

Публикуемые материалы не всегда выражают позицию ЦС ГМПР.
Они даются для ознакомления профактива с различными точками зрения.

≡ СОДЕРЖАНИЕ ≡

Профсоюзы	1
На предприятиях	8
В отрасли	14
Социально-экономическое положение в стране	25
За рубежом.....	29
Законодательство.....	33
Кругозор.....	35

Профсоюзы

Профсоюзы летом не "загорают"

Председатель Федерации Независимых Профсоюзов России М.В. ШМАКОВ рассказал корреспонденту «Трибуны» о том, чем ФНПР занимается в период летних каникул, а также охарактеризовал нынешнее экономическое положение в нашей стране и ситуацию на рынке труда.

– Михаил Викторович, сейчас в самом разгаре жаркая пора отпусков. Представители многих профессий, чьи интересы вы защищаете, предпочитают в это время отдыхать по максимуму. Профсоюзы тоже уходят на каникулы?

– Конечно, многие наши активисты, как и все россияне, берут себе отпуска в летний период: кто-то едет на море, кто-то на дачу. Но в целом ФНПР не прекращает свою деятельность: мы ведем напряженную работу круглый год, потому что пра-

ва работников необходимо защищать, как говорится, в режиме нон-стоп. Ведь работодатели не берут тайм-аут в своем наступлении на завоевания трудящихся. Вот и нам приходится все время быть начеку. В том числе для того, чтобы все люди труда могли спокойно и достойно отгулять свои заслуженные добросовестным трудом отпуска.

Кстати, под давлением профсоюзов Федеральным законом от 02.04.2014 № 55-ФЗ законодателем наконец-то исправлено в течение двух лет длившееся поло-

жение, ухудшавшее положение работников при исчислении средней заработной платы для оплаты отпусков и в других случаях, когда речь идет о сохранении средней заработной платы. Внесено изменение в часть четвертую ст. 139 ТК РФ, устанавливающее среднемесячное число календарных дней в году – 29,3 (ранее было – 29,4).

Дело в том, что когда в 2012 году Федеральным законом от 23.04.2012 № 35-ФЗ изменили ст. 112 ТК РФ, установив дополнительно два нерабочих праздничных дня, об изменении указанного коэффициента никто не подумал. В результате, пусть немного, но размеры отпускных рассчитывались и выплачивались в меньшей сумме, чем необходимо. Теперь положение исправлено. Закон официально опубликован 2 апреля 2014 г., и все работники, имевшие право на сохранение средней заработной платы после этого дня, имеют право на перерасчет выплаченных им сумм.

– Вы защищаете представителей самых разных специальностей. Профессиональная деятельность многих из них сопряжена с определенным риском, иногда для жизни. А насколько опасно в современной России заниматься профсоюзной работой?

– С преследованиями активистов сталкиваются все профсоюзы. Ведь мы отслеживаем прямые нарушения со стороны работодателей действующего законодательства. Понятно, что бизнесу это мешает беззастенчиво обирать трудящихся. Поэтому мы находимся в перманентном состоянии «холодной войны» с работодателями.

Должен сказать, что западные транснациональные корпорации в России ведут себя иначе, чем дома. Здесь они не стесняются открыто демонстрировать, как раньше у нас говорили, «звериный оскал капитализма». Например, компания

«Нестле» всячески препятствует профсоюзной деятельности и буквально ставит палки в колеса профактивистов. А «Леруа Мерлен» и «Ашан» вообще запрещают профсоюзы у себя на предприятиях.

Зачастую работодатели применяют против нас весьма грязные методы. Есть даже случаи фабрикации уголовных дел. Так, одного из активистов, который создал профсоюзную ячейку в Саратове, с помощью коррумпированных сотрудников правоохранительных органов пытались посадить, подбросили ему в автомобиль наркотики. С большим трудом нам удалось это дело прекратить.

Пять лет тянется сфабрикованное дело в отношении бывшего председателя Волгоградского областного совета профсоюзов Вячеслава Кобозева. Причиной стало несогласие профсоюзного лидера уступить Дворец спорта в Волгограде неким «авторитетным» товарищам, которых поддерживали местные силовые структуры. Чтобы Кобозева арестовать, ему подбросили патроны и незаконно продержали в СИЗО полгода. С разных сторон пытались что-то «накопать», обвиняли в каких-то хозяйственных нарушениях. Два года назад суд первой инстанции рассматривал это дело и оправдал нашего товарища. Однако в этом году Центральный суд Волгограда приговорил его к 9 годам заключения, признав виновным. Сейчас дело на стадии апелляции.

К сожалению, мы нередко сталкиваемся с преступными методами ведения следствия и нарушением прав профсоюзов.

– Как вы можете охарактеризовать нынешнее экономическое положение России? И как оно отражается на жизни трудящихся?

– В 2014-м продолжается замедление темпов роста экономики, начавшееся в 2012 году. Темпы роста ВВП в прошлом году составили лишь 101,4%. Основные внешние факторы – ухудшение внешне-

экономической конъюнктуры и снижение внешнего спроса, а также сегодня – обострение международной обстановки. Основными внутренними факторами, способствовавшими замедлению экономического роста, стали отсутствие инвестиций и недостаточный рост внутреннего потребительского спроса.

Рост инвестиций в основной капитал в прошлом году составил лишь 100,2% по сравнению со 106,6% в 2012 году. Снижение связано с существенным сокращением объема инвестиций компаний инфраструктурного сектора.

Существенный вклад в инфляцию вносит рост цен и тарифов на продукцию и услуги естественных монополий и ЖКХ. За 2013 год стоимость жилищно-коммунальных услуг в России в среднем поднялась на 9,8% (в 2012 году – на 9,4%).

С конца III квартала прошлого года усилился рост цен на продовольственные товары. Основным фактором значительного удорожания продуктов послужил высокий рост цен на ряд социально значимых продуктов. Сейчас с удорожанием евро и доллара данная тенденция только усилилась.

– А зарплата за этой «гонкой цен» явно не успевала...

– Это еще мягко сказано! С реальной заработной платой все происходило с точностью до наоборот. Темпы ее роста в 2013 году снизились по сравнению с 2012 годом. Если в 2012 году реальная заработная плата выросла в среднем на 8,4%, в 2013 году – только на 5,6%. При этом не стоит забывать, что важны не только количественные показатели, но и качество экономического роста. А здесь пока коренного перелома не произошло. Анализ федерального бюджета на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов показывает, что снижение бюджетных рисков предполагается за счет сокращения расхо-

дов на инвестиции, заработную плату и социальные пособия, отрасли социальной сферы и ЖКХ. Тогда как, по нашему мнению, это следовало бы делать за счет повышения эффективности расходования бюджетных средств, качества управления государственными финансами, а также поиска дополнительных источников расширения доходной базы бюджета. Таким образом, решение задач изменения качества экономического роста, модернизации экономики становится проблематичным, по крайней мере, отодвигается за пределы 2016 года.

– Что, на ваш взгляд, сдерживает развитие отечественной экономики?

– Один из основных ограничителей экономического роста сегодня – негативные тенденции в развитии человеческого капитала, нарастание дефицита квалифицированных кадров. Одна из основных причин ухудшения качества трудового потенциала страны – недооцененность труда.

Стратегия экономического развития страны с опорой на экспорт, на внешний спрос, себя изжила. Необходимо делать ставку на внутренний спрос, заработная плата должна рассматриваться, прежде всего, как фактор роста экономики, как основной источник доходов населения. Именно от доходов работающего населения зависят его расходы, являющиеся важнейшим компонентом внутреннего спроса, одной из базовых составляющих инвестиций в экономику.

Однако существенных позитивных сдвигов в уровне заработной платы пока не произошло. По-прежнему половина совокупного фонда оплаты труда приходится на 20% работников, оплачиваемых высоко и очень высоко. В основном это топ-менеджмент и финансовый сектор. Треть работников получают заработную плату ниже минимального потребительского бюджета – нижней планки простого вос-

производства низкоквалифицированной рабочей силы.

Соотношение средней заработной платы 10% работников с наибольшей и 10% работников с наименьшей заработной платой практически не меняется. Не решен вопрос о доведении минимального размера оплаты труда до уровня прожиточного минимума трудоспособного населения. На 1 января 2014 года МРОТ установлен в размере 5554 рубля, что составляет 66,5% размера прогнозного значения прожиточного минимума трудоспособного населения в 2014 году.

– Как это сказывается на российском рынке труда?

– Все это накладывает негативный отпечаток и на ситуацию на рынке труда, и на социально-трудовые отношения в целом. Рынок труда в России сегодня нестабилен. С одной стороны, официальные статистические количественные показатели можно считать удовлетворительными. Уровни, как общей, так и зарегистрированной безработицы достаточно низкие, количество вакансий превышает количество зарегистрированных безработных в органах службы занятости.

С другой стороны, все большее распространение получают незащищенные формы занятости. Происходит сдвиг от постоянной занятости к временной; от полной – к неполной; от работы на предприятии – к надомному труду; от работы в штате организации – к работе вне штата. Растет и число неформально занятых. Согласно оценкам Росстата в 2012 году их число возросло в 1,7 раза по сравнению с 2008 годом и составило 14,6 млн человек.

Сегодня российский рынок труда характеризуется застойной безработицей, высоким уровнем безработицы среди молодежи и сельского населения, а также в городах с моноэкономической структурой. Общая численность безработных в 2014 году в 4 раза превысила численность

официально зарегистрированных безработных. Доля молодежи в возрасте до 25 лет в феврале 2014 года в общем числе российских безработных составила 22,2%, а средний возраст российского безработного – 36 лет.

– Михаил Викторович, в этой связи закономерно спросить, есть ли у ФНПР своя программа, содержащая предложения по трудоустройству молодежи, по привлечению ее в профсоюзы для отстаивания собственных прав?

– Молодежь у нас в стране, к сожалению, является одной из наименее социально защищенных социальных групп. Критический уровень безработицы среди молодежи и дефицит достойных рабочих мест являются сегодня одной из основных проблем, которые необходимо решать. Профсоюзы, например, давно предлагают, чтобы для тех, кто получил профессиональное образование, было гарантировано первое рабочее место. В этом заинтересованы и наши социальные партнеры – работодатели. И неважно, какое образование получил человек – среднее профессиональное или высшее профессиональное. Но тот, кто получил такое образование, должен иметь гарантированное право на первое рабочее место по полученной профессии. Человек, имеющий профессиональное образование, ни в коем случае не должен оказаться безработным. Строго говоря, этот подход касается не только молодежи, но и всех работников, вытесненных с рынка труда и нуждающихся либо в получении новой профессии, либо в повышении своей квалификации для соответствия возрастающим требованиям к его навыкам и умениям.

Вообще говоря, реализация профсоюзной молодежной политики является одним из приоритетных направлений деятельности Федерации Независимых Профсоюзов России. Мы стараемся эффективно использовать потенциал моло-

дежных советов в переговорах с работодателями, представителями исполнительной власти, в формировании предложений по молодежным проблемам в сфере трудовых отношений и контроле над исполнением коллективных договоров и соглашений.

Молодые люди составляют одну треть общей численности членов профсоюзов, и ФНПР рассматривает их как свой стратегический ресурс. Одной из главных своих задач мы видим работу профсоюзных организаций по омоложению профсоюзных кадров, их профессиональную подготовку и выработку современных методов социальной защиты тех, кто только вступает в жизнь. На современном этапе важно популяризировать профсоюзное движение в стране, повысить профсоюзную солидарность и сформировать осознанное членство среди молодежи. Ведь молодежь – это основа кадрового потенциала российского профсоюзного движения, проще говоря, это наше будущее! Именно поэтому вопросы системной подготовки молодых профсоюзных активистов, формирования профессионального и компетентного резерва профсоюзных кадров в настоящее время стали приоритетными направлениями деятельности для профсоюзных организаций всех уровней.

ФНПР ежегодно проводит молодеж-

ные образовательные форумы и слеты, профсоюзная молодежь активно участвует в коллективных действиях и акциях солидарности. В нынешнем году ФНПР проводит Всероссийский молодежный профсоюзный форум – «Стратегия-2014», целью которого является выработка перспективной молодежной стратегии и решение конкретных задач, стоящих перед поколением профсоюзной молодежи на современном этапе развития гражданского общества в России. В форуме примут участие более 1200 молодых профсоюзных активистов. Мероприятие будет состоять из двух этапов: учебно-практического и финального. Учебно-практический этап – это симпозиумы, собрания, семинары, которые уже сейчас идут во многих регионах нашей страны с обсуждением основных проблем реализации молодежной политики.

Финальный этап, целью которого является сплочение, формирование командного духа борьбы среди профсоюзной молодежи, будет проходить на двух разных площадках. Для Дальневосточного, Сибирского и Уральского федеральных округов он состоится в августе на берегу озера Байкал. Для регионов Центральной России он пройдет в сентябре на берегу Волги, под Ярославлем.

Беседовал Андрей ИЛЬИН
ФНПР, 24.07.2014 г.

Рабский труд запрещается

Закончилась весенняя сессия Государственной Думы. Во время неё профсоюзным движением России была одержана огромная победа — принят выстраданный нами, готовившийся на протяжении четырёх с половиной лет закон о запрете заёмного труда. Схема заёмного труда позволяла работодателям уклоняться от исполнения обязательств перед трудящимися, занижать цену рабочей силы, недоплачивать за работников взносы во внебюджетные социальные фонды. Такая схема в нашей стране будет запрещена с 1 января 2016 года.

Россия подала пример

В этом вопросе Российская Федерация идёт впереди европейских стран, потому

что сегодня в Европе, к сожалению, заёмный труд разрешён и достаточно активно развивается. В Германии уже, по некото-

рым оценкам, до 40 процентов трудящихся работают по схеме заёмного труда, в Израиле — до 70 процентов. В период нашей борьбы за принятие закона была организована международная кампания в нашу поддержку: мы получили обращения от 75 профсоюзных центров Европы, которые выражали солидарность с нами. Сейчас на уровне Международной конфедерации профсоюзов обсуждается вопрос о том, что европейские профобъединения будут инициировать принятие аналогичных законов в своих странах.

Также в весеннюю сессию Госдума ратифицировала две конвенции Международной организации труда: Конвенцию №140 об оплачиваемых учебных отпусках и Конвенцию №151 о защите права на организацию и процедурах определения условий занятости на государственной службе. Напомню, что после воссоединения Крыма и Севастополя с Российской Федерацией возник вопрос, как быть с шестью конвенциями МОТ, которые на Украине ратифицированы, а в России нет. Мы договорились с Министерством труда и социальной защиты РФ о том, что эти конвенции будут выноситься на ратификацию и проходить её в первоочередном порядке в течение года, чтобы международная защита трудовых прав граждан, которая распространялась на крымчан и севастопольцев, продолжила своё существование. Конвенции №140 и №151 как раз входят в блок этих шести конвенций. Поскольку у наших граждан, совмещающих работу с обучением, уже было право получать отпуска для подготовки к экзаменам и их сдачи, а также существовал и достаточно успешно действовал профсоюз работников государственных учреждений и общественного обслуживания, при ратификации этих двух конвенций проблем не возникло.

