



Горно-металлургический профсоюз России

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОНЦЕНТРАТ

№5/192/
2021

www.gmpr.ru

*Публикуемые материалы не всегда выражают позицию ЦС ГМПР.
Они даются для ознакомления профактива с различными точками зрения.*

≡ СОДЕРЖАНИЕ ≡

Профсоюзы.....	1
На предприятиях.....	2
В отрасли.....	7
Социально-экономическое положение в стране.....	21
За рубежом.....	30
Законодательство.....	34
Интересно.....	37

Профсоюзы

За время пандемии профсоюзы на четверть нарастили членство

МОТ презентовала журнал социально-трудовых исследований о роли профсоюзов в построении постковидного будущего.

Региональная презентация очередного выпуска Международного журнала трудовых исследований, издаваемого МОТ, состоялась сегодня, 12 июля. Тема выпуска - «COVID-19 и восстановление: роль профсоюзов в построении лучшего будущего». В презентации приняли участие авторы, исследователи, ученые, представители МОТ и лидеры профсоюзов в Европе и Центральной Азии. В мероприятии приняли участие и делегаты ФНПР.

Среди ключевых тем, вошедших в сборник – динамика изменения численности профсоюзов на фоне COVID-19; про-

изводственные травмы, заболевания и COVID-19; многоуровневая система обеспечения прав трудящихся и др. Согласно данным авторов журнала, за время пандемии в Мире зафиксирован 26%-ный рост численности профсоюзов, что произошло во многом благодаря укреплению института социального диалога между работниками и работодателями. При этом, 89% представителей профсоюзов заявили об активном участии в процессе трёхсторонних консультаций.

По данным экспертов МОТ, сегодня в зоне риска остаются 1,7 млрд работников сферы услуг, которые могут стать источником заражения других людей COVID-19, что является самым большим показателем среди других сфер деятельности.

Примерно 14% (в некоторых странах до 35%) известных ВОЗ случаев заражения приходится на медицинских работников.

В целом же до пандемии доля летальных случаев из-за инфекций составляла 9% от общего числа смертности от профессиональных заболеваний (2,4 млн умерших). Аналогичной статистики в пандемию пока нет, однако только доля заражений инфекциями на рабочем месте выросла до 16 млн случаев.

Большое внимание в журнале уделяется проблемам гендерного неравенства в среде профсоюзов. Так, по мнению экспертов МОТ, «профсоюзным активисткам-женщинам пришлось брать на себя большую нагрузку по причине своей тройственной роли дома, на производстве и внутри профсоюза». По прогнозам, приведённым в журнале, пандемия может привести к тому, что порядка 47 млн женщин по всему миру перейдут в зону «крайней нищеты», численность такой категории достигнет 435 млн человек.

Эксперты подчёркивают особую важность цифровизации в развитии профсоюзного движения во всём мире. В частности, она способствует повышению охвата молодёжи. «Профсоюзы должны обеспечить включение положений о цифровизации и распространении технологий в состав коллективных договоров и структуры социального диалога на производстве,

такие как комитеты работников и производственные советы», — декларируется в журнале.

Выступая на панельной дискуссии, посвящённой презентации журнала, секретарь ФНПР, член Административного совета МОТ Алексей Жарков поблагодарил авторов исследований за проделанную работу и призвал профсоюзное сообщество сосредоточиться на проблемах, связанных с платформенной занятостью. «Многие её вопросы по-прежнему остаются неясными, начиная от организации формального общения с работодателем и заканчивая вопросами учёта рабочего времени, гарантиями времени отдыха», — отметил секретарь ФНПР.

Ещё одно важное направление, которое требует внимания профсоюзов в РФ — самозанятость. По словам Алексея Жаркова, статус самозанятых сегодня урегулирован только в части уплаты налогов. «Однако, с точки зрения защиты прав этих граждан как участников рынка труда... Включая социальное страхование, пенсионное обеспечение — положение самозанятых остаётся незавидным. Многие работодатели увидели в таком режиме лазейку для ухода от налогов и уплаты отчислений в социальные фонды, снижения трудовых гарантий», — подчеркнул секретарь ФНПР.

Департамент Аппарата ФНПР по связям с общественностью, молодежной политике и развитию профсоюзного движения, 12.07.2021

На предприятиях

Петербургский улов

Что привезли регионы ЦФО с полей ПМЭФ-2021

Петербургский международный экономический форум - место возможностей региональных властей и крупных компаний заключить соглашения о сотрудничестве. На этот раз на его площадках было достигнуто немало договоренностей об инвестициях в производственную сферу. О самых значимых из них сообщают корреспонденты "РГ".

Железные договоренности

Проекты горно-металлургического комплекса, представленные на ПМЭФ, оцениваются в сотни миллиардов рублей. Высокотехнологичная отрасль, которая в настоящее время переживает один из лучших этапов в своем развитии, теперь готова инвестировать и в зеленые технологии.

Сразу два промышленных гиганта заявили о намерении вложить беспрецедентные суммы в развитие собственных предприятий в Белгородской области. Так, компания "Металлоинвест" за предстоящие пять лет планирует инвестировать свыше 160 миллиардов рублей в развитие Лебединского ГОКа и Оскольского электрометаллургического комбината имени Алексея Угарова. Гендиректор компании Назим Эфендиев назвал эту сумму рекордной.

- На Лебединском ГОКе и ОЭМК будут модернизированы и созданы новые производственные мощности, которые обеспечат потребности российского и мирового рынка в высококачественной продукции, содействующей снижению углеродного следа, - отметил он.

Соглашение, которое компания заключила с правительством Белгородской области, предусматривает реализацию сразу шести инвестпроектов, большая часть которых как раз и преследует цель улучшить экологию в регионе. К примеру, на Лебединском ГОКе намерены построить новое хвостохранилище. Технология складирования хвостов позволит сделать этот процесс менее пыльным. На Оскольском электрометаллургическом комбинате, в свою очередь, модернизируют установку металлизации, построят дуговую сталеплавильную печь и агрегат комплексной обработки стали. В компании отметили, что таким образом снизятся се-

бестоимость производства и нагрузка на окружающую среду, а качество стали, наоборот, вырастет.

Соглашение с Новолипецким металлургическим комбинатом предполагает, что на базе Стойленского ГОКа будет создано новое горно-металлургическое производство, конечным продуктом которого станет горячебрикетированное железо.

Для этого потребуется расширить действующий карьер и увеличить добычу руды с 43 до 67 миллионов тонн в год, а также построить новые мощности по обогащению, фабрики окомкования окатышей и цеха по производству ГБЖ, проектная мощность которого названа в пределах 2,5 миллиона тонн.

- Горячебрикетированное железо сейчас востребовано и в России, и на мировом рынке - эмиссия CO₂ при производстве стали с использованием этого продукта в два раза ниже уровня традиционной технологии, - отметил президент Группы НЛМК Григорий Федоришин. - Высокотехнологичное интегрированное цифровое производство с низким углеродным и экологическим следом должно усилить конкурентные преимущества компании.

Этот проект также рассчитан на долгие годы: вывести производство на проектную мощность намерены в 2027-2028 годах.

Крутятся колеса

Завод по выпуску электробусов намерено построить в Рыбинске Ярославской области АО "Транс-Альфа". Первый завод компании 28 лет работает в Вологде, рыбинское предприятие будет вторым. В проект инвестор планирует вложить два миллиарда рублей. А в Муроме Владимирской области АО "ПО Муроммашзавод" создаст крупносерийное производство трансмиссий и систем интеллектуального рулевого управления современных

автомобилей, электромобилей и электробусов, в том числе проекта Aurus (семейство автомобилей представительского и высшего класса, ранее известное под проектными обозначениями "Единая модульная платформа" и "Кортеж"). Общий объем инвестиций в проект - 6,7 миллиарда рублей. "Холдинг Транспортные Компоненты" заключил соглашение с руководством Тверской области о развитии в регионе кластера транспортного машиностроения, который позволит локализовать на территории отраслевые производства - от выпуска комплектующих до вагонов скоростных поездов нового поколения. Ярославский шинный завод - филиал АО "Кордиант" будет развивать на своих площадках производство грузовых цельнометаллокордных шин (проект стоит 7,9 миллиарда рублей).

«Металлургические промышленные гиганты готовы вкладывать средства в экологически безопасные технологии»

Экологически безопасное производство предполагает создать и компания "Новотранс" в ОЭЗ "Липецк". Машиностроительный комплекс с высокотехнологичным производством цельнокатаных железнодорожных колес в качестве сырья будет использовать металлический лом. Его поставщиками на новый завод станут промышленные предприятия Липецкой области и собственных вагоноремонтных заводов "Новотранса". Соглашение, подписанное на полях ПМЭФ с главой региона Игорем Артамоновым, предполагает, что объем производства составит 400 тысяч колес для грузовых железнодорожных вагонов в год.

«Российская газета» – Экономика Центрального округа, 17.06.2021

ТМК за 15 лет потратила около \$5 млрд на техническое перевооружение

Более 10% этих средств ушло на экологические проекты

Трубная металлургическая компания (ТМК) за последние 15 лет потратила около \$5 млрд на техническое перевооружение своих производств. Об этом сообщил в понедельник первый заместитель генерального директора - главный инженер ТМК Вячеслав Попков на круглом столе "Экология - новая ответственность бизнеса" при модераторстве ТАСС на международной промышленной выставке "Иннопром".

"За этот период, 15 лет, мы потратили на техническое перевооружение около \$5 млрд, и более 10% этих [средств] ушло на экологические проекты", - сказал он.

Попков добавил, что ТМК переработала более 4 млн тонн отходов, которые были накоплены ранее, в щебень, который далее используется при строитель-

стве дорог. На заводах группы ЧТПЗ, которые в 2021 году были куплены ТМК, внедрены современные системы очистки. На Первоуральском новотрубном заводе работает система водоснабжения, которая позволяет очищать более 30 тыс. кубометров воды. На Челябинском трубопрокатном заводе работает система, которая перерабатывает 600 кубометров кислых стоков.

Попков добавил, что также Волжский трубный завод совместно с Волгоградским государственным техническим университетом подписали соглашение о создании кафедры для подготовки специалистов в области охраны окружающей среды и энергосбережения для того, чтобы "студенты обучались экологической политике и инструментам бережливого про-

изводства".

ТМК - крупнейший российский производитель труб, входит в тройку лидеров мирового трубного бизнеса. Компания объединяет предприятия, расположенные в России, Румынии и Казахстане.

Международная промышленная выставка "Иннопром" проходит с 5 по 8 июля в Екатеринбурге в 11-й раз. Порядка 12 тыс. российских и международных участников собрались, чтобы в прикладном бизнес-формате поделиться опытом и об-

судить гибкую адаптацию промышленности в условиях кризиса, вызванного пандемией. По данным организаторов, выставку посетят порядка 450 иностранных гостей из Германии, Великобритании, Японии, Индии, Канады, Таиланда, ЮАР, Словении, Чехии, Казахстана, Армении, Белоруссии и других стран. Всего 23 крупных зарубежных делегации. Самую большую привезла партнер выставки - Италия.

ТАСС, Екатеринбург, 05.07.2021

Инновации востребованы

Уральские компании получают субсидии на внедрение новых технологий

Семь челябинских предприятий, победивших в конкурсе Минпромторга РФ на получение субсидий из федерального бюджета для поддержки инновационных проектов, получают почти 800 миллионов рублей.

Среди инноваторов и металлурги. Златоустовский электрометаллургический завод рассчитывает на 108 миллионов рублей, чтобы приблизить выпуск феррито-аустенитной коррозионностойкой стали для систем подводной добычи углеводородов и тяжелых бурильных труб. Магнитогорский металлургический комбинат получит 100 миллионов на подготовку производства холоднокатаных листовых сталей нового поколения.

Евгений КИТАЕВ
«Российская газета» - Спецвыпуск, 05.07.2021

Пыль идет в дело

В Поволжье реализуются интересные проекты

В Балакове Саратовской области продолжится развитие кластера металлургической промышленности, созданного здесь сравнительно недавно, в прошлом десятилетии. В два масштабных проекта инвестор планирует вложить более 47 миллиардов рублей.

Сегодня металлургический завод в Балакове занимается переработкой металлолома, выпускает более 1 миллиона тонн сортового проката в год и является крупнейшим таким предприятием в Приволжском федеральном округе. По инвестиционному проекту планируется увеличить объемы выпуска продукции металлургии здесь более чем в два раза.

Уже в этом году на площадке пред-

приятия инвестор - компания "Новосталь-М" - начнет строительство универсального рельсобалочного стана мощностью свыше 1,2 миллиона тонн продукции в год.

Поставку на завод современного прокатного стана, разработку инжиниринга, монтаж и пуско-наладочные работы выполнят специалисты итальянской компании Danieli. Компания из Италии счита-

ется одним из ведущих производителей специального оснащения для мировой металлургии. Соглашение с иностранной компанией было подписано на Петербургском экономическом форуме в присутствии замминистра промышленности и торговли РФ Виктора Еvtухова и Чрезвычайного и Полномочного Посла Италии в России Паскуале Терраччано.

Расширение производства и установка дополнительного современного оборудования позволит предприятию выпускать новую продукцию: крупный фасонный профиль, балки, рельсы, шпунт.

- Благодаря этому производству Саратовская область полностью обеспечит себя всеми стройматериалами, что очень важно для динамичного развития региона, - отметил губернатор Саратовской области Валерий Радаев.

Объем инвестиций в проект составит более 45 миллиардов рублей. Предполагается, что на предприятии будет создано три тысячи новых рабочих мест. Завершить строительство нового производства планируется к 2025 году.

Параллельно на заводе в Балакове бу-

дет реализован еще один проект, хотя и меньший по объемам инвестиций, всего в два миллиарда рублей, но во многих отношениях знаковый и вообще беспрецедентный для российской металлургической отрасли. В 2022-2023 годах здесь планируется построить комплекс по производству оксида цинка. Примечательно, что сырьем для производства станут промышленные цинкосодержащие отходы - металлургическая пыль.

