

Публикуемые материалы не всегда выражают позицию ЦС ГМПР.
Они даются для ознакомления профактива с различными точками зрения.

≡ СОДЕРЖАНИЕ ≡

Профсоюзы	1
На предприятиях	3
В отрасли	13
Социально-экономическое положение в стране.....	20
За рубежом.....	25
Законодательство	29
Кругозор.....	34

Профсоюзы

Стройные теории и упрямые факты

Подводя итоги первого полугодия, Центробанк России выразил удивление. По его мнению, экономика вроде перестала падать и, оттолкнувшись от дна, начинает мало-помалу всплывать - а потребление не растет. И зарплаты, по статистике, пять месяцев растут - а население не проявляет должного интереса к покупкам и продолжает экономить. Что-то не сходится в бухгалтерии ЦБ. Должно же это упрямое население поддержать рост экономики! Но нет, не поддерживает. Нарушает стройность экономической теории ЦБ, хоть тресни. Прямо какая-то телепередача “Очевидное и невероятное” получается. Очевидное - это окончание экономического кризиса (по мнению ЦБ), а не-

вероятное - экономия и сбережения (по поведению граждан).

Самое интересное, что экономисты ЦБ объяснить ни “очевидности”, ни “невероятности” толком не могут.

ОЧЕВИДНОЕ...

Начнем разбираться с утверждения о достижении дна. Например, Минэкономразвития, которое и в нынешнем, и в прошлом году это дно нащупывало не раз, уверено в своем выводе: экономика падение замедлила. Но... не до конца. Пока погружаемся дальше - на 0,6% в годовом выражении.

Росстат тоже дал предварительную оценку динамики ВВП во II квартале 2016 года: индекс физического объема ВВП за

этот период относительно индекса за соответствующий период 2015 года составил 99,4%. Более того, Росстат на днях сообщил, что и промышленное производство в России после трех месяцев роста - снизилось. Индекс промпроизводства в июле упал на 0,3% относительно уровня годом ранее. Этот индекс снизился даже по сравнению с показателем предыдущего месяца (если исключить сезонный и календарный факторы). Скорректированный таким образом индекс промпроизводства упал с июня на 0,9% - крупнейшее месячное снижение с апреля 2015 года, как следует из данных Росстата. Вот тебе и бабушкин сказ.

Какими такими секретными данными, подтверждающими рост экономики, располагает ЦБ - непонятно. Наверное, приятное хотел сделать гражданам, лето все-таки.

...И НЕВЕРОЯТНОЕ

Теперь поговорим о “невероятном”. О том, что зарплаты полезли вверх - а спрос топчется на месте, а то и пикирует. Специалисты Банка России попытались эту “невероятность” объяснить. И одним из факторов этой динамики ЦБ назвал сохраняющийся режим экономии.

Нестыковка между возобновившимся ростом зарплат и продолжающимся падением розничного оборота, на которую в прошлом месяце обратили внимание экономисты, может объясняться, с одной стороны, переориентацией части россиян на питание в ресторанах и кафе, а с другой - сохраняющимся у большинства населения режимом экономии. Это следует из опубликованного ежемесячного обзора ЦБ “О чем говорят тренды”.

Все оказывается просто: мы с вами экономим, и питаемся в ресторанах и ка-

фе - тоже из желания сэкономить!

Как говорится, слов нет - одни эмоции от такого сверхлегкого подхода к анализу экономических процессов.

ПЯТЬ ПУНКТОВ ДЛЯ ЦЕНТРОБАНКА

Давайте поможем ЦБ понять, что же на грешной экономической земле происходит и почему розничная торговля падает.

Во-первых, в течение длительного периода происходит изменение структуры потребления: люди все больше должны тратить на обязательные платежи (расходы на ЖКХ, которые растут выше инфляции, обслуживание ранее полученных кредитов) и искать более дешевые товары. Денег на другие товары не остается. Этот вывод подтверждается и социологическими исследованиями. Так, из ранее опубликованного отчета НИУ ВШЭ следует, что число россиян, негативно оценивших свое материальное благосостояние, в июне 2016 года составило 23% - на 2% выше, чем в мае. И 42% опрошенных (больше на 1%) пожаловались на недостаток средств на покупку необходимой одежды и продуктов.

Во-вторых, обвал курса рубля вынудил многих растратить запасы и купить товары долговременного спроса (холодильники, телевизоры, автомашины и т.п.), защищая таким образом свои сбережения. А значит, в таких товарах потребность удовлетворена в превентивном порядке.

В-третьих, интересно, где это в нашей стране питаться в ресторанах и кафе дешевле, чем дома? Статистика показывает обратное! Да и сколько вокруг нас закрылось столовых, кафе и ресторанов... Согласно аналитике РБК “Исследование рынков”, оборот общественного питания

в 2015 году впервые с 2009-го показал “отрицательный прирост” на уровне 5,5% и составил 1301 млрд руб. - рынок показал даже чуть более оптимистичный результат против ожидаемых минус 6,3%. Для сравнения: оборот общественного питания в США за тот же период составил (в пересчете) 43 488 млрд руб., в Великобритании - 4490 млрд руб., в Канаде - 3556 млрд руб., в Германии - 3400 млрд руб. В России же максимального объема (1376,4 млрд руб.) этот рынок достиг в 2014 году, и с тех пор аналитики фиксируют его сокращение.

А Банк России, наоборот, видит рост желающих посетить кафе и рестораны! Напротив ЦБ на улице Неглинке действительно много дорогих кафе и ресторанов. Наверное, свои исследования банковские специалисты там и проводили. Подходили и спрашивали владельцев “Порше”, “Лексусов” и иной дорогой автомобильной техники: где предпочитаете, уважаемые, отобедать? А те жаловались: денег нет на собственной кухне поесть, вот и перебиваемся в ресторанах с черной икры на красную. Деньги, мол, экономим, а домашние котлеты, приготовленные французским поваром, дороговаты стали.

В-четвертых, при росте бедности (о

чем свидетельствует Росстат) - где взять деньги на потребление? Реальные располагаемые денежные доходы (за вычетом обязательных платежей, скорректированные на индекс потребительских цен), по предварительным данным Росстата, в июне 2016 года снизились с июня прошлого года на 4,8%, а в I полугодии 2016 года - на 5,0%. И дифференциация доходов при этом только увеличивается.

В-пятых, зарплаты растут только в определенных секторах, и этот рост носит восстановительный характер. А цены на многие продовольственные товары взлетели за два года на 30%.

После прошлогоднего обвала реальных зарплат россиян на 9,3% экономике понадобится пять лет, чтобы отыграть это падение, следует из опубликованного в прошедший понедельник макроэкономического прогноза Внешэкономбанка. Хотя среднегодовой рост реальных зарплат в 2017 - 2020 годах, как ожидается, составит 2,8%, уровень 2014 года удастся восстановить только к концу прогнозного периода - к 2020 году, говорится в докладе ВЭБа.

Тщательнее делать анализ надо, товарищи, и системнее на проблему доходов смотреть! Тогда все вам понятно будет.

Александр САФОНОВ
«Солидарность», 24.08.2016 г.

На предприятиях

Базовая прибыль ММК во втором квартале выросла в два раза

Магнитогорский металлургический комбинат порадовал своих акционеров отличными финансовыми результатами во втором квартале. Базовая прибыль компании до налогообложения и вычета процентов EBITDA выросла к уровню прошлого квартала на 95,1 процента, обеспе-

чив маржу EBITDA на уровне 36,1 процента. Рост прибыли и выросшая в полтора раза выручка в 1,552 миллиарда долларов, позволили группе ММК сократить чистый долг до 688 миллионов долларов США.

Снижение уровня чистого долга обеспечит

печило по итогам 6 месяцев 2016 года показатель Чистый долг/ЕБИТДА на уровне 0,44. На более низких уровнях долговая нагрузка компании находилась только в 2008 году. На 30 июня 2016 года общий долг компании снизился на 279 миллионов долларов и составил 1,568 миллиарда долларов США.

Тем не менее за первую половину года в ММК сократились и выручка, и базовая прибыль. Показатель ЕБИТДА снизился к уровню прошлого года на 12 процентов, обеспечив маржу на уровне 32,6 процента. Чистая прибыль составила 486 миллионов долларов США, что незначительно выше

уровня прошлого года.

В настоящий момент компания наблюдает незначительное замедление спроса на сталь на внутреннем рынке в связи с завершением процесса сезонного пополнения складских запасов и временным сокращением спроса на трубы большого диаметра (зависит от графиков поставки на большие трубные проекты).

Менеджмент ММК не ожидает существенного снижения цен на экспортных рынках компании в течение третьего квартала, в то время как на внутреннем рынке возможна незначительная коррекция цен.

Steelland.ru, 5.08.2016 г.

Металлурги занялись самосохранением

Компании копят свободную наличность

Крупнейшие российские металлурги в первом полугодии сумели скопить свободную наличность, но крупных покупок по-прежнему не планируют, предпочитая снижать долги и осторожно тратиться на инвестпрограммы. Интересных активов в отрасли нет, а перспективы следующего года туманны, объясняют аналитики.

ММК Виктора Рашникова в пятницу раскрыла итоги первого полугодия по МСФО. Во втором квартале основные показатели выросли: ЕБИТДА — на 13,6%, до \$560 млн, свободный денежный поток (FCF) — на 30%, до \$233 млн, но результаты за шесть месяцев оказались слабее прошлогодних. Выручка снизилась на 17,6%, до \$2,6 млрд, ЕБИТДА — на 17%, до \$847 млн, FCF — на 10,8%, до \$329 млн. Чистая прибыль за полугодие выросла на 3,8%, до \$486 млн. Во втором квартале ММК получила рекордную маржу по ЕБИТДА 36,1% благодаря "эффекту от реализации части пакета акций компа-

нии Fortescue Metals Group (FMG) — \$77 млн", сообщила компания, без этого маржа ЕБИТДА составила бы 31,1%. На начало года у ММК было около 5% FMG, но в первом квартале компания продала 2%, получив "\$68 млн эффекта на ЕБИТДА", а в июле реализовала акции на \$118 млн (из средней капитализации FMG в июле \$9,5 млрд это примерно 1,5%). Финансовый директор ММК Сергей Сулимов в пятницу не назвал оставшийся у компании пакет FMG, но заявил, что его планируют продать его до конца квартала.

До ММК за полугодие отчитались и два других крупнейших производителя плоского проката в РФ — "Северсталь" Алексея Мордашова и НЛМК Владимира Лисина. Они также столкнулись с падением доходов на фоне более низких, чем в 2015 году, цен. Выручка "Северстали" снизилась на 19,8%, до \$2,67 млрд, ЕБИТДА — на 31,8%, до \$799 млн, FCF — на 51,4%, до \$638 млн, но чистая прибыль

выросла на 8,9%, до \$878 млн. НЛМК получила \$3,44 млрд выручки (падение на 21%), \$750 млн EBITDA (падение на 33%), FCF снизился на 16%, до \$432 млн, чистая прибыль упала вдвое, до \$242 млн. Все три компании активно рефинансируют и снижают долги. У ММК чистый долг на конец полугодия снизился до 0,44 EBITDA (0,67 на конец 2015 года), до \$688 млн, в середине июля компания объявила, что досрочно погасила \$403 млн, оставшихся от привлечения свыше \$1 млрд на строительство завода ММК Metalurji в Турции (аналитики считали, что это может свидетельствовать об активизации процесса продажи турецкого актива). "Северсталь" снизила чистый долг на конец полугодия до 0,3 EBITDA с 0,4 на конец 2015 года, до \$511 млн, и в июле погасила облигации на \$255 млн. Чистый долг НЛМК, напротив, вырос до 0,7 EBITDA (\$1,16 млрд) с 0,6 на конец года, но компания рефинансировала \$571 млн долга с выплатой в 2017-2018 годах, выпустив евробонды на \$700 млн с погашением в 2023 году.

Но несмотря на низкую закредитованность и наличие свободных средств (у НЛМК на конец полугодия было \$1,6 млрд, у "Северстали" — \$2,06 млрд, у ММК — \$880 млн), компании не планируют сделок M&A, предпочитая направлять средства на снижение долга, дивиденды и инвестпрограммы.

"Мы не видим возможностей на рынке", — говорил в июле о перспективах покупок заместитель гендиректора "Северстали" по финансам и экономике Алексей Куличенко. ММК направит свободные средства на снижение долга, а в сентябре совет директоров может утвердить дивидендную политику, предполагающую выплаты от 30% из FCF (сейчас — не менее 20% от прибыли), сказал господин Сулимов. Весной 2017 года ММК обсудит, что делать с избыточной наличностью, но не планирует крупных сделок M&A, они не вписываются в стратегию, уточнил он. Президент НЛМК Олег Багрин в июле заявлял бельгийскому Trends-Tendances, что компания может нарастить мощности по выплавке стали с 16 млн т до 20 млн т к 2020 году. Но уже 27 июля он уточнял, что рост может быть достигнут и за счет расшивки узких мест и строительства новых прокатных мощностей.

НЛМК и ММК, вероятно, могло бы быть интересно увеличить вертикальную интеграцию в уголь и руду, говорит Андрей Лобазов из АТОН, но привлекательных активов на продажу в отрасли нет, и акционеры предпочитают направлять деньги на органическое развитие и дивиденды. К тому же, добавляет он, неясно, каким будет 2017 год, и запасы ликвидности не помешают.

Анатолий ДЖУМАЙЛО
«Коммерсантъ», 8.08.2016 г.

Северсталь наращивает закупки у российских поставщиков

Компания Северсталь увеличивает закупки по программе импортозамещения. Экономический эффект за первое полугодие 2016 г составил более 260 млн руб.

Программа импортозамещения стартовала на предприятиях дивизиона в кон-

це 2014 г. По итогам анализа поставок импортной продукции были определены позиции для перехода на замещение. Закупки для основных российских активов компании осуществляются через централизованную систему закупок.

