

Металлургический КОНЦЕНТРАТ



Горно-металлургический профсоюз
России

Сборник статей, обзоров, сообщений,
заявлений, интервью из центральных,
региональных, многотиражных газет и
других периодических изданий

№5 (136) 2014 г.

Публикуемые материалы не всегда выражают позицию ЦС ГМПР.
Они даются для ознакомления профактива с различными точками зрения.

≡ СОДЕРЖАНИЕ ≡

Профсоюзы	1
На предприятиях	8
В отрасли	17
Социально-экономическое положение в стране	19
За рубежом.....	24
Законодательство.....	30
Кругозор.....	33

Профсоюзы

Крепить влияние трудящихся!

Интервью Председателя ФНПР М.В. Шмакова газете "Трибуна" 3 - 9 июля 2014 г.

В Берлине прошел 3-й Всемирный Конгресс Международной конфедерации профсоюзов (МКП). В форуме приняли участие более чем 1500 делегатов из 161 страны мира. Одной из самых многочисленных на Конгрессе была делегация Федерации Независимых Профсоюзов России, которую возглавлял Председатель ФНПР, Президент Всеевропейского регионального совета МКП Михаил Шмаков.

«Трибуна» попросила лидера ФНПР М.В. Шмакова прокомментировать итоги Конгресса МКП и ответить на ряд других злободневных вопросов.

- Сегодня мы видим, что деятельность МКП выполняет все те цели, которые были определены при ее создании: укрепление и развитие профсоюзного движения не только в Европе, но и во всем мире, а также усиление основной функции международной деятельности профсоюзов, их

региональных и международных организаций, состоящей в развитии солидарности в целях более эффективной защиты прав и интересов трудящихся.

В Заявлении Конгресса сказано, что «Глобальная экономика сегодня имеет не больше гарантий, чем это было семь лет

назад, и теперь у нас острый кризис безработицы и социального неравенства, который парализует как наши экономики, так и наши общества».

Самая большая опасность, которая сегодня грозит трудящимся во всем мире, это попытки бизнеса и правительств многих стран на этапе выхода из кризиса серьезно деформировать трудовые отношения и ликвидировать завоевания профсоюзов, достигнутые в течение последних десятилетий, по повышению защищенности наемных работников. Прежде всего, это выражается в снижении занятости и реальной заработной платы во многих странах, призывах к так называемой «гибкости» трудовых отношений, ведущей к нестабильной занятости и потере уверенности в завтрашнем дне.

Вот лишь некоторые из приведенных на Конгрессе данных. С 1990 по 2009 год доля зарплаты снизилась в 26 из 30 стран с развитой экономикой - в среднем на 4,4 %. В крайней нищете, менее чем на 1,25 доллара США в день живут 1,2 млрд человек. Безработица в формальном секторе экономики сохраняется на уровне около 200 млн человек, 40% работников вынуждены от безысходности идти в неформальный сектор, безработица среди молодежи в некоторых странах достигает 60%, надлежащей социальной защиты лишены 75% людей в мире. И перспективы не обнадеживают - практически все выступающие говорили о неолиберальной политике, которую проводят многие национальные правительства: «Относятся к людям, как к мусору». Вновь цитирую Заявление Конгресса: «Самый благоприятный прогноз может звучать так: мы живем в период длительной стагнации».

- Михаил Викторович! Какие инструменты имеются в руках у Глобальных профсоюзов для исправления этой

ситуации?

- Один из главных инструментов МКП – это давление на международные институты, включая саммиты лидеров «Группы 20». Действенным прессингом являются заявления, основанные на анализах Профсоюзного консультативного комитета при Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), с целью изменения экономической и социальной политики государств. В этих заявлениях формулируется вся текущая политика национальных профцентров и Глобальных профсоюзов.

Разумеется, мы также должны максимально эффективно использовать Международную организацию труда как уникальный международный институт, создающий и контролирующий мировые правила трудовых отношений. Сегодня, когда мировой кризис еще не преодолен, МКП необходимо сосредоточиться на главных проблемах глобальной экономики, сохранить с помощью МОТ уникальное положение профсоюзов как равноправной стороны в трехсторонних отношениях. Все остальное не менее важно, но может быть реализовано только в условиях стабильной экономики и экономического роста.

Конечно, и обеспечение гендерного равенства, и поддержка различных гражданских инициатив несомненно должны стоять в повестке МКП, но с приоритетным вниманием к ключевым экономическим проблемам наемных работников. В противном случае профсоюзы легко могут оказаться в ряду разных других неправительственных организаций, причем не на первых ролях.

Не надо забывать, что социальное партнерство и МОТ родились во время глобального кризиса начала XX века. Сегодня мы вновь столкнулись со схожей

ситуацией, при этом важнейшей для нас остается задача укрепления солидарности как основы нашей деятельности, и этому служит девиз нашего Конгресса: «Крепить влияние трудящихся!».

Чтобы достичь поставленных целей, надо всемерно укреплять Международную конфедерацию профсоюзов. Ведь, хотя МКП и является крупнейшим профобъединением мира, представляющим интересы 175 миллионов членов профсоюзов, однако это лишь 7% мировой рабочей силы. Конечно, это связано и с тем, что вне МКП находится крупнейшее профобъединение мира - Всекитайская федерация профсоюзов, к которой предъявляют претензии в части излишне тесных связей с государством. Но даже в тех государствах, где действуют профобъединения, состоящие в МКП, ситуация, мягко говоря, непростая. Например, американская АФТ-КПП объединяет менее 13% трудящихся страны. Поэтому конгресс обсуждает задачу, как увеличить численность до 200 млн членов к 2018 году.

МКП проводила глобальные опросы о ситуации в разных странах. Вот некоторые факты: члены профсоюзов из примерно 28% стран сообщили о случаях физического насилия; в 53% стран члены профсоюзов сообщали МКП о дискриминации профсоюзов; по сообщениям из 25% стран, работодатели отказываются вести переговоры, несмотря на существующие системы коллективных переговоров; 47 стран не ратифицировали международные конвенции об основополагающих правах трудящихся; 33 страны, представляющие более половины населения земного шара, не ратифицировали Конвенцию МОТ № 87 о свободе ассоциации.

Важно отметить, что глобальные профсоюзы выработали стратегию дей-

ствий в странах с ярко выраженной антипрофсоюзной политикой. Эта стратегия базируется на формировании двух списков: Список наблюдения и Целевой список. Список наблюдения - это перечень государств, в отношении которых Международная конфедерация профсоюзов будет координировать действия в борьбе с нарушениями профсоюзных прав и свобод. Целевой список предполагает, что профсоюзы максимум в 10 странах в любой год будут получать целенаправленную поддержку международного профсоюзного движения. Из близлежащих к России стран в Список наблюдения попала Беларусь, а в Целевой список - Грузия.

- А какие первоочередные задачи в этой связи ставят перед собой российские профсоюзы?

- Федерация Независимых Профсоюзов России выступает за воплощение принципов достойного труда как базовой экономической и социальной ценности. Мы считаем необходимым добиваться совершенствования социально-трудовых отношений и их правового регулирования в соответствии с концепцией достойного труда, разработанной МОТ; и программы «Достойный труд – основа благосостояния человека и развития страны», принятой VII съездом ФНПР. Необходимо всячески способствовать созданию и модернизации высокопроизводительных рабочих мест, а также востребованности граждан РФ на рынке труда; создавать условия для обеспечения непрерывного профессионального развития работника; содействовать молодежной занятости, легализации трудовых отношений, переходу от неформальной занятости к формальной. Также необходимо добиваться установления минимального размера оплаты труда на уровне минимального потребительского бюджета.

Нынешнее российское правительство, к нашему великому сожалению, не ставит перед собой задачи довести зарплаты до рыночного уровня. Наоборот, принимаются меры для сдерживания ее роста. Мы же считаем, что необходимо ликвидировать субсидирование трудом капитала за счет урезания доходов простых тружеников. Политика и позиция нашей Федерации относительно сроков установления минимального размера оплаты труда на уровне не ниже прожиточного минимума постоянно озвучивается на всех площадках, на всех совещаниях и доведена до политического руководства страны. Думаю, в течение ближайшего времени эта задача должна быть решена. Мы неоднократно предлагали и предлагаем вернуться к прогрессивной шкале подоходного налога; отменить налогообложение доходов, не превышающих прожиточный минимум. Без этого нам трудно двигаться вперед, и это уже назрело и перезрело.

Что касается так называемой потребительской корзины, то она должна отражать реальное положение вещей, а не базироваться на методике 1953 года, как сейчас. Работник не просто должен добросовестно трудиться на своем предприятии или в своей организации, но должен и получать за свой квалифицированный труд достойную зарплату, которая позволит ему и его семье жить и гармонично развиваться нам.

- Трибуна неоднократно поднимала тему закона, запрещающего «заемный труд», который лоббировали представители ФНПР в Госдуме. 22 апреля 2014 года он, наконец, принят в третьем чтении, а 1 мая подписан Президентом России. Что изменит в социально-трудовых отношениях этот закон?

Прежде всего, хочу сказать, что это революционный закон. Ничего подобно-

го нет в трудовом законодательстве ни в Европе, ни в Америке. «Заемный труд» приводит к тому, что никаких обязательств у реального работодателя перед работником нет, обязательства есть у кадрового агентства, но оно рабочее место работнику не гарантирует. Когда необходимость в работнике отпадает, то от него освобождаются без всякого выходного пособия, а кадровое агентство никакой ответственности перед работником не несет. Международная организация труда признала «заемный труд» атипичной формой занятости, подрывающей устойчивость трудового права.

Чтобы избежать инсинуаций, должен сказать, что это очень сложный закон. Он затрагивает интересы очень многих - и работников, и работодателей, и инвесторов, и государство. Законопроект о запрете «заемного труда» был принят в третьем чтении еще год назад. Но тогда появились серьезные замечания наших контрагентов, и в итоге документ пришлось возвратить во второе чтение. В ходе сложных переговоров в законопроект был внесен ряд принципиальных поправок. В результате, в документе есть ряд исключений по отдельным категориям работников. Например, трудоустройство студентов во время летних каникул, когда они ищут через кадровые агентства дополнительный заработок.

Тем не менее, хочу подчеркнуть, что ни в одной стране нет закона, где хотя бы частично или полностью запрещался бы «заемный труд». Везде чаще всего следуют положениям конвенции Международной организации труда, которая лишь регулирует использование «заемного труда». Мы же пошли дальше – запретить! Я считаю, что после вступления закона в силу Россия в области защиты прав трудящихся будет далеко впереди всех

других стран.

- Порой из уст работодателей можно услышать мнение, что, мол, наши люди работать не умеют, а потому даже своей скромной зарплаты не заслуживают...

- Наши люди ничем не хуже иностранцев. А по части смекалки намного их превосходят. Этому нас суровые условия жизни научили. Несколько лет назад я встречался с одним американским коллегой. Разговорились о жизни. Это было еще в 90-е годы, когда у нас провода срезали с электролиний, в том числе с линий высокого напряжения. Я привел ему такой негативный пример нашего жития-бытия. А он и говорит: «У вас очень умный народ в России. Если бы наши ребята из Техаса умели так же как ваши отключать электроэнергию, чтобы их не убило, когда они будут срезать провода, то по всей Америке провода были бы давно срезаны».

Мудрость наших людей превосходит все иезуитские решения, которые зачастую предлагаются работодателями и нередко поддерживаются правительством. К счастью, помимо них еще есть и профсоюзы, иначе простым работягам в нашей стране жилось бы в разы тяжелее. И поэтому, даже летом мы «не загораем», а работаем над решением насущных проблем людей труда.

- Трудящиеся Крыма вступают сейчас в российские профсоюзы. В Крыму создаются структуры членских организаций ФНПР. Не опасаетесь ли Вы недовольства со стороны международных профсоюзных организаций?

- Крым по воле народа вошел в состав

Российской Федерации. Люди, которые работают на предприятиях республики, были членами украинских профсоюзов. Они требуют защиты своих социально-трудовых прав – надо заключать новые коллективные договоры, решать вопросы заработной платы, в целом переключаться на работу в правовом поле России. Все это требует активной профсоюзной деятельности, и поэтому общероссийские отраслевые профсоюзы создают там свои ячейки. Люди пишут заявления о вступлении в российские профсоюзы. Никаких обид быть не должно. Человек может написать заявление, может не писать.

В международном профсоюзном движении звучат разные точки зрения на ситуацию в Крыму, но никто не отрицает необходимости защиты прав трудящихся. Ситуация на Украине рассматривалась на заседании исполкома Всеевропейского регионального совета Международной конфедерации Профсоюзов /ВЕРС - МКП/ и на заседании исполкома Международной конфедерации профсоюзов. Было принято взвешенное заявление по ситуации на Украине. Упор делался на экономические аспекты происходящего – на имеющую место потерю рабочих мест, на неправомерные требования международных финансовых организаций к Украине, которые приведут к росту безработицы, ухудшению положения трудящихся. Это заявление было принято единогласно.

Я полностью разделяю идею, выраженную в Заявлении 3-го Всемирного Конгресса МКП о том, что «не может быть замены демократическому праву людей добиваться мира и справедливости, разрешению конфликтов путем диалога».

Беседовал Андрей ИЛЬИН
«Трибуна», 4.07.2014 г.

В ногу со временем!

