



Горно-металлургический профсоюз России

# МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОНЦЕНТРАТ

№4/191/  
2021

[www.gmpr.ru](http://www.gmpr.ru)



*Публикуемые материалы не всегда выражают позицию ЦС ГМПР.  
Они даются для ознакомления профактива с различными точками зрения.*

## ≡ СОДЕРЖАНИЕ ≡

|                                                 |    |
|-------------------------------------------------|----|
| Профсоюзы.....                                  | 1  |
| На предприятиях.....                            | 4  |
| В отрасли.....                                  | 14 |
| Социально-экономическое положение в стране..... | 19 |
| За рубежом.....                                 | 29 |
| Законодательство.....                           | 35 |
| Интересно.....                                  | 35 |

## Профсоюзы

### Гай Райдер – о новой программе сотрудничества

*Генеральный директор Международной организации труда Гай Райдер дал интервью  
«Профсоюзному журналу»*

- МОТ и стороны социального партнерства подписали новую программу сотрудничества. Что в этой программе нового? Какова динамика развития этих отношений?

- Новая Программа сотрудничества с Российской Федерацией на 2021-24 годы отличается решительным, ориентированным на человека подходом к будущему сферы труда. Программа предполагает качественные инвестиции в людей на протяжении всей их трудовой жизни, в институты труда, в достойные и стабильные рабочие места, чтобы повысить способность рабочей силы адаптироваться к быстро меняющимся потребностям рынка

труда. Она также опирается на опыт в сфере новаторских решений, накопленный в ходе пандемии COVID-19 и направленный на поддержание деловой активности и высокой производительности.

- Со времени принятия некоторых конвенций МОТ до их ратификации Российской Федерацией проходят годы и даже десятилетия. Как вы оцениваете такую ситуацию? Могло бы что-то реально измениться к лучшему в жизни россиян, если бы наш парламент быстрее ратифицировал их?

- Когда страна ратифицирует какую-либо Конвенцию, она берет на себя юри-

дическое обязательство по международному праву обеспечить, чтобы положения данной Конвенции стали правовой и практической реальностью для трудящихся и работодателей этой страны. Разумеется, МОТ всячески поощряет ратификацию Конвенций, но в то же время считает важным, чтобы страны ратифицировали их с полным пониманием своих обязательств и готовностью ввести у себя соответствующие изменения правового и практического характера. Другими словами, ратификация ради ратификации вряд ли принесет реальную пользу трудящимся. Естественно, каждая страна должна сама решать, какие Конвенции она хочет ратифицировать. При этом она должна исходить из своих национальных приоритетов и обеспечивать, чтобы эти приоритеты определялись на основе консультаций с социальными партнерами.

- Два года назад Россия ратифицировала Конвенцию МОТ № 102 о минимальных нормах социального обеспечения, но ратифицировала не полностью, изъяв из нее так называемое семейное обеспечение и страхование по безработице. Как в МОТ относятся к частичной ратификации конвенций?

- Конвенции МОТ содержат те минимальные стандарты, которые должны быть способны внедрить у себя все 187 государств-членов МОТ. Конвенция № 102 устанавливает принципы, формирующие основу систем социальной защиты, эта Конвенция может быть ратифицирована в случае принятия хотя бы трех из девяти оговоренных в ней гарантий, что позволяет странам постепенно выстраивать и расширять свои системы социальной защиты. Россия приняла семь из девяти разделов этой Конвенции, тем самым

обязавшись соблюдать по крайней мере минимальные уровни международно согласованной социальной защиты. В России уже предоставляются некоторые виды семейных пособий через программы материнского капитала, пособия в натуральной форме и услуги для детей. Недавно была проведена единовременная денежная выплата семьям с детьми в возрасте до 16 лет. При этом цель программы материнского капитала несколько отличается от той, что закреплена в 102-й Конвенции.

- Как на фоне других государств-членов МОТ выглядит Россия в плане соблюдения трудовых прав и обеспечения своих граждан социальными гарантиями?

- Россия добилась впечатляющих успехов, ратифицировав 77 из 190 Конвенций МОТ, включая все восемь основополагающих конвенций в области прав человека. Социальное страхование является ключевым элементом системы социальной защиты населения России. Усилия по увеличению охвата и распространению ее на ранее незащищенные группы населения предпринимались путем сочетания страховых и накопительных планов. Включение ранее незащищенных работников в системы социального страхования, финансируемые за счет взносов, крайне важно, поскольку такое покрытие обычно обеспечивает более высокий уровень защиты. Это является ключевым компонентом политики, направленной на облегчение перехода предприятий и работников из неформальной в формальную экономику согласно Рекомендациям МОТ №202 и №204.

- Можно ли говорить о специфике трудовых конфликтов в странах бывшего

*СССР по сравнению с Западной Европой?*

- Характер трудовых конфликтов определяется множеством различных факторов, включая экономическую политику той или иной страны и способ организации производственных отношений. Постепенная замена централизованной плановой экономики свободными рынками после распада Советского Союза ока-

зала преобразующее воздействие на всю Восточную Европу и Центральную Азию. После 1991 года многие страны бывшего СССР проводили привлекательную инвестиционную политику, используя в качестве сравнительного преимущества дешевую рабочую силу. Этот подход, подкрепленный твердой верой в дерегулированный рынок труда и теорию.

(Дано в сокращении)

*Департамент международного сотрудничества ФНПР, 19.05.2021*

## **Депутат назвал возможную дату индексации пенсий работающим пенсионерам**

Вопрос индексации пенсий работающим пенсионерам, несмотря на поручения главы государства Владимира Путина, до сих пор остается в подвешенном состоянии. Глава Комитета Госдумы по труду и социальной политике Ярослав Нилов предположил, что решение об индексации появится до 1 января 2022 года.

— Остается только надеяться на его решение до 1 января 2022 года, когда ожидается плановая индексация пенсий, — цитирует парламентария ФАН.

Накануне к президенту Путину с просьбой вмешаться в ситуацию с индексацией пенсий работающим пенсионерам обратился председатель Федерации независимых профсоюзов России (ФНПР) Михаил Шмаков. Как подчеркивается в документе, на данный момент правительство РФ не одобрило ни один из законопроектов, посвященных данной проблеме, и при этом не внесло свой вариант.

По мнению Михаила Шмакова, затянувшаяся пауза с исполнением поручения Путина о возобновлении индексации пенсий не позволяет улучшить материальное положение многих тысяч пенсионеров. В профсоюзах уверены: необходимо устранить допущенную несправедливость, вернуть недоплаченные суммы, восстановить индексацию и справедливое формирование пенсионных прав, исключив ограничение по баллам для работающих пенсионеров.

Елена МЕЛИК-ШАХНАЗАРОВА  
*«Солидарность», 08.06.2021*

## **Шмаков: рост зарплат – лучшая вакцина от бедности**

Председатель Федерации независимых профсоюзов России (ФНПР) Михаил Шмаков заявил о поддержке итогового документа 109-й сессии Международной конференции труда о сконцентрированном на потребностях человека преодолении кризиса Covid-19, сообщает сайт ФНПР.

«Исходя из положений 102-й Конвенции МОТ и Рекомендации №194, Международная конфедерация профсоюзов призвала классифицировать Covid-19 как профессиональное заболевание. Так можно улучшить защиту рабочих мест, повысить доступность компенсаций и медицинской помощи, включая всеобщее пра-

во на своевременную и бесплатную вакцинацию. Профсоюзы России полностью поддерживают инициативу о включении безопасности и гигиены труда в число фундаментальных норм МОТ. (...) Ответственный социальный диалог – надежный доктор для лечения социальных недугов; рост зарплат – лучшая вакцина от бедности; наша стратегическая цель – справедливый общественный договор!» – сказал 8 июня на сессии МКТ, проходящей в режиме видеоконференции, лидер ФНПР, руководитель профсоюзной части российской трехсторонней делегации.

По словам Шмакова, «в контексте ковида торжество несправедливости особенно отчетливо проявляется на фоне невероятного обогащения немногих и стремительного обнищания большинства. Накопление богатства на одном полюсе общества привело к росту безработицы, нищеты и бесправия на другом». Лидер

ФНПР отметил, что повышение уровня жизни граждан должно быть одной из главных целей государственных программ, проектов или законов, а когда власти прислушиваются к профсоюзам, удается достичь значительных результатов. Так, механизмы социального диалога даже в условиях пандемии позволили обеспечить разработку и принятие в России в конце прошлого года закона об удаленной работе.

– Сегодня на долю МОТ выпала историческая роль: остановить «пандемию несправедливости». Нам нет нужды терять время на поиск «социальной вакцины», она уже есть: это свод международных норм труда, включая основные права человека, охрану труда и здоровья, а также доступ к услугам здравоохранения и гарантию получения справедливого дохода, — сказал Михаил Шмаков.

Елена МЕЛИК-ШАХНАЗАРОВА  
«Солидарность», 08.06.2021

## На предприятиях

### Металл медленно льется

*В компаниях опасаются перепроизводства*

Российские металлурги увеличивают производственные планы на 2021 год на фоне рекордных цен на сталь, однако делают это очень осторожно. Ни один из крупнейших игроков не собирается превышать максимумы выпуска, достигнутые до пандемии. По мнению аналитиков, компании не хотят спровоцировать избыток мощностей на рынке, после того как

нынешнее ценовое ралли сойдет на нет.

«Северсталь» Алексея Мордашова в 2020 году увеличит выпуск стали на 2,6%, до 11,6 млн тонн, сообщил руководитель управления по работе с инвесторами Владимир Залужский в рамках «Диалога с компанией», организованного «ВТБ Капитал Инвестиции». Этот план тем не менее меньше результа-

та 2019 года — 11,85 млн тонн стали,— показанного после продажи сортового завода в Балаково.

Другие российские металлурги тоже собираются наращивать выпуск. Так, 22 апреля гендиректор НЛМК Григорий Федоришин на телефонной конференции для аналитиков говорил о планах увеличения выпуска стали на 2 млн тонн на липецкой площадке, на кото-

рой в 2020 году было выпущено 12 млн тонн из 15,7 млн тонн общего производства компании. Хотя в таком случае выпуск может достигнуть 17,7 млн тонн, он значительно не превысит показатель 2018 года. В 2019 году НЛМК выпустил лишь 15,8 млн тонн стали из-за приостановок, связанных с модернизацией производства.

**ММК** Виктора Рашникова планирует нарастить в 2021 году объемы производства до среднего показателя — 3 млн тонн ежеквартально, отмечалось в февральском обзоре «ВТБ Капитала» по итогам встречи аналитиков с менеджментом компании. В таком случае рост выпуска по сравнению с 2020 годом может составить 3,7%, однако опять же окажется меньше, чем результат 2019 года — 12,46 млн тонн.

С конца 2020 года на мировых рынках и внутри России наблюдается рост цен на сталь. Высокие уровни цен поддерживаются ажиотажным спросом на

металл на внешних рынках, превышением спроса над предложением и сложной ситуацией на рынке железной руды, растущая цена на которую сказывается и на цене стали.

11 мая “Ъ” писал, что железная руда продолжает дорожать на фоне восстановления мировой экономики и роста спроса в Китае. При этом все аналитики и крупнейшие игроки отмечают, что рынок перегрет, и ждут снижения котировок. Так, Министерство финансов Австралии прогнозируют, что цены на руду упадут до долгосрочного среднего уровня — \$55 за тонну — к концу марта 2022 года, при этом прежде ожидалось их снижение до этого уровня уже в сентябре. Сейчас цена на железную руду в китайском порту Циндао составляет \$230 за тонну.

При этом российские компании ожидают роста спроса на сталь и внутри страны. «Северсталь» на дне инвестора в марте 2021 года повысила свой ориентир производства стали в

2023 году до 13 млн тонн вместо ранее планируемых 11,7 млн тонн. По прогнозам компании, рост внутреннего спроса на сталь в 2021 году составит 3,1%, до 43,8 млн тонн, что перекроет падение 2020 года из-за COVID-19. Среднегодовой темп роста спроса в период 2021–2023 годов может составить 2,6%, считают в компании. По оценкам ММК, рост спроса в этом году составит 3,6%.

Ирина Ализаровская из Райффайзенбанка подчеркивает, что 11,6 млн тонн стали, планируемых «Северсталью» к выпуску, не являются максимальным показателем для компании. Но, по ее мнению, серьезное увеличение производства на фоне отличного рынка не входит в планы металлургов, так как чревато проблемой избыточных мощностей в будущем. По словам аналитика, сталелитейщики не сомневаются, что нынешний уровень цен является временным явлением, при этом даже после коррекции цены останутся на высоком уровне.

Евгений ЗАЙНУЛЛИН  
«Коммерсантъ», 12.05.2021

## **Коршуновский ГОК нарастил в апреле добычу железной руды на 8%**

Коршуновский ГОК (входит в Группу «Мечел») нарастил в апреле 2021 года добычу железной руды на 8% относительно того же периода прошлого года.

На обоих месторождениях комбината (Коршуновский карьер и Рудногорский рудник) добыто 611 тыс. тонн руды. Она отправляется на обогатительную фабрику КГОКа для получения железорудного концентрата. Готовая продукция поставляется основному клиенту - Челябинскому металлургическому комбинату.

«Хорошая динамика добычи стала результатом масштабной ремонтной кампании, в ходе которой мы значительно усилили парк горной техники. Обновленные экскаваторы, бульдозеры и автогрейдеры активно эксплуатируются на добычных площадках», - отметил управляющий директор ПАО «КГОК» Антон Красильников.

*«Сибирские новости», 14.05.2021*

## **UC Rusal станет Al+ и выделит менее экологичные активы в отдельную структуру**

*Это позволит компании укрепить позиции на экспортном рынке*

UC Rusal, один из крупнейших в мире производителей алюминия, в рамках реорганизации будет переименована в Al+, сообщила компания 19 мая. Al+ сохранит большую часть производственных активов и сконцентрируется на развитии бизнеса, основанного на принципах устойчивого развития (ESG), с целью достижения нулевого баланса выбросов парниковых газов при производстве алюминия, следует из сообщения.