В периметре проекта - ряд российских предприятий, с которыми компания плотно сотрудничает. Кушвинский завод прокатных валков увеличил долю своей продукции на Череповецком металлургическом комбинате (ЧерМК). Череповецкий литейно-механический завод наращивает поставки на ЧерМК погружного оборудования для производства листа холодной прокатки. Продукция компании Энергопром Менеджмент пришла на смену импортным электродам большого диаметра, в настоящий момент предприятие работает над повышением стойкости электродов. Ротор, который поставляет более 2 тыс. наименований от нестандартных крепежных элементов до сложных металлоконструкций массой более 90 т, также заменило ряд импортных аналогов.

Активно испытываются и внедряются в производство новые огнеупоры производства российских компаний. За 2015 г. эффект реализованных проектов составил

более 108 млн руб. Это направление также активно развивается на базе мощностей ЧерМК.

«В процессе работы по импортозамещению мы обозначили позиции, потенциально возможные для изготовления на предприятиях дивизиона «Северсталь Российская сталь», - отметил Евгений Германов, генеральный директор дивизиона. – В частности, центр Промсервис в первом полугодии обеспечил замещение огнеупорного бетона для обортовки сталеразливочных ковшей. Экономический эффект только от этого мероприятия составил около 3,4 млн руб. в 2016 г. Мы продолжим развивать импортозамещение, в том числе силами собственных машиностроительных и ремонтных активов. Уверен, это позволит и дальше снижать себестоимость и обеспечивать конкурентоспособность стали как на внутреннем, так и на внешнем рынке».

«Металлоснабжение и сбыт», 10.08.2016 г.

Крупнейший производитель меди – УГМК снижает производство

Компания сократит выпуск меди в этом году на 10% из-за истощения запасов

Уральская горно-металлургическая компания (УГМК) в 2016 г. планирует произвести 350 000 т медных катодов, что на 10% меньше показателя 2015 г., рассказал гендиректор УГМК Андрей Козицын, содержание меди в руде падает, а объем по руде добывается тот же – примерно 24–25 млн т. Вторая причина – падение объемов вторичного сырья (цветного лома). В среднесрочной перспективе производство

стабилизируется: думаю, что к 2020–2021 гг. поправим ситуацию за счет ввода новых мощностей и увеличения объемов добычи руды, рассказал Козицын (цитаты по «Интерфаксу»).

УГМК – крупнейший производитель меди в России. В 2015 г. компания произвела 382 000 т металла, РМК – 360 000 т, «Норникель» – 330 000 т. В этом году производство «Норникеля» тоже просядет примерно на 10%, напоминает

аналитик АКРА Максим Худалов.

УГМК разрабатывает Сафьяновское, Юбилейное, Учалинское, Гайское, Сибайское и Узельгинское месторождения с суммарными запасами 2,3 млн т меди. Крупнейшие из них по добыче – Гайское и Учалинское – УГМК разрабатывает порядка 70 лет, самые молодые – около 30 лет, говорит Худалов. «Снижение содержания металла в руде на старых месторождениях

– обычное явление. С другой стороны, заявления Козицына можно объяснить желанием подстегнуть цены на медь, они находятся под давлением, по сравнению с 2015 г. упали примерно на 20% до \$4800 за 1 т (цены на катоды на 2–3% выше)», – говорит Худалов. Снижение концентрации металла может быть временным явлением, связанным с особенностями разработки месторождения, говорит аналитик «Атона» Андрей Лабазов.

Поддержание объемов производства при обеднении руды привело бы к росту себестоимости, а при нынешних ценах это нецелесообразно – УГМК грамотно управляет расходами, ставит во главу угла

рентабельность, а не абсолютные показатели добычи и производства, считает аналитик Газпромбанка Айрат Халиков. Цены на медь будут оставаться низкими, в следующем году ожидается перепроизводство металла, прогнозирует он.

Медь – это основной продукт УГМК, которая также производит цинк, свинец и прокат цветных металлов. Какую часть выручки компании приносит продажа меди, не ясно: она не раскрывает консолидированные финансовые показатели. Теоретически для пополнения сырьевой базы УГМК могла бы войти в рудный проект, например присоединиться к проекту «Норникеля» по строитель-

ству Быстринского ГОКа, но при низких ценах на конечный продукт выгоднее быть переработчиком и закупать концентрат, говорит Худалов. Сейчас не время инвестировать в добычу, соглашается Халиков. Простых и дешевых действующих проектов нет, считает Лабазов.

Снижение производства компенсирует ослабление рубля по сравнению с 2015 г. – вся себестоимость холдинга рублевая, а значительная часть катодов экспортируется, говорит Худалов. Половина катодов идет на экспорт, заявил «Интерфаксу» Козицын. Представитель УГМК на запрос «Ведомостей» не ответил.

Александр ВОРОБЬЕВ
«Ведомости», 10.08.2016 г.

95% руководителей ЕВРАЗа выросли внутри компании

Металлургическая отрасль сегодня переживает не лучшие времена. Непростая экономическая ситуация в стране, перепроизводство стали, давление дешевого китайского металла на мировые цены заставили металлургов по-новому взглянуть на ключевые производственные и операционные процессы. В условиях, когда даже лидеры рынка вынуждены ограничить инвестиции, производство по-прежнему требует развития. И развивать его могут люди. Почему свой сотрудник лучше новых двух и какие люди сегодня нужны ЕВРАЗу, рассказала Вице-президент ЕВРАЗа по персоналу Наталья Ионова.

- Наталья Леонидовна, металлургической отрасли сегодня приходится тяжело. Как ЕВРАЗ справляется с кризисом?

- Любой кризис – это всегда вызов для компании. Стимул двинуться вперед, выйти за свои пределы. Кризис позволяет нам переосмыслить понятие эффективности, учит искать дополнительные ресурсы, принимать решения в условиях высокой неопределённости. В 2015 году благодаря планомерной работе с издержками мы сэкономили более 350 млн долларов США. И эта работа будет продолжена. Иначе сохранить лидерство на рынке просто не получится.

С одной стороны, мы улучшаем процессы, с другой, работаем с людьми. Ведь именно люди – проводник изменений. Бизнесу нужны опытные инженеры, умелые управленцы и молодежь со свежими идеями. Мы делаем ставку на внутренний рекрутмент. Не только потому что на рынке очень сложно отыскать правильных людей. Сотрудники, выросшие внутри компании, более лояльны, глубже знают производство и готовы решать непростые задачи, которые возникают перед ними каждый день. Для наших инженеров развитие активов, технологий - основной стимул и драйв. Поэтому 95 % руководителей ЕВРАЗа выросли внутри компании. Показательный пример - управляющий директор Западно-Сибирского меткомбината Алексей Юрьев. Он начинал карьеру мастером, вырос до главного инженера и, наконец, возглавил объединенный комбинат.

95% - огромная цифра. Как Вы «выращиваете» людей?

Металлургия – технологически сложное производство. Освоить профессию горнового или конвертерщика в учебном заведении невозможно. Важно обеспечить преемственность знаний. В 2011 году родилась специальная программа сохранения и развития инженерной экспертизы, задача которой - организовать передачу зачастую уникального производственного опыта экспертов вчерашним выпускникам, молодежи.

На первый взгляд, мы усложнили жизнь и тем, и другим: экспертам пришлось учиться учить, преемникам необходимо было освоить дополнительный пласт знаний. Но за пять лет отношение к программе изменилось. Эксперты увидели эффект и теперь сами составляют программы для своих подопечных; последние поняли, чего от них хочет компания и ка-

кой колоссальный карьерный лифт перед ними. Сейчас в корпусе экспертов более 600 человек, за пять лет их число утроилось, и уже более 100 преемников сами стали экспертами.

Экспертами мы называем наш золотой фонд, талантливых инженеров, знающих сильные и слабые стороны производства, умеющих гибко подстраивать процессы под требования меняющегося рынка. Именно эти люди двигают бизнес вперед.

- За счет чего программа «выстрелила»?

- Постепенно из инструмента обучения проект превратился в инструмент развития производства. Все мероприятия – а мы проводим научно-технические конференции, корпоративные молодежные конференции, ТРИЗ-практикумы, технические форумы, школы главных специалистов – направлены не на штудирование учебников и пассивное слушание лекций, а на решение конкретных производственных вопросов. Угольщики решают, как снизить простои в забоях, металлурги – как грамотно организовать рециклинг отходов производства, как стабилизировать качество продукции и так далее. Не HR-специалисты убеждают производственников в необходимости учиться, а наоборот, производство находит актуальные, часто «больные» темы и обращается к нам за организационной помощью.

- Вы говорите о развитии инженерно-технических компетенций. А как насчет управленцев? Их тоже получается выращивать?

- Главный проект, который мы запустили в прошлом году и активно развиваем в нынешнем - «От мастера до управляющего директора». Он направлен на развитие управленческих навыков у самой массовой группы производственного

менеджмента. Мастер – для большинства сотрудников главный и самый близкий управленец, через него идет связь руководства предприятия с коллективами. Должность непростая и ответственная, но, как правило, это необходимая ступень карьерного роста. Мы поняли, что мастеров нужно обучать не отдельным компетенциям, а полноценным управленческим практикам, то есть пошагово формировать культуру того, как делать обход, как общаться, как проводить разрядку. Такой подход дал быстрый заметный эффект в виде повышения эффективности ежедневной работы.

Весной мы начали калибровку мастеров. Оцениваем их в ключевых областях: охрана труда, управление людьми, производственные результаты – объем и качество, улучшение производственных процессов. За каждую область отвечает профильный руководитель: начальник по охране труда или по бизнес-системе,

начальник участка, начальник цеха. На основе этих данных для мастеров составляется индивидуальная программа обучения. Передав инструменты управления производственному руководителю, мы дали ему возможность строить обособленный разговор с работником о показателях его работы.

За первый квартал мы оценили 17% мастеров, постепенно увеличиваем «охват». До 2018 года планируем внедрить систему оценки и программы развития не только для всех мастеров, но и для следующих уровней производственных руководителей – начальников участков и начальников цехов. Мы начали проект с систематизации инструментов, а теперь видим, как меняется культура в компании. В ЕВРАЗе раньше не было принято давать обратную связь, сегодня в фокусе – выстраивание эффективного внутреннего взаимодействия.

«Эксперт», 10.08.2016 г.

В Магаданской области растет добыча золота

В январе-июле текущего года в Магаданской области было добыто 12,955 т золота и более 517 т серебра. Увеличение добычи золота составило 1,3 т, серебра несколько снизилось, сообщила пресс-служба правительства Магаданской области.

В лидерах, по итогам семи месяцев, Сусуманский городской округ, предприятия которого «намыли» 2,816 т золота, увеличив добычу прошлого года на 435,3 кг. На втором месте Тенькинский городской округ. Здесь золотопромышленники идут с результатом 2,774 т золота, из которых чуть более 2 т - рудное. Прирост – 1,5 т. Ягоднинский городской округ выходит на третье место. Здесь горняки добыли 2,753 т россыпного золота.

В Северо-Эвенском и Омсукчанском городских округах отчитались о получении 2,245 т и 1,516 т золота соответственно. В Среднеканском городском округе - 593,4 кг, Хасынском - 134,3 кг и в Ольском - 73,0 кг.

Губернатор Магаданской области Владимир Печеный, ознакомившись с работой горняцких предприятий, отметил неплохие результаты.

«Промысловый сезон на Колыме в самом разгаре. Не всегда золотодобытчикам везет с погодой – идут дожди, но они усиленно движутся вперед, стараясь преумножить успехи прошлого года. И пока им это удается, глядя на общий результат добычи. Уверен, что результаты 2016 г. будут успешными», - сказал он.

«Металлоснабжение и сбыт», 16.08.2016 г.

Буруктальский никелевый завод переоборудуется в уникальное производство

В рамках рабочей поездки на восток Оренбургской области губернатор Юрий Берг 12 августа посетил градообразующее предприятие Светлинского района - Буруктальский никелевый завод, сообщает пресс-служба правительства Оренбургской области.

В настоящее время на предприятии активно реализуется проект «Опытное производство БНЗ». Он предполагает техническое переоборудование простаивающего плавильного цеха и создание на его базе уникального опытного производства. На промышленной площадке завода запланировано строительство новых мощностей по переработке в ферроникель магнезиальной руды Буруктальского никелевого месторождения.

От MetalTorg.Ru напомним, что речь о производстве ферроникеля кричным способом. Проект должен окупиться при стоимости никеля не ниже \$10500 за тонну (в августе 2016 года она колебалась в диапазоне \$10400-10950 за т). Финансирование на 70% ожидается за счет заемных средств, такая же доля закупаемого оборудования будет китайским.

MetalTorg.ru, 16.08.2016 г.

"РусАл" заложил в долгосрочную модель рост цен на алюминий с 2017 года

ОК "РусАл" со следующего года ожидает постепенного увеличения цен на первичный алюминий.

Как сообщил "Интерфаксу" источник, знакомый с финансовой моделью строительства Тайшетского алюминиевого завода, в этом документе "РусАл" приводит расчет стоимости металла вплоть до 2040 года. Так, цена тонны алюминия в 2016 году прогнозируется на уровне \$1556, в то время как в прошлом году она составила \$1797. Однако уже со следующего года "РусАл" ожидает роста: до \$1648 в 2017 году, \$1719 - в 2018, \$1752 - в 2019 и \$1805 - в 2020 году. По расчетам компании, в 2024 г. алюминий превысит отметку в \$2000 за тонну, а в 2038 г. пробьет \$3000. Для сравнения: на торговой сессии LME 15 августа стоимость алюминия составляла \$1666 за тонну.

В "РусАле" "Интерфаксу" сообщили,

что "компания руководствуется прогнозами с учетом мнений ведущих экспертов рынка".