На очередном заседании Исполнительного комитета ФНПР, прошедшем 25 июня 2014 года под председательством М.В. Шмакова, были рассмотрены вопросы: «Об участии профсоюзных организаций в информационной кампании по разъяснению нового пенсионного законодательства», «Об итогах первомайской акции профсоюзов в 2014 году и подготовке к акции профсоюзов 7 октября 2014 года в рамках Всемирного дня действий «За достойный труд!», «Об итогах коллективно-договорной кампании 2013 года и задачах на предстоящий период», «О правозащитной работе членских организаций ФНПР в 2013 году», «Об условиях труда и деятельности технической инспекции труда за отчетный период» и ряд других.

Было отмечено, что принятое в конце 2013 года новое пенсионное законодательство, вводящее с 2015 года новый порядок формирования пенсионных прав граждан и расчета пенсии по обязательному пенсионному страхованию, коренным образом изменяет сложившуюся в последнее десятилетие структуру приобретения и использования пенсионных прав работников. Это требует проведения совместно с территориальными отделениями Пенсионного фонда РФ разъяснительной работы в трудовых коллективах.

В этой связи решено активизировать работу пенсионных комиссий и комиссий по социальному страхованию, осуществлять мониторинг учета предложений работников по новому пенсионному законодательству. Продолжить работу с Правительством РФ по ратификации Конвенций МОТ о минимальных нормах социального обеспечения, а также по повышению заработной платы в соответствии с принци-

пами и стандартами достойного труда.

Председатель Правления Пенсионного фонда России А.В.Дроздов поблагодарил членов Исполкома ФНПР за поддержку реализации информационной кампании. Он отметил, что ПФР и ФНПР работают по единому плану. В частности, уже проведено 7 200 совместных собраний в субъектах РФ и 7 тысяч выездных консультаций в трудовых коллективах, в которых приняли участие 208 тысяч человек. Кроме того, он сообщил о предстоящем выпуске миллионными тиражами брошюр и учебных пособий, а также о запланированных выпусках программ на телевидении и готовящихся интернет-проектах, направленных на повышение уровня информированности населения.

Комментируя обсуждение вопроса об участии профсоюзных организаций в информационной кампании по разъяснению нового пенсионного законодательства, Председатель ФНПР М.В.Шмаков, в частности, отметил, что у профсоюзов есть ряд замечаний к разработчикам реформы. Например, в государственном обязательном пенсионном страховании не должно быть накопительного элемента. Есть и ряд других претензий, но в целом, по мнению профсоюзного лидера, новая пенсионная реформа – шаг вперед. И надо вести не просто разъяснительную кампанию, но следует добиться того, чтобы работник, если он - член профсоюза, мог рассчитать свою будущую пенсию, просто обратившись к специалисту своего профкома. Это, кстати, существенно повысит мотивацию профсоюзного членства.

Исполком ФНПР отметил, что работа членских организаций по сохранению гарантий в сфере труда соответствовала ре-

комендациям ФНПР. По итогам коллективно-договорной кампании 2013 года в настоящее время действуют заключенные членскими организациями ФНПР, их структурами: 6 соглашений в федеральных округах РФ; 58 отраслевых соглашений на федеральном уровне; 1 240 отраслевых соглашений на региональном уровне; 3692 отраслевых соглашения на территориальном уровне; 74 региональных трехсторонних соглашения; 1501 территориальное трехстороннее соглашение; 147201 коллективный договор.

Руководству ФНПР, членским организациям предложено в предстоящей коллективно-договорной кампании 2014 года добиваться включения в соглашения и колдоговоры комплекса пунктов, необходимых для более эффективной защиты работников в социально-трудовой сфере, основываясь при этом на стандартах достойного труда, принятых ФНПР в 2012 году. Прежде всего, в области заработной платы и занятости, по предупреждению банкротств, согласованию привлечения трудовых мигрантов, пресечению практики применения срочных трудовых и гражданско-правовых договоров.

Обсуждая состояние правозащитной работы, члены Исполкома ФНПР констатировали конструктивное взаимодействие ФНПР и ее членских организаций с государственными органами надзора и контроля за соблюдением трудового законодательства. Так, к административной и уголовной ответственности было привлечено более 500 работодателей и их представителей, в том числе дисквалифицировано 17. Оказана практическая помощь нуждающимся в ней работникам в судебных процессах: рассмотрено свыше 14 тысяч дел при непосредственном участии

правовых инспекторов труда и юристов профсоюзов. Более 95% исковых заявлений работников удовлетворено с восстановлением на работе свыше 1000 членов профсоюзов. Экономическая эффективность всех форм правозащитной работы членских организаций ФНПР в 2013 году составила для членов профсоюзов свыше 12 млрд руб. В числе рекомендованных Исполкомом мер – повсеместное введение в штаты профструктур должностей правовых инспекторов труда и юристов, системное освещение правозащитной работы в профсоюзных информационных источниках.

При рассмотрении работы технической инспекции труда профсоюзов члены Исполкома ФНПР выразили серьезную обеспокоенность в связи с тем, что почти 75% предприятий в стране относятся к неблагоприятным по санитарно-эпидемиологическому состоянию, с 24,9 до 32,2 процента за период 2007-2013 годов вырос удельный вес работников, занятых во вредных условиях труда - практически каждый третий работник (свыше 22 млн) трудится во вредных условиях. В то же время было отмечено выявление в ходе проверок 337 тыс. нарушений трудовых прав членов профсоюзов, выдача работодателям свыше 49 тыс. предписаний по охране труда. По сравнению с 2012 годом количество проверок, проведенных непосредственно самой технической инспекцией труда, увеличилось на 9,4 процента, а количество выявленных нарушений – на 2,9 процента. На 6,6 процента увеличилось рассмотрение личных обращений, заявлений и жалоб членов профсоюзов и на 17,4 процента – количество обращений в инспекцию труда о защите прав работников в судах в связи с нарушениями прав

членов профсоюзов на безопасные и здоровые условия труда.

Члены Исполкома подвели итоги Первомайской акции профсоюзов 2014 года и поддержали решение Международной Конфедерации Профсоюзов о проведении Всемирного дня действий «За достойный труд!» в октябре 2014 года.

Исполком ФНПР постановил создать территориальные объединения организаций профсоюзов Федерации Независимых Профсоюзов России на территории Рес-

публики Крым и города федерального значения Севастополь.

На заседании было принято решение о проведении Всероссийского фотоконкурса ФНПР «Культура в объективе профсоюзов» и Всероссийского фотоконкурса ФНПР «Дорогие мои ветераны!», посвященного 70-летию Победы в Великой Отечественной войне 1941-1945 годов.

Был рассмотрен и ряд других вопросов. Основные документы будут размещены на сайте ФНПР в ближайшее время.

Департамент общественных связей Аппарата ФНПР, 25.06.2014 г.

На предприятиях

Выксунский металлургический завод признан Минпромторгом России лучшим экспортером изделий из черных металлов в страны СНГ

Выксунский металлургический завод (ВМЗ, входит в ОМК) по итогам конкурса Министерства промышленности и торговли России признан лучшим экспортером в страны СНГ в номинации «Черная металлургия – изделия из черных металлов». Об этом говорится в сообщении компании ОМК.

В рамках конкурса «Лучший российский экспортер-2013» департамент внешнеэкономических отношений министерства оценивал деятельность предприятий из 23 отраслей промышленности. Победители были названы в каждой отрасли. Церемония награждения состоится 10 июля 2014 года в Екатеринбурге в ходе международной промышленной выставки «Иннопром-2014».

«В 2013 году объем экспортных поставок труб ВМЗ вырос на 10% – до 240 тыс. тонн. Основная доля пришлась на страны СНГ, в первую очередь, на поставки труб большого диаметра для строительства газопровода «Средняя Азия-Китай». ВМЗ также поставляет в более чем 30 стран мира железнодорожные колеса различных

конструкций. За последние пять лет в страны СНГ было отгружено порядка 300 тыс. колес, а в страны дальнего зарубежья – более 160 тыс. колес. Список зарубежных потребителей выксунских колес постоянно расширяется. В текущем году благодаря реализации проекта «Южный поток» у предприятия есть возможность добиться еще более высоких результатов внешнеэкономической деятельности», – прокомментировал награду завода управляющий директор ОАО «ВМЗ» Сергей Филиппов.

«Металлоснабжение и сбыт», 4.07.2014 г.

УГМК прогнозирует профицит на мировом рынке меди в 2014 году

Согласно прогнозам УГМК, в 2014 году на мировом рынке меди может образоваться профицит. Как говорится в годовом отчете компании, это обусловлено существенным расширением производственных мощностей крупнейших мировых производителей меди.

В 2013 году производство меди в мире, как и в 2012 году, было меньше уровня потребления, дефицит составил 282 тыс. тонн. На мировом рынке цинка по итогам прошлого года образовался дефицит в объеме 69 тыс. тонн, свинца — дефицит в объеме 30 тыс. тонн. В отчете отмечается, что в 2011–2013 годах спрос на цветные металлы в мире возрос, а дефицит позволял ценам оставаться на высоком уровне.

В первом квартале 2014 года отмечено

снижение стоимости меди, цинка и свинца относительно первого квартала 2013 года. Так, среднеквартальная стоимость меди снизилась на 11%, до \$7 тыс. 40,56 за 1 тонну, цинка — на 0,5%, до \$2 тыс. 29,45, свинца — на 8,5%, до \$2 тыс. 105,85. Относительно четвертого квартала 2013 года в отчетном периоде наблюдалось снижение средних цен на медь и свинец на 1,6% и 0,4% соответственно, и рост котировок на цинк на 6,3%. Согласно данным Росстата, по итогам 2013 года производство меди в России увеличилось на 0,8%.

УГМК является одним из ведущих российских производителей катодной меди, цинка, свинца и проката цветных металлов.

«Интерфакс»

«Коммерсантъ Екатеринбург», 1.07.2014 г.

Ашинский метзавод ищет стратегического инвестора под стан–2800

ОАО «Ашинский металлургический завод» (АМЗ) планирует привлечь стратегического партнера для модернизации производства. Об этом сообщается в корпоративной газете предприятия. Издание напоминает, что в листопрокатном цехе №1 завершен первый этап реконструкции производства стоимостью 5,5 млрд рублей. «Следующий этап реконструкции предусматривает строительство дополнительных площадей цеха, где установят новые нагревательные печи, прокатный стан-2800 с участком шлифовального оборудования и установкой контролируемого охлаждения», говорится в сообщении. Предполагается, что на проект потребуется порядка 9,5 млрд рублей. «При наличии необходимых средств за два года мы завершим данный этап реконструкции», цитирует корпоративное издание слова начальника листопрокатного цеха Виталия Крюкова. Источник, знакомый с ситуацией, добавил „Ъ”, что на текущий момент АМЗ только приступает к поискам и переговорам с потенциальными партнерами.

Мария ПОЛОУС

«Коммерсантъ Екатеринбург», 2.07.2014 г.

Металлоинвест и Косогорский металлургический завод подписали контракт

Металлоинвест и Косогорский металлургический завод объявили о подписании контракта на поставку окатышей сроком на три года. Согласно достигнутому соглашению, суммарный объем поставок составит 1,9 млн т.

В соответствии с достигнутым соглашением ценообразование на поставляемую продукцию будет осуществляться с использованием действующих рыночных индикативов, формула учитывает динамику цен на мировом рынке..

Железорудное сырье будет поставляться с Михайловского ГОКа и Лебединского ГОКа (входят в Компанию «Металлоинвест»).

«Надежное обеспечение производственных мощностей российских предприятий является приоритетным направлением деятельностиMetalloinvesta, - подчеркнул Генеральный директор УК «Металлоинвест» Андрей Варичев. – Долгосрочные контракты позволяют нашим партнерам расширять горизонты производственного и инвестиционного планирования, что способствует повышению операционной и финансовой эффективности».

Подписание нового соглашения является продолжением практики заключенияMetalloinvestом долгосрочных контрактов с потребителями ЖРС, что является важным фактором по обеспечению стабильного сбыта продукции с высокой добавленной стоимостью.

«Металлоснабжение и сбыт», 1.07.2014 г.

ТМК увеличит уставный капитал на 6% ради инвестпрограммы

ТМК увеличит уставный капитал на 6%, продав новые акции на рынке. Деньги компании нужны для завершения модернизации на Северском трубном заводе. Взять кредит она не может, поскольку нарушит данное в конце 2013 года инвесторам обещание снижать долговую нагрузку.

ТМК планирует разместить 56 млн акций по открытой подписке, сообщила компания. Цена размещения акций будет определена советом директоров. Уставный капитал ТМК разделен на 937 586 094 обыкновенные акции, таким образом, после допэмиссии ее капитал увеличится примерно на 6%.

Деньги от продажи акций пойдут на инвестпроекты, в частности на модерни-

зацию Северского трубного завода, сказал представитель ТМК. Это единственный проект в инвестпрограмме компании Дмитрия Пумпянского, в следующие годы она намерена тратить лишь на поддержание мощностей. В октябре 2013 года ТМК прогнозировала, что за три года ее вложения не превысят 1,1 млрд долл.

Когда пройдет допэмиссия, представитель компании не уточнил, по его словам, компания ждет «подходящей экономической ситуации». По российскому законодательству, у компании, после того как было вынесено решение совета директоров о допэмиссии, есть год, чтобы провести оферту. Если компания этого не сделает, совету директоров нужно будет снова собираться по этому вопросу.

В пятницу вечером на Московской фондовой бирже после объявления о допэмиссии акции ТМК просели на 4,7%, одна бумага стоила 82 руб., таким образом, если бы размещение бумаг проводилось в этот день, компании удалось бы привлечь 4,6 млрд руб., или 137 млн долл.

