

≡ СОДЕРЖАНИЕ ≡

Профсоюзы	1
На предприятиях	5
В отрасли	9
Социально-экономическое положение в стране	22
За рубежом.....	32
Законодательство	33
Кругозор.....	34

Профсоюзы

Май антисоциальный

Что предлагают гражданам депутаты и чиновники

Законопроекты и инициативы, предлагаемые отдельными российскими парламентариями и представителями правительства, нередко вызывают у населения страны нервную оторопь. Тут тебе и повышение пенсионного возраста, и налог на туеядство, и ограничения в больничных выплатах, и много чего еще. Май 2015-го года выдался особо богатым на странные предложения как народных избранников, так и чиновников. «Солидарность» составила топ-5 майских антисоциальных инициатив, отдающих если не вредительством, то уж точно популизмом.

Оставить пенсионеров без индексации

Суть предложения: разрешить индексировать пенсии ниже уровня инфляции.

Автор: Максим Орешников, заместитель министра финансов.

Одним из основных источников бюджетного дефицита Минфин РФ считает растущие из-за индексации пенсий расходы ПФР, не поддерживаемые аналогичным ростом зарплат.

«Растет разрыв между сокращающимися зарплатами – источником доходов для пенсионных выплат и самими пенси-

ями, которые государство обязано индексировать на уровень инфляции. Растущие из-за индексации расходы ПФР, не поддерживаемые аналогичным ростом зарплат – это один из основных источников бюджетного дефицита», - цитирует заместителя министра финансов Максима Орешкина газета «Ведомости».

По словам Орешкина, если доходы фонда продолжат расти медленнее расходов, это может разорвать всю пенсионную систему. Решить проблему предлагается несколькими способами, один из которых – привязка индексации пенсий к росту доходов ПФР. Такая практика уже есть, однако по закону индексация не может быть ниже инфляции.

Профсоюзный комментарий:

- Лучше, чтобы замминистра, который это заявляет, пришел на заседание Российской трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений и там свои аргументы излагал. Предложение абсолютно не соотносится с жизнью простых людей, простых пенсионеров... Оно не только не жизненное – оно вредное и антинародное, - уверен председатель ФНПР Михаил Шмаков.

Лидер Всероссийской политической партии «Союз труда» Александр Шершуков тоже считает подобный подход недопустимым:

- В Трудовом кодексе РФ прописана обязательная индексация работодателями зарплат не ниже инфляции, но не прописан соответствующий механизм. Пенсии являются отложенной заработной платой работников, и это единственная форма заработка с установленным механизмом индексации. Этим предложением Минфин, который должен бы предлагать механизм индексации обычной заработной

платы, хочет сломать механизм индексации отложенной заработной платы, то есть пенсии. Это абсолютно неприемлемое предложение. В случае, если оно действительно будет рассматриваться в правительстве, мы будем бороться, - пояснил Шершуков.

Отправить осужденных на работу

Суть предложения: позволить трудоустроить заключенных вне исправительных учреждений.

Автор: Александр Хинштейн, депутат Госдумы РФ от партии «Единая Россия».

Законопроект вводит в обиход новую форму трудоустройства заключенных. А именно, в частных компаниях – на производствах, которые зачастую находятся за несколько сотен километров от колоний. Если инициатива Хинштейна пройдет, привлечь сидельцев смогут предприятия любых организационно-правовых форм собственности. Действие новой нормы распространится на заключенных, отбывающих наказание в колониях-поселениях, и на лиц, осужденных к принудительным работам. По данным ФСИН на 2015 год, в 128 колониях-поселениях отбывают наказание 39 414 человека.

Инициативу парламентария по трудоустройству осужденных поддерживает руководство ФСИН. Ведомство вынуждено сокращать нерентабельные колонии и сворачивать либо отдавать региональным властям производства при исправительных учреждениях. Проект по удаленному трудоустройству зэков на частных предприятиях рассматривается как модель по оптимизации бюджетных расходов.

Профсоюзный комментарий:

- Мы выступаем категорически против

подобной инициативы! Что у нас, строить некому, что ли?! Здесь цель какая – не людей дополнительных в строительство привлечь, а удешевить строительство, сэкономив на зарплате специалистов, - считает председатель профсоюза работников строительства и строительных стройматериалов РФ Борис Сошенко. - К тому же человек, работающий из-под палки, может начать сознательно вредительствовать. Если говорить о возведении крупных инфраструктурных объектов, подобные предложения могут быть попросту опасны. В старину была такая месть: чтобы насолить жадному заказчику, строители при проведении работ закладывали в укромное место сырое яйцо. А люди потом жили и не могли понять – откуда воняет? Здесь же последствия могут быть гораздо хуже. В общем, предложение это плохое во всех аспектах: по зарплате, по занятости, по политическим соображениям и этическим нормам.

Исполняющий обязанности председателя профсоюза работников лесных отраслей РФ Денис Журавлев тоже далек от одобрения инициативы Хинштейна. По его мнению, сейчас нормальных рабочих мест не хватает и свободному трудоспособному населению. Сначала неплохо бы обеспечить нормальной работой и нормальной зарплатой обычных семейных людей, не преступавших закон. А привлечение осужденных - это еще и демпинг на рынке труда.

- Понятно же, что много им платить не будут. Речь о привлечении профсоюзных организаций тоже не идет, так что работодатель сможет предоставлять любые условия труда, в том числе и не соответствующие трудовому законодательству. Если предприниматели хотят заработать

на дешевой рабочей силе – пусть создают производства непосредственно в исправительных учреждениях, - считает Журавлев.

Налог на безработных

Суть предложения: обязать нетрудоустроенных платить в бюджет или отправлять их на исправительные работы.

Автор: Андрей Анохин, депутат законодательного собрания Санкт-Петербурга.

Некоторые категории безработных россиян могут принудить уплачивать взносы во внебюджетные фонды. Речь идет о гражданах, которые официально не работают, однако получают доход, сдавая, например, недвижимость в аренду. Соответствующую инициативу правительство РФ может рассмотреть в ближайшее время.

«Я считаю, что необходимость такого закона назрела давно. Необходимо изменить отношение к труду, и государство должно ориентироваться, в первую очередь, на людей, которые живут честно и платят налоги», - цитирует «Российская газета» автора инициативы, депутата петербургского заксобрания Андрея Анохина.

«Я не совсем понимаю, почему такое внимание приковано именно к инициативе, касающейся тунеядства, - заявил Анохин. – Мною предложена целая система поправок к законодательству по труду. Сейчас 20 миллионов экономически активных граждан находится в тени. Кто-то живет [на сумму] от сдачи квартир, кто-то не работает принципиально и сидит на шее у своих родителей».

За тунеядство депутат предлагает наказывать годом исправительных работ. Цель инициативы - увеличение налогов в

бюджет и борьба с "серым" сектором экономики, где миллионы самозанятых граждан трудятся без оформления и уплаты страховых взносов. Нововведение, по мысли депутатов, заставит россиян регистрироваться на бирже труда. При этом ответственность для работодателей, которые платят "серую" зарплату, законопроектом не предусмотрена.

«Я полагаю, этот процесс запустится автоматически. В первую очередь, сами люди будут отказываться работать без официального оформления», - считает Андрей Анохин.

Профсоюзный комментарий:

«Очевиден дефицит в этой системе: идет нагрузка на федеральный бюджет, - заявил информационному агентству «Россия сегодня» руководитель департамента социального развития ФНПР Константин Добромыслов. – Хотя система должна существовать по принципу самофинансирования, на деле этого не происходит. Однако неплательщиков очень сложно отловить и поставить на учет. Просто облагать всех - это некорректный способ, но его могут ввести».

Добромыслов подчеркнул, что необходимо четко определить причины, по которым человек не работает, и понять, кого из безработных нужно обязать делать выплаты. Однако осуществить это сложно. По сведениям Добромysłова, в процессе социального страхования сегодня не участвуют около 22 млн человек экономически активного населения, а добросовестных плательщиков насчитывается всего 47 - 48 миллионов.

Больничные не для всех

Суть предложения: оплачивать больничные только тем, кто участвует в

специальных по здравоохранению.

Автор: представители комитета Госдумы РФ по охране здоровья.

Как сказал зампреда комитета Госдумы РФ по охране здоровья Сергей Дорофеев, в парламенте рассматривается законопроект, по которому оплачиваемые больничные останутся только для граждан РФ, участвующих в специальных программах по сбережению собственного здоровья.

«На уровне Госдумы обсуждается предоставление госгарантий по здравоохранению только в случае участия гражданина в программах сбережения здоровья. Рассматриваются разные варианты: от предоставления госгарантий оплачиваемого больничного листа исключительно после участия в программах – до получения бонусов в случае участия в такой программе», - цитирует слова Дорофеева информационное агентство «ТАСС».

Профсоюзный комментарий:

- Больничные должны оплачиваться всем гражданам страны, которые отчисляют средства на систему обязательного медицинского страхования из своих зарплат. Должны же граждане получать какое-то удовлетворение от средств, поступающих в Фонд социального страхования? Нельзя ограничивать их право на получение средств при выходе на больничный какими-то дополнительными условиями. Другое дело, если речь идет о самозанятом населении. Если человек не вносит деньги в соответствующий фонд, он должен самостоятельно решать свои проблемы в этом отношении, - считает зампреда профсоюза работников здравоохранения РФ Михаил Андрочников.

Меньше работы для женщин

Суть предложения: уменьшить количество рабочих часов для женщин.

Автор: Валерий Рязанский, председатель комитета Совета Федерации по социальной политике.

С предложением сократить рабочий день для женщин по пятницам выступил председатель Комитета Совета Федерации по социальной политике Валерий Рязанский. Об этом сенатор заявил в интервью «Русской службе новостей».

«Для женщин, безусловно, жесткий рабочий график тяжеловат. Поэтому для них такой гибкий график был бы вполне уместен», - заявил сенатор в интервью «Русской службе новостей».

Профсоюзный комментарий:

- Это популизм чистой воды, - по-

лагает депутат Госдумы, секретарь Центрального Совета Горно-металлургического профсоюза России Михаил Тарасенко. - Складывается впечатление, будто люди, предлагающее такое, искренне думают, что все участие женщин в трудовом процессе ограничивается столами помощников в Совете Федерации. Представьте ситуацию: пятница, идет операция, врачебное вмешательство. У женщин заканчивается рабочий день, и они выходят из операционной. Или на совещании у министра здравоохранения Вероники Скворцовой ее заместители остаются, а она сама уходит – рабочий день кончился. А если серьезно, авторы законопроекта не хотят понять, что этим они ставят женщину в неконкурентные условия при трудоустройстве.