Премии на весь период расчета (до 2040 года) "РусАл" закладывает неизменными - \$100 за тонну. Цена глинозема лишь через четыре года продемонстрирует устойчивый рост, в то время как в текущем году этот показатель составит \$257 (в 2015 году - \$325).

"РусАл" из-за низких цен на алюминий заморозил строительство Тайшетского завода, в который с начала реализации проекта в 2006 году инвестировано более \$700 млн, и анодной фабрики. Сейчас компания обсуждает с властями варианты возобновления проекта. Как сообщалось, в феврале в Минэкономразвития состоялось совещание с представителями "РусАла" по строительству Тайшета, по итогам которого было сформулировано три

возможных варианта реализации этого проекта, среди которых пут-опцион с "РусГидро" на долю в Тайшете.

У "РусГидро" и "РусАла" уже есть совместный проект - Богучанское энерго-металлургическое объединение (БЭМО), в

котором компании владеют по 50%. Этот проект предусматривает строительство Богучанской ГЭС мощностью 3 тыс. МВт (уже запущена) и одноименного алюминиевого завода с двумя сериями производства.

Интерфакс, 16.08.2016 г.

MAGSTRONG станет зарегистрированным товарным знаком ММК

Федеральной службой по интеллектуальной собственности (РОСПАТЕНТ) принято решение о государственной регистрации товарного знака MAGSTRONG для высокопрочных и износостойких марок сталей, производимых ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат». Об этом сообщили в Управлении общественных связей «ММК».

ОАО «ММК» под брендом MAGSTRONG реализует горячекатаный лист и готовые изделия, не уступающие по своим характеристикам зарубежным аналогам. Партнерство ММК с крупными переработчиками таких категорий сталей способствует замещению зарубежных аналогов листового проката с российского рынка и позволяет механообрабатывающим комплексам, в свою очередь, выходить на внутренний рынок с новой номенклатурой различных готовых изделий и комплектующих для строительной, карьерной, шахтной и т.п. техники с более конкурентной ценой по отношению к импортным аналогам. Отгрузку первых партий данной продукции по коммерческим заказам ОАО «ММК»

осуществило в январе 2016 года.

ММК имеет широкую сбытовую сеть, в частности, ООО «Торговый дом ММК» располагает 27 торгово-складскими площадками на территории РФ. Сегодня через эту сеть формируется наличие всего сортаментного ряда линейки сталей MAGSTRONG. Это позволяет разместить весь ассортимент высокопрочного металлопроката максимально близко к потребителям и обеспечить в самые короткие сроки выполнение заказа любого клиента даже с самой минимальной потребностью.

Steelland.ru, 17.08.2016 г.

Крупнейший российский производитель труб намерен воспользоваться ожидаемым повышением спроса

Крупнейший российский производитель стальных труб – компания ТМК сообщила о росте выручки и прибыли во втором квартале. Скорректированный показатель EBITDA ТМК в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) в отчетном периоде составил 143 миллиона долларов США, увеличившись на 23 миллиона по сравнению с предыдущим кварталом, а

выручка во втором квартале составила 853 миллиона долларов США, что на 91 миллион больше, чем в предыдущем квартале.

Сильные показатели деятельности ТМК во втором квартале, по словам пресс-службы предприятия, отражают стабильные результаты Российского дивизиона и улучшение ситуации в Американском дивизионе, а также положитель-

ный эффект от пересчета из функциональной валюты в валюту представления отчетности вследствие укрепления курса рубля по отношению к доллару США.

Генеральный директор ТМК Александр Ширяев отметил, что ситуация на рынке остается сложной, но усилия по повышению эффективности бизнеса и оптимизации структуры затрат позволили компании обеспечить стабильные результаты деятельности.

«Наша диверсифицированная бизнес-модель продолжает обеспечивать Компании преимущество в период волатильности курсов валют, и руководство ТМК уверено, что Компания имеет хорошие позиции для того, чтобы в полной мере воспользоваться ожидаемым повышением спроса на трубную продукцию со стороны нефтегазовых компаний на ключевых для нас рынках России и США», - сообщил Ширяев.

По итогам первого полугодия ТМК сообщила более слабые, чем в прошлом году результаты, что объясняется в основном отрицательным эффектом от пересчета из функциональной валюты в валюту представления отчетности, а также сокращением объемов реализации в Американском дивизионе в результате сни-

жения объемов буровых работ в США и сокращения затрат на разведку и добычу.

Скорректированный показатель EBITDA ТМК за первое полугодие 2016 года снизился на 93 миллиона долларов США по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 264 миллиона долларов. Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA не изменилась и составила 16 процентов. По состоянию на 30 июня 2016 года общий долг ТМК увеличился до 2,829 миллиардов долларов США.

В компании ожидают роста заказов в США во второй половине года и увеличения выручки в РФ в четвертом квартале, во время сезонного подъема спроса. ТМК ожидает улучшения показателя EBITDA во втором полугодии за счет постепенного роста показателей Американского дивизиона и стабильных результатов в Российском дивизионе. Рентабельность по EBITDA за 2016 год останется, по прогнозам компании, на прошлогоднем уровне.

Трубная металлургическая компания (ТМК) является крупнейшим российским производителем и экспортером стальных труб и входит в тройку ведущих мировых производителей труб.

Steelland.ru, 19.08.2016 г.

Группа НЛМК увеличила финансирование социальных программ на 20%

Группа НЛМК в первом полугодии 2016 г. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличила финансирование социальных программ российских предприятий на 20% до 1,75 млрд руб.

Приоритетными направлениями социальных инвестиций остались создание комфортных и безопасных условий труда, развитие образовательных программ для

работников, проекты в сфере здравоохранения, культуры и спорта.

«Одной из ключевых целей «Стратегии 2017» группы НЛМК является достижение лидерства в области устойчивого развития и безопасности. В первом полугодии 2016 г. мы финансировали около 30 социальных программ. По сравнению с аналогичным периодом 2015 г., нарастили расходы на улучшение условий труда на

рабочих местах, на программу профилактики заболеваний, затраты на обучение персонала и др. Инвестируя в социальные проекты, мы создаем условия для роста мотивации персонала и, как результат, повышения эффективности производства», - прокомментировал вице-президент по социальным вопросам группы НЛМК Александр Соколов.

Забота о сотрудниках и членах их семей

В первом полугодии на улучшение условий труда сотрудников, выплату пособий при потере трудоспособности и при выходе на пенсию было направлено около 540 млн руб. На медицинское обслуживание работников - около 138 млн руб. Дополнительно на санаторно-курортное лечение, отдых работников и членов их семей направлено около 94 млн руб. Софинансирование со стороны компании дополнительных негосударственных пенсий работников предприятий группы составило 62 млн руб. Около 40 млн руб. было направлено на социальную поддержку неработающих пенсионеров и инвалидов.

Работа с детьми и молодежью, развитие персонала

На финансирование программ поддержки семьи и материнства, молодежных

программ, материальной помощи и образовательных программ направлено 239 млн руб. Группа на протяжении нескольких лет поддерживает базовые учебные заведения в организации учебного процесса, создании необходимых условий для занятий и получения студентами качественного образования. Работники предприятий группы НЛМК участвуют в ряде образовательных программ: профессиональной адаптации, обучения совмещаемым профессиям, повышения квалификации и др.

Благотворительность

Для поддержки людей, попавших в трудную жизненную ситуацию, воспитанников детских домов и домов интернатов, неработающих пенсионеров группа НЛМК в первом полугодии 2016 г. выделила около 139 млн руб. НЛМК, поддерживая спортивные школы, организовал в г. Липецке городские соревнования по 25-м видам спорта, в которых приняли участие более 2 тыс. юных спортсменов. Алтай-Кокс выделил средства театру танца «Зазеркалье» для участия во Всероссийском отраслевом конкурсе детского творчества «Металлинка».

«Металлоснабжение и сбыт», 23.08.2016 г.

В отрасли

Металлургов прокатали на \$300 млн

Евросоюз ввел на пять лет антидемпинговые пошлины на холоднокатаный прокат из России. Из-за санкций российские металлургические компании могут потерять до \$300 млн

Еврокомиссия ввела антидемпинговые пошлины на холоднокатаный прокат из России и Китая. Об этом говорится в сообщении в официальном журнале ЕС.

Наименьшая пошлина установлена для Магнитогорского металлургического комбината (ММК) Виктора Рашникова — 18,7%. Пошлина для «Северстали»

(основной владелец — Алексей Мордашов) — 34%, для Новолипецкого металлургического комбината (НЛМК) Владимира Лисина и остальных компа-

ний — 36,1%. Пошлины вводятся ретроспективно с декабря 2015 года и будут действовать в течение пяти лет.

Потери от санкций

Введенные пошлины являются фактически заградительными для российских металлургов, признает эксперт КРМГ Дмитрий Смолин: «Им придется искать другие экспортные рынки сбыта, а также может усилиться конкуренция между игроками и на внутреннем рынке».

Поводом для расследования послужила жалоба Европейской ассоциации производителей стали (Eurofer), представляющей интересы производителей более 25% объема листовой холоднокатаной стали. Ассоциация обвинила китайских и российских металлургов в искусственном занижении цен на холодный прокат, используемый при производстве автомобилей и бытовой техники.

В 2015 году Россия экспортировала в ЕС порядка 700 тыс. т холоднокатаного проката, говорит Смолин. По его словам, около 90% пришлось на НЛМК, «Северсталь» и ММК. По данным «Интерфакса», поставки холоднокатаного проката «Северстали» в Европу ежегодно составляют около

200–250 тыс. т, ММК — около 100 тыс. т, а поставки НЛМК в 2015 году достигли 350 тыс. т. Эти данные подтвердили РБК два участника рынка.

Предварительные антидемпинговые пошлины на ввоз холоднокатаного проката из России и Китая были введены властями Евросоюза в феврале 2016 года. Тогда их размер составлял от 19,8% (для ММК) до 26,2% (НЛМК).

По данным Евростата, в 2014 году доля российских производителей на рынке холоднокатаного проката ЕС составила 10,1%. За год российские компании поставили в страны ЕС 724,758 тыс. т холоднокатаного проката по средней цене €499 за тонну. Статистики отмечают, что за три года (с 2011 по 2014 год) доля россиян на рынке ЕС выросла в 1,7 раза (с 5,9 до 10,1%), объем поставок подскочил в полтора раза (с 466 тыс. до 724,7 тыс. т), а средняя цена сократилась на 21% (с €630 до €499 за тонну).

Сейчас средняя цена холоднокатаного проката составляет \$400 за тонну, отмечает Смолин. При такой цене максимальные потери российских металлургов от введенных пошлин могут составить до \$300

млн, подсчитывает эксперт. Сумма не критичная, считает он, к тому же российские экспортеры могут заместить потери за счет других экспортных рынков или изменения сортамента продукции: «Будут выпускать вместо холодного проката горячий».

Частично российские производители уже начали наращивать объем экспорта горячего проката в середине этого года, когда ЕС ввел предварительные пошлины на холодный прокат, отмечает Смолин. Но Еврокомиссия в ответ начала антидемпинговое расследование и на этом рынке.

Если ЕС введет пошлины для горячекатаного проката, то последствия для российских металлургов будут куда ощутимее, признает Смолин. В 2015 году на ЕС пришлось 33% российского экспорта горячекатаного проката, или 2,1 млн т примерно на \$900 млн.

Протестные настроения

Два российских экспортера опротестовали ход расследования и попросили приостановить его на время рассмотрения их жалоб, указывает Еврокомиссия в своем решении (названия экспортеров не указаны в документе). Минэконо-

мразвития также попросило Еврокомиссию не вводить антидемпинговые пошлины, до того как будут рассмотрены жалобы, говорится в документе. Но Еврокомиссия отклонила их просьбы.

Россия может обратиться в ВТО с просьбой инициировать расследование в связи с антидемпинговыми пошлинами ЕС, пригрозил министр экономического развития Алексей Улюкаев. По его мнению, процедура «была проведена неадекватно, с нарушением прав российских экспортеров».

Представитель НЛМК назвал расследование Еврокомиссии «предвзятым» и указал, что оно «проведено ее представителями с многочисленными нарушениями». По его словам, данные, которые представил НЛМК, «были полностью проигнорированы», а расчеты сфабрикованы. В итоге НЛМК вменили несуществующий демпинг, утвер-

ждает представитель компании. «Мы продолжим защищать свои интересы всеми законными способами. В частности, планируем оспаривать введенные пошлины в суде ЕС, а также в рамках ВТО», — заявил он.

С принятым решением не согласилась и «Северсталь». «Были нарушены нормы ВТО и искажена экономическая логика продаж», — заявил представитель компании. По его словам, сделки заключались при курсе 70–80 руб. за евро, а комиссия использовала курс 40 руб. за евро. «Северсталь» обжалует решение комиссии, заявил представитель компании. По его словам, компания подала петицию европейскому омбудсмену и готовит иск в Европейский суд. Кроме того, «Северсталь» рассчитывает на помощь российских властей.

Представитель ММК также заявил, что намерен оспорить решение Евроко-

миссии, но отметил, что ключевым для компании остается внутренний рынок.

Управляющий партнер компании Westside Advisors Сергей Водолагин пояснил РБК, что обжалование антидемпинговых мер ЕС возможно в рамках механизма разрешения споров, существующего в ВТО. «Процедура разрешения споров весьма длительна и проходит в несколько этапов, но если удастся доказать нарушение правил ВТО, можно будет взыскать с ЕС излишне уплаченные пошлины. В качестве альтернативы уплате антидемпинговых пошлин экспортер может принять на себя обязательство поставлять в ЕС товар по цене не ниже согласованной с Европейской комиссией. Европейская комиссия вправе, но не обязана принимать от экспортера такое обязательство», — отметил Водолагин.

Сергей ТИТОВ, Максим ТОВКАЙЛО, Евгений КАЛЮКОВ
РБК, 4.08.2016 г.