ТМК видит интерес участников рынка к своим акциям, в том числе крупных финансовых организаций, заявил заместитель генерального директора по стратегии и развитию Владимир Шматович в ходе телефонной конференции. Он отметил, что выпуск акций небольшой и его не надо расценивать как SPO с привлечением банков и проведением road-show. ТМК планирует разместить бумаги в России преимущественно среди российских инвесторов, добавил он. Акции будут размещаться по открытой подписке, поэтому текущие и прочие акционеры также имеют право на выкуп бумаг, подчеркнул Шматович.

Основным бенефициаром компании, согласно ее отчетности, является Дмитрий Пумпянский (ему принадлежит 68,89%). По данным Московской биржи, free-float составляет 28%. Компания пока не получила от основного акционера уведомления

о желании участвовать в размещении, у него есть преимущественное право на выкуп акций, но в основном допэмиссия рассчитана на рыночных инвесторов, сказал Шматович.

Для ТМК выпуск допэмиссии — единственный возможный способ привлечения денег, говорит аналитик Morgan Stanley Дмитрий Коломыцын. Компания обещала инвесторам снижать долговую нагрузку, так как она высока. Долг компании на конец 2013 года был 3,6 млрд долл., EBITDA — 952 млн долл. Таким образом, соотношение долга и EBITDA составляло 3,8. В октябре 2013 года компания заявила, что снизит его до 2,5 за два-три года. Увеличение долговой нагрузки было бы большим вызовом для акционеров и инвесторов, полагает Коломыцын.

Акциями ТМК, по данным Bloomberg, владеют Lazard Ldt (1%), Franklin Resources (0,96%), Vanguard Group (0,57%), BNP Pariba (0,52%) и Deutsche Bank (0,59%). С представителями первых четырех в пятницу вечером связаться не удалось. Представитель Deutsche Bank не смог оперативно предоставить комментарий.

Елена ИВАНКИНА
«РБК-daily», 30/06/2014 г.

Заложен фундамент листопрокатного комплекса Лысьвенской металлургической компании

Лысьвенская металлургическая компания (ЛМК) приступила к реализации инвестиционного проекта по строительству 1-й очереди листопрокатного комплекса (ЛПК).

24 июня состоялась торжественная церемония закладки первого фундамента нового производственного комплекса — Листопрокатного комплекса (ЛПК) с участием председателя правительства Пермского края Г.П. Тушнолобова.

Стоимость строительства составляет около 13 млрд руб. Срок строительства 26 мес.

В результате реализации проекта производственные мощности компании увеличатся в 3 раза до 820 тыс т в год, будут созданы 800 дополнительных рабочих мест, существенно возрастут отчисления в бюджеты всех уровней, улучшится экологическая ситуация в г. Лысьве.

Проект включен в перечень основных инвестиционных проектов мероприятий металлургической промышленности, утвержденный Приказом Минпромторга России от 05 мая 2014 г. № 839 «Стратегии развития черной металлургии России на 2014-2020 годы и на перспективу до 2030 года».

«Металлоснабжение и сбыт», 24.06.2014 г.

В Кировской области может появиться еще один метзавод

В городе Пескове Кировской области на площадке Песковского литейного завода в скором времени может появиться металлургическое производство, пишут местные СМИ.

Новые инвесторы, пришедшие на бывший «Песковский литейный завод», ныне ООО «Кировский металлургический завод» планируют вложить в восстановление завода 6,2 миллиарда рублей.

В настоящее время на КМЗ проходит обследование несущих конструкций и фундаментов зданий. Это нужно для того, чтобы определить, смогут они использоваться дальше, либо их нужно снести. В ближайшее время на предприятии ждут проектировщиков, которые определят окончательно, что нужно делать и как действовать дальше.

На предприятии собираются производить металлопрокат, стальную арматуру для предприятий машиностроения и стройкомплекса. Владельцы предприятия считают, что продукция КМЗ никакому из металлургических предприятий не составит конкуренции, поскольку производства будут разные.

Владельцам завода нужны еще железнодорожные

ветки, которым тоже должно быть выделено место.

Часть сталелитейного цеха будет убрана, на этом месте будет построен новый прокатный цех, но для этого хозяевам надо убрать мазутное хозяйство, которое сейчас выставлено на торги. Стоимость его определили в 3,7 миллиона рублей. Решение о продаже мазутного хозяйства принимала Песковская Дума, продажей занимается Управление муниципальным имуществом Омутнинского района. Мазутное хозяйство будет продано вместе с землей, на которой оно расположено.

«Металлоснабжение и сбыт», 7.07.2014 г.

«Русал» продолжает стимулировать потребление алюминия

Компания «Русал» продолжает реализовывать мероприятия по стимулированию роста потребления алюминия на внутреннем рынке, рассказал Роман Андрушин, директор «Русала» по сбыту на рынках России и стран СНГ, в интервью

корпоративной газете «Вестник «Русала».

«В качестве стратегических мы выбрали несколько направлений работы. В частности, это поддержка и развитие сегодняшнего рынка алюминия — тесная работа с существующими клиентами, со

стороны которых спрос увеличивается за счет роста мощностей. Также мы ведем большую просветительскую, изыскательскую, инновационную работу, направленную на расширение применения алюминия в различных отраслях, использование нашей продукции в новых секторах экономики, - отметил он. - Еще одним важным направлением является импортозамещение. Здесь на российском рынке сейчас возникли огромные перспективы. А причиной их появления стали несколько факторов, как экономических - например,

девальвация рубля, так и политических - серьезное намерение правительства поддержать те сектора, которые очень хорошо развиты, но страдают из-за демпинга иностранных компаний и недобросовестной конкуренции. К примеру, производство дисков автомобильных колес из алюминиевых сплавов. Или профиля строительного и бытового. Эта продукция, которая выпускается в России, уже ничуть не уступает импортным аналогам».

«Металлоснабжение и сбыт», 4.07.2014 г.

На ММК в 2014 году обучение пройдут 15 тысяч человек

Система повышения квалификации и переподготовки ММК охватывает все группы работников и все подразделения комбината, сообщает компания.

Утвержденный план обучения рабочих кадров предполагает обучение 9552 человек по программам подготовки, переподготовки (получение второй профессии) и повышения квалификации. Помимо этого, различными обучающими программами планируется охватить 5771 руководителя и специалиста.

Предусматривается обучение работников, влияющих на качество продукции и отвечающих за проектирование продукции, в соответствии с требованиями ИСО/ТУ – 16949:2009. Этот стандарт предъявляет определенные требования к организациям, занимающимся поставками продукции для нужд автомобильной промышленности.

В 2011-2012 гг. в ММК вошел в строй современный комплекс холодной прокат-

ки для производства высококачественного автолиста, не имеющий аналогов в российской металлургии. Также планируется обучение работников в рамках реализуемой на комбинате программы разработки и внедрения в ММК требований корпоративных стандартов ОАО «Газпром» серии 9000. Цель этого процесса - совершенствование действующей системы контроля качества и увеличение сбыта металлопродукции компаниям, выполняющим заказы ОАО «Газпром».

Как известно, с 2009 года на ММК работает уникальный толстолистовой стан 5000, выпускающий металлопрокат для нужд нефтегазовой отрасли, в том числе и для выпуска труб большого диаметра. Программа обучения предполагает адаптацию действующей СМК к стандартам Газпрома, обучению производственного персонала цехов и внедрению требований стандарта в технологические процессы.

«Металлоснабжение и сбыт», 27.06.1014 г.

Генеральный директор ОАО «Мечел» Олег Коржов: "Мы верим и надеемся, что хуже ситуация на рынке не будет"

«Мечел» готов к разным сценариям реструктуризации своего долга, но больше всего компании нравится схема с облигациями ВЭБа, который отсрочит выплаты на 10—15 лет, говорит генеральный директор «Мечела» ОЛЕГ КОРЖОВ. О том, как быть с банками, которые не участвуют в переговорах о реструктуризации, какие активы компания готова продавать и просят ли кредиторы об отставке Игоря Зюзина, он рассказал в интервью ведущей телеканала РБК ЕЛЕНЕ ХРУПОВОЙ.

— Правительство решило не банкротить компанию, и наиболее вероятный сценарий — эмиссия облигаций. Скажите, какие последствия для «Мечела» это повлечет?

— Для «Мечела» это наиболее приемлемый вариант решения по многим причинам. Во-первых, это позволит нам реструктуризировать ту часть задолженности, которую мы должны выплатить в 2014, 2015, 2016 годах. Выпуск этих облигаций позволит нам отодвинуть погашение значительной части долга: 8,3 млрд долл. и сейчас еще реструктуризация 180 млрд руб. Он сместит значительную часть тела этого долга с сегодняшнего дня на 10—15 лет вперед.

Во-вторых, в рамках этой реструктуризации мы сможем значительно сократить процентные платежи по банковским кредитам, что опять же даст нам возможность получить дополнительный денежный поток. Мы сохраняем вертикально интегрированную компанию, которая продолжает работать и зарабатывать деньги, формировать операционную прибыль.

— Еще какие-то варианты спасения рассматривались?

— На самом деле у нас на протяжении нескольких месяцев ведется работа как с банковскими, финансовыми институтами, так и с правительством. За этот промежу-

ток времени было рассмотрено много путей выхода из текущей ситуации. Обсуждался вариант предоставления государственных гарантий компании «Мечел». Мы рассматривали возможность продажи ж/д ветки, которую мы построили до Эльгинского месторождения (оценочная стоимость инфраструктуры составляет порядка 2 млрд долл.). Изучали варианты продажи части проекта «Эльгауголь». Но вариант выпуска конвертируемых облигаций рассматривался как приоритетный, который устраивает всех.

— Мы все помним о ковенантных каникулах. Если будет реализован наиболее вероятный сценарий, поможет ли это «Мечелу» выполнить ковенанты?

— Начнем с того, что мы не планируем пересматривать наши ковенантные каникулы. Ковенанты — это финансовые экономические обязательства «Мечела», которые мы должны выполнить. И планируем их выполнять. К сожалению, на исполнение ковенантов и, как следствие, на финансово-экономическое положение компании влияет много факторов, и немаловажная роль здесь у рынка угля. Мы верим и надеемся, что хуже ситуация на рынке не будет, в среднесрочной перспективе она должна улучшаться, это даст нам возможность выполнять те ковенантные обязательства, которые есть на данный момент. Пока на сегодняшний

день мы не планируем менять ковенантные обязательства и планируем укладываться в те ограничения и в те договоренности, которые есть с банковскими структурами.

— Раннее банки-кредиторы настаивали на смене управления и, соответственно, отстранении Игоря Зюзина от управления компанией. Скажите, сейчас поменялась позиция банков или они продолжают настаивать на смене руководства?

— В нашем общении с банковскими структурами и правительством в такой формулировке вопрос не ставился. Структура компании «Мечел» включает в себя около 30 крупных предприятий, и, безусловно, управление таким хозяйством — вопрос достаточно сложный, и я считаю, что на сегодняшний день команда управленцев с этим справляется.

Во время переговоров с банками и правительством говорилось о дополнительных функциях финансового контроля компании, что я считаю вполне справедливым. Речь ведь идет о реструктуризации, о достаточно большом долге со стороны банков с госучастием, поэтому вполне очевидно, что определенные функции финансового контроля — как мы тратим деньги, куда направляем — должны быть.

— Какие меры финансового контроля будут к вам применяться?

— Очевидно, мы будем на заседаниях совета директоров утверждать бюджеты, будем предоставлять в банки наши планы по производственно-экономической деятельности, сохранять, утверждать и согласовывать нашу инвестиционную программу, которая на сегодняшний день с окончанием реконструкции наших трех

объектов практически сведена к нулю. Мы будем согласовывать все эти планы с финансовым контролером.

В этом плане я не вижу ничего страшного. Все продажи, которые у нас идут по угольной продукции, идут по рыночным ценам. Все, что связано с реализацией внутри России, опять же мы занимаем большую нишу в строительном сегменте, идет по ценам, которые сложились на внутреннем рынке.

Что касается затрат, то на сегодняшний день для примера назову несколько цифр. Предприятие компании «Мечел Якутуголь» занимает шестое место по себестоимости добычи среди всех мировых лидеров, Южный Кузбасс — 15-е место, «Эльгауголь» после выхода на проектную мощность — седьмое место. Мы сократили все управленческие, непроизводительные и некоммерческие расходы. Сегодня наша себестоимость является тем минимумом, который просто необходим.

— Какова будет дальнейшая стратегия развития компании, на какое возможное направление бизнеса вы будете делать упор, возможно, поможет Эльгинское месторождение?

— В области горнодобывающего сегмента мы нашей точкой роста считаем предприятие «Эльгауголь». С пуском в эксплуатацию и выходом на проектную мощность Эльгинского месторождения «Мечел» будет занимать третье место в мире по добыче и реализации коксующегося угля и производству концентрата. Для примера скажу, что доля коксующегося концентрата, которую продает «Мечел» в Китай, на сегодняшний день уже составляет 70,5%, поэтому в области горнодобывающего сегмента, как я уже сказал, это увеличение объема за счет Эль-

гинского месторождения.

В области металлургии мы последнее время позиционируем себя как компания, у которой есть три направления бизнеса. Первое — с пуском универсального рельсобалочного стана мы будем занимать значительную нишу в сегменте продаж рельсовой продукции. Второе — это строительный сортамент, где мы сможем производить 500—600 тыс. т сортового проката, это значительно укрепит наши позиции на строительном рынке. Третье направление бизнеса в металлургии — метизы.