Новая компания, которая будет выделена из UC Rusal, получит ее активы с более высоким углеродным следом, включая российские глиноземные активы – Ачинский и Пикалевский глиноземные заводы, Богословский и Уральский алюминиевые заводы, а также алюминиевые заводы в Братске, Иркутске, Новокузнецке, Волгограде и Кандалакше. В дальнейшем новая компания, название которой пока не утверждено, должна будет произвести масштабную модернизацию активов. Новая компания будет зарегистрирована в России и будет публичной с листингом на

Московской бирже. Ее акции будут распределены среди акционеров UC Rusal на пропорциональной основе.

Основными акционерами UC Rusal являются En+ (56,88%) и SUAL Partners Виктора Вексельберга (25,72%). В свободном обращении находится 17,4% акций компании. Как следует из годового отчета UC Rusal, отнесенные к Al+ активы в 2020 г. произвели 2,088 млн т алюминия (55,6% от общего производства компании), активы, передаваемые в новую компанию, – 1,667 млн т (44,4%).

В En+ «Ведомостям» сообщили, что реорганизация позволит каждой компании сосредоточиться на реализации собственных стратегий развития, направленных на раскрытие своего потенциала. Так, Al+ сосредоточится на достижении углеродной нейтральности, развитии низкоуглеродной продукции под брендом Allow и развитии нового бренда для продукции, выпущенной с использованием технологии инертного анода. Новая компания за счет привлечения финансовых

ресурсов сфокусируется на реализации долгосрочных планов по модернизации своих активов с целью сокращения выбросов парниковых газов и обеспечения дальнейшего развития с применением новаторских технологий, таких как улавливание углерода.

Как пояснил «Ведомостям» генеральный директор UC Rusal Евгений Никитин, решение о реорганизации вызвано тем, что в составе UC Rusal есть как активы с низким углеродным следом, которые уже соответствуют самым высоким требованиям по экологичности, так и активы, нуждающиеся в обновлении производства. По его словам, Al+ также сфокусируется на выводе на полную мощность Тайшетского алюминиевого завода и перестройке Красноярского алюминиевого завода. Новая компания, в свою очередь, сделает фокус на программе строительства новых мощностей взамен устаревших. В первую очередь речь идет о Братском, Иркутском и Новокузнецком алюминиевых заводах. Компания сосредоточится на продвижении своей продукции на российском и других рынках с большим потенциалом роста спроса, например на рынке Юго-Восточной Азии, добавил Никитин.

Предложение менеджмента о реорганизации одобрил совет директоров UC Rusal. Совет также включил этот вопрос в повестку годового собрания акционеров, которое состоится 24 июня. Предложение отвечает ESG-стратегии компании и обязательствам по достижению нулевого баланса выбросов CO<sub>2</sub> к 2050 г., говорится в сообщении. Как пояснили «Ведомостям» в En+, процесс разделения активов завершится примерно через 1,5 года. При этом вопросы продажи высокоуглеродных ак-

тивов или их части не обсуждаются.

По мнению экспертов, реорганизация позволит UC Rusal усилить экспортные позиции в Европе, при этом она хорошо вписывается в набирающий во всем мире обороты тренд на ESG-повестку. Компания приняла решение развивать свое преимущество над конкурентами, а именно то, что большую часть энергии UC Rusal получает за счет ГЭС, которые относятся к возобновляемой энергетике, отметил аналитик компании «Атон» Андрей Лобазов. «Усиление своих ESG-позиций позволит компании увеличить стоимость реализации продукции, поскольку зеленый алюминий потенциально будет торговаться с премией к обычному, а также избежать влияния трансграничного углеродного налогообложения на экспортных рынках», – добавил эксперт.

По мнению аналитиков Газпромбанка Евгения Хилинского и Марии Мартыновой, разделение активов прежде всего призвано усилить экспортные позиции UC Rusal в Европе. «Часть ее бизнеса, выделенная в компанию Al+, сосредоточится на реализации алюминия марки Allow, углеродный след которого в 5 раз ниже, чем в среднем по индустрии. Выделение активов с низким углеродным следом в отдельную компанию позволит выгодно позиционировать ту экспортную часть бизнеса, где доминируют потребители из Европы (45% продаж в 2020 г.). Такой шаг защитит компанию от расходов на соответствие пограничному углеродному сбору Евросоюза, который может быть введен до конца 2022 г.», – отметили они. При этом продукция Al+ может быть эффективнее представлена на европейском рынке, так как для компаний из ЕС снижение углеродного следа при-



обретает все большее значение. Активы UC Rusal с более высоким углеродным следом, выведенные в новую компанию, сфокусируются на поставках на прочие рынки, преимущественно на внутренний, предполагают эксперты Газпромбанка. На этих рынках требования к углеродному следу продукции будут внедряться медленнее, что позволит новой компании безболезненно проводить программу долгосрочной модернизации.

По мнению Лобазова, возможно также увеличение стоимости группы за счет премии для экологически чистых активов. В целом предполагается, что суммарная капитализация двух компаний после реструктуризации должна быть как минимум не меньше капитализации объеди-

ненной UC Rusal, считает эксперт. Как следует из данных Московской биржи, капитализация UC Rusal по итогам торгов 19 мая составляла порядка 843 млрд руб.

### **Что останется у Al+**

UC Rusal при переименовании в Al+ сохранит за собой Красноярский, Саяногорский, Хакаский, Тайшетский, Богучанский алюминиевые заводы в России, завод KUBAL в Швеции, Николаевский глиноземный завод, а также схожие предприятия в Ирландии (Aughinish), Италии (EurAllumina), Австралии (QAL), Гвинее (Friguia) и на Ямайке (Windalco). Кроме того, за Al+ останутся предприятия по производству фольги, автомобильных дисков и порошков.

Василий МИЛЬКИН  
«Ведомости», 20.05.2021

## **«Русал» инвестирует \$215 млн в модернизацию Новокузнецкого алюминиевого завода**

«Русал» начал работы по экологической модернизации Новокузнецкого алюминиевого завода (Кузбасс). Инвестиции в проект составят \$215 млн.

«Планируем до конца 2022 года закончить проектирование, получить все необходимые разрешительные документы и с 2023 года приступить к строительству», — сообщил управляющий директор Новокузнецкого алюминиевого завода Вячеслав Марков (цитата по ТАСС).

Завершить работы планируется в 2027 году. «С 2024 года запланирована поэтапная замена технологического оборудования — по 33 электролизера в год мы планируем перевести, чтобы все 183 электролизера к 2027 году были построены», — сказал господин Марков, сообщает агентство. На период этих работ остановка предприятия не предполагается, объем производства не изменится (211 тыс. т алюминия в год).

Как сообщал “Ъ”, проект экологической модернизации будет реализован на четырех предприятиях: в Красноярске, Братске, Шелехове и Новокузнецке. Проект может быть реализован в основном на заемные средства (380 млрд руб.).

Оксана ПАВЛОВА  
«Коммерсантъ» Сибирь Новосибирск, 25.05.2010

# Игорь Корытько: «Там, где другие видят риски, мы видим возможности для роста»

*Гендиректор ТМК о рынке трубных решений, цифровых инвестициях и социальной ответственности*

Современный сталевар не похож на человека в войлочном костюме с красным от жара лицом и лопатой в руках. Он сидит за цифровым пультом управления и следит за показателями сталеплавильной печи на мониторе компьютера. Да и сами металлургические заводы уже давно не напоминают филиал Мордора. Это умные фабрики, которые выпускают инновационную продукцию, используют виртуальные прокатные станы для обучения рабочих и создают в регионах своего присутствия экосистемы для комфортной и экологичной жизни. Как цифровая революция изменила отрасль и помогла ей пережить пандемию, рассказывает Игорь Корытько, гендиректор Трубной металлургической компании (ТМК).

## **Цифровые двойники против пандемии**

– Кажется, что металлургия недосягаемо далека от коронавирусных проблем, с которыми столкнулся мир. Так ли это?

– Пандемия была и остается серьезным испытанием

для всех, и металлургия не исключение. Из-за ограничений, связанных с коронавирусом, снизилась деловая активность в целом, упал спрос на нефть и газ и, как следствие, на трубы для нефтегазового сектора. В первую очередь снизилось потребление самых простых, базовых труб. Однако это снижение спроса задело нас не так сильно, поскольку мы ориентируемся на развитие высокотехнологичных разработок, не имеющих аналогов, а этот сегмент просел в меньшей степени. Речь идет, в частности, о премиальных резьбовых соединениях, трубах из разных марок нержавеющей стали и других разработках. Потребность отрасли в этой продукции сохранилась на высоком уровне, что позволило нам даже нарастить объемы отгрузок некоторых видов продукции.

– Как компания справилась с переходом на удаленку в 2020 г.?

– Работу заводов, конечно, остановить было нельзя. Поэтому мы развернули беспрецедентный комплекс защитных мер: развели рабочие смены, так

чтобы люди меньше пересекались друг с другом, ввели постоянную дезинфекцию столовых, раздевалок, пультовых помещений. Наша задача была сделать так, чтобы человек, следуя на работу, практически никого не встречал, а также очно не контактировал ни с кем на рабочем месте. Пришлось перестраивать процессы, и у нас получилось.

Перевести несколько тысяч сотрудников на дистанционный режим за несколько дней – это тоже серьезный вызов, учитывая, что до пандемии мы не практиковали удаленную работу. В центральном офисе в Москве из 600 человек на работе осталось не более 20, из которых 10 – это охрана.

Помогло то, что задолго до коронавируса мы приняли цифровую стратегию, которая предполагает создание цифрового производства с автоматизацией основных бизнес-процессов. К пандемии у каждого сотрудника был доступ к внутренним электронным ресурсам, а бумажная переписка и документооборот были сведены к минимуму.

Кстати, мероприятия цифровой трансформации секвестру не подвергались. В 2021 г. мы даже наращиваем инвестиции в этом направлении.

### **Сначала Россия, потом Европа**

**– В прошлом году вы продали американский дивизион и приобрели несколько предприятий в России. Почему?**

– Наше американское подразделение ТМК Ipsco активно разрабатывало высокотехнологичную продукцию для сланцевых месторождений и стало лидером на рынке Северной Америки. Мы считаем, что компания достигла предела своих возможностей на том уровне инвестиций. Для дальнейшего развития нужны были новые капиталовложения в наращивание мощностей. Мы сочли их для себя слишком рискованными из-за геополитической обстановки и волатильности американского рынка. Он в отличие от российского, ближневосточного и других рынков очень бурно реагирует на стрессы. Потребление может снизиться на 50% и так же быстро восстановиться. Поэтому мы приняли предложение компании Tenaris о продаже этого актива. Считаем, что это была успешная сделка, которая

позволила нам укрепить финансовую стабильность и сосредоточиться на развитии российского, европейского рынков, где мы видим больше перспектив.

**– А что дальше? В каком направлении теперь движется ТМК?**

– Мы стремимся к диверсификации активов. Поэтому в свое время стали стратегическим партнером госкорпорации «Росатом» и начали инвестировать в создание высокотехнологичной продукции для атомной энергетики. Это нержавеющие трубы, трубы из специализированных сталей и сплавов и, самое главное, трубные решения. Атомщикам, как правило, не нужны трубы как таковые. Им нужен продукт из этих труб. Трубные решения – это следующий уровень работы с трубами: обвязка реактора, гнутая труба, приваренный фланец, отвод или загиб. Там особые требования к сварным швам, чтобы и труба, и шов выдерживали высокие нагрузки.

Для развития этого направления мы приобрели активы группы «Трубы 2000», которая как раз имеет достаточные компетенции в этой области. Это отвечает нашим целям по наращиванию высокотехнологичной продукции и

позволяет развиваться.

**– У вас было еще несколько приобретений: предприятие «Парус» в Смоленской области...**

– Теперь оно называется «ТМК – Ярцевский метзавод». Это еще один шаг для диверсификации портфеля. Часть наших труб, в том числе сварные трубы малого и среднего диаметра, широко используются в общем машиностроении, ЖКХ, строительстве, производстве легких металлоконструкций. Помимо труб этим отраслям нужны и другие решения, в частности сортовой прокат, а Ярцевский метзавод позволяет нам расширить спектр предложения для этих отраслей. Это аккуратная добавка для расширения ассортимента.

**– Какова логика сделки с группой ЧТПЗ в I квартале этого года?**

– За счет этого слияния на российском рынке появится, как мы считаем, безоговорочный лидер. Синергетический эффект сделки позволит усилить специализацию отдельных предприятий, а широкая география активов повысит логистическую эффективность. В конечном итоге выиграют весь российский нефтегазовый сектор и его конкурентоспособность.

**– Хорошая стартовая**



**позиция для дальнейшей международной экспансии. Планируете наращивать продажи за рубежом?**

— Наша продукция представлена более чем в 80 странах. Мы наращиваем присутствие на рынках Ближнего Востока и в Европе. Конечно, падение активности в Европе было сильнее, чем в России, но сейчас мы наблюдаем восстановление. Наши румынские предприятия стойко выдержали кризис и сейчас увеличивают объемы производства, улучшают финансовые результаты и скоро могут выйти на показатели до пандемии.

Но наш фокус — это прежде всего Россия, потом — страны СНГ: Казахстан, Узбекистан, Туркмения, затем — Ближний Восток, Европа.

#### **Совет для моногородов**

**— Как вы поддерживали регионы присутствия компании в период пандемии? И как инвестиции в социальную стабильность помогают самой компании?**

— Мы всегда независимо от пандемии очень ответственно относились к регионам, где расположены наши предприятия. Часто наши заводы являются градообразующими, это крупные налогоплательщики и

работодатели. В большинстве регионов это центры экономического, социального и даже культурного притяжения. Мы неразрывно связаны с регионом: наши люди живут здесь, дышат этим воздухом, взаимодействуют с другими людьми. И мы не можем себя позиционировать отдельно. Мы взаимодействуем с малым бизнесом, с местными элитами, с учебными заведениями, с объектами культуры и спорта.