Растущий протекционизм вызывает беспокойство у российских металлургов

Несмотря на низкие издержки производства, российские металлургические компании могут начать останавливать заводы из-за потери традиционных рынков сбыта

США и Индия являются катализаторами протекционизма, вводя все новые меры по защите внутреннего рынка от импорта стали, тем самым подавая при-

мер другим странам и ограничивая свободную торговлю.

«Мир погружается в глобальную торговую войну на рынке стали, потому что

спрос ослаблен, а промышленность усугубляет кризис избыточными мощностями», - цитирует Bloomberg стратега московской BCS Global Markets Кирилла Чуйко.

Россия ориентирована на тарифы, оставаясь одним из самых дешевых производителей металлопроката и рассматривая слабый рубль, как неоспоримое преимущество.

Против российских компаний вводят ограничительные меры не только в Индии и США, но в Европейском Союзе.

По мнению Fitch Ratings, низкая себестоимость производства стали в РФ пока еще спасает металлургические компании страны от серьезных последствий протекционизма на внешних рынках. Однако, в долгосрочной перспективе после снятия санкций и укрепления рубля российским компаниям придется остановить часть мощностей, связанных с экспортными поставками, считает старший директор Fitch Ratings Питер Арчибальд.

«Растущий протекционизм, безусловно, вызывает беспокойство», - рассказал Bloomberg Дмитрий Колотилов, руководитель торговой политики ОАО «Северсталь», четвертого по величине российского производителя стали. *«Это ограничивает доступ к традиционным рынкам», -* подчеркнул представитель российской

меткомпании.

Северсталь считает торговые ограничения несправедливыми и пытается сосредоточить производственные процессы на более «продвинутых» продуктах, сообщил Колотилов.

Всемирная торговая организация в июле заявила, что наблюдает «значительное увеличение» торговых ограничительных мер в целом, назвав это движение «последним, в чем нуждается мировая экономика». Разные страны мира обвиняют экспортеров в продажах стали по цене ниже себестоимости, практики, известной как демпинг, которая направлена на выталкивание с рынка конкурентов и захвате их доли рынка.

В США и ЕС тема ограничений на рынке стали набирает все большую популярность у политиков. Дональд Трамп и Хиллари Клинтон в один голос обещают еще больше ужесточить антидемпинговое законодательство и окончательно закрыть внутренний рынок от таких стран – экспортеров стали как Китай. Высшие чиновники ЕС также единодушно угрожают Китаю отказать в предоставлении статуса рыночной экономики из-за перепроизводства стали, но вводят в два раза большие ввозные пошлины на российский металлопрокат.

Steelland.ru, 12.08.2016 г.

Производство стали в России в июле незначительно увеличилось

По данным Росстата, в июле российское производство стали выросло по сравнению с июнем на 4,5 процента, и на 0,9 процента по сравнению с июнем 2015 года. За семь месяцев выплавка стали в РФ сократилась по сравнению с АППГ на процент и составила 40,5 миллионов тонн.

Производство готового проката стали в июле сократилось в годовом сравнении на 2,3 процента, но увеличилось к предыдущему месяцу на 2 процента. В январе – июле 2016 года производство проката черных металлов на российских заводах сократилось по сравнению с АППГ на 1,7 процента – до 34,8 миллиона тонн.

Выплавка чугуна в июле увеличилась по сравнению с предыдущим месяцем на 6,1 процента и по сравнению с июлем 2015 года - на 1,5 процента. За семь месяцев 2016 года выплавка чугуна в РФ выросла по сравнению с АППГ на 0,8 процента – до 30,4 миллионов тонн.

Выпуск стальных труб на российских меткомбинатах в июле рухнул на 7,9 процентов к июню и на 25,7 процентов к июлю 2015 года. За январь – июль российские трубно-ники сократили производство по сравнению с АППГ на 11,7 процента – до 5,9 миллионов тонн.

Индекс промышленного производства в январе-июле 2016 года по сравнению с январем-июлем 2015 составил 100,3 процента, в июле 2016 года по сравнению с июлем 2015 - 99,7 процента, по сравнению с июнем 2016 - 100,2 процента.

Steelland.ru, 16.08.2016 г.

Россия оспорит в суде ВТО пошлины Евросоюза на сталь

Россия намерена оспорить антидемпинговые пошлины Евросоюза на холоднокатаный стальной прокат в органе по разрешению споров Всемирной торговой организации (ВТО), сообщил в интервью РИА Новости глава департамента торговых переговоров Минэкономразвития Максим Медведков.

Ранее ЕС ввел на пять лет антидемпинговые пошлины на холоднокатаную сталь из России. В частности, для "Северсталь" сбор составит 34,1%, для Магнитогорского металлургического комбината (ММК) — 18,7%, для НЛМК и прочих компаний — 36,1%.

Медведков отметил, что российская сторона в последнее время фиксирует все больше нарушений при проведении иностранными государствами расследований в отношении металлургов. Наиболее ярким примером этого он назвал антидемпинговое расследование ЕС, после которого и было принято решение о пошлинах.

"На наш взгляд, оно (расследование) было проведено с нарушением норм ВТО, о чем мы неоднократно заявляли в контактах с ЕС как на политическом, так и на экспертном уровне. Однако Еврокомиссия в конце июля 2016 года ввела окончательные антидемпинговые пошлины, фактически проигнорировав наши аргументы

и закрыв рынок ЕС для российских металлургических компаний способом, который ВТО не соответствует", — заявил российский чиновник.

"Члены ВТО имеют право на применение антидемпинговых мер в соответствии с определенными процедурами. Брюссель очевидно злоупотребляет этим правом. Поэтому нам, скорее всего, придется в этом случае идти в суд", — добавил Медведков.

Ранее о своем желании оспорить введенные пошлины заявили представители крупнейших российских металлургических компаний. Решение ЕС они назвали незаконным.

РИА Новости, 18.08.2016 г.

Стальные пошлины ЕС обрушат металлургический рынок России?

Россия намерена подать жалобу в ВТО в связи с введением ЕС пошлин на российскую стальную продукцию. Каковы перспективы этого обращения и последствия введения пошлин, выясняла DW.

Введение Евросоюзом (ЕС) и США антидемпинговых пошлин на российскую сталь нанесло серьезный урон металлургическим компаниям России. Стремясь минимизировать убытки, они пересмотрели свою экспортную стратегию. Однако и этого может оказаться недостаточно, если ЕС распространит пошлины на другие виды проката. Такой риск существует, указывают эксперты. Пока это не произошло, российские власти пытаются сыграть на опережение и обещают подать жалобу во Всемирную торговую организацию (ВТО).

Холодный прокат остановлен

В конце прошлого месяца ЕС ввел на пять лет антидемпинговые пошлины на холоднокатаную сталь из России. Размер пошлин для каждой компании-поставщика индивидуальный. Так, для Магнитогорского металлургического комбината (ММК) он составляет 18,7 процента, для "Северстали" - 34,1 процента, для НЛМК - 36,1 процента. Последняя компания - крупнейший поставщик холоднокатаного проката в Европу - восприняла введение пошлины с негодованием.

Как говорится в официальном заявлении НЛМК, расследование Еврокомиссии, по итогам которого было принято решение о введении пошлин, "предвзято", не учитывает предоставленных компанией данных и основывается на "некорректных

расчетах".

В НЛМК намерены защищать свои интересы в Суде ЕС и в рамках ВТО. К аналогичным мерам планируют прибегнуть и представители российских властей. Как заявил 18 августа глава департамента торговых переговоров Минэкономразвития Максим Медведков, России, скорее всего, придется оспаривать пошлины в органе по разрешению споров ВТО.

Бороться есть за что: по словам аналитика финансовой группы БКС Олега Петропавловского, после предварительного введения пошлин (это случилось в феврале 2016 года) российские компании практически остановили экспорт холоднокатаной стали. К этому времени он составлял около 1 млн тонн в год.

Может стать и "погорячее"

Как говорит аналитик, потери российских металлургов составили 5-10 процентов EBITDA (прибыль до вычета налогов, амортизационных издержек и выплаты процентов), однако их удалось минимизировать и довести до 1-2 процентов за счет увеличения поставок на европейский рынок горячекатаного проката. "Самый серьезный удар будет нанесен в том случае, если и на этот вид продукции будут введены пошлины. Такую вероятность исключать нельзя. Сейчас ЕС проводит расследование относительно горячекатаного проката", - заявил эксперт DW.

В случае введения пошлин, по его словам, под вопросом будет реализация объемов продукции в 2,5 млн тонн в год: "Пристроить такие объемы на другие рынки будет очень сложно. По нашим оценкам, если пошлина достигнет 20 про-

центов, ввозить в ЕС будет просто невыгодно. В этом случае крупнейший игрок на российском внутреннем рынке ММК начнет заваливать его выпавшими объемами, а это может привести к затовариванию, ценовой войне и повторению тяжелой ситуации 2013 года".

Поддержки на внутреннем рынке нет

Даже сейчас, пока это еще не произошло, положение на российском рынке оставляет желать лучшего. Это признают непосредственные его участники. Из-за экономического кризиса потребление падает. "Темпы падения спроса в России в 2015 году были одними из самых высоких в мире, - отмечается в годовом отчете НЛМК за прошлый год. - Так, спрос на прокат строительного назначения упал на 14 процентов".

Ситуацию усугубляет и снижение темпов производства в такой традиционно важной для производителей стали отрасли, как автомобилестроение. По данным Росстата, производство одних только легковых авто в России в январе-июле этого года сократилось на 18,1 процента (по сравнению с первыми семью месяцами 2015 года).

Главной опорой металлургических компаний в этой ситуации являются экспортные рынки. Особенно привлекательными они стали в связи с девальвацией рубля. "Обесценивание рубля позволило металлургам сократить убытки, а относительно недорогие энергоносители - выставить более чем конкурентные цены на зарубежных рынках", - заявил DW профессор РАНХиГС, доктор политических

наук Александр Михайленко. Однако это преимущество не осталось незамеченным европейскими и американскими металлургами, которые обратили на него внимание своих регуляторов, что в итоге вылилось в введение пошлин (США уже ввели их в отношении горячекатаного проката и предварительно - в отношении холоднокатаного).

Перспективы обращения в ВТО

По мнению Александра Михайленко, каким бы ни было окончательное решение, которое примут в ВТО, оно, скорее всего, будет объективным. "Ситуация осложняется тем, что ВТО - очень большая организация, она включает более 160 стран, так что это огромный, зачастую инертный механизм, и вопросы там решаются небыстро. Так что и решение спора, связанного с пошлинами, заставит себя подождать", - отмечает эксперт.

Профессор кафедры торговой политики Высшей школы экономики Алексей Портанский уточняет, что речь идет минимум о нескольких месяцах. "Никогда нельзя сказать, чем завершится дело. Другое дело, есть ли повод обращаться. Мы полагаем, что есть. А коли он есть, значит, теоретически и шансы выиграть существуют", - заявил он DW.

Отметим, что менее двух недель назад панель арбитров ВТО помогла разрешить другой спор ЕС и России, вынеся вердикт не в пользу последней. Установленные Россией ввозные пошлины на холодильники, пальмовое масло и бумагу были признаны завышенными. Апелляцию Россия пока не подавала.

Deutsche Welle
Metaltorg.ru, 24.08.2016 г.

Инфляция возвращается в 2013 год

Тем не менее эксперты считают, что зафиксированная дефляция временная и добиться целевого показателя не удастся

С начала года на 1 августа рост цен составил 3,9%, сообщил в четверг Росстат. По сравнению с прошлым годом, когда этот показатель был на уровне 9,4%, последние «достижения» инфляции выглядят весьма скромно. А если учесть, что в последнюю неделю июля была зафиксирована дефляция, а в ЦБ «Известиям» сообщили, что по прогнозу регулятора снижение цен продлится в августе и сентябре, в этом году есть все шансы удержать инфляцию в прогнозируемых рамках. И впервые с 2013 года, то есть с начала второй волны кризиса, инфляция будет определяться однозначной цифрой. Но так ли это позитивно?

Вслед за сообщением об изменении потребительских цен в последнюю неделю июля, когда произошла дефляция, Росстат опубликовал итоги и в целом за июль. Показатели тоже оказались вполне скромными. В июле цены выросли на 0,5%, с начала года — на 3,9% (в июле 2015 года — 0,8%, с начала года — 9,4%).

«В июле по сравнению с предыдущим месяцем цены на продовольственные товары в среднем не изменились. На динамику цен на продовольствие в первую очередь повлияло их снижение на плодоовощную продукцию», — прокомментировал Росстат итоги июля.

Так, цены на овощи снизились на 11,2%. Рекордсменами оказались помидоры и огурцы нового урожая, которые подешевели на 27,6% и 23,4% соответственно. Среди остальных наблюдаемых видов продуктов питания дешевле стали: печень

говяжья — на 0,6%, баранина — на 0,3%, свинина — на 0,2%, сыры — на 0,2%. Однако не все продукты дешевели. Например, гречка подорожала на 3,3%. Рост цен на 0,8–1,5% наблюдался на курицу, шоколад, алкоголь.

Тем не менее сам факт дефляции (цены в последнюю неделю июля упали на 0,1%) оставляет надежду на то, что в кои-то веки ЦБ удастся не только удержать инфляцию в рамках целевых показателей, но и достичь однозначного показателя, который был недоступен регулятору с 2013 года (6,47%). В 2014 году цены выросли уже на 11,35%, а в 2015-м — 12,91%.

В конце прошлого года, например, глава Счетной палаты Татьяна Голикова уверенно заявляла, что снизить цены вдвое просто нереально, и поэтому уверяла, что не стоит ставить заведомо недостижимую цель.

Однако в ЦБ в своих силах уверены. Официальный представитель регулятора сообщил «Известиям», что Банк России не меняет целевой прогноз по годовой инфляции — 5–6%. При этом ЦБ рассчитывает на то, что дефляция продлится достаточно долго.