— Выделяемые кредиторами средства полностью пойдут на погашение долга или останется какая-то часть, которую надо будет реструктурировать, и каким образом?

— Значительная часть средств, которая будет выделена в данной ситуации, пойдет на реструктуризацию банковского долга. Что касается остальных наших обязательств, поскольку реструктуризация затрагивает не весь кредитный портфель, у нас есть два варианта развития событий.

Первый вариант — мы все-таки надеемся, что в ходе переговоров, которые сегодня ведем с ВТБ, Газпромбанком и Сбербанком, банки-кредиторы, которые не подпадут под данную реструктуризацию, также присоединятся к этому процессу и долги по остальным банкам мы также реструктуризируем.

Второй вариант — для нас, может быть, не совсем удобный, но, тем не менее, реалистичный — мы продолжим гасить задолженность перед остальными банками из наших оборотных средств. Только за первое полугодие 2014 года мы смогли погасить задолженность порядка 0,5 млрд долл. за счет наших оборотных

средств.

И третий вариант, мы его уже озвучили, — одним из источников погашения долга перед другими банками-кредиторами мы видим средства от продажи активов.

— У вас есть конкретные прогнозы по долговой нагрузке, насколько она снизится в этом году, следующем году?

— Четкий план сделать сложно, потому что очень многое зависит от конъюнктуры рынка. То, что мы сейчас хотим сделать — реструктурировать долг и оттянуть погашение долга на 10—15 лет. В этой конфигурации, безусловно, сумма долга не изменится.

Что касается самого снижения долга, то здесь несколько факторов. Сможем ли мы продать активы и по каким ценам, все ли деньги от их реализации мы направим на погашение долга? Если будут меняться цены на уголь, то у нас будет дополнительная выручка, будут деньги на погашение кредитов. Это два основных направления, которые будут диктовать нам, какой у нас будет долг через год-два.

— Вы затронули тему продажи активов. Какие активы планируете продавать и какова их стоимость?

— Два года назад совет директоров подтвердил продажу активов, которые сегодня мы считаем непрофильными. Часть активов из этой программы мы уже продали. Выставлены на продажу «Южуралникель», Московский коксогазовый завод, Братский завод ферросплавов, Bluestone, наши сбытовые и сервисные базы в Европе. По ним мы готовы рассмотреть предложения.

— Как сейчас обстоят дела в компании? Говорили, что нет выплат зар-

плат, налогов.

— У нас были определенные задержки выплат заработных плат на несколько дней, тогда был пик погашения долга пе-

ред банком или тела кредита. Но в рамках месяца мы всегда платили сотрудникам. Что касается налогов, то здесь мы выполняем свои обязательства.

«РБУ-daily», 7.07.2014 г.

В отрасли

Украинский кризис помог российским металлургам

Из-за кризиса на Украине до России не доехало около 1 млн т украинского строительного проката. В результате российские металлурги продали на 20-40% больше, а цены на арматуру выросли за год на 10%.

Из-за политического кризиса на Украине импорт строительного проката из этой страны почти прекратился, констатировал гендиректор «Мечела» Олег Коржов, выступая недавно перед акционерами компании. Эту информацию «Ведомостям» подтвердили представители «Северстали» и НЛМК.

В последние годы Украина, по словам Коржова, активно захватывала российский рынок строительного проката, в том числе устанавливая заниженные цены при продажах уголка, швеллера, арматуры. До кризиса украинские производители поставляли в Россию до 120 000 т проката в месяц, говорит он, а теперь перестали — и к лету 2014 г. на рынке сложился небывалый ажиотаж.

На внутреннем рынке образовался дефицит строительного проката с Украины, подтверждают аналитики «Северстали», объясняя это укреплением доллара, к которому привязаны цены на прокат. Если в январе 2013 г. украинские поставщики везли в Россию около 60 000 т, то в этом году они поставляют всего около 15 000 т в месяц, следует из данных «Се-

верстали». С началом строительного сезона поставки выросли до 60 000 т, но это все равно гораздо меньше, чем год назад, когда Украина ввозила в Россию до 110 000 т.

Весь российский рынок строительного проката в прошлом году составил 15 млн т, говорит аналитик Societe Generale Сергей Донской. На поставки с Украины пришлось примерно 10%, т. е. около 1,5 млн т, оценивает сотрудник одной из металлургических компаний.

Как повлияло сокращение украинского импорта на продажи российских металлургов? Пока они отчитались только за I квартал 2014 г. У «Северстали» продажи сортового проката (в частности, арматуры) выросли на 20% к уровню годичной давности, НЛМК увеличил отгрузку арматуры на 38,3%; «Мечел» до сих пор не опубликовал отчет.

В связи с дефицитом цена арматуры поднялась с февраля 2014 г. на 3000-3500 руб. за 1 т, доложил Коржов акционерам: «Сегодня у нас на складах весь металл разбирают». По данным «Металл-курьера», складские цены на арматуру толщиной 12 мм с декабря 2013 г. по июнь 2014 г. выросли на 18% до 25 300 руб. за 1 т. В результате в июне 2014 г. рублевые цены на арматуру были в среднем на 10% выше, чем год назад. Донской оценивает, что с января по июнь

2014 г. арматура в России подорожала в среднем на 27%, тогда как с января по май 2013 г. — всего на 3%.

Представитель строительной компании «СУ-155» говорит, что цена арматуры колеблется в пределах сезонного изменения цен на продукцию, которую закупает компания.

Год назад Кролевецкий арматурный завод (Сумская обл.) поставлял в Россию

больше, чем сейчас, признал его сотрудник, не уточняя причины. Получить комментарии представителей еще двух украинских производителей строительного проката — Закарпатского и Запорожского заводов — не удалось.

Представители НП «Русская сталь» и «Металлоинвеста» отказались от комментариев, представитель Evraz не ответил на вопросы «Ведомостей».

Виталий ПЕТЛЕВОЙ
«Ведомости», 03.07.2014 г.

Прощай, заграница

Докризисный рост цен на сталь позволил российским металлургическим холдингам скупать активы не только в стране, но и за границей. В результате на руках у них оказались сталелитейные заводы, угольные шахты и рудники по всему миру — в Северной и Южной Америке, Африке, Австралии и Европе. После того как мировая рецессия уронила цены на металлургическую продукцию, иностранные активы начали генерировать убытки, и холдинги стали искать покупателей на них. Ниже представлены самые крупные сделки по продаже иностранных активов в 2013—2014 годах.

Норильский никель

Выручка в 2013 году — \$11,5 млрд.

*Капитализация текущая — \$32,8 млрд.
(LSE, данные Bloomberg)*

«Норникель» собирается продать все свои неэффективные зарубежные предприятия, оставив к 2016 году только один завод Harjavalta в Финляндии. Вчера компания объявила, что нашла покупателя на австралийские рудники Black Swan и Silver Swan: их купила местная Poseidon Nickel. Активы «Норникеля» в Африке и Австралии были частью компании LionOre Mining, приобретенной компани-

ей Владимира Потанина в июне 2007 года за \$6,5 млрд. Тогда цены на никель были на пике и достигали 54 тыс. долл. за тонну, сейчас они упали примерно до \$20 тыс. Компания уже нашла покупателей на африканские активы, о чем в начале июня объявил заместитель гендиректора — исполнительный директор компании Павел Федоров, не уточнив покупателя и сумму сделки.

Мечел

Выручка в 2013 году — \$8,6 млрд.

*Капитализация текущая — \$886 млн.
(NYSE, данные Bloomberg)*

В середине сентября 2012 года совет директоров «Мечела» одобрил продажу 14 предприятий. Компания в прошлом году смогла реализовать убыточные активы в Румынии: Ductil Steel Mechel, Campia Turzii, Mechel Targoviste, Mechel East Europe Metallurgical Division и Laminorul. Эти заводы компания передала в начале 2013 года местной инвестиционной компании Invest Nikarom за символическую плату. Сейчас выставлен на продажу еще один крупный актив — североамериканский производитель угля Bluestone. В конце апреля компания приостановила

работу по решению «Мечела», чтобы не генерировать убытки.

Evraz

Выручка в 2013 году — \$14,4 млрд.

*Капитализация текущая — \$2,56 млрд.
(LSE, данные Bloomberg)*

Для погашения долга Evraz, крупнейший российский производитель стали, в апреле этого года продал завод в Чехии Vitkovice Steel примерно за \$200 млн. На прошлой неделе Bloomberg со ссылкой на неназванные источники сообщил, что Evraz рассматривает возможность размещения части акций своего североамериканского подразделения среди инвесторов. Агентство полагает, что компания рассчитывает снизить уровень долга, который к концу 2013 года достиг \$6,5 млрд. В состав Evraz North America сейчас входят семь заводов в США и Канаде, которые контролируют 45% американского рынка железнодорожных рельсов, а также производят трубы для нефте- и газопро-

водов. Эти активы были частью Ipsco, подразделения SSAB Svenskt Staal AB, пока Evraz не купил его за \$4,03 млрд в 2008 году. Часть заводов была сразу же перепродана ОАО «Трубная металлургическая компания» за \$1,7 млрд.

НЛМК

Выручка в 2013 году — \$10,9 млрд.

*Капитализация текущая — \$8,7 млрд.
(LSE, данные Bloomberg)*

В прошлом году НЛМК продал бельгийской государственной компании Sogera 20,5% акций холдинга NLMK Belgium Holdings за 91,1 млн евро. В состав этого подразделения российской компании входят производитель плоского проката NLMK Europe Strip с тремя заводами общей мощностью 1,7 млн т в год и NLMK Europe Plate, два предприятия которого могут производить 900 тыс. т толстого листа в год. Заводы находятся в Бельгии, Франции и Италии.

Анатолий ТЕМКИН
«РБУ-dail», 7.07.2014 г.

Социально-экономическое положение в стране

Менее 20 млрд рублей готово выделить правительство на кредитную поддержку промышленности до 2018 года

Но и эта сумма может уменьшиться

В 2015-2017 гг. правительство для поддержки промышленности увеличит капитал Внешэкономбанка на 18,3 млрд руб., следует из основных проектировок бюджета (в четверг одобрены правительством). Средства будут направлены на повышение доступности займов для российских компаний. Воспользо-

ваться ими смогут предприятия, реализующие проекты импортозамещения и инвестирующие в конкурентоспособное производство.

Создать новый механизм, который позволит предприятиям занимать «по ставкам, сравнимым с зарубежными странами», предложил министр про-

мышленности Денис Мантуров. В законопроекте «О промышленной политике» механизму отводилась отдельная статья. Это будет фонд возвратного финансирования по ставке не выше 5%, сформированный за счет пассивов ВЭБа, объяснял министр на совещании президента с членами правительства в мар-

те. Президент Владимир Путин идею поддержал. Уставный капитал фонда пополнится минимум на 30-50 млрд руб., обещал тогда Мантуров.

Но во время межведомственного согласования концепция изменилась. В одобренной правительством версии законопроекта о промышленной политике фонда уже нет. Упоминается только «обеспечение доступа промышленных предприятий к долгосрочному заемному финансированию на конкурентоспособных условиях», порядок которого установит правительство. Средства сократили до «пилотного» 1 млрд руб., говорил после заседания правительства Мантуров, хотя пообещал к «осенней корректировке бюджета» договориться с Минфином еще о 10 млрд до конца 2014 г. 18 млрд руб. на докапитализацию ВЭБа тоже под вопросом, сообщил представитель Минпромторга, в бюджете на 2015-2017 гг. сумма может оказаться как больше, так и меньше.

Промышленность в состоянии освоить куда большую поддержку из фонда — до 100-150 млрд руб. до 2016 г., сейчас предприятия испытывают серьезный дефицит капитала, беспокоится другой

федеральный чиновник. Доля обрабатывающих отраслей в общем объеме инвестиций в последние годы снижается и сейчас находится на уровне 1998 г., констатировал Мантуров. Между тем только для внедрения наилучших доступных технологий промышленности нужно 3-4 трлн руб. до 2022 г., рассказывал «Ведомостям» первый замминистра промышленности Глеб Никитин.

Трубная отрасль достаточно проинвестирована, говорит участник рынка, стоит задача снизить долг, больших вложений не планируется. Инвестиционный цикл прошел, подтверждает сотрудник крупной металлургической компании, в ближайшие пять лет больших проектов не будет: 25-30% мощностей избыточны. В нефтехимии крупные проекты, а значит, и потребность в финансировании есть, рассказывает сотрудник компании отрасли. Запуск производств с высокой рентабельностью банки кредитуют охотно, госфинансирование требуется для малоокупаемых инфраструктурных проектов, как строительство трубопроводов, объясняет он.

Сложно оценить количество проектов, которым требуется финансирование,

признает федеральный чиновник: из-за плохих макроэкономических условий и ограниченного доступа к капиталу, «инвесторы даже не пытаются обратиться в банки». После запуска механизма появятся и претенденты на льготные кредиты, рассчитывает он. Важно определить порядок доступа к деньгам, говорит сотрудник нефтехимического холдинга. Нужно сконцентрироваться на поддержке именно конкурентоспособных проектов импортозамещения, а не на повсеместном переходе на отечественную продукцию, призывает зампреда комитета РСПП по промышленной политике Владимир Рудашевский. Примерами могут стать производства нефтяных платформ и газовых турбин, предлагает он. В отказе от создания фонда поддержки промышленности Рудашевский видит риски: зарезервированные в бюджете средства могут заинтересовать сырьевые компании, которые обладают мощным лоббистским ресурсом.