Александр КЛЯШТОРИН
«Солидарность», 16.06.2015 г.

На предприятиях

Стратегический приоритет – эффективность

ММК оказался готов к периоду торможения мировой экономики

2014 год, очень непростой для экономики страны, Магнитогорский металлургический комбинат отработал весьма достойно - с заметным ростом производственных и финансовых показателей.

Более того, по оценкам авторитетных российских и зарубежных аналитиков, акции ММК во втором полугодии продемонстрировали наилучшую динамику в отрасли и продолжают оставаться в фаворитах с точки зрения потенциала роста.

Об этом шёл разговор на традиционной пресс-конференции членов нового состава совета директоров ОАО "ММК".

Период реализации крупномасштабной инвестиционной программы на ком-

бинате завершился, подчеркнули председатель совета директоров ОАО "ММК" Виктор Рашников и генеральный директор Павел Шиляев. Проведённая модернизация, по сути, и позволила комбинату "во всеоружии" подойти к нынешней непростой ситуации в мировой и отечественной экономике.

"В последние годы мы активно обновлялись, внедряли в производство новые технологии и мировые стандарты, осваивали новые марки стали, расширяли продуктовую линейку, непрерывно работали над повышением качества нашей продукции и сервисных инструментов, - отметил председатель совета директоров ОАО

"ММК" Виктор Рашников. - Сегодня мы располагаем мощной материально-технической базой для производства конкурентной продукции по мировым стандартам. Это позволяет нам удерживать сильные позиции на российском рынке высококачественного плоского проката и одновременно предлагать соответствующее качество и конкурентные условия при отгрузке продукции на экспорт".

Всё это позволило комбинату в прошлом году сократить чистый долг на один миллиард долларов. Таким образом, компания добилась не только улучшения своего финансового состояния, но и снижения долговой нагрузки. Директор по финансам Ольга Рашникова подчеркнула, что ключевым моментом, способствовавшим достижению таких результатов, стал тот факт, что комбинату удалось перевести валютные кредиты в рублёвые до резкого снижения котировок рубля на валютном рынке.

Генеральный директор ОАО "ММК" Павел Шиляев отметил, что в металлургии будущее за теми компаниями, кото-

рые непрерывно развиваются. Сегодня переизбыток мощностей "давит" на основных игроков металлургического рынка. Поэтому развитие нужно искать в повышении эффективности. В период торможения экономики особую актуальность приобретает внутренняя эффективность на уровне бизнес-процессов. Работая в этом направлении компания смогла добиться экономического эффекта в размере 6 миллиардов рублей или 250 миллионов долларов. Эта задача остается актуальной и в 2015 году. В целях ее эффективного решения мы вовлекаем в работу, в том числе, и ресурс наших работников в части стимулирования их интереса к генерированию инновационных идей в проектах повышения энергоэффективности, в технологическом цикле, в расширении использования информационных технологий. Суммируя вышесказанное, можно сказать, что основа современной стратегии ММК - повышение эффективности, как операционной, так и функциональной, и, конечно, качественный рост.

«Магнитогорский металл», 30.05.2015 г.

«Металлоинвест» делает ставку на эффективность

Компания хочет к 2023 году сохранить рентабельность по EBITDA на уровне 30%

Цены на железную руду, сталь и горячечбрикетированное железо будут только снижаться, уверен гендиректор «Металлоинвеста» Андрей Варичев. К 2023 г. средняя годовая стоимость 1 т стали будет \$440, железная руда будет стоить \$68 за 1 т, а брикетированное железо – \$309 за 1 т, следует из материалов компании. Чтобы сохранить показатель рентабельности по EBITDA на уровне 30% (по итогам I квартала было 37%), компания приняла новую стратегию, рассказал Вари-

чев.

«Металлоинвест» к 2023 г. собирается увеличить выпуск продукции с добавленной стоимостью, например горячечбрикетированного железа – на 45% (до 7,7 млн т) и чугуна – на 13% (до 2,6 млн т). Выпуск окатышей увеличится к 2023 г. на 17% (до 26,6 млн т). Инвестиции «Металлоинвеста» до 2023 г. могут составить \$5,8 млрд (по \$600–700 млн в год), сообщила компания. Деньги пойдут в том числе на строительство центра по произ-

водству горячбрикетированного железа на Лебединском ГОКе (\$650 млн, 17% профинансировано), на новую машину обжига (\$450 млн, 87% профинансировано) на Михайловском ГОКе, чтобы увеличить мощности по выпуску окатышей втрое до 15 млн т в год.

По итогам 2014 г. 35% выручки, или \$2,2 млрд, «Металлоинвест» получил от продажи железорудного концентрата и окатышей, 39% выручки – от продажи стали, остальное – брикетированное железо (11%), чугун (11%) и др. Делать ставку на продукцию с добавленной стоимостью необходимо, говорит аналитик UBS Николай Сосновский. По его словам, EBITDA «Металлоинвеста» держалась на приличных уровнях (\$2 млрд по итогам прошлого года) во многом за счет высоких цен на руду, а с их падением преимущество «Металлоинвеста» закончится. «Инвестировать по \$600 млн каждый год компании может оказаться непросто (свободный денежный поток за 2014 г. соста-

вил \$846 млн) в связи с падением выручки от железной руды и EBITDA, которая может серьезно сократиться», – говорит Сосновский.

При этом «Металлоинвест» намерен к 2023 г. сохранить чистый долг на уровне 1–2 EBITDA, сказал заместитель гендиректора «Металлоинвеста» Павел Митрофанов. По итогам I квартала долговая нагрузка была 2,13 EBITDA. В 2016 г. «Металлоинвесту» нужно погасить \$1,3 млрд, по словам Митрофанова, источников много: «Это и кредиты, и рынки капитала (возможно размещение евробондов)». Он отметил, что компания должна определиться до конца этого лета, что делать с долгом, который нужно вернуть в 2016 г. У «Металлоинвеста» есть несколько источников ликвидности, в том числе и 3,2% «Норникеля», подчеркнул Митрофанов. Вчера на Лондонской бирже 3,2% стоили \$1 млрд. Но «на сегодняшний день поручения на продажу нет», отмечает Варичев.

Виталий ПЕТЛЕВОЙ
«Ведомости», 27.05.2015 г.

Калининградский янтарный комбинат планирует начать добычу бериллия в Свердловской области

Калининградский янтарный комбинат, которому принадлежит крупнейшее в Евразии Малышевское месторождение изумрудов в Свердловской области, намерен вновь начать на нем добычу бериллия. Об этом сообщает РИА «Новости».

«Говоря про инвестиции, надо понимать, что Калининградский янтарный комбинат — это не только янтарь, но еще и Малышевское месторождение в Свердловской области. Наша задача — не только наладить добычу изумрудов, но и вернуться к бериллию и другим минералам. Все эти задачи тоже войдут в стратегию,

которая уже начала разрабатываться», — сказал председатель совета директоров Виталий Мащицкий.

По его словам, долгосрочная стратегия развития комбината, основными задачами которой будут технологическая модернизация и снижение экологических рисков, может быть утверждена осенью 2015 года.

В. Мащицкий добавил, что на Малышевском месторождении очень сложные горно-геологические условия, добыча ведется шахтовым методом, требующим серьезных инвестиций в технологии, оборудование и обеспечение безопасности про-

изводства. Ежемесячно на обособленное подразделение «Малышева» перечисляется около 35 млн руб. для поддержки жизнеспособности предприятия. Добыча ведется после долгого перерыва, а с 1 апреля

работа идет двумя сменами. Идет подготовка технико-экономического обоснования на добычу бериллиевой руды и ее обогащения до бериллиевого концентрата.

«УралБизнесКонсалтинг», 22.05.2015 г.

«Северсталь» увеличит производство холоднокатаного и оцинкованного проката

«Северсталь» в 2015 г. инвестирует в развитие прокатного производства Череповецкого металлургического комбината 2,5 млрд руб.

Наиболее значительные средства - порядка 1,7 млрд руб. - направлены на проект по техническому перевооружению четырехклетьевого стана 1700. В этом году поставщик оборудования – немецкая компания SMS Siemag - поставит на ЧерМК в полном объеме технологическое оборудование. Кроме того, планируется выполнить основную часть строительно-монтажных работ в доостановочный период. Общая стоимость этого проекта составляет более 2,5 млрд. рублей. Он позволит увеличить производство холоднокатаного листа на 200 тыс. т в год и расширить тем самым поставки металлопроката автопроизводителям. Новый четырехклетевой стан планируется запустить в работу в 2016 г.

Кроме того, в этом году будут выполнены проектные работы и подготовка территории под строительство третьего комплекса покрытия металла. Он включает в себя агрегат непрерывного горячего оцинкования, производительностью 400 тыс. т в год, и агрегат полимерных по-

крытий металла, производительностью 200 тыс. т в год. В 2015 г. в проект планируется инвестировать около 300 млн руб., в то время как общая его стоимость составляет более 6 млрд руб.

Более 30 млн руб. в 2015 г. компания направит в проект по модернизации главного электропривода и установки гидронажимного устройства на вертикальной клетки №1 стана-2000. На эти средства будет выполнено проектирование, начаты работы по монтажу гидронасосной станции, а также в период осеннего капитального ремонта планируется фрезеровка станины для установки гидроцилиндров. Общая стоимость проекта составляет более 250 млн руб.

«Инвестируя в развитие прокатного производства, мы ставим перед собой цель нарастить выпуск продукции с высокой добавленной стоимостью, - подчеркнул генеральный директор дивизиона «Северсталь Российская сталь» С. Торопов. – Завершение ряда инвестиционных проектов позволит «Северстали» увеличить свою долю на отечественном рынке проката, в том числе за счет решения задачи по импортозамещению».

«Металлоснабжение и сбыт», 03.06.2015 г.

НЛМК построит фабрику по производству металлургических брикетов из отходов

НЛМК получила положительное заключение государственной экспертизы и разрешение на строительство фабрики по производству металлургических брикетов из железосодержащих отходов мощностью 700 тыс. т в год на Липецкой площадке.