Как объясняет генеральный директор завода Виталий Бабенко, это первый проект замкнутого цикла производства, который будет реализован в металлургической отрасли страны.

- Готовый продукт - цинковый концентрат - востребован на предприятиях всего мира. Он будет экспортироваться как новая российская продукция, - рассказывает Виталий Бабенко.

В свою очередь, в правительстве Саратовской области отметили, что проект играет важную экологическую роль, переработка металлургических отходов позволит существенно снизить нагрузку на окружающую среду.

Андрей КУЛИКОВ
«Российская газета» - Спецвыпуск, 05.07.2021

Экспортные пошлины на металл не отразятся на привлекательности "Северстали"

Финансовая группа "ФИНАМ" провела исследование инвестиционной привлекательности сталелитейной и горнодобывающей компании "Северсталь". Временные экспортные пошлины на металл негативно повлияют на финансовые результаты предприятия, однако высокие цены на продукцию отыграют это падение, уве-

рены аналитики. Акции компании рекомендуется "Покупать" с целевой ценой 1818,4 руб., потенциал роста составляет 19%.

ПАО "Северсталь" — одна из крупнейших в мире сталелитейных и горнодобывающих компаний. В составе группы около 70 предприятий в разных странах, но ключевые активы расположены в Рос-

сии. Доля компании в общероссийской выплавке стали достигает до 16%.

В I квартале 2021 года "Северсталь" показала ошеломительные результаты: консолидированная выручка увеличилась на 27,5% год к году — до \$2,22 млрд, показатель EBITDA более чем удвоился и составил \$1,16 млрд, чистая прибыль квартально

взлетела почти на 87%, а в годовом сопоставлении — выросла в десять раз, до \$721 млн.

Как отмечают аналитики "ФИНАМа", компания практически полностью обеспечена железной рудой и коксующимся углем, что защищает ее от колебаний цен на сырье и помогает поддерживать высокую рентабельность. Кроме того, близость активов сталелитейного гиганта (в группу в том числе входит второй по величине в России Череповецкий металлургический комбинат) к торговым портам позволяет эффективно диверсифицировать экспортные направления продаж.

В то же время "Север-

сталь" продолжает инвестировать в модернизацию мощностей и новые проекты, а также развивает сервисные направления под нужды потребителей, чтобы стать компанией "первого выбора".

Для инвесторов привлекательным также станет тот факт, что "Северсталь" формирует сильный свободный денежный поток, который в полном объеме направляет на выплату дивидендов: "Компания поддерживает по своим акциям двузначную годовую дивидендную доходность. По итогам IV квартала 2020 года совет директоров рекомендовал выплатить по 36,27 рубля на акцию, а по итогам I квартала 2021 года

— по 46,77 рубля на акцию".

В целом, первая половина 2021 года была отмечена резким взлетом стоимости промышленных металлов, которая продолжает удерживаться в районе многолетних максимумов. Для сдерживания цен российские власти с 1 августа вводят временные экспортные пошлины на металл, что является краткосрочным риском для "Северстали". Эксперты полагают, что эта мера негативно повлияет на результаты компании в этом году, но спад компенсируется более высокими, чем ожидалось, ценами на продукцию.

INFOLine, ИА (по материалам компании),
08.07.2021

В отрасли

Сталь охладела к росту

Экспортные цены на российский металл перешли к снижению

В июне экспортные цены на российскую сталь начали снижаться после почти полугодового ралли. Пока эта тенденция затрагивает не все виды продукции, но металлотрейдеры на внутреннем рынке уже начали переписывать ценники. Если тренд укрепится, это может ослабить напряжение между правительством и сталелитейными компаниями, возникшее из-за роста цен на металл. Аналитики полагают, что нынешнее снижение цен может быть вызвано попытками властей Китая охладить этот рынок, однако отмечают, что спрос в Европе и США продолжает расти.

За первую половину июня экспортные цены на определенные виды российской металлопродукции начали снижаться после непрерывного роста с фев-

раля, сообщили "Ъ" участники рынка. С начала июня тонна горячекатаного рулона на базисе FOB Черное море подешевела с \$1115 до \$1037,5. Слябы на том

же базисе подешевели с \$945 до \$940. Экспортная цена арматуры в Китае упала с \$810 до \$795, а горячекатаный рулон там же подешевел с \$935 до \$930.

При этом тенденция остается неоднозначной: стальная заготовка подорожала с \$660 до \$665 на базисе FOB Черное море, хотя темпы роста ниже, чем в мае. Горячекатаный рулон в Северной Европе подорожал с \$1360,41 до \$1385,11.

Внутренние цены на сталь в России следуют за экспортными с определенным лагом, однако признаки определенного охлаждения рынка уже есть.

Металлотрейдеры Московского региона за прошлую неделю понизили расценки как на горячекатаный, так и на холоднокатаный листовой прокат, сообщил 17 июня Refinitiv в своем Telegram-канале Refinitiv Metals. Цены непрерывно росли с февраля, однако на предыдущей неделе цены на горячекатаный плоский прокат замерли, а за последние семь дней — понизились. По словам одного из металлотрейдеров, которые приводит Refinitiv, рост цен остановился из-за отсутствия платежеспособного спроса.

В НЛМК Владимира Лисина, ММК Виктора Рашникова и Evraz Александра Абрамова, Александра Фролова и Романа Абрамовича не предоставили

комментариев. В «Северстали» Алексея Мордашова заявили “Ъ”, что российский рынок стали меняется вслед за мировым с некоторой задержкой: так, российские цены на июль все еще продолжают приближаться к мировым показателям за июнь. Если тенденция снижения экспортных котировок будет устойчивой, цены для внутреннего рынка РФ также будут пересмотрены, говорят в компании.

Взлетевшие цены на металл в этом году обострили отношения сталелитейщиков с правительством, которое недовольно растущими бюджетами государственных строек.

31 мая первый вице-премьер Андрей Белоусов заявил РБК, что металлурги «нахлобучили» государство в части государственных капвложений и гособоронзаказа на 100 млрд руб. По его словам, компании должны вернуть эти деньги — вероятно, через повышение НДПИ. Однако пока правительство удовлетворилось обещанием металлургов поставить сталь для госстроек со скидкой.

Исполнительный директор центра экономического прогнозирования Газпромбанка Айрат Хали-

ков указывает, что в Китае, крупнейшем мире производителе и потребителе стали, с 1 мая отменен возврат НДС при экспорте стальной продукции с целью ограничения роста цен на сталь внутри страны. Кроме того, в отрасли есть ожидания, что власти Китая примут дополнительные меры и введут экспортные пошлины на сталь. По словам аналитика, в результате появились ожидания снижения цен на внутреннем рынке Китая. На этом фоне металлотрейдеры сократили закупки стали в Китае, а сталелитейщики начали наращивать экспорт в преддверии возможного введения пошлин, что привело к снижению цен на экспортном направлении. Кроме того, отмечает Айрат Халиков, по итогам мая продажи экскаваторов в Китае упали на 14,3% в годовом выражении, что, возможно, является индикатором снижения строительной активности. Между тем на строительный сектор приходится более 70% потребления стали в Китае.

При этом цены в Северной Америке и Европе продолжили увеличиваться в связи с устойчивым спросом и ростом цен на сталь-

ной лом: в западных странах восстановление спроса на сталь происходит быстрее, чем сталелитейщики могут наращивать выплавку, подчеркивает Айрат

Халиков. Также в США в конце мая произошли аварии на трех предприятиях черной металлургии, что не улучшает ситуацию с поставками стали: рост ава-

рийности может свидетельствовать о том, что текущие темпы наращивания производства уже и так являются слишком высокими.

Евгений ЗАЙНУЛЛИН
«Коммерсантъ», 21.06.2021

Власти введут временные пошлины на экспорт металла из России

Власти через экспортные пошлины планируют изъять у металлургов около 160 млрд руб. — 110–115 млрд у экспортеров черных металлов и еще 50 млрд у поставщиков цветных. Средства пойдут на компенсацию роста цен для госстроек.

С 1 августа по 31 декабря в России планируют ввести временные пошлины на экспорт черных и цветных (меди, никеля, алюминия) металлов и металлопродукции за пределы ЕАЭС. Об этом заявил глава Минэкономики Максим Решетников в четверг, 24 июня, на заседании правительства, объяснив необходимость меры повышением мировых, а вслед за ними и российских цен на металлы.

За эти пять месяцев бюджет может получить от экспортных пошлин на черные металлы 113–114 млрд руб. и около 50 млрд руб. от цветной металлургии, добавил первый вице-премьер Андрея Белоусов. Таким образом, общие дополнительные доходы бюджета могут превысить 160 млрд руб. По его словам, эта сумма составляет лишь «незначительную часть», около 20–25%, сверхприбыли, которую российские металлурги получили от благоприятной конъюнктуры на мировых рынках. «Эта мера как временная не повлияет на те объемы экспорта в физическом выражении, которые сейчас сложились и которые, безусловно, всячески

мы должны поддерживать», — отметил он.

«Введение пошлины — это не наказание металлургов. Это часть комплекса защитных мер внутреннего рынка. Мы должны защитить нашего внутреннего потребителя от того, что происходит сейчас на мировых рынках», — добавил Белоусов. «Коллеги, вопрос, который вы подняли, крайне важный для страны и актуальный. Прошу оперативно подготовить все необходимые документы для принятия решений и в буквальном смысле слова срочно внести их в правительство», — сказал в ответ на эти выступления премьер Михаил Мишустин.

Почему правительство решило ввести пошлины на металлы

«За пять месяцев этого года экспортные цены на черные металлы выросли на 30% в годовом выражении, на цветные — на 50% <...>. Рост мировых цен влечет удорожание металлопродукции на внутреннем рынке, поэтому идет удорожание строительства объектов», — заявил Решетников.

Он особо отметил, что сейчас нет оснований считать, что цены на металлы снизятся до конца года, поэтому и выступил с предложением ввести на ближайшие пять месяцев экспортные пошлины на «ключевые товары» черной и цветной

металлургии (сейчас они экспортируются без пошлин). По словам министра, базовая ставка пошлины составит 15%, а кроме того, будет установлена специфическая часть, которая рассчитывается как минимальная ставка за тонну продукции.

Такая минимальная пошлина для окатышей может составить \$54 за тонну, для плоского горячекатаного проката и арматуры — \$115, для холоднокатаного проката — \$133, для нержавеющей стали и ферросплавов — \$150, пояснил Решетников. Для цветных металлов предлагаются следующие ставки пошлин: медь — \$1126, никель — \$2321, алюминий — \$254.

Глава Минэкономики указал на необходимость принять соответствующее постановление правительства не позднее 30 июня, так как, согласно действующим в России правилам, вступить в силу оно может не ранее чем через месяц после принятия. Руководители Минфина и Минпромторга Антон Силуанов и Денис Мантуров поддержали это предложение.

Белоусов еще в конце мая в интервью РБК заявил, что вследствие роста мировых и внутрироссийских цен металлургии резко увеличили свои доходы и «нахлебались» государство примерно на 100 млрд руб. «[Они] конечно, понимают [что нужно будет возвращать]. У нас рынок свободный, но государство имеет все возможности установить налоги таким образом, чтобы то, что они получили, у них забрать. Это, я думаю, мы сделаем», — сказал тогда Белоусов.

Глава Минэкономики указал на необходимость принять соответствующее постановление правительства не позднее 30 июня, так как, согласно действующим в России правилам, вступить в силу оно

может не ранее чем через месяц после принятия. Руководители Минфина и Минпромторга Антон Силуанов и Денис Мантуров поддержали это предложение.

Белоусов еще в конце мая в интервью РБК заявил, что вследствие роста мировых и внутрироссийских цен металлургии резко увеличили свои доходы и «нахлебались» государство примерно на 100 млрд руб. «[Они] конечно, понимают [что нужно будет возвращать]. У нас рынок свободный, но государство имеет все возможности установить налоги таким образом, чтобы то, что они получили, у них забрать. Это, я думаю, мы сделаем», — сказал тогда Белоусов.

Но тогда первый вице-премьер называл введение экспортных пошлин «крайним случаем», а позднее добавил, что подобные «лобовые методы» будут «контрпродуктивны». «Рынки устроены гораздо более сложно, мы здесь можем поломать внешние рынки», — сказал Белоусов на Петербургском международном экономическом форуме.

Возможность регулирования цен на металл российские власти обсуждали с декабря 2020 года. Тогда застройщики пожаловались на подорожание металлопроката и арматуры на 50% за месяц, а ФАС предложила ввести экспортные пошлины на стальную продукцию и сырье для нее на полгода. В декабре 2020 года правительство повысило вывозные таможенные пошлины на лом черных металлов до уровня не менее €45 за тонну. Они действуют с 31 января по 29 июля 2021 года. В конце мая правительственная подкомиссия по таможенно-тарифному и нетарифному регулированию, защитным мерам во внешней торговле одобрила решение о существенном увеличении ставки

вывозной таможенной пошлины в отношении лома и отходов черных металлов — до 5%, но не менее €70 за 1 тыс. кг — сроком на 180 дней.

Президент и совладелец «Норникеля» Владимир Потанин называл варианты налогового изъятия части доходов у металлургов «тупиковыми». «Например, повышение экспортных пошлин на подорожавшие металлы приведет лишь к тому, что наши компании станут более уязвимыми и менее конкурентоспособными по отношению к иностранным», — пояснил он, отметив, что снижение конкурентоспособности компаний отразится и на бюджете.

РБК направил запросы в ассоциацию «Русскую сталь» (объединяет крупнейшие металлургические компании), «Северсталь», Evraz, группу НЛМК, ММК, «Норникель», UC Rusal, УГМК и РМК.

Какие еще меры рассматриваются для снижения цен на металлы

Необходимость принятия мер в связи с повышением вслед за мировыми внутрироссийских цен на металл вице-премьер Юрий Борисов ранее объяснил тем, что из-за такого роста «начинают трещать по швам» крупные системные проекты, которые заложены в бюджет. По его словам, бизнесу нужно быть более социально ответственным и помимо собственных думать и об общегосударственных интересах.