Проблем с финансированием у кредитоспособных крупных предприятий не возникает, отмечает сотрудник металлургической компании: помимо кредитов по 9-10% годовых в российских банках есть доступ к внешним рынкам,

облигациям. А при закрытии рынков 20 млрд руб. из бюджета не спасут, скептически он. Поддержка нужна малому и среднему бизнесу, уверен собеседник

«Ведомостей», ставки от 14% для них неподъемны. Но эффект от очередного механизма выборочного субсидирования будет минимальным, считает он:

средства получают компании, близкие к чиновникам: «Нужно системно упрощать выдачу средств и снижать стоимость кредитования».

Сергей ТИТОВ
«Ведомости», 8.07.2014 г.

Беспокойства больше нет

Владимир Путин закрыл дискуссию об изменении бюджетного правила

На встрече с министром экономического развития Алексеем Улюкаевым президент объявил, что уже нет необходимости говорить о корректировке бюджетного правила.

За первое полугодие результаты чуть лучше, чем прогнозировали, сообщил министр, добавив, что хотелось бы иметь более серьезный отрыв. По предварительным данным, ВВП вырос на 1,1 процента. В этом году промышленность становится главным локомотивом роста, причем обработка идет лучше, чем добыча. "У нас, как вы помните, нулевой рост по тарифам по железной дороге уже с января и по тарифам для электрических сетей и газоснабжению для промышленных потребителей - с июля. Это значит одновременно, что тенденция по инфляции тоже становится более управляемой", - продолжил Улюкаев. Высшая точка инфляции пройдена, прогнозируется снижение.

"Лучше ситуация стала с точки зрения платежного баланса, лучше торговый баланс, лучше текущий счет платежного баланса, крепче рубль, чем мы предполагали, - перечислил министр. - Это дает нам основание, видимо, для пересмотра прогноза". Формально его будут пересматривать ближе к сентябрю, но уже сейчас можно сказать, что улучшатся показатели по нефтяной конъюнктуре, по курсу руб-

ля, а самое главное - по промышленному производству и ВВП. "Я напомним, что мы за последний год четырежды снижали свой прогноз, и наконец-то, впервые, наверное, будем повышать", - заключил Улюкаев.

"Думаю, что сейчас нет уже никакой необходимости говорить о каком-то изменении бюджетного правила, - решил Владимир Путин. - Что касается проектного финансирования - да. Ну а здесь, мне кажется, нужно уже как-то исходить из того, что правительство в целом должно быть известным гарантом тех решений, которые ранее принимались и соответствующим образом будут исполняться. На этот счет были большие дискуссии. Посмотрим, давайте не будем спешить со всеми этими возможными вариантами. Пока будем работать в тех условиях, о которых мы договорились раньше".

По просьбе президента министр рассказал об Агентстве кредитных гарантий, которое заработало 30 июня. Эта структура достраивает систему агентств, которые есть почти во всех регионах, но могут давать только поручительство. "Тем не менее примерно 120 млрд рублей поручительства составили в портфеле этих агентств, они выдали примерно 250 млрд рублей кредитов на приемлемых для ма-

лого и среднего бизнеса условиях", - добавил он. "Мы в этом году только через Агентство, федеральную структуру, дадим дополнительно 50 млрд гарантий, за четыре года - порядка 350 млрд кредитов под эти гарантии будут выданы. Примерно триллион рублей дополнительных кредитов малому и среднему бизнесу будет выдано", - подсчитал Улюкаев. "Причем мы хотели бы сконцентрироваться, прежде всего, на инвестиционных кредитах", - добавил он.

"Как складываются наши отношения с международными организациями?" - поинтересовался Путин. "Они, несмотря на известные трудности политического характера, развиваются довольно позитив-

но", - заверил собеседник и привел в пример встречу с главой Организации экономического сотрудничества и развития, где удалось договориться о работе на экспертном уровне, хотя формальная процедура вступления России в ОЭСР "заморожена". "Улучшение в области корпоративного управления и государственного управления, в области антимонопольного законодательства и содействия конкуренции, экологические законы, лучшая лабораторная практика, наилучшие доступные технологии, повышение производительности труда - это все в наших интересах, - пояснил Улюкаев. - А ОЭСР будет представлять нам дополнительную экспертизу".

Кира ЛАТУХИНА
«Российская газета», 8.07.2014 г.

Инфляция уперлась в потолок

Ее обратное движение быстрым не будет

В июне 2014 года, по данным Росстата, потребительская инфляция достигла годовых темпов роста в 7,8%. Этот результат должен оказаться пиком роста цен — с июля против него будут действовать высокая статистическая база прошлого года, исчерпание эффекта от девальвации и жесткая политика ЦБ. Тем не менее снижение инфляции даже до 6,5% к концу 2014 года может оказаться для регулятора непростой задачей.

Верхний предел роста потребительских цен в 7,8%, зафиксированный в июле Росстатом, оказался ниже последнего прогноза Минэкономики в 8%, но чуть выше консенсус-прогноза рынка в 7,7%. Как и в мае, основным драйвером ценовой динамики в июне оставалось продовольствие (28,8% потребительской корзины), которое за месяц подорожало на 0,7% — до 9,8% в годовом выражении. Замедле-

нию темпов роста цен на продукты с майских 1,5% способствовало сезонное снижение цен на фрукты и овощи (-2,8% за июнь). Непродовольственные цены и стоимость услуг прибавили лишь незначительно — 0,4% против 0,5% в мае и 0,9% против 0,8% в мае соответственно благодаря удорожанию текстиля, медикаментов, платы за проезд в общественном транспорте, а также туристических и медицинских услуг. "Больше всего огорчает незначительное замедление базовой инфляции до 0,8% с 0,9% в силу того, что в годовом выражении она ускорила с 7% до 7,5%", — отмечает Дмитрий Полевой из ING Eurasia.

Аналитики убеждены: начиная с июля темпы роста цен начнут замедляться. Прежде всего, этому послужит менее значительная индексация регулируемых тарифов в июле — на 4,2% против 12-15% в 22

июле 2013 года, напоминают в Barclays Research. Другой фактор, действующий против разгона цен,— затухание переноса на них эффекта девальвации рубля, происшедшей в первом квартале (во втором квартале 2014 года рубль укрепился к доллару на 4%) и продолжение жесткой денежной политики ЦБ. Уже в июле готовые темпы роста цен могут снизиться до 7,4-7,5%, ожидают в ING Eurasia.

Хотя официальной целью инфляции остается 6% к концу 2014 года, первый замглавы ЦБ Ксения Юдаева не исключает, что 6,5% могут оказаться более реальными. Главной угрозой планам регулятора остаются завышенные инфляционные

ожидания граждан и вероятные сильные колебания курса рубля. Помимо этого, дополнительно один процентный пункт к показателю 2014 года может прибавить в случае его введения налог с продаж в регионах (см. "Ъ" от 4 июля), подсчитал заместитель главы Минэкономки Андрей Клепач. На подобные непредвиденные случаи основы денежно-кредитной политики ЦБ до 2016 года, ссылаясь на "инерционный характер" инфляционных ожиданий и "высокую изменчивость" инфляции в РФ, определяют диапазон отклонений инфляции от целевого уровня "на уровне плюс-минус 1,5 процентного пункта".

Алексей ШАПОВАЛОВ
«Коммерсантъ», 7.07.2014 г.

Производство неожиданно хорошо не растет

Объем промышленного производства в России вырос в мае на 2,8% к прошлому году, сообщил Росстат. Это максимальный результат в этом году, и он оказался выше прогнозов. Но по сравнению с предыдущими месяцами рост замедлился до минимума, и его не стоит переоценивать, предупреждают эксперты.

В апреле промышленность тоже росла — на 2,4% к апрелю 2013 года. Эксперты ожидали, что в мае рост замедлится. Согласно опросу Bloomberg, ожидался рост на 2,0%, по консенсус-прогнозу Интерфакса — на 1,9%. «Рост промпроизводства идет уже второй месяц, и очевидно, что правительство делает все возможное для сохранения этого тренда», — прокомментировал РБК представитель Минэкономразвития.

Ускорение отчасти объясняется календарным фактором: в мае 2014 года было на один рабочий день больше, чем в мае

2013 года. Кроме того, в прошлом году в мае был спад производства, и теперь сыграл роль эффект базы. Производство в обработке выросло на 4,4% в годовом выражении после 3,9% месяцем ранее, в сфере добычи полезных ископаемых замедлилось до 0,9 с 1,1%.

Но с учетом сезонности объем выпуска в мае вырос к предыдущему месяцу только на 0,1%. Это минимальный показатель с февраля. Многие предприятия предпочли устроить себе длинные каникулы из-за низкого спроса, чтобы не работать «на склад», поясняет Владимир Сальников из ЦМАКП. Рост последних месяцев может быть временным явлением. В конце 2013 года и в 2014-м по динамике производства Россия — лишь чуть лучше США и наиболее успешных стран Европы, отмечают эксперты ЦМАКП в своем обзоре.

Экономисты фиксируют наихудшие результаты в этом году у сырьевых отраслей, где рентабельность упала до рекордно низких значений, и прежде всего металлургии. В мае проблемы испытывала машиностроительная отрасль. Зато в производстве нефтепродуктов наблюдается рост. Кроме того, в мае наблюдается рост отрасли стройматериалов, отмечает Сальников.

«Это как раз тот случай, когда нельзя говорить о начале какой бы то ни было тенденции», — считает сопредседатель «Деловой России» Антон Данилов-Данильян. С другой стороны, по его сло-

вам, многие предприниматели отмечают рост спроса из-за политики импортозамещения: «Возможно, в дальнейшем это сыграет свою роль».

«Сказывается эффект импортозамещения и изменения курсов валют, но по ситуации в целом не стоит делать вывод, что рост — это постоянный тренд, — говорит председатель совета директоров «Рускомполита» Сергей Фахретдинов. — Пока мы на себе негативных последствий снижения экономической активности не ощущаем, но все равно в будущее смотрим с некоторой осторожностью».

Юлия ЗАБАВИНА
РБК daily, 19.06.2014 г.

За рубежом

В металлургическом секторе без перемен

Мировое производство стали в мае 2014 г.

По данным World Steel Association (WSA), мировое производство стали (без учета стран АСЕАН и некоторых азиатских и африканских государств, не подающих свои статистические данные в эту международную организацию) в мае 2014 года составило 141,2 млн т, что на 2,2% больше, чем в тот же месяц прошлого года. При этом, среднесуточный объем выплавки стали остался в мае на том же уровне, что и в апреле, — 4,55 млн т, чуть меньше рекордных 4,57 млн т в марте.

По оценкам WSA, сте-

пень загрузки мощностей в мировой металлургической отрасли составила в мае 78,5%, незначительно уступив апрельским 78,7% и мартовским 79,0%. Таким образом, несмотря на избыток предложения стальной продукции на мировом рынке объем производства в последние месяцы практически не меняется. О ликвидации избыточных мощностей речь пока не идет.

Всего за первые пять месяцев текущего года в мире было выплавлено 684,2 млн т стали, на 3,9% больше, чем в тот же пери-

од годом ранее. Темпы роста постепенно снижаются (по итогам января-апреля было 4,0%), но очень медленно. Кроме того, прежние контрасты в мировой металлургической отрасли понемногу ослабевают. Так, если в прошлом году практически весь прирост обеспечивал Китай, тогда как в «остальном мире» производство стагнировало, то теперь расширение выпуска наблюдается практически повсеместно. Из крупных производителей стали ощутимый спад (более чем на 2%) по итогам января-мая продемонстри-

ровали только Украина, Турция и Тайвань. Причем, во всех трех случаях спад на внутреннем рынке стали совпал у них с ухудшением внешнеэкономической конъюнктуры для национальных металлургов.

В Китае производство стали в первые пять месяцев текущего года составило 342,5 млн т, на 5,6% или 18,1 млн т больше, чем в аналогичный период прошлого года. При этом, пожалуй, впервые почти половина прироста была обеспечена за счет увеличения экспорта. На внутреннем рынке спрос на прокат в стране остается относительно низким, особенно в строительной отрасли. Из-за этого многие производители испытывают проблемы со сбытом, а цены близки к минимальным уровням за последние четыре с лишним года. Тем не менее, уменьшение себестоимости вследствие падения цен на сырье пока позволяет китайским металлургам поддерживать избыточные объемы производства несмотря на все усилия правительства, направленные на ликвидацию избыточных мощностей.

Второе место в мире по абсолютному приросту вы-

плавки стали по сравнению с январем-маем прошлого года занимает Корея, где, впрочем, сказывается, по большей части, эффект низкой базы. Как раз в начале прошлого года производство в стране сократилось из-за проведения капитальных ремонтов крупных доменных печей. При этом, обстановка на корейском рынке стали остается сложной, а местные компании вынуждены, как и их китайские коллеги, наращивать экспорт.

В Индии темпы роста, составившие 2,5% по итогам января-апреля, опять уменьшились до 1,9%. В мае ситуация на внутреннем рынке мало отличалась от той, что была в предыдущем месяце, но вот объемы экспорта индийской стали сократились вследствие спада на основных рынках и ужесточения конкуренции со стороны дешевой китайской продукции.