Профсоюзные активисты защищены

В 374-ю статью Трудового кодекса Российской Федерации была внесена очень важная поправка, связанная с защитой от необоснованных увольнений профсоюзных активистов, не освобождённых от основной работы. В своё время у нас существовала норма, в соответствии с которой увольнение председателей профкомов и их заместителей по наиболее спорным статьям (например, по несоответствию занимаемой должности или в связи с неоднократными незначительными нарушениями трудовой дисциплины) осуществлялось только с согласия вышестоящего профсоюзного органа.

Однако один из альтернативных профсоюзов злоупотребил этим правом: в ситуации, когда его активист нарушил (причём в очень грубой форме) трудовую дисциплину, он не дал согласия на увольнение этого активиста. Дело дошло до Конституционного суда, и суд вынес решение о том, что действовавшая норма дискриминационная и противоречит 19-й статье Конституции о равенстве прав граждан. Мы не совсем согласны с этим решением, ведь есть неприкосновенность депутатов Госдумы и членов Совета Федерации, судей, прокуроров и так далее, но это не считается дискриминацией, потому что связано с исполнением их обязанностей. В случае с профсоюзными активистами норма, защищающая их от увольнений, тоже была связана с исполнением обязанностей.

Одновременно с выходом решения Конституционного суда нашей страной была ратифицирована Конвенция №135 Международной организации труда, которая обязывает нас установить защиту профсоюзных активистов от необоснованных увольнений. Россия попала в правовую коллизию. Велись долгие перего-

воры, и в результате был выработан механизм, по которому председателей профсоюзных комитетов и их заместителей можно уволить за неоднократное неисполнение трудовых обязанностей только с учётом мнения вышестоящего профсоюзного органа, прописана жёсткая процедура этого учёта. В случае если работодатель и вышестоящий профсоюз не сошлись во мнениях, дело переносится либо на рассмотрение государственной инспекции труда, либо в суд.

Был также принят целый ряд норм, направленных на решение вопросов конкретных категорий граждан. Это и норма, связанная с компенсацией работодателем стоимости проезда к месту отдыха лицам, работающим в условиях Крайнего Севера, и порядок возмещения расходов на служебные командировки для работников бюджетной сферы.

Кроме того, принят закон об ограничении «золотых парашютов». Раньше менеджеры высшего звена государственных организаций и корпораций в случае увольнения (а такое увольнение могло быть, в частности, связано с плохой работой) получали бонусы, равные годовой и даже трёхгодовой зарплате. Мы постановили, что эта сумма не может превышать трёхмесячной заработной платы, то есть того предела, который установлен для всех остальных категорий работников.

Принят закон о независимой оценке качества оказания социальных услуг. Закон очень трудно рождался, начальный правительственный вариант вызвал большое количество нареканий. Но после доработки он, по моему мнению, стал способен усилить воздействие общества на решения власти, связанные с оказанием услуг в сфере образования, здравоохранения, социального обслуживания и культуры.

Принята наша с Валерием Рязанским поправка в закон о страховых взносах во

внебюджетные социальные фонды. Она устанавливает обязанность работодателя платить взносы в Пенсионный фонд за мигрантов с первого дня заключения с ними трудового договора. Ранее такие взносы платились только в том случае, если мигрант проработал шесть месяцев и более. Таким образом, мы и уравниваем условия на рынке труда, и обеспечиваем дополнительную социальную защиту.

Пенсии крымчанам и севастопольцам удвоены

В сфере пенсионного обеспечения также принят целый ряд законов, два из которых являются наиболее значимыми.

Первый закон — об особенностях пенсионного обеспечения граждан, проживающих в Крыму и Севастополе. Это был очень трудоёмкий закон, потому что пенсионные системы Украины и Российской Федерации качественно отличаются. С июля в соответствии с указом президента Владимира Путина пенсии крымчанам и севастопольцам удвоены по сравнению с теми, которые они получали до воссоединения с Россией. А с 1 января 2015 года граждане Крыма и Севастополя будут получать пенсии по российскому законодательству. Но есть категории, которые по президентскому указу получили пенсии больше, чем аналогичные категории в Российской Федерации. По закону им в любом случае не будут платить меньше, чем сейчас.

Большая проблема заключалась в том, что Украина не передала нам базы данных о пенсионерах Крыма и Севастополя. По отрывочным сведениям, по документам самого разного характера мы восстанавливали данные о трудовом стаже крымчан и севастопольцев. Восстановить сведения об уровне заработных плат было немыслимо. Для расчёта зарплат и уплаченных взносов, а следовательно, баллов, которые накопил человек на свою страховую часть

пенсии, был использован самый привилегированный режим. Жители Крыма и Севастополя не окажутся обделены. Их пенсионные права будут защищены в полном объёме.

Второй значительный закон — спутник к законам о страховых и накопительных пенсиях. Он вносит изменения в 33 законодательных акта для их приведения в соответствие с теми решениями, которые были приняты нами в конце прошлого года.

Пенсионная реформа продолжается

К сожалению, по трём поправкам, на которых мы последовательно настаивали, нам не удалось договориться с финансово-экономическим блоком Правительства в весеннюю сессию. Во-первых, мы требовали, чтобы средства материнского капитала можно было направлять как на накопительную, так и на страховую часть пенсии. Сегодня можно только на накопительную. Во-вторых, у нас есть категории граждан, которые пользуются льго-

тами, за них взносы в том или ином объёме платятся из федерального бюджета. Мы выступали за то, чтобы они не могли участвовать в накопительной системе, а участвовали только в страховой, потому что страховая часть пенсии «с колёс» идёт на выплаты нынешним пенсионерам. В противном случае мы имеем дело с перекачкой денег из федерального бюджета в коммерческие организации. В-третьих, мы предложили установить наряду с максимальным размером пенсионного взноса, который существует сейчас, минимальный размер взноса, ниже которого работодатель не имеет права платить в Пенсионный фонд, — 1,8 балла в год. В данном случае мы ориентировались на ту сумму, которую государство платит за некоторые нестраховые периоды, например, за срочную службу в армии, за отпуск по уходу за первым ребёнком. Эти три поправки будут оформлены отдельным законодательным актом, который будет внесён в Государственную Думу осенью 2014 года.

Андрей Исаев, председатель Комитета Госдумы по труду, социальной политике и делам ветеранов, первый заместитель Председателя Федерации Независимых Профсоюзов России.

«Парламентская газета», 25.07.2014 г.

На предприятиях

"Мечел" не вышел добычей

Показатели компании быстро падают

"Мечел" Игоря Зюзина, план спасения которого разрабатывают кредиторы вместе с чиновниками, в первом полугодии резко ухудшил производственные показатели. Снижение производства стали на 17% в компании объясняют деконсолидацией "Эстара", но падение на 16% по углю — уже проблема самой компании. Ситуация на угольном рынке сейчас непростая для всех игроков, но у "Мечела" она хуже, чем в среднем по отрасли. Это подтверждает мнение аналитиков и ряда чи-

новников о нежизнеспособности компании, в то время как схема реструктуризации ее долгов остается предметом споров.

"Мечел" Игоря Зюзина, план спасения которого сейчас разрабатывают банки-кредиторы вместе с чиновниками и Внешэкономбанком, в первом полугодии снизил добычу угля на 16%, до 11,2 млн тонн. Резкое падение компания продемонстрировала уже в первом квартале (на 13%) и так и не смогла компенсировать его. Не лучше выглядят и полугодовые

итоги производства стали — снижение составило 17%, до 2,13 млн тонн. Продажи компании в первом полугодии, за исключением углей PCI, также снизились: например, концентрата коксующегося угля — на 7% (до 5,35 млн тонн), энергетического угля — на 15% (до 2,53 млн тонн), сортового проката — на 12% (до 1,6 млн тонн).

Если ухудшение показателей стального сегмента в "Мечеле" объяснили в первую очередь "отказом от реализации продукции третьих лиц в связи с окончанием партнерских отношений с группой "Эстар" в ноябре 2013 года", то причины снижения добычи угля раскрывать не стали. Комментируя результаты первого квартала, гендиректор "Мечела" Олег Коржов отмечал, что на уменьшении объемов добычи сказалась приостановка работы угольной Bluestone в США в декабре 2013 года. На горнорудный сегмент, в основном на продажи угля, у "Мечела" традиционно приходится свыше половины EBITDA (66% в 2013 году).

Российские угольщики и конкуренты "Мечела" среди горно-металлургических компаний продемонстрировали лучшую динамику по итогам первых шести месяцев, хотя часть из них также снизила добычу угля. Так, "Кузбассразрезуголь" добыл за полугодие на 2% меньше (21,4 млн тонн), чем годом ранее, СУЭК — на 5% меньше (46,3 млн тонн), а Evraz, напротив, нарастила добычу на 7%, до 9,76 млн тонн. Впрочем, у "Северстали" из-за ремонта лав "Воркутаугля" и приостановки добычи на PBS Coals в США (сейчас продается канадской Corsa Coal) динамика продаж в первом полугодии была хуже: они сократились на 30%, до 3,58 млн тонн (объемы производства компания не раскрывает).

Олег Петропавловский из БКС полагает, что динамика угольной добычи "Мечела", как и других компаний, в первую

очередь зависела от проведения ремонтных работ. Можно предположить, что, массированно проводя их в первом квартале, российские угольщики пытались снизить давление на рынок, говорит господин Петропавловский. Но Андрей Третьяков из RMG считает, что снижение добычи угля "Мечелом" может свидетельствовать о сокращении рабочего капитала компании, которая испытывает нехватку средств и зачастую на максимальный срок откладывает расчеты с рядом контрагентов.

На "Мечеле", как и на всех угольных компаниях, сказывается рекордно низкая стоимость угля, отмечают аналитики. В "Мечеле" считают, что "в ближайшие месяцы можно ожидать постепенного восстановления" цен. Сейчас, по словам аналитиков, коксующийся уголь стоит \$111 за тонну (на базисе FOB Австралия), и, возможно, рынок действительно "нащупал дно", при котором большая часть производителей становится нерентабельной. Олег Петропавловский из БКС говорит, что во втором полугодии на внутреннем рынке, который был "более премиальным" первые шесть месяцев, возрастет конкуренция, так как у многих компаний есть планы по наращиванию добычи, а металлурги, наоборот, сокращают потребление кокса. На экспортном рынке российские угольщики также встречаются с сильной конкуренцией: при поставках в Азию — с австралийскими компаниями, а при поставках в Европу — с компаниями из Америки, указывает Андрей Третьяков.

Но случай с "Мечелом", который до сих пор не может решить проблему урегулирования \$8,3 млрд долга, особый, отмечают аналитики. Сейчас компания нежизнеспособна, говорит господин Петропавловский: в 2014 году она может в лучшем случае получить \$400 млн EBITDA при сопоставимом объеме капи-

9

таловложений и при процентных платежах — на уровне \$700 млн. Между тем план спасения "Мечела", утверждения которого помощник президента РФ Андрей Белоусов ожидал еще на прошлой неделе,

до сих пор не готов. Вчера источники "Ъ" говорили, что никаких решений не принято, разногласия не сняты и схема не выбрана.

Анатолий ДЖУМАЙЛО
«Коммерсантъ», 6.08.2014 г.

Алексей Иванушкин стал исполнительным директором «Мечела»

Группа «Мечел» сообщила о назначении Алексея Иванушкина на должность исполнительного директора. Алексей Иванушкин будет курировать вопросы стратегического развития «Мечела», оптимизации структуры группы и реализации непрофильных активов.

«Алексей Иванушкин – высококвалифицированный менеджер, который работает в компании со дня ее основания. Под его непосредственным руководством «Мечел» стал вертикально интегрированным промышленным холдингом. В 2013 г. он успешно осуществил сделку по продаже ферросплавных активов группы и теперь будет курировать одно из самых сложных направлений нашей работы — процесс продажи нестратегических активов. Таким образом, в широком смысле в зону ответственности Алексея Иванушкина будет входить реализация стратегии развития компании», — отметил генеральный директор Мечела Олег Коржов.

«Металлоснабжение и сбыт», 19.08.2014 г.

"Северсталь" строит пирамиду

Компания меняет управленческую структуру

"Северсталь" с января 2015 года передаст управление головной компанией и всеми ее активами новой структуре — "Северсталь Менеджменту". Управляющую компанию возглавит основной владелец и нынешний гендиректор "Северстали" Алексей Мордашов, который теперь планирует уделять больше времени стратегии холдинга, нежели операционным вопросам. Цель реорганизации — повысить качество управления и снизить издержки, но участники рынка предупреждают, что она может быть чревата расцветом бюрократии и дополнительными расходами.

Вчера "Северсталь" сообщила, что с 2015 года группа перейдет под управление ЗАО "Северсталь Менеджмент", которую возглавит с 1 января Алексей Мордашов (гендиректор ОАО "Северсталь",

владеет около 79,2% акций). Вопрос о передаче ЗАО функций единоличного исполнительного органа и всех административных и управленческих направлений из "Северстали", ее предприятий и ряда дочерних обществ, собрание акционеров компании рассмотрит в сентябре.

"Северсталь Менеджмент" создано в апреле 2014 года на базе ЗАО "Северсталь Ресурс", компанию возглавляет первый замгендиректора — директор по производству "Северстали" Вадим Ларин. В управляющую компанию, помимо гендиректора "Северстали", перейдут его заместители и руководители предприятий компании, сотрудники, обеспечивающие функции и подразделения генеральной дирекции и дивизионов (кадровые, финансовые, юридические, стратегические вопросы, службы PR, GR и безопасности).

Концентрация управления в "Северсталь Менеджменте" позволит "повысить его качество за счет разделения функций управления и производства, обеспечить прозрачность для инвесторов и клиентов", считают в "Северстали". Алексей Мордашов уточнил "Ъ", что его вовлеченность в управление компанией в рамках новой структуры зависит от того, "как будет функционировать команда". Но, уточнил бизнесмен, новая модель позволит "больше концентрироваться на формировании стратегии". По его словам, при формировании УК "ожидается определенное снижение численности персонала", но это "не самоцель".