Железосодержащие брикеты предназначены для использования в качестве сырья в процессе выплавки чугуна. Брикеты будут изготавливать методом жесткой экструзии из смеси железорудного концентрата с доменными шламами - металлосодержащими отходами, которые образуются при мокрой очистке доменных газов. Производство брикетов - экологически чистая технология, не образующая выбросов пыли и газа.

Запуск фабрики позволит вовлечь в процесс переработки свыше 350 тыс. т отходов доменного производства в год. Таким образом, компания прекратит накопление шламов и начнет переработку старых отвалов.

«Строительство фабрики по производству металлургических брикетов - проект Стратегии 2017, направленный на повышение эффективности производственных процессов за счет рециклинга, использования промышленных отходов в качестве полноценного сырья. Новый комплекс не только повысит эффективность извлечения железа, но и заметно снизит воздействие предприятия на окружающую среду. Планируется так-

же, что к 2030 году мы полностью ликвидируем отвалы накопленных еще с советских времен доменных шламов общим объемом около 3,5 млн тонн», - прокомментировал вице-президент по инвестиционным проектам К. Лагутин.

В рамках проекта по строительству фабрики брикетирования началась разработка детального инжиниринга, которую планируется завершить до конца текущего года. Запуск фабрики запланирован на 2017 г.

Общий объем инвестиций в проект составит около 2,3 млрд руб. Экономический эффект на EBITDA - 25 млн долл. в год, окупаемость проекта около 2,5 лет.

«Металлоснабжение и сбыт», 15.06.2015 г.

В отрасли

Совещание «Газпрома» с крупнейшими российскими производителями трубной продукции

На Волжском трубном заводе (ВТЗ) компании ТМК председатель правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер провел совещание с главами российских металлургических компаний – ТМК, ОМК, Северстали, Группы ЧТПЗ, Ассоциации производителей труб, а также представителями научных и проектных организа-

ций. На совещании рассматривались вопросы научно-технического сотрудничества и импортозамещения.

Перед совещанием делегация «Газпрома» осмотрела производство трубной продукции ВТЗ и новую производственную площадку по обетонированию труб ООО «Трубопроводные покрытия и тех-

нологии».

Было отмечено, что успешное многолетнее сотрудничество с «Газпромом» позволило отечественным трубным предприятиям провести серьезную модернизацию производства, освоить выпуск новых видов труб, в том числе не имеющих мировых аналогов. Одним из результатов этой работы является устойчивое снижение доли импортных труб в закупках «Газпрома» — в 2014 году она составила всего полпроцента.

Особое внимание было уделено вопросам ускоренного освоения новых инновационных продуктов, в том числе в рамках импортозамещения, расширению взаимодействия между «Газпромом» и трубными компаниями в области инжиниринга, комплексных поставок, сервиса, технического регулирования и стандартизации.

После совещания было подписано соглашение о сотрудничестве между Техническими комитетами по стандартизации «Стальные и чугунные трубы и баллоны» (ТК 357) и «Нефтяная и газовая промышленность» (ТК 23), разрабатывающими национальные стандарты и изменения к ним в разных областях деятельности. Соглашение призвано гармонизировать технические требования, применяемые в трубной и газовой отраслях.

Участники совещания также обсудили вопросы применения формульного ценообразования на трубную продукцию. Трехлетний опыт использования этого механизма доказал его эффективность — участники рынка получили высокую

предсказуемость расчетов. Вместе с тем работу по совершенствованию формул, их адаптации к текущим рыночным условиям необходимо продолжить.

Как отметил по итогам совещания Алексей Миллер, «результат совместной десятилетней работы «Газпрома» и металлургов взаимовыгодный, она позволила вывести российские трубные компании на передовые рубежи, а «Газпрому» — реализовать сверхсовременные проекты, как, например, газопровод Бованенково — Ухта, превосходящие мировые аналоги».

«Газпром» – важнейший потребитель продукции ТМК. У нас сложилась практика долгосрочных соглашений по поставкам как труб большого диаметра для крупнейших проектов магистральных газопроводов, так и бесшовных труб для добычи нефти, и газа. За годы сотрудничества ТМК по заказу Газпрома разработала десятки видов инновационной трубной продукции, многие из которых в России ранее не производились. Используя нашу научно-исследовательскую базу и широкие производственные возможности, мы готовы и дальше совместно с «Газпромом» разрабатывать, внедрять и производить высокотехнологичные трубы для реализации самых сложных проектов. Важнейшими для нас могут стать поставки трубной продукции при будущей разработке Чаяндинского и Ковыктинского месторождений», - отметил председатель Совета директоров ТМК Дмитрий Пумпянский.

Steelland.ru, 26.05.2015 г.

ТМК замещает импорт премиальной трубной продукции

Текущие тенденции развития мирового рынка стальных труб создают возможности для импортозамещения и роста, сообщил на металлургическом саммите «Российская сталь и глобальный рынок: к новому уровню эффективности» директор дирекции по маркетингу Трубной металлургической компании Сергей Алексеев.

В настоящее время спрос на трубы сужается. Как ожидается, в текущем году он сократится примерно на 5% по сравнению с прошлогодними 165 млн т. И хотя уже в 2016 году рост потребления должен возобновиться, средние темпы его роста во второй половине текущего десятилетия уменьшатся до 3% в год по сравнению с 7% в период 2001-2014 годов. В наибольшей степени пострадает сектор труб нефтяного сортамента. В этом году в некоторых регионах спрос на них упадет более чем на 40% по сравнению с прошлым годом.

Компания ТМК в 2014 году отгрузила рекордные 4377 тыс. т труб, из них 44% или 1937 тыс. т продукции нефтегазового сортамента (ОСТГ). Порядка 67% поставок пришлось на долю российского дивизиона, 28% - американского, который сейчас столкнулся с серьезными трудностями.

В такой ситуации ТМК ставит во главу угла своей антикризисной стратегии выпуск премиальной продукции, спрос и цены на которую более устойчивы. Основными площадками для реализации инновационных проектов компании являются центр НИОКР в Хьюстоне (США) и РосНИТИ в России. Кроме того, в 2016 году должен выйти на проектные показатели новый центр в подмосковном Сколково. Его деятельность будет направлена на разработку эффективных технологий

добычи и разведки нефтегазовых месторождений, транспортировки углеводородного сырья, а также создание новых решений по повышению энергоэффективности технологических процессов в черной металлургии.

ТМК видит высокий потенциал для импортозамещения высокодоходной продукции нефтегазового сортамента. В частности, одним из приоритетных направлений деятельности компании сегодня является выпуск нишевых видов продукции для ответственных применений. Уже сейчас ТМК предлагает своим клиентам в российской нефтегазовой отрасли передовые решения, помогающие сократить затраты и повысить эффективность при добыче и транспортировке нефти и газа. Это, в частности, трубы по технологии GreenWell, не нуждающиеся в сборке и смазке на скважине и поэтому повышающие экологическую безопасность бурения, коррозиестойкие трубы из сталей с высоким содержанием хрома, предназначенные для добычи углеводородов в агрессивных средах, теплоизоляционные трубы, в том числе из сталей класса «супер-хром», и другую специализированную высококачественную продукцию.

Кроме того, ТМК планирует реализовывать со своими клиентами долгосрочные программы научно-технического сотрудничества, принимать активное участие в подготовке проектов разработки нефтегазовых месторождений, оказывать сервисные услуги и предоставлять постпродажный сервис. За счет этого компания стремится не только осуществлять замещение высокомаржинальной импортной продукции на отечественном рынке, но и укреплять долгосрочные отношения с клиентами из российской нефтегазовой отрасли.

«Металлоснабжение и сбыт», 03.06.2015 г.

Металлопотребление в России сократится на 10% по итогам 2015 г.

В ходе металлургического саммита «Российская сталь и глобальный рынок: к новому уровню эффективности», проходящего сегодня в Москве, о проблемах и перспективах российской металлургии рассказал И. Хороший, председатель Управляющего комитета НП «Русская Сталь».

Отечественная металлургия в настоящее время проходит сложный период своего развития. Макроэкономические показатели России продолжают ухудшаться. Так, в 2015 г. ожидается сокращение ВВП на 2,8%, промышленного производства на 1,3%, инвестиций на 10,6%. По прогнозу докладчика, металлопотребление по итогам года снизится на 10%, в т.ч. на 15% в автомобилестроении, на 12% в строительстве, на 10% в сегменте общего машиностроения и оборудования.

В связи с сокращением металлопотребления уменьшается объем инвестиций в металлургическую отрасль. Если в 2011-12 гг. инвестиции в отечественную металлургию составляли порядка 180 млрд руб., то в 2014 г. они сократились до 118 млрд руб., а в 2015 г. и вовсе не превысят 70 млрд руб. Ситуация в металлургии усугубляется также высокой долговой нагрузкой и низкой рентабельностью многих переделов.

Второй вызов для российской металлургии — неблагоприятная внешняя конъюнктура. В 2015 г., прогнозирует И. Хороший, экспорт заготовки и проката из России сохранится на уровне 2014 г. - 25 млн т. Возможности, имевшиеся у металлургов в конце прошлого года, для наращивания экспорта практически исчерпаны. Мировой рост металлопотребления составит в текущем году лишь 0,5%. При этом в условиях усиления конкуренции между металлургами растет протекционизм. За последние 12 месяцев на российскую продукцию были введены ограничения со стороны США, ЕС, Индии и ряда других стран. Сохраняются также риски

появления новых ограничений со стороны США, ЕС, Турции, Канады.

В качестве рецепта для улучшения эффективности работы и конкурентоспособности российских металлургов И. Хороший предложил следующие возможности:

- стимулирование металлопотребления, например, совместная работа участников рынка с АРСС;
- повышение эффективности и сокращение производственных затрат;
- стимулирование государством импортозамещения;
- выпуск новых продуктов с высокой добавленной стоимостью;
- повышение требования к качеству инвестиционных проектов в условиях ограниченности ресурсов капитала;
- защита государством металлургов от протекционизма на внешних рынках;
- увеличение доступности кредитов и других заемных средств.

«Металлоснабжение и сбыт», 02.06.2015 г.

Лом цветных металлов может стать невыездным

Постановлением Правительства России от 3 июня 2015 г. №539 внесены изменения в перечень товаров, являющихся существенно важными для внутреннего рынка Российской Федерации, в отношении которых в исключительных случаях могут быть установлены временные ограничения или запреты на экспорт.