В пандемию нельзя было сохранять уверенность в непрерывности нашего бизнеса, если бы мы защищали людей только на заводе и переставали заботиться о них за пределами предприятия. Необходимо обеспечивать их безопасность везде круглые сутки. Поэтому мы очень тесно взаимодействовали с регионами. Оперативно включились в работу по оказанию помощи. Мы действовали по трем направлениям: напрямую через наши предприятия, через благотворительный фонд «Синара» и через координационный совет по противодействию коронавирусной инфекции при Свердловском областном союзе промышленников и предпринимателей.

**— Какой именно была поддержка?**

— В 2020 г. мы потратили более 250 млн руб. на поддержку регионов присутствия в борьбе с коронавирусом. Начинали с обеспечения самыми необходимыми средствами защиты: санитайзерами, масками. Потому что на первых этапах этого не хватало. Затем закупали медицинскую технику и оборудование для больниц, а также занимались просветительской деятельностью. На первых этапах было особенно заметно, что в городе люди ходят без масок. И мы говорили о том, что нужно защищаться, быть ответственными, думать не только о себе, но и об окружающих.

Конечно, мы поддерживали предпринимательскую деятельность — и делали это всегда, а не только в период пандемии. Примерно 25% товаров и услуг мы закупает у субъектов малого и среднего бизнеса, и это очень важно для регионов присутствия.

Являясь системообразующими предприятиями, мы также заинтересованы в благополучии наших поставщиков и подрядчиков, включая самых мелких. Из-за болезни персонала и остановки производства у поставщиков могут возникнуть перебои и в нашем технологическом процессе.

Поэтому мы отслеживали работу наших партнеров, помогали им сохранять непрерывность процессов.

– **Каким образом?**

– В первую очередь распространением своих практик. Мы крупная компания, у нас мощный управленческий ресурс. С самых первых дней пандемии у нас работали оперативные штабы, специалисты, медики. На первых порах катастрофически не хватало информации, было непонятно, как вирус распространяется, какие меры защиты наиболее эффективны. Наш штаб анализировал лучшие практики и

давал рекомендации. Это очень помогало тем, у кого таких мозговых центров нет.

В первые недели было сложно получить доступ к маскам. Мы централизованно покупали их в одном регионе, отправляли по другим, распределяли среди наших поставщиков.

Нам было важно контролировать обстановку с распространением вируса в городах. Было очень важно донести информацию не только до сотрудников завода, но и до членов их семей, чтобы ближайшее окружение не становилось очагом инфекции. Все это

получилось, процент заболевших среди сотрудников у нас достаточно низкий.

– **А сейчас как продолжаете помогать?**

– Все программы, запущенные в начале пандемии, работают. Сейчас мы фиксируем заметное снижение заболеваемости. Плюс идет вакцинация. Основные меры сдерживания инфекции – маски, гигиена, дистанция – стали рутиной. Люди просто соблюдают правила. Не надо напоминать, что надо носить маски, мыть руки. Это стало частью жизни.

*(Дано в сокращении)*

Александра МАЛЬЦЕВА, Роман КУТУЗОВ, Анна ДЕРЯБИНА  
«Ведомости», 24.05.2021

## **НЛМК вложит 250 млрд рублей в выпуск низкоуглеродного сырья**

НЛМК, готовясь к потенциальному ужесточению углеродного регулирования на европейском рынке, планирует построить на базе Стойленского ГОКа производство стали с низкой эмиссией углерода. Для этого компания инвестирует 250 млрд руб. в расширение ГОКа и в строительство цеха по производству горячебрикетированного железа (ГБЖ). Использование ГБЖ в качестве сырья позволяет вдвое сократить выбросы углерода при производстве стали. Это уже второй крупный проект в отрасли, заявленный на фоне ввода углеродного налога в ЕС: в 2020 году владелец ОМК Анатолий Седых объявил об инвестициях 140 млрд руб. в сталелитейный завод с использова-

нием ГБЖ.

Группа НЛМК Владимира Лисина планирует вложить 250 млрд руб. в строительство нового горно-металлургического производства на базе Стойленского ГОКа компании в Белгородской области. Советующий меморандум о намерениях компания подписала 3 июня на Санкт-Петербургском экономическом форуме. Стойленский ГОК входит в тройку крупнейших российских предприятий по производству железорудного сырья (ЖРС), разрабатывая месторождения Курской магнитной аномалии. Доля ГОКа в российском производстве ЖРС составляет 18,2%, промышленные запасы руды составляют 6 млрд тонн.

Новый проект предполагает расширение действующего карьера с увеличением добычи руды с 43 млн тонн до 67 млн тонн в год, строительство дополнительных мощностей по обогащению общей мощностью 10 млн тонн концентрата, фабрики окомкования мощностью 9 млн тонн окатышей, а также строительство цеха по производству ГБЖ мощностью 2,5 млн тонн. Реализация проекта запланирована на 2024–2027 годы, а ввод в эксплуатацию — в 2027–2028 годы.

ГБЖ станет новым продуктом для НЛМК, и компания планирует как использовать его в собственном производстве, частично замещая металлолом, так и поставлять на экспортные рынки.

НЛМК не исключает, что в 2028–2030 годах на базе проекта будет создано производство стали, полностью основанное на использовании ГБЖ.

Эмиссия CO<sub>2</sub> при производстве стали с использованием ГБЖ в два раза ниже традиционной технологии, что становится все более важным для металлургических

компаний в свете планов ЕС ввести механизм трансграничного углеродного регулирования (ТУР). По оценкам КПМГ, в результате введения этого налога дополнительная фискальная нагрузка для российских компаний черной металлургии только по поставкам проката и готовых продуктов в Европу может составить €251–418 млн, а при вводе с 2025 года — €265–442 млн. Если налог будет распространен и на полуфабрикаты, то потери составят €426–709 млн при вводе ТУР в 2022 году и €451–752 млн — в 2025 году.

В прошлом году о реализации схожего проекта объявил владелец ОМК Анатолий Седых. Его компания «Эколант» инвестирует 150 млрд руб. в строительство в Выксе сталелитейного комплекса полного цикла на базе технологии прямовосстановленного железа. Производственная мощность нового комплекса составит 1,8 млн тонн стали в год, запуск ожидается в 2025 году. ВЭБ РФ, Сбербанк и банк «Открытие» объявили, что предоставят проекту 100 млрд руб. кредитов.

Евгений ЗАЙНУЛЛИН  
«Коммерсантъ», 03.06.2021

## **«Металлоинвест» инвестирует 160 млрд руб. в «зеленую» металлургию**

Крупнейшая российская горнорудная компания «Металлоинвест» Алишера Усманова вложит 160 млрд руб. в 2021–2026 годах в развитие Лебединского ГОКа и Оскольского металлургического комбината. Соответствующее соглашение подписано компанией и правительством Белгородской области на ПМЭФ.

«Мы планируем рекордный объем инвестиций в развитие технологий "зеленой" металлургии. На Лебединском ГОКе и ОЭМК будут модернизированы и созданы новые производственные мощности, ко-

торые обеспечат потребности российского и мирового рынка в высококачественной продукции, содействующей снижению углеродного следа. Все инвестиционные проекты будут реализованы с применением наилучших доступных технологий с минимальным воздействием на окружающую среду. Будет создано более 1 тыс. квалифицированных рабочих мест», — прокомментировал гендиректор «Металлоинвеста» Назим Эфендиев.

Соглашение предусматривает реализацию шести инвестиционных проектов в

Белгородской области: строительство технологической секции обогатительной фабрики ЛГОКа для увеличения производства высококачественного железорудного концентрата, строительство корпуса флотации на ЛГОКе для дообогащения концентрата, строительство обжиговой машины №5 на ЛГОКе для производства премиальных окатышей, приобретение техники в рамках модернизации горно-

транспортного комплекса ЛГОКа, строительство нового хвостохранилища ЛГОКа. На ОЭМК будет реализован комплекс мероприятий по модернизации установки металлизации №3, строительству дуговой сталеплавильной печи №5 и агрегата комплексной обработки стали №4, что позволит снизить себестоимость производства, уменьшить нагрузку на окружающую среду и повысить качество стали.

Евгений ЗАЙНУЛЛИН  
«Коммерсантъ», 03.06.2021

## **В отрасли**

### **Экспорт черных металлов в первом квартале увеличился**

Экспорт Россией черных металлов в январе - марте 2021 г. увеличился на 32,5% в стоимостном выражении по сравнению с аналогичным периодом прошедшего года и составил \$5,24 млрд, следует из материалов Федеральной таможенной службы (ФТС) России.

Экспорт черных металлов за январь - март 2021 г. в натуральном выражении вырос на 6,5% - до 10,17 млн т.

«В общем стоимостном объеме экспорта доля металлов и изделий из них в январе - марте 2021 г. составила 10,4% (в январе - марте 2020 г. - 8,8%). В товарной структуре экспорта в страны дальнего зарубежья доля этих товаров составила 9,9% (в январе - марте 2020 г. - 7,9%), в страны СНГ - 13,8% (15,1%). По сравнению с январем - мартом 2020 г. стоимостный объем экспорта товаров возрос на 20,3%, а физический - на 7,2%. Возросли физические объемы экспорта алюминия на 50,5%, чугуна на 48%, проката плоского из железа и не легированной стали - на 32,1%. Вместе с тем снизились

физические объемы экспорта полуфабрикатов из железа и не легированной стали на 4,3%, меди и медных сплавов - на 6,8%», - указано в материалах ФТС.

В то же время доходы от экспорта российской меди и медных сплавов в январе - марте 2021 г. выросли на 23%, составив \$1,07 млрд. Экспорт никеля в январе - марте 2021 г. составил 13,3 тыс. т, а в стоимостном выражении - \$239,5 млн, что соответственно на 48,7% и 27,8% ниже показателей прошлого года.

Finanz.ru, 12.05.2021

### **Федеральная таможенная служба об итогах первого квартала**

В январе-марте 2021 года на территорию РФ было ввезено 1293,6 тыс. тонн чёрных металлов (72 группа ТН ВЭД ЕАЭС). Снижение объёмов в годовом соотношении — 0,8%, говорится в материалах Федеральной таможенной службы.

Импорт чёрных металлов без учёта

чугуна, ферросплавов, отходов и лома (группа 72 кроме 7201-7204 ТН ВЭД ЕАЭС) составил за первый квартал 1051,7 тыс. тонн, что на 2,3% меньше результата аналогичного периода 2020 года.

Импорт стальных труб (7304-7306 ТН ВЭД ЕАЭС) достиг за январь-март уровня



в 102,4 тыс. тонн или 90% от объёма первого квартала 2020 года.

«Удельный вес металлов и изделий из них в товарной структуре импорта в январе-марте 2021 года составил 6,5% (в январе-марте 2020 года – 7,1%). В товарной структуре импорта из стран дальнего зарубежья доля этих товаров составила 5,4% (в январе-марте 2020 года – 6,2%),

из стран СНГ – 16,1% (13,9%). Стоимостный объём данной товарной группы возрос в годовом исчислении на 6,3%, физический – на 20,5%. Импорт металлоконструкций из чёрных металлов сократился на 34,4%, труб – на 10%. Поставки проката плоского из железа и нелегированной стали выросли на 17,2%», - сообщают в ФТС.

*Металлсервис, 13.05.2021 г.*

## **Правительство России пока не видит предпосылок для снижения цен на металлопрокат**

Министерство промышленности и торговли РФ пока не видит предпосылок для снижения мировых цен на металлопродукцию и призывает участников российского рынка стали активнее переходить на прямые формульные контракты, сообщила пресс-служба ведомства в понедельник.

В частности, речь идет о поставках по прямым контрактам металлопродукции со скидками для государственныхстроек. Министерство просит регионы для этих целей определить наиболее важные социальные и инфраструктурные проекты. Пока правильно составленные заявки поступили только от 21 региона, отметили в министерстве. Это Алтайский край, Амурская область, Дагестан, Еврейская АО, Ивановская и Костромская области, Красноярский край, Курская область, КЧР, Липецкая, Нижегородская, Новосибирская и Омская области, Республика Марий Эл, Сахалинская область, Севастополь, Ставропольский край, Хабаровский край, Хакасия, Ханты-Мансийский АО и Ямало-Ненецкий АО.

«Надо понимать, что в текущих условиях (приостановка работы некоторых заводов и переориентация части производств на выпуск медицинского кислоро-

да в Индии, рост спроса на металлопродукцию для реализации огромного количества инфраструктурных проектов, а также отмена возврата НДС почти на 150 категорий металлургической продукции в Китае, неполное восстановление производства в ЕС) предпосылок к снижению мировых цен на металл пока нет», - заявил через пресс-службу статс-секретарь - заместитель министра промышленности и торговли Виктор Евтухов.

Компании, занятые в государственном строительстве, имеют возможность заключить с металлургами долгосрочные формульные прямые контракты, предусматривающие возможность демпфировать цену на металлопродукцию в случае ее резкого скачка на рынке. При этом отечественные компании, задействованные на государственных стройках и участвующие в возведении социальных объектов и реализации крупных инфраструктурных проектов, могут также рассчитывать на скидки на металлопродукцию, следует из сообщения Минпромторга.

Работа по заключению прямых формульных контрактов между металлургическими компаниями и застройщиками в лице Национального объединения строителей (НОСТРОЙ) ведется с января 2021

года, на сегодня заключено 512 таких контрактов, напоминают в пресс-службе.

Минпромторг и Минстрой ведут работу с регионами, «призывая территории определить наиболее важные социальные объекты и инфраструктурные проекты в государственном строительстве, а также потребность в металлопродукции строительного сортамента для этих строек».

При этом в Минпромторге отмечают, что не все регионы корректно составляют заявки, на основании которых затем заключаются прямые контракты для поставок металлопродукции на государственные стройки.