Подобная модель управления из крупных российских металлургов сейчас действует у "Русала" — входящими в алюминиевый холдинг компаниями управляет нидерландская Rusal Global Management B.V. Частично такую схему использует Evraz, у которого сформирована дивизионная структура: большей частью российских активов компании управляет ООО "Евраз Холдинг". В группе Магнитогорского меткомбината (ММК) в 2006-2011 годах активами управляло ООО "УК "ММК"", ее возглавлял основной владелец Виктор Рашников. Но затем была восстановлена должность гендиректора ОАО ММК, который и осуществляет операционное управление предприятиями. В УГМК большинством активов управляет ООО "УГМК-Холдинг", но оно не является исполнительным органом для всех

предприятий группы. В НЛМК управляющей компании нет.

В Evraz вчера воздержались от детальных комментариев по поводу структуры управления, отметив лишь, что компания ее "постоянно оптимизирует". В ММК говорят, что удовлетворены действующей управленческой моделью. В НЛМК заявили, что с назначением Олега Багрина президентом группы (с 2012 года) у нее выстроена функционально-дивизионная структура. Создание отдельного юридического лица для управления в НЛМК считают "нецелесообразным", полагая, что такая модель может быть чревата бюрократией и дополнительными расходами.

Один из источников "Ъ" в отрасли говорит, что структура управления "сильно зависит от структуры собственности и юрисдикции компаний холдинга", а также "личных предпочтений акционеров". Чтобы создать пирамидальную структуру, нужно привести все юридические лица под одну юрисдикцию — в случае "Северстали" это стало возможным после заключения в июле сделок о продаже американских сталелитейных и угольных активов. По мнению Сергея Донского из Societe Generale, при централизации управления может несколько возрасти операционная эффективность "Северстали", но по сути ничего не изменится: ключевые решения все равно будет принимать Алексей Мордашов.

Анатолий ДЖУМАЙЛО
«Коммерсантъ», 31.07.2014 г.

Экологические проекты ММК

Достижение современных экологических стандартов - одна из неотъемлемых составляющих стратегии развития компании

Деятельность любого промышленного предприятия, а в особенности комбината черной металлургии, сопряжена с огромными затратами электроэнергии, воды и других ресурсов, а также сопро-

вождается воздействием на окружающую среду. Рациональное использование всех составляющих технологического процесса и внедрение передовых технологий позволяют не только контролировать уро-

вень этого воздействия, но и существенно улучшить экологию региона, а также экономить на потреблении необходимых для производства ресурсов.

Затраты, связанные с улучшением экологической ситуации, неизменно очень высокие, говорят на ММК, и последовательное достижение современных экологических стандартов — одна из неотъемлемых составляющих стратегии развития компании.

Совсем недавно на комбинате был завершен один из таких крупных экологических проектов — комплекс по обезвоживанию шламов кислородно-конвертерного цеха (ККЦ). Его стоимость составила 370 млн рублей. Реализация инвестиционного проекта началась в 2012 году. В тендере участвовали компании из России, Украины, Германии и Италии. Разработчиком, производителем и поставщиком оборудования была выбрана итальянская SIMEM. Генеральным подрядчиком строительства выбрали ЗАО «Строительный комплекс», генеральным проектировщиком — ОАО «Магнитогорский Гипромет».

Вода, которая используется в технологическом процессе выплавки стали, обогащается металлами

и химическими соединениями. Введенный в эксплуатацию комплекс позволит очищать всю воду, используемую в цехе, и возвращать ее в оборотные системы ККЦ. Это позволит сократить сброс фторидов на 60 тонн в год, цинка на 40 тонн в год и марганца на 8,5 тонны в год. Планируется, что полученный продукт, содержащий кроме множества различных химических элементов 60-65% железа, будет направляться в горно-обогатительное производство комбината, а оттуда — в доменный цех.

Таким образом, комбинат дополнительно получит собственное металлосодержащее сырье. Кроме того, с вводом в строй нового комплекса снизится водопотребление ККЦ, а также прекратятся сбросы загрязняющих веществ в воды Магнитогорского водохранилища.

По словам представителя компании, в ближайшее время ММК планирует завершить еще два крупных проекта, связанных с охраной окружающей среды. Речь идет о реконструкции шламохранилища № 2 и сероулавливающего комплекса, что приведет к значительному сокращению сбросов сульфитов, нитритов и оксида серы.

Сергей ПЕТРОВ
«Труд», 29.07.2014 г.

Олег Дерипаска обозначил ключевые задачи «Русала»

Генеральный директор Русала Олег Дерипаска с ключевыми топ-менеджерами компании проинспектировал 1 августа строительные площадки в Красноярском крае и Иркутской области, а также принял участие в работе управляющего комитета по бизнес-системе Русала, который проходил на Братском алюминиевом заводе (БрАЗе).

Олег Дерипаска обсудил с участниками управляющего комитета по бизнес-системе Русала проблемы, возникающие в ходе внедрения изменений, а также рас-

сказал о ключевых задачах компании. К ним относится системное снижение воздействия производств компании на окружающую среду, внедрение программы снижения производственных расходов, обучение и развитие персонала, освоение выпуска новых сложных видов продукции, включая материалы для транспортного сектора, увеличение потребления алюминия на внутреннем рынке в 3 раза — до 2 млн т в год, а также необходимость строгого учета требований клиентов — потребителей продукции Русала. Олег Де-

рипаска призвал к изменениям на всех уровнях: «Руководителям компании нужно суметь обеспечить устойчивое развитие и внедрение изменений на всех предприятиях. Чем быстрее мы будем меняться, тем устойчивее будет наш бизнес. У нас есть для этого возможности», - отметил он.

Также Олег Дерипаска побывал на строительной площадке Богучанского алюминиевого завода и ознакомился с ходом строительства объектов, входящих в

первый пусковой комплекс предприятия. В ходе визита обсуждались вопросы строительства, пути решения инфраструктурных проблем, а также готовность к запуску производства во второй половине текущего года.

В Тайшете Олег Дерипаска осмотрел строительную площадку Тайшетского алюминиевого завода, ознакомился с ходом подготовки к строительству Тайшетской анодной фабрики.

«Металлоснабжение и сбыт», 5.08.2014 г.

Лысьвенский металлургический завод получил международное свидетельство на свою продукцию

Лысьвенский металлургический завод (ЛМЗ, г. Лысьва Пермского края) получил сертификат соответствия проката электролитически оцинкованного с полимерным покрытием марки ЭОЦПп на соответствие требованиям EN 10169. Продукция ЛМЗ сертифицирована одним из крупнейших европейских сертификационных органов - TÜV Rheinland.

Наличие сертификата соответствия продукции требованиям международного стандарта EN 10169, а также сертификата соответствия системы менеджмента качества производства ЛМЗ требованиям стандарта ISO 9001 дает возможность компании поставлять указанную продукцию на зарубежные рынки.

«Расширение географии продаж, в том числе и за счет выхода на зарубежные рынки – стратегическая задача компании. Продукция ЛМЗ – уникальна для России, высокое качество продукции теперь подтверждено и сертификатом TÜV. Возможности завода позволяют удовлетворить потребности не только внутреннего рынка, но и иностранных потребителей», отметил коммерческий директор ООО «УК ЛМК» Сергей Кондауров.

MetalTorg.ru, 12.08.2014 г.

Метзавод им. А.К.Серова подтвердил соответствие систем менеджмента мировым стандартам

ОАО «Металлургический завод им. А.К.Серова» успешно прошло комбинированный наблюдательный аудит на соответствие международным стандартам в области качества (ISO 9001:2008), экологической безопасности (ISO 14001:2004) и профессионального здоровья и безопасности (OHSAS 18001:2007), об этом сообщает компания

С 11 по 15 августа представители фирмы ТЮФ ЗЮД РУС провели оценку

предприятия. Аудиторы побывали во всех основных цехах, в техническом управлении, управлениях качества, закупок и капстроительства, выезжали на замеры на шламохранилище со службой экологического контроля, работали в энергоцехе и электростанции. На итоговом совещании было дано заключение, что завод успешно подтвердил соответствие всем трем стандартам.

- Металлургический завод находится

на достаточно высоком уровне, внедрены и сертифицированы системы менеджмента в трех областях, - сказал аудитор Александр Абабков. – Здесь каждый работник, с кем мы общались в ходе аудита, владеет необходимой информацией, разбирается в стандартах. Мы также отметили рост квалификации специалистов, занимающихся внутренним аудитом.

Впервые комбинированный аудит проходил на метзаводе им. А.К.Серова в прошлом году. Руководство предприятия считает этот опыт положительным, поскольку такая работа позволяет сжать сроки проведения и значительно сокра-

тить расходы на аудит.

- Для нас важным является подтверждение соответствия международному стандарту ISO 9001:2008 в области производства чугуна, передельной заготовки, сортового и калиброванного проката из углеродистых и легированных марок сталей, - говорит главный инженер метзавода Алексей Фомин. – Наличие этого сертификата - гарантия качества для наших потребителей и обязательное условие для сотрудничества с их стороны. Также мы подтвердили, что наша деятельность ведется в соответствии с нормами промышленной и экологической безопасности.

«Металлоснабжение и сбыт», 18.08.2014 г.

В отрасли

Производство стали в России за 7 месяцев увеличилось на 1,8%

В январе-июле 2014 г. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в России произведено 41,1 млн т стали (+1,8% к январю-июлю 2014 г.), 29,4 млн т чугуна (+0,6%), 35,5 млн т проката черных металлов (+2,8%), 6,2 млн т стальных труб (+4,2%).

Индекс промышленного производства в январе-июле 2014г. по сравнению с январем-июлем 2013 г. составил 101,5%, в июле 2014 г. по сравнению с июлем 2013 г. - 101,5%, по сравнению с июнем 2014 г. - 102,2%.

С 1 января 2014 г. Росстат при расчете индексов производства перешел на новый, 2010 базисный год вместо 2008 г.

Индекс промышленного производства исчисляется по видам деятельности "Добыча полезных ископаемых", "Обрабатывающие производства", "Производство и распределение электроэнергии, газа и воды" на основе данных о динамике производства важнейших товаров-представителей (в натуральном или стоимостном выражении). В качестве весов используется структура валовой добавленной стоимости по видам экономической деятельности 2010 базисного г. (с учетом поправки на неформальную деятельность).

«Металлоснабжение и сбыт», 18.08.2014 г.

Металл вырос вопреки

Экономическая ситуация ухудшается из-за введения санкций против России, однако уральские металлурги вопреки тенденции улучшают показатели после падения в 2013 году. Благодаря этому начали расти объемы производства и прибыли метзаводов. Впрочем, проблемы испытывают несколько предприятий, нако-

пивших значительные долги в предыдущие периоды.

Курс на восхождение

Из-за политической обстановки в мире и из-за введения санкций против России состояние промышленного рынка остается нестабильным. Однако затяжное снижение цен, которое происходило в тече-

ние всего 2013 года, в 2014 году сменилось ростом. Так, цена на медь начала постепенно расти с апреля текущего года. В начале 2013 года она торговалась на уровне \$8,3 тыс. за тонну, но уже к марту 2014 года цены упали до отметки \$6,8 тыс. Сегодня стоимость тонны меди составляет \$7 тыс. Алюминий, в феврале 2013 года превысивший отметку в \$2 тыс. за тонну, к марту 2014 года скатился до \$1,8 тыс. С апреля 2014 года цены на алюминий начали расти и достигли уровня \$1,9 тыс. за тонну. Никель начал дорожать с ноября 2013 года, стартовав с отметки в \$13,7 тыс. достигнув на сегодня отметки на уровне \$18,6 тыс. за тонну. Стоимость цинка начала увеличиваться еще в мае 2013 года. Цены на этот металл выросли с \$1,9 тыс. за тонну до \$2,3 тыс.

Такая же тенденция отмечается и на рынке черной металлургии. По данным аналитической компании MEPS INT. LTD, мировая цена проката из углеродистой стали в 2013 году была на 6,5% меньше, чем годом ранее. Как результат, доходы от экспорта стальной металлопродукции снизились на 13,2%. Поставки стального металлопроката на внутренний рынок в 2013 году сократились на 0,2%. С начала 2014 года ситуация в отрасли значительно улучшилась и производители подняли цены на продукцию: с начала года цены выросли на 7,4%. Так, например, горячекатаный лист сегодня стоит \$733 на внутреннем рынке против \$470 в начале года, арматура — \$713 против \$500 соответственно.

По мнению аналитиков, причиной смены тренда стало истощение складских запасов продукции, а также сокращение производства металлов в прошлом году.

Цвет добавит мощностей

Прошлый год стал для металлургов, пожалуй, худшим с кризисного 2009-го. На фоне снижения спроса на продукцию метпредприятий, вызванного стагнацией

мировой экономики, производство в России снизилось на 2,1%. Сильнее всего пострадала цветная металлургия. Так, по итогам прошлого года «Уралэлектромедь» (предприятие дивизиона цветной металлургии холдинга «Уральская горно-металлургическая компания») сократило объем реализации на 1,2 млрд рублей. Как сообщили в компании, это произошло преимущественно за счет изменения структуры реализации, а также падения цен на продукцию. Чистый убыток компании в 2013 году составил 155,8 млн рублей. Кроме того, предприятию пришлось поставить на консервацию цех горячего цинкования.

В текущем году ситуация в отрасли начала постепенно выравниваться. И хотя конъюнктуру рынка попрежнему нельзя назвать благоприятной, метзаводы начали наращивать темпы производства. Так, УГМК планирует в 2014 году увеличить производство сразу нескольких позиций товаров. По планам холдинга, в текущем году будет произведено 109,7 тыс. тонн цинка против 105,2 тыс. тонн в 2013 году, 272,4 тыс. тонн кабельной продукции против 261,2 тыс. тонн соответственно. Планируется, что прокат цветных металлов вырастет с 56,8 до 58 тыс. тонн. Впрочем, производство медного порошка ожидается на уровне 2013 года — 6,7 тыс. тонн. Вместе с тем компания планирует в 2014 году сократить производство медных катодов (375 тыс. тонн против 380,7 тыс. тонн в 2013 году), свинца (13,8 тыс. тонн против 14,8 тыс. тонн в 2013 году), медной катанки (285 тыс. тонн против 288,2 тыс. тонн в 2013 году).

В долгосрочных планах холдинга — расширение комбината «Уралэлектромедь», увеличение мощности Гайского ГОКа, переход на подземную добычу сафьяновских руд, разработка Елкинского и Еланского никелевых, а также Юбилейного, Подольского и Озерного медно-

колчедановых меторождений. На эти цели до 2022 года УГМК направит 135 млрд рублей.

Южноуральский актив УГМК — ОАО «Челябинский цинковый завод» (ЧЦЗ) за первое полугодие 2014 года увеличил чистую прибыль более чем в 15 раз по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Как рассказали в пресс-службе предприятия, выручка компании составила 5,8 млрд рублей, что соответствует уровню 2013 года. По словам гендиректора ЧЦЗ Рината Шакирзянова, положительные финансовые результаты позволили заводу продолжить реализацию начатых инвестиционных проектов. В частности, в вельцехе завершен первый этап по выносу коммуникаций вельц-печи, начата установка подпорной стены и подготовка площадки. Предприятие активно закупает оборудование для строящегося комплекса шестой вельц-печи. Что касается поставок сырья, то в 2014 году на ЧЦЗ начались поставки цинкового концентрата из Таджикистана, которые обеспечат необходимые объемы.