В ответ на жалобы застройщиков и чиновников металлургии пообещали заключить прямые контракты с потребителями и предложили предоставить скидки для крупных госстроек, например БАМа и Транссиба. «Принимаемые меры (временные экспортные пошлины — РБК) не являются альтернативой и не должны замедлять ту работу, которая развернута сейчас госзаказчиками и металлургическими компаниями по корректировке контрактных цен. Ту работу, которую сейчас проводят компании под эгидой Минпромторга и Минстроя», — сказал в четверг Белоусов.

По его словам, начиная с 2022 года предстоит принять «налоговые, системные и более менее постоянные» решения по защите внутреннего рынка при росте цен на металл за рубежом]. «То, что сейчас происходит [на мировом рынке], это может повторяться и сохраниться как минимум в среднесрочной перспективе. На этот комплекс мер [по защите внутреннего рынка] мы должны смотреть с учетом итогов работы по корректировке контрактных цен, которая сейчас проводится, и по инвестиционной активности металлургических компаний по тому, какую долю сверхдоходов, которые они получают, они будут направлять на инвестиции в производство и социальные инвестиции», — добавил чиновник.

Тимофей ДЗЯДКО, Евгений КАЛЮКОВ
РБК, 24.06.2021

С металла сняли стружку

Власти выполнили угрозу забрать у металлургов сверхдоходы

«Русал» и НЛМК могут стать основными пострадавшими от введения временных экспортных пошлин на металл. В наиболее выигрышном положении оказался «Норникель», поскольку пошлины не коснулись палладия и платины. В целом по отрасли объем изъятий превысит 160 млрд руб., или около 6% EBITDA. Хотя правительство решило ввести пошлины под лозунгом защиты внутреннего рын-

ка, металлурги называют такое решение исключительно фискальным, сомневаясь в его эффективности и грозя негативными последствиями для инвестиционных программ компаний и позиций российского металла на мировом рынке.

Неожиданное решение правительства ввести экспортные пошлины на сталь и основные цветные металлы сильнее всего ударит по «Русалу», считают опрошенные «Ъ» аналитики. Так, пошлина на алюминий составит \$254 за тонну. Учитывая, что компания в первом квартале продала 962 тыс. тонн алюминия, из которых 76% было поставлено в дальнейшем зарубежье по средней цене \$2116 за тонну, гипотетические потери выручки могут составить 12%. По оценке Андрея Лобазова из «Атона», пошлины могут сократить EBITDA «Русала» в 2021 году на 11%, тогда как в среднем потери отрасли составят 6%.

Позиции «Норникеля» выглядят более прочными, так как пошлины коснутся меди и никеля (42% в выручке компании), но не металлов платиновой группы. По оценке Бориса Красноженова из Альфа-банка, «Норникель» может потерять из-за пошлин 4% EBITDA по итогам 2021 года.

В секторе черной металлургии, говорит эксперт, негативное влияния

на EBITDA 2021 года можно оценить на уровне 5–9% в зависимости от уровня вертикальной интеграции и объемов экспорта. Андрей Лобазов, со своей стороны, отмечает, что среди сталеваров сильнее всего пострадает НЛМК (8% EBITDA), в меньшей степени — ориентированный на внутренний рынок ММК.

По итогам торгов четверга акции металлургических компаний существенно снизились: «Русал» потерял 7,6%, «Норникель» — 3,9%, НЛМК — 3,9%, ММК — 3,1%. «Снижение связано прежде всего с тем, что долго обсуждаемый механизм изъятия "сверхдоходов" был запущен и рынок еще не знает, как правильно реагировать на подобные новости. Возможно, мы увидели избыточную негативную реакцию», — говорит Борис Красноженов.

При этом, по оценке «Атона», если нынешние цены на сырье сохранятся на текущем уровне в 2022 году, а действие пошлин будет продлено, то в годовом выражении их эффект будет весьма существен-

ным: «Русал» может потерять 27% EBITDA, НЛМК — 18%, Evraz — 16%.

В НЛМК заявили «Ъ», что пошлины затронут все виды металлопродукции, включая ту, у которой нет значимого потребления внутри РФ, например стальные фабрикатy и чугун. «Поэтому можно констатировать, что пошлина носит исключительно фискальный характер и имеет целью прямое изъятие средств из отрасли», — говорят в компании. Там отмечают, что введение пошлины в первую очередь отразится на электрометаллургии, которая работает на дорогом ломе, и потенциально приведет к ее отрицательной рентабельности и сокращению производства, например, сортовой заготовки. Также в НЛМК считают рискованным предложенный механизм расчета пошлины (с наличием фиксированной составляющей): так, если экспортная цена на горячекатаный прокат снизится до среднего за последние несколько лет уровня, то эффективная ставка пошлины составит 25%, что «является запретительным

даже для эффективных производителей». Наконец, в НЛМК не исключают ответных ограничительных мер других стран в отношении российского металла, что может привести к его вытеснению другими поставками, например с Украины или из Турции.

Основной владелец «Северстали» Алексей Мордашов высказался чуть более сдержанно, заявив, что «с пониманием» относится к озабоченности правительства ростом внутренних цен. При этом он выразил надежду, что пошлины «существенно не затрудняют доступ нашей продукции на мировые рынки». «Кстати, зарубежные аналитики уже благодарят наше правительство за такой подарок европейским металлургам. Они также отмечают, что от этой инициативы мировые цены на сталь только вырастут», — заявил господин Мордашов. Аналитики JP Morgan считают, что российские экспортные пошлины могут повлиять на премии на сталь, алюминий и никель, так как Россия занимает значительную долю в мировом экспорте

этих металлов. При этом юрист BGP Litigation Никита Сеницын отмечает, что введение экспортных пошлин прямо не нарушает обязательства России перед ВТО.

Мощности по производству алюминия в России минимум в три раза превышают внутреннее потребление, говорит источник “Ъ” среди металлургов.

«Ограничение экспорта может привести к сокращению поступлений от него, и, соответственно, все планы по обновлению мощностей, экологической модернизации, строительству новых производств, развитию объектов социальной инфраструктуры, которые реализуют компании металлургической отрасли, включая алюминиевую, потребуют корректировки», — считает он, говоря также о вероятном сокращении налоговых поступлений в региональные бюджеты.

В правительстве позитивно оценивают введение пошлин, оперируя в основном фискальными аргументами. Так, первый вице-премьер Андрей Белоусов, главный сторонник изъятия

сырьевой «сверхприбыли», оценил дополнительные бюджетные поступления в 113–114 млрд руб. по черным металлам и в 50 млрд руб. — по цветным. По его оценке, это около 20–25% той прибыли, что получают сейчас компании от благоприятной конъюнктуры. Именно первый вице-премьер две недели назад обвинил отрасль в «нахлебничестве» государства из-за роста стоимости металла для госстроек и оборонзаказа. Но 24 июня господин Белоусов заверил, что «пошлины не являются наказанием» для металлургов.

Пока пошлины одобрены только временно, до конца 2021 года, но в будущем правительство планирует разработать постоянный механизм изъятия «сверхдоходов» в металлургическом секторе. Подобная практика потенциально может затронуть и иные экспортные отрасли: так, в последние месяцы обвинения в росте цен активно предъявлялись производителям удобрений и пиломатериалов.

Евгений ЗАЙНУЛЛИН
«Коммерсантъ», 25.06.2021

Кабмин повысил пошлины на экспорт лома на полгода

Пошлины повысятся до 5%, но не менее €70 за тонну

Пошлины на экспорт лома в России повысятся на полгода до 5%, но не менее €70 за тонну, следует из постановления правительства, которое подписал премьер-министр Михаил Мишустин. Оно опубликовано на официальном интернет-портале правовых актов 25 июня 2021 года.

Прежде действовала ставка 5%, но не менее €45 за тонну.

Новый размер пошлин распространяется на отходы и лом литейного чугуна, лом черных металлов, покрытых слоем олова, токарную стружку, обрезки, обломки, отходы фрезерного производства, опилки, слитки для переплавки (шихтовые слитки).

Постановление вступит в силу по истечении 30 дней со дня его опубликования.

ТАСС, 25.06.2021

Правительство РФ готовит меры господдержки производителей металлоемкой продукции

В правительстве РФ оценили объемы финансовых потерь данных отраслей от роста цен на металл, возможные меры поддержки и объемы компенсации

Первый вице-премьер РФ Андрей Белоусов обсудил с представителями машиностроительной отрасли вопросы по разработке механизмов субсидирования роста стоимости металлургической продукции для производителей металлоемкой продукции.

«Минпромторгу России совместно с Минфином России по результатам совещания поручено в двухнедельный срок проработать с представителями отраслей и представить в правительство России предложения по механизмам субсидирования производителей металлоемкой продукции, уделив особое внимание государственным и муниципальным контрактам», - сообщили в секретариате первого вице-премьера.

В обсуждении ситуации, вызванной

ростом цен на металлопродукцию, приняли участие президент АО «Трансмашхолдинг» Андрей Бокарев, председатель совета директоров АО «Трансмашхолдинг» Дмитрий Комиссаров, гендиректор АО «ОСК» Алексей Рахманов, гендиректор АО «Петербургский тракторный завод» Сергей Серебряков, заместитель гендиректора ПАО «КАМАЗ» Михаил Матасов, представители Минпромторга, Минфина и Минэкономразвития.

«На встрече обсуждались вопросы дополнительных затрат отраслей промышленности, выпускающих металлоемкую промышленную продукцию, оценка объемов финансовых потерь данных отраслей от роста цен на металл, возможные меры поддержки и объемы компенсации», - отметили в секретариате.

Steelland.ru, 26.06.2021

Алюминию загнали цены

Российским металлургам помогают всем миром

Мировые цены на алюминий начали расти на фоне введения в России экспортных пошлин на металл с 1 августа: рост премий к биржевым котировкам наблюдается в Европе, США и Японии. Цены на никель и медь пока стабильны, но

трейдеры также ждут роста. Хотя повышение цен может частично смягчить эффект пошлин для российских металлургов, аналитики опасаются вытеснения их товара продукцией других производителей.

Мировые цены на металл пришли в движение, после того как российское правительство 24 июня объявило о введении экспортных пошлин с 1 августа. Сильнее всего это отразилось на алюминии, который за прошедшую неделю подорожал на LME на 4,5%, до \$2,533 тыс. за тонну (контракт с поставкой через три месяца). Напомним, новые пошлины состоят из базовой ставки в 15% и специфического компонента, величина которого рассчитывается в зависимости от вида металла или степени переработки продукции с учетом динамики мировых цен за пять месяцев 2021 года. Минимальная экспортная ставка на медь составляет \$1226, никель — \$2321, алюминий — \$254, окатыши — \$54, плоский горячекатаный прокат и арматуру — \$115, холоднокатаный прокат — \$133, нержавеющую сталь и ферросплавы — \$150 за тонну.

По данным Fastmarkets, поставляющей информацию о сырьевых рынках, за последнюю неделю премии к биржевой цене LME при поставках алюминия в Европу выросли, достигнув \$220 за тонну. Растут также премии в США и Японии, хотя на других рынках наблюдается смешанная динамика. Один из трейдеров объяснил Fastmarkets, что высокие ставки фрахта препятствуют потоку металла в Европу, что приводит к нехватке предложения при сохранении высокого спроса. Европа занимает долю в 42% в географии продажи

«Русала», Азия — 26%, Америка — 8%, Россия и СНГ — 24%. «Русал» отмечал в своем отчете об операционных результатах за первый квартал, что к концу марта премии на алюминий на всех региональных рынках, кроме Китая, выросли на 130–150% в годовом выражении под влиянием быстро восстанавливающегося спроса и в связи с увеличением стоимости транспортировки.

Премии на катодный никель не изменились, однако участники рынка также ждут их повышения в связи с аналогичными факторами: высокими ставками фрахта и устойчивым спросом на металл.

Что касается рынка меди, то серьезных изменений не наблюдается.

«Русал» благодаря высокой ставке пошлины и экспортной направленности бизнеса сильнее других пострадал от решения российских властей. По оценке «ВТБ Капитала», он может лишиться 24% EBITDA. Наименее пострадавшим станет «Норникель» (4%), так как пошлины не коснулись палладия и платины. Evraz, НЛМК, «Северсталь» и ММК потеряют 11%, 13%, 11% и 15% EBITDA соответственно, при условии что цены на сталь останутся на текущих уровнях. Продление пошлин на 2022 год на фоне нормализации цен на сталь может привести к быстрому наращиванию долговой нагрузки сталелитейных компаний и отмене выплат дивидендов.

Денис Мантуров, глава Минпромторга, 24 июня:

«Предложение ввести вывозную пошлину на экспорт всей российской металлопродукции — это наиболее щадящая для отрасли мера»

Рост цен на алюминий может смягчить для «Русала» эффект пошлин. Так, 30 июня котировки компании на Мосбирже вы-

росли на 3%, прервав непрерывное падение в предыдущие четыре торговых дня. Тем не менее с 24 июня компания потеря-

ла более 10% капитализации. Долгосрочным риском для «Русала», как и для других металлургических компаний, становится вытеснение с экспортных рынков. «Конечно, на фоне введения пошлин все российские компании могут значительно потерять в своей конкурентоспособности в сравнении с зарубежными игроками, которые, напротив, получают поддержку от своего правительства во время кризиса», — заявил «Ъ» источник, близкий к «Русалу».

Руководитель практики по работе с предприятиями металлургической и горнодобывающей отрасли КПМГ в России и СНГ Ольга Плевако считает, что при та-

ком развитии событий возможно создание критической ситуации для ряда производителей в отрасли, ориентированных на экспорт, — у них упадет как маржинальность продаж, так и объемы.