Из ближневосточных стран быстро наращивают выпуск Катар, Саудовская Аравия и Иран, в то время как турецкие компании были вынуждены сбавить обороты. Из-за дороговизны сырья некоторые мини-заводы в Турции более активно используют покуп-

ные полуфабрикаты, кроме того, спрос на продукцию турецких металлургических компаний сократился в последнее время как внутри страны, так и за рубежом.

США пока идут с незначительным превышением прошлогоднего графика (на 0,7%), а вот европейские металлурги продолжают наращивать выпуск, хотя и не такими высокими темпами, как ранее. В январе-мае в 28 странах ЕС было выплавлено 73,3 млн т стали, на 5,3% больше, чем годом ранее. Наибольший прирост, как и ранее, демонстрируют Германия, Италия и Великобритания, а спад по итогам пяти месяцев был зафиксирован только в Словакии и Румынии.

Благодаря незначительному расширению объемов производства в мае российская металлургическая отрасль вернулась на прошлогодний уровень. При этом, июнь обещает выход в «плюс». Несколько улучшили свои показатели и украинские металлурги. По данным СМИ, война в стране пока никак не затронула сталелитейные предприятия. Впрочем, отставание от прошлогоднего графика составляет у укра-

инских производителей все те же 1 млн т, как и по итогам января-апреля.

Объемы выплавки стали в мире традиционно до-

стигают наивысших показателей во втором квартале, дальше на рынке начинается летний спад деловой активности. Однако в любом

случае отрасль, скорее всего, завершит первое полугодие с заметным превышением по сравнению с тем же периодом 2013 года.

Виктор ТАРНАВСКИЙ
Источник: *Rusmet.ru*, 23.06.2014 г.

Стабилизация на низком уровне

Итоги июня на мировом рынке стали

В течение июня на мировом рынке стали не произошло существенных изменений. Цены на основных рынках продолжали медленно снижаться, спрос на стальную продукцию оставался относительно невысоким. При этом, котировки на некоторые виды проката близки к четырехлетним минимумам, что свидетельствует о наличии серьезного кризиса. Правда, исходя из опыта прошлых лет, рынок уже находится практически на «дне», а в июле-августе металлурги должны будут приступить к постепенному повышению цен в расчете на осенний подъем деловой активности. Однако при сохранении нынешних тенденций рассчитывать на существенный рост в обозримом будущем производителям стали не приходится.

Слишком мало места

В июне мировой рынок стали обошелся без резких колебаний цен. Снижение котировок в целом продолжалось, но составило в течение всего месяца, максимум, \$5-10 за т. Рынок явно нащупывает «дно»: как ожидается, в июле будет пройдена крайняя точка спада. Впрочем, как показывает опыт предыдущих лет, подъем конца лета – начала осени, часто осуществляемый металлургами в «одностороннем» порядке, вопреки устремлениям

потребителей, как правило, оказывается кратковременным и неудачным.

В этом году вероятность данного варианта с недостаточно обоснованным скачком цен в июле-августе и возвращением на прежние позиции в сентябре-октябре выглядит достаточно высокой. Рынок разбалансирован, поэтому надежд на более-менее длительный и устойчивый подъем мало. При этом, основная проблема мирового рынка заключается не только в избытке предложения, но и в недостаточном спросе.

Вопреки ожиданиям экспертов, глобальная экономика не выходит из затянувшегося спада, который является, по сути, продолжением того кризиса, что стартовал еще осенью 2008 года. Реальный сектор, особенно строительная отрасль, до сих пор не может отойти от последствий шокового сокращения глобального потребления без малого шесть лет тому назад. Значительная часть производственных мощностей остается невостребованной, и это ограничивает потребность в сырье и материалах, в частности, стальной продукции.

При этом адекватного решения нынешних проблем так и не было предложено. Стратегия 2009-2012 годов, основанная на накачке финансового сектора и отчасти экономики в целом эмиссионными,

по сути, деньгами, обеспечила только временную передышку. На сегодняшний день ее возможности можно считать исчерпанными. США в последние три года, можно сказать, сидят на нефтегазовой игле, так как только рост добычи углеводородного сырья, тянущий за собой ряд смежных отраслей, позволяет им поддерживать национальную экономику. Однако ее функционирование в целом обеспечивается только огромным превышением государственных расходов над доходами, превышающим \$900 млрд в год. Бесконечно же наращивать долговую пирамиду даже США, очевидно, не могут.

Евросоюз, вообще лишенный в настоящее время отраслей-«локомотивов», прозябает в депрессии. Ранее основным источником роста ведущих стран региона была перекачка ресурсов из бедных государств ЕС в богатые, но в последние годы и этот процесс практически дошел до своего логического завершения. Реальный спрос на стальную продукцию в ЕС увеличивается гораздо меньшими темпами, чем производство, и повсеместно остается на 20-30% ниже докризисного уровня без особых надежд на восстановление в обозримом будущем.

Наконец, Китай, еще в прошлом году ставший главным источником слабости мирового рынка стали, пытается затормозить темпы экономического роста, чтобы прекратить наращивание неостребованных производственных мощностей и не допустить спекулятивного перегрева в строительной отрасли. Однако из-за этого в стране возникло значительное перепроизводство стальной продукции.

Испытывая трудности со спросом внутри страны, китайские компании стимулируют экспорт, объем которого в первые пять месяцев текущего года достиг

33,9 млн т, что на 33,6% больше, чем в тот же период предыдущего года. В годовом эквиваленте это равносильно более 80 млн т, т.е. в текущем году китайские компании могут отправить за рубеж примерно на 20 млн т стали больше, чем в прошлом. Между тем, на рынке сейчас, можно сказать, нет свободного места.

По данным World Steel Association (WSA), в 2013 году объем мирового экспорта стали сократился на 1,1% по сравнению с предыдущим годом до 409,4 млн т. Это превышает уровень 2009-2010 годов, но меньше, чем в 2006 году. При этом, доля экспорта в глобальном производстве стали составила 27,3%, что представляет собой минимальный показатель с 1991 года.

Конечно, все это можно объяснить тем, что почти половина всей стали в мире выплавляется в Китае, где доля экспортных поставок в прошлом году оценивалась примерно в 8%, но следует отметить, что обороты международной торговли стальной продукцией и в самом деле сокращаются. Такие страны как Иран, ОАЭ, Саудовская Аравия, Вьетнам, Турция, Алжир, исторически входившие в число крупных импортеров стали, в последние годы успешно используют политику импортозамещения. Крупнейшими покупателями проката и полуфабрикатов остаются Евросоюз и США (соответственно, 30,8 млн и 30,3 млн т импорта в 2013 году), но доступ на эти рынки, особенно на американский, имеют не все поставщики.

Рекордные объемы китайского экспорта стали в мае (8,07 млн т) только обострили ситуацию. Китайские компании в последнее время агрессивно предлагают свою продукцию в Корею, в свою очередь, выталкивая корейский прокат за

рубеж, в частности, в США, в страны Европы и Ближнего Востока, создавая конкуренцию традиционным поставщикам из Турции и СНГ. Это соперничество, безусловно, тянет котировки на стальную продукцию вниз.

Не менее важным фактором была в июне и дешевизна железной руды. Стоимость 62%-ного австралийского материала в течение второго квартала сократилась примерно на 20-25%, причем в середине прошлого месяца цены впервые с сентября 2012 года упали до менее \$90 за т CFR Китай. В то же время, уменьшение котировок на прокат за последние три месяца составило не более 3-5%, так что металлурги получили дополнительную свободу маневра и могут пойти на дальнейшее понижение цен с целью поддержки конкурентоспособности.

Где надир?

В настоящее время мировой рынок стали находится в разгаре сезонного падения деловой активности. В мусульманских странах 28 июня начался Рамадан, в Восточной Азии до конца сентября будут идти муссонные дожди, наконец, западные страны находятся накануне периода летних отпусков. В то же время, уже во второй половине июля начнется подписание сентябрьских контрактов, и, естественно, металлурги будут рассчитывать на расширение спроса и повышение цен.

Однако в текущем году рассчитывать на что-то серьезное им будет весьма сложно. Основное препятствие на пути к повышению цен на стальную продукцию заключается в хроническом избытке предложения – прежде всего, в Китае и европейских странах. Здесь в обозримом будущем вряд ли что-то изменится.

В китайской металлургии многое сейчас зависит от стоимости железной руды. Падение цен на нее привело к тому, что многие заводы, ранее бывшие убыточными, снова стали прибыльными. В связи с этим они стараются довести до максимума уровень загрузки мощностей. Уже в мае в стране было выплавлено рекордное количество стали, а в первой половине июня производственные показатели, по данным национальной металлургической ассоциации CISA, были еще выше майских. При этом, по оценкам ряда отраслевых экспертов, спотовые цены на руду во втором полугодии, в основном, будут находиться ниже отметки \$100 за т CFR Китай, так что металлурги и в дальнейшем смогут рассчитывать на относительно дешевое сырье.

Европейская металлургическая отрасль несмотря на падение цен до самого низкого уровня почти за четыре с половиной года также поддерживает достаточно высокие темпы роста производства. Как показали события осени 2012 года, региональным компаниям проще поддерживать объемы выпуска несмотря на низкую рентабельность, чем останавливать убыточные мощности – по крайней мере, в странах Западной Европы, где попытка ликвидации сотен рабочих мест вызывает противодействие властей: от локальных до государственных. Кроме того, удешевление стальной продукции в Европе способствует сокращению объемов импорта, так что европейские металлурги в последние месяцы смогли несколько расширить свою долю регионального рынка.

Весьма сложной представляется текущая обстановка в странах Ближнего Востока. В конце июня радикальная группировка Исламское государство Ирака и Леванта (ISIL) объявила о создании Халифа-

та на подконтрольной ей территории Ирака и Сирии. Уже сейчас войска ISIL заявляют о намерении наступать на Багдад, а в случае свержения слабого, коррумпированного и не пользующегося широкой общественной поддержкой иракского правительства весь регион оказывается под угрозой крупномасштабной войны или неуправляемого хаоса.

Из-за военных действий Ирак в июне практически прекратил импорт длинномерного проката, что поставило в сложное положение ряд турецких металлургических компаний, для которых эта страна была крупнейшим рынком сбыта. При этом спрос на импортную стальную продукцию сокращается по всему Персидскому заливу вследствие ввода в строй новых мощностей в Саудовской Аравии, ОАЭ и Омане, в то время как объем предложения из Турции, СНГ и Китая, как минимум, не сокращается. Не исключено, что в ближайшие месяцы регион станет новой «горячей точкой» на мировом рынке стали.

Между тем, металлургические компании в различных странах мира сокращают выплавку стали, можно сказать, только под давлением непреодолимых обстоятельств. Добровольного вывода из строя избыточных мощностей не происходит. В связи с этим многие производители стараются либо покинуть наиболее конкурентные сегменты рынка, либо рассчитывать на административные ограничения.

Как заявляет, в частности, председатель правления тайванской компании China Steel Tsoy Джо-Чи, металлургические компании в развитых странах стре-

мятся уменьшить в ассортименте долю массовой коммерческой продукции с низкой маржой и увеличить – специализированных изделий высокого передела. Кроме того, производители предпринимают и другие меры, направленные на сокращение издержек, в частности, отказ от поглощений и крупных инвестиционных проектов.

В последние месяцы в ряде стран мира резко увеличилось количество антидемпинговых исков, поданных национальными производителями стали против конкурентов, главным образом, китайских. В некоторых случаях для ограничения импорта используются и нетарифные барьеры, например, изменение правил таможенного оформления – например, как в отношении китайского проката, микролегированного бором, во Вьетнаме. Правда, пока что большая часть расследований относится к относительно узким рыночным нишам. Только в США была предпринята неудачная в целом попытка ограничить с помощью антидемпинговых пошлин импорт арматуры из Турции, а сейчас идет расследование по китайской катанке. Впрочем, как показывает опыт, заблокированных поставщиков, как правило, быстро сменяют новые.

Таким образом, нынешние проблемы мирового рынка стали, очевидно, имеют долгосрочный характер. Скорее всего, ближайшие несколько месяцев не принесут каких-либо значимых изменений. В соответствии с этим мировые цены на стальную продукцию продолжают колебания в относительно узком интервале и на низком уровне.

Виктор ТАРНАВСКИЙ
Rusmet.ru, 1.07.2014 г.

Производство стали в Германии за полгода возросло на 4%

В июне 2014 года Германия увеличила производство углеродистой стали по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 0,6%, до 3,557 млн т, но по сравнению с маем текущего года сократила на 9,3%, говорится в материалах Немецкой стальной федерации (Wirtschaftsvereinigung Stahl).

Таким образом, в стране продолжается рост выпуска этой продукции в годовом исчислении, который начался в сентябре 2013 года.

В 1 полугодии 2014 года немецкая выплавка стали возросла по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4,2%, до 22,480 млн т. При этом, как отмечают в WV Stahl, загрузка мощностей метпредприятий достигла около 90%. Несмотря на последние положительные тенденции, восстановление стальной отрасли остается хрупким в свете высоких рисков и трудной экономической конъюнктуры.

Согласно данным Федерации, за 5 месяцев 2014 года Германия увеличила производство г/к металлопродукции в годовом исчислении на 0,3%, до 15,684 млн т, включая 10,344 млн т плоского проката (1,1%) и 5,340 млн т сортового проката (-1,4%).

Напомним, что в 2013 году немецкие металлурги сократили выпуск стали на 0,1%, до 42,641 млн т. Как сообщалось ранее, WV Stahl улучшила производственный прогноз металлургов по текущему году до 45 млн т с 43 млн т.