В аутсайдерах отрасли по-прежнему остается ОК «Русал», у которой в Свердловской области сохранены глиноземный комбинат «Севуралбокситруда», Уральский алюминиевый завод и Богословский алюминиевый завод. Убыток компании по итогам 2013 года составил \$3,2 млрд, увеличившись более чем в пять раз по сравнению с 2012 годом. Несколько лет подряд компания снижает объемы выпуска алюминия. Закрываются нерентабельные производства по всей России, в том числе в Свердловской области. Было приостановлено электролизное производство на Волгоградском, Уральском, Богословском, Надвоицком и Волховском алюминиевых заводах. По прогнозам, в 2015 году компания выпустит не более 3,55 млн тонн алюминия, что станет самым низким показателем с 2008 года. Основной при-

чиной такого положения являются низкие цены на металл. В компании сообщили, что пока цена алюминия не достигнет планки в \$2,5 тыс. за тонну, «Русал» не будет запускать приостановленные производства. При этом компания намерена расширять рынки сбыта за счет производства компонентов для автомобильной промышленности, которое планируется запустить в 2015 году.

Сталь на подъеме

Уральские предприятия черной металлургии пережили 2013 год немного лучше, чем производители цветмета, в основном за счет спроса на продукцию на внутреннем рынке. Так, по итогам прошлого года «Евраз Нижнетагильский металлургический комбинат» (входит в Евраз Груп) произвел более 4,9 млн тонн чугуна, более 4,4 млн тонн стали, порядка 3 млн тонн металлопроката. «Евраз Качканарский горно-обогатительный комбинат» за 2013 год добыл более 56 млн тонн железной руды и произвел более 9,8 млн тонн продукции. В текущем году предприятия «Евраз Груп» намерены продолжить наращивать темпы производства. По итогам второго квартала 2014 года «Евраз» в целом увеличил выплавку стали на 1% по сравнению с первым кварталом текущего года, выпуск стальной продукции увеличился на 6%, до 3,6 млн тонн, чему способствовало ожидавшееся сезонное восстановление спроса внутри страны.

ООО «УГМК-Сталь» также планирует в 2014 году вдвое увеличить производство стального проката до 996,9 тыс. тонн. Таких показателей предприятие надеется достигнуть благодаря выводу на полную мощность МЗ «Электросталь Тюмени». «С начала 2014 года „Электросталь Тюмени“ произвело более 110 тыс. тонн продукции, при этом объемы производства во втором квартале 2014 года по отношению к предыдущему периоду увеличились более чем в четыре раза», — рассказали в

пресс-службе УГМК, отметив, что за 2013 год предприятия дивизиона черной металлургии УГМК произвели 480 тыс. тонн стального проката.

Аналогичная ситуация складывается и в ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» (ММК) в Челябинской области. По итогам второго квартала 2014 года общее производство стали в Группе ММК выросло на 6,3% по сравнению с первым кварталом и составило 3,3 млн тонн. Реализация горячекатаного проката выросла на 5,4% к уровню прошлого квартала, толстого листа — на 20 тыс. тонн (на 9,9%). Рост отгрузки товарной продукции за первое полугодие 2014 года составил 8,1%. Такую динамику в компании объясняют сезонным восстановлением спроса на сталь. Кроме того, причиной роста является импортозамещение на российском рынке, вызванное девальвацией курса рубля и сокращением поставок металлопроката из-за рубежа. «Рост продаж на рынки России и СНГ во втором квартале 2014 года привел к восстановлению доли внутреннего рынка в общем объеме отгрузки до 82,2%», — рассказали в пресс-службе ММК. Во второй половине года на предприятии прогнозируют снижение объемов производства, вызванное сезонным замедлением деловой активности на внутреннем рынке и праздниками в странах Ближнего Востока. Рост прибыли предприятие планирует обеспечить за счет производства новых видов стали. В частности, в ближайшее время ММК намерен освоить производство холоднокатаного и оцинкованного проката из стали марки НСТ600Х, стали класса прочности DP1000, а также перспективные TRIP-стали. По мнению представителей комбината, продукция широко используется при производстве современных автомобилей.

После небольшого снижения объемов производства в 2013 году также ОАО

«Челябинский трубопрокатный завод» (ЧТПЗ) возвращает позиции. В первом полугодии 2014 года предприятия трубного дивизиона ЧТПЗ увеличили отгрузку продукции на российский рынок на 9% по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. В прошлом году трубные предприятия группы — Челябинский трубопрокатный и Первоуральский новотрубный заводы поставили потребителям 1,6 млн тонн стальных труб, что на 3% меньше, чем годом ранее. Уменьшение отгрузок было связано со снижением спроса на стальные трубы, вызванным продолжающимся спадом в отрасли. «Доля компании на рынке РФ в 2014 году выросла до 15%. По итогам года мы ожидаем рост этих показателей», — рассказали в пресс-службе предприятия. Там отметили, что мощности компании сейчас полностью загружены. Во втором полугодии 2014 года трубно-ники планируют увеличить объемы производства, поэтому на сегодня в компании не стоит вопрос о сокращении производственного персонала. «Вместе с тем, в долгосрочной перспективе оптимизацию персонала, прежде всего за счет управленческих кадров, компания рассматривает как важный инструмент повышения операционной эффективности», — рассказали в пресс-службе ЧТПЗ.

Не лучшим образом обстоят дела у Челябинского металлургического комбината (ЧМК, входит в ОАО «Мечел», который накопил долг в \$8,3 млрд). В первом полугодии 2014 года ЧМК сократил отгрузку стального проката на 16%, по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. Отгрузка материала российским потребителям и на экспорт составила в указанный период 1,56 млн тонн. В прошлом году предприятие увеличило чистый убыток по РСБУ до 11 млрд рублей. За год до этого убыток ЧМК оценивался в 435,6 млн рублей. Выручка производителя уменьшилась на 13%, до 81,8 млрд руб-

лей.

Зарубежная поддержка

Осложнение политической ситуации в мире и введение санкций против России пока не отразились на уральских заводах. Ряд предприятий, экспортирующих продукцию в страны Евросоюза и США, сумели заручиться поддержкой зарубежных партнеров. Так, ВСМПО-Ависма и Boeing продлили контракт на поставку титанового проката до 2022 года. По условиям продленного контракта, ВСМПО продолжит снабжать компанию Boeing и ее поставщиков прокатом в согласованных ежегодных объемах, чтобы обеспечить потребности производства гражданских самолетов. Уральское предприятие будет обеспечивать сервисную поддержку данного договора, включая логистику и резку. Более того, контракт включает в себя доставку через сеть дистрибьюторских центров в США, Великобритании, Германии и Китае. В рамках авиасалона в Великобритании корпорация заключила 11 контрактов с зарубежными партнерами. «Часть из них — продление наших текущих контрактов, часть — совершенно новые соглашения, которые определяют намерения на будущее», — рассказал заместитель гендиректора по маркетингу и сбыту ВСМПО-Ависма Олег Ледер. По его словам, компания расширила спектр поставок оборудования Airbus и Bombardier, заключила долгосрочное соглашение на поставку титановых плит для производства кромки вентиляторной лопатки двигателя LEAP с французским производителем двигателей SAFRAN. Был подписан трехсторонний меморандум о сотрудничестве в рамках проекта особой экономической зоны «Титановая долина» с компанией Figeac Aero. «Наращивание объемов, если мы говорим о тоннах, сего-

дня близко к пределу, а с точки зрения денежного потока и денежного оборота, безусловно, прогнозируется рост, поскольку ВСМПО переходит к более глубокой обработке продукции», — отмечает господин Ледер.

Участники рынка отмечают, что большинство уральских метзаводов экспортируют в страны ЕС и США лишь незначительную долю продукции, поэтому санкции против России не могут сильно им навредить. «Основные предприятия ЧТПЗ находятся на территории России, рынки дальнего зарубежья не являются для компании приоритетными. За первое полугодие трубным дивизионом ЧТПЗ отгружено на зарубежные рынки всего около 3% от общего объема произведенной продукции», — рассказали в пресс-службе ЧТПЗ. Там подчеркнули, что российская трубная промышленность за последний период провела коренную реконструкцию и готова полностью обеспечить потребности рынка во всех видах трубной продукции.

Эксперты уверены, что на текущий момент политическая нестабильность играет на руку российским металлургам. По словам аналитика инвестиционной компании «Велес Капитал» Айрата Халикова, беспорядки привели к простоям украинских сталелитейных предприятий и снижению импорта в Россию. «Учитывая то, что импорт из Украины составлял 7–17% от внутреннего потребления, стоит ожидать изменения баланса между спросом и предложением в России из-за недостатка украинской продукции. На фоне вышеописанных событий российские металлурги уже отметили рост цен на стальную продукцию на внутреннем рынке», — подчеркнул аналитик.

Ирина ЯКИНО
«Коммерсантъ», 14.08.2014 г.

Прокатит и без импорта

Металлурги борются за долю Украины

На российском рынке строительного проката усиливается конкуренция: открывшийся вчера в Балаково завод "Северстали" добавит к общему производству 1 млн тонн в год. Пока российским металлургам помогало падение импорта с Украины, но эти поставки начинают возвращаться, а в 2015-2017 годах на рынке должны появиться и новые мощности.

"Северсталь" Алексея Мордашова хочет за семь-восемь лет окупить завод сортового проката в Балаково стоимостью 23 млрд руб., заявил вчера гендиректор дивизиона "Северсталь Российская сталь" Сергей Торопов на открытии завода (ЗАО "Северсталь — Сортовой завод Балаково"). Мощность завода в Балаково — 1 млн тонн проката в год, на проектную мощность завод должен выйти к 2015 году. Основные поставки компания планирует в европейскую часть России.

С Балаково "Северсталь" сможет удвоить долю на рынке строительного сортового проката, отмечают в компании. В ЦФО основным конкурентом является запущенный в 2013 году завод "НЛМК-Калуга" мощностью 900 тыс. тонн в год. Но в НЛМК говорят, что до запуска новых мощностей дефицит сортового проката в центре России (3,8 млн тонн в год) покрывался за счет поставок из других регионов и из стран СНГ (главным образом с Украины, на которую приходилось до двух третей импорта проката).

Олег Петропавловский из БКС отмечает, что в первом полугодии на рынке сортового проката было импортозамещение. Производство арматуры выросло до 4,4 млн тонн (против 3,7 млн тонн в первом полугодии 2013 года) за счет "НЛМК-Калуга", завода в Балаково и "Электро-

стали Тюмени" (принадлежит УГМК, мощность — 550 тыс. тонн в год), а Украина снизила поставки вдвое, до 238 тыс. тонн. В "Северстали" и НЛМК ориентируются на замещение импорта (18% от спроса, по оценкам НЛМК) и поставки из других регионов. По прогнозам "Северстали", рынок арматуры будет расти на уровне 3-5% в год как минимум до 2018 года (в 2013 году вырос на 3%). В Evraz, согласно презентации компании, ожидают среднегодового прироста потребления проката в 3,4% в год, в 2013 году объем рынка составил 19,1 млн тонн. Новые проекты по прокату заявили Evraz ("Южный стан" на 900 тыс. тонн в год, запуск в 2015 году) и группа "Кокс" ("Тулачермет-Сталь", мощность первой очереди — 1,5 млн тонн, запуск до 2017 года).

С точки зрения спроса ситуация не критичная, согласен господин Петропавловский, но ввод мощностей приведет к ценовой конкуренции. В первом полугодии Украина не поставляла прокат из-за низких цен (\$458 за тонну арматуры в первом квартале против \$567 на начало третьего квартала), но теперь может возобновить экспорт, считает аналитик. Снизить цены могут и разгрузки складов трейдерами (по данным "Металл Эксперта", в первом полугодии поставки им составили 4,44 млн тонн проката). Все это может снизить маржинальность сегмента, которая колеблется на уровне 10-15%, резюмирует эксперт. Источник "Ъ" в отрасли говорит, что сценарий с возвратом экспорта с Украины выглядит "вполне логичным", но есть нюансы, например, проблемы с финансированием экспорта и снижение производства стали на Украине на 10%.

Анатолий ДЖУМАЙЛО
«Коммерсантъ», 29.07.2014 г.

Российские металлурги разыграли украинскую карту

Основные бенефициары оживления на российском рынке строительного проката, вызванного уходом украинских поставщиков - НЛМК и «Северсталь». Однако внутренний рынок сжимается из-за снижения спроса на автомобили и замедления темпов строительства недвижимости, предупреждают эксперты.

Общественные беспорядки привели к простоям украинских сталелитейных предприятий и снижению импорта в Россию. Причем снижение поставок украинской продукции в Россию (на 31% год к году) значительно превысило спад выпуска в Украине (на 9% год к году). Рост цены на российский газ и выполнение Украиной требований Европейского союза и Международного валютного фонда ведут к росту себестоимости металлургического производства по причине увеличения затрат на электроэнергию, персонал и транспортные налоги.

По словам старшего аналитика ИК «Велес Капитал» Айрата Халикова, уменьшение импортных пошлин на поставку украинской металлургической продукции в ЕС снижает привлекательность ее отгрузки в Россию. «Учитывая, что импорт из Украины составлял 7-17% от внутреннего потребления, стоит ожидать изменения баланса между спросом и предложением в России из-за недостатка украинской продукции. На фоне вышеописанных событий российские металлурги уже отметили рост цен на стальную продукцию на внутреннем рынке», - рассказал он «Эксперт Online».

Основные бенефициары

Вчера НЛМК продемонстрировал первые результаты работы новой стратегии, направленной на повышение эффективности бизнеса. Согласно финансовой отчетности по стандартам US GAAP за 2-й квартал и первое полугодие 2014 года, вы-

ручка компании выросла на 6% по сравнению с первым кварталом - до \$2 808 млн. Увеличение выручки объясняется ростом цен на плоский и сортовой прокат в России на 5-15% в долларовом эквиваленте, что связано также с сезонным увеличением объемов строительных работ. Компания Владимира Лисина обошла мировых конкурентов по рентабельности. Показатель EBITDA увеличился сразу на 27% - до \$594 млн. При этом рентабельность по EBITDA выросла на 3,5 п.п. - до 21,2%, это лучший результат среди российских сталелитейных компаний (у ближайшего конкурента - «Северстали» - рентабельность по EBITDA во 2-м квартале составила 18,6%). «Причина роста рентабельности, помимо увеличения цен на продукцию - улучшение структуры продаж: реализация готовой продукции увеличилась на 12% - до 2,77 млн т на фоне сокращения продаж полуфабрикатов (слябов) на 25% - до 0,97 млн т. Еще одним позитивным фактором стала реализация программы повышения операционной эффективности, позволившая в отчетном квартале сэкономить \$63 млн», - замечает Айрат Халиков.