Согласно этому документам, к числу существенно важных товаров отнесены лом и отходы алюминия, никеля, свинца, цинка, олова, вольфрама, молибдена, тантала, магния, кобальта, кадмия, титана, циркония, сурьмы и др.

В пояснительной записке указывается, что в настоящее время в отдельных регионах наблюдается дефицит металлолома. Включение в перечень отходов и лома, и

отходов цветных металлов позволяет оперативно вводить и применять меры нетарифного регулирования к этим товарным позициям в целях недопущения их критического недостатка и роста цен на внутреннем рынке для металлургической и смежных с ней отраслей промышленности.

Принятое решение позволит в случае необходимости оперативно принять решение, направленное на сокращение дефицита металлолома и повышение производительности российских металлургических предприятий за счёт загрузки резервных мощностей, что позитивно скажется на рентабельности действующих и вводимых производств.

«Металлоснабжение и сбыт», 8.06.2015 г.

Ломозаготовители борются с "ценовыми горками" и за отмену НДС

По итогам конференции «Ценообразование в условиях падения рынка лома», которая прошла в Москве 4 июня 2015г., при участии крупнейших металлургических компаний и предприятий по переработке лома и вторсырья было твердо заявлено о необходимости отмены НДС для ломосдатчиков. Это двойное налогообложение, которого нет нигде в мире, вызывает экономический застой в отрасли.

Тяжелые экономические условия, вызванные

падением цен на нефть и международными санкциями в отношении России, вынуждают металлургов и ломозаготовителей считать каждую копейку и устранять ненужные или лишние траты. Вопрос себестоимости стоит на первом месте. Доля лома в себестоимости российской стали составляет от 21 до 80% в зависимости от типа производства.

Также на конференции обсуждались условия по созданию честной конкуренции через систему мо-

нитинга закупочных цен от НП НСРО «РУСЛОМ.КОМ» и изменения в федеральные законы в части отмены лицензирования.

Неравнодушными к отрасли и её будущему оказались представители НЛМК, «Северстали», ММК, Металлоинвеста, ПК Втормет, ОМК-ЭкоМеталл, Транслом (РЖД), Хетек Воронеж, Промтехносеть, Интерметтрейд, ТрансЛом, БалтЭксКом, ИмпэксТрейд и др. Присоединились к участникам руководители

нового электросталеплавильного производства в городе Набережные Челны. В ходе 3-х сессий были раскрыты проблемы поставщиков и потребителей лома, включая вопросы ценообразования, риски связанные с отсутствием гарантий по объемам поставок, вопросы взаимодействия поставщиков с операционными и управляющими компаниями.

По словам участников, проблема «ценовых горок» из-за сезонного фактора или конкурентных войн приводят к потерям - как металлургов, так и ломозаготовителей. Основными потребителями металлолома на рынке являются металлургические комбинаты, большинство из которых имеют свои дочерние ломозаготовительные компании. Есть случаи, когда занимая в своих регионах доминирующее положение на рынке, некоторые игроки устанавливают для поставщиков металлолома закупочные цены на 500-1800 руб. выше рынка (ситуация

на апрель 2015 года в Московском регионе). Такая политика ценообразования приводит к общим потерям в отрасли на миллиарды рублей.

Решение предложили члены Некоммерческого партнерства «Национальная саморегулируемая организация переработчиков лома и отходов черных и цветных металлов, утилизации транспортных средств» (в его составе компании, обладающие 100% шредерных мощностей России, 80% территориального присутствия и 60% рынка потребления лома в России) – мониторинг закупочных цен на лом через существующую систему мониторинга вышедших из эксплуатации транспортных средств (ВЭТС), где уже зарегистрировано большинство отраслевых компаний.

Важной проблемой в отрасли является также НДС, взимаемый с физических лиц – сборщиков лома и вторичного сырья. Нигде больше в мире сдача

вторсырья гражданами не рассматривается как налогооблагаемый «бизнес». НДС для частных сдачиков вторсырья – это, фактически, двойное налогообложение, потому что потребитель за этот товар уже заплатил ранее все налоги.

Освобождение от НДС доходов граждан от реализации вторичных ресурсов приведет к значительному росту их собираемости, переработки и, как следствие увеличению поступлений в бюджет от налогов, взимаемых в реализации готовой продукции из вторичных ресурсов, считают в НП НСРО «РУСЛОМ.КОМ». В ближайшее время это НП планирует представить проекты изменений в законодательство по отмене НДС и лицензирования для ломосдатчиков в соответствующих государственных органах, а также продолжать отстаивать интересы отрасли в целом.

«Металлоснабжение и сбыт», 9.06.2015 г.

Как российские металлурги борются за клиента

Сокращение потребления проката в России и мире, заградительные пошлины заставляют сталеваров искать новые рынки и заботиться о своих партнерах

Для российских металлургов I квартал оказался успешным. Рентабельность по EBITDA у трех компаний из первой пятерки (ММК, НЛМК и «Северсталь») была на уровне 30%, а чистая прибыль выросла в сравнении с прошлым годом вдвое. Причиной тому была девальвация рубля и повышение операционной эффективности, объясняли представители компаний. Для сравнения: год назад уровень рентабельности российских металлургов был около 15–20%.

Но долго радоваться металлургам не придется, уверен аналитик RMG Андрей Третельников. Несмотря на хорошие показатели эффективности, выручка компаний снизилась. По итогам I квартала у ММК она снизилась в сравнении с 2014 г. на 19,6% до \$1,5 млрд, у «Северстали» – на 23% до \$1,5 млрд, у НЛМК – на 16% до \$2,2 млрд, говорит он. Прогноз металлопотребления в России в 2015 г. по основным отраслям неутешительный, говорится в презентации «Русской стали».

По оценке партнерства, в этом году потребление снизится на 10%. А в России продается почти 70% всего производимого в России проката – 45 млн т. Остальное отправляется на экспорт, следует из презентации «Русской стали».

Но зарубежные рынки не спешат принимать низкую по себестоимости российскую сталь: за последние 12 месяцев США приостановили экспорт горячекатаного проката из России, Евросоюз продлил антидемпинговые пошлины (10–20%) на сварные трубы до 2020 г. Некоторые страны защищают внутренние рынки: Турция подняла импортные пошлины на стальные прутки с 12 до 30–40%, импортные пошлины ввели или увеличили Индия, Индонезия, Таиланд и Иран, перечисляется в презентации «Русской стали».

Внутренний рынок сжимается, внешние рынки сокращаются, а китайские производители продолжают увеличивать экспорт стали, что увеличивает мировое предложение стали в мире и давит на цены (го-

рячекатаный прокат в Китае подешевел с начала 2015 г. на 20% до \$355 за тонну), констатирует аналитик Газпромбанка Айрат Халиков. В России ситуацию пока смягчают госпроекты: растет сегмент плоского проката за счет потребления труб большого диаметра для «Газпрома», субсидирование ипотечной ставки стимулирует строительство и покупку арматуры, говорит эксперт. Новых строек сейчас в 1,5 раза меньше, чем год назад, а без господдержки снижение могло быть троекратным, отмечает гендиректор строительной фирмы «Крост» Алексей Добашин.

Российские сталевары сейчас самые эффективные по себестоимости, им надо фокусироваться на стабилизации свободного денежного потока и увеличении добавленной стоимости, считает Халиков. Например, ММК прекратил поставки в Северную Америку (на нее приходилось 2% продаж) и перенаправил экспорт на Ближний Восток (15% выручки против 11% в I квартале 2014 г.) и в Африку (1% выруч-

ки, год назад продаж не было), следует из отчета компании за I квартал. Компания намерена укрепить свое присутствие на рынке России и стран СНГ, в том числе благодаря увеличению прямых продаж с региональных складов, говорит представитель ММК. В 2014 г. через торговый дом ММК прошло 5–8% всех продаж компании, как ММК собирается увеличить прямые продажи и насколько это повысит EBITDA, представитель ММК не говорит.

НЛМК меньше других зависит от экспорта готовой продукции в страны, которые ввели ограничения, отмечает представитель компании. Основная

экспортная продукция НЛМК – слябы. В 2014 г. их доля в экспорте составила 73% (\$4,4 млрд). Две трети идет на прокатные мощности НЛМК в Европе и не облагается пошлинами, отмечает представитель.

«Северсталь» и Evraz намерены больше внимания уделять клиентам и за счет этого увеличить EBITDA. «Северсталь» намерена сделать упор на продукцию с высокой добавленной стоимостью – арматурные профили, высокопрочный прокат с эффектом термического упрочнения для автомобилестроения, рассказывает представитель. Компания также будет сокращать

сроки доставки продукции до 10 суток. Evraz делает ставку на долгосрочные партнерские отношения с покупателями, стремится предложить своим клиентам лучший сервис в отрасли, сказал представитель компании.

Ставка на эффективность поможет российским металлургам пережить кризис и дождаться, пока с рынка уйдут мощности с высокой себестоимостью, подытоживает Третельников. Сейчас остается только искать новые рынки сбыта, как это делает ММК, доставляя мелкими партиями свой металл туда, куда позволяет это делать низкая стоимость перевозок.

Виталий ПЕТЛЕВОЙ
«Ведомости», 10.06.2015 г.

Прогнозы МЭР оптимистичнее, чем у НП "Русская сталь"

Согласно прогнозу Минэкономразвития России, в 2015 г. производство стального проката в стране снизится на 3,6%. При этом НП «Русская сталь» прогнозирует сокращение объемов внутреннего потребления стального проката на 11,5%. Агентство «Bloomberg» в своем прогнозе более оптимистично: по его данным спрос на сталь в России в 2015 г. снизится на 5%. Высокая процентная ставка негативно сказывается прежде всего на основных сталепотребляющих отраслях, таких как строительство, а это, в свою очередь, ведет к сокращению выпуска металлопроката строительного сортамента. В наиболее

затруднительном положении могут оказаться такие металлургические компании, как ОАО «ТМК», ООО «Евраз Групп», ОАО «ММК» и ОАО «Мечел».

Однако, несмотря на прогнозируемое снижение объемов производства в 2015 г., согласно прогнозу Минэкономразвития России, ожидается увеличение экспорта металлопроката на 7%, в том числе ввиду девальвации рубля, что существенно увеличивает рублевую выручку экспортно-ориентированных металлургических компаний. При этом экспортная цена на сталь в 2015 г. по прогнозу МЭР снизится на 10% к уровню 2014 г.