На рынке алюминия бенефициаром введения пошлин может стать американская Alcoa, считают аналитики Morgan Stanley. «Велес Капитал» полагает, что изъятие доходов затормозит процесс снижения долговой нагрузки «Русала» и отложит выплату дивидендов, а нынешнее резкое падение котировок отдалило компанию от включения в индекс MSCI Russia.

Евгений ЗАЙНУЛЛИН
«Коммерсантъ», 01.07.2021

Производство нержавеющей стали в РФ за январь-май снижено на 4,5%

По информации Федеральной службы государственной статистики, в мае 2021 года индекс металлургического производства составил 102,7% в годовом сопоставлении, за пять месяцев - 99% относительно января-мая 2020 года.

Майские объемы производства нелегированной стали в слитках/в прочих первичных формах и полуфабрикатов из неё составили 5,3 млн тонн - на 11,4% больше год к году и на 1,5% к предыдущему месяцу. В январе-мае показатели выросли на 9,1% в годовом соотношении до 26,2 млн тонн.

Производство нержавеющей стали в слитках/прочих первичных формах и полуфабрикатов из неё составило за май 17 тыс. тонн, что меньше в годовом исчислении на 2,5%, но больше апрельского результата на 4,5%. За январь-май металлурги ухудшили показатели на 4,5% в годовом соотношении.

Объемы производства прочей легированной стали в слитках/иных первичных формах и полуфабрикатов из

неё сократились к январю-маю 2020 года на 3,2%. В мае производство выросло на 16,8% в годовом исчислении и на 3,9% к апрелю до 1,3 млн тонн.

За январь-май 2021 года металлургические предприятия РФ произвели 27,4 млн тонн готового проката - на 7,9% больше в годовом соотношении. Майские объемы выросли год к году на 18,9% и к апрелю на 6,9% до 5,8 млн тонн, следует из доклада Росстата "О социально-экономическом положении России".

Металлсервис, 01.07.2021

Введение пошлин на металлы не ухудшит конкурентоспособность компаний РФ

Введение в РФ до конца года экспортных пошлин на черные и цветные металлы не ухудшит конкурентоспособность компаний, считает министр экономического развития Максим Решетников.

Правительство РФ 25 июня утвердило введение пошлин на экспорт из России черных и цветных металлов. Пошлины вводятся с 1 августа по 31 декабря 2021 года, они будут состоять из базовой ставки в 15% и специфического компонента. Для цветных металлов специфическая пошлина рассчитывалась в зависимости от вида металла. Для меди пошлина составит не менее 1,226 тысячи долларов за тонну, для никеля - не менее 2,321 тысячи долларов, для алюминия - не менее 254 долларов.

Для черной металлургии ставка зависит от степени переработки продукции, для окатышей пошлина будет составлять не менее 54 долларов за тонну, для плоского горячекатаного проката и арматуры - не менее 115 долларов, для холоднокатаного проката и проволоки - не менее 133 долларов, для нержавеющей стали и ферросплавов - не менее 150 долларов.

"Говорить о том, что это как-то серьезно окажет влияние на финансовое положение металлургов, ухудшит их конкурентоспособность и так далее, и так далее, нельзя", - сказал Решетников на брифинге. Он также отметил, что для металлургов важны не только цены, но и различного рода - компенсационные расследования, антидемпинговые меры и иные условия доступа на рынок.

"Тот объем пошлин, который сейчас

предложен - он представляется крайне разумным", - добавил министр. Он пояснил, что решение о пошлинах было вызвано в первую очередь фискальными причинами, потому что любые правки в налоговое законодательство вступают в силу с 1 января. "Задача была именно сейчас найти источник для компенсации того удорожания, которое мы наблюдаем и при бюджетных стройках, и при реализации государственных программ, и гособоронзаказе. Поэтому такое решение было принято", - рассказал он.

Решетников также напомнил, что налоговая система России, чья экономика во многом зависит от колебаний цен на сырьевой биржевой товар, должна учитывать конъюнктурные изменения. "Мы ведь отладили систему и по газу, и особенно по нефти, и у нас не возникает вопрос - нефть 75 (долларов за баррель - ред.), давайте что-то править в экспортных пошлинах или НДС. Поэтому нам нужно по образцу нефтяной отрасли, конечно, подумать и может быть в какой-то части донстроить эту систему под такие колебания commodities. ... Чтобы когда цикл неблагоприятный, когда цены низки, у компаний было достаточно средств и себестоимость поддерживать, и вложения в производство. Когда соответственно цены высоки, тогда уровень нагрузки (на компании - ред.) был бы больше", - разъяснил глава министерства.

По его словам, работа над этим механизмом начнется в ближайшее время, и он выразил надежду, что свои предложения представят и металлургические компании.

ПРАЙМ, 01.07.2021

В апреле импорт алюминиевого лома в РФ сократился на 27%

В апреле 2021 года импорт алюминиевого лома и отходов в РФ составил 5,5 тыс. тонн, что на 27% меньше, чем в марте, но на 48% больше, чем год назад. Импортная цена на алюминиевый лом продолжает расти, в апреле она составила \$1649 за тонну.

Объем поставок алюминиевого лома из США и Казахстана в РФ сократился на 47% и 13% до 2,8 тыс. тонн и 1,4 тыс. тонн соответственно. Экспорт из Кыргызстана в Россию вырос на 20% до 342 тонн.

Всего за первые четыре месяца 2021 года объем импорта алюминиевого лома и отходов составил 22,2 тыс. тонн, что на 45% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года. В денежном выражении с начала года импорт стал больше на 110%.

Metaltorg.ru, 02.07.2021

Металлурги просят обкатать пошлины

«Русская сталь» ожидает снижения экспорта на \$0,5-1 млрд

Лобби черных металлургов «Русская сталь», в которую входят крупнейшие компании сектора, предложила доработать постановление о введении экспортных пошлин. По мнению ассоциации, в результате этой меры неминуемо сократятся прибыльность сектора и налоговые отчисления от него. По подсчетам ассоциации, в зависимости от того, останутся мировые цены на сталь высокими или упадут, экспорт сократится на 1–2,5 млн тонн, или на \$0,5–1 млрд. Аналитики полагают, что Россия, несмотря на пошлины, останется нетто-экспортером стали, так как внутренний рынок не справится с дополнительными объемами.

«Русская сталь» просит «доработать и уточнить» постановление о введении экспортных пошлин на металл, чтобы избежать негативных последствий для отрасли, говорится в заявлении ассоциации. Новые пошлины состоят из базовой ставки 15% и специфического компонента, величина которого рассчитывается в зависимости от вида металла или степени переработки продукции с учетом динамики мировых цен за пять месяцев 2021 года. Минимальная экспортная ставка на медь составляет \$1226, никель — \$2321, алюминий — \$254, окатыши — \$54, плоский горячекатаный прокат и арматуру

— \$115, холоднокатаный прокат — \$133, нержавеющую сталь и ферросплавы — \$150 за тонну.

Если текущая конъюнктура рынка сохранится, то, считают в «Русской стали», снижение экспортных поставок может составить 1 млн тонн, или, в денежном выражении, 40 млрд руб. или \$552 млн.

Объемы производства металлопроката и чугуна снизятся на 1,2 млн тонн. Прибыль сектора упадет на 150 млрд руб., а налог на прибыль уменьшится на 30 млрд руб. Отчисления в бюджет в общем снизятся на 30 млрд руб. При этом в ассоциации отметили, что по итогам первого полуго-

дия налоговые платежи от металлургов ожидаются на уровне 200 млрд руб. До введения пошлин налоговые платежи должны увеличиться на 250 млрд руб. по итогам 2021 года, которые, полагают в ассоциации, можно было бы направить на оказание адресной помощи потребителям металлопродукции, участвующим в реализации проектов по государственному заказу.

Более тяжелые последствия наступят при снижении мировых цен на металл, считают в «Русской стали». Тогда экспортные поставки падают на 2,5 млн тонн, что в денежном выражении составляет

75 млрд руб., или \$1 млрд.

Объем производства металлопроката снижается на 1,2 млн тонн, прибыль сектора — на 180 млрд руб., налог на прибыль — 35 млрд руб., а отчисления в бюджет — на 51 млрд руб., подсчитали в ассоциации.

«Русская сталь» обращает внимание, что ряд товарных позиций, попавших под пошлины, минимально потребляется на внутреннем рынке. Это стальная заготовка, товарный чугун и железо прямого восстановления. Это чревато снижением производства и падением финансовых показателей для производителей, которые специализируются на такой продукции, считают в ассоциации. Производство арматуры, чугуна и продукции для госзаказа уже находится на грани рентабельности, а в отдельных случаях убыточно. Введение экспортной пошлины только ухудшит ситуацию, пишет «Русская сталь». Еще од-

ним последствием для металлургов станет потеря ряда экспортных рынков. Кроме того, в качестве контрмер отрасль получит новый виток защитных расследований в дополнение к уже действующим 50 ограничительным мерам. Восстановление присутствия на рынках займет дополнительное время, полагают там.

По мнению аналитиков, наиболее пострадавшим от ввода пошлин выглядит «Русал». По оценке «ВТБ Капитала», он может лишиться 24% EBITDA. Меньше всех пострадает «Норникель» (4%), так как пошлины не коснулись палладия и платины.

Evraz, НЛМК, «Северсталь» и ММК потеряют 11%, 13%, 11% и 15% EBITDA соответственно при условии, что цены на сталь останутся на текущих уровнях. Fitch Ratings считает, что высокие цены на сталь и базовые металлы могут сгладить эффект от пошлин. Но их влияние бу-

дет нарастать в случае продления пошлины и снижения цен на металл. Аналитики считают, что снижение экспорта стали из России может обусловить дальнейший рост цен с учетом сильного спроса и ограниченного предложения. На внутреннем рынке цены на сталь будут определяться растущими экспортными ставками, более высокими внутренними поставками и более низкими уровнями цен нетбэк. Одновременно внутренний рынок не сможет справиться с дополнительными объемами, и Россия останется нетто-экспортером стали, полагают в Fitch. В «Русской стали» заявили, что внутреннее ежегодное потребление стали с 2000 года не превышало 46 млн тонн, а в 2020 году было на уровне 43 млн тонн при ежегодном производстве 65 млн тонн, следовательно, при сокращении экспортных возможностей загрузка мощностей упадет.

Евгений ЗАЙНУЛЛИН
«Коммерсантъ», 02.07.2021

Металлурги попали в вилку

Сырье для них дорожает на фоне введения экспортных пошлин

Цены на коксующийся уголь внутри РФ могут увеличиться на 30–40% в третьем квартале вслед за экспортными ориентирами, ожидают аналитики «ВТБ Капитала». Продолжит расти в цене и железная руда на фоне высокого спроса в Китае. Подорожание сырья окажет дополнительное давление на рентабельность металлургов, чьи экспортные доходы с 1 августа будут ограничены пошлинами. Впрочем, аналитики полагают, что в случае резкого роста цен на сырье государство может и на него ввести дополнительные налоги.

Коксующийся уголь, который используется для нужд металлургии, может подорожать на внутреннем рынке по итогам третьего квартала на 30–40% по отношению ко второму кварталу, пишет «ВТБ Капитал» со ссылкой на «Металл эксперт». Рост цен связан с динамикой экспортных котировок. Так, уголь твердых сортов FOB Australia подорожал в течение месяца на 22%, до \$181 за тонну, а на базисе CFR China — на 12%, до \$303. По мнению аналитиков, австралийский уголь продолжит расти в цене. Также напряженным остается рынок железной руды. Тонна руды с содержанием 62% CFR China подорожала в июне на 14%, до \$216, из-за высокого спроса в Китае и закрытия некоторых железорудных активов в Бразилии.

Рост цен на коксующийся уголь и железную руду является дополнительным негативным фактором для российских металлургов с учетом вводимых правительством экспортных пошлин. С 1 августа минимальная ставка пошлины на окатыши составит \$54 за тонну, плоский горячекатаный прокат и арматуру — \$115, холоднокатаный прокат — \$133, нержавеющей сталь и ферросплавы — \$150. По оценкам лобби черных металлургов «Русская сталь», если текущая конъюнктура сохранится, то прибыль сектора снизится в этом году на 150 млрд руб., а объем производства упадет на 1,2 млн тонн. Если же мировые цены начнут падать, то прибыль сократится на 180 млрд руб. Аналитики «ВТБ Капитала» считают, что в результате введения пошлин внутренние цены на сталь снизятся на 25–30% по отношению к июню.

Удорожание сырья и падение внутренних цен на сталь может поставить в уязвимое положение прежде всего ММК

Виктора Рашникова. Компания ориентирована на рынок РФ и в наибольшей степени пострадает от снижения внутренних цен, тогда как ее самообеспеченность железорудным сырьем составляет 20%, углем — 40%. По итогам первого квартала компания сообщала, что себестоимость тонны сляба выросла на 19,3%, до \$340. При этом угольный концентрат, окатыши и аглосырье составляют 60% в себестоимости сляба. Аналитики «ВТБ Капитала» ожидают, что ММК может сильнее прочих пострадать от снижения цен на внутреннем рынке в результате введения пошлин, потеряв 15% прогнозной EBITDA в 2021 году против 11% у Evraz и «Северстали» и 13% у НЛМК.

Директор группы корпоративных рейтингов агентства НКР Александр Шураков ожидает более умеренного роста цен на руду и коксующийся уголь на внутреннем рынке — примерно на 15–20%. «В случае возникновения существенных ценовых диспаритетов на внутреннем рынке мы не исключаем новых оперативных корректировок правил игры, в результате которых бенефициаром такого роста цен станут не только и не столько металлургические компании, имеющие собственную ресурсную базу, сколько государство», — говорит он. Александр Шураков напоминает, с 2021 года власти уже увеличили НДС на железную руду. Также год назад правительство обсуждало введение прогрессивной ставки НДС на уголь, при расчете которого учитывалась бы динамика мировых цен, но тогда из-за низких цен на рынке эти поправки показались неактуальными. По мнению эксперта, текущая ценовая динамика может вернуть эти идеи к жизни.