Чистая прибыль НЛМК снизилась на 9% - до \$158 млн в большей степени по причине убытка из-за курсовых разниц в размере \$62 млн. Свободный денежный поток вырос на 73% - до \$467 млн. В результате НЛМК остается компанией с самым низким уровнем долга. Чистый долг сократился на 9% - до \$2 103 млн. Соотношение Чистый долг/EBITDA составило 1,14х. Производство стали во 2-м квартале составило 3,77 млн т (сокращение на 3%). Снижение выработки было связано с проведением ремонтных работ и освоением технологии вдувания пылеугольного топлива в доменном производстве Липецкой площадки. Внедрение данной технологии должно привести к снижению потребле-

ния коксующегося угля на 15%, что позволит сократить себестоимость продукции. Менеджмент компании планирует нарастить производство стали в 3-м квартале 2014 года на 5% при сохранении текущих цен или их увеличении. По оценке аналитиков ИК «Велес Капитал», это позволит НЛМК увеличить выручку на 3% - до \$2,89 млрд, а EBITDA - на 6%.

Основными источниками операционной прибыли НЛМК во 2-м квартале были российский стальной (52% от операционной прибыли) и горнодобывающий (42% от операционной прибыли) сегменты. При этом зарубежный сегмент, по сути, сработал в ноль. «Вполне вероятно, что НЛМК мог бы рассмотреть вариант продажи зарубежного дивизиона, по аналогии с «Северсталью». Мы полагаем, что это позволит НЛМК увеличить свою рыночную стоимость. Дополнительным доводом может быть то, что на рынке стальной продукции США и ЕС не отмечается позитивной ценовой конъюнктуры. Мы прогнозируем выручку НЛМК в 2014 году на уровне \$11,35 млрд, а EBITDA - \$1,9 млрд», - говорит Айрат Халиков.

Аналитики компании UFS IC также положительно оценивают результаты НЛМК. «Компания не только стала основным бенефициаром оживления на рынке строительного проката, вызванного уходом украинских поставщиков, что было ожидаемо, но и продолжила реализацию стратегии, направленной на сокращение издержек. За полгода НЛМК снизил затраты на \$133 млн – это половина от цели, заявленной в Стратегии-2017. За квартал чистый долг снизился на 9% - до \$2,1 млрд, замечают они. - В июле НЛМК выкупил евробонды на \$122 млн. И компания может снова выкупить часть бондов, если увидит хорошую цену, заявил вице-президент по финансам Григорий Федоршин. То, что компании Лисина удалось опередить «Северсталь» по рентабельно-

сти EBITDA – также хороший результат, играющий на репутацию компании. Впрочем, положение «Северстали» по-прежнему представляется нам более комфортным из-за меньшей долговой нагрузки. Кроме того, деконсолидация американских активов позволит «Северстали» скачком повысить маржу, и она вновь будет на первом».

В минусе только ленивый

Судя по всему, помимо НЛМК и «Северстали», благоприятной конъюнктурой пользуются и другие металлургические компании. Согласно данным Некоммерческого партнерства «Русская Сталь», объединяющего крупнейших производителей металлургической продукции в России, производство готового проката увеличилось за 6 месяцев текущего года на 1,31% по сравнению с аналогичным периодом 2013-го – до 27,8 млн т, а производство труб уменьшилось на 0,57% – до 2,8 млн т. Отгрузки проката на внутренний рынок предприятиями-членами НП «Русская Сталь» составили в июне 2,87 млн т (по отношению к июню 2013 года объем отгрузки увеличился на 9,1%, а по отношению к маю 2014-го - 0,5%). Отгрузки труб на внутренний рынок в июне составили 0,39 млн т (по отношению к июню 2013-го объем отгрузки уменьшился на 3,5%, а к маю 2014-го - увеличился на 4,5%). За 6 месяцев 2014 года отгрузки проката на внутренний рынок увеличились на 0,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года – до 16,1 млн т, отгрузки труб на внутренний рынок увеличились на 2,27% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года – до 2,3 млн т.

Объем экспорта основными предприятиями-членами НП «Русская Сталь» составил в июне 2014 года 1,83 млн т (увеличение на 0,26% по отношению к июню 2013-го и уменьшение на 6,25% по отношению к маю 2014-го). Объем экспорта труб в июне составил 0,124 млн т (увели-

чение на 35,1% по отношению к июню 2013-го и увеличение на 9,6% по отношению к маю 2014 года). За 6 месяцев текущего года объем экспорта проката увеличился на 1,92% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года – до 11,7 млн т, объем экспорта труб уменьшился на 12,4% – до 0,479 млн т.

Рост отгрузок металлопроката на внутренний рынок в НП «Русская Сталь» объясняют сезонным оживлением спроса со стороны строительного сектора. А существенное снижение экспорта стальных труб связано в первую очередь с завершением отгрузок для реализации проекта по строительству третьей нитки газопровода «Средняя Азия-Китай» (САК-3). Между тем, по мнению аналитиков ИК «Велес Капитал», запуск строительства трубопровода «Сила Сибири» приведет к увеличению спроса на плоский прокат в ближайшие три-четыре года. С другой стороны, данные машиностроительных компаний и статистика Росстата указывают на ухудшение положения в других сегментах-потребителях проката. Наименее позитивные данные сообщают российские производители легковых и грузовых автомобилей. «По сути, сейчас происходит сжатие внутреннего рынка стали из-за снижения спроса на автомобили и замедления темпов строительства недвижимости на фоне увеличения закупок со стороны трубноков, а также сокращения поставок проката из Украины. Мы склоняемся к тому, что внутренние цены на прокат продолжают рост до тех пор, пока потребители не наладят торговые связи с новыми поставщиками. Затем доминирующим фактором станет продолжающееся замедление строительства недвижимости и снижение спроса на автомобили и запчасти», - резюмирует Айрат Халиков.

Несговорчивый «Мечел»

«Мечел» - одна из самых закредитованных компаний российского металлур-

гического и горнодобывающего сегмента – также подвела на этой неделе итоги производства и реализации продукции в первом полугодии 2014 года. Как и ожидалось, показатели продаж как сталелитейного, так и горнодобывающего подразделений продолжают снижаться относительно уровней годичной давности. Так, производство чугуна снизилось на 5% по сравнению с первым полугодием 2013 года, стали – на 17%.

Генеральный директор ОАО «Мечел» Олег Коржов, комментируя итоги работы во втором квартале 2014 года, обратил внимание на то, что металлургический сегмент компании увеличил объемы производства по сравнению с первым кварталом: выплавка стали выросла на 6%, производство чугуна – на 3% вследствие стабильного спроса на продукцию ЧМК, что также помогло сохранить объемы реализации кокса на уровне предыдущего квартала. Падение объема продаж в сравнении с первым полугодием прошлого года он объяснил снижением объемов продаж продукции третьих лиц, а также продажей и реорганизацией ряда сервисно-сбытовых центров группы в Европе. «В отчетном периоде мы направили партию высококачественных рельсов, прокатанных на универсальном рельсобалочном стане (УРБС), на сертификационные испытания ОАО «РЖД». Прохождение сертификации позволит нам начать поставки рельсов в адрес РЖД в объеме до 400 тыс. т в год. В отчетном периоде мы продолжали расширять сортаментный ряд производимой УРБС продукции, освоены 18 видов фасонного проката», - заметил он.

В других сегментах бизнеса компании Игоря Зюзина тоже не все гладко. Производство рядового угля выросло за второй квартал на 1% - до 5,7 млн т, продажи концентрата коксующегося угля выросли на 5% - до 2,7 млн т благодаря стабильным поставкам на экспорт (в основном в

Азию) и пополнению запасов подразделения «Мечел-Кокс» за отчетный период. Продажи высококалорийного пылеугольного топлива (угля PCI) выросли на 75% относительно первого квартала благодаря увеличению экспорта в Китай, продажи антрацита повысились на 8% вследствие увеличения поставок на ЧМК. Продажи энергетического угля и железорудного концентрата сократились соответственно на 14% и 6%. По мнению аналитиков «Сбербанк КИБ», увеличение поставок угля по долгосрочным контрактам (в основном в Азию) должно и дальше в какой-то мере поддерживать объемы продаж на фоне слабой конъюнктуры рынка металлургического сырья. Они обращают внимание на то, что средняя эталонная цена железной руды упала за второй квартал на 15%, коксующегося угля - на 7%, и это снова негативно скажется на рентабельности «Мечела» за отчетный период.

Впрочем, рынок по-прежнему больше интересуется не отчетностью компании, а новости о предстоящей реструктуризации долга. Накануне правительство России согласовало два варианта схемы спасения «Мечела», оба предусматривают хотя бы временную смену собственника. По первому варианту Газпромбанк, Сбербанк и ВТБ дадут ВЭБу 180 млрд рублей, а тот выкупит на эти деньги конвертируемые

облигации компании. Второй вариант – конвертация долга (на май – \$8,3 млрд) «Мечела» в его акции. В этом случае необходима допэмиссия на 5,2 млрд акций. В результате конвертации основные кредиторы «Мечела» – Газпромбанк (\$2,3 млрд), ВТБ (\$1,8 млрд) и Сбербанк (\$1,3 млрд) получат по 40%, 31% и 22% соответственно, а доля Игоря Зюзина сократится до 5%. Однако вчера газета «Ведомости» сообщила, что очередной раунд переговоров Игоря Зюзина с кредиторами закончился провалом. Бизнесмен не согласился продать свою долю в компании банкам, поскольку счел предложенную цену слишком низкой. Кредиторы, в свою очередь, отказались покупать акции у Зюзина по рыночной цене, которая, впрочем, с тех пор успела существенно снизиться. На этом фоне банки утверждают, что готовят иски, результатом которых может стать банкротство «Мечела». В результате стоимость акций компании на Московской бирже преодолела сегодня исторический минимум: на 11:40 мск бумаги подешевели до 27,8 рубля. Абсолютный минимум котировок «Мечела» был установлен 3 марта на уровне 28,1 рубля. С начала июля на фоне разговоров о возможности банкротства бумаги «Мечела» потеряли 42% стоимости.

Игорь КАЛИНОВСКИЙ
«Эксперт», 8.08.2014 г.

«Русал»: дефицит алюминия в 2014 г. достигнет 1,5 млн т

«Русал» повысил свои прогнозы относительно дефицита металла на мировом рынке в текущем г. и прогнозирует дальнейший рост цен. Об этом ИТАР-ТАСС сообщили в пресс-службе алюминиевой компании со ссылкой на слова первого заместителя генерального директора Владислава Соловьева.

«Предложение алюминия на рынке вне Китая, крупнейшего производителя

алюминия, может быть на 1,5 млн т ниже спроса, и дефицит будет еще больше в 2015 г.», - отметил Владислав Соловьев.

Мировое потребление алюминия в 2013 г. увеличилось на 6% до 51,7 млн т, а на рынках за пределами Китая - на 4% до 26,23 млн т.

В 2013 г. «Русал» произвел 3,86 млн т алюминия, что составляет около 8% от общемирового производства этого метал-

ла. При этом мощности компании позволяют производить 4,5 млн т алюминия.

В июне 2014 г. компания оценивала дефицит в 1,2 млн т. «Премии, которые покупатели готовы платить сверх биржевой цены, могут возрасти до 600 долларов за 1 т», - сказал Владислав Соловьев. Сейчас премии в Европе составляют \$455 за 1 т.

«В США, Азии и Европе премии уже выросли до рекордных показателей. Рынок металла, используемого от авиастроения до производства алюминиевый банок, был на подъеме на этой неделе на новостях о том, что спрос превысит предложение», - отмечают в «Русале».

В начале 2014 г. запасы алюминия на складах LME достигли рекордного показателя в 5,49 млн т. По данным «Русала», около 60% всего металла на складах заблокировано финансовыми сделками.

На сегодняшний день запасы алюминия на складах LME сократились до 4,9 млн т. «Сокращение запасов металла на складах LME до отметки ниже 5 млн т позволяет нам говорить о том, что дефицит растет быстрее, чем мы прогнозиро-

вали», - отметил Владислав Соловьев.

«Сокращение запасов металла на складах и рост премий объясняются растущим спросом, - сообщил он. - Премии будут продолжать расти, пока более чем 70% потребителей не переориентируются со спотового рынка на долгосрочные контракты».

«Русал», проводивший последние 2 года программу сокращения неэффективных производств, не планирует восстанавливать производство до тех пор, пока цена не достигнет 2,500-2,700 тыс. за 1 т, без учета премии, - сообщил Владислав Соловьев. - Цены движутся в этом направлении. Также для возобновления дискуссий о запуске сокращенных мощностей мы будем принимать во внимание цены на сырье и курс рубля».

Сейчас цена алюминия на LME находится на уровне чуть более \$2 тыс. за 1 т. Трехмесячный фьючерс на алюминий на LME составляет около \$2,04 тыс. за 1 т. Последний раз цена алюминия поднималась до уровня 2,500 тыс. за унцию в середине 2011 г.

Источник: Прайм

«Металлоснабжение и сбыт», 30.07.2014 г.

Девятый вал протекционизма

В 1995—2013 гг. в 60% случаев объектом расследований против России становилась металлургическая отрасль, в то время как в мире эта цифра составляет только 29%. Кроме того, в последние годы четко наметилась новая тенденция, когда против страны в отношении одной и той же продукции проводят два и более расследования одновременно.

Сейчас в некоторых сегментах металлургического рынка наблюдается буквально лавинообразное введение протекционистских мер на одну и ту же продукцию в разных регионах мира — по прин-

ципу домино. Так, почти сразу после введения антидемпинговых пошлин в КНР против российской и американской трансформаторной стали США также инициировали расследование по этому виду продукции против широкого ряда стран, в том числе против России, Китая и ряда стран Евросоюза. А недавно стало известно о планах европейских производителей трансформаторной стали подать жалобу на Китай и другие страны и провести антидемпинговое расследование в связке с компенсационным. (Похоже, новая тенденция проводить одновременно

несколько расследований получит свое продолжение.) Таким образом, в условиях неблагоприятной конъюнктуры и избыточных мощностей закрытие одного рынка провоцирует закрытие целого ряда других рынков. Подробнее о такого рода ситуациях читайте в статье "ВТО: два года спустя", опубликованной в журнале "Металлоснабжение и сбыт".