«Мы попросили регионы определить компании, уполномоченные для заключения прямых контрактов с металлургами со скидками. Ряд регионов уже предоставили

заявки на заключение таких контрактов, однако часть заявок приходит без детализации», - отметил Евтухов.

По его словам, в заявках не уточнено, какие строительные компании реализуют социальные проекты, возводят социальные объекты, обслуживают государственные стройки. Кроме того, не указан и ассортимент металлопродукции строительного сортамента, в котором нуждаются застройщики в том или ином регионе.

Полученные от регионов заявки Минпромторг направляет в ассоциацию «Русская сталь», после чего «исходя из особенностей логистики, объемов поставок, начинается работа над заключением прямых контрактов с индивидуальными скидками», отмечается в сообщении министерства со ссылкой на Евтухова.

*Steelland.ru, 17.05.2021*

## **Пошлина на экспорт лома вырастет до €70**

*Минпромторг просил увеличить ее до €90 за тонну*

**Власти повысят пошлину на экспорт лома из России в попытке сдержать рост цен на металл, однако размер повышения будет меньше, чем предлагалось изначально. Пошлина будет установлена на уровне €70 за тонну, такое решение приняла подкомиссия правительства по таможенно-тарифному и нетарифному регулированию, защитным мерам во внешней торговле. Нынешний уровень — 5%, но не менее €45 за тонну. Предложение Минпромторга заключалось в том, чтобы увеличить ставку до €90.**

Подкомиссия по таможенно-тарифному и нетарифному регулированию, защитным мерам во внешней торговле приняла решение об увеличении вывозной таможенной пошлины на лом черных металлов до €70 за тонну сроком на 180 дней, сообщают источники, знакомые с результатами заседания комиссии. “Б” направил запрос в Минэкономики и Минпромторг.

Пошлина в €70 больше действующей сейчас, но меньше, чем просил Минпром-

торг. Если с начала года и до конца июля экспортеры платят 5%, но не менее €45 за тонну, то Минпромторг в мае запросил увеличение до €90.

Как рассказывал “Б”, в министерстве считают, что действующая пошлина позволила сократить экспорт до рекордных за четыре года показателей. Так, по данным Минпромторга, с 1 февраля по 30 апреля экспорт в страны, не входящие в ЕАЭС, сократился в 4,5 раза по сравнению со средними показателями за тот же

период в 2018–2020 годах и составил 194 тыс. тонн. Бюджет же дополнительно получил 697,9 млн руб. из-за взимания пошлины. Однако этого недостаточно, чтобы предотвратить рост экспорта, полагают в министерстве, отмечая рост закупочных цен в Турции и трехкратное увеличение экспорта из России в эту страну.

Ломозаготовители же указывают на ущерб от предложения Минпромторга не только для отрасли, но и для бюджета. По данным ассоциации «Руслом.ком», из-за

повышенной пошлины в феврале-апреле бюджет недополучил 1,4 млрд руб.: 799 млн руб. таможенных платежей из-за снижения экспорта и 602 млн руб. налогов. Морские порты потеряли 570–670 млн руб. из-за снижения перевалки на 602 тыс. тонн. Ломозаготовительная отрасль потеряла 2,3 тыс. рабочих мест.

Повышенный размер пошлин будет введен через 30 дней после подписания соответствующего постановления премьер-министром Михаилом Мишустиним.

Евгений ЗАЙНУЛЛИН  
«Коммерсантъ», 26.05.2021

## Сталь полилась в бюджет

*Металлурги сообщили о двукратном росте налоговых платежей*

Российские металлурги отчитываются о почти двукратном росте налоговых платежей в первом полугодии на фоне угроз правительства изъять их дополнительную выручку через увеличенные экспортные пошлины, рост железнодорожных тарифов и НДС. По оценкам аналитиков, сектор по итогам года может увеличить маржинальность бизнеса до 35–40%, а дивиденды — вырасти до рекордных значений.

Российские металлурги по предварительным итогам первого полугодия 2021 года, которое еще не завершилось, удвоили выплаты в бюджет до более 200 млрд руб. и ожидают перечислить в 2021 году дополнительно 250 млрд руб., заявила 30 мая ассоциация предприятий чер-

ной металлургии «Русская сталь» (РС). Производство стали увеличилось на 5%, до 38 млн тонн, а объемы инвестиций металлургических компаний, подчеркивают в РС, находятся на максимальных уровнях за последние 20 лет.

200 миллиардов рублей заплатят в бюджет металлургические предприятия РФ в первом полугодии 2021 года, по оценке «Русской стали»

Заявление «Русской стали» выглядит заочным ответом чиновникам, которые недовольны тем, что часть прибыли распределяется между акционерами и не инвестируется в российскую экономику. 12 мая премьер Михаил Мишустин в ходе отчета правительства в Госдуме назвал компании ТЭКа, металлур-

гии и банки среди лидеров по выводу капитала из РФ и не исключил дополнительных налогов для бизнеса. В конце апреля в Минпромторге заявили, что государство будет внимательно следить за распределением полученных дополнительных дивидендов.

Между тем в 2021 году производители стали могут получить рекордные прибыли на фоне резко улучшившейся конъюнктуры.

Стоимость горячекатаного рулона FOB Черное море увеличилась с октября 2020 года по май 2021 года с \$507,5 до \$1010 за тонну. Цена сылаба FOB Черное море выросла с \$465 до \$890 за тонну, заготовка — с \$410 до \$605. В Северной Европе тонна горячекатаного рулона по-

дорожала с \$557,7 до \$1184. Арматура в Китае увеличилась в цене с \$480 до \$810. По прогнозам ЦБ, в 2021 году объем дивидендов российских металлургов и горнодобывающих компаний может вырасти на рекордные 500 млрд руб.

Правительство уже начинает обсуждать новые механизмы изъятия «сверхприбылей» у сектора и сдерживания роста внутренних цен на металл. Причем инициативы станут все более радикальными. Так, 27 апреля у первого вице-премьера Андрея Белоусова обсуждалось, как стимулировать металлургов заключать прямые договоры с внутренними потребителями с фиксацией цен. Также правительство оценивало варианты создания механизма товарных интервенций на рынке металлопродук-

ции по аналогии с зерновым сектором).

На прошлой неделе замминистра промышленности Виктор Евтухов на саммите «Русская сталь: стратегия роста» предложил набор гораздо более болезненных для металлургов мер. Среди них введение вывозной пошлины на все черные металлы до конца года, увеличение железнодорожных тарифов на экспортные поставки металлургических грузов, дальнейшее повышение НДС для горнодобывающих компаний (с роста коэффициента с 3,5 до 10), отмена возврата входящего НДС при экспорте и увеличение ставки налога на прибыль.

По оценке управляющего директора рейтингового агентства НКР Дмитрия Орехова, маржинальность по EBITDA сталели-тейных компаний РФ по

итогам 2021 года будет на уровне 35–40%, что примерно вдвое выше уровня 2020 года.

Этому будет способствовать государственное стимулирование восстановления промышленности в разных странах, постепенный рост деловой активности, сезонное увеличение в середине года спроса со стороны строительного сектора. Дополнительным стимулом будет рост спроса на сталь для производства турбин для ветряных электростанций, а также новый инфраструктурный план развития США, предложенный администрацией Джоозефа Байдена. Сдерживающими факторами, по его мнению, станут ужесточение экологической политики в Китае, а также «повышение контроля правительств некоторых стран за рынками сырьевых товаров».

Евгений ЗАЙНУЛЛИН  
«Коммерсант», 31.05.2021

## Минпромторг провёл совещание с участием металлургов

Глава Минпромторга Денис Мантуров провёл совещание с представителями ведущих металлургических компаний, Минфина и Минэкономразвития. Основными вопросами стали обеспечение госзаказов (ГОЗ) по фиксированной цене и заключение прямых формульных контрактов по госстройкам со скидками, сообщает "Интерфакс" со ссылкой на пресс-службу министерства промышлен-

ности и торговли РФ.

"Вопросы дополнительных налоговых изъятий из отрасли в ходе совещания не затрагивались. Кроме того, в рамках мероприятия предварительно обсуждалась возможность введения практики закупок металлопродукции в Росрезерв. В части госстроек обсуждалось продолжение процесса заключения прямых долгосрочных контрактов с формульным образованием с

возможностью увеличения глубины таких контрактов на период до нескольких лет. Metallурги подтвердили готовность предоставлять скидки по таким контрактам. При этом Минпромторг России совместно с Минстроем России продолжит работу по определению списка бенефициаров таких контрактов.

При обсуждении ГОЗ шла речь о поставках металлопродукции по зафиксированной в контрактах цене. Metallурги выразили готовность не повышать контрактную цену и поставить необходимый объём металла по закреплённой в долгосрочных контрактах цене. Со своей стороны министерство планирует создать реестр исполнителей ГОЗ и предоставит металлургам референцию по объёмам их заказов за предыдущий период", - говорится в сообщении.

"По итогам встречи решено вернуться к обсуждению идеи поставок металла со скидкой для государственных проектов и гособоронзаказа, рассказали "Ъ" несколько источников, близких к участникам совещания. По словам одного из них, министр не согласился с идеей первого вице-премьера Андрея Белоусова изъять у от-

расли 100 млрд. рублей с тем, чтобы перекрыть возможные расходы бюджета, возникшие из-за роста цен на металл для госстроек", - пишет "Коммерсант".

"На совещании у Мантурова владелец "Северстали" Алексей Мордашов спросил у министра: "Что хотите - деньги (дополнительные налоги) или скидки?" И министр ответил, что правительству достаточно скидок для крупных государственных проектов, рассказал один из собеседников РБК. По словам другого источника, Мантуров сказал, что не надо "ошкуривать" бизнес, предложив интенсифицировать предоставление скидок для госстроек. В частности, речь шла о скидках для гособоронзаказа, Минстроя и КамАЗа", - сообщает издание.

"Как рассказал источник, близкий к участнику совещания, министр предложил вернуться к обсуждению скидок на металл для государственныхстроек, эту инициативу бизнес предлагал в конце апреля. В числе таких госпроектов, например, модернизация восточного полигона РЖД. О том, что металлурги согласились предоставить такие скидки, сообщила и пресс-служба Минпромторга", - пишет Forbes.

*Металлсервис, 02.06.2021*

---

---

## **Социально-экономическое положение в стране**

### **Без дела на год**

*Минтруду осталось вернуть работу всего миллиону новых безработных*

За год с момента старта противоэпидемических ограничений российский рынок труда восстановился только частично. Уровень безработицы в марте этого года все еще выше, чем в марте 2020 года, в то же время в отдельных отрас-

лях есть дефицит специалистов из-за закрытых границ. При этом посткризисные уровни безработицы могут быть и ниже докризисной, а новая занятость будет несколько отличаться по структуре от предыдущей. Среди заведомо

позитивных изменений, спровоцированных пандемией,— распространение удаленной занятости и интереса работников к переобучению.

Вчера Владимир Путин провел совещание с членами правительства, на кото-



ром в том числе обсуждалось нынешнее состояние российского рынка труда. В частности, Минтруд представил последние данные о безработице и предложил новую меру для ее снижения.

Так, по оценкам Росстата, которые в своем выступлении привел министр труда Антон Котяков, в марте этого года уровень безработицы в РФ составлял 5,4%, что на 1 процентный пункт ниже пикового для периода пандемии значения за август прошлого года.

«По данным Росстата, это менее 4,1 млн человек», — пояснил он. Так же, по его словам, в России снижается не только общая, но и зарегистрированная безработица. «На 12 мая число зарегистрированных в центрах занятости безработных граждан было менее 1,53 млн человек», — отметил он. Хотя текущий уровень безработицы все еще превышает аналогичный показатель (4,7%) за прошлогодний март — последний месяц перед введением противоэпидемических ограничений, его падение за семь месяцев с августа прошлого года является существенным. Его можно рассматривать как очередное доказательство специфиче-

ского устройства российского рынка труда, который реагирует на экономические кризисы в первую очередь сокращением уровня зарплат, а не числа занятых. Последнее если и меняется, то не вырастает выше 10% и достаточно быстро возвращается к прежним значениям.

В то же время в течение всего этого года на российском рынке труда, несмотря на относительно низкую безработицу, обострилась другая проблема — нехватка специалистов.

Она была характерна в первую очередь для отраслей, где занято большое число мигрантов, так как они не могли въехать в страну из-за закрытия границ в рамках противоэпидемических мер. Согласно данным мониторинга предприятий Банка России, нехватку работников отмечали в строительстве, добывающих производствах, сельском хозяйстве, сфере транспортировки и торговли. Например, на отсутствие рабочих рук для проекта модернизации БАМа и Транссиба жаловалась РЖД. Для решения этой проблемы Минстрой разработал новую систему централизованного завоза кадров. Отметим, что посткризисная безработица, учитывая этот фактор, мо-

жет быть значимо ниже докризисной — во многом это зависит от того, насколько трудоемкими будут новые проекты, которые в 2021–2024 годах будут инвестироваться из федеральных средств: инфраструктурные проекты обычно к таким относятся.

Среди положительных изменений, произошедших за это время в российской трудовой среде, можно отметить распространение удаленной занятости. Так, по данным Минтруда, максимальное число одновременно работавших вне офиса достигало 3 млн человек. До начала пандемии этот показатель не превышал 100 тыс. человек. Чтобы обеспечить такой трудовой практике полноценную законодательную основу, Госдума приняла новый закон об удаленной работе. В перспективе он позволит компаниям расширить объем найма удаленных работников и развиваться в соответствии с мировыми трендами в сфере персонала.

Помимо роста, хоть и вынужденного, распространения удаленной работы, еще одним последствием пандемии на рынке труда стало распространение новых технологий и, как следствие, интерес работников к переобучению из-

за страха потерять рабочее место.

По оценкам консалтинговой компании BCG, в России доля озаботившихся своими карьерными перспективами из-за коронавируса составила 31,5%, чаще всего опасение потерять работу в связи с автоматизацией высказывали занятые в финансовых учреждениях, страховых или телекоммуникационных компаниях.