Один из важных для России рынков – китайский. А спрос в КНР на импортное железорудное сырье (включая российское) в 2015 году, по оценкам экспертов, будет крайне нестабильным и подверженным существенным колебаниям, в зависимости от складывающейся ситуации в металлургической и строительной отрасли, а также от динамики товарных запасов ЖРС на предприятиях и в портах.

По оценкам «CISA», в 2015 г. ввиду сокращения спроса со стороны строительной, автомобильной и судостроительной отраслей потребление стали в Китае сократится на 6% к уровню 2014 г. Так, в январе–марте 2015 г. этот показатель уже снизился на 6,2% в сравнении с I кварталом 2014 г.

Снижение внутреннего потребления стали в Китае способствует росту экспорта стали. Высокие темпы роста китайского экспорта черных металлов сохраняются и в текущем году. Так, в январе–мае экспорт стальной продукции из Китая вырос на 28,2%, в том числе в мае – на 14% (до 9,2 млн т), что стало самым высоким показателем с января 2015 г. В целом же в текущем году производство стали в Китае

снизится на 1,1% под влиянием замедления темпов роста спроса со стороны машиностроения, строительной и автомобильной отраслей (в январе–апреле выпуск стали в Китае снизился на 1,3%).

Ожидается, что импорт железной руды Китаем в 2015 году будет продолжать расти, однако темпы его роста существенно замедлятся (до +7% к уровню 2014 г.). Для сравнения: в 2014 г. он вырос почти на 14% до рекордного уровня – 933 млн т. По данным таможенной службы Китая, импорт железной руды Китаем в январе–мае 2015 г. сократился на 1,1%, в том числе в мае – на 8,4% (-11,6% к апрелю 2015 г.). Снижение внутреннего спроса на сталь и, как следствие, на железорудное сырье в Китае вызвано главным образом ухудшением конъюнктуры в строительном секторе Китая, прежде всего в сегменте недвижимости. Сокращение темпов роста спроса на руду в Китае уже привело к росту запасов импортной железной руды в китайских портах. По оценкам экспертов, это может несколько затормозить экспорт (в том числе российский) данной номенклатуры.

Елена УШКОВА
РЖД-Партнер
Metaltorg.ru, 16.06.2015 г.

В Якутии может возобновиться добыча олова

Добыча олова в Якутии может возобновиться через несколько лет. Первый шаг для этого был сделан, когда в рамках мер по импортозамещению продукции Министерство промышленности Якутии предложило выставить на аукцион одно из оловоносных месторождений региона. Компания Янолово получила лицензию на разработку россыпей Тирехтяха.

Россыпи расположены в 60 км к юго-

западу от пос. Депутатский и в 130 км по автозимнику, проходящему через месторождение Мамонт. Специалисты считают Тирехтях уникальным, не имеющим аналогов в России как по запасам, так и по качеству песков. Из руды получают насыщенные концентраты практически без вредных примесей, что обеспечивает высокую цену при реализации.

Сегодня добыча олова в России осу-

ществляется только в Хабаровском крае двумя предприятиями — Правоурмийское и Оловянная рудная компания, входящими в Русолово. В прошлом году они добыли 300 т металла в концентрате, что составляет 10% от всех потребностей. Остальные 90% олова России импортируются из Китая, Боливии, Португалии и перерабатываются на единственном в стране Новосибирском оловянном комбинате.

Из-за нехватки финансовых средств осваивать перспективное месторождение своими силами республика пока не может. Для привлечения внешнего инвестора Министерство промышленности Якутии разработало комплекс мер и провело ряд переговоров с Русолово, Новосибирским оловянным комбинатом. Предложение разрабатывать на взаимовыгодных условиях разведанные запасы заинтересовало. Потенциальные инвесторы взяли время на раздумье, их понять можно. Сегодня финансовые трудности испытывают и добытчики, и переработчики полезных ископаемых.

Сейчас Янолово готовит техническую документацию для разработки проекта и

проведения геологоразведочных работ, которые он может взять на себя, чтобы сделать экономическое обоснование кондиций. Их нужно утвердить в установленном порядке, а затем отправить технический проект в Госглавэкспертизу для получения заключения специалистов. На все про все, включая покупку оборудования, потребуется два года. Сам проект с момента разработки до запуска оценивается в 1,228 млрд руб.

На федеральном уровне идею возобновления добычи олова в Якутии поддерживает Министерство промышленности и торговли России. Республика тоже участвует в его продвижении. На данном этапе прорабатывается вопрос о включении проекта в федеральные программы, связанные с импортозамещением продукции для обеспечения стратегической безопасности страны.

Для привлечения финансовых средств компания Янолово подала заявку в Фонд развития промышленности, который может выделить 300 млн. рублей на запуск проекта и покупку оборудования. Если все пойдет гладко, то на третий год добыча олова в Якутии будет возобновлена.

«Металлоснабжение и сбыт», 16.06.2015 г.

Металлургия на вулкане

Рений – крайне дорогой, но малоизвестный широкой публике металл. Если не менее редкие индий, галлий или кадмий можно найти в окружающей нас технике, то рения рядом с человеком практически нет. И тем не менее он уже не одно десятилетие критически важен для нашей цивилизации.

Мировая практика

Основное применение рения – это получение особо жаропрочных сплавов для турбореактивных авиадвигателей и наземных газотурбинных установок.

Без первых немислимо быстрое перемещение по миру, без вторых – тепло- и электрогенерация. Состав применяемых сплавов никто не раскрывает, но последние российские разра-

ботки содержали до 12% рения. Даже несмотря на его поистине космическую стоимость – в позднесоветский период килограмм этого металла стоил около \$2000 в пересчете на со-

временные деньги. А последние 10 лет и вовсе могут похвастаться историческим рекордом – перед кризисом 2008 г. рений успел подорожать на порядок. Хотя сейчас цены его падают и, похоже, закрепились на уровне около \$3000 за кг.

Чем же вызван такой ажиотаж? И почему именно рений столь важен?

Дело в том, что мощность реактивного двигателя прямо зависит от разницы температур рабочего тела на входе и выходе камеры сгорания. Чем эта разница больше, тем выше его мощность, КПД, экономичность. Параллельно – меньше вес и выше надежность.

Казалось бы, идеальный вариант – обеспечить полное сгорание топлива с максимальной температурой. Но проблема в том, что энергию горения надо еще преобразовать в движение. Делается это с помощью турбины, которая стоит сразу за камерой сгорания и детали которой «омываются» высокотемпературными и довольно химически агрессивными газами. Плюс имеют значительные переменные механические нагрузки в различных режимах полета.

Далеко не каждый материал в состоянии обеспечить в подобных условиях стабильную работу авиадвигателя на протяжении сотен и тысяч часов. Поэтому в самые тяжелые условия обычно ставились изделия из жаропрочных никелевых сплавов. Но к 1980-м годам и их возможности оказались исчерпаны.

Тогда на арену и вышел рений. В принципе, с температурой плавления 3186°C и отменной коррозионной стойкостью от него логично было бы ожидать повышения характеристик жаропрочности других сплавов. Но оказалось, что его введение в сплав имеет и чрезвычайно полезные «побочные» эффекты – в виде создания особых структур металла и значительного торможения скорости разупрочнения изделий из никелевых сплавов при высоких температурах.

В первом поколении этих ренийсодержащих сплавов концентрация рения составляла 3%, во втором – уже 6%. Есть варианты и с большим содержанием этого металла, но здесь возникает уже вопрос финансовой адекватности улучшений. Всего на изготовление жаропрочных

сплавов уходит почти 80% мирового производства этого металла.

Другой важной областью применения (около 10% потребления) является нефтегазовая промышленность, пользующаяся платиново-рениевыми катализаторами для получения высокооктановых марок бензина (95-й и выше). Кроме того, он находит применение в производстве электрических контактов, фотовспышек, нагревательных элементов, вакуумных трубок, рентгеновских трубок и мишеней, а также в различных медицинских процедурах.

Сейчас почти весь первичный рений является побочным продуктом добычи меди. Около 80% всего добываемого в мире рения извлекается при переработке медно-порфиновых руд – как правило, из молибденита. Содержание рения в исходной руде обычно не превышает 0,5 г на тонну. Но благодаря колоссальным масштабам медной промышленности его побочное производство оказывается рентабельным.

Как правило, на рынок рений поступает в виде соли перрената аммония – белого порошка, по стоимости практически иден-

тичного ценности содержащегося в нем металла.

Который, кстати, легко извлекается в чистом виде путем восстановления этого соединения водородом.

Доминирующим производителем рения из руды в мире является Чили (около 50% всей мировой добычи). Второе место последние годы оспаривают США и Польша. До 2010 г. в этот спор периодически вмешивался Казахстан, но сейчас его объемы производства рения сократились до 2–3 тонн в год.

С небольшим отставанием от лидеров следует Узбекистан. А вот с долей России на рынке ясности никакой: Геологическая служба США с 2007 г. раз за разом приводила одну и ту же цифру – 1,5 тонны в год. В отчете за 2014 г. напротив России стоит прочерк – то ли нет данных, то ли нет производства.

Отечественные компании и госстатистика по поводу рения хранят строгое молчание. Еще бы – стратегический металл... По другим оценкам, и 1,5 тонны – очень завышенная цифра, а речь в лучшем случае можно вести о сотнях килограммов. Оценки потребления рения в Рос-

сии тоже плавают в широком диапазоне – от 1,5 до 5 тонн в год, причем последняя цифра относится к докризисному периоду. Каков реальный внутрироссийский спрос сейчас – сказать очень сложно.

Основным потребителем рения в мире являются США. Фактически они скупают рений у всего мира, включая Казахстан и Узбекистан, – американское видимое потребление рения временами превышает объемы его мировой добычи.

Впрочем, не надо забывать и про вторичную переработку. Жизненный цикл лопатки турбины реактивного двигателя составляет около 10 лет. Причем уже накопилось значительное количество лопаток так называемого второго поколения, содержащих 3% рения. Поэтому все крупнейшие производители авиадвигателей имеют программы по рециклингу отработавших свое лопаток.

Но сложившаяся на данный момент система практически закрыта от посторонних глаз: все основные поставщики двигателей сами занимаются их обслуживанием на протяжении всего жизненного

цикла, и изношенные лопатки возвращаются к ним же, минуя каких-либо посредников. Исключение составляют только самолеты, эксплуатирующиеся в слаборазвитых странах. Но их немного, и рения в них тоже мало.