После вступления в ВТО у России появилась возможность отстаивать свою позицию в органе по разрешению споров

ВТО даже после вынесения неблагоприятного решения. И это, несомненно, положительное следствие членства страны в организации. Однако необходимо отметить, что пока как у российских чиновников, так и у бизнеса полностью отсутствует опыт участия в таких тяжбах. Кроме того, участие в подобном процессе вероятно дорого и продолжительно по времени. Так что подчас инициирование спора может стать даже экономически нецелесообразным.

«Металлоснабжение и сбыт», 12.08.2014 г.

В 1 полугодии 2014 года выпуск золота в РФ вырос на 26,6%

По предварительным данным союза золотопромышленников, добыча и производство золота в Российской Федерации в первом полугодии 2014 года по сравнению с тем же периодом прошлого года увеличились на 26,6%, до 116,736 тонны. В том числе, производство слитков из добычного золота увеличилось на 17,4% до 89,245 т; производство попутного золота возросло на 5,3% до 8,69 т; производство вторичного золота увеличилось на 143% до 15,347 т.

Производство золота в концентратах с последующей их реализацией на внешнем или внутреннем рынках выросло на 109,7% до 3,454 т. Об этом говорится на сайте союза золотопромышленников РФ.

Рост добычи золота в первом полугодии 2014 года в основном был обеспечен увеличением мощностей Майского ГОКа и Омолонской ЗИФ (Polymetal Int.), Вернинской ЗИФ (Polyus Gold Int.), Албынского и Маломырского рудников (Petropravlovsk Plc), ЗИФ на месторождении Купол (Kinross Gold); увеличением объемов переработки на месторождениях Таборное и Березитовое (Nordgold); а также ростом производства вторичного золота.

В июне 2014 года по сравнению с тем же месяцем прошлого года добыча золота увеличилась на 1,949 тонны, или на 8,7%.

MetalTorg.ru, 15.08.2014 г.

Социально-экономическое положение в стране

Мантуров: Промышленный рост в РФ до конца года составит 2 процента

"В целом по промышленности я думаю, что показатель должен быть около 2 - 1,8-2 процента", - отметил он.

За первое полугодие текущего года рост в обрабатывающих отраслях, которые находятся в ведении Минпромторга, составил примерно 3,7 процента. "Основной рост составили предприятия авиационной промышленности. За счет развития легкой промышленности сегодня около 7 процентов прироста", - пояснил Мантуров.

"Что касается других отраслей, потихонечку восстанавливается металлургия, активно развиваем сейчас новые индустрии", - добавил он.

«Российская газета», 4.08.2014 г.

Российская промышленность недосчиталась спроса

Деловую активность угнетает расширение санкций

Состояние деловой активности в российской промышленности продолжает ухудшаться, предприятия фиксируют ослабление спроса на собственную продукцию, следует из отчета о состоянии делового климата экспертов НИУ-ВШЭ. Помимо слабого спроса все большее негативное влияние на состояние промышленности оказывает и неопределенность из-за расширения санкции в отношении России.

Весенний оптимизм, касавшийся ожиданий роста в промышленности на фоне ослабления рубля, исчерпал себя, отрасль снова входит в стагнационный «дрейф», фиксируют в Центре конъюнктурных исследований НИУ-ВШЭ, где проанализировали данные ежемесячного опроса руководителей промпредприятий Росстата. Третий месяц подряд сокращается средний уровень загрузки мощностей (с 64% в мае до 61% в июле, последнее столь низкое значение индикатора отмечалось в июне 2011 года), 17% опрошенных заявили о сокращении спроса на их продукцию. Чаще всего недостаточный спрос отмечают в машиностроении, целлюлозно-бумажной промышленности и метал-

лургии (более половины респондентов).

Сохраняется негативная динамика и по занятости, обеспеченности собственными средствами и прибыли. При этом цены на готовую продукцию и сырье в июле продолжили рост. Впрочем, эксперты центра отмечают, что, судя по данным инфляционных ожиданий респондентов, производственная инфляция достигла своего предела в текущем году и дальнейшее повышение цен может вызвать снижение спроса. Итоговый индекс предпринимательской уверенности в промышленности (ИПУ) в июле остался на уровне -4% (то есть в среднем по субиндексам на 4% больше респондентов отметили снижение активности, чем ее рост), от снижения по сравнению с июнем показатель удержали умеренные ожидания выпуска в ближайшие полгода.

Между тем значительное негативное влияние оказывают и потенциальные последствия введения более широких санкций в отношении России: порядка трети опрошенных отметили этот фактор как серьезное ограничение. Так, в прошлую пятницу рейтинговое агентство Fitch понизило потолок кредитной

оценки РФ на один уровень, с BBB+ до BBB, сохранив текущий рейтинг страны на уровне BBB с негативным прогнозом. В агентстве отмечают, что санкции несут два ключевых риска: трансфертный (ограничение платежей и доступа на финрынки) и валютный риск. По прогнозу Fitch чистый отток капитала частного сектора превысит \$120 млрд в 2014 году и \$100 млрд в 2015 году, при этом международные резервы могут сократиться с текущих \$476 млрд до \$450 млрд к концу 2014 года и \$400 млрд к концу 2015 года.

Ужесточение санкций грозит вхождением российской экономики в рецессию, предупреждают в Fitch. Напомним, по итогам второго квартала этого года технической рецессии удалось избежать, рост ВВП составил 1,1% (в годовом выражении). В то же время ухудшение позиции России по чистому внешнему долгу будет менее серьезным, считают в Fitch: рост долгов частного сектора в первом полугодии происходил в основном за счет внутрикорпоративного кредитования, в то время как зарубежные кредиты и облигации в долларовом выражении не изменились.

Татьяна ЕДОВИНА
«Коммерсантъ», 28.07.2014 г.

Промышленники разошлись в оценках роста

Они недосчитались украинских потребителей

Ситуация в российской промышленности в июле оказалась противоречивой: с одной стороны, компании зафиксировали улучшение ситуации со спросом и состоянием запасов готовой продукции, с другой — снижение занятости и ожиданий роста в ближайшие месяцы, следует из данных опросов ИЭП имени Егора Гайдара. Что касается неопределенности вокруг Украины и последствий санкций, то пока что их влияние на промышленность проявилось лишь в снижении спроса со стороны украинских потребителей, считают в институте.

В июле изменение спроса на промышленную продукцию показало положительную динамику и по исходным, и по очищенным от сезонности данным, улучшение показателей (на 2% и 3% соответственно) стало самым заметным за последние два года, зафиксировали в Институте экономической политики (ИЭП) имени Егора Гайдара на основе собственных опросов среди промышленников. Внутренний спрос по-прежнему сдерживает рост выпуска у половины предприятий, однако с учетом улучшения и оценок запасов готовой продукции (на девять пунктов за июнь—июль) динамика выпуска промышленной продукции была положительной (рост на десять пунктов), говорится в отчете института. Напомним, из опубликованных ранее данных опросов предприятий Росстатом, напротив, следует, что средний уровень загрузки мощностей сократился (с 64% в мае до 61% в июле).

При этом прогнозы спроса в июле ста-

ли менее оптимистичными, замечают в ИЭП. Скромнее стали ожидания компаний и по росту инвестиций, впрочем, их нехватку в июле зафиксировали всего 14% опрошенных. Помимо этого 27% отметили как существенное ограничение снижение спроса из-за рубежа, 26% — конкуренцию с импортерами (в конце 2013 года показатель достиг максимума за 19 лет — 34%). Со стороны предложения основным ограничением остаются кадры при гораздо меньшем сдерживающем влиянии мощностей, отмечают в ИЭП. При этом занятость продолжает сокращаться: предприятия по-прежнему больше увольняют работников, чем принимают новых. Снижаются и оценки роста производственных цен (минус восемь пунктов по ИЭП), эту тенденцию фиксируют и в Росстате.

В целом же на фактор неясности текущей экономической ситуации ИЭП пожаловались 29% опрошенных (против 34% в апреле). Впрочем, эксперты НИУ-ВШЭ, проанализировавшие июльские данные Росстата, отмечают, что этот фактор вновь приобретает вес: порядка трети респондентов отметили его как самое существенное ограничение. В ИЭП, однако, считают, что по факту влияние кризиса вокруг Украины остается весьма ограниченным: 68% респондентов заявили, что «значимых последствий пока нет», снижение спроса с Украины отметили 18%, снижение собственного выпуска — 7%, сложности с поставками сырья и комплектующих из Украины — 4%.

Татьяна ЕДОВИНА
«Коммерсантъ», 30.07.2014 г.

Растем своими силами

Деловая активность в РФ в июле выросла на фоне резкого снижения экспортных заказов

Индекс обрабатывающих производств PMI в России впервые за девять месяцев указал на оживление деловой активности, превысив отметку 50 пунктов. По мнению составителей индекса, на это повлияли снижение инфляции и рост новых заказов внутри России. При этом производители отметили заметное снижение экспортных заказов.

В июле индекс обрабатывающих производств в России достиг 51 пункта против 49,1 пункта в предыдущем месяце. Показатель рос четыре месяца подряд, однако впервые с октября 2013 года превысил отметку 50 пунктов. Индекс PMI составляется экспертами банковской группы HSBC на основе опроса руководителей предприятий в соответствующих отраслях. Его значение выше 50 пунктов означает тенденцию к расширению производственной активности, ниже — о ее сокращении.

Представители предприятий обрабатывающей промышленности отметили рост новых заказов и увеличение производства. Одновременно сокращались запасы готовой продукции на складах, что свидетельствует о заметном оживлении спроса. Одной из причин улучшения ситуации эксперты считают низкий текущий уровень инфляции в России (в июле она должна была со-

ставить 0,5%).

Но есть и отрицательные факторы, которые в дальнейшем могут ухудшить показатели. Составители индекса указывают на падение заказов из-за рубежа. Оно продолжается последние 11 месяцев и в предыдущие два месяца усилилось. Прежде всего падение наблюдается в области заказов на средства производства и полуфабрикатов и заготовок (при некотором росте заказов на товары широкого потребления). Опрошенные руководители производств отмечают также рост расходов из-за удорожания импорта. Об изменении этих параметров в обозримой перспективе в лучшую сторону пока говорить не приходится.

Станислав КУВАЛДИН
«Коммерсантъ», 1.08.2014 г.

Пенсионные накопления проиграли инфляции

Доходность средств НПФ с 2004 года оказалась ниже ее годового уровня

Как следует из доклада «Инвестиционные риски институциональной среды системы обязательного пенсионного страхования РФ. Сравнительный анализ по странами ОЭСР», российские НПФ за период 2004–2011 годов продемонстрировали минимальную доходность пенсионных накоплений среди стран ОЭСР. Реальное снижение стоимости накоплений в российской системе составило 61,9%, что, по мнению авторов, в значительной мере объясняется законодательными ограничениями инвестиционной деятельности.

Доходность пенсионных накоплений в российских НПФ была минимальной среди стран ОЭСР — такие выводы были представлены в совместном исследовании «Инвестиционные риски институциональной среды системы обязательного пенсионного страхования РФ. Сравнительный анализ по странами ОЭСР», которое выполнили представители Уральского федерального университета, Лаборатории конкурентной и антимонопольной политики Института анализа предприятий и рынков НИУ ВШЭ и Российского государственного

ного профессионально-педагогического университета.

Как следует из текста доклада, по данным Минфина, с 2004 по 2011 год из 68 российских управляющих компаний лишь 4 при управлении пенсионными накоплениями показали инвестиционную доходность, превышающую инфляцию. Реальное же снижение стоимости накоплений в российской системе составило 61,9%. Как отмечают авторы исследования, это связано с законодательными ограничениями инвестиционной деятельности фондов: им запрещено вкладывать пенсионные деньги в высокорисковые активы, которые потенциально могли бы обеспечить высокую доходность. Как следствие, в чисто консервативные долговые инструменты к концу 2012 года в совокупности было инвестировано 90,1% пенсионных накоплений: депозиты в рублях в кредитных организациях составляли 38,9% инвестиционного портфеля, облигации российских эмитентов — 34%, российские государственные ценные бумаги — 9,9%, денежные средства на счетах в кредитных организациях — 7,3%, акции — 6,3%, прочие активы — 3,6%.

При этом среди рассмотренных стран ОЭСР именно в России оказались минимальные инвестиционные риски и минимальная доходность при управлении пенсионными накоплениями: $-0,03\%$ против $5,8\%$. Максимальную реальную доходность продемонстрировали Норвегия ($8,1\%$), Польша ($7,7\%$) и Мексика ($7,5\%$), минимальную — Португалия ($4,1\%$) и Бельгия ($4,5\%$).

Напомним, низкую доходность инвестирования российских пенсионных накоплений ранее также отмечали аудиторы Счетной палаты. По данным из их доклада, представленного в июне, прирост пенсионных накоплений в НПФ за период 2002–2012 годов составил от 0% до $10,19\%$ и практически во всех НПФ (за исключением двух) не превысил годового уровня инфляции. Впрочем, среднегодовой прирост пенсионных накоплений в ПФР за тот же период, как отмечали аудиторы ведомства, также не позволил обеспечить сохранность пенсионных накоплений: при среднем темпе роста инфляции в этом периоде $9,65\%$ в год он составил только от $0,79\%$ до $9,24\%$.

Анастасия МАНУЙЛОВА
«Коммерсантъ», 13.08.2014 г.

За рубежом

Moody's: Развивающиеся экономики замедляются

Спад в экономике России в текущем году составит 0,5-1,5%, рецессия может затянуться

Экономики развивающихся стран, которые в прошлом десятилетии демонстрировали быстрые темпы роста, замедляются все сильнее, пишет в отчете кредитное рейтинговое агентство Moody's Investors Service. Оно пересмотрело прогноз роста ВВП для развивающихся стран на текущий и следующий годы, отметив, что ситуация в них ухудшается из-за ускорения инфляции и сниже-

ния спроса на их экспортную продукцию, в частности со стороны Китая.

Средние темпы роста в развивающихся странах, входящих в большую двадцатку ведущих государств мира, составят, за исключением Китая, $2,1\%$ в 2014 г. и $2,7\%$ — в 2015 г. Это гораздо ниже средних темпов роста, наблюдавшихся в них до мирового экономического кризиса ($4,2\%$ в 1998-2007 гг.) и в 2013 г.

(2,9%) и сопоставимо с прогнозами для экономик развитых стран. Развитые страны из G20 вырастут на 1,8% в этом и на 2,4% в следующем году. Экономический рост в развитых странах, в отличие от развивающихся, ускоряется (год назад он был 1,4%), и в следующем году его темпы будут уже почти такими же, как в среднем в 1998-2007 гг., когда они составляли 2,5%. От Китая Moody's ждет роста в пределах 7,5% в этом году и на 6,5-7,5% — в следующем.

Неплохие перспективы у Индии с Индонезией, в которых недавние решения властей по реформированию экономики способствовали росту деловой и инвестиционной активности, отмечает Moody's. От них эксперты агентства ждут роста на 5% в нынешнем году и на 5,5-6% — в следующем.