Частично в ответ на этот запрос Минтруд в числе мер, призванных повысить занятость по пору-

чению президента, увеличил охват государственными программами переобучения — всего в них сможет принять участие до 168 тыс. человек. В ходе вчерашнего заседания главы ведомства также предложил расширить другую программу поддержки безработных — с помощью субсидирования занятости Фондом социального страхования — на выпускников 2020 года, которые не нашли постоянную работу. Всего до конца этого года, чтобы вернуть рынок труда РФ к докризисным показателям, Минтрудо необходимо

уменьшить число безработных на 1 млн человек. Это небольшая цифра на фоне числа работающих россиян (более 70 млн человек), однако даже с учетом включения выпускников в свои программы ведомство охватит мерами поддержки не более 40% из них. Остальные должны будут найти работу самостоятельно — впрочем, как и предсказывал “Ъ”, с большой вероятностью это случится.

Анастасия МАНУЙЛОВА  
«Коммерсантъ», 14.05.2021

## Новый пенсионный возраст добавит трудящихся

### Мониторинг рынка труда

Из-за повышения пенсионного возраста численность экономически активного населения в России к 2028 году вырастет на 3,5 млн человек, или на 4,6%, подсчитал старший научный сотрудник РАНХиГС Виктор Ляшок. Основой для такой оценки стали данные обследования рабочей силы за 2010–2019 годы, демографический прогноз Росстата и расчеты Международной лаборатории демографии и человеческого капитала РАНХиГС.

Напомним, стартовавшая в 2019 году реформа предполагает увеличение возраста выхода на пенсию с 55 лет до 60 лет для женщин и с 60 лет до 65 лет — для мужчин. Переходный период для такого увеличения растянут на пять лет, ежегодно пенсионный возраст увеличивается на год. В числе причин проведения рефор-

мы, помимо растущей нагрузки на бюджет Пенсионного фонда, указывалась и необходимость компенсировать таким образом будущее сокращение численности трудоспособного населения.

По расчетам РАНХиГС, она находилась на пике в 2018 году (76,2 млн человек). Без повышения возраста выхода на пенсию численность экономически активных уже в 2018–2025 годы сократилась бы на 5,1 млн человек, в результате к 2028 году этот показатель составил бы только 71,1 млн человек. Благодаря реформе снижение к 2025 году составит лишь 1,9 млн, после чего начнется прирост этого показателя (к 2028 году — на 0,3 млн) — до уровня в 74,6 млн человек.

Ожидается, что снижение численности рабочей силы затронет большинство ре-

гионов России. Исключение составят 16 субъектов РФ, в числе которых Москва и Московская область, Санкт-Петербург и Ленинградская область, а также Чечня, Ингушетия и Дагестан.

В исследовании отмечается, что хотя в целом по стране повышение пенсионного возраста не должно негативно сказаться на благосостоянии населения, в ряде регионов оно может увеличить показатели

бедности среди граждан нового предпенсионного возраста. Это может произойти в восьми регионах, среди которых Карелия, Пермский край и Саратовская область. Для этих территорий характерны высокий средний возраст населения и низкий уровень занятости среди жителей старших возрастов — такое сочетание и может привести к росту безработицы среди этой категории трудящихся.

Анастасия МАНУЙЛОВА  
«Коммерсантъ», 18.05.2021

## **Минэкономразвития подготовил пакет ключевых документов для зеленого финансирования**

*Теперь компании смогут доказать соответствие своих проектов экологическим стандартам*

Минэкономразвития подготовило проект постановления правительства, которым утверждается пакет базовых документов для запуска в России проектов устойчивого развития и инструментов их финансирования. «Проект постановления направлен на регулирование общественных отношений, связанных с осуществлением инвестиционной деятельности и привлечением внебюджетных средств в проекты устойчивого (в том числе зеленого) развития в Российской Федерации», — говорится в пояснительной записке к документу.

Пакет включает, в частности, критерии проектов устойчивого развития, методические указания по отнесению финансовых инструментов к категории зеленых, методику определе-

ния верификаторов — компаний, которые будут проверять и подтверждать соответствие проектов и финансовых инструментов критериям устойчивого развития.

Самым важным в этом пакете являются критерии отнесения тех или иных проектов к категории зеленых. Примечательно, что речь здесь идет не только о само собой разумеющихся возобновляемой энергетике, переработке отходов или замене бензинового транспорта на электрический или водородный. Так, зеленой без всяких оговорок считается атомная энергетика. А вот для водородной как раз предусмотрено ограничение — она будет считаться зеленой, только если при производстве водорода уровень выбросов углекислоты

в атмосферу окажется 100 г/кВт ч. Такое же ограничение по уровню выбросов установлено для электростанций на природном газе.

Однозначно зелеными признаются проекты по выпуску энергетического оборудования для установок ВИЭ и атомной энергетики, что неудивительно. А вот возможность реализации зеленых проектов в производстве стали, алюминия, цемента, аммиака и удобрений откровенно удивляет.

«В отличие от международных методик верификации зеленых проектов российские позволят претендовать на получение соответствующего финансирования проектам, которые никогда не признают зелеными на западе, так как мы создали таксономию ещё и переходных проектов, —

рассказал «Ведомостям» источник в Минэкономразвития. – Речь идет о проектах связанных с добычей углеводородов или например, металлургическом производстве. Это условно грязные производства, но если мы можем привлечь финансирование на снижение вреда окружающей среде, нам надо это сделать. Внедрение новейших технологий в этих сферах позволит значительно, иногда до 90% снизить вредные выбросы. Благодаря такому подходу мы надеемся привлечь инвестиции и обновить технологии и достигнуть минимизации экологического вреда».

Впрочем, в критериях зеленых проектов указаны более скромные показатели снижения выбросов. Например, для производства стали или алюминия – на 10% (или снижение затрат ресурсов или энергии на те же 10%).

Кроме металлургических проектов зеленой в России может быть признана даже добыча газа и нефти при условии снижения выбросов углекислоты на действующих объектах на 20%. Для всех новых промышленных проектов обязательным условием для признания зелеными является внедрение водо-

оборотной системы, а для многих еще и применение технологии улавливания и хранения парниковых газов.

Отдельный раздел в таксономии зеленых проектов выделен всему спектру деятельности по снабжению населения питьевой водой – от строительства и модернизации соответствующей инфраструктуры до утилизации отходов систем водоснабжения. Еще один раздел связан с деятельностью по сохранению и восстановлению биоразнообразия.

Проверка соответствия того или иного проекта зеленым критериям осуществляется верификаторами по модельной методике, разработанной Методологическим центром ВЭБ.РФ. Верификаторы также подтверждают соответствие зеленым требованиям инструментов финансирования, используемых для реализации проектов: облигаций или кредитов. Главное условие – деньги должны использоваться для финансирования зеленых проектов либо на рефинансирование ранее выданных на эти цели займов. При этом оговаривается, что привлеченные денежные средства «должны использоваться на реализацию проектов устойчивого

развития (на финансирование портфеля проектов устойчивого развития) не позднее 24 месяцев после выпуска финансового инструмента».

Проверка на соответствие финансового инструмента критериям зеленого финансирования проводится перед привлечением денежных средств (до регистрации выпуска облигаций или принятия решения о предоставлении кредитных средств), затем не позднее 24 месяцев после привлечения денежных средств и далее не реже одного раза в год течение срока действия финансового инструмента. По результатам проведения каждого из этапов верификации выпускается заключение, подтверждающее соответствие финансирования зеленым требованиям.

«Если говорить о самой методологии, то ее основная задача – дать российскому рынку понятные ориентиры того, что такое зеленый финансовый инструмент, зеленый проект, кто имеет право определять его в качестве такового и т. д., – пояснили «Ведомостям» в ВЭБ.РФ. – Это позволит запустить в России уже существующий на западных рынках процесс образования гриниума, т. е. скидки за «зеленость» того

или иного проекта, выраженной в притоках дополнительных более дешевых денег в экологичные производства, а также привязать к этой системе меры поддержки со стороны правительства».

В крупнейшем российском институте развития подчеркивают, что меры поддержки являются важнейшей составной частью системы зеленого финансирования. «На Западе эмитент зеленой облигации может рассчитывать на скидку в размере 10% относительно цены заимствования по не зеленой (тот самый гриниум), потому что инвесторы хотят покупать именно устойчивые финансовые инструменты, — указывают специалисты ВЭБ.РФ. — В России такого эффекта, к сожалению, пока нет в силу более скромных масштабов рынка и более низкого интереса к теме экологии. Так что нам нужно этого же размера

скидки (именно она делает зеленые проекты и экологическую модернизацию производств привлекательными для бизнеса) достичь через субсидию и регуляторные послабления со стороны ЦБ. Без мер поддержки достигнуть задач по декарбонизации российской экономики в соответствии с Парижским соглашением будет трудно».

Утверждение зеленой таксономии и принятие официальной зеленой методологии можно только приветствовать, отмечает управляющий директор по корпоративным и ESG-рейтингам «Эксперт РА» Павел Митрофанов. «Основная сложность в зеленой верификации для многих компаний — найти для этого политическую волю, принять зеленую политику и главное — придерживаться ее, — подчеркивает он. — Это предполагает определенную степень корпоративной зрелости, поскольку

без выстроенной системы учета и раскрытия информации отчитываться об использовании зеленых средств не получится».

«Наличие национальной таксономии зеленых проектов позволит российскому бизнесу принимать взвешенные инвестиционные решения с точки зрения экологической и климатической устойчивости ведения хозяйственной деятельности, — добавляет заместитель руководителя направления «Климат и зеленая энергетика» ЦСР Олег Колобов. — При этом важно отметить, что российская таксономия должна в целом иметь схожие принципы с аналогичными документами наших ключевых торговых партнеров. Это позволит нивелировать потенциальные регулятивные риски, связанные с возможным непризнанием зеленого статуса проектов, реализуемых нашими экспортерами».

Любовь МАВРИНА  
«Ведомости», 20.05.2021

## **Минфин: экономика России восстанавливается быстрее прогнозов правительства**

Восстановление российской экономики идет по более «радужной» траектории, чем прогнозировало правительство, заявил замминистра финансов Владимир Колычев. Он сообщил, что поступления основных налогов в России в реальном выражении за два года увеличились на 5–10%.

«По доходам в целом мы видим, что восстановление экономики — это наблюдалось и в четвертом квартале прошлого года, и в третьем отчасти — идет по более "радужной" траектории, чем наши прогнозы, прогноз правительства», — сказал господин Колычев журналистам (цитата по ТАСС).

«Мы видим по нефтегазовым доходам,— нефтегаз это отдельная история, довольно бодрый рост, даже если мы будем сравнивать с 2019 годом, когда пандемия никак не влияла на доходы бюджета,— что в реальном выражении основные налоги у нас растут на 5–10% ежегодно, то есть 2021 год по отношению к 2019 году, с учетом того, что два года уже прошло, на 5–10% в реальном выражении с учетом инфляции»,— добавил замминистра. Он уточнил, что речь идет об НДС, налоге на прибыль, зарплатных налогах, НДФЛ, страховых взносах и налоге на прибыль.

По его словам, дефицит бюджета в те-

кущем году будет меньше 2,4% ВВП. «Да, естественно меньше — просто из-за того, что цены на нефть другие, это такой счетный фактор. Сейчас не те цены, что такой дефицит может быть»,— пояснил он. Ранее Минфин сообщил, что экспортная пошлина на нефть Urals с 1 июня станет выше на \$3,9 и составит \$58,8 за тонну.

По мнению главы Минэкономки Максима Решетникова, экономика страны вернется к уровню, который был до пандемии коронавируса в третьем квартале 2021 года, а к концу года удастся выйти на траекторию «устойчивого роста темпом не менее 3%».

«Коммерсантъ», 25.05.2021

## АКРА: экономика России перестанет расти в 2021 году

*Стимулирующие меры будут свернуты, цены вырастут, а спрос сократится*

Аналитики АКРА обновили макроэкономический прогноз до 2025 г. (есть в распоряжении «Ведомостей»), учтя эффекты от ключевых событий за последние полгода — в том числе по развитию пандемии ковида, санкциям и в экономике России.

По нему, АКРА ожидает рост ВВП России в 2021 г. на 3,4–3,7% (в базовом сценарии — на 3,5%), что означает завершение восстановительного роста экономики из-за спада в пандемию уже в этом году. Затем рост будет постепенно замедляться до 3% в 2022 г. и 2% в 2024–2025 гг. Это ниже среднемировых темпов, но примерно на уровне темпов экономик США и ЕС: чуть ниже в восстано-

вительный период (США в 2021 г. — 4,9%, ЕС — 5%), затем на одном уровне и чуть выше с 2024 г.

ЦБ в апреле прогнозировал рост экономики России на 3–4% в 2021 г., в 2022–2023 гг. — на 2,5–3,5% и 2–3% соответственно. Минэкономразвития, как и Всемирный банк, ожидает 2,9% в 2021 г. (таким образом, восстановление — в начале 2022 г.), 3,2% — в 2022 г.

Ни в одном из сценариев развития, даже пессимистичном, агентство не ожидает в России ограничений экономической активности, по масштабу и срокам сопоставимых с карантинными мерами во время первой волны. Текущие темпы вакцинации, по оценкам

АКРА, позволят развитым странам отказаться от периодических локдаунов уже в 2021 г., а развивающиеся страны, в меньшей степени обеспеченные вакцинами, будут вводить все менее жесткие ограничения в случае новых волн пандемии.

Эффект от санкций, которых агентство опасалось полгода назад, также не оказался драматическим. Ранее АКРА отражало существенное влияние санкций в пессимистичном сценарии, но с учетом принятых в апреле мер (наиболее значимые — запрет в США прямой покупки госдолга после 14 июня) не сильно скорректировала ожидаемые ставки заимствования для правительства. Правда,



агентство ждет более серьезных последствий, если санкции распространятся и на вторичный рынок госдолга.