— Благоприятный прогноз по урожаю дает основание ожидать сезонного снижения цен в августе-сентябре на продовольственные товары, в первую очередь — на плодоовощную продукцию, — подчеркнули в Центробанке.

ЦБ, скорее всего, свою цель не выполнит, но прокол будет в пределах 0,5 п.п.

полагает экономист, доцент НИУ ВШЭ Антон Табах. Хотя, уверен он, дефляция ему в этом не поможет. По мнению экономиста, в октябре–декабре сработает отложенный эффект предвыборных расходов.

— Кроме того, на росте цен отразятся дешевая нефть и рубль, который, по моему прогнозу, ослабнет за осень, — говорит Антон Табах.

Аналитик инвесткомпания EХANTE Кирилл Кононович также полагает, что дефляция закончится с приходом осени и не окажет значительного влияния на годовой показатель инфляции.

— По своей сути это явление временное. Оно вызвано неструктурными изменениями в экономике, — полагает аналитик.

По его мнению, ключевым фактором, который окажет влияние на уровень инфляции и позволит ей удержаться на относительно невысоком уровне, является сокращение платежеспособного спроса населения. Кирилл Кононович полагает, что потребительская активность, угасаю-

щая летом, оживится уже осенью. Антон Табах уверен, что пока она будет стагнировать, поскольку для оживления необходимо какое-то решительное действие со стороны ЦБ. Например, указывает экономист, если Центробанк значительно снизит ключевую ставку и за этот счет увеличится кредитование. Кроме того, подтолкнуть потребительский спрос мог бы рост доходов, подчеркивает он.

— В комментариях по ключевой ставке ЦБ отметил, что ожидает роста ВВП уже во второй половине этого года. Однако экономическое оживление в стране невозможно без роста доходов населения. В таких условиях инфляция неотвратима, — отмечает Кирилл Кононович.

По его мнению, то, что сейчас помогает сдерживать инфляцию, — снижение реальных доходов и потребительской активности — в следующем году уже выступит против ЦБ.

— Целевой уровень в 4% к концу следующего года представляется маловероятным, — прогнозирует аналитик.

Анна КАЛЕДИНА
«Известия», 5.08.2016 г.

Промышленность вернулась в застой

Ее результаты в июле оказались худшими с весны 2015 года

В июле 2016 года промышленный выпуск сократился как в годовом выражении, так и месяц к месяцу с учетом сезонности, сообщил вчера Росстат. Это результат оказался минимальным с весны 2015 года и во многом объясняется тем, что в июле 2016 года было на два рабочих дня меньше, чем в июле 2015 года. Между тем текущая статистика может свидетельствовать о новом витке спада, начавшегося в обрабатывающих отраслях.

Хотя консенсус-прогнозы "Интерфак-

са" и Reuters сходились на том, что в июле промышленный выпуск будет расти (0,8-0,9% в годовом выражении), а индекс предпринимательской уверенности Росстата показывал уверенную стагнацию пятый месяц подряд, результирующая промышленная статистика фиксирует спад на 0,3% в годовом выражении и на 0,9% месяц к месяцу со снятой сезонностью. По оценке Минэкономики, спад с учетом сезонности составил 0,6%. Как бы там ни было, вернувшийся в промышлен-

ность спад оказался самым значительным с весны 2015 года, отмечают аналитики. Впрочем, во многом снижение промпроизводства объясняется календарным эффектом: в июле 2016 года было на два рабочих дня меньше, чем в том же месяце год назад.

Отраслевая разбивка демонстрирует продолжение роста в добыче полезных ископаемых на 1,8% в годовом выражении (рост на 1,6% в июне). В то же время первый за последние четыре месяца спад на 1,5% обнаруживается в наиболее подверженной календарному эффекту обработке (рост на 1,6% в июне). Замедление темпов роста выпуска отмечено в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды на 0,8% (увеличение на 2% в июне). "То, что в июле 2015 года было на два рабочих дня меньше, чем в июле 2016 года, лишь частично объясняет слабые промышленные данные,— считает Дмитрий Полевой из банка ING.— Масштаб ухудшения динамики промпроизводства выходит за рамки эффектов сезонности и календарности. Понятно, что промышленность не смогла перейти к росту, и это, вероятнее всего, является следствием сжимающегося потребления и инвестиций".

Между тем в ЦМАКП убеждены, что зафиксированный спад производства обусловлен не столько снижением его интенсивности, сколько календарным фактором. Отличная от Росстата методология устранения календарного и сезонного эффектов позволяет экономистам центра констатировать продолжающуюся в промышленности стагнацию: за июль выпуск просел на 0,2% (в июне не изменился), а совокупно в первом полугодии оставался фактически неизменным. Тем не менее и

оценки центра указывают на ухудшение динамики в июле в сравнении с июнем: в добыче — с 0,4% до 0,2%, в обработке — с минус 0,3% до минус 0,6%, а в электроэнергетике и ЖКХ — с 0,5% до минус 0,1% соответственно.

Подробный анализ ЦМАКП показывает, что в июле был зафиксирован близкий к максимальному за весь период наблюдений среднесуточный объем добычи нефти и восстановительный рост добычи газа, который позволил компенсировать падение, происшедшее во втором квартале. Падение выпуска в пищевых производствах, которое наблюдалось во втором квартале, прекратилось — за июль отмечен рост выпуска на 0,4%. Однако в химических производствах (кроме выпуска бытовой химии, парфюмерии и косметики) после фактической стагнации во втором квартале обнаружился спад на 2,7%.

В инвестиционных отраслях ситуация неоднозначна. Производство строительных материалов продолжает снижаться (на 0,9% за июль после спада на 2,1% в среднем за месяц во втором квартале), а в производстве машин и оборудования наблюдается продолжение восстановительного роста (1,8% за июль после 2% в среднем за месяц во втором квартале). При этом спад выпуска в автомобильной промышленности стал в июле глубже — при резком восстановительном росте в железнодорожном машиностроении.

Зафиксированный спад в обработке и особенно в отраслях, ориентированных на выпуск потребительских товаров длительного пользования, является косвенным доказательством резкого ухудшения спроса и оценок запасов, которые в июле фиксировали исследования PMI Markit и ИЭП имени Егора Гайдара. Если в июне и

втором квартале промышленность была одним из факторов, которые "тянули" ВВП вверх, то в третьем квартале она может увеличить давление факторов, усиливающих спад экономики, даже на фоне сверхоптимистичных показателей урожая.

При этом плохие статистические данные июля могут стать одним из дополнительных аргументов в пользу смягчения денежной политики Банка России в сентябре на фоне продолжающейся снижения инфляции.

Алексей ШАПОВАЛОВ
«Коммерсантъ», 16.08.2016 г.

Средняя зарплата чиновников РФ выросла до 99 тыс. руб.

Средняя месячная зарплата чиновников федеральных госорганов за первые шесть месяцев текущего года выросла на 3,5% по сравнению с аналогичным периодом 2015 г. до 99,9 тыс. руб., сообщает Росстат.

Согласно материалам ведомства самые высокие зарплаты были в органах законодательной власти, которые без социальных выплат составили 144,8 тыс. руб. В органах исполнительной власти средняя зарплата составила 87,2 тыс. руб.

Самый высокий уровень зарплат зафиксирован в администрации президента — 208,6 тыс. руб. АП обошла по этому показателю аппарат правительства, где зарплата составила 181,8 тыс. руб. Самый низкий средний месячный заработок в Росрезерве — 39,6 тыс. руб.

Кроме того, из материалов Росстата известно, что штаты должностей гражданской службы укомплектованы на 86,3%, в прошлом году показатель составлял 84,7%.

Ранее в Росстате сообщили, что в целом в январе-июле доходы населения в реальном выражении снизились на 5,3% в годовом выражении. Средний доход в номинальном выражении составил в июле 30,9 тыс. руб. (+ 0,1% в годовом выражении). Реальные зарплаты граждан с учетом сезонности в июле сократились сильнее, чем в прошлом месяце.

Рамблер, 19.08.2016 г.

Рынок труда приспособился к кризису

Согласно данным Росстата, в июле уровень безработицы в России составил 5,3%. Количество безработных в стране снизилось до 4,125 млн. Это самый низкий показатель за период с октября прошлого года. Одним из объяснений этой тенденции может служить адаптация рынка труда к кризису за счет более гибких подходов к найму персонала. Представители рекрутинговых компаний отмечают, что параллельно со снижением числа заявок на стандартные позиции у российских компаний резко увеличился интерес к найму временного персонала.

Как отмечается в исследовании рынка рекрутмента и предоставления персонала, ежегодно проводимого Ассоциацией частных агентств занятости (АЧАЗ), по итогам 2015 года оборот рекрутинговых компаний по этой услуге вырос на 25%.

Наиболее востребованными, пишет «Коммерсантъ» со ссылкой на текст исследования, временные сотрудники оказались в секторе нефтегазового, химического и энергетического производства (18%), товаров народного потребления (13%), консалтинга (10%), розничной торговли (10%). Наименьший интерес к таким со-

трудникам проявили компании, работающие в сфере IT, телекома (9%) и финансов (9%).

Большая часть временных сотрудников (65%) занимала офисные позиции — служащие, менеджеры, инженерно-технический персонал. 35% временных сотрудников приглашались на рабочие специальности. Соотношение мужчин и женщин среди временного персонала в 2015 году оказалось практически одинаковым: 51% и 49% соответственно.

В общей сложности за 2015 год количество запросов от компаний рекрутинговым агентствам на подбор персонала сократилось практически вдвое (51%). Эффективность подбора при этом почти не снижалась: из полученных в работу вакансий агентствами было закрыто 44%. В прошлом году этот показатель был равен 46%.

Российский рынок труда стал более гибким, считает директор по персоналу компании «Интеркомп» Екатерина Овчинник. Работодатели все чаще обращаются к услугам временного персонала, аутстаффингу или переходят на сдельную оплату труда.

Временный персонал становится все более выгодной кадровой технологией. Она позволяет снизить издержки на управление персоналом без потери качества работы. «Переданные» сотрудники при этом остаются на своих рабочих местах, но все функции работодателя (начисление зарплаты, социальные гарантии и пр.) берет на себя компания, представляющая данные услуги. Эти решения снижают риски связанные с гарантиями, положенными работникам по трудовому законодательству, повышают гибкость штатной численности и, соответствен-

но экономят бюджет компаний.

Можно говорить и о других тенденциях на рынке труда, указывает эксперт. Согласно нашим исследованиям, стабилизируется ситуация и в области заработных плат. Во втором квартале 2016 года немного выросли фиксированный фонд, компенсационные и стимулирующие выплаты. Но компаниям приходится жертвовать частью бенефитов из соцпакета, чтобы поддерживать стабильный уровень остальных выплат.

Что касается самих сотрудников, то в 2016 году, по мнению Екатерины Овчинник, персонал стал трудиться более интенсивно, меньше брать отпускных дней и реже ездить в командировки. Соответственно, еще одна статья расходов компаний сократилась. Вместе с тем интересно отметить, что при этом сотрудники стали чаще болеть, независимо от времени года (вероятно из-за возросших нагрузок).

Действительно, уровень безработицы снизился до самого низкого с октября 2015 года, констатирует вице-президент «Деловой России» Татьяна Минеева. Однако, по ее мнению, ситуацию пока нельзя назвать положительной. Затяжная неблагоприятная ситуация в экономике страны привела к уменьшению прибыли бизнеса. Это привело к необходимости оптимизации расходов, что в первую очередь связано с сокращениями персонала и снижением зарплат сотрудников, поскольку это крупные статьи расходов любого бизнеса. Это позволяет сократить и замедлить снижение рентабельности бизнеса и увеличить прибыль или снизить убыток. Кроме этого появляются средства для осуществления деятельности и её развития.

При этом, полагает Минеева, сокра-

щение одних сотрудников увеличивает нагрузку на других сотрудников, сохранивших работу, поскольку на последних ложатся обязанности уволенных. Эта ситуация приводит к ухудшения качества оказываемых бизнесом услуг.

Такая ситуация на рынке труда может продолжаться до конца 2016 года. Высока вероятность, заключает эксперт, что продолжится она и в 2017 году, но существенно замедлится.

«Эксперт», 24.08.2016 г.

За рубежом

США борется с импортом стали

Министерство торговли США 5 августа установило окончательные антидемпинговые пошлины на импорт горячекатаной полосовой стали из Японии, Южной Кореи, Турции, Великобритании, Бразилии, Нидерландов и Австралии, фиксируя ставку в размере 3,7 -34,3 процента на следующие пять лет. Решение, которое по-прежнему может быть отменено Комиссией по международной торговле США, является последним в серии действий США, направленных на борьбу с импортом стали.

Кроме того, установлены окончательные размеры пошлин, направленных против субсидированного экспорта из Бразилии, Турции и Южной Кореи в размере 3,9 – 11,3 процента и в 57 процентов в отношении крупнейшей сталелитейной компании Южной Кореи Posco в размере 57 процентов.

Окончательные ставки пошлин следуют предварительные решения в январе и марте.

Самые высокие антидемпинговые пошлины в размере 34,3 процента были введены против бразильской Usiminas и к ней же применены пошлины против субсидирования экспорта в 11,3 процента.

Бразильское правительство уже заявило, что подаст на США жалобу во Всемирную торговую организацию.

Британская Tata Steel UK получила послабление от США в виде снижения антидемпинговой пошлины с почти 50 процентов до около 33 процентов, в то время

как нидерландские заводы Tata Steel получили антидемпинговые пошлины в 3,73 процента.

Комиссией по международной торговле должна решить до конца сентября, был ли факт несправедливой торговли сталью и оценить ущерб, понесенный производителями США от демпинга и субсидированного экспорта.

На слушаниях по этому вопросу в четверг, американские ТОП-менеджеры металлургических компаний утверждали, что китайские заводы остаются источником перепроизводства стали всех видов, в том числе горячекатаной металлопродукции, которую реализуют по ценам ниже себестоимости в Соединенных Штатах, пользуясь значительным спросом на сталь.