В Бразилии они прогнозируют низкие темпы — на 1-2% и в 2014 г., и в 2015 г. В Аргентине и России в этом году будет рецессия, а в 2015 г. — стагнация. В Аргентине, которая второй раз за 13 лет допустила дефолт по внешнему долгу, спад составит 1,5-2,5%. В России, где из-за структурных проблем экономический рост практически остановился еще до введения санкций западными странами, спад, по оценке Moody's, составит 0,5-1,5%. В следующем году прогноз для Аргентины и России — от -0,5 до +0,5%.

Перспективы российской экономики «остаются очень слабыми», пишут аналитики Moody's. Кризис на Украине стал негативным фактором, «ухудшающим и без того слабые и все более ослабевающие фундаментальные экономические показатели». Неопределенность развития ситуации на Украине и возможность новых санкций увеличивают понижительные риски прогноза, так как сохраняющаяся

«напряженность может иметь более тяжелые и продолжительные последствия для роста, чем мы сейчас ожидаем, в частности из-за ухудшения торговых и финансовых отношений между Россией и Европой».

«Глобальные инвесторы не сразу осознали, какие экономические проблемы несут с собой санкции, однако неизбежные ответные санкции создают ситуацию, в которой в среднесрочной перспективе не будет выигравших стран», — считает Дэвид Фуллер, издатель инвестиционного бюллетеня Fuller Treacy Money.

От серьезного и длительного ухудшения экономической ситуации в России больше всего пострадает Европа, считают в Moody's, однако, учитывая ее торговые и финансовые связи с остальным миром, воздействие на темпы роста европейского ВВП будет ограниченным.

В первом полугодии в России, по всей видимости, имела место техническая рецессия, т. е. поквартальный спад ВВП с исключением сезонного фактора в течение двух кварталов подряд. Об этом может свидетельствовать предварительная оценка Росстата, показавшая рост ВВП во II квартале на 0,8% по отношению к тому же периоду 2013 г. после роста на 0,9% в I квартале.

Консенсус-прогноз Bloomberg (37 банков и компаний) предполагает рост экономики по итогам 2014 г. на 0,5%, таков пока и официальный прогноз Минэкономразвития. Однако в конце июля — начале августа на фоне усиления геополитического конфликта аналитики стали менять прогнозы, предвещая России рецессию по итогам года. Спад ВВП в 2014 г. от 0,1 до 0,7% прогнозируют Barclays, BNP Paribas, UniCredit, Credit Suisse, ING, Danske Bank, Raiffeisen.

Михаил ОВЕРЧЕНКО
«Ведомости», 12.08.2014 г.

Алюминий стал редким металлом

Участники рынка ждут дефицита

Мировой рынок алюминия в этом году будет дефицитным — по разным оценкам, нехватка металла составит от 61 тыс. до 1,5 млн тонн. После того как крупнейшие производители, в том числе "Русал", закрыли неэффективные мощности, а спрос начал расти, цены на алюминий на LME выросли на 20% к маю. По мнению экспертов, тренд сохранится: компании не станут пока запускать новые мощности, ожидая дальнейшего роста цен.

В этом году впервые с 2006 года мировой рынок алюминия будет дефицитным, следует из прогноза японской Sumitomo Corp. По ее оценкам, дефицит составит около 61 тыс. тонн по сравнению с переизбытком в 580 тыс. тонн в 2013 году. Это объясняется сокращением мощностей и ростом спроса со стороны автопрома. В Sumitomo ждут роста дефицита до 493 тыс. тонн в 2015 году. Надежды производителей еще радужнее. Первый замгендиректора "Русала" Владислав Соловьев в июле прогнозировал мировой дефицит (за исключением Китая) в 2014 году на уровне 1,5 млн тонн. Вчера в компании добавили, что фаза дефицита "будет устойчивой", новых алюминиевых проектов почти нет, выведенные мощности запускать не планируется. По прогнозам Alcoa, дефицит металла составит порядка 930 тыс. тонн.

Впрочем, в России дефицита алюминия нет, подчеркивают в "Русале". Промпроизводство в РФ в первом полугодии выросло лишь на 1,5%, в обрабатывающих отраслях — на 2,6%, а автопром (один из ключевых потребителей) падает: по данным Росстата, производство легковых автомобилей упало на 1,3%, до 920 тыс. машин, а грузовиков — на 21%,

до 75 тыс. машин. В "Русале" уточняют, что "стагнация автопрома незначительно сказалась на снижении продаж сплавов в РФ по сравнению с оптимистичным прогнозом", это компенсировано продажами на внешних рынках.

Мировой спрос на алюминий, по прогнозам "Русала", будет расти на уровне 6% в год, в Alcoa говорят о 7%. Производители объясняют прогнозы ускорением роста выпуска авиационной и космической продукции. В Alcoa ждут роста также в автопроме, строительной отрасли и упаковке. На этом фоне начала расти и цена алюминия: с мая на LME она увеличилась на 20%, до \$2,04 тыс. за тонну. При этом "Русал", с конца 2013 года закрывавший неэффективные мощности, снизил себестоимость производства в первом квартале на 6,6%, до \$1,74 тыс. за тонну. Но Владислав Соловьев говорил, что компания не будет перезапускать заводы вплоть до цены алюминия в \$2,5 тыс. за тонну.

Владимир Сергиевский из Barclays ожидает дефицит алюминия в 2014 году на уровне 1,2 млн тонн. Михаил Смирнов из ИФК "Метрополь" прогнозирует роста на 6%, "включая десятипроцентный в Китае". Тренд будет держаться, поясняет он, производители будут "осторожно подходить к вводу остановленных мощностей". Но старший аналитик ИК "Велес Капитал" Айрат Халиков видит риск падения цен, если LME все же изменит правила хранения металла (см. "Ъ" от 28 марта). Если LME это не удастся, цена на алюминий в 2016 году составит \$2,5 тыс. за тонну, а средняя цена в 2014 году — не более \$2 тыс. за тонну.

Помешаны на безопасности

Западные компании совершенствуют технику безопасности. Иногда стремление сохранить здоровье сотрудников приводит к курьезам

Десятилетиями компании инструктировали сотрудников по технике безопасности с помощью фильмов. Сейчас эта задача решается на более высоком уровне. Кайл Беннетт и его коллеги в одном из подразделений горнодобывающей компании Rio Tinto недавно получили от руководства карточки, в которых необходимо было подробно описать свою деятельность и все связанные с ней риски. Деятельность рассматривалась подробно по пунктам вроде: «Перейти улицу, зайти в кафе, сесть, съесть первое блюдо».

Осведомленность о технике безопасности — важная составляющая работы в таких отраслях, как строительство, добыча полезных ископаемых, производство продовольствия и т. п. Ведь сбои в работе оборудования и другие нештатные ситуации здесь могут привести к трагическим последствиям. Не удивительно, что от работника на шахте Rio Tinto могут потребовать собственноручно описать наиболее безопасный способ работы с 1700-тонным экскаватором. Но теперь подобные экзамены с составлением протоколов распространяются и на офисных работников. Источником опасности могут счесть оставленный для просушки зонт, высокие каблуки или чашку с горячим кофе.

В штаб-квартире Chevron в Сан-Рамоне любой сотрудник может остановить работу, вывесив предупреждающую табличку, если сочтет, что продолжение создает какую-либо угрозу. Сотрудники относятся к этому крайне ответственно — был случай, когда по сигналу тревоги была остановлена съемка учебного фильма по технике безопасности: один из сотрудников заметил, что опорные стойки

оказались рассыпаны по полу.

Сотрудники американского подразделения Nestlé перед каждым собранием проверяют помещение на предмет угрозы безопасности (не свисают ли где-нибудь провода компьютера и т. п.). В специальных протоколах отмечаются также случаи нарушения правил (например, кто-то удерживал дверь лифта открытой). А когда на конференции в отеле один из докладчиков вспрыгнул на сцену, вместо того чтобы взойти по боковой лестнице, весь зал ахнул, а нарушителя заставили спуститься и зайти снова как положено.

Озабоченные теми же проблемами сотрудники Exxon Mobil недавно устроили дежурство возле лестниц в штаб-квартире корпорации в тexasском городе Ирвинге. Они отмечали всех, кто идет по лестнице, не держась за перила, или несет в руках слишком много предметов, или просто спешит. «В таких случаях мы вмешиваемся», — говорит Гленн Мюррей, координатор корпоративной программы по обеспечению безопасности.

Консультанты по технике безопасности утверждают, что следование подобными правилами в офисе снижает уровень травматизма, сокращает расходы на компенсацию отгулов и делает сотрудников более внимательными к проблеме безопасности. Но иногда подобная политика снижает эффективность работы сотрудников. «Не нуждаюсь в том, чтобы руководство каждый раз предупреждало меня о необходимости оглядеться по сторонам при переходе улицы», — сетует Майк Райт, руководитель отделения здоровья и безопасности в профсоюзе металлургов United Steelworkers. На его взгляд,

подобные меры только мешают сосредоточиться.

Чарлз Брэдфорд, аналитик металлургической отрасли, также отмечает, что муссирование вопроса о технике безопасности на заседаниях в крупных компаниях часто выглядит чрезмерным. «Надо отдавать себе отчет в том, что люди, пришедшие на заседание, достаточно сообразительны, чтобы самостоятельно найти выход», — говорит Брэдфорд. Конечно, в офисах не исключены травмы и несчастные случаи. Но по сравнению с работниками других отраслей обитатели офисов находятся в безопасных условиях, не требующих регулярных расследований инцидентов с привлечением регулирующих органов.

На строительных объектах американского подразделения шведской компании Skanska рабочий день начинается с пятиминутной разминки, которая должна предотвратить растяжения связок и другие повреждения мягких тканей при дальнейшей работе. Впрочем, и 1400 сотрудников, работающих в офисе, тоже регулярно делают зарядку — прави-

ла едины для всех. Маргарет Билли Куондт, директор по персоналу, говорит, что поначалу эта корпоративная традиция коллективной зарядки ее шокировала. «В первый раз я не могла понять, что происходит, — вспоминает Куондт. — Но затем свыклась с подобным повышенным вниманием к здоровью и безопасности».

Сотрудники меднорудного комбината Rio Tinto в штате Юта обязаны страховать колеса корпоративных машин специальными клиньями, даже если машина стоит на ровной площадке. Это предписано правилами штата, и руководство компании решило неукоснительно им следовать. Идея безопасности, как считает руководство Rio Tinto, должна пронизывать компанию сверху донизу и для обеспечения этого каждый сотрудник обязан ежедневно изыскивать какие-то потенциальные угрозы и составлять соответствующий отчет. Иногда это бывает трудно, так что приходится писать что-то вроде: «Для предотвращения опасности подавиться следует есть пищу небольшими кусками».

Рейчел Фейнтцейг
Александра Берзон
«Ведомости». 30.07.2014 г.

Законодательство

Ставка остается прежней

Размер подоходного налога пока решено не менять

Правительство не намерено в ближайшее время увеличивать платеж или отказываться от плоской шкалы подоходного налога. Эта новость порадует предпринимателей. Зарплатные отчисления в России и так велики, и их рост негативно отразится на бизнесе.

О необходимости повышения подоходного налога из-за дефицита бюджета говорил министр финансов Антон Силуа-

нов. Рассматривался вариант повышения налога на доходы физических лиц на 2%. Сейчас этот вопрос перенесен на 2019 год. Однако полностью избежать повышения налогов не удастся.

Но кроме НДФЛ есть множество более удачных идей сбора дополнительных средств в бюджет. Так, специалисты ЦМИ Сбербанка в исследовании "Повышение налогов: сравнение альтернатив" пришли

к выводу, что наиболее безопасным способом получения дополнительных доходов является повышение НДС. Активно обсуждается введение налога с продаж в размере 3% с возможностью установления более низкой ставки регионами.

Повышение НДФЛ, напротив экспертами, оценивается как наиболее негативное решение. Например, "ФИНОТДЕЛ" по результатам опроса бизнеса выяснил, что в случае повышения НДФЛ 20% респондентов откажется от повышения официальной заработной платы на своих предприятиях. Еще 15% бизнесменов сократят штат. По мнению аналитиков компании "ФИНОТДЕЛ", при повышении НДФЛ рынок "серых" зарплат может вырасти более чем в 2 раза за 4 года с момента принятия решения.

По данным Росстата, в России сейчас доля работающих "в тени" составляет 19% от общего числа занятых в экономике людей. С принятием решения о повышении НДФЛ этот показатель может достигнуть 40%. "Безусловно, дефицит бюджета проще всего восполнить за счет более менее гарантированных источников. Повышение ставки налога с дохода физических лиц может казаться подобным вариантом. Однако зарплатные налоги, к которым мы относим и НДФЛ, и страховые взносы - бремя работодателя. По этой причине повышение базовой ставки НДФЛ ничего, кроме увеличения "серых" зарплат, не даст", - считает Анастасия Тайшина, эксперт по организационному и налоговому проектированию, координатор Свердловского регионального отделения "Палаты налоговых консультантов".

При этом увеличение налога скажется и на тех компаниях, которые работают "в белую". "В государственных и муниципальных структурах повышенный НДФЛ ляжет на плечи работников, так как в про-

тивном случае необходимо повышение зарплат, чего, скорее всего, бюджет себе не позволит. В коммерческих структурах работники будут "торговаться" с работодателями, и чем больше востребован специалист, тем выше вероятность, что повышение ставки НДФЛ на нем никак не скажется, работодатель просто повысит официальную заработную плату и возьмет дополнительные налоги на себя. А у рядовых сотрудников, скорее всего, зарплата уменьшится за счет удержания большей суммы", - говорит Наталья Костина, ведущий юрист компании "Яковлев и партнеры".

Также к негативным последствиям повышения этого налога можно отнести возможный рост цен на услуги самозанятых сотрудников. "Поскольку плательщиками НДФЛ являются не только наемные работники, но и предприниматели, нотариусы, адвокаты, и т.д., можно предположить, что при увеличении НДФЛ стоимость их товаров, работ, услуг возрастет. Предприниматели могут попросту уйти в тень, но это произойдет не только из-за повышения НДФЛ, но и введения налога с продаж", - говорит Наталья Костина.

Во многом решение не повышать НДФЛ связано с уроками прошлого. Еще не забылся опыт повышения страховых взносов. "Сегодня сбор и уплата НДФЛ и так оставляют желать лучшего. Меры по увеличению этого налога будут сопоставимы с мерами 2-летней давности по повышению нагрузки на "упрощенцев" и повышению пенсионно-социальных отчислений, когда в массовом порядке стали закрываться ИП и бизнес начал уходить в "тень", - поясняет Артур Стариков, старший юрист компании "Правовой кабинет". При этом эксперт считает, что повысить НДФЛ можно, но не простым увеличением ставки налога для всех категорий пла-

тельщиков. "Идея переработки НДФЛ достаточно часто возникает в информационно-правовом пространстве, основные предложения связаны с введением так называемой прогрессивной шкалы. Реализация повышения налога в таком виде будет эффективнее, нежели рост самой ставки. Как показывает практика других стран, дифференцированный подход к налогообложению более рационален и понятен гражданам", - поясняет Артур Стариков.