Кроме того, немецкий стальной спрос в 2014 году, как ожидается, возрастет на 3% после падения на 1,6% в 2013 году.

«Металлоснабжение и сбыт», 10.07.2014 г.

Законодательство

Какие налоги могут вырасти в России в ближайшие годы

Правительство, несмотря на обещание не повышать налоговую нагрузку до 2018 года, обсуждает целый ряд инициатив по повышению налогов. РБК насчитал семь ключевых предложений, о которых стало известно в последнее время. Их обилие эксперты связывают с резким ростом дефицита бюджетов в регионах и плохой экономической ситуацией. А главное — денег на поддержание социальных расходов взять больше неоткуда.

О некоторых предложениях, например введении налога с продаж в регионах, министр финансов Антон Силуанов объявил накануне прошедшего в минувший четверг заседания правительства. Другие были известны и раньше: например, рост

налога на имущество из-за перехода на его расчет по кадастровой стоимости.

О более долгосрочных планах Минфин пока не распространяется, но в понедельник «Ведомости» написали, что с 2019 года могут вырасти еще два налога: НДФЛ и НДС. Источники РБК в правительстве подтвердили, что такое предложение Минфина тоже обсуждается.

Малый бизнес уже с 2015 года могут ожидать сразу два удара. Согласно уже принятому закону, на него распространили налог на имущество: «упрощенка» и «вмененка» больше не освобождают от его уплаты. Минэкономразвития выступило с инициативой вернуть льготу, но не всем. Некоторые виды деятельности

могут вообще исключить из перечня тех, кто имеет право платить налоги по упрощенной системе: торговлю, общепит и бытовые услуги.

«Я думаю, здесь оказали влияние крымские события, общеполитическая обстановка, тот факт, что у нас бюджет еле-еле выживает, несмотря на высокие цены на нефть», — объясняет обилие инициатив член Экономической экспертной группы Александра Суслина. Она обращает внимание, что большинство предложений только обсуждается. «Это не то чтобы сейчас и не то чтобы точно повышают», — говорит она.

Финансово-экономический блок таким образом подчеркивает серьезность ситуации с нехваткой доходов и привлекает к обсуждению, с одной стороны, общественность, с другой — «другие части» правительства. «Не то чтобы пугают, но так — припугивают», — говорит эксперт.

«Я не считаю, что правительство ведет с экономическими агентами игру, как с малыми детьми: давайте всех попугаем, и все начнут вести себя хорошо», — возражает директор Центра макроэкономических исследований Сбербанка Юлия Цепляева. Самое простое объяснение — самое правильное, считает она: правительство ищет пути повысить налоги, потому что ищет дополнительные доходы.

Главная причина этого — растущие проблемы в региональных бюджетах. Причины их появления, напоминает эксперт, это рост соцобязательств, замедление экономического роста, а также изменения начисления налога на прибыль, связанные с появлением консолидированных групп налогоплательщиков. Разумным решением, полагает Цепляева, было бы повышение двух федеральных налогов:

НДС, который мог бы стать 20-процентным, и налога на прибыль.

Последний был понижен в кризис с 24 до 20%. «Когда-то его надо вернуть», — говорит Цепляева. Инициативы Минфина, по ее словам, либо «небыстрые», такие как повышение НДС, либо непопулярные, как введение налога с продаж без отмены НДС, «только ленивый не критикует».

Страховые взносы в Фонд обязательного медицинского страхования (ФОМС)

Как все устроено: работодатель отчисляет 5,1% в ФОМС от зарплат сотрудников, не превышающих 624 тыс. руб. в год (52 тыс. руб. в месяц). Это часть единого страхового взноса (30% с тех же зарплат), остальное идет в Пенсионный фонд и Фонд соцстрахования. С зарплат свыше 624 тыс. руб. в год отчисления в ФОМС сегодня не взимаются, страховой взнос взимается по ставке 10% и полностью направляется в Пенсионный фонд.

Что предлагается: Минфин предлагает отчислять 5,1% в ФОМС с любых зарплат. Таким образом, нагрузка на работодателей, имеющих в штате только низкооплачиваемых работников, не вырастет. Остальные будут платить не 10%, а 15,1% с зарплат свыше 52 тыс. руб. в месяц. Это увеличит поступления в ФОМС примерно на 200 млрд руб., заявил министр финансов Антон Силуанов.

Срок: неизвестно.

Налог на доходы физических лиц (НДФЛ)

Как все устроено: основная ставка этого прямого налога в России 13%, столько работодатель отчисляет со всех зарплат сотрудников. Некоторые виды до-

ходов облагаются по другим ставкам: 35% — для выигрышей и призов в конкурсах свыше 4000 руб.; 15% — для нерезидентов в отношении дивидендов от участия в российских компаниях и т. д. Некоторые виды доходов в России не облагаются НДФЛ, такие как пенсия, пособия, стипендии и др.

Что предлагается: повысить основную ставку НДФЛ с 13 до 15% после окончания текущего выборного цикла, такое предложение Минфина обсуждается сейчас в правительстве, подтвердили РБК чиновники, участвующие в дискуссии о налоговой политике. Минфин отказался от официальных комментариев по этому вопросу.

Срок: с 2019 года.

Налог на добавленную стоимость (НДС)

Как все устроено: налог, с помощью которого в бюджет изымается часть добавленной стоимости товара, работы или услуги на всех стадиях процесса производства товаров и услуг. Конечный потребитель уплачивает продавцу налог со всей стоимости приобретаемого им блага, однако в бюджет эта сумма начинает поступать ранее, так как налог уплачивает участник каждой стадии производства. И каждый такой участник имеет право на зачет разницы налога, уплаченного при покупке и продаже товара, поэтому он называется косвенным. Основная ставка НДС — 18%, для части товаров действует льготная ставка — 10%, экспортируемые товары НДС не облагаются.

Что предлагается: повысить основную ставку НДС с 18 до 20%, такая инициатива Минфина обсуждается в правительстве вместе с предложением повысить НДФЛ, сообщают источники

РБК. Минфин официально не комментирует эту инициативу.

Срок: с 2019 года.

Региональный налог с продаж

Как все устроено: налог с продаж сегодня в России отсутствует. Этот налог на потребление, по мнению большинства экспертов, дублирует действующий НДС. Разница — в способе начисления. В отличие от НДС налог с продаж взимается со всей добавленной стоимости сразу при реализации товара или услуги конечному потребителю.

Что предлагается: ввести налог с продаж в регионах на усмотрение губернаторов со ставкой 3% (по словам министра финансов Антона Силуанова) или 5% (по словам замминистра экономического развития Андрея Клепача). Налог с продаж должен стать главным инструментом решения проблемы дефицита региональных бюджетов. По расчетам Минфина, эта мера в 2015—2017 годах даст регионам дополнительные доходы в размере 194,8 млрд, 210,7 млрд и 230 млрд руб. соответственно, сообщает ИТАР-ТАСС.

Срок: с 2015 года.

Федеральные льготы по «региональным» налогам

Как все устроено: в настоящее время в России на федеральном уровне действует ряд льгот, касающихся налогов, зачисляемых в региональные бюджеты.

Что предлагается: Минфин в «Основных направлениях налоговой политики на 2015—2017 годы» предлагает окончательно отказаться от установления новых льгот по региональным и местным властям. Существующие льготы предлагается отменить либо позволить местным

властям самим решать их судьбу. По этому пути министерство идет и с налогом на имущество. Весной этого года принят закон, согласно которому малый бизнес, использующий упрощенную и вмененную системы налогообложения, уже не будет иметь право на безусловное освобождение от уплаты налога на имущество. Право освобождать от этого налога или вводить льготы по его ставке предоставлено регионам.

Срок: 2015–2017 годы.

Упрощенная система налогообложения (УСН) и единый налог на вмененный доход (ЕНВД)

Как все устроено: малый бизнес и индивидуальные предприниматели переходят на упрощенную систему налогообложения добровольно. Эта система освобождает их от уплаты налога на прибыль, имущество и НДС. Ставка налога на «упрощенке» — 6% для доходов и 15% — для доходов, уменьшенных на величину расходов. «Вмененка» позволяет ИП и небольшим организациям, занимающимся отдельными видами деятельности, платить налог не с фактически полученного, а предполагаемого, вмененного дохода.

Что предлагается: Минэкономразвития предлагает сократить перечень видов деятельности, при которых возможны

«упрощенка» и «вмененка», исключив из списка «льготников» общественное питание, торговлю и бытовые услуги. Для остальных видов деятельности за счет такой меры возможно возвращение права не платить налог на имущество.

Срок: с 2015 года.

Налог на имущество

Как все устроено: в большинстве регионов России налог на имущество рассчитывается исходя из балансовой стоимости помещений и зданий.

Что предлагается: в следующем году налог на имущество может быть заменен налогом на недвижимость (в который также будет включен налог на землю), он будет рассчитываться исходя из кадастровой стоимости объектов. Во многих случаях кадастровая стоимость зданий и помещений в разы превышает балансовую. Поэтому эксперты и деловые организации ожидают кратного роста налоговой нагрузки на владельцев таких объектов. Власти планируют повышать ее для физических лиц постепенно. Регионы смогут вводить этот налог по мере готовности до 2020 года. Кроме того, ограничивается максимальный размер роста налога ежегодно: по 20% ежегодно до 2020 года, сообщили РБК в Минфине.

Срок: 2015—2020 годы.

Елена МАЛЫШЕВА
«РБК daily», 8.07.2014 г.

Кругозор

Минэкономики расчислит моногорода

Ведомство обнародовало критерии для получения ими господдержки

Минэкономики определило новые критерии, по которым поселения будут относиться к моногородам и претендовать

на получение финансовой поддержки. Население в них должно превышать 3 тыс. человек, а каждый пятый работник —

трудиться на предприятиях одного профиля. Рассчитывать на поддержку из центра смогут в первую очередь города с уже высоким уровнем безработицы либо с перспективой ее резкого роста. Впрочем, самые проблемные из них, где градообразующее предприятие уже закрылось, в классификацию не включены.

Список моногородов, претендующих на получение федеральной помощи, может заметно измениться. Минэкономики представило для общественного обсуждения проект постановления правительства, вводящий новые критерии для попадания в перечень. Документ подготовлен по поручению президента — в послании Федеральному собранию Владимир Путин предложил создать программу комплексного развития моногородов, создав преференции для работающего в них бизнеса. Согласно проекту, статус моногорода смогут получить городские округа или поселения с населением от 3 тыс. человек, где 20% всех работающих жителей в течение последних пяти лет трудились на одном или нескольких предприятиях схожего типа по добыче полезных ископаемых (за исключением нефти и газа), производству или переработке промышленной продукции. При этом все моногорода поделят на четыре категории по уровню социально-экономического положения. Главными претендентами на господдержку, очевидно, будут те, кто попадет в первую из них — самую неблагополучную. Это города, которым грозит закрытие градообразующей организации или сокращение числа ее работников более чем на 10%, где уровень безработицы превышает средний по стране более чем вдвое или же ситуация оценивается самим населением как неблагополучная (в нали-

ции должно быть не менее двух из этих признаков).

В действующий список моногородов входят 342 поселения. Он был составлен еще в 2009 году Минрегионом, который до конца 2013 года отвечал за эту тему в правительстве. Для попадания в список требовалось, чтобы на градообразующем предприятии или в группе предприятий, связанных единой технологической цепочкой, работало более 25% экономически активного населения либо на них приходилась половина отгружаемой городом продукции.

Хотя Минэкономики снизило порог занятости, эксперты считают новые критерии более жесткими. Как отмечалось на круглом столе в РСПП в декабре 2013 года, по критерию занятости в список Минрегиона попали лишь 60 моногородов, остальные — "по отгрузке". При этом "по отгрузке" статистика легко искажается из-за разной стоимости вырабатываемой продукции, особенно если речь идет о добыче, отмечает Владислав Варяник, председатель комитета "Деловой России" по улучшению инвестклимата в регионах. Кроме того, ранее данные предоставляли сами регионы, добавляет Сергей Ламанов из "ЦСР-Региона". Но следует опираться на долю градообразующего предприятия в экономике муниципалитета, а не только на занятость, считает эксперт, напоминая, что самые проблемные моногорода, где завод уже закрылся, вообще не попадают в текущую классификацию.

Сократить число претендентов может и введенный порог численности жителей моногорода — в Минэкономики считают, что проблемы небольших поселений региональные власти могут решить сами. Хотя из действующего списка лишь в 20

поселениях проживает менее 3 тыс. граждан, еще несколько десятков имеют численность менее 6 тыс., и это может стать критичным с учетом предложений, разрабатываемых другими ведомствами. Так, в пятницу министр труда Максим Топилин сообщил, что ведомство предлагает оплачивать работодателям сертификаты на привлечение рабочей силы из проблемных регионов. Стоимость сертификата может составить 225 тыс. руб., что, по оценкам Минтруда, покрывает 75% расходов работодателя на переезд, переобучение и обустройство работника на новом месте. По словам министра, уже в 2015 году в программе могут принять участие 15 тыс. человек, а в 2018 году число переехавших будет в десять раз больше.

Моногорода поделят на категории

Минэкономики предлагает разделить все моногорода на четыре категории по уровню социально-экономического положения. В первую войдут те из них, где присутствует два из четырех рисков: угроза закрытия градообразующей организации или сокращение числа ее работников более чем на 10%, уровень безработицы превышает средний по стране более чем в два раза, ситуация оценивается самим населением как неблагоприятная. Во вторую категорию попадут поселения, где есть высокие риски ухудшения социально-экономического положения хотя бы по

одному из данных признаков. В третью — те, где есть информация о том, что на градообразующем предприятии может быть уволено более 3% работников, безработица превысит среднероссийский уровень или на этот город придется 5% зарегистрированных безработных региона. Наконец, четвертую категорию составят города со стабильной социально-экономической ситуацией.