Как цены на металлы подстегнули инфляцию

«Ведомости» проанализировали влияние металлургии на различные отрасли экономики

Ситуация на рынке металлов в последние месяцы напоминает боевые сводки. Производители недооценили спрос, и произошедшее снижение инвестиций в отрасли привело к дефициту и беспрецедентному росту на сырье: с IV квартала 2020 г. во всем мире начался резкий рост цен на металлы и металлопродукцию. Стальная арматура, железная руда и лом черных металлов – более чем в 1,5 раза, рулонная сталь – более чем в 2 раза и т. д. Евразийская экономическая комиссия готовится ввести ограничения экспорта лома за пределы стран ЕАЭС, а китайские власти под угрозой отзыва лицензий призывают крупнейших производителей и трейдеров сокращать товарные запасы сырья и отказаться от «бычьих» ставок на фьючерсы.

Российские власти обеспокоены ростом цен на металлы не меньше. Только за май, по данным Росстата, цены в обрабатывающих производствах в металлургии в России выросли на 19–32,7%. Из-за роста цен на металлы дорожает продукция всех «металлоемких» отраслей. В мае инфляция достигла 6,02% в годовом исчислении, и Банк России повысил ключевую ставку на 0,5 п. п. до 5,5%.

Точный вклад металлургов в инфляцию оценить сложно, отмечает управляющий партнер аналитического агентства WMT Consult Екатерина Косарева. «Но факт остается фактом: в 2021 г. рост цен на металлы вызвал ударные темпы инфляции, – продолжает она. – В России подорожало многое – от бензина до моркови

с картофелем. Сообщения о темпах роста цен на различные товары появляются чуть ли не каждый день. По итогам года мы можем увидеть разгон инфляции до уровней, которые ЦБ РФ будет сдерживать уже сложнее».

Почему растут цены

Причины роста цен на металлы понятны, рассуждает доцент кафедры экономической теории РЭУ им. Г. В. Плеханова Олег Чередниченко: сработали и усилившийся с декабря прошлого года отложенный спрос, не имевший технической возможности его удовлетворения со стороны производителей, и резкое наращивание Китаем потребления металлопродукции, и многое другое. Не обошлось и без спекуляций со стороны трейдеров, говорит Чередниченко.

Косарева отмечает также вклад в рост цен мягкой денежно-кредитной политики центробанков мира, которые разогнали инфляцию путем масштабного «печатания денег», а также недоинвестирование отрасли в последние годы, которое было продиктовано «зеленой повесткой» и привело в конечном счете к отложенному спросу.

Но главный фактор на рынке – Китай, писали в своем отчете от 2 июня аналитики «Финама», на него приходится уже почти 60% мирового спроса и потребления стали. После ослабления карантина и государственного стимулирования потребительских расходов вырос спрос на металлы, а следом и цены начали расти. Среднего индикатора российских цен на

металлы и металлопродукцию как такового нет, но с осени 2020 г. Росстат ежемесячно рапортует об их росте в относительном выражении. В ноябре цены на различные виды металлопродукции выросли на 5,2–38,8%, в декабре – на 8,7–11,9%, в январе – на 10,1–36,5%, в феврале – на 13–30%, в марте – на 11,6–26,2%, в апреле – на 11,4–43,8%. В мае рост цен в обрабатывающих производствах составил 19–32,7%, а по рудам и концентратам прочих цветных металлов, не включенным в другие группировки, – 2,4 раза.

Внутренние цены на металлопродукцию следуют за ценами на металлопродукцию и железную руду на мировом рынке, объяснял в интервью «Ведомостям» гендиректор «Северсталь менеджмента» Александр Шевелев. «Также растут никель, цинк, олово, медь, дерево», – подчеркивал он. Но подорожание металлов в России и за ее пределами имеет совершенно разную причину, отмечает аналитик ФГ «Финам» Алексей Калачев. На европейском и североамериканском рынках возникли диспропорции из-за накопленного отложенного спроса, накачанного живыми деньгами, и сокращения складских запасов, и дефицит покрывается за счет импорта, приводя к подъему цен. В России же, подчеркивает аналитик, значительная часть металлургического производства ориентирована на поставки за границу, соответственно, экспортные цены транслируются на внутренний рынок, где спрос далеко не полностью обеспечен государственной поддержкой. А, по оценкам «Металл Эксперта», внутренние цены могут и превзойти экспортные: с учетом роста цен премия внутреннего рынка может вырасти до \$248 за тонну, что значительно выше средних исторических зна-

чений в \$50–70.

Кто зависит от металлургов

«Существует ряд традиционно металлоемких отраслей, – объясняет Борис Красноженов, руководитель отдела аналитических исследований Альфа-банка. – Рост цен на металл оказывает давление на себестоимость в данных отраслях».

После начала роста цен на металлопродукцию в ноябре 2020 г. первыми тревогу забили застройщики. В декабре 2020 г. Клуб инвесторов Москвы (объединяет крупнейших московских девелоперов с выручкой от \$1 млрд) в письме на имя вице-премьера Марата Хуснуллина пожаловался на резкий рост цен на арматуру: в декабре цены выросли на 50% по сравнению с декабрем. Цены, на которые ссылаются девелоперы, – это цены вторичного рынка в сетях дистрибуции, объяснял РБК источник в одной из крупных металлургических компаний, не отрицая, впрочем, роста цен как такового. И все же цены на арматуру значительно выросли: Хуснуллин потом говорил о росте на 40% в декабре по сравнению с ноябрем.

Цены на московские новостройки прибавили за год почти 25%, и эти цифры в целом отражают сложившуюся тенденцию на первичном рынке недвижимости в масштабах всей России, отмечает Чередниченко из РЭУ им. Г. В. Плеханова. «Конечно, масла в огонь подлила государственная ипотечная программа со ставкой 6,5%, используя которую граждане спешным порядком вкладывали свои накопления в гарантированный актив, – отмечает эксперт. – Но одним из ключевых триггеров роста выступил подорожавший металл».

В себестоимости жилья доля стали и производных от нее находится в пределах

6–7%, отмечает инвестиционный стратег «Арикапитала» Сергей Суверов. Владелец девелоперской компании S.Holding Алексей Шепель говорит, что доля металлов в себестоимости строительства жилья минимальна и составляет 4–5%. Топ-менеджер еще одного крупного московского застройщика утверждает, что с учетом стоимости труб, установки ограждений и закупки кранов она составляет не менее 10%. Президент ГК «Основа» Александр Ручьев говорит, что доля затрат на металл в себестоимости строительства составляет в среднем 10–12%.

А вот с автомобилями уже совсем другая ситуация. Эксперт SBS Consulting Дмитрий Бабанский говорит, что доля металла в себестоимости нового легкового автомобиля среднего класса доходит до 35–40%, из которых примерно треть приходится на металлопрокат для кузова, а остальное – это поковки и литые детали компонентов.

«У нас долгосрочные контракты с металлургами. В течение срока их действия изменение стоимости проката на нас не влияет, – рассказал журналистам 18 июня президент «АвтоВАЗа» Николя Мор, не уточнив детали. – Полностью избежать влияния увеличения цен на сырье и на сталь, в частности, на стоимость наших автомобилей мы не можем, потому что «АвтоВАЗ» сам никак не может компенсировать продолжающийся рост цен на сталь. Мы не даем точных цифр, но цены на сталь значительно влияют на розничные цены на нашу продукцию». Представитель «Камаза» рассказал «Ведомостям», что у его компании контракты с металлургами базируются на формульном ценообразовании и при росте цены на металл растут и цены на компоненты, но детали

не раскрыл. «С осени прошлого года цены на металлопрокат растут каждый месяц, и никаких обоснованных причин для этого нет, – рассказал представитель группы ГАЗ. – Это ударяет по финансовому положению автомобильных заводов и ведет к росту цен на конечную продукцию».

«На автомобильном рынке средний рост цен только за I квартал этого года составил около 8%, но если взять более широкий временной интервал, то ценовая динамика этого сегмента будет выглядеть на порядок жестче официальных цифр Росстата по инфляции», – отмечает Чердниченко из РЭУ им. Г. В. Плеханова. По его словам, недвижимость и автомобилестроение – это далеко не полный перечень отраслей, испытавших на себе «металлическое инфляционное давление».

Скачок цен на металлы наиболее ощутим для производителей грузового подвижного состава – доля металла в себестоимости грузового вагона с учетом комплектующих составляет 65–75%, следует из данных Института проблем естественных монополий. Первый заместитель председателя Союза машиностроителей России Владимир Гутенев в письме на имя вице-премьера Юрия Борисова писал, что на крупнейших предприятиях ответственного машиностроения сложилась угрожающая ситуация: себестоимость производства грузовых вагонов ежемесячно повышается на 4–10%. При этом цена реализации продукции конечному потребителю опаздывает за динамикой роста затрат, что делает само производство убыточным или бессмысленным.

Растут цены и на обслуживание грузового подвижного состава. Стоимость услуг АО «ОМК Стальной путь» по капитальному ремонту выросла на 17%, преи-

скурант на отдельные услуги, в том числе выполняемые при текущем отцепочном ремонте грузовых вагонов, – на 7%, пожаловался президент АО «Евросиб СПб – транспортные системы» Дмитрий Никитин в письме от 31 мая 2021 г. (есть у «Ведомостей») исполнительному директору СРО «Союз операторов железнодорожного транспорта» Алексею Дружинину. Из документа следует также, что стоимость услуг группы НВРК по капитальному ремонту в среднем выросла на 4,57% при росте по отдельным предприятиям на 7,5%, услуг по деповскому ремонту – в среднем на 7,73% при росте по отдельным предприятиям на 17%.

Наконец, рост цен влияет и на судостроение. В основном здесь используется горячекатаный листовой прокат, уточняет генеральный директор «Infoline-аналитики» Михаил Бурмистров. По его словам, цены на листовой металлопрокат на спотовом рынке выросли за декабрь 2020 г. – май 2021 г. более чем в 2 раза и даже с учетом формульного ценообразования и долгосрочных контрактов у судостроительных заводов с металлургическими комбинатами рост закупочных цен уже приближается к 50% и в III квартале продолжится. «С учетом длительного производственного цикла уже сейчас контракты, заключенные в 2020 г., если по ним не будут пересмотрены цены, практически для всех судостроительных заводов из-за взрывного роста цен на металл окажутся убыточными, а некоторые – просто невыполнимыми», – говорит эксперт.

«На находящихся в работе заказах, закладки которых состоялись в 2020 г., рост цен на металлы скажется значительно. С учетом доли стоимости конструкционного

металла в общей стоимости строящихся на верфях заказов эффект от удорожания во втором полугодии 2020 г. и в первом полугодии текущего года стоимости листового и сортового металлопроката сопоставим со значениями рентабельности контрактов по гособоронзаказу и гражданскому судостроению, – рассказал «Ведомостям» источник в одной из судостроительных компаний. – Кроме того, без достижения договоренности между верфями и металлургами указанный уровень цен также скажется на снижении рентабельности новых контактов на строительство кораблей, судов и морской техники».

Как реагируют власти

С 2020 г. правительство обсуждает различные меры стабилизации цен на металлопродукцию. После жалоб застройщиков на рост стоимости арматуры для строительства в декабре 2020 г. были введены заградительные пошлины на экспорт лома черных металлов (5%, но не менее 45 евро за 1 т вместо 5%, но не менее 5 евро за 1 т). В мае 2021 г. из-за нового роста цен было принято решение о новом увеличении пошлин на экспорт лома (до 5%, но не менее 70 евро за 1 т). Также Федеральная антимонопольная служба (ФАС) в декабре предлагала ввести заградительные пошлины и на экспорт стальной продукции (13% – на стальную заготовку, 12% – на арматуру). В июне Евразийская экономическая комиссия подготовила два проекта решений об ограничении экспорта лома за пределы стран ЕАЭС – о полном запрете экспорта на полгода и об установлении экспортной квоты в объеме 2 млн т.

В апреле 2021 г. ФАС возбудила три антимонопольных дела – против «Северстали», ММК и НЛМК. Ведомство запо-

дозрило компании в установлении и поддержании монопольно высокой цены на металлопрокат. Кроме того, в апреле ФАС нашла признаки картельного сговора у ряда трейдеров (АО «Сталепромышленная компания», ООО «Сервисный центр металлопроката», ООО «Предприятие «Стройтехцентр», ООО «А групп», ООО «Уралметаллстрой», ООО «Управление комплектации и снабжения», ООО «Металлоторговая компания «Красо»). Если нарушения при ценообразовании обнаружат, компаниям грозят оборотные штрафы – в худшем случае до 15% полугодовой выручки.

Наиболее ярко по теме цен на металлы выступил первый вице-премьер Андрей Белоусов. «Мы посчитали, что металлурги нас (государство, бюджет) – извините за это слово – нахлобучили в части госкапвложений и гособоронзаказа примерно на 100 млрд руб.», – заявил он РБК. После этого Минпромторг РФ и руководители российских металлургических компаний договорились об обеспечении исполнителей гособоронзаказа металлопродукцией по зафиксированной в контрактах цене и заключении с металлургами прямых долгосрочных контрактов по государственным стройкам с формульным ценообразованием. Но снижение стоимости металлопродукции для госзаказа – разовая мера, которая не решит проблему комплексно: целесообразнее рассмотреть вопрос о равномерном распределении нагрузки среди добывающих отраслей, отмечает Суверов из «Арикапитала».

Металлурги, «конечно, понимают», что нужно будет возвращать в бюджет сверхдоходы, говорил Белоусов в интервью РБК. «У нас рынок свободный, но государство имеет все возможности устано-

вить налоги таким образом, чтобы то, что они получили, у них забрать. Это, я думаю, мы сделаем», – отметил он. Металлурги говорят, что налоговые поступления от них и так растут. «Мы зарабатываем дополнительные деньги, при этом платим дополнительные налоги, – объяснял в интервью «Ведомостям» гендиректор «Северсталь менеджмента» Александр Шевелев. – Только предприятия ассоциации «Русская сталь» заплатят за первое полугодие 2021 г. около 100 млрд руб. дополнительных налогов. По итогам года металлургическая отрасль заплатит дополнительных налогов относительно прошлого года не меньше 250 млрд руб.».