А вот наблюдение за ростом цен в экономике вызвало наибольшее беспокойство у аналитиков АКРА, что отражено и в названии отчета: «Момент истины для глобальной инфляции». «Речь идет о возможном формировании конъюнктуры более высокой волатильной инфляции, а также более высоких глобальных процентных ставок на фоне инерционного восстановления экономического роста», — указывает агентство.

Опасения агентства связаны с двумя факторами. Первый — сложность быстро убрать эффект от стимулирующей рост политики регулятора: между переходом к нейтральной политике и эффектом на инфляцию может быть существенный лаг. Второй — «фискальное доминирование»: влияние на решения центральных банков со стороны правительства, в результате которых регулятору, возможно, придется ставить потребности госбюджета перед собственной целью по таргетированию инфляции.

В России ЦБ таргетирует инфляцию к целевому

уровню в 4%. В годовом выражении по итогам апреля она составляла 5,5%. В случае с Россией теперь АКРА считает вероятным, что все существенные движения ключевой ставки вверх произойдут в 2021 г., а не в 2022-м, как ожидалось ранее. Агентство прогнозирует, что по итогам 2021 г. ключевая ставка зафиксирована на отметке 5,75%, к 2023 г. спадет до 5% и снова вырастет до 5,5% к 2025 г. В агентстве считают, что такая кривая станет результатом попыток ЦБ нормализовать инфляционные ожидания, реагируя на быстрое восстановление экономической активности и превышение инфляцией целевого уровня.

Эти ожидания совпадают и с недавним заявлением председателя ЦБ Эльвиры Набиуллиной в Госдуме, которая считает, что российская экономика может вернуться к допандемическому уровню во втором полугодии, возможно, уже к середине года. Набиуллина объясняет этим необходимость ухода от мягкой денежно-кредитной политики. В апреле ЦБ впервые раскрыл прогнозную траекторию ключевой ставки: в этом году среднее значение ключевой ставки с 26 апре-

ля по 31 декабря будет находиться в диапазоне 5–5,8%.

Краткосрочные ожидания АКРА в части ключевой ставки совпадают с прогнозами Национального рейтингового агентства (НРА). Оно считает, что ЦБ еще раз (11 июня) поднимет ставку на 0,5 процентного пункта до 5,5%. «На фоне высокой инфляции и далее мы ожидаем «летнюю паузу» до осени.

Следующее повышение ставки мы ожидаем 22 октября приблизительно на 0,25%. Мы также ожидаем повышения ставки на заседании 17 октября еще на 0,25%. Таким образом, к концу года ключевая ставка достигнет нейтрального уровня в 6%», — рассказывает управляющий директор рейтинговой службы НРА Сергей Гришунин. По оценкам аналитиков «Финама», разброс будет чуть шире — от 5 до 6,5%. «Мы ожидаем диапазон ключевой ставки на конец года 5,25–5,75%, однако при сохранении текущих тенденций нельзя исключать и повышения ставки к концу года до 6%», — прогнозирует Ольга Беленькая, руководитель отдела макроэкономического анализа ГК «Финам».

## Годовая инфляция в России превысила 6% впервые за пять лет

Годовая инфляция в мае составила 6,02%, что является новым максимальным значением с октября 2016 г., следует из материалов Росстата. В целом с начала года потребительские цены в стране выросли на 3,48%.

Продовольственные товары подорожали на 7,4% в годовом выражении. Цены на непродовольственную продукцию возросли на 6,68%. Меньше всего повысилась стоимость услуг — на 3,29%.

По сравнению с апрелем инфляция в мае составила 0,74%. Сильнее всего — на 3,2% и 1,4% соответственно — цены выросли на Чукотке и в Республике Калмыкия. Это объясняется подорожанием услуг в этих регионах на 11,8% и 3,6% соответственно, пояснили в Росстате.

В целом продукты питания в мае по сравнению с тем же месяцем прошлого года выросли в цене на 8,07%, алкоголь — на 2,33%. По сравнению с апрелем показатели составили 1,04% и 0,34% соответственно. В течение текущего года стоимость продуктов увеличилась на 5,29%, а алкоголя — на 1,66%.

3 июня на одной из сессий Петербургского экономического форума председатель Банка России Эльвира Набиуллина сообщила, что повышенная инфляция в России приобрела устойчивый характер. Кроме того, инфляционные ожидания населения находятся на четырехлетнем максимуме. Это приводит к тому, что люди

начинают делать крупные покупки раньше, чем планировали изначально, опасаясь повышения цен в дальнейшем. В итоге спрос растет, еще сильнее разгоняя инфляцию.

Целевой уровень инфляции в России, установленный ЦБ, составляет 4%. Этот порог она превысила в ноябре прошлого года, а по итогам 2020 г. составила 4,9%. В дальнейшем темпы роста цен продолжили ускоряться. В марте годовая инфляция достигла пятилетнего максимума в 5,8%, а в апреле снизилась до 5,5%, что ЦБ объяснил эффектом высокой базы прошлого года. Согласно среднесрочному прогнозу ЦБ, инфляция в России по итогам 2021 г. может составить 4,7-5,2%.

*«Ведомости», 07.06.2021*

## В России определили причину бедности граждан

Одна из основных причин бедности в России заключается в высоком проценте образовательной неуспешности, которая затем преобразуется в неуспешность экономическую. Такое мнение в интервью газете «Известия» высказал ректор НИУ ВШЭ Ярослав Кузьминов.

На его взгляд, в России «должен быть свободный, максимально демополизованный рынок, но и должна быть сильная поддержка тех, кто действительно нуждается». «Это не только нетрудоспособные и потерявшие работу. Это в первую очередь дети. Чтобы каждый

гражданин видел, что его страна, если у него лично чего-то не сложилось, позаботится о его ребенке, даст ему близкие возможности с теми, чьи родители более успешны», — пояснил эксперт.

В связи с этим он обратил внимание на такой индикатор, как «образовательная неуспешность, или образовательная бедность». «Условно говоря, в каждом классе есть 30% школьников, которые не успевают. Если у родителей есть деньги, то таким детям нанимают репетиторов. А если нет?», — задался вопросом Кузьминов.

Он полагает, что «работа с образовательной неуспешностью — это очень важная повестка реформы школьного образования». «Мы часто обсуждаем ЕГЭ, но давайте попробуем посмотреть глубже. Ведь, что означает доля неуспевающих в школе в 20-30%? Что детей выпускают с плохим знанием математики или русского языка, что трансформируется уже в экономическую неуспешность, в необходимость для общества в той или иной степени этих своих граждан содержать — за счет доходов от успешных работников», — предупредил ректор НИУ ВШЭ.

При этом, констатировал он, у России «средний по миру уровень образовательной неуспешности — порядка 25%». «Это уровень, например, Бразилии или Индии. Но эти страны — трудоизбыточны, у них традиционно высокая безработица. Для России же, где 10% рынка труда закрыты мигрантами, образно говоря, каждый активный гражданин на счету. Нам надо срочно начинать системную работу в этом направлении. В европейских странах, особенно в Скандинавии, неуспешность свели к 10%. России нельзя отставать», — подчеркнул эксперт.

Напомним также, на прошлой неделе министр труда и социальной защиты РФ Антон Котляков заявил в ходе Петербургского международного экономического форума, что на семьи с детьми приходится более 80% бедных в России. «На сегодняшний день из числа бедных 82% — это семьи с детьми. К сожалению, это именно так», — признал глава Минтруда.

При этом он заверил, что государство меняет подходы к мерам поддержки таких семей, ориентируясь на тех, кто является по-настоящему нуждающимся.

Тем временем первый вице-премьер РФ Андрей Белоусов считает, что решить

проблему бедности в России можно только путем введения пособий для людей, оказавшихся в трудной жизненной ситуации. Такое мнение он высказал в недавнем интервью РБК.

«Проблема бедности связана не столько с ценами, сколько с низкими доходами у значительного количества людей, с безработицей, которая у нас выросла и пока не рассосалась», — указал первый зампред правительства.

На его взгляд, «проблему бедности решить сейчас нет другого способа, кроме введения пособий для тех категорий людей, которые оказались в трудной жизненной ситуации». «Ну нет просто. Слава богу, мы научились таких людей идентифицировать и быстро до них доводить деньги. Системно этот вопрос мы собираемся решать созданием так называемого социального казначейства», — отметил первый вице-премьер.

Ранее FinExpertiza констатировала, что около 25% населения России, или 36 млн человек, по международной методологии можно отнести к категории малообеспеченных, так как их доход ниже 60% от медианного.

Эксперты международной аудиторско-консалтинговой сети подчеркнули, что таких россиян вдвое больше, чем официально бедных (под российское определение бедности подпадают лица, чей ежемесячный доход не достигает прожиточного минимума — 11,3 тыс. руб.).

Между тем в 2020 году медианный доход в среднем по России составил 27 тыс. руб., а 60% от этой суммы — 16,2 тыс. руб., 50% — 13,5 тыс. руб.

При этом, зафиксировали в FinExpertiza, из-за существенного территориального имущественного расслоения медианный доход от региона к региону

отличается в 4,8 раза, в то время как региональные прожиточные минимумы разнятся лишь в 2,6 раза.

Тем временем, по оценкам Росстата, численность населения РФ с доходами ниже прожиточного минимума в 2020 го-

ду, согласно предварительной информации, составила 17,8 млн человек против 18,1 млн в 2019 году. Уровень бедности в РФ в 2020-м составил 12,1% против 12,3% в 2019 году.

*Росбалт, 07.06.2021*

## **За рубежом**

### **Производство стали в мире за январь-апрель выросло на 13,7%**

В течение января-апреля 2021 года металлургические предприятия 64 стран, предоставляющих данные World Steel Association (worldsteel), выплавляли 662,8 млн тонн стали. Рост показателей к аналогичному периоду прошлого года - 13,7%. В апреле общемировое производство нерафинированной стали составило 169,5 млн тонн - на 23,3% больше в годовом исчислении.

На долю Африки в общем объеме пришлось 1,3 млн тонн (+93,9% к апрелю 2020 года), Азии и Океании - 125 млн тонн (+19,2%), СНГ - 9 млн тонн (+20,7%), ЕС - 12,9 млн тонн (+42,8%), Ближнего Востока - 3,5 млн тонн (+15,3%), Северной Америки - 9,7 млн тонн (+38,2%), Южной Америки - 3,8 млн тонн (+70,9%).

Металлурги Китая выплавляли за прошлый месяц 97,9 млн тонн стали, Индии - 8,3 млн тонн, Японии - 7,8

млн тонн, Южной Кореи - 5,9 млн тонн. Рост объемов в годовом сопоставлении - 13,4%, 152,1%, 18,9% и 15,4% соответственно.

Российские металлургические предприятия, по оценке WSA, произвели в апреле 6,5 млн тонн нерафинированной стали - на 15,1% больше в годовом исчислении. С начала года выплавка стали в РФ выросла на 7,1% до 25,5 млн тонн.

*Металлсервис, 24.05.2021*

### **Украина остается на 10 месте по выплавке чугуна и на 13 месте по производству стали в мире**

Лидером мирового производства стали и чугуна остается Китай, выплавивший за 4 месяца 2021 года 306,64 миллиона тонн чугуна и 374,56 миллиона тонн стали.

По данным Всемирной ассоциации стали Worldsteel, в январе-апреле 2021 года металлургическими предприятиями стран мира выплавлено 488,58 млн тонн чугуна, из которых 458,15 млн тонн доменным способом и 30,43 млн тонн методом прямого восстановления. Это на 8,6% выше показателя января-апреля 2020 года.

Мировая выплавка стали за четыре месяца 2021 года составила 662,78 млн тонн, что на 13,68% выше показателя аналогичного периода 2020 года.

Украина с результатом 7,07 млн тонн или 109,0% относительно января-апреля 2020 года занимает 10-ю позицию среди 38 стран-производителей чугуна и с результатом 7,14 млн тонн или 107,2% относительно января-апреля 2020 года занимает 13-ю позицию среди 64 стран-производителей стали.

*Металлургпром, 21.05.2021*

# Почему мировая экономика восстанавливается, но все вокруг дорожает

Мировая экономика начала восстанавливаться после пандемии коронавируса. Этот процесс подстегивает вакцина от COVID-19. Однако вакцинация не спасла мировой ВВП от дисбалансов, вызванных локдауном, пишет "Лента.ру".

Восстановление от худшего кризиса за последние сто лет происходит в разных странах неравномерно. Это заставляет компании по всему миру паниковать и истерично пополнять свои запасы.

"Резкий рост спроса и возникающий дефицит поднимают цены до пиковых значений буквально на все: от продуктов питания до полупроводников и металлов. Перспективы возвращения в привычное экономическое русло пока не проглядываются", — пишет издание.

У такой ситуации есть несколько причин.

## • Нехватка всего

Глобальный кризис привел к тому, что мировая экономика потеряла свыше \$3,5 триллиона. Это вдвое больше, чем от кризиса 2008 года.

Спустя год после того, как ВОЗ объявила об эпидемии, после появления вакцин ситуация стала постепенно восстанавливаться. Но это происходит неравномерно.

Главным риском для рынков стала неконтролируемая инфляция: на фоне дефицита цены выросли буквально на все. Это и металлы, и продукты питания. Хотя страны стали отменять локдауны, а производство — возобновляться, уже успевший возникнуть спрос на автомобили, бытовые товары и некоторые продукты привел к их подорожанию. "Чтобы опередить еще больший рост цен, производители пополняют запасы. Медь, железная руда

и сталь, кукуруза, кофе, пшеница и соя, пиломатериалы, полупроводники, пластик и картон для упаковки — столкнулись с катастрофическим дефицитом, восполнить который не смогут еще длительное время", — пишет издание. Когда закончится этот взлет цен — пока никто не берется сказать.

Недавние события — пробка в Суэцком канале, массовая вспышка COVID-19 в Индии и кибератака на трубопровод Colonial Pipeline в США ужесточают ситуацию. Первая ситуация привела к тому, что по миру стало дороже возить грузы. Вторая — еще скажется на ценах на чай и других индийских товарах.