Stelland.ru, 7.08.2016 г.

Экспорт стали из Китая продолжает рекордно расти

Объем зарубежной торговли сталью в Китае в июле составил 10,3 миллиона тонн, немного сократившись с рекордных 10,9 миллионов тонн в июне. Об этом свидетельствуют опубликованные в понедельник данные таможенной администрации Китайской народной республики (КНР). Объем экспорта из Китая за семь месяцев превысил годовой объем зарубежных продаж второго по величине экспортера стали в мире Южной Кореи и составил рекордные 67,4 миллиона тонн. Это на 8,5 процентов больше, чем в аналогичном периоде прошлого года (АППГ).

Растущее давление китайского металлопроката на рынки вызывает раздражение в других странах, которые вводят все новые протекционистские меры, однако китайские производители предлагают свою металлопродукцию по более конкурентоспособной цене. Тем более, что как отмечают местные аналитики, меры, принимаемые в отношении китайской стали, вводятся в тех странах куда КНР меньше всего экспортирует свою сталь и поэтому не сильно влияют на общие продажи.

Резкий рост объемов экспорта стали

из Китая в этом году помог увеличить спрос на железную руду. Импорт этого сырья в КНР вырос в первые семь месяцев на 8,1 процента – до 582 миллионов тонн. В июле он составил 88,4 миллиона тонн, второй по величине результат за всю историю поставок, увеличившись с 81,6 миллиона в июне.

Руда с содержанием 62 процентов железа в Циндао подорожала на 6,7 процента в июле и по состоянию на пятницу стоит 60,74 долларов США за сухую тонну, по данным Metal Bulletin Ltd. Цены арматурной стали в Шанхае выросли на 3,2 процента в прошлом месяце, продолжая свой 18-процентный прирост в июне.

Рекордный экспорт стали из Китая стал одной из главных тем для дискуссий на встрече лидеров «Большой семерки» в Японии в мае. США, ЕС и Индия ввели против китайской стали множество антидемпинговых и направленных против субсидированного экспорта пошлин, заявляя, что Китай из-за перепроизводства сбрасывает излишки стали за рубежом по ценам ниже себестоимости и субсидирует свой экспорт, чтобы не потерять рабочие места.

Steelland.ru, 8.08.2016 г.

Индия ввела антидемпинговые пошлины на горячекатаную сталь из России и еще пяти стран

Индия утвердила антидемпинговые пошлины на плоский прокат горячекатаной стали из Китая, Японии, Южной Кореи, России, Бразилии и Индонезии, сообщили в Департаменте налогов и сборов при Министерстве финансов страны. Пошлины вводятся сроком до 7 февраля 2017 года.

Антидемпинговые пошлины введены

по рекомендации Генерального директора по антидемпинговым расследованиям (DGAD).

Пошлина в 474 долларов США за тонну была наложена на импорт горячекатаного плоского проката из сплава углеродистой нелегированной стали шириной до 2 100 мм и толщиной до 25 мм.

Горячекатаные плоские изделия из

сплава углеродистой нелегированной стали не в рулонах (листы и плиты) шириной до 4 950 мм и толщиной до 150 мм обложены антидемпинговой пошлиной в размере 557 долларов США за тонну.

В DGAD заявили, что в результате предварительного расследования было установлено, что горячекатаный плоский прокат из 6 стран мира поставлялся в Индию по ценам ниже нормального значения

и по этой причине отечественная промышленность понесла материальный ущерб.

Ранее сообщалось, что Индия решила продлить сроки действия минимальных таможенных цен при импорте стальной металлопродукции и расширила перечень на 66 видов проката, включая горячекатаные плиты и заготовку.

Steelland.ru, 9.08.2016 г.

Глава Voestalpine не видит никаких проблем в выходе Великобритании из ЕС

Ведущая металлургическая компания Австрии Voestalpine и её генеральный директор Вольфганг Эдер не видят никаких проблем для рынка стали в связи с выходом Великобритании из состава Европейского Союза. Компания не ожидает каких-либо долгосрочных негативных последствий, так как давно была готова вывести часть своего бизнеса из Великобритании и из других европейских стран, рассказал Reuters Эдер.

Глава Voestalpine, который также является председателем Всемирной ассоциации производителей стали Worldsteel, сказал, что он не ожидает, что решение Британии покинуть Европейский союз в целом как-то повлияет на европейскую металлургию в долгосрочной перспективе.

«Конечно, если мы видим большую девальвацию британской валюты, то это может означать более агрессивное поведение производителей стали из Великобритании на других рынках из-за преимуществ слабого фунта», - сказал Эдер.

«Но я не думаю, что это окажет значительное влияние на рынок», - резюмировал он.

Steelland.ru, 9.08.2016 г.

Рынок вторичной металлургии Казахстана несет потери

По оценке председателя Республиканского союза промышленников вторичной металлургии Республики Казахстан Владимира Дворецкого, за предыдущие два года запрета на экспорт лома рынок вторичной металлургии Казахстана потерял более 50 миллиардов тенге.

«Эти деньги – они бы распределились между бюджетом, бизнесом, рабочими и так далее. Это очень большие деньги, и мы их практически потеряли», – сообщил

Дворецкий в интервью «Интерфакс-Казахстан».

Глава союза уточнил, что в Казахстане ежегодно генерируется более 5 миллионов тонн лома черных металлов. Из данного объема, по официальным данным, собирается примерно 2,6 миллионов тонн. При этом металлургические заводы республики закупают только около миллиона тонн лома.

«Остальное, если введут запрет – это

то, что останется гнить, превратится в ржавчину и уйдет в грунтовые воды. Нужно понимать, что сбор лома – это не только доходы, но еще и этим мы очищаем экологию», – подчеркнул Дворецкий.

В Казахстане действуют два крупных металлургических завода, на долю которых приходится около 90 процентов закупа лома черных металлов: KSP Steel (Павлодарская область, север Казахстана) и входящее в состав международного сталелитейного концерна ArcelorMittal АО «АрселлорМиттал Темиртау» (город Темиртау, центральный Казахстан, Карагандинская область).

Представители Вторчермета Казахстана считают, что правительство лоббирует интересы металлургов и полностью игнорирует мелких и средних предпринимателей, работающих с металлоломом.

«Металлургические заводы хотят снизить закупочную цену, стоимость именно лома. Они хотят, чтобы им поставлялся дешевый лом, и чтобы они диктовали условия как по приемке, по ценам, так и по объему», – пояснил ситуацию председатель республиканской отраслевой ассоциации вторичной метал-

лургии Владимир Лик.

«Такие запреты вызывают негатив со стороны предпринимателей. Бизнесмены из-за этого мало того, что перестали инвестировать в оборудование – началась продажа оборудования. То есть, начинается уход бизнеса из этого направления. Начинается миграция бизнеса. Люди, которые нормально работали, готовы уйти. Это ненормальная ситуация», – отметил он.

Казахстан в апреле 2014 года ввел запрет на вывоз с территории страны отходов и лома черных металлов. Запрет неоднократно продлевался. Министерство по инвестициям и развитию Казахстана готовит приказ о новом продлении запрета на вывоз из республики отходов и лома черных металлов сроком на полгода. Предположительно, запрет должен вступить в силу в течение месяца.

Проектом приказа предусматривается введение запрета на вывоз с территории Казахстана отходов и лома черных металлов, за исключением отходов и лома легированной стали, в том числе коррозионно-стойкой стали и прочей.

Steelland.ru, 16.08.2016 г.

Мировое производство стали выросло в июле на 1,4 процента

Всемирная ассоциация производителей стали Worldsteel сообщила, что мировое производство необработанной стали по данным 66 стран-участниц ассоциации составило в июле 133,7 миллиона тонн, что на 1,4 процента выше, чем в июле 2015 года.

За семь месяцев 2016 года глобальная выплавка стали сократилась на 1,2 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (АППГ) до 929,6

миллионов тонн. Падение уровней производства наблюдается по всем регионам мира, кроме ЕС и Индии.

Производство стали в Китае за июль 2016 года составило 66,8 миллионов тонн, увеличившись на 2,6 процента по сравнению с июлем 2015 года. В других странах Азии, Япония выплавилла 8,9 миллионов тонн необработанной стали в июле 2016 года, что на 0,5 процента больше по сравнению с июлем 2015 года. Индия произ-

вела 8,1 миллиона тонн стали в июле 2016 года, на 8,1 процента больше по сравнению с аналогичным месяцем прошлого года. Производство стали в Южной Корее составило 6 миллионов тонн в июле 2016 года, увеличившись на 1,5 процента по сравнению с июлем 2015 года.

В ЕС, Германия выплавилла 3,4 миллиона тонн стали в июле 2016 года, продемонстрировав снижение на 6,1 процента по сравнению с июлем 2015 года. Соединенное Королевство произвело 700 тыс. тонн стали, что на 27,3 процента меньше, чем в июле 2015 года.

Производство нерафинированной стали в Турции в июле 2016 года составило 2,7 миллиона тонн, увеличившись на 6,5 процента к июлю 2015 года.

В июле 2016 года, в России было произведено 6,1 миллиона тонн стали, что на 0,9 процента больше по сравнению с

июлем 2015 года. В Украине было произведено 2,1 миллиона тонн стали, что на 10,5 процента больше по сравнению с тем же месяцем в 2015 году.

Соединенные Штаты выплавилли 6,9 миллиона тонн стали в июле 2016 года, показав снижение на 2,2 процента по сравнению с июлем 2015 года.

Производство нерафинированной стали в Бразилии в течение июля 2016 года составило 2,7 миллиона тонн, снизившись на 6 процентов в июле 2015 года.

Коэффициент использования производственных мощностей по выпуску стали для 66 стран-участниц Worldsteel, в июле 2016 года был на уровне 68,3 процента. Это тот же показатель, как и в июле 2015 года. По сравнению с июнем 2016 года, это на 3,7 процентных пункта ниже.

Steelland.ru, 22.08.2016 г.

Законодательство

Правительство просчиталось с работающими пенсионерами

На индексацию пенсий в 2016 году потребовались дополнительные 40 млрд рублей

В I квартале резко сократилась численность работающих пенсионеров: с 15 млн на 1 января до 9,6 млн к 1 апреля, пишет Счетная палата в докладе об исполнении бюджета. Такое сокращение – на 36% – не могло не отразиться на сумме, запланированной Пенсионным фондом (ПФР) на индексацию страховой пенсии только неработающим пенсионерам, указывает Счетная палата.

Правительство решило, что в 2016 г. пенсии тех, кто работает, индексироваться не будут, пообещав полностью возместить упущенное, когда пенсионер прекратит работать. Сэкономить на отказе от индексации предполагалось 87,1 млрд руб., сле-

дует из проекта бюджета ПФР. Но в итоге получилось почти вдвое меньше: из-за уточнения численности работающих пенсионеров дополнительно на межбюджетный трансферт на обязательное пенсионное страхование потребовалось 40,6 млрд руб., сообщил представитель Минтруда.

Однако и в Минтруде, и в ПФР опровергают данные Счетной палаты о масштабах сокращения количества работающих пенсионеров. По данным Минтруда, оно сократилось до 9,6 млн человек, но с 9,9 млн, а не с 15 млн. Представитель ПФР говорит, что цифры у Минтруда верные.

На 1 января считались работающими

действительно около 15 млн пенсионеров, объясняет представитель Минтруда, столько работало в течение 2015 г. хотя бы непродолжительное время. Именно эта цифра вошла и в расчеты бюджета ПФР на 2016 г. Впоследствии ее уточнили, решив ориентироваться не на среднегодовую численность занятых пенсионеров, а на их точное число по данным персонального учета на конец III квартала 2015 г. Исходя из новых данных пришлось пересчитать и сэкономленную сумму.

Сокращение занятых пенсионеров более чем на 5 млн за квартал – это угрожающе много, не исключает ошибки директор Института социального анализа и прогнозирования РАНХиГС Татьяна Малева. По ее словам, чиновники нередко путают среднегодовой показатель и показатель на конкретную дату. Считает ошибкой эту цифру и директор Центра трудовых исследований Высшей школы экономики Владимир Гимпельсон.

Но и сравнивать III квартал с I кварталом неправильно, утверждают Гимпельсон и Малева: это мало что говорит о реальной динамике, так как занятость имеет сезонный характер. Например, в сентябре она выше, чем в декабре или марте, отмечает Гимпельсон.

По данным Росстата, в марте 2016 г. в сравнении с прошлым сентябрем экономически активное население (те, кто работает или ищет работу) сократилось на 0,9 млн человек. В сравнении с мартом 2015 г. количество экономически активных не изменилось (76,1 млн), как и число занятых (71,6 млн). При этом занятость на крупных и средних предприятиях за год по март 2016 г. сократилась на 0,8 млн человек при почти неизменной безработице: это означает, что 0,8 млн рабочих мест

появилось на сером рынке труда. За первое полугодие 2016 г. число плательщиков взносов в ПФР сократилось почти на 70 000, или на 1,2%, пишет Счетная палата. Среди занятых на белом рынке в марте 2016 г. 10% работали неполное рабочее время (годом ранее – 9,4%).

По данным Росстата, на долю заработка приходится треть дохода среднестатистической семьи, состоящей только из пенсионеров; 74% работающих пенсионеров среди причин, побуждающих работать, указали нехватку денег на текущее потребление. За последние 10 лет доля работающих пенсионеров выросла на две трети – до 35,7% на начало 2016 г. Соотношение средней пенсии к средней зарплате увеличилось с 25,6 до 35,2%, однако каждый восьмой пенсионер (12%) получает пенсию в размере прожиточного минимума. С учетом его роста в ситуации заниженной индексации пенсий в этом году на доплату до прожиточного минимума потребуется почти вдвое больше предусмотренных в бюджете ПФР 43,9 млрд руб., полагает Счетная палата.