Бюджет в помощь моногородам

По данным на 2013 год, в российских моногородах проживало около 15,6 млн человек (10,9% населения страны). На предприятиях, которые были в них градообразующими, работало около 1 млн 360 тыс. человек, примерно 1,8% экономически активных россиян. Последний раз средства на поддержку моногородов — 4 млрд руб. — были выделены из бюджета в 2011–2012 годах. В бюджете 2013 года на них денег не предусматривалось: тогда Минфин убедил президента и премьера не утверждать предложенную Минрегионом бюджетную программу помощи. В 2014 году, как заявил глава ведомства Алексей Улюкаев на совещании по проблеме моногородов, которое было проведено президентом в апреле этого года, правительство уже согласовало выделение 3 млрд руб. на поддержку пяти моногородов.

Анастасия МАНУЙЛОВА, Татьяна ЕДОВИНА
«Коммерсантъ», 30.06.2014 г.

Большие помогут малым

Развитию моногородов поспособствуют крупные компании

В России насчитывается 342 моногорода, большую часть которых следует отнести к категории депрессивных. Проблемы этих городов схожи. Можно ли найти для них " типовые " решения, обсудили эксперты на " круглом столе " " Как развивать экономику моногородов России: взаимодействие бизнеса и власти " .

Эксперты отмечают, что моногорода были для своего времени прогрессивными производственными площадками. "Они были созданы разумно. Производство находилось в непосредственной близости к источнику ресурсов: рядом с месторождениями полезных ископаемых энергоемкое производство строилось рядом с электростанцией. Такие производственные цепочки были конкурентоспособны и жизнеспособны. Потом части производства оказались в разных руках, что привело к разрыву производственных цепей", - рассказывает Вадим Гераскин, заместитель генерального директора по связям с государственными органами компании "Базовый элемент". Сегодня для таких городов приходится искать новые успешные бизнес-модели, которые дадут людям работу, а городу экономическое процветание.

Для того чтобы понять, какие решения подходят для каждого из городов, компания "Базовый элемент" и фонд "Центр стратегических разработок - Регион" провели исследование, в котором выделили несколько типов моногородов. Первый вариант - это динамичный город с хорошо работающим, но постепенно деградирующим предприятием. "Предприятие может прекрасно работать, но исчерпал себя источник ресурсов, к примеру, рудник", - говорит Вадим Гераскин. Решением для таких городов может стать реализация на территории города инвестиционных проектов и создание индустриальных парков. Плюсом моногорода такого типа является наличие хорошей инфраструктуры и трудовых ресурсов, которые по профилю могут подходить планируемому для реализации инвестиционному проекту. В этом случае для нового предприятия будет ре-

шена проблема нехватки квалифицированных кадров. Также возможно, что само предприятие динамично развивается, город же, напротив, деградирует. Моногорода, создававшиеся в советское время, далеко не всегда адаптируются к новым реалиям. Их инфраструктура устаревает, молодежь разъезжается, несмотря на перспективы наличия места на работающем предприятии. В этом случае проблему могут снять точечные меры по восстановлению инфраструктуры и решению социальных проблем.

Самый тяжелый вариант - это деградирующий моногород при деградирующем предприятии. Шансы привлечения инвестиций и оживления таких моногородов невелики. При этом жители из этих населенных пунктов уезжать не спешат. Вадим Гераскин говорит, что в таких городах можно применить механизм "управляемого сжатия": "В этом случае необходимо сократить затраты на содержание города. Для этого следует выкупить у людей жилье и поселить оставшееся в городе население более компактно". Это приведет к экономии ресурсов на содержание городской инфраструктуры и коммунальные услуги города. "Средства не будут распыляться на обслуживание большой территории", - поясняет Гераскин.

Наиболее заинтересованы в развитии моногородов компании, уже имеющие в них предприятия. "Нам кажется, что можно было бы применить модель государственно-частного партнерства для реализации проектов в моногородах. У ГЧП есть разные аспекты: социальные и экономические. В эту модель можно вовлекать бизнес, градообразующие предприятия и местные власти", - считает Сергей Лама-

нов, руководитель группы проектов фонда "Центр стратегических разработок - Регион". По мнению Ламанова, можно выбрать несколько регионов в качестве пилотных среди типичных моногородов и предложить для них " типовые " решения проблем. При успешных результатах реализованные модели сотрудничества бизнеса и власти можно тиражировать на другие моногорода. "Предварительные переговоры показывают, что крупные компании готовы выдвигать моногорода, в которых они имеют предприятия, для участия в таком проекте", - говорит Ламанов.

Также в моногородах можно использовать ГЧП для коммунальных и транспортных хозяйств, полагает Екатерина Брызгина, руководитель департамента ГЧП холдинга КРІ: "Эти территории страдают от недостаточной транспортной доступности. Частные партнеры в управ-

лении государственным имуществом по концессии бывают более эффективны, в том числе при управлении коммунальным хозяйством".

Отличительной чертой нынешней экономической ситуации является то, что конкурировать за инвесторов городам России приходится не только между собой, но и с другими юрисдикциями. И эта конкуренция далеко не в пользу моногородов. "Что делают другие страны? В первую очередь снижают стоимость кредитных ресурсов. Потому что любой проект в первую очередь связан с привлечением финансирования. Сегодня мы видим, что по уже подписанным кредитным договорам в России пересматривают условия. В таких обстоятельствах немногие решаются реализовать инвестиционные проекты", - поясняет Вадим Гераскин.

Ирина ГОЛОВА
«Российская бизнес-газета», 1.07.2014 г.

Гражданам РФ больше нечего беречь и желать

Потребление и сбережение не увеличиваются, инвестиции падают

Внутренний спрос в России продолжает затухать. В мае 2014 года домохозяйства не проявляли заметной склонности ни к росту потребления, ни к увеличению сбережений, свидетельствуют данные Росстата. В то же время статистика по-прежнему фиксирует сокращение капитальных инвестиций, которое объясняется не только экономическими, но и поведенческими факторами.

Очередная порция макроэкономической статистики Росстата фиксирует стабилизацию динамики частного потребительского спроса в мае. В годовом выражении динамика оборота розничной торговли замедлилась с 2,6% в апреле до

2,1% в мае. С учетом сезонного и календарного факторов, по оценкам Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП), за май розничные продажи непродовольственных товаров выросли на 0,2% после просадки на 1,5% в апреле, а продовольственных — на 0,2% против сокращения на 0,3%. Такие колебания в динамике потребления товаров домохозяйствами в апреле—мае объясняются аномальным ростом спроса в феврале—марте (соответственно 1,7% и 1% с учетом сезонности), связанного с бегством из рубля в валюту и товары. Замедлению потребительского спроса домохозяйств способствовал за-

метный разгон продовольственной инфляции (с 9% в апреле до 9,5% в мае в годовом выражении) — покупки продуктов в мае впервые с конца 2009 года сократились на 0,3%. С учетом сезонности, как и в апреле, потребление платных услуг не росло. В результате за пять месяцев 2014 года прирост оборота розничной торговли товарами в годовом выражении замедлился до 3,1% (3,3% за январь—апрель 2014 года), платных услуг — стагнировал на уровне 0,9%.

Последние оценки индекса предпринимательской уверенности торговых компаний (за второй квартал) Центра конъюнктурных исследований ВШЭ указывают: оживление настроений в отрасли связано с весенне-летним сезоном. Впрочем, единственный источник оптимизма — продовольственная розница, тогда как в непродовольственном секторе продолжается стагнация. При этом представители последнего ожидают сжатия спроса в силу замедления роста доходов и кредитования, а также увеличения сберегательных настроений граждан.

Между тем в мае на фоне фактической стагнации частного спроса, по данным Росстата, темпы роста доходов и зарплат заметно увеличились — на 5,8% и 5% год к году. Игорь Поляков из ЦМАКПа объясняет ускорение роста доходов уменьшением вложений домохозяйств в иностранную валюту (Росстат уменьшает их на объем покупки валюты), а зарплат — их продолжающимся увеличением в госсекторе, к которому в мае подключились строительство и связь. При этом разворота в сберегательном поведении граждан в мае не обнаруживается: объем валютных (с учетом переоценки) и рублевых бан-

ковских вкладов фактически не изменился, а чистые покупки иностранной валюты оставались, по оценке ЦМАКПа, хотя и меньше, чем в апреле, но все же положительными.

На этом фоне инвестиции в основной капитал в мае год к году снизились на 2,6% (минус 3,8% за пять месяцев). В свою очередь, индекс предложения инвестиционных товаров ЦМАКПа (ежемесячная статистика Росстата об инвестициях считается крайне ненадежной) фиксирует увеличение их предложения на 0,5% за апрель и май в среднем, тогда как до середины первого квартала этот рост был восстановительным после провала в первой половине 2013 года. Хотя основным источником предложения остается импорт техники и материалов, в последние месяцы его прирост обеспечивало и внутреннее производство.

Впрочем, увеличение индекса не меняет крайне слабых финансовых результатов и инвестпланов промышленности. Более того, в значительном числе промышленных отраслей процентные платежи компаний достигают критической отметки: в машиностроении и легкой промышленности — это половина прибыли от продаж, а в АПК — три четверти, подсчитали в ЦМАКПе. Снижение прибыли резко увеличило удельные расходы по обслуживанию кредитов, тогда как внутрироссийские ставки по новым займам растут с марта, а доступ на внешние рынки фактически закрыт. В этих условиях рассчитывать на бурный рост вложений в отраслях, не связанных с добычей и обработкой полезных ископаемых, не приходится.

Лечу куда хочу

Нужно ли останавливать текучесть кадров

В прежние времена люди гордились тем, что у них в трудовой книжке одна запись о месте работы. Сегодня рынок требует перемещения рабочей силы, мобильности и стремления к новому. Как совместить стабильность компаний и свободу передвижения работников?

Исследование компании Hay Group, которая в 2013 году провела сравнение макроэкономических показателей и баз данных по персоналу, показало, что текучесть персонала постоянно растет. Согласно глобальным прогнозам, к 2018 году она вырастет до 23-24%. Это значит, что более 190 миллионов работников во всем мире сменят место работы. В России пик текучести персонала по прогнозу будет достигнут в 2015 году и составит около 28%.

- Текучесть кадров все еще остается проблемой для российского рынка труда, - подтверждают и эксперты компании Kelly Services. - Но при этом у нас наблюдаются и позитивные тенденции: если раньше количество "джоб-хoppers" (по-русски - "летунов") было очень высоким, то в 2013 году уже было заметно сокращение их числа. Количество занятых кандидатов, склонных менять место работы чаще одного раза в год, сократилось на 20% по сравнению с 2012 годом и составило 15%, а количество нетрудоустроенной части "летунов" сократилось с 60 до 39%.

По всей видимости, на темпы текучести повлияли экономические причины - снижение темпов роста экономики, сокращение рабочих мест в ряде отраслей. Но что можно сделать, чтобы удержать

тех, кто все-таки ищет лучшей трудовой доли?

- На их удержание влияют такие факторы, как уверенность сотрудников в руководителях и собственные полномочия сотрудников, - считает руководитель исследовательского центра Hay Group в России Ирина Чернозубова. - Важно также и понимание сотрудниками баланса между тем, что они дают организации, и тем, что получают взамен, и наличие условий для успеха.

Исследование показало, что около половины сотрудников во всем мире не удовлетворены вознаграждением, не видят связи между своим вознаграждением и результатами деятельности, не видят возможностей для роста и развития в тех организациях, где они работают. Они находят проблематичным взаимодействие внутри компании и не уверены в том, что могут достичь своих профессиональных и карьерных целей.

Однако текучесть кадров для опытных HR-специалистов служит источником и другой не менее важной информации.

- Если это узкопрофильная компания с постоянным кадровым составом, вроде оптовых компаний, торгующих бумагой, например, или ювелирными изделиями, то переход сотрудников из нее говорит о серьезных внутренних проблемах, - считает генеральный директор кадрового агентства "Аспект" Людмила Зимина. - Это сигнал того, что компания не развивается. Если речь о других, более мобильных секторах, то перемещения кадров внутри них каждые год-два - это норма. Ведь если опытный работник хочет под-

ниматься по карьерной лестнице, а эти места заняты его сверстниками или людьми чуть старше, перспектив "подняться" у него немного. Но он может перейти в другую компанию, иногда даже с потерей в зарплате, но с перспективой

роста. Конечно, если человек меняет работу намного чаще - для нас это предмет особого внимания.

Совсем особая группа работников - стартаперы, то есть люди, раскручивающие бизнес с нуля.

- Это уникальные специалисты, они очень дорого стоят, хотя надолго нигде не задерживаются, - комментирует Людмила Зимина. - Раскрученный бизнес им неинтересен, да в нем и не нужна такая высокая квалификация. И несмотря на то, что они "летают" с места на место, за ними охотятся, потому что их очень мало.

Татьяна БАТЕНЁВА
«Российская бизнес-газета», 1.07.2014 г.

**СРЕДНЯЯ ТЕКУЧЕСТЬ КАДРОВ
В РАЗНЫХ СФЕРАХ БИЗНЕСА, %**

Источник: HR-benchmarking-Axes monitor