## • Цены на еду

Здесь, помимо ковида, причиной роста цен стали еще несколько факторов. В их числе — погода.

"Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (FAO) подсчитала, что цены на еду достигли максимума с 2014 года. Эксперты объяснили это резким повышением цен на сахар, масло, мясо, молочные продукты и крупы", — пишет издание.

Еще один фактор — чистая энергетика. Развитие программ по борьбе с изменением климата многими энергетическими компаниями привело к тому, что они стали наращивать объемы топлива, получаемого от переработки растительных и животных жиров. Спрос на возобновляемую энергетику из года в год только растет, а, следовательно, продукты могут стать еще дороже.

Дефицит рабочей силы — также толкает цены на продукты вверх. В частности, из-за этого цены на пальмовое масло за год подскочили на 120% и достигли ре-

кордных значений. "Основные поставщики пальмового масла — Малайзия и Индонезия, на них приходится примерно 84 процента мирового рынка. Пандемия коронавируса вызвала дефицит рабочих в этих странах и привела к сокращению производства", — поясняет издание. В то же время главные импортеры — США и Китай — наоборот, наращивают потребление.

Подорожание сырья неизбежно отразится на ценах всех продуктов, где оно используется — от шоколада до губной помады.

#### • Повышенный спрос

На рост цен также повлиял повышенный спрос. Восстановление мирового ВВП привело к росту цен на рынке металлов. Прогнозируется, что этот тренд продолжится в будущем, так как спрос превышает предложение. Эксперты посчитали, что цена металла еще вырастет по мере внедрения зеленой энергетики и на фоне сокращения поставок.

#### • Бесконтрольный рост

Неравномерное восстановление экономики привело к неконтролируемому росту инфляции по всему миру. "С начала 1990-х мировая экономика лишь трижды переживала сопоставимый скачок цен на продовольствие. В последний раз такое происходило в 2010-2011 годах и сопровождалось серией восстаний и протестов на Ближнем Востоке, получивших название "арабская весна". Стремительный разгон инфляции на рынках продуктов питания сулит миру волну социальных потрясений, прежде всего в слабых экономиках", — пишет издание.

В США наблюдается наибольший риск инфляции, причина — в быстром

восстановлении. "Чтобы сдержать рост инфляции, регулятор может повысить базовую ставку, но такая перспектива пугает инвесторов: это вызовет удорожание займов и ограничит возможности для роста и развития компаний. Пока что ФРС сохранила ставку на уровне 0,25 процента годовых. Это хорошо для фондового рынка, так как низкие ставки поддерживают спрос на акции и прочие активы. Однако дальнейший рост инфляции может помешать планам регулятора", — поясняет автор статьи.

Что касается России, то ЦБ РФ уже пошел на ужесточение кредитной политики и повысил ключевую ставку на 0,5 процентных пункта — до 5%. "Быстрое восстановление спроса и повышенное инфляционное давление формируют необходимость более раннего возвращения к нейтральной денежно-кредитной политике. Банк России будет оценивать целесообразность дальнейшего повышения ключевой ставки на ближайших заседаниях", — комментировал регулятор. А глава Банка России Эльвира Набиуллина намекнула на будущую борьбу с ростом цен.

"Пока мировая экономика не готова вернуться на привычные рельсы — вакцинация не решила всех проблем, вызванных пандемией, а значит, турбулентность сохраняется. Инфляция будет основной головной болью центральных банков по всему миру. Регуляторам придется лавировать между экономическим стимулированием и ростом цен, однако как долго этот баланс придется поддерживать — пока спрогнозировать невозможно", — подытожило издание.

ПРАЙМ, 26.05.2021



## ОЭСР: мировая экономика восстанавливается неравномерно

Мировая экономика восстанавливается после пандемии коронавируса, однако это происходит неравномерно. Об этом говорится в докладе Организации экономического сотрудничества и развития.

«С некоторым облегчением отмечаем, что экономические перспективы улучшаются, но это происходит очень неравномерно. На фоне возобновившихся вспышек вируса, менее частых, но распространенных по всему миру, рост глобальной экономики продолжает восстанавливаться», — говорится в докладе.

ОЭСР ожидается, что «в этом году мировой объем производства вырастет почти на 6%, что является впечатляющим всплеском после сокращения на 31,2% в 2020 году». Хотя большая часть мира и вернется к докризисному уровню ВВП, этого недостаточно, сказано в докладе. «Мировая экономика по-прежнему отста-

ет от допандемийного роста, и во многих странах ОЭСР уровень жизни к концу 2022 года не вернется к уровню, ожидаемому до пандемии», — отметили в организации.

Вместе с тем ОЭСР улучшил прогноз роста ВВП России в 2021 году с 2,8% на 3,5%. В 2022 году ожидается рост российской экономики на 2,8%, в 2020 году сокращение составило 2,6%.

Ранее Всемирный банк улучшил прогноз по росту ВВП России в 2021 и 2022 годах до 3,2%. Эксперты ожидают, что «восстановлению экономической активности, которое будет опираться на рост потребления домохозяйств и рост инвестиций, будут способствовать оживление мировой экономики, повышение цен на нефть и мягкие денежно-кредитные условия на внутреннем рынке в 2021 году».

*«Коммерсантъ», 31.05.2021*

## В ЕЭК рассмотрят введение полугодового запрета на экспорт металлолома

Евразийская экономическая комиссия опубликовала проект решения коллегии о включении отходов и лома чёрных металлов (код 7204 ТН ВЭД ЕАЭС) в перечень товаров, в отношении которых введён запрет на вывоз за пределы ЕАЭС. Документ предполагает введение запрета на вывоз данной металлургической продукции с таможенной территории союза до 15 января 2022 года, сообщает "Интерфакс".

"Указанный товар включен в перечень товаров, которые являются существенно важными для внутреннего рынка Евразийского экономического союза и в отношении которых в исключительных случаях могут быть введены временные запреты или количественные ограничения экспорта. Обсуждение проекта продлится до 21 июня. Ограничение не распространяется на транзитные перевозки.

Одновременно с введением запрета на экспорт лома на уровне ЕАЭС предлагается отменить аналогичные решения, ранее принятые на национальном уровне Ар-

менией (в январе 2021 года), Киргизией и Казахстаном (обе страны ввели временный запрет на экспорт лома за пределы ЕАЭС в марте этого года). Россия пока не вводила полный запрет на экспорт лома чермета, ограничившись увеличением вывозных пошлин с 31 января 2021 года до 5%, но не менее €45 за тонну. Эта мера действует до июля 2021 года.

Предполагается, что новое повышение экспортной пошлины на лом также будет установлено на полгода", — говорится в сообщении.

*Металлсервис, 03.06.2021*

## **CISA: к 2025 году металлурги КНР сократят 236 млн тонн мощностей**

В течение XIV пятилетки (2021-2025 гг.) Китай рассчитывает сократить 236 млн тонн устаревших мощностей по производству стали. Об этом сообщает Reuters со ссылкой на заявление China Iron and Steel Association.

При этом страна-сталепроизводитель №1 планирует модернизировать 221 млн тонн стальных мощностей в контексте "озеленения" металлургии, на которую приходится порядка 15% от общего объема выбросов парниковых газов. Затраты по проекту перехода на ультранизкие выбросы оцениваются в 260 млрд юаней (\$40,8 млрд).

За предыдущие 5 лет Китай заменил 86 млн тонн устаревших стальных мощностей на обновлённые 80 млн тонн.

Согласно официальной статистике, по итогам 2020 года металлургические предприятия КНР выплавляли 1,07 млрд тонн стали.

*Металлсервис, 03.06.2021*

## **Высокие показатели Алмалыкского горно-металлургического комбината**

Согласно данным, предоставленным управлением продаж и снабжения металлургическим сырьем АГМК, за первые 5 месяцев 2021 года Алмалыкским горно-металлургическим комбинатом (Республика Узбекистан) были отмечены высокие показатели по экспорту продукции.

За 5 месяцев 2021 года осуществлен экспорт на сумму 455 млн 664 тыс. долларов США, прогнозный показатель выполнен на 147,8%, темп роста достиг 170,7%.

В числе зарубежных потребителей выпускаемой комбинатом продукции – Нидерланды, Турция, Российская Федерация, Беларусь, Казахстан, Болгария, Азербайджан, Киргизия, Украина, Польша, Таджикистан, Индонезия, Туркменистан, Афганистан, Китай.

Помимо этого, продукция Алмалыкского горно-металлургического комбината поступает и на внутренний рынок.

*Информационная служба АГМК, 07.06.2021*

## **Инфляция из-за роста мировых цен на сырье может приобрести более устойчивый характер**

Рост цен на сырьевые товары в мире омрачает перспективы восстановления глобальной экономики, нанося ущерб как предприятиям, так и домохозяйствам и усиливая опасения, что инфляция может приобрести более устойчивый характер, пишет The Wall Street Journal.

По данным издания, такого повсеместного подорожания сырьевых товаров не наблюдалось с начала мирового финансового кризиса и до этого, в 1970-х годах. **Цены** на пиломатериалы, желез-

ную руду и медь достигли рекордов. Кукуруза, соевые бобы и пшеница подскочили в цене до максимальных уровней за последние восемь лет. Цены на нефть на днях обновили двухлетний максимум.

Экономисты ожидают, что данные о динамике потребительских цен, которые будут обнародованы позднее на этой неделе, станут подтверждением этой тенденции. Они говорят, что цены производителей в Китае, данные о которых будут опубликованы в среду, могли подняться в

мае до максимального уровня с августа 2008 года на фоне роста сырьевых цен. Данные из США, которые выйдут на следующий день, как ожидается, покажут резкий рост потребительских цен в мае относительно того же месяца прошлого года, что также обусловлено повышением затрат на рабочую силу.

Как правило, экономисты и представители центробанков стараются не слишком беспокоиться о динамике сырьевых цен, отмечает WSJ. Цены на сырьевые товары могут быть неустойчивыми, а их доля в потребительской инфляции меньше по сравнению с другими расходами, такими как цены на жилье.

Однако рост стоимости сырья отрицательно влияет на показатели рентабельности производителей. Между тем увеличение расходов домохозяйств на газ, продовольственные товары и рестораны ограничивает их возможности тратить средства на другие нужды.

Этот рост обусловлен многочисленными факторами, включая чрезвычайно высокий потребительский спрос и перебои в цепочках поставок. Но, по словам экономистов, за многими из этих факторов стоит преднамеренное решение директивных органов в США и других странах оказывать масштабную поддержку экономикам для их полного восстановления после кризиса, вызванного пандемией COVID-19.

Как пишет WSJ, руководству центробанков предстоит решить, могут ли они и дальше игнорировать рост цен на сырьевые товары - наряду с другими признаками ускорения инфляции, или им необходимо принять меры для охлаждения спроса, например, посредством повышения процентных ставок.

ЦБ Бразилии, России и Турции уже ужесточили денежно-кредитную полити-

ку на фоне повышения сырьевых цен. Представители других центробанков, включая Федеральную резервную систему (ФРС) США и Европейский центральный банк (ЕЦБ), пока сохраняют оптимистичный настрой.

"Нефть когда-то была достаточно важна, чтобы подстегнуть инфляцию, но сейчас это не относится ни к одному сырьевому товару", - отмечает бывший экономист ЕЦБ Дирк Шумахер, ныне работающий в Natixis. В то же время, по его словам, стоимость сырьевых товаров может иметь решающее значение в то время, когда и другие факторы подталкивают цены вверх.

Скачок цен на **сырье** также может служить ранним предупреждением о будущей инфляции, поскольку сырьевые рынки быстрее реагируют на изменения в экономике, чем стоимость конечной продукции.

Экономисты, однако, отмечают, что цены на некоторые сырьевые товары, в частности нефть, просто возвращаются к уровням, наблюдавшимся до пандемии коронавируса. Резкое повышение цен объясняется низкой сопоставимой базой середины 2020 года, когда потребление сократилось в условиях пандемии.

Многие также полагают, что рост сырьевых цен ослабнет позднее в этом году на фоне сдвига потребительских расходов в США в сторону услуг, тогда как сырье в основном используется для производства товаров.

По мнению старшего экономиста по глобальным рынкам банка JPMorgan Chase Майкла Хэнсона, хотя повышение цен на сырьевые товары, вероятно, приведет к временному инфляционному давлению, оно не сильно скажется на экономике США.

*Финмаркет, 08.06.2021*

## **В Совфеде назвали условие для индексации пенсий работающим пенсионерам**

Вопрос об индексации пенсий работающим пенсионерам могут решить, как только в бюджете появятся дополнительные средства, заявил РИА Новости первый заместитель главы социального комитета Совета Федерации Валерий Рязанский.

Так он прокомментировал письмо, в котором ФНПР призвала президента Владимира Путина вмешаться в ситуацию.

"Я полагаю, что правительство, его социальный блок, подготовило различные предложения по индексации пенсий работающим пенсионерам, в том числе исходя из параметров доходности (заработка граждан)", — сказал Рязанский.

Вместе с тем, подчеркнул он, в условиях бюджетных ограничений приходится выбирать приоритеты, и сейчас власти сосредоточились на поддержке семей с

детьми.

"С появлением других возможностей бюджета индексация пенсий работающих пенсионеров должна состояться", — уверен сенатор. Он подчеркнул, что такое решение поддержат и все фракции Госдумы, и сенаторы, и институты гражданского общества.

"Механизм принятия решения достаточно прост, может и правительство внести такой законопроект, соответствующую работу могут взять на себя депутаты", — добавил Рязанский.

Он также отметил, что у половины работающих пенсионеров доходы невысоки, но у другой половины заработок довольно велик. Это люди культуры, науки, искусства, продолжающие профессиональную деятельность.