Но в металлургической отрасли отсутствует привязка налоговых отчислений к динамике цен на руду и сталь, отмечает Суверов. «НДПИ определяется либо исходя из фиксированных ставок в рублях, либо в процентах от себестоимости добычи. При этом экспортная пошлина в отрасли отсутствует, – объясняет эксперт. – В результате наибольший объем выплат приходится на налог на прибыль, который платится по стандартной ставке 20%. Беспрецедентный рост стоимости металлов в 2020 г. обусловил и рост налоговых отчислений. При этом дивидендные выплаты также значительно выросли. Металлургическая отрасль стала одним из лидеров по дивидендной доходности, а общий объем выплат акционерам в разы превышал капитальные затраты».

Белоусов говорит, что лучший способ изъятия сверхдоходов металлургов – это повышение НДПИ. По данным ФНС, налоговая нагрузка на металлургическую отрасль одна из самых низких и составляет 5,4% против 48% у нефтегазовой отрасли и 12,6% у других добывающих от-

раслей. Доля валовых налогов (НДПИ и таможенной пошлины) в выручке горнорудных компаний одна из самых низких по отраслям и не превышает 8%, в то время как для нефтегазовых компаний этот показатель варьируется от 40 до 60%, свидетельствуют расчеты Vygon Consulting. Выравнивание ситуации постепенно все же началось. В прошлом году НДПИ при добыче сырья для черных и цветных металлов за счет «рентного коэффициента» вырос в 3,5 раза. Это позволит нарастить поступления в бюджет еще более чем на 100 млрд руб. в 2021–2023 гг.

Что будет с ценами дальше

В настоящее время цены на сталь на мировых рынках и в России выросли приблизительно в 2 раза относительно среднеисторических уровней, но следует отметить, что последние 10–15 дней рост прекратился, а по ряду видов металлопродукции наметилась коррекция, говорит Красноженов из Альфа-банка.

Масштабную кампанию, направленную на снижение цен на металлы, развернул Китай. Власти КНР прямым текстом приказывают крупнейшим компаниям и трейдерам выбрасывать на рынок все и не создавать складских запасов, угрожая отзывом лицензий. Кроме того, Китай собирается начать распродажу алюминия, меди и цинка из госзапасов. Как отмечает Bloomberg, мировые рынки отреагировали снижением котировок на металлы и железную руду. Корректировке подверглись также котировки акций компаний металлургической промышленности. Снижение цен может быть временным, как это уже было в 2010 г. с алюминием и цинком, отмечает Reuters: после продаж этих металлов из госзапасов цены на них действительно снизились на некоторый период

времени, но уже к середине года возобновили рост, который затем резко ускорился в 2011 г. Если же китайцы намерены добиться существенного снижения цен, им потребуется в течение длительного периода продавать значительные объемы металлов из резерва по низким ценам. Участники рынка скептически относятся к такому варианту развития событий, заключает Reuters.

Но если на мировом рынке цены уже начали стабилизироваться, в России они, напротив, задраны до предела, уточняет Калачев из «Финама». Например, по данным издания «Металл эксперт», «Северсталь» объявила о повышении на 5% цен на горячекатаный лист в рулоне (HRC) в июле по сравнению с июнем до \$1260 за 1 т. Ранее об аналогичном повышении объявлял ММК. При этом на базе FOB стоимость 1 т горячекатаного листа в рулоне на данный момент составляет \$1020 – на 7% ниже, чем в прошлом месяце.

«Российский рынок стали меняется вслед за мировым с некоторой задержкой. Например, российские цены на июль все еще продолжают приближаться к мировым показателем за июнь. Если тенденция на снижение экспортных котировок будет устойчивой, цены для внутреннего рынка также будут пересмотрены, – отметил представитель «Северстали». – Набор ключевых мер, связанных с долгосрочными прямыми договорными отношениями с подрядчиками, задействованными на ключевых бюджетных стройках и в гособоронзаказе, мы считаем наиболее правильным и эффективным. Мы не видим оснований для какого-то иного решительного вмешательства, нужно просто выполнить эти меры. Ограничение экспорта приведет к большим негативным послед-

ствиям, в частности к снижению экспортной выручки, и даст право нашим партнерам по ВТО вводить зеркальные меры и дополнительные ограничения». ММК, «Евраз» и НЛМК отказались от комментариев. «Мечел» не ответил на запрос «Ведомостей».

Если динамика роста цен на рынке металлопродукции сохранится, прогнозирует Чередниченко из РЭУ им. Г. В. Плеханова, правительству придется задействовать все имеющиеся у него рычаги вплоть до ручного управления ситуацией. «Охладить внутренние цены на металлы можно несколькими способами, – рассуждает не-

зависимый эксперт по металлургии Леонид Хазанов. – На государственном уровне можно пойти на принудительную их фиксацию на определенный срок – действующее законодательство ее не запрещает – либо подписать с металлургами соглашение о временной заморозке цен». В ноябре 2018 г., когда рост цен на топливо в России вышел из-под контроля, правительство выбрало второй способ – зафиксировало цены в соглашениях с нефтяными компаниями.

Василий МИЛЬКИН, Денис ИЛЬЮШЕНКОВ, Ксения ПОТАЕВА
«Ведомости», 21.06.2021

Минимальный размер оплаты труда вырастет в 2022 году на 6,4%

Минимальный размер оплаты труда вырастет в 2022 г. на 6,4% в сравнении с 2021 г. и составит 13 617 руб., сообщает пресс-служба Минтруда.

«Размер МРОТа на будущий год увеличится по сравнению с 2021 г. на 6,4% до 13 617 руб.», — говорится в сообщении ведомства.

Как указано в пояснительной записке к законопроекту об определении МРОТа на очередной год, который размещен на портале проектов нормативных правовых актов, рост показателя обеспечит повышение заработной платы около 4,7 млн работников.

МРОТ и прожиточный минимум в соответствии с принятой в прошлом году методикой определяются как соотношение с медианной зарплатой и медианным среднедушевым доходом населения. МРОТ составляет 42% от медианной заработной платы, рассчитываемой Росстатом.

Медианная зарплата – это величина, заработную плату больше и меньше которой имеет половина всех

работников. МРОТ устанавливает минимальную планку заработной платы, которую может получать сотрудник на полной ставке. В прошлом году медианная зарплата в России, согласно данным статистического ведомства, составила 32 422 руб.

Ранее сообщалось, что прожиточный минимум в России на душу населения в 2022 г. составит 11 950 руб. В 2021 г. показатель составляет 11 653 руб. Таким образом, он вырастет на 2,5%, или 297 руб.

«Ведомости», 06.07.2021

Минэкономразвития повысило прогноз роста реальных зарплат с 2% до 3,2% в 2021 году

Минэкономразвития оставило без изменений прогноз роста реальных располагаемых доходов в РФ, повысив ожидания по росту реальных зарплат на фоне восстанавливающегося рынка труда.

Это следует из письма министерства, направленного в регионы, которое содержит промежуточные параметры базового варианта среднесрочного прогноза социально-экономического развития страны на

2021-2024 годы. Документ имеется в распоряжении "Интерфакса", его подлинность подтвердили в ведомстве.

"Уровень безработицы на конец 2021 года - 4,7-4,8%. Более быстрое, чем ожидалось, восстановление рынка труда будет способствовать и более высокому росту реальных заработных плат - по этому показателю оценку сделали до 3,2% против 2% ранее в 2021 году, до 2,4% против 2,3% в 2022 году", - сказал представитель министерства.

При этом, согласно прогнозу, ожидания по среднегодовому уровню безрабо-

тицы были понижены до 5,1% с 5,2%.

Он отметил, что, несмотря на позитив в отношении заработных плат, прогноз по реальным располагаемым доходам в министерстве сохранили на уровне 3% в 2021 году, 2,4% в 2022 году, 2,5% в 2023 году, 2,5% в 2024 году.

"Мы сомневаемся в восстановлении прочих доходов населения, видим, что идет более медленное, чем ожидалось, их восстановление в первом квартале 2021 года", - пояснил представитель Минэкономразвития.

INTERFAX.RU, 09.07.2021

Минэкономразвития повысило прогноз инфляции в 2021 году с 4,3% до 5%

Минэкономразвития РФ повысило ожидания относительно инфляции в 2021 году до 5,0% с 4,3%, прогнозные показатели по 2022-2024 годы оставило без изменений.

Это следует из письма министерства, направленного в регионы, которое содержит промежуточные параметры базового варианта среднесрочного прогноза социально-экономического развития страны на 2021-2024 годы. Документ имеется в распоряжении "Интерфакса", его подлинность подтвердили в ведомстве.

"Оценка инфляции на конец текущего года повышена до 5%. Ожидаемая величина в коридоре 4,9-5,1%, поэтому в прогнозе указано 5%. Начиная с 2022 года по-прежнему предполагаем выход на таргет - 4%", - сообщил представитель министерства.

Он напомнил, что инфляция в настоящее время складывается выше траектории, которая была заложена - в июне был зафиксирован второй пик роста цен в 6,5%, но в дальнейшем, по мнению министерства, эта динамика будет замедляться.

INTERFAX.RU, 09.07.2021

Металлургические регионы заработали на росте цен на сырье

Доходы в таких субъектах выросли в разы

Собственные доходы российских регионов без учета поддержки федерального бюджета в первой половине 2021 г. выросли почти на четверть до 5,2 трлн руб., подсчитали в рейтинговом агентстве АКРА. Прирост наблюдал-

ся в 82 субъектах. Причем наиболее значительное увеличение было зафиксировано в Липецкой (+91%), Белгородской (+77%) и Вологодской (+69%) областях – регионах, на территории которых находятся крупные металлургические

предприятия, отмечают аналитики АКРА. Увеличение поступлений в этих субъектах связано прежде всего с ростом цен на металлы, констатируют в агентстве. Причем наиболее ощутимый – взрывной – рост продемонстрировали

поступления в эти регионы по налогу на прибыль организаций. Белгородская область заработала 24 млрд руб. (+234% год к году), Липецкая – 18 млрд (+230%), Вологодская – 16 млрд (+203%).

В общей сложности российские субъекты зафиксировали рост доходов по всем основным видам налоговых поступлений. Поступления по налогу на прибыль по всем регионам выросли на 31% (до 2 трлн), по НДС – на 19% (до 2,1 трлн). Безвозмездные поступления из федерального бюджета в субъекты составили 1,5 трлн руб. Доходы регионов вместе с деньгами Минфина составили 6,7 трлн руб. Совокупные расходы бюджетов субъектов за первое полугодие 2021 г. выросли на 7% в годовом сопоставлении и составили 6,31 трлн руб. Таким образом, был зафиксирован профицит в размере 389 млрд руб. Годом ранее – в первой половине 2020 г. – совокупный бюджет регионов был исполнен с дефицитом в размере 249 млрд руб.

В 2021 г. профицит наблюдался у 66 субъектов. Наибольшие уровни зафиксированы в Москве (превышение доходов над расходами составило 55 млрд), Красноярском крае (+28

млрд) и Челябинской области (+26 млрд). Впрочем, в АКРА спрогнозировали, что к концу года можно ожидать сокращения числа профицитных регионов, учитывая продолжающееся увеличение расходов и сложившуюся практику их распределения, когда основная доля расходов традиционно приходится на конец календарного года. Представитель Минфина отметил, что ситуация с исполнением консолидированных бюджетов субъектов характеризуется стабильностью и устойчивостью.

В региональных экономиках, как правило, можно выделить 1–2 основные отрасли, которые генерируют наиболее высокие доходы для бюджета, отметил старший аналитик группы региональных рейтингов АКРА Максим Паршин. Поскольку по итогам первого полугодия чрезвычайные темпы прироста показали металлургические регионы, и в дальнейшем ситуация для них может развиваться благоприятным образом. 2021 год может стать очень удачным для Липецкой, Белгородской, Вологодской, Свердловской, Курской и Челябинской областей, полагает Паршин. Субъекты без ярко выраженных сырьевых отраслей могут испытать

трудности, например Архангельская, Волгоградская области, Еврейская АО, предположил аналитик.

Региональные бюджеты улучшили доходную часть, поскольку сказался фактор отложенного спроса, а население стало возвращаться к привычным моделям потребления, в том числе туристических услуг, которые развивались благодаря специальным программам, добавил первый вице-президент «Опоры России» Павел Сигал. По его мнению, основной риск для поступлений – дальнейшее ужесточение требований к бизнесу. Впрочем, при сохранении набранных темпов вакцинации «все должно быть нормально», уверен он.

Несмотря на то что региональные бюджеты выступают фактически бенефициарами повышения цен на металлы, в масштабах всей страны такой всплеск их стоимости обернулся негативными последствиями. Рост цен за рубежом и в России, начавшийся осенью 2020 г., отразился на многих металлоемких отраслях экономики и оказал влияние на инфляцию, которая в мае достигла 6,02% в годовом исчислении. В конце мая в интервью РБК первый вице-премьер Андрей Белоусов заявлял, что металлурги получили

сверхдоходы от повышения стоимости их продукции на мировых рынках и «нахлебучили» государство на 100 млрд руб. Непрекращающийся рост цен простимулировал правительство искать механизмы сглаживания их влияния на внутренний рынок. Правительство в конце июня утвердило временное – до конца года – повышение пошлины на экспорт черных и цветных металлов. Это позволит собрать в бюджет дополнительно около 160 млрд руб. Цель меры – компенсировать удорожание проектов в сфере гособоронзаказа,

строительства жилья, дорог и т. д., связанное с ростом цен на металлы, пояснял Белоусов на заседании правительства.