Всего, по оптимистичным подсчетам, при надлежащей организации вторичной переработки за ее счет можно удовлетворить до половины всех потребностей авиационной промышленности мира в рении.

Российский путь

Как водится, у России на все есть свой особый путь. Справедливо это и в отношении рения.

В советское время мы были совершенно не оригинальны и, как все, добывали рений из медных руд и молибденита. Исключение составлял разве что редкий джезказганит (сульфидный минерал группы молибденита с высоким содержанием рения), добываемый в Казахстане.

Но в 1992 г. на вулкане Кудрявый (о. Итуруп Курильской гряды) было открыто единственное в мире месторождение собственно самого рения. Точнее, рениита – сульфида рения.

Причем оказалось, что

это месторождение находится в стадии формирования. Рений формируется прямо на месте, кристаллизуясь при охлаждении раскаленных вулканических газов. На самом вулкане, по оценкам специалистов, рения накристаллизовалось не так много – порядка 10–15 тонн. А вот с газами в атмосферу ежегодно улетучивается 20–30 тонн рения.

Разумеется, на свет тут же родился экзотический проект по извлечению рения из вулканических газов. Благо, вулкан довольно спокойный, температура газов высокая, но не за пределами (500–1000°C). Фактически речь идет о повторении стандартной заводской технологии – ведь обычно рений в виде соединений как раз и осаждается из газовой фазы.

Но на пути столь блестящего в теории проекта встала реальность.

Во-первых, технологическая. Поверхность кратера вулкана Кудрявый имеет размеры 200x400 метров. На кратере Кудрявого находятся 6 фумарольных полей – площадок размером 30x40 метров с большим количеством мест выхода газа. Эти газы нужно уловить. т.е. как минимум

необходимо строительство купола над всем вулканом (или только над фумарольными полями) с дальнейшим отведением газов для переработки.

Строить придется в условиях не то что повышенной сейсмоопасности, а на нестабильных грунтах в зоне непрерывных землетрясений. Вдобавок – при температурах около 700°C и в коррозионно-активной сернистой атмосфере. Какая-либо энергетика поблизости отсутствует, равно как и любые дороги.

И для полного счастья – существует возможность извержения вулкана, т.е. полного разрушения всего построенного. Случается оно примерно раз в столетие, последнее было в 1999 г., но гарантий на будущее никто дать не может.

При этом мы еще не касались самой технологии извлечения рения из газов – она есть только в экспериментальном варианте.

Тем не менее интерес к новому способу добычи был. Его потенциальная выручка – десятки миллионов долларов в год. Но на пути реализации проекта встал второй фактор – «российская специфика».

По словам первооткрывателя месторождения Ген-

риха Семеновича Штейнберга, с 1992 г. он многие годы ходил из одного правительственного кабинета в другой, пытаясь добиться выделения денег на работы. На словах все инстанции выступали за, но «денег нет». И дали их как раз перед дефолтом 1998 г.

Окончательную геологоразведку вулкана проводили уже на кредит, выданный Романом Абрамовичем. Далее утвердили его запасы и даже в 2007 г. получили лицензию на добычу. Месторождением заинтересовались американцы и предложили дальнейшее финансирование.

Но в апреле 2008 г. на свет появился пресловутый Федеральный закон №57 об ограничении допуска иностранцев к месторождениям, содержащим проявления стратегических металлов. А уж к единственному месторождению сверхстратегического рения – и по-давно. Разумеется, желание вкладываться в разработку у американцев исчезло.

Российское государственное финансирование проекта тоже ведется своеобразно: проект включают в различные комплексные программы – то развития Курил, то по редкоземельным металлам, причем

озвучиваются суммы во многие миллионы и миллиарды рублей. Однако далее выясняется, что из бюджета, «возможно», поступит лишь малая часть, а остальное должны дать некие инвесторы. И в соответствии с законом №57 – исключительно российские.

Точку зрения отечественных инвесторов на проблему Г.С. Штейнберг очень емко описал в недавнем интервью дальневосточному portalу «Недропользование»: «Хорошо, добудем мы этот самый рений. Металл стратегиче-

ский, вывезти его на экспорт просто так не получится — надо продавать внутри страны. Мы придем в оборонку, нам скажут — берем все! Но цену предложат в 2 раза ниже мировой. Деваться нам будет некуда, и мы продадим.

Дальше схема известная: часть отдадут заводам, остальное — своим фирмам, которым дадут разрешение на экспорт. Таким образом, его продадут в 2 раза дороже и заработают хорошие деньги. Поэтому отечественные инвесторы говорят — или государство даст гарантию покупки ре-

ния по мировым ценам, или разрешат экспорт продукции... Тупиковая ситуация».

Как ни удивительно, кризис может помочь найти выход из тупика в российской экономике. Только отсутствие денег всегда заставляло российские власти как-то менять свою позицию: снимать ограничения, искать пути помощи бизнесу и стимулировать контакты с иностранцами.

А там, глядишь, и внутри страны рений пригодится...

*Аналитическая группа «MetalTorg.Ru»
«MetalTorg.Ru», 15.06.2015 г.*

Социально-экономическое положение в стране

Экономисты не видят дна рецессии

Сокращение российской экономики в январе – апреле могло усилиться до 2,5%, продолжается «фаза спада»

Спад ВВП в апреле мог составить около 4%, сообщил замминистра экономического развития Алексей Ведев. За январь – март ВВП, по данным Росстата, сократился на 1,9%. Исходя из этих цифр снижение ВВП за январь – апрель могло составить 2,5%, посчитал Николай Кондрашов из Центра развития ВШЭ. Такой же результат показали расчеты Владимира Тихомирова из БКС.

Ранее Минэкономразвития прогнозировало спад в апреле на 3,5–3,7%, но он может оказаться больше, не исключил Ведев (цитата по «Интерфаксу»).

МВФ предсказал России долгий вялый рост.

Экономика России начнет восстанавливаться в 2016 году, но перспектив для динамики лучше 1,5% в год нет.

По данным Росстата, в апреле фактически прекратился рост номинальных зарплат. А их падение в реальном выражении (с учетом инфляции) ускорилось до 13,2% с 9,3% в марте и в целом за четыре месяца превысило 10%. Вслед за этим ускорилось падение розничного товарооборота и платных услуг. Ранее Росстат сообщил о довольно значительном и

неожиданном спаде промпроизводства в апреле – на 4,5% после снижения на 0,4% в марте. В апреле ускорился спад инвестиций – до 4,8%, в то же время Росстат улучшил данные по их динамике за предыдущие три месяца, отмечает «Интерфакс»: спад за I квартал сокращен почти вдвое в сравнении с прежней оценкой, до 3,5% против 6%.

Промышленность еще не адаптировалась к сжатию внутреннего спроса, говорит Кондрашов: внутренний спрос продолжает сокращаться темпом примерно в 1,5% в месяц. Апрельский провал промпроизводства мог быть связан с попыткой такой адаптации, и в таком случае сокращение промышленного выпуска продолжится.

Усилению спада в промышленности могло способствовать и укрепление рубля, «съедающее» полученные некоторыми отраслями девальвационные преимущества, полагает Кондрашов: в сравнении с предыдущим месяцем в апреле показала рост только нефтепереработка. Падение в базовых отраслях экономики в апреле ускорилось до 4,9% против 3,7% в марте.

Резкий спад зарплат связан с пиком инфляции и сокращением на 10% номинальных зарплат в госсекторе, полагает Тихомиров. Падение зарплат приведет к дальнейшему сокращению розницы, услуг, торможению жилищного строительства, ожидает он. Но судя по развернувшейся вниз безработице (в апреле она чуть сократилась в сравнении с мартом), падение потребления достигнет дна во II квартале, полагает Наталья Орлова из Альфа-банка.

Спад в мае и июне может быть не меньшим, чем в апреле, во II квартале в целом окажется больше, чем за январь –

март, полагает Тихомиров: «Пока только вползаем в рецессию, это первая фаза – спада, фазы стабилизации еще нет». Темпы падения экономики могут замедлиться только в IV квартале, ожидает он. Сейчас поддержку экономике оказывают рост выпуска в сельском хозяйстве – из-за позитивного эффекта контрсанкций, рост оборонных расходов, а также инвестиции экспортеров, доходы которых поддерживает рост цен на нефть, а все остальное идет вниз, говорит Тихомиров.

«То, что мы видим, – это еще не дно», – согласен Кондрашов: ухудшение ситуации в промышленности, розничном обороте, доходах населения, инвестициях говорит о том, что кризис продолжается. Максимальное падение придется на II–III кварталы, но более важный вопрос – темпы последующего восстановления, считает Кондрашов.

После выхода данных Росстата за I квартал, показавших, что спад был меньше ожиданий, аналитики массово улучшили свои прогнозы. Так, согласно консенсус-прогнозу Центра развития ВШЭ (более 30 экспертов инвестбанков и компаний), спад по итогам 2015 г. составит 3,6%, а не 4%, а в 2016 г. вместо ранее ожидавшегося продолжения рецессии (спада на 0,1%) будет рост на 0,7%. Пересмотр говорит о том, что худшего действительно не произошло, но прогноз роста менее 1% в сочетании с сохраняющимися рисками – возможностью снижения цен на нефть, секвестром бюджета – означает, что при их реализации рецессия продолжится, говорит Кондрашов. Восстановление если и будет, то в 2016 г., согласен Тихомиров. По оценкам МВФ, среднесрочные перспективы роста экономики России «посредственные» и без ре-

форм ограничены 1,5%.

Вице-премьер Игорь Шувалов заявил, что постоянное апеллирование к кризису уже неуместно, и призвал переходить к

повестке развития. У России есть «колоссальный потенциал роста», заявил вчера президент Сбербанка Герман Греф, но чтобы его реализовать, нужны реформы.

Ольга КУВШИНОВА
«Ведомости», 22.05.2015 г.

Работа вместо зарплаты

В кризис работодатели экономят на выплатах, а не увольняют сотрудников

Реальная заработная плата в России упала почти на 13% за год. В то же время уровень безработицы практически не изменился. На рынке труда действует сложившаяся схема: высокий уровень занятости при низких зарплатах. Однако ни к чему хорошему это не приведет, предупреждают эксперты.

Работодатели перестали повышать зарплату своим работникам. В апреле этого года ее размер составил 32,8 тыс. руб., практически не изменившись по сравнению с предыдущим месяцем и апрелем прошлого года.