Вряд ли отмена индексации привела к массовому уходу пенсионеров с рынка труда, сомневается Гимпельсон: ее размер слишком незначителен. Пенсии в 2016 г. правительство решило индексировать всего на 4%. Если зарплата намного выше пенсии, то люди, конечно, предпочтут зарплату, а если ненамного – то выбирают пенсию, возражает Малева: она гарантирована, а с работы могут и внезапно уволить. «Помимо асимметричной индексации люди получили от правительства сигнал, что неработающие пенсионеры – в более привилегированном положении», – говорит Малева. Уход пенсионеров с рынка труда, как и в тень, неудивителен,

считает она: отмена индексации и разговоры о повышении пенсионного возраста мотивируют людей прочно занять свое законное положение пенсионера.

Из-за уменьшения численности молодых когорт рынок труда к 2030 г. сократится на 10 млн человек, это население целой Греции, продолжает Малева: «Когда сокращается число экономически активных, надо задерживать на рынке людей пенсионного возраста». Отмена индексации пенсий работающим нанесла долго-

срочный ущерб и пенсионной системе, уверена Малева. Вместо единой стоимости пенсионного балла получилось две разные (у тех, кому индексировали пенсию, и у тех, кому нет). Кроме того, правительство отказалось от обязательств индексировать пенсии на уровень инфляции спустя всего год после введения новой формулы, напоминает она: государству, нарушившему свои пенсионные обязательства, настаивать на их выполнении всеми остальными будет сложно.

Ольга КУВШИНОВА
«Ведомости», 8.08.2016 г.

Премьер дал шанс пенсионным накоплениям

Глава правительства поручил еще раз рассчитать возможность не изымать накопительную часть пенсии

Вопрос о продлении моратория на передачу пенсионных накоплений, который уже казался решенным, при обсуждении бюджета на новую трехлетку вновь на повестке дня, рассказали «Известиям» три источника, знакомых с ситуацией. Две недели назад премьер-министр Дмитрий Медведев провел совещание на эту тему и поручил сделать дополнительные расчеты, чтобы проработать возможность непродления моратория, рассказал «Известиям» источник, знакомый с ходом обсуждения вопроса, и подтвердил федеральный чиновник. Однако, по словам собеседников «Известий», надежды на положительный исход для будущих пенсионеров невелики. Окончательное решение будет принято в ближайшие недели.

Социальный блок активно настаивает на продлении моратория на пенсионные накопления и в июле представил сверстаный исходя из этого решения бюджет Пенсионного фонда России (ПФР). При этом в финансово-экономическом ведомстве произошел раскол: Минфин готов

поддержать мораторий, поскольку это снизит его трансферт в Пенсионный фонд, а Минэкономразвития возражает, заботясь о длинных инвестициях и экономическом росте. По словам источника, близкого к Минфину, в ведомстве есть позиции двух подразделений — отвечающих за бюджетную политику и финансовую политику. Первые настаивают на моратории, вторые — на том, чтобы его не продлевать.

Однако, как отмечает собеседник «Известий», последние признают, что позиция их слаба в условиях бюджетного дефицита. Как рассказал источник, близкий к обсуждению, и подтвердил федеральный чиновник, примерно две недели назад на совещании у премьера Дмитрия Медведева глава Минфина Антон Силуанов заявил все-таки о необходимости продления моратория на пенсионные накопления, аргументировав это тем, что бюджету нужны эти средства. В частности, вопрос моратория увязывается с необходимостью индексаций пенсий в будущем году. Глава правительства пред-

ложил министрам еще раз просчитать возможность избежать непопулярной меры.

Мораторий на накопительную пенсию объявляется уже третий год подряд. В результате этой меры отрасль обязательного пенсионного страхования (ОПС) уже лишилась не менее 1,5 трлн рублей, оценивают потери в НПФ «Будущее». Если в прошлые годы изъятые накопления направлялись на поддержку Крыма и выплаты текущих пенсий, то в бюджете на новую трехлетку вопрос стал острее — накопления придется изымать для индексации пенсий, на которую в дефицитном бюджете невозможно найти деньги, говорит федеральный чиновник.

— На индексацию пенсий по рассчитанной Минэкономразвития инфляции на 2017–2019 годы в размере 4–4,9% требуется в среднем 365 млрд рублей ежегодно при величине моратория 370–400 млрд рублей в год. Решение выглядит очевидным, — приводит он расчеты.

В первой половине года вопрос о продлении моратория выглядел решенным в его пользу. Представляя в июле на РТК (Российской трехсторонней комиссии) в правительстве бюджет ПФР, замглавы Минтруда Андрей Пудов говорил о продлении моратория: «Весь тариф идет на страховую часть — на все три года это предусмотрено». В расчеты ПФР заложен трансферт из бюджета на обязательное пенсионное страхование в размере 1,047 трлн рублей в 2017 году, 1,069 трлн — в 2018 и 1,105 трлн — в 2019. Без моратория эти суммы могут вырасти на сумму до 400 млрд рублей ежегодно.

Шанс на реанимацию обязательной накопительной пенсии дали участники рынка, которые в лице Ассоциации негосударственных пенсионных фондов

(АНПФ) предложили пенсионный маневр: временно снизить ставку отчислений в накопительную пенсию с текущих 6% до 1%. Снижение ставки на каждый процентный пункт даст в солидарную систему дополнительно 58 млрд рублей. Это предложение нашло одобрение в Минэкономразвития, которое подготовило на него положительный отзыв.

Автор предложения, глава АНПФ и экс-замминистра экономики Сергей Беляков считает, что шансы на непродление моратория сохраняются, и готов участвовать в проработке механизма сохранения накопительной компоненты.

— Мы понимаем, что бюджет сейчас испытывает проблемы, поэтому предложили вывести из-под моратория хотя бы 1% взносов в накопительную часть. Бюджету это обойдется в 58 млрд рублей. На наш взгляд, эти деньги можно найти. Для нас важно, чтобы обязательное пенсионное страхование сохранили в принципе, — рассказал «Известиям» Сергей Беляков.

По его мнению, решая проблемы сейчас, можно упустить возможность для экономического развития, в которое вкладываются средства пенсионных накоплений через инвестиционные и прочие проекты.

— Экономическое развитие сегодня поможет увеличить базу для выполнения государством обязательств завтра. И это очень важный момент, который нельзя упускать. Если мы не хотим иметь проблемы в будущем, то нужно пересмотреть приоритеты пенсионной и бюджетной политики, — полагает Сергей Беляков.

Источник «Известий» в Минтруда спорит с этой позицией — по его мнению, отказ от моратория приведет к необходимости значительного увеличения транс-

ферта из федерального бюджета, а такой возможности сейчас нет. Он подчеркивает, что у негосударственных пенсионных фондов (НПФ) в управлении сейчас и так находится значительный объем средств, однако им не удастся доказать свою эффективность высокой доходностью.

В аппарате вице-премьера Ольги Голодец напомнили, что проект бюджета ПФР, предусматривающий мораторий на пенсионные накопления, был одобрен РТК по урегулированию социально-трудовых отношений. При этом дискуссию по этому же вопросу при подготовке федерального бюджета комментировать отказались. Пресс-службы Минфина и Минтруда категорически отказались от комментариев. В пресс-службе Минэкономразвития сообщили, что официальных поручений в ведомство на этот счет не поступало.

Президент Национальной ассоциации негосударственных пенсионных фондов (НАПФ) Константин Угрюмов подчеркивает, что мораторий на пенсионные накопления — это временная мера, более того, перенося нагрузку с рыночных пен-

сионных инструментов на государственные, правительство увеличивает нагрузку на ПФР в будущем.

— Возможное продление моратория — очередная кратковременная мера, которая не только не спасет бюджет, а только еще больше увеличит нагрузку на него. Как только начнутся массовые выплаты накопительных пенсий, возрастут бюджетные обязательства по выплатам в распределительной части, — утверждает президент НАПФ.

Постоянные моратории — это проблема для инвестиционного роста экономики и благополучия граждан, уверен гендиректор НПФ «Будущее» Николай Сидоров.

— Нужно искать компромиссные варианты, не продлевая мораторий. Новую реформу надо предлагать параллельно с сохранением действующей системы, с постепенным, совмещенным переходом — обязательно сохранить обязательную накопительную пенсию, возможно, со снижением тарифа взносов с 6% до 3%, но никак не с продлением моратория, — считает он.

Алина ЕВСТИГНЕЕВА, Анна КАЛЕДИНА
«Известия», 18.08.2016 г.

Пенсионеры вместо доиндексации пенсий получают по 5 тысяч рублей

Правительство РФ приняло решение заменить повторную индексацию пенсий в 2016 году на единовременную выплату в размере 5 тысяч рублей, сообщает «Российская газета».

Об этом было объявлено на совещании под председательством премьер-министра Дмитрия Медведева. Как известно, в первом полугодии текущего года пенсии были проиндексированы лишь на 4%. Медведев, аргументируя решение о единовременной выплате, сослался на кризис в экономике. «Исполнение бюджета в текущем году идет непросто, — подчеркнул премьер. — Кризисные факторы в экономике все еще дают о себе знать».

Поэтому в правительстве приняли решение провести эту доиндексацию в виде единовременной выплаты, деньги пенсионеры получат в январе 2017 года. Это решение потребует найти в бюджете 200 миллиардов рублей.

Индексация пенсий в 2017 году будет проведена в полном объеме по фактической инфляции 2016 года,

на это потребуется более 270 миллиардов рублей.

Ранее идею замены индексации на разовую выплату «Солидарности» прокомментировал секретарь Федерации независимых профсоюзов России Игорь Шанин:

- Есть пенсионное законодательство, которое правительство обязалось выполнять. Если закон не выполняется – это безобразие. По закону пенсию в этом году не

проиндексировали. Предложение какой-то там разовой выплаты – подачка, экономические интересы пенсионеров таким образом будут нарушены, - пояснил Шанин.

Елена МЕЛИК-ШАХНАЗАРОВА
«Солидарность», 23.08.2016 г.

Кругозор

Россиян стали больше беспокоить бедность и низкие зарплаты

Главной экономической проблемой россиян остается рост цен и инфляция (70%), хотя ее острота несколько снизилась по сравнению с 2015 г. (76%). Второе и третье место занимают бедность и низкие зарплаты (66%), а также безработица (41%), что на 10 процентных пунктов больше, чем два года назад (56 и 31% соответственно), сообщил исследовательский холдинг «Ромир».

Более трети (36%) респондентов обеспокоены коррупцией, и этот показатель вырос на 6 процентных пунктов по сравнению с результатами аналогичного опроса в 2014 г. (30%).

Острота проблем ЖКХ за прошедшие два года снизилась: сейчас ими озабочены более четверти (26%) опрошенных, в то время как двумя годами ранее на них сетовали более трети (38%) участников опроса. Менее актуальной россиянам кажется проблема наркомании: ее упоминают 22% респондентов против прежних 29%.

Без малого каждый четвертый (23%) участник опроса причислил к острым проблемам рост преступности. На слабость государственной власти россияне стали жаловаться чаще: обеспокоенность этой проблемой проявляет каждый пятый

(20%) респондент, что на 8 процентных пунктов больше, чем в 2014 г. (12%).

Респонденты сетовали на задержки с выплатами зарплат и пенсий (14%), международные, региональные проблемы и межэтнические проблемы внутри страны (по 8%).

Наименее актуальной для россиян стала проблема мигрантов: ее упоминают 7% респондентов против 11% в 2014 г. и 19% – в 2013 г.

Среди регионов наиболее проблемным оказался Северо-Западный федеральный округ (СЗФО), в котором показатели по наиболее острым проблемам оказались выше средних по России. Подавляющее большинство опрошенных в СЗФО (90%) сообщили об остроте проблемы роста цен, 89% озадачены бедностью людей и низкими зарплатами, 66% жалуются на коррупцию. Сравнительно спокойная ситуация в Центральном федеральном округе, где самыми актуальными проблемами стали рост цен (58%), бедность (55%) и безработица (32%), что значительно ниже средних показателей по стране.

Опрос проводился среди 1500 человек во всех типах городов и в сельской местности во всех федеральных округах.

Интерфакс, 2.08.2016 г.

Задача на 180 млрд руб.: как власти намерены решить проблему моногородов

Безработица в моногородах продолжает расти, и чтобы избежать социального взрыва, необходимо создать там 336 тыс. новых рабочих мест. В среднем ради одного такого места придется инвестировать 536 тыс. руб., узнал РБК.

В середине сентября наблюдательный совет Фонда развития моногородов (ФРМ, учредитель — Внешэкономбанк) рассмотрит стратегию работы до 2020 года, рассказал РБК директор фонда Илья Кривошов. Из проекта документа (есть у РБК) следует, что для решения проблем моногородов — таких как высокий уровень безработицы и зависимость от градообразующего предприятия — потребуется создать 336 тыс. новых рабочих мест в 319 моногородах и потратить на это 180 млрд руб.

При расчете потребности в новых местах ФРМ исходил из того, что на градообразующем предприятии должно быть занято не более 20% от работающего населения города — иначе зависимость от одного предприятия слишком велика. Сейчас в среднем по всем моногородам на градообразующем предприятии работают 23% занятого населения города, следует из статистики фонда. Кроме того, расчет учитывал прогнозируемое появление новых безработных к 2020 году. «Ухудшение ситуации в моногородах будет способствовать опережающему росту числа безработных по сравнению с соответствующими субъектами РФ», — говорится в материалах, с которыми ознакомился РБК.

Больше всего рабочих мест предлагается создать в Тольятти, Северодвинске, Междуреченске и Верхней Салде — всего в этих четырех городах необходимо создать 62 тыс. рабочих мест. На 1 июня

2016 года в моногородах проживали 135 тыс. официально зарегистрированных безработных, сообщил РБК представитель Минтруда. Это более 13% в общем количестве зарегистрированных безработных по всей стране (чуть более 1 млн человек). Количество официально зарегистрированных безработных в моногородах с начала года выросло на 11%. Уволить предполагается еще чуть более 17 тыс. сотрудников на 3,2 тыс. предприятий. В режиме неполной занятости в моногородах работают 115,1 тыс. человек.