РИА Новости, 08.06.2021

---

---

## **Интересно**

## **Ученые назвали причину низкой производительности труда в России**

*Жизненный цикл знаний и навыков российского работника: мощный старт и быстрая деградация*

В богатых странах население имеет более высокий уровень образования, чем в бедных. Но Россия исключение из этого правила: по доле образованных людей Россия находится среди лидеров в мире, а по производительности труда — среди отстающих, утверждают эконо-

мисты НИУ ВШЭ в докладе «Производительность труда и российский человеческий капитал: парадоксы взаимосвязи». Следовательно, имеющийся человеческий капитал не переплавляется в высокие уровни производительности труда. Это также означает неэффективное ис-

пользование накопленных умений и знаний, их растрату и обесценение.

Причина проста: процесс обучения у большинства наших сограждан заканчивается после окончания университета, колледжа или школы. «Жизненный цикл знаний и навыков российского работника:

мощный старт и быстрая деградация, поскольку лишь около 12% населения в возрасте 25–64 лет проходят то или иное переобучение», – поясняют авторы доклада. Для сравнения: в большинстве европейских стран повышают квалификацию или переучиваются в течение жизни порядка 40–60% жителей.

По данным Института статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ, лишь 22% населения России в возрасте 25–64 лет занимается самообразованием, что также значительно ниже, чем в европейских странах, где соответствующая доля населения составляет 60–80%.

Но и работодатели неохотно занимаются повышением квалификации своих сотрудников. По словам директора Центра исследований производительности НИУ ВШЭ Ильи Воскобойникова, расходы предприятий на эти цели – около 0,3% от общих затрат на персонал. Согласно результатам обследования предприятий, проведенного Лабораторией исследований рынка труда НИУ ВШЭ, в 2018 г. переобучением сотрудников занимались только четыре из 10

компаний. Каждая переобучавшая компания охватывала этой деятельностью примерно четверть своего персонала, затратив в среднем на одного работника около 14 000 руб.

«Компании считают, что могут обойтись без этих затрат: в условиях вялой конкуренции, редких инноваций, слабой включенности в мировую торговлю и ориентации на локальные рынки инвестиции в профессиональное переобучение не являются жестким императивом», – утверждает руководитель авторского коллектива, директор Центра трудовых исследований ВШЭ Владимир Гимпельсон. А главным способом решения кадровых проблем оказывается переманивание квалифицированных специалистов у конкурентов.

«Старение населения и сокращение численности рабочей силы, особенно в младших рабочих возрастах, создают серьезные вызовы человеческому капиталу, а через него и всей экономике, – предупреждают экономисты НИУ ВШЭ. – Чтобы к 2030 г. этот набор проблем не стал неожиданным сюрпризом, наращивание инвестиций в образование, подготовку

кадров, науку, здоровье и здравоохранение должно стать бюджетным приоритетом».

Обучать и переобучать, по их мнению, надо не только россиян, но и мигрантов, которые составляют в среднем 10% рабочей силы в стране, а в некоторых отраслях их доля доходит до трети. Мало того, зависимость от рабочей силы мигрантов в некоторых регионах России будет расти в обозримом будущем из-за старения коренного населения. При этом производительность труда мигрантов ниже средней производительности российских работников. «Это означает, что поиск путей и способов повышения квалификации иностранных работников должен стать составной частью политики в области человеческого капитала», – отмечают авторы доклада.

«Российские предприятия действительно сильно отстают по уровню производительности труда от своих иностранных конкурентов, – соглашается с авторами доклада директор департамента производительности и эффективности Минэкономразвития России Александр Молодцов. – Если говорить о лидерах

рынка, то это отставание почти в 2–3 раза. По сути, сотрудник российского предприятия, работая столько же или даже больше по времени, чем в других странах, производит в 2–3 раза меньше продукции. Соответственно, предприятия получают меньше доходов».

На решение этой проблемы направлен нацпроект «Производительность труда и поддержка занятости». «Всего в рамках нацпроекта «Производительность труда» на данный момент обучено 34 599 сотрудников предприятий и представителей региональных команд, а также подготовлено 1537 внутренних тренеров», – рассказал «Ведомостям» Молодцов.

Нововведением нацпроекта станет работа по повышению квалификации рабочих совместно с Worldskills: эксперты движения передадут российским предприятиям методики аудита рабочих мест, разработки корпоративного стандарта профессий, формирования матрицы компетенций, оценки персонала, а также сборки коротких образовательных программ для дальнейшего тиражирования разработанных ма-

териалов и применения на практике, добавляет он.

В Минтруде «Ведомостям» заявили, что ограничения на привлечение иностранной рабочей силы носят временный характер и связаны с пандемией. «По состоянию на 31 марта 2021 г. доля привлекаемых иностранных работников в численности экономически активного населения составила 2%, тогда как в начале 2020 г. и 2019 г. – 3,1% и 2,2% соответственно», – пояснили в пресс-службе ведомства. Там напоминают, что «Минэкономразвития ведет активную работу по упрощению въезда для высококвалифицированных специалистов».

Уполномоченный при президенте по защите прав предпринимателей Борис Титов считает, что увеличение производительности труда не достигается госпрограммой массового обучения и консалтинга. «Производительность труда растет, когда работодатель вынужден конкурировать с подобными себе. Из этого вывод: в первую очередь надо стимулировать в принципе проявление частной инициативы, избавив ее от удушающих объятий государства», – говорит Титов.

На втором этапе, по его словам, надо стимулировать приток новых технологий. «Главнейший инструмент стимулирования притока технологий – умное налоговое стимулирование. И только потом, когда внутреннее производство из ручейка превратится в реку, можно будет уделять внимание анализу того, сколько компании вкладывают в повышение квалификации и переобучение сотрудников», – утверждает бизнес-омбудсмен.

По мнению президента рекрутинговой компании Superjob Алексея Захарова, производительность труда зависит от менеджмента. «Большинству крупных компаний выгоднее нанимать дешевых нелегальных мигрантов, чем высокооплачиваемых специалистов», – утверждает он.

«Если хотите повышать производительность труда, то сначала разберитесь, как можно ее измерять и в каких единицах в каждой из отраслей, а потом сделайте так, чтобы при ее росте росла оплата труда. Тогда работники сами поймут, надо ли им учиться и чему именно, чтобы повысить свой заработок. Если же поступать так, как это про-

|                                                                                                                                         |                                                                                                                                |                                                                                                               |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p>исходит с учителями, когда им рассказывают о том, что результаты ЕГЭ и ГИА – это показатели качества их труда, но при этом никак</p> | <p>не отражаются на оплате труда, то тогда не надо удивляться получаемым на самом деле результатам», – резюмирует директор</p> | <p>Международной школы бизнеса, основатель центра дополнительного образования «Развитие» Аркадий Мурзаев.</p> |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

Екатерина ШОХИНА  
«Ведомости», 10.05.2021

## **Металлурги РФ – пятые в списке ведущих стран-сталепроизводителей**

В World Steel Association (worldsteel) подвели окончательные итоги работы металлургических предприятий в 2020 году. Общемировое производство стали, в частности, составило за прошедший год 1878 млн тонн (в 2019 - 1869 млн тонн, в 2018 - 1814 млн тонн).

Рейтинг ведущих стран-сталепроизводителей по итогам работы в 2020 открывает Китай - 56,7% от общемирового объема выплавки с результатом в 1064,8 млн тонн (2019 - 995,4 млн тонн). Далее следуют Индия (100,3 млн. тонн по сравнению с 111,4 млн тонн годом ранее), Япония (83,2 млн тонн в 2020, 99,3 - в 2019) и США (72,7 млн и 87,8 млн тонн соответственно).

Топ-5 рейтинга сталепроизводителей закрывает РФ. По данным WSA, за 2020 год российские металлургические предприятия выплавляли 71,6 млн тонн стали (2019 - 71,7 млн тонн). Доля стран СНГ в общем объеме стального производства оценивается в 5,3%.

Далее в десятке ведущих сталепроизводителей мира идут Южная Корея (67,1 млн тонн против 71,4 млн тонн в 2019 году), Турция (35,8 млн тонн по сравнению с 33,7 млн тонн годом ранее), Германия (35,7 млн тонн vs 39,6 млн тонн), Бразилия (31 млн тонн - 2020, 32,6 - 2019) и Иран (29 млн тонн против 25,6 млн тонн в 2019 году).

*Металлсервис, 04.06.2021*

## **Worldsteel опубликован рейтинг ведущих меткомпаний мира**

World Steel Association (worldsteel) опубликован обновлённый список крупнейших металлургических компаний. По итогам работы в 2020 году китайский сталепроизводитель China Baowu Group (115,29 млн тонн) опередил прежнего лидера - ArcelorMittal (78,46 млн тонн). Топ-5 закрывают HBIS Group (43,76 млн тонн), Shagang Group (41,59 млн тонн) и Nippon Steel Corporation (41,58 млн тонн).

В десятку крупнейших компаний вошли также POSCO (40,58 млн тонн), Ansteel Group (38,19 млн тонн), Jianlong Group (36,47 млн тонн), Shougang Group (34 млн тонн) и Shandong Steel Group (31,11 млн тонн).

Из российских металлургов в рейтинг 50 ведущих металлургических компаний мира по версии WSA вошли НЛМК (22 строчка, 15,75 млн тонн), Evraz (30 место, 13,63 млн тонн), ММК (37 позиция рейтинга, 11,57 млн тонн) и "Северсталь" (40 строка, 11,31 млн тонн).

*Металлсервис, 07.06.2021*



## Forbes назвал самые прибыльные компании России 2020 года

Журнал Forbes на основе отчетности российских компаний подготовил список 30 наиболее прибыльных из них по итогам 2020 года.

### Топ-10 прибыльных компаний России:

1. «Сургутнефтегаз» (чистая прибыль 742,9 млрд руб.),
2. «Норильский никель» (263,8 млрд руб.),
3. «Роснефть» (181 млрд руб.),
4. «Атомэнергопром» (169,1 млрд руб.),
5. «Газпром» (162,4 млрд руб.),
6. «Транснефть» (132,4 млрд руб.),
7. «Полюс» (122,6 млрд руб.),
8. «Газпром нефть» (120,6 млрд руб.),
9. «Татнефть» (102,6 млрд руб.),
10. «Металлоинвест» (98,8 млрд руб.).

В мае американский Forbes опубликовал рейтинг крупнейших публичных компаний Global 2000. Новичками среди российских предприятий в нем стали X5 Retail Group, «РусГидро», En+ Group и ПИК. Покинули список «Аэрофлот», АЛРОСА и Polymetal.

«Коммерсантъ», 08.06.2021

## Импорт растет быстрее экспорта

### Мониторинг внешней торговли

Обороты внешней торговли России по итогам января—апреля 2021 года выросли со всеми странами, составляющими топ-10 ее основных торговых партнеров. Как сообщила вчера Федеральная таможенная служба, по итогам четырех месяцев этого года внешнеторговый оборот РФ по сравнению с таким же периодом 2020-го увеличился на 16%, до \$217,8 млрд.

Экспорт, более половины которого (52,1%) составили энергоресурсы, вырос слабее, чем импорт. Объемы вывоза товаров из страны увеличились на 11,3%, до \$129,5 млрд, а объемы ввоза — сразу на 23,7%, до \$88,3 млрд. С скромный прирост экспорта во многом объясняется тем, что по сравнению с январем—апрелем 2020 года стоимостный объем топливно-энергетических товаров остался на уровне прошлого года, а физический снизился на 6,7%. В том числе физические поставки нефти снизились на 21,9%, а автомобильного бензина — на 11,4%.

Китай — традиционно первый в топ-10 торговых партнеров России. Восстановление деловой активности после пандемии привели к увеличению объема торговли с КНР на 22,3% к январю—апрелю 2020 года, до \$39,2 млрд. Кроме Китая первую тройку по оборотам с



Россией, как и год назад, составляют Германия (\$16,5 млрд, плюс 22,8%) и Нидерланды (\$12,4 млрд, плюс 11,7%). В топ-10 за год среди стран дальнего зарубежья также заметно выросли обороты торговли с Южной Кореей (на 34,7%) и Турцией (на 22,5%).

Еще более интенсивно восстанавливалась в эти четыре месяца торговля с партнерами России по ЕАЭС — Белоруссией и Казахстаном. Российско-казахстанский оборот вырос на 35,2%, с \$5,4 млрд до \$7,3 млрд. Более значительный по объему оборот с Белоруссией увеличился на 38,8%, с \$8,5 млрд до \$11,8 млрд. Примечательно, что обороты торговли с США, несмотря на все геополитические сложности отношений с РФ, также выросли — на уровне среднего для всей российской внешней торговли значения — на 15,7%, до \$10,2 млрд.

В целом в страновой структуре внешней торговли РФ на долю Европейского союза в январе—апреле 2021 года приходилось 35,4% российского товарооборота (годом ранее было несколько больше, 36,3%), на страны СНГ — 12,5% против прежних 12%, на страны АТЭС — 34,1% против 33,6% по итогам четырех месяцев прошлого года.

Вадим ВИСЛОГУЗОВ  
«Коммерсантъ», 09.06.2021

## **WSA: рейтинг стран-экспортёров стали возглавляют КНР, РФ и Япония**

В World Steel Association (worldsteel) опубликовали список ведущих стран-экспортёров стали по итогам 2020 года. В топ-5 рейтинга входят Китай (51,4 млн тонн), Россия (31,5 млн тонн), Япония (29,8 млн тонн), Южная Корея (27,6 млн тонн) и ЕС (22,6 млн тонн).

В десятку крупнейших экспортёров по версии WSA также вошли Германия (21,2 млн тонн), Турция (18,5 млн тонн), Индия (17,1 млн тонн), Украина (15,2 млн тонн) и Италия (14,9 млн тонн).

Список стран-импортёров металлургической продукции открывают КНР, ЕС и США (37,9, 32,6 и 19,9 млн тонн соответственно). В топ-10 также входят Германия, Италия, Вьетнам, Турция, Франция, Южная Корея и Польша.

Крупнейшим нетто-экспортёром стали по итогам 2020 года стала Россия - 26,4 млн тонн.

Металлсервис, 11.06.2021