В целом за четыре месяца этого года начисленная зарплата выросла всего на 4,4%. При этом ее реальный размер (скорректированный с учетом инфляции) снизился на 10,2%. В апреле падение было еще существеннее — 13,2% к апрелю 2014 года.

Сокращение расходов на труд — это традицион-

ное поведение отечественных работодателей в кризис, отмечают эксперты.

Классическое развитие кризиса на рынке труда — это высвобождение работников, говорит руководитель Центра социальной политики Института экономики РАН Евгений Гонтмахер. В России же много лет предпочитают не увольнять людей, а сокращать им вознаграждение, вводить неполный рабочий день или рабочую неделю, отправлять персонал в вынужденные отпуска.

Директор Института социального анализа и прогнозирования РАНХиГС Татьяна Малева подчеркивает, что на рынке труда существует некий консенсус: высокий уровень занятости в обмен на низкую заработную плату.

Этот тезис подтверждают данные Росстата. Несмотря на резкое сокращение объемов промышленного производства в апреле (на 4,5% к аналогич-

ному периоду прошлого года), безработица не просто не выросла, а даже немного сократилась, до 5,8% с 5,9%, зафиксированных в марте.

С начала года уровень безработицы вырос на 0,6%, или примерно на полмиллиона человек. В апреле без работы пребывало 4,4 млн человек, что несильно выбивается из картины последних двух лет, в течение которых показатель колебался в диапазоне 3,7–4,3 млн человек.

В апреле официально зарегистрировались в государственной службе занятости только 1,017 тыс. человек. Люди в принципе предпочитают искать работу сами, констатирует Росстат.

Как показывают материалы обследования населения по проблемам занятости, которое проводит статслужба, в апреле 2015 года 70% безработных искали работу самостоятельно.

Наиболее предпочтительным является обращение при поиске работы к помощи друзей, родственников и знакомых (так поступали 62,7% безработных). Еще 44,5% искали работу через средства массовой информации и интернет.

Экспертам не нравится устоявшийся на рынке труда баланс. Они полагают, что для экономики было бы лучше, если бы работодатели увольняли сотрудников.

Это способствует большей мобильности граждан, заставит их повышать квалификацию, осваивать более востребованные профессии и поддержит конкурентоспособные предприятия, которые используют кризис для развития своего бизнеса.

«У нас за время кризиса резко выросло количество «плохих рабочих мест». Человек формально работает, но работает неэффективно, непроизводительно. Как в советское время говорили: «Я делаю вид, что работаю, а они делают вид, что платят мне зарплату», — говорит Евгений Гонтмахер.

Последнюю тренировку рынок труда проходил все-

го-навсего пять лет назад, в кризис 2009 года, напоминает Татьяна Малева. Все субъекты на рынке труда еще раз проверили и убедились, что возможно пересидеть неприятности в течение года за счет российских деформаций и приемов — неоплачиваемых отпусков, неполного рабочего времени, в крайнем случае задолженности по зарплате.

«Никто не умер, все обошлось. И сейчас тенденция, чтобы воспользоваться хорошо проверенными инструментами, есть у всех участников рынка», — отмечает она.

В 2009 году на многих промышленных предприятиях сохранялась избыточная занятость, возражает чиновник из социального блока правительства. «Было кого уволить», — говорит он, напоминая, что тогда без работы осталось около 1,5 млн человек. Сейчас этого «навеса» нет, кризис не так силен, как предполагалось, и компании не увольняют персонал, чтобы не терять квалифицированных сотрудников. Впрочем, если ситуация в экономике резко ухудшится, тогда новых увольнений не избежать.

Татьяна Малева говорит, что консервация старых механизмов реагирования на кризис не отвечает вызовам, которые стоят перед рынком труда.

Уже в ближайшие годы начнется сокращение численности экономически активного населения из-за демографической ямы 1990-х годов прошлого века. С одной стороны, вырастет спрос на рабочую силу, с другой — образование и квалификация нынешних работников и тех, кого готовят учебные заведения, не соответствуют запросам работодателей.

«Если структурные реформы рано или поздно начнут создавать какие-то рабочие места, привлекать какие-то инвестиции, то окажется, что довольно большая часть нашего населения просто не способна там работать», — отмечает Евгений Гонтмахер.

В то же время, как уже неоднократно отмечали эксперты, россияне собираются переждать текущий кризис, соглашаясь на снижение доходов. О том, что будет через три года, мало кто задумывается.

Экономику ждет прирост

Минэкономики оценило ВВП до 2018 года

Как следует из обновленного макроэкономического прогноза Минэкономики, спад ВВП в 2015 году составит 2,8%. Уровень инфляции в среднем за год достигнет 15,5–15,7%. Среднегодовой курс рубля в 2015 году ожидается на уровне 60 руб./\$.

Сокращение ВВП России в 2015 году составит 2,8% — такие цифры были представлены в доработанном Минэкономики прогнозе социально-экономического развития до 2018 года. Как указано в тексте документа, спад экономики произойдет на фоне «существенного падения инвестиций и сокращения расходов домашних хозяйств». При этом объем промышленного производства снизится в 2015 году на 1,3%, объем розничной торговли упадет на 8,2%. В 2016 году ВВП вырастет на 2,3%, в 2017 году — на 2,3%, в 2018 году — на 2,4%.

Уровень инфляции, как следует из прогноза, к концу 2015 года должен снизиться до 11,6–11,9% «вследствие высоких спросовых ограничений и укрепления курса рубля в прогнозируемых значениях». В среднем за этот год ее показатель должен составить 15,5–15,7%.

В 2016 году уровень инфляции составит 6,5–7,5%, к 2018 году она должна снизиться до 5%.

Среднегодовой курс рубля в 2015 году ожидается на уровне 60 руб./\$. В среднесрочной перспективе курс национальной валюты будет укрепляться — «примерно до 53 руб. за доллар США к 2018 году», следует из прогноза. Такой прогноз курса рубля был рассчитан исходя из среднегодовых цен на нефть в \$50, \$60, \$65 и \$70 в 2015–2018 годах соответственно.

Анастасия МАНУЙЛОВА
«Коммерсантъ», 28.05.2015 г.

Минэкономики переключает скорость падения

Конец рецессии переносится на четвертый квартал 2015 года

Глава Минэкономики Алексей Улюкаев, считает, что в третьем квартале 2015 года экономика России не сможет продемонстрировать рост, хотя еще в конце мая министерство было в этом уверено. Впрочем, на прогноз Минэкономики в целом по 2015 году это признание не влияет — в ведомстве по-прежнему ограничивают итоговую глубину падения

2,8% ВВП. Оппонирующий Белому дому Алексей Кудрин настроен куда пессимистичнее и ждет сокращения экономики, попавшей, по его словам, "в полноценный кризис", на 4% ВВП.

Вчера глава Минэкономики Алексей Улюкаев внес очередные корректировки в краткосрочные экономические прогнозы министерства. Он заявил,

что по итогам второго квартала снижение размера ВВП будет большим, чем по итогам четырех месяцев. "Весьма вероятно, больше чем 3%", — сказал министр. Иными словами, падение экономики по итогам первого полугодия в годовом выражении может составить более 3%. По итогам года, напомним, Минэкономики, согласно его обновленному официальному

прогнозу, сейчас ждет снижения ВВП на 2,8%.

В третьем квартале ситуация продолжит ухудшаться. "Высокая цифра будет и по третьему кварталу (падения ВВП год к году.— "Ъ")",— ожидает министр. Однако он рассчитывает, что с конца третьего квартала "обозначится уменьшение цифр спада". "Технически это означает, что с третьего квартала рецессия прекратится",— считает министр, продолжая рассчитывать на серьезный отскок экономики в четвертом квартале. Отметим, статистически такой вариант вероятен, четвертый квартал 2014 года с точки зрения частного потребления бил рекорды. Но в министерстве ставят не на частный спрос, а на восстановление спроса инвестиционного — на конец года статистически сваливается большая часть капиталовложений, сделанных в течение года. Надеются в министерстве и на хороший урожай.

Сказанное Алексеем Улюкаевым несколько отличается от заявлений в конце мая его заместителя

Алексея Ведева. Тогда, представляя текущую версию прогноза, он отмечал: "С третьего квартала мы ожидаем снижения минуса год к году и какого-нибудь очень слабого роста с сезонной очисткой ко второму кварталу на уровне 0,3-0,5%. Это будет как будто стабилизация с выходом на какой-то уже тренд роста квартал к кварталу". Теперь при неизменных оценках годового падения Алексей Улюкаев переносит начало роста на четвертый квартал.

Напомним, большинство текущих независимых прогнозов в отношении экономики России не предполагает роста "квартал к кварталу" в 2015 году, в ЦБ считают, что он может появиться не ранее второго квартала 2016 года. Текущий консенсус-прогноз рынка в отношении 2015 года все еще предполагает падение ВВП в 2015 году более чем на 3% год к году. Один из самых пессимистичных прогнозов вчера обновил глава Комитета гражданских инициатив Алексей Кудрин, заявивший, выступая в Совете

федерации, что падение экономики РФ в этом году составит около 4%. "Мы сейчас находимся в полном кризисе по всем меркам, которые существуют",— сказал сенаторам господин Кудрин, назвав три причины спада: неправильная модель экономики, которая ориентирована на спрос без необходимости серьезного технологического изменения; падение цен на нефть; санкции Запада. По его словам, конфликт на Украине и санкции "забирают из нашего роста до 1,5% ВВП".

На сегодняшний день не до конца понятно, какая в точности структура падения ВВП в первом квартале. Соответствующие оценки Росстата должны появиться в конце июня. Но в Минэкономике вчера фактически объявили прогнозы господина Кудрина нереалистичными, настаивая, что динамика экономики находится в рамках ожиданий и новых шоков для финансового сектора внутри экономики нет.

Алексей ШАПОВАЛОВ
«Коммерсантъ», 4.06.2015 г.

Пиарщикам кризис не помеха

Основные показатели рынка труда улучшились, но кризис еще не прошел

Рынок труда начинает медленно восстанавливаться. Работодатели все активнее размещают вакансии на поиск новых сотрудников. В мае наиболее востребованными профессиями были менеджеры по рекламе и PR. Впрочем, говорить о том, что экономический кризис прошел, еще очень рано, отмечают эксперты.