Успеть до начала социальной напряженности

«Практически все предприятия, с которыми мы работаем, либо частично сокращаются [в плане производства], либо модернизируются. И то и другое подразумевает сокращение персонала. Это напряженность социальная», — признает Кривошов. Треть моногородов России находятся в «красной» зоне, заявил на минувшей неделе первый вице-премьер Игорь Шувалов. «В России 319 моногородов, многие из них в сложной экономической ситуации, около 100 моногородов находятся в «красной» зоне, мы с Минэкономразвития отслеживаем ситуацию с монообразованиями», — сказал он.

Власти регулярно проводят мониторинг ситуации в моногородах — опросы проводятся с участием Федеральной службы охраны, а затем поступают в Минэкономразвития (министерство использует их при подготовке доклада о си-

туации в моногородах и отправляет его в правительство раз в полгода) и Кремль.

По оценке Кривогова, численность экономически активного населения в моногородах составляет 7,8 млн человек. То есть текущее число безработных в моногородах — лишь 1,7% от всей рабочей силы. Но нужно успеть до начала социальной напряженности «создать новые рабочие места», говорит он.

180 млрд руб. инвестиций — почти в шесть раз больше, чем объем средств по действующей госпрограмме по развитию моногородов. Их необходимо привлечь с 2016 по 2020 год для строительства новых производственных корпусов и предприятий, где будут созданы новые рабочие места, которые помогут решить проблему монопрофильности, поясняет Кривогов. Фонд самостоятельно может обеспечить до 25% от этой суммы — то есть 45 млрд руб. Это прямые расходы государственного бюджета на поддержку моногородов, уточняет он. Почти половину нужно привлечь через кредитные ресурсы банков и

институтов развития, остальное — собственные средства инвесторов.

Новый нацпроект

Стратегия станет частью нацпроекта по развитию моногородов, анонсированного 3 августа Шуваловым. Он же заявил, что президиум Совета по стратегическому развитию и приоритетным проектам, созданного в июне этого года по поручению президента, рассмотрит ключевые показатели реализации проектов в моногородах. Не исключено, что тема развития моногородов будет обсуждаться на одном из ближайших заседаний президиума совета в этом месяце, сказал РБК источник, близкий к ФРМ. Ранее премьер Дмитрий Медведев называл проблемы моногородов среди приоритетных направлений работы совета — кроме развития ипотеки, ЖКХ, образования, экологии и ряда других.

Сейчас работа над новым нацпроектом еще ведется, объем и источники финансирования обсуждаются. Ответственным за его разработку является Минэкономразвития. «Проект находится на согласовании в правительстве», — сообщила РБК представитель министерства, отказавшись отвечать на вопросы по финансированию.

С началом нового кризиса власти решили больше «не заливать» градообразующие предприятия госденьгами, а попытаться перефилировать их. Правительство уже выделило ФРМ порядка 25 млрд руб. с 2014 года на строительство новой инфраструктуры в моно-

Сколько безработных в самых больших моногородах России

Город	Трудоспособное население, тыс. чел.	Численность зарегистрированных безработных, чел.
Тольятти	429,7	8366
Новокузнецк	323,4	5373
Набережные Челны	314,1	2646
Магнитогорск	244,6	2617
Нижний Тагил	205,7	1831
Череповец	163,6	2220
Нижнекамск	149,5	1067
Норильск	124,9	999
Северодвинск	109,8	619
Прокопьевск	109,6	2404
Каменск-Уральский	96,5	2050
Златоуст	92,9	1790
Миасс	91,4	2476

Источник: Фонд развития моногородов

родах в рамках предыдущего трехлетнего бюджета и текущего (всего объем госпрограммы по поддержке моногородов составляет 29,6 млрд руб. до 2017 года включительно). «Сейчас идет бюджетный процесс на следующие три года. Там рассматриваются варианты предусмотреть дополнительное бюджетное финансирование. Фонду нужно еще 6–7 млрд руб. ежегодно, чтобы можно было более комплексно задачу решить», — говорит Кривоногов.

У самого фонда порядка 70 заявок на реализацию проектов в моногородах, на

экспертизе еще 12–13 заявок, которые уже «структурируются под финансирование фонда», уточняет Кривоногов. Финансирование двух проектов — развития камского индустриального парка «Мастер» в Набережных Челнах и завода по производству подсолнечного масла в Курментау (Башкирия) — в пятницу, 5 августа, было одобрено набсоветом ФРМ. «Фонд входит в проекты на 35–40% [от их стоимости]. Мы также строим инфраструктуру для проектов, а банки, которых мы привлекаем, кредитуют инвесторов этих проектов», — говорит Кривоногов.

Яна МИЛЮКОВА
РБК, 7.08.2016 г.

Самые проблемные моногорода получают поддержку центра

20 млрд руб. им обещаны уже до конца года

До конца 2016 года 20–25 самых проблемных моногородов получат от центра 20 млрд руб., пообещал сегодня президенту России Владимиру Путину первый вице-премьер Игорь Шувалов. Также на совещании у президента обсуждали развитие Дальнего Востока — власти рассчитывают, что к 2024 году в этом макрорегионе будет реализовано инвестпроектов на общую сумму 1,6 трлн руб.

Тема диверсификации экономики моногородов обсуждалась сегодня на совещании Владимира Путина с членами правительства. Сейчас в России — 319 моногородов с населением 13,5 млн человек. По слова первого вице-преьера РФ Игоря Шувалова, около ста таких образований находятся в крайне сложной ситуации. «К концу года Фондом развития моногородов будет принято решение примерно на 20 млрд руб., и это будет касаться 20–25 городов, где ситуация наиболее сложная», — сообщил господин Шувалов.

Поддержка моногородов считается одним из приоритетов Совета по стратегическому развитию и приоритетным проектам. По словам первого вице-преьера, на ближайшем заседании президиума под руководством Дмитрия Медведева этот вопрос будет поднят, в частности, будут определены ключевые показатели эффективности развития моногородов. Меры по поддержке моногородов правительство планирует объединить в нацпроект со сроками реализации до 2025 года. Ответственным за новый нацпроект станет Минэкономики.

В продолжение темы территориального развития на совещании рассматривался вопрос о развитии Дальнего Востока. Глава Минвостокразвития Александр Галушка рассказал, что рост инвестиций в макрорегион в первом квартале 2016 года составил 1,8%. Он объяснил этот рост работой территорий опережающего социально-экономического развития, свободного

порта Владивосток, а также субсидиями инвесторам на инфраструктуру и финансированием со стороны Фонда развития Дальнего Востока. «Уже в этом году объем реализованных инвестиций по новым механизмам развития составит не менее 80 млрд руб., что даст до 10% прибавки к

инвестициям 2015 года», — заверил господин Галушка. В целом, к 2024 году на Дальнем Востоке планируется реализовать 295 инвестпроектов на общую сумму 1,6 трлн руб., что позволит создать 67 тыс. новых рабочих мест.

Татьяна ГРИШИНА, Евгения КРЮЧКОВА
«Коммерсантъ», 10.08.2016 г.

Почти стабильность

Как меняется восприимчивость россиян к кризису

В июле 2016 года важность кризиса для россиян снизилась, хотя и остается в числе основных событий месяца. Причина — относительная стабилизация рубля.

Благодаря стабилизации курсов доллара и евро восприимчивость россиян к кризису снизилась. По результатам опроса Ipsos Comcon, в июле 2016 года 52% россиян назвали экономический кризис одним из важных событий в стране и мире. Для сравнения, в январе обеспокоенность кризисом наблюдалась среди 71% опрошенных. Курсы евро и доллара в тот период были на пиковых значениях года. Евро в январе стоил 85 руб., доллар — 78 руб.

Восприятие кризиса

Антикризисный мониторинг проводится Ipsos Comcon ежемесячно. В исследовании оцениваются важность для россиян различных событий и изменение поведения россиян в кризис. Опрос проводится в городах-миллионниках среди 1000 респондентов в возрасте 18–45 лет.

Опрошенные РБК социологи согласны с тем, что восприятие кризиса стало постепенно меняться. «Люди реагируют не так остро и считают, что ситуация улучшается или по крайней мере стабилизировалась», — говорит управляющий парт-

нер Национального агентства финансовых исследований (НАФИ) Павел Самиев.

По его мнению, курсы валют действительно очень сильно влияют на восприятие кризиса — это ключевые для населения индикаторы проблем в экономике. Одновременно профессор кафедры экономической социологии НИУ ВШЭ Ольга Кузина отмечает, что такие настроения россиян можно назвать скорее адаптацией. «Мы наблюдаем приспособление к уже создавшимся условиям, но сказать, что все вернулось на предкризисные уровни, нельзя», — говорит Кузина.

Из мониторинга Ipsos Comcon также следует, что ослабевают и негативные последствия кризиса — становится меньше россиян, которые экономят на покупках. По словам Павла Самиева, в начале года число людей, которые говорили о падении реальных доходов, действительно было больше. «Однако надо признать, что за последние полгода мы видим некоторую стабильность — все показатели перестали меняться в худшую сторону», — говорит он.

Самиев также отмечает, что доля тех, кто экономит, скорее продолжает расти. «Люди начинают экономить чуть позже, чем чувствуют снижение своих доходов, — говорит эксперт. — С тем же лагом

происходит и обратная корректировка». Когда доходы стабилизировались и опять начинают расти, люди продолжают какое-то время экономить или создают себе подушку финансовой безопасности.

Рост кредитования

Как следует из антикризисного мониторинга Ipsos Comcon, в июне 2016 года увеличилось число опрошенных, которые взяли кредит. Скорее всего, это связано с тратами на отпуск и с подготовкой детей к школе, делают вывод авторы исследования. Действительно, по данным НБКИ, в июне 2016 года было выдано розничных кредитов на 12% больше, чем месяцем ранее. При этом сильнее всего по сравнению с маем росло число вновь выданных ипотечных — на 33,7% и потребительских — на 13,3% кредитов.

Увеличение активности заемщиков отмечают и банкиры. Директор департамента по развитию продуктов и услуг Банка Хоум Кредит Павел Беляев рассказывает, что в июне этого года количество выданных банком кредитов наличными выросло по отношению к маю этого года на 20%. «Это связано с общим улучшением ситуации на рынке, — говорит он. — Клиенты чувствуют, что пик кризиса по-

степенно проходит, поэтому и спрос на кредитные продукты начинает постепенно расти». Одновременно нельзя исключить и того, что в мае активность заемщиков была ниже в связи с праздниками.

Вице-президент СМП Банка Роман Цивинюк тенденцию также подтверждает. Объем потребительских кредитов в его банке за июнь увеличился на 4,5%. Кредитный рынок, по мнению банкира, постепенно оживает благодаря нескольким факторам: банки действительно приспособились к работе в новых экономических условиях, пересмотрели свою политику риск-менеджмента, что позволило им более активно начать кредитовать население.

«Кроме того, сами граждане стали более уверенно смотреть в будущее и смелее планировать свои расходы», — говорит Цивинюк. Еще один фактор, по его словам, — улучшение условий кредитования. По его наблюдениям, ставки по кредитам практически вернулись к уровню 2013 — начала 2014 года. И если ситуация будет оставаться стабильной, то восстановление кредитного рынка продолжится, говорит он.

Екатерина АЛИКИНА
РБК, 16.08.2016 г.

Компании не готовы к труду молодых

Число работодателей, готовых трудоустроить специалистов без опыта, падает

Востребованность молодых специалистов на российском рынке труда сократилась, следует из данных рекрутингового портала Superjob. Если в 2011 году выпускников без опыта работы были готовы нанимать 66% компаний, то к 2016-му их число сократилось до 60%. Выше всего спрос на молодых специалистов был в

2013 году — тогда 72% компаний брали на работу выпускников вузов, ниже всего — в 2009-м (54%). Как отмечают авторы исследования, прослеживается зависимость между состоянием экономики и готовностью работодателей принимать на работу молодых специалистов. Начиная с посткризисного 2009 года наблюдался

ежегодный прирост числа компаний, берущих на работу выпускников вузов, с 2014 года — снижение спроса на них. При этом, как ранее уже писал "Ъ", Высшая школа экономики опровергла вытеснение молодых специалистов на рынке труда пожилыми.

Более лояльным к молодым специалистам сейчас является крупный бизнес — выпускников вузов трудоустраивают 72% компаний со штатной численностью более 1 тыс. сотрудников и лишь 50% организаций, в которых работает менее 100 человек. В отраслевом разрезе готовность принять на работу молодых специалистов демонстрировали чаще всего технологически развитые банковский сектор и компании IT-сферы — 78% и 73% соответственно. Менее всего в работниках без опыта были заинтересованы промышленность и строительная отрасль.

При этом каждая пятая компания (20%), рассматривающая соискателей с

высшим образованием и без опыта, предлагает им работу специалистами по продажам, закупкам или по работе с клиентами. Еще 13% организаций предоставляют позиции помощников и ассистентов основным специалистам, 11% работодателей принимают выпускников вузов на инженерные специальности, столько же — на любые стартовые позиции в компании. 10% предприятий готовы трудоустроить выпускников вузов на рабочие должности, еще 10% — на позиции администратора или офис-менеджера.

В этом году степень удовлетворенности работодателей (47%) профессиональной подготовкой выпускников институтов и университетов оказалась незначительно ниже, чем в прошлом (50%). Больше всего неудовольствие работодателей вызывают "средняя теоретическая подготовка", "высокий уровень амбиций" и "зашкаливающее самомнение" молодых специалистов.

Анастасия МАНУЙЛОВА
«Коммерсантъ», 18.08.2016 г.