Сейчас в кабинете министров создают систему защиты внутреннего рынка от роста мировых цен на целые группы товаров: продукты питания (сахар, подсолнечное масло, зерно, мясо птицы, свинина, молоко, рыба), черные и цветные металлы, удобрения. Она будет состоять из двух частей. Первая – модель регулярного прогнозирования стоимости товаров на мировых рынках и ее влияния на националь-

ный рынок на перспективу восьми недель. Вторая предусматривает использование этих оценок для предупреждения разогрева внутренних цен по определенному регламенту. Как только прогнозная стоимость определенного товара будет преодолевать некую «красную линию» (ее параметры уточняются), будут вступать в силу механизмы реагирования, которые также еще предстоит окончательно определить. Речь идет о пошлинах, демпферах, ограничении экспорта, субсидировании производства и посевных площадей и т. д.

Юлия ЦЕРЕХ
«Ведомости», 09.07.2021

За рубежом

Мировое производство стали в мае взлетело до рекордных 174 миллионов тонн

Всемирная ассоциация производителей стали сообщила о значительном росте производства стали в мае 2021 года по всем регионам мира.

Мировое производство необработанной стали для 64 стран, представивших отчеты Всемирной ассоциации производителей стали (Worldsteel), составило 174,4 миллиона тонн в мае 2021 года, что на 16,5% больше, чем в мае 2020 года.

Производство стали в Африке в мае в годовом сравнении увеличилось на 65,1% до 1,3 миллиона тонн.

В Азии и Океании было произведено 128,4 миллиона тонн стали, что на 11,7% больше, чем в мае 2020 года.

В СНГ выплавка стали составила 9,1

миллиона тонн, увеличившись на 14,8% в годовом сравнении.

ЕС (27) произвел 13,5 миллиона тонн стали, увеличив показатель по сравнению с маем прошлого года на 32,7%.

В Европе и других странах было произведено 4,2 миллиона тонн стали, что на 36,9% больше чем в мае 2020 года.

На Ближнем Востоке выплавляли 3,7 миллиона тонн стали, увеличив производство на 16,8%.

Северная Америка произвела 10,1 миллиона тонн стали, что на 47,7% выше показателя годом ранее.

Южная Америка произвела 3,9 миллиона тонн, увеличив выплавку в годовом сравнении на 49,7%.

ТОП-10 производителей стали

1. Китай произвел 99,5 миллиона тонн в мае 2021 года, что на 6,6% больше, чем в мае 2020 года.
2. Индия произвела 9,2 миллиона тонн, что на 46,9% выше прошлогоднего показателя.
3. Япония произвела 8,4 миллиона тонн стали, увеличив на 42,2% выплавку.
4. Соединенные Штаты произвели 7,2 миллиона тонн, что на 47,6% больше чем в мае 2020 года.
5. Россия произвела 6,6 миллиона тонн стали, увеличив показатель на 14,0%.
6. Южная Корея произвела 6,0 миллиона тонн стали, что на 10,5% больше чем в мае прошлого года.
7. Германия произвела 3,5 миллиона тонн стали, что на 35,5% больше в годовом сравнении.
8. Турция произвела 3,2 миллиона тонн стали, увеличив выплавку на 42,4%.
9. Бразилия произвела 3,2 миллиона тонн стали, что на 40,1% больше чем в мае 2020 года.
10. Иран произвел 2,6 миллиона тонн стали, что на 7,7% больше в годовом сравнении.

Металлургпром, 22.06.2021

ЕС продлит защитные меры по импорту стали еще на три года

Как сообщает агентство Reuters, по состоянию на 22 июня, Европейский Союз намерен продолжить систему квот и тарифов, которая действует с 2018 года, еще в течение трех лет, чтобы защитить производителей стали из ЕС от потенциального всплеска импорта.

Сохранение Вашингтоном 25% тарифов на сталь закрыло рынок США для многих экспортеров, что побудило Европейский Союз ввести защитные меры в отношении 26 марок стали, включая нержавеющую, при импорте сверх пороговых квот с учетом тарифов. Квоты увеличиваются каждый год.

Двенадцать стран ЕС, включая Францию, Германию и Италию, призвали Ев-

ропейскую Комиссию в январе продлить защитные меры после истечения срока их действия 30 июня.

Комиссия, которая наблюдает за торговой политикой ЕС, рассмотрела меры и предложила продление на три года с увеличением квот на 3% вначале, а также в 2022 и 2023 годах.

Поскольку гарантии будут действовать более трех лет, те, на кого распространяются квоты, могут, в соответствии с правилами Всемирной торговой организации, применять контрмеры, такие как тарифы на товары из ЕС.

Основными экспортерами стали в ЕС являются Китай, Индия, Россия, Южная Корея, Турция и Украина.

Metaltorg.ru, 23.06.21

Решение РФ ограничить экспорт стали вызвало мгновенную реакцию производителей в Европе

Сразу после заявления правительства РФ о вводе экспортных пошлин на сталь с 1 августа крупнейший производитель стали в Европе ArcelorMittal повысил цены на весь сортамент металлопродукции.

24 июня, крупнейший производитель стали в Европе ArcelorMittal после месяца передышки снова увеличил цены на горячекатаный и холоднокатаный рулон еще на 30 евро на тонне. Новые цены горячекатаной стали теперь стартуют от 1 200 евро за тонну, а цены на холоднокатаную сталь - от 1350 евро за тонну. Об этом сообщают источники Platts.

На фоне негативных настроений, исходящих от Китая в июне, европейские рынки ненадолго прервали рост цен весной и ждали как будут развиваться события. Настроения среди металлургических пред-

приятий снова стали более оптимистичными после расширения европейских защитных квот на импорт в Европейский Союз странами-членами, в то время как рынок все еще страдает от нехватки материалов. Дефицит стали уже привел к исторически низким уровням запасов на крупнейшем европейском рынке Германии.

Новый рост цен совпал с решением правительства Российской Федерации ввести экспортные пошлины на вывоз черных и цветных металлов с 1 августа по 31 декабря. По мнению владельца «Северстали» Алексея Мордашова, зарубежные аналитики уже «благодарят наше Правительство за такой подарок европейским металлургам». Они также отмечают, что от этой инициативы мировые цены на сталь только вырастут.

Platts сообщила о шквале сделок с горячекатаным рулоном в начале недели на уровне 1 170 – 1 200 евро за тонну на рынке Северной Европы. Участники рынка задаются вопросом, пойдет ли ArcelorMittal еще выше, поскольку другие предприятия уже подняли предложения до 1 200 евро за тонну или выше. Однако источники указали, что уровень активности на рынке зависит в первую очередь от наличия материала, а не от попыток заводов поднять цены.

Европейские заводы по-прежнему хорошо забронированы с большими объемами заказов и наличием материалов для HRC в четвертом квартале. Сроки выполнения заказов для оцинкованной и холоднокатаной стали увеличиваются и по некоторым оценкам достигают первого квартала следующего года.

Металлургпром, 25.06.2021

В Европе заговорили о «конце свободной торговли» из-за протекционистских мер на рынке стали

Европейская комиссия официально опубликовала правила, регулирующие гарантии импорта стали в Европейский Союз на следующие три года: оставив гарантии для всех 26 категорий стальной продукции, подлежащих ежегодно-

му пересмотру.

Несмотря на широкое ожидание и одобрение производителей стали, расширение гарантий импорта стали в Европейский Союз на следующие три года не нашло поддержки у трейдеров, которые

предвидят дальнейшее повышательное давление на цены на рынке, страдающем от острого дефицита предложения.

«Я понимаю, что это решение принято для поддержки, в основном, сталелитейной промышленности, а не конечных пользователей», - цитирует Platts одного из трейдеров в ЕС. - «Это будет поддерживать очень высокую цену и подпитывать инфляцию цен на сталь и волатильность. Если добавить к этому все антидемпинговые расследования, можно подумать, что мы переживаем конец свободной торговли, когда каждый хочет защитить свою сталелитейную промышленность».

Один итальянский покупатель стали назвал расширение «катастрофой ... заводы ЕС не смогут предложить всю продукцию, которая нам нужна ... этот год был ужасным с их обслуживанием, с невероятными задержками и ненормальными спекуляциями: мы действительно беспокоимся о предстоящих месяцах».

В этом году цены на плоский и сортовой прокат достигли рекордно высокого уровня в Европе, как и в США. По данным ценового анализатора Platts, 21 июня цена на горячекатаный рулон на условиях франко-завод в ЕС достигла рекордной

отметки 1 190 евро за тонну.

Euranimi, базирующаяся в Брюсселе ассоциация потребителей стали, представляющая «середину цепочки поставок» (импортеры, дистрибьюторы, трейдеры и переработчики), заявила, что «считает непонятным, что ЕС предпочитает игнорировать то, что происходит ниже по потоку, и придерживается протекционистской логики, которая больше не оправдана в контексте явной нехватки материалов и исключительно долгих сроков поставки, которые являются причиной постоянно растущих цен. Экономическая реальность этого решения будет заключаться в том, что бесчисленные европейские сталелитейные компании, которые уже сегодня остро нуждаются в материалах, получат лишь часть необходимой им стали, которая будет доставлена им намного позже и по гораздо более высокой цене».

Напомним, что Еврокомиссия продлила действие квот и заградительных пошлин на ввоз в регион стальной продукции еще на три года — до 30 июня 2024 года. Пошлины в размере 25%, которые вводятся после превышения установленных тарифных квот, действуют с 2019 года в отношении 26 категорий стальной продукции.

Steelland.ru, 29.06.2021

Великобритания сохраняет большую часть защитных мер для металлургов

Власти Великобритании приняли решение продлить действие большей части торговых защитных мер для металлургической отрасли, действовавших до выхода страны из ЕС. Меры в виде тарифных квот в отношении импорта 15 из 19 категорий стальной продукции будут действовать до июня 2024 года, сообщает Argus Media.

Под действие мер попадает горяче- и холоднокатаный прокат в рулонах, листовой прокат, в том числе, с покрытием, сортовой прокат, трубная продукция различного назначения. Для ряда металлопроката из легированных сталей защитные меры отменены.

Для поставок вне объема квот будет применяться пошлина в размере 25%.

Металлсервис, 02.07.2021

Украина увеличила выплавку стали на 7,5% в первой половине 2021 года

Также выросли объемы производства готового проката стали и выпуск товарного чугуна.

Металлургические предприятия Украины в январе-июне текущего года нарастили производство стали, по предварительным данным отраслевого объединения «Укрметаллургпром», на 7,5% до 10,859 миллиона тонн.

Производство готового металлопроката выросло в первой половине 2021 года на 6,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 9,625 млн тонн. Выпуск товарного чугуна увеличился на 8,1%, до 10,790 миллиона тонн.

В июне текущего года в Украине произведено 1,602 миллиона тонн готового проката, 1,872 миллиона тонн стали, 1,887 миллиона тонн чугуна, тогда как в предыдущем месяце – 1,626 миллиона тонн проката,

1,850 миллиона тонн стали, 1,830 миллиона тонн чугуна.

Напомним, что по итогам 2020 года украинские металлургические заводы увеличили производство общего проката стали на 0,7% по сравнению с предыдущим годом - до 18,344 миллиона тонн, снизили выплавку необработанной стали на 1,4% - до 20,549 миллиона тонн и нарастили выпуск товарного чугуна на 1,5%, до 20,358 миллиона тонн.

Металлургпром, 04.07.2021

Законодательство

К 2024 году среднегодовой размер страховой пенсии составит 20 388 рублей

Страховые пенсии в 2022 году будут получать 39,57 млн человек, в 2023 году - 38,93 млн человек, в 2024 году - 38,86 млн человек, говорится в материалах Российской трехсторонней комиссии по рассмотрению бюджета ПФР на 2022 год и плановый период 2023 и 2024 годов

МОСКВА, 6 июля. /ТАСС/. Среднегодовой размер страховой пенсии по старости неработающих пенсионеров к 2024 году составит 20 388 рублей в результате индексации на 5,5%. Об этом говорится в материалах Российской трехсторонней комиссии (РТК) по рассмотрению бюджета Пенсионного фонда России (ПФР) на 2022 год и плановый период 2023 и 2024 годов.

"Индексация страховых пенсий запланирована ежегодно с 1 января, размер индексации составит в 2022 году 5,9%, в 2023 году - 5,6%, в 2024 году - 5,5%. <...>. В результате среднегодовой размер страховой пенсии по старости неработающих пенсионеров составит в 2022 году 18 447 рублей, в 2023 году - 19 399 рублей, в 2024 году - 20 388 рублей", - следует из материалов.

Уточняется, что размер пенсионного коэффициента для неработающих пенсионеров предложено установить на уровне 104,69 рублей в 2022 году, 110,55 рублей - в 2023, 116,63 рублей - в 2024. В то время как размер фиксированной выплаты к страховой пенсии, учитывая индексацию

на 5,9% будет установлен в размере 6 401 рубль 10 копеек с 1 января 2022 года. Страховые пенсии в 2022 году будут получать 39,57 млн человек, в 2023 году - 38,93 млн человек, в 2024 году - 38,86 млн человек.

Предполагается, что социальные пенсии в России увеличатся на 7,7% с 1 апреля 2022 года, на 0,3% с 1 апреля 2023 года и на 9% с 1 апреля 2024 года. Среднегодовая численность получателей таких пенсий и ее среднегодовые размеры составят 3,29 млн человек и 10 773 рублей в 2022

году, 3,33 млн человек и 10 992 рублей в 2023 году, 3,37 млн человек и 11 744 рублей в 2024 году.

На выплату накопительной пенсии на 2022 год запланированы расходы в размере 3,5 млрд рублей. В 2023-2024 годах - 5,5 млрд рублей и 7,2 млрд рублей соответственно. На единовременную выплату пенсионных накоплений в 2022 году предусмотрено 30,2 млрд рублей, в 2023 и 2024 годах такие расходы составят 29,3 млрд рублей и 28,4 млрд рублей соответственно.