Однако в этом вопросе мнения специалистов расходятся, многие из них уверены, с высокооплачиваемых специалистов будет сложнее получить налог в бюджет. "Это не лучший вариант. Как правило, больше зарабатывающие люди имеют и другую ментальность, и другое понимание ситуации. Российский изворотливый ум найдет способ снизить размер своих официальных доходов", - уверена Анастасия Тайшина.

Ирина ГОЛОВА
«Российская Бизнес-газета», 12.08.2014 г.

Кругозор

Со стагнацией наперегонки

Растущими в промышленности остались три отрасли

Промышленный рост в России в июле ускорился до 1,5% после 0,4% в июне, сообщил Росстат. Улучшение показателя обеспечила прошлогодняя низкая база и всплеск в обработке. Подробный же анализ статистики показывает: последние три месяца росли лишь металлургия, производство электро- и оптического оборудования, замещая импорт с Украины, а также ЖКХ. Заметного эффекта от импортозамещения в пищевой и легкой отраслях аналитики не ожидают, указывая, что риски рецессии во втором полугодии 2014 года увеличились.

Данные Росстата о состоянии промышленности в июле 2014 года в очередной раз не совпали с ожиданиями рынка. После 0,4% прироста в июне промпроизводство в июле ускорилось до 1,5% в годовом выражении, тогда как консенсус-прогноз Reuters сходил на 0,8%, а "Интерфакс" — на 1,2% роста. Заметного ускорения показателя в июле не ждали и чиновники. "Если в предыдущие месяцы 2014 года положительные темпы экономического роста сохранялись прежде все-

го благодаря уверенному росту обрабатывающих производств, то в июне именно обрабатывающие отрасли продемонстрировали существенный спад", — отмечало в своем полугодовом макроэкономическом обзоре Минэкономики. Замедление в министерстве объясняли быстрым исчерпанием эффекта импортозамещения, вызванного ослаблением рубля и снижением импорта с Украины, а также временным ростом потребительского спроса.

Ускорению выпуска в июле способствовали низкая база прошлого года (в июле 2013 года рост в промышленности замедлился до 0,8% против 1,7% в июне) и неожиданно хорошие показатели в обработке, которая прибавила 2,4% против 0,3% в июне 2014 года. Скачок обеспечила прежде всего металлургия, производство вагонов (что, несмотря на опасения Минэкономики, указывает на сохранение эффекта замещения украинского импорта), а также пищевая и легкая промышленность, вероятно, в ожидании новых импортных ограничений.

Но, несмотря на успехи июля, об ускорении говорить не приходится: за семь месяцев 2014 года рост выпуска в годовом выражении остался на уровне полугодия (1,5%). А в месячном выражении с устранением сезонности июльский рост на 0,6% не смог полностью компенсировать июньское падение на 0,7%. Расчеты же, произведенные аналитиками Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП) на основании первичных данных Росстата, показывают, что с устранением сезонного и календарного факторов объем промпроизводства в июле сократился на 0,4% (-0,2% за июнь). Более того, по оценкам ЦМАКП, за последние три месяца заметный прирост выпуска отмечен лишь в производстве электрооборудования и металлургии, а в большинстве видов деятельности фиксируется снижение выпуска (см. график). На растущие отрасли в "последнее время стимулирующую роль оказывает временный фактор: снижение импорта с Украины", отмечают в центре.

Опрошенные "Ъ" аналитики сходятся на том, что эффект замещения поставок с Украины станет мало ощутимым в ближайшее время, а новые импортные ограничения в пищевой и легкой промышленности заметный вклад в промышленный выпуск не внесут. "Безусловно, дополнительный краткосрочный позитивный эф-

фект окажет введение санкций на ряд продтоваров и товаров легкой промышленности. Но он не сможет быть опорой даже для среднесрочного роста", — говорит Владимир Сальников из ЦМАКП. Он отмечает, что "какие-то неиспользованные мощности есть, но какие-то из них не обновлялись последние двадцать лет". Нарастивать же инвестиции на фоне "политически обусловленных событий никто не будет", убежден господин Сальников. А Сергей Цухло из Института экономической политики имени Гайдара замечает, что помимо инвестиций для ускорения в указанных отраслях не хватает кадров: сейчас выход на пенсию — основная причина увольнений в промышленности. Ожидать заметного эффекта от замещения импорта в пищевой и легкой промышленности не позволят также замедление спроса, рост цен и расширение поставок из стран, не присоединившихся к санкциям против РФ. В ЦМАКП убеждены, что к концу 2014 года, по мере исчерпания коротких положительных эффектов, угроза сползания в рецессию остается вполне реальной. С такими выводами соглашались и в ING Eurasia, замечая, что "геополитические риски — только часть истории, другими же рисками, более значимыми для долгосрочной перспективы, являются инициативы правительства, среди которых увеличение с 2015 года налогов и списание пенсионных накоплений".

Алексей ШАПОВАЛОВ
«Коммерсантъ», 18.08.2014 г.

«Накопительную часть пенсии надо сделать добровольной»

Министр труда Максим Топилин рассказал об изменениях в пенсионной системе, об отношении к негосударственным пенсионным фондам и о корпоративной дисциплине.

В начале августа правительство приняло решение о продлении моратория на перевод накопительной части пенсии граждан в неkomмерческие пенсионные фонды (НПФ). Эти средства будут направлены на формирование и финансирование страховой пенсии и распределительной составляющей. Решение прави-

тельства, вызвавшее бурную дискуссию в обществе и даже критику ряда чиновников, озвучил глава Минтруда. Как изменится пенсионная система в ближайшее время, почему было принято решение о заморозке накопительной составляющей и как это повлияет на размер пенсий, в эксклюзивном интервью «Известиям» рассказал министр труда Максим Топилин.

— **Решение правительства о заморозке накопительной части пенсий на 2015 год уже вызвало бурную дискуссию в обществе. Представители Национальной ассоциации негосударственных пенсионных фондов (НАПФ) заявили, что это решение принималось без обсуждения с участниками пенсионного рынка, без согласования в рамках Российской трехсторонней комиссии (РТК) по регулированию социально-трудовых отношений. Это так?**

— Хочу сразу отметить — никто в правительстве никогда не говорил о заморозке пенсионных накоплений. Речь только о том, что тариф (6%), который ранее направлялся в накопительную часть пенсии, пойдет как в этом году, так и в следующем в распорядительную составляющую пенсии.

Что касается Российской трехсторонней комиссии, то все процедуры будут соблюдены. Напомню, что на РТК в установленном законом порядке проходят обсуждение разработанные законопроекты, касающиеся социально-трудовой сферы. Так вот, проекты законов во исполнение этого решения будут готовы в конце августа – начале сентября. Естественно, они будут рассмотрены и на РТК.

— **О каких законопроектах идет речь?**

— В правительстве готовятся поправки в действующие законы, связанные с регулированием тарифов на обязательное

пенсионное страхование. Это затронет законодательство о внебюджетных фондах, о бюджете Пенсионного фонда, о федеральном бюджете (в зависимости от того, куда идет часть тарифа, это влияет на формирование доходной и расходной частей бюджета Пенсионного фонда).

— **Но претензии НПФ и экспертов во многом оправданны. Сначала правительство заявило — накопительную часть замораживают, чтобы НПФ акционировались. И по данным ЦБ, все они успеют акционироваться в срок. Почему вы резко изменили правила игры и продлили заморозку?**

— Когда вы говорите про заморозку, очевидно имеете в виду, что еще год не будет позволено НПФ войти в систему госгарантий — это одна из возможных конструкций.

Второй вариант решения — когда система гарантий, как и предполагалось, заработает. И у негосударственных пенсионных фондов будет еще год (как и сейчас предусмотрено законодательством), чтобы те, кто не успел в этом году войти в систему гарантирования, смогли акционироваться. Если такая система будет выбрана, то по ней тариф, который сейчас составляет 6%, на 2015 год будет установлен как 0%. Это значит, что все страховые взносы (а это 22%) пойдут в распределительную составляющую.

— **Что будет с накопительной системой? Как это отразится на будущих пенсионерах?**

— Тут два вопроса. Ответ на первый — рассматривается возможность сделать накопительную часть пенсии добровольной. Поймите одно, в обязательной пенсионной системе, в том числе и накопительной части, граждане не платят ничего, за них платит работодатель!

Будущие пенсионеры платят только в

добровольной системе. Это как со страхованием жизни. Если вы хотите застраховать свою жизнь, то никто и ничто вам не мешает это сделать на любую сумму и любой срок. Так и тут человек самостоятельно и добровольно может переводить часть зарплаты в НПФ.

— **Но что дает будущим пенсионерам заморозка накопительной части в обязательном пенсионном отчислении?**

— Граждане станут более защищенными. В этом и следующем годах мы отправим средства в распределительную составляющую. На покрытие текущих пенсий. А будущие пенсионеры однозначно получают больше — потому что эти средства образуются в солидарной части — они будут гарантированно проиндексированы тогда, когда люди выйдут на пенсию. Наверное, чисто теоретически в каком-то НПФ могло бы быть больше средств. Но в целом негосударственные пенсионные фонды на протяжении всех лет показывали отрицательную доходность относительно инфляции.

— **Куда пойдут деньги, которые могли пойти в накопительную часть?**

— На пенсии сегодняшним пенсионерам. Давайте разберем подробнее. Накопительная система работает так. Часть денег (6% из 22%) уходит в НПФ, поэтому в ПФР возникает технический дефицит. Для его ликвидации эти 6% возмещаются соответствующим трансфертом из федерального бюджета. Получается, деньги истрачены дважды.

В 2014 году, а теперь еще и в 2015-м накопительный тариф направляется в распределительную составляющую. Это означает, что все деньги, которые собираются в виде взносов от работодателей в ПФР, идут на выплаты текущим пенсионерам. В таком случае государство дважды уже не платит.

При этом размеры пенсий не уменьшатся и не увеличатся.

— **Кому тогда выгоден шум вокруг заморозки пенсионных средств?**

— Тем, кто в следующем году не получит серьезных денежных ресурсов из-за перераспределения накопительной части пенсионного тарифа. В прошлом году россияне могли сделать выбор, куда перечислять накопительную часть пенсии — в НПФ, в ВЭБ, — или остаться так называемым молчуном. Первые сведения, которые получил ПФР, говорили о том, что 20 млн человек приняли решение и написали заявления. И все отмечали: вот, смотрите, как люди голосуют и ногами уходят из солидарной пенсии в манну небесную — накопительную пенсионную систему. На самом деле, когда все заявления были обработаны, оказалось, что их намного меньше. Реальных и правильно оформленных — всего 10 млн. Всё остальное — это ошибки, если их можно так назвать. Возможно, что это целенаправленная подделка — надо выяснять, анализировать. Сравним данные, полученные в этом году, — за полгода подано всего 500 тыс. заявлений.

— **С чем вы связываете такое снижение?**

— Мы убрали из законодательства возможность оформлять заявления в накопительную систему через агентов. Теперь это надо делать самостоятельно — каждому человеку нужно прийти в Пенсионный фонд и заявить о своем желании, чтобы 6% взносов шли в накопительную часть пенсии в НПФ или УК. И как только мы убрали трансфер-агентов, которые работали, естественно, не безвозмездно, число заявлений уменьшилось в 20 раз в течение полугода.

Поэтому когда говорят, что людей кто-то обманул или что у людей не спросили,

— это неправда.

— **Вы уверены, что накопительную часть в обязательной пенсионной системе нужно полностью отменить?**

— Я считаю правильным накопительную составляющую сделать добровольной, то есть убрать ее из солидарной системы.

Сейчас НПФ не собирают взносы, за них это делает Пенсионный фонд России. Видели ли вы такую страховую компанию, за которую госорган собирает деньги и потом эти деньги ей передает? Вот поэтому и надо сделать так, чтобы каждый оператор на рынке сам мог администрировать свою деятельность. Тогда он эффективен, понимает риски. А когда ежегодно на накопительную часть перечисляют порядка 300 млрд рублей — получается очень неплохой бизнес. Когда получаешь бесплатные деньги, то это расслабляет, и расслабляло многие годы.

— **Аргументы логичны. Но ведь то решение, которое принято, имеет и недостатки: к примеру, утрачено доверие граждан, удар по рынку НПФ, удар по рынку ценных бумаг (куда НПФ выкладывали пенсионные деньги)...**

— Обязательная накопительная система в рамках солидарной обязательной — это нонсенс и большая проблема для всех. Нам, государству, приходится придумывать квазиинструменты, псевдогарантии, чтобы защитить граждан.

Даже Казахстан, который был апологетом такой накопительной системы, отказался впоследствии от нее. Они ликвидировали все НПФ и создали один государственный пенсионный фонд, который занимается накоплениями. И индексируют накопительную часть — обеспечивают гарантиями по инфляции.

— **Вы предлагаете перейти на добровольную накопительную систему.**

Чем она будет лучше той системы, которая была до сих пор?

— Эта система есть, можно напрямую заключить договор с любым НПФ и отчислять часть своей зарплаты. Это понятная и вполне работающая система. А когда обязательная — то мало того что всё неэффективно работает, так еще и фактически дважды приходится платить деньги. Первый раз — 6% из страхового тарифа в 22% отчислять в НПФ, а второй раз — покрывать разницу на текущие пенсии из госбюджета.

— **А если через 5–10 лет НПФ обанкротится? Сейчас есть хотя бы гарантии сохранности средств...**

— К сожалению, действительно есть примеры банкротств НПФ. И в таком случае государство платит второй раз, так как пенсию человеку мы обязаны платить, потому что это государственная пенсия — обязательная система страхования. При этом гарантирование по накопительной составляющей сейчас существует только на номинал, а это крайне мало. К слову, в солидарной системе гарантируется номинал и инфляция.

— **Решение правительства связано с дефицитом ПФР?**

— В ПФР нет дефицита — он обеспечивает выплаты всем пенсионерам за счет двух источников. Первый — за счет страховых взносов, что платят работодатели, и за счет поступлений из федерального бюджета. Но это не дефицит, а компенсация по тем решениям, которые правительство вместе с законодателем принимает. Например, если малые предприятия будут платить меньший тариф, то эти же деньги надо компенсировать. Существует норма в законодательстве, что если принимаются какие-то льготные меры по тарифам страховых взносов, то это обязательно компенсируется из федерального бюджета.