ТАСС, 06.07.2021

Перекрестный отец

Минтруд предлагает отказаться от существующей схемы социального страхования

Минтруд предлагает запретить тратить профицит средств одного вида социального страхования на покрытие дефицита другого. Вчера ведомство представило соответствующий законопроект. Актуальность теме придает большое превышение расходов ФСС на больничные над сборами в год пандемии — 212 млрд руб., которое может сохраниться и в 2021 году. По закону о ФСС дефицит отдельных видов социального страхования должен покрывать федеральный бюджет, а для их профицитов есть несколько целей — от финансирования системы долговременного ухода до страхования от безработицы.

Минтруд предлагает отказаться от практики «перекрестного» финансирования внутри самого Фонда социального страхования (ФСС) — и вместо этого предоставлять средства на покрытие дефицитов по отдельным видам соцстраха из бюджета. Проект поправок к статьям 19 и 24 ФЗ «Об основах обязательного социального страхования» опубликован министерством на портале regulation.gov.ru.

Сейчас российские работодатели платят в бюджет ФСС взносы на страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством (2,9% фонда оплаты труда для большинства компаний) и взносы на страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний (зависят от класса профессионального риска, от 0,2% до 8,5% ФОТ). Несмотря на большие сборы в страхова-

нии на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством, расходы по нему в последние годы регулярно превышают доходы. Так, как пояснили “Ъ” в Минтруде, с 2017 года этот вид страхования был профицитным только в 2018 году (1,9 млрд руб.), а в остальные годы дефицит составлял от 1,5 млрд до 3,1 млрд руб. В 2020 же году дефицит в этом виде из-за оплаты больничных в панде-

мию достиг 212,2 млрд руб.

Минтруд ожидает, что дефицит сохранится и в 2021 году (55 млрд руб.), и страхование больничных вернется к профициту только в 2022–2023 годах (15,3 млрд и 39,1 млрд руб. соответственно).

Страхование же от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний, напротив, все это время было профицитным: сборы превышали расходы в разные годы на 23,7–35,2 млрд руб.

С 2017 года, как указывает Минтруд в пояснительной записке к проекту закона, этот профицит используется для покрытия дефицита страхования временной нетрудоспособности и в связи с материнством, так как федеральный бюджет перестал выделять на это трансферты. Как отмечает ведомство, законодательство не содержит прямого запрета на такое «перекрестное» финансирование, и фактически оно может существовать и согласно положениям Бюджетного кодекса. В то же время ст. 24 ФЗ-165 «Об основах обязательного социального страхования» предполагает, что нехватка средств по какому-либо

виду социального страхования должна компенсироваться напрямую из бюджета страны, а не из бюджета фонда.

Чтобы реализовать это положение закона, Минтруд и предлагает ввести запрет на финансирование одного вида соцстраха из средств другого. Как подчеркнули в ведомстве, реализация этого предложения закреплена в Генеральном соглашении между общероссийскими объединениями профсоюзов, работодателей и правительствам на 2021–2023 годы.

При этом средства профицитов по отдельным видам соцстрахования предлагается направить на создание резерва, пояснили “Ъ” в Минтруде: «Его при необходимости предполагается использовать в том числе при форс-мажорных ситуациях, при техногенных авариях и катастрофах, как авария на Саяно-Шушенской ГЭС в 2009 году».

В то же время, как предполагает источник “Ъ” в правительстве, средства профицита ФСС могут в перспективе быть потрачены и на другие цели. «Сейчас Минтруд активно ищет страховой источник для финансирования системы

долговременного ухода, и часть экспертов видит его именно в профиците страхования от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний», — отмечает он.

Впрочем, очевидно, что эти средства не смогут обеспечить расходы системы целиком даже на стадии ее запуска: как ранее сообщал Минтруд, на эти цели необходимо до 80 млрд руб. ежегодно, в то время как прогнозируемый профицит этого вида страхования составит 37,4 млрд руб. в 2021 году, 44,1 млрд в 2022-м и 52 млрд в 2023-м.

Кроме того, такая инициатива может быть не согласована социальными партнерами ведомства — работодателями и работниками. Как отмечает управляющий директором управления рынка труда и социального партнерства РСПП Марина Москвина, отказ от «перекрестного» финансирования внутри бюджета фонда «полностью соответствует российскому законодательству о социальном страховании». «В то же время для того, чтобы решать задачу создания системы долговременного ухода, необходимо найти источники финанси-

ния, отличные от обложения зарплат», — говорит она.

Другим направлением расходования профицита отдельных видов соцстраха могут выступить мероприятия работодателей, направленные на предотвращение травм работников. «Сейчас компании могут

вернуть до 20% средств уплаченных страховых взносов за счет инвестиций в снижение травматизма на рабочем месте. Ведутся дискуссии, не увеличить ли размер этой доли до 40% для ряда отраслей», — говорит глава исполкома Конфедерации труда Игорь Ковальчук. Наконец, со-

хранение профицита в ФСС может позволить Минтруду вернуться к идее снова ввести в РФ страхование от безработицы — если это не потребует повышения тарифа для бизнеса, ее перспективы станут более реалистичными.

Анастасия МАНУЙЛОВА
«Коммерсантъ», 06.07.2021

Интересно

Найден способ добиться высоких зарплат в России

Ограничение квот в три-четыре раза на ввоз трудовых мигрантов приведет к повышению зарплат у россиян. Об этом рассказал президент "Мираторга" Виктор Линник в беседе с телеканалом РБК.

Он считает, что "это позволит повысить конкуренцию за рабочие руки и повысит стоимость этих рук".

По мнению Линника, на сегодняшний день россияне вынуждены конкурировать с трудовыми мигрантами из других стран, готовыми работать за деньги, на которые российские работники "просто не выживут". Но если ограничить использование иностранной рабочей силы, то это повысит уровень зарплат и вернет интерес россиян к трудоустройству по рабочим специальностям, например в строительстве, отметил он.

"Конечно же, когда зарплата низкая, кто из наших детей пойдет работать

плотником или каменщиком? Поэтому отсюда нет спроса на такие простые профессии. В советское время были профтехучилища, техникумы, институты, все по строительной профессии. Если будет достойная заработная плата, я уверяю, у нас через четыре-пять-шесть лет будут свои ресурсы трудовые, которые спокойно смогут решать, качественно и быстро, задачи, стоящие перед строительной отраслью", — объяснил Линник.

Помимо этого, глава "Мираторга" выразил уверенность, что повышение уровня зарплат подтолкнет предприятия к автоматизации производства. Он также считает, что следует снять все ограничения для трудоустройства высокооплачиваемых и высококвалифицированных иностранных работников.

ПРАЙМ, 04.07.2021

Подсчитана разница в зарплатах мужчин и женщин в России

Почти половина российских мужчин зарабатывает заметно больше своих жен — их доходы превышают заработки прекрасной половины более чем на треть, выяснили аналитики Россельхозбанка. Результаты исследования имеются

в распоряжении РИА Новости.

Исследование проводилось в начале июня, в нем приняло участие около 1 тысячи россиян в возрасте от 18 до 65 лет во всех регионах страны.

"Что касается заработка, то, по словам

46% участников опроса, в их семьях уровень дохода между супругами отличается более чем на треть. Примерно одинаково с мужем/женой зарабатывают 38% респондентов", — выяснили авторы исследования.

При этом более половины участников опроса (52%) не имеют семейных накоплений на непредвиденный случай. Общая финансовая "подушка безопасности" есть у 40% респондентов, а в семьях 7,4% опрошенных россиян каждый из супругов имеет свои сбережения на случай непредвиденных трат.

"С ростом финансовой грамотности в обществе все больше людей начинают осознавать необходимость управления финансами. Грамотное ведение семейного бюджета, какой бы моделью ни пользовались супруги, позволяет сделать семейную жизнь более комфортной, предсказуемой и обезопасить членов семьи от непредвиденных финансовых трудностей", — отметила руководитель Блока развития розничного бизнеса и дистанционного обслуживания Россельхозбанка Юлия Деменюк.

ПРАЙМ, 06.07.2021

Дорога помощь к ковиду

Всемирный банк оценил влияние пандемии на бизнес разных стран

Всемирный банк по итогам опросов российского частного сектора представил промежуточные оценки влияния на бизнес пандемии и оказанной компаниям господдержки. Результаты исследования эксперты сравнили с данными по Италии и Греции, отметив ограниченный характер помощи российским компаниям в первые месяцы пандемии, но от оценки ее эффективности эксперты пока предостерегают. Хотя влияние пандемии на бизнес в трех странах оказалось сопоставимо, для российских компаний характерно меньшее падение продаж, которое, впрочем, сопровождалось более массовыми сокращениями штата и отсрочками платежей поставщикам. В целом же местным компаниям удалось гибко отреагировать на коронакризис.

Всемирный банк в документе «Перед лицом бури: влияние COVID-19 на частный сектор России в 10 графиках» провел сравнительную оценку антикризисных пакетов помощи частному сектору на фоне COVID-19 в России, Италии и Греции и констатировал ограниченный масштаб господдержки российских компаний в первые месяцы пандемии.

Так, по результатам оп-

роса о получении помощи к июню 2020 года сообщили лишь 9% респондентов по сравнению с 27% в Италии и 63% в Греции.

При этом российские компании были более скептически в оценке возможностей получить господдержку: суммарно доля тех, кто получил помощь или хотя бы на нее рассчитывал, в России составила всего 26% против 57% в Италии и 73% в Греции.

Впрочем, эксперты Нона Каралашвили, Кристофер Миллер и Татьяна Пономарева предупреждают, что пока рано оценивать, какие решения оказались более успешными в преодолении кризиса на уровне компаний или страны в краткосрочной или долгосрочной перспективе, для этого потребуется более глубокий анализ.

Опросы также фиксируют разницу в характере

поддержки бизнеса в странах.

Наиболее распространенными мерами господдержки в РФ были налоговые льготы и отсрочка платежей — их получили 77% и 65% респондентов соответственно. При этом субсидии на зарплату (24%) или денежные переводы (17,5%) в РФ использовались гораздо реже, чем в Италии (48% и 56%) и Греции (72% и 54%).

Всемирный банк также изучил влияние пандемии на частный сектор. Наиболее заметным эффектом было снижение спроса на товары и услуги: о нем сообщил 71% компаний в РФ, 75% в Италии и 81% в Греции. Объем продаж российских компаний сократился более чем на четверть, однако их падение в Италии и Греции оказалось более значительным — 47% и 37%. Респонденты также указывали на ухудшение доступа к финансам — об этом сообщили 68%

российских, 73% итальянских и 71% греческих компаний. В результате бизнес старался отсрочить платежи поставщикам: в РФ к этой тактике прибегали 35% компаний против 12% и 8% в Италии и Греции. Другой тактикой стало сокращение штата: об увольнении постоянных сотрудников сообщили 17,5% российских работодателей против 10% в Италии, а временных — 36% против 11,5% соответственно.

Наиболее уязвимым к коронакризису оказался сектор малого и среднего предпринимательства, который отмечает наибольшее падение продаж и трудности с источниками финансирования.

Также заметно пострадали компании-инноваторы, представившие новые продукты, — сам по себе такой неудачный старт может нанести ущерб технологическому сектору в перспективе, указывают авторы. Лучше пе-

ренесли кризис экспортно ориентированные компании (не менее 10% продаж приходится на внешний рынок): они реже сокращали штат, задерживали платежи поставщикам и оказались лучше подготовлены финансово, хотя изначально предполагалось, что среди наиболее пострадавших окажутся именно участники глобальных цепочек поставок. Экспортеры реже использовали и доленое финансирование для решения проблем снижения ликвидности и реже пользовались господдержкой. В целом же авторы констатируют, что российские компании смогли более гибко отреагировать на кризис. Так, в июне 2020 года в среднем пятая часть российских сотрудников работала удаленно по сравнению с 7% в Италии и 2% в Греции, что может объясняться отраслевым составом экономик.

Диана ГАЛИЕВА
«Коммерсант», 06.07.2021

Каждый пятый россиянин получил прибавку к зарплате в этом году

Каждый пятый россиянин рассказал, что получил прибавку к зарплате в первой половине 2021 года, сообщил РИА Новости сервис "Работа.ру", который провел исследование на эту тему.

В исследовании приняли участие более 5 тысяч россиян из всех регионов страны.

"Каждый пятый опрошенный житель России (21%) указал, что в этом году уже получил прибавку к зарплате. 48% участников исследования, которым повысили зар-

плату с начала года, рассказали, что прибавка составила до 10% предыдущего дохода", — показало исследование.

Ещё 45% опрошенных из числа счастливиц получили прибавку в размере от 10% до 30%. 4% респондентов указали, что их зарплата выросла на 30–50%, а 3% отметили повышение в более, чем 50%.

В недавнем исследовании сервиса более половины работодателей (54%) рассказали, что уже повышали зарплаты своих сотрудников в этом году. При этом 26% опрошенных представителей бизнеса указали, что повышение зарплаты в их компании получили до 10% сотрудников.

ПРАЙМ, 13.07.2021

Российские семьи оценили необходимый доход для сведения концов с концами

Российским домохозяйствам для того, чтобы свести концы с концами, необходимо зарабатывать хотя бы 60,9 тысячи рублей в месяц, пишет РБК со ссылкой на исследование Росстата.

Участникам опроса предлагалось ответить на вопрос "Какой минимальный месячный доход необходим вашему домохозяйству, чтобы свести концы с концами, то есть оплатить все необходимые ежедневные расходы?".

Итак, самыми требовательными к величине минимального дохода стали

молодые семьи с детьми и семьи с детьми-инвалидами. Им нужно 80,9 тысячи рублей и 88,4 тысячи рублей соответственно.

При этом только 24,3% домохозяйств способны без последствий для бюджета покупать самые необходимые товары.

Те или иные затруднения в финансах испытывают 75,7% российских семей.

Напомним, что прожиточный минимум в России на текущий 2021 год составляет 11,65 тысячи рублей в месяц на человека.

ПРАЙМ, 14.07.2021