Конкуренция идет на спад

Конкуренция на рынке труда в мае снизилась до уровня ноября 2014 года, составив 3,6 резюме на вакансию, свидетельствуют новые данные портала Superjob. За первые месяцы 2015 года интерес работодателей к поиску персонала был нестабилен. В январе данный показатель был выше только на 1,8% декабрьских результатов прошлого года. В следующие два месяца (в феврале – марте) наблюдалось снижение динамики на 3–5%. В апреле число вакансий снова вышло в рост по отношению к прошлому месяцу — оно увеличилось на 2%. Согласно майским данным онлайн-рекрутера, в мае данная тенденция продолжилась с большей силой: динамика вакансий выросла уже на 5%.

Тем не менее в годовом соотношении количество вакансий пока не достигло уровня прошлого года, хотя разница и уменьшилась с 9–13%, которые наблюдались в первые четыре месяца 2015 года, до 4% в мае.

Другая ситуация происходит с майским изменением роста числа резюме: в этом году активность соискателей в годовом отношении впервые начала снижаться. В январе число резюме было выше на 8% год к году, в феврале — на 10%, в марте — на 19%, а в апреле — на 21%. При этом в мае количество активных резюме превысило прошлогодний показа-

тель уже на 18%. В частности, это связано со снижением интереса к поиску работы в мае по сравнению с предыдущим месяцем (–14%).

Снижается и конкуренция — соотношение количества резюме на одну вакансию: в целом она снизилась на 23% по сравнению с апрелем. Также на 24% по сравнению с апрелем упала конкуренция среди нетрудоустроенных соискателей.

Конкуренция продолжает снижаться после пикового соотношения в 4,6 резюме на одну вакансию, которое наблюдалось в феврале. В мае конкурс составил 3,6 резюме на вакансию, таким образом, выйдя на уровень ноября 2014 года.

Впрочем, улучшение части показателей пока не свидетельствует об оздоровлении экономической ситуации. Снижение конкуренции в мае — следствие бурной реакции на кризис, случившейся в феврале – марте, объясняет директор Института социального анализа и прогнозирования РАНХиГС Татьяна Малеева.

«Ситуация остается вязкой и невыразительной, как и во время любого кризиса, — комментирует ситуацию эксперт. — Считается, что кризис преодолен, однако предпосылки к этому на самом деле пока отсутствуют. Пока что он стал только менее заметным, чем то было в 2009 году».

Кризис перешел в перманентное состояние и перестал быть резко выраженным, подытоживает она.

Рекламщики снова входят в моду

Что касается отраслей поиска персонала, то в числе наиболее популярных запросов по поиску персонала произошли интересные перемены, свидетельствуют данные аналитиков. Первые три места по-прежнему остаются за сферой продаж (31% от общего числа вакансий), рабочими (13%), промышленностью и производством (11%), причем в каждой из отраслей конкуренция ниже среднерыночной. Однако изменились отрасли с самым быстрорастущим спросом на персонал.

Второй месяц подряд сфера маркетинга, рекламы и PR показывает почти двузначный рост спроса на новые вакансии (+9%), однако в мае она впервые стала наиболее быстрорастущей по данному показателю.

При этом в кризис число новых предложений в этой отрасли обычно снижается: к примеру, в марте рост количества новых предложений в рекламе не превысил 1%.

Такая ситуация происходит на фоне в целом отрицательных результатов рекламного сектора за первый квартал 2015 года. В частности, суммарный объем российского рынка рекламы в первом квартале 2015 года уменьшился на 17% (по сравнению с тем же периодом 2014 года), говорилось в отчете Ассоциации коммуникационных агентств России (АКАР).

В числе других отраслей, где шел в мае активный поиск работников, — кадры

и управление персоналом (+8%); рабочий персонал (+8%); транспорт, логистика, ВЭД (+7%); административная работа (+6%). Для сравнения, в апреле наибольший рост спроса показывали другие отрасли — рабочий персонал (+14%); IT, Интернет, связь, телеком (+9%); строительство, недвижимость (+9%); маркетинг, реклама, PR (+9%); услуги, ремонт, сервис (+8%).

Интересно, что в начале 2015 года рынок труда интересовали совсем другие профессии. В январе наибольший рост спроса показал сектор продаж (+10,1%), в феврале — наука и образование (+22%), а в марте был зафиксирован резкий скачок спроса на юристов (+33%).

Зарплаты не растут

Исследователи сервиса по поиску работы также проанализировали изменение зарплат в пяти сегментах — IT, банковском секторе, строительстве, кадрах, а также в маркетинге и рекламе.

В мае ни в одной из данных отраслей, по данным портала, зарплаты не изменились ни в большую, ни в меньшую сторону.

При этом год к году рост был, хотя и намного меньше инфляции: заработная плата в рекламе выросла на 3% по отношению к маю предыдущего года, в банковской сфере — на 3,8%, в IT — на 4,5, в строительстве — на 5,1%, а у специалистов-кадровиков — на 6,2%.

Вероника ЛИСОВСКАЯ
Газета.ru, 02.06.2015 г.

Падение вместо удвоения

Экономика России упала ниже прогнозов

Российский ВВП снизился сильнее, чем прогнозировалось. По итогам первого квартала, которые подвел Росстат, ВВП упал на 2,2% вместо ожидаемых 1,9%. За 15 лет экономика России выросла на 94%, и непонятно, сколько времени еще потребуется, чтобы достичь обещанного Владимиром Путиным удвоения ВВП — задачи, о которой недавно опять вспомнили власти. Растут в России только добывающая отрасль и сельское хозяйство.

В первом квартале объем ВВП России снизился на 2,2% год к году, заявил Росстат. Снижение российской экономики по результатам первых трех месяцев произошло впервые с 2009 года, следует из данных службы статистики.

«Объем ВВП России за первый квартал 2015 года составил в текущих ценах 16,565 трлн руб. Индекс его физического объема относительно первого квартала 2014 года составил 97,8%, относительно четвертого квартала 2014 года — 79,3%», — говорится в сообщении ведомства.

Результаты российской экономики оказались хуже оглашенных Росстатом предварительных оценок. Ранее в мае ведомство ожидало падения ВВП на 1,9%.

В то же время показатели совпали с объявленной в марте оценкой Минэкономразвития (МЭР).

Относительно приемлемый рост в первом квартале продемонстрировали фактически только два сектора: добыча полезных ископаемых и сельское хозяйство. Вся остальная экономика показала либо стагнацию, либо падение, считает главный экономист ФГ БКС Владимир Тихомиров.

Так, индекс физического объема ВВП и валовой добавленной стоимости в первом квартале вырос только в нескольких отраслях: в добыче полезных ископаемых (на 4,9%); в сельском хозяйстве, охоте и лесном хозяйстве (2,9%); в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды (на 1,1%); а также в госуправлении, обеспечении военной безопасности и соцстраховании (0,3%).

Наибольшее падение валовой добавочной стоимости Росстат зафиксировал в сфере деятельности домашних хозяйств (на 9,4% к первому кварталу 2014 года); в оптовой и розничной торговле, ремонте транспорта и бытовых изделий (на 7,6%); в сфере предоставления прочих коммунальных, социальных и персональных услуг (6,9%) и секторе рыболовства и рыбобоводства (6,8%).

«Показатели сектора добычи полезных ископаемых в первую очередь связаны с девальвацией рубля, так как в этом секторе тон задают экспортеры», — объясняет эксперт. Что касается сельского хозяйства, то производство в нем выросло в основном после контрсанкций, считает Тихомиров. По его мнению, поддержку сектору оказало переключение спроса на сельхозтовары внутреннего производства, причем особенно это заметно по таким отраслям, как животноводство и молочное производство.

В остальных отраслях ситуация складывается хуже, причем особенно сильное снижение было отмечено в секторах, связанных с потребительским спросом. «По всей видимости, тенденция продолжится во втором квартале и, думаю, большую

часть этого года, но с замедляющимся темпом падения», — подытоживает экономист. По прогнозам Тихомирова, падение ВВП во втором квартале год к году составит 4%.

Официальные лица подтверждают, что результаты второго квартала будут хуже: именно на него, согласно ожиданиям, придется пик падения ВВП.

«Во втором квартале ситуация будет статистически хуже, чем в первом, потенциал снижения еще существует. Но, думаю, вторым кварталом все ограничится. В целом, думаю, ситуация будет лучше, чем в прогнозе. Спад будет меньше 2,8%», — говорил ранее глава МЭР Алексей Улюкаев.

По мнению главы Центробанка Эльвиры Набиуллиной, в отличие от пика инфляции, «дно спада экономики еще не пройдено». Динамика основных макроэкономических индикаторов указывает на дальнейшее охлаждение экономической активности, считают в ЦБ. «Хотя факторы структурного характера продолжают оказывать сдерживающее влияние на экономический рост, сокращение выпуска в настоящее время в том числе имеет циклический характер», — полагают в Банке России.

За последние десять лет отрицательную динамику российская экономика показывала лишь в 2009 году, когда спад составил 7,8%. Весь прошлый год российская экономика показывала слабый, но стабильный рост. В первом квартале 2014 года российский ВВП вырос на 0,6% год к году, во втором квартале — на 0,7%, в третьем — на 0,9%, а в четвертом — на 0,4%. По итогам 2014 года ВВП вырос на 0,6%.

В том, что в текущем году ВВП России будет снижаться, у экономистов сомнений нет, вопрос состоит только в масштабах.

Прогнозы разных ведомств и организаций по падению российской экономики на 2015 год разнятся более чем на 2 п.п. Наиболее пессимистичные оценки высказывал бывший министр финансов Алексей Кудрин. Он считает, что российская экономика в 2015 году упадет на 4%, причем одним из ключевых негативных факторов станут антироссийские санкции, которые отнимут 1–2% ВВП.

Российский ЦБ улучшил свои ожидания по падению ВВП с 3,5–4 до 3,2%.

На текущий момент самые оптимистичные ожидания на 2015 год были у Минфина: –2,5%, заявлял в конце мая глава ведомства Антон Силуанов.

Падение темпов роста российской экономики еще дальше отодвигает достижение задачи по удвоению ВВП, поставленной Владимиром Путиным в мае 2003 года. Впрочем, по мнению властей, она считается практически выполненной.

В конце марта секретарь президента Дмитрий Песков заявил, что «амбициозная цель об удвоении ВВП, она, наверное, де-факто могла быть реально выполнена, и она была фактически выполнена».

В свою очередь, Кудрин оценил рост российской экономики как почти 100% за пятнадцать лет. «Чтобы удвоиться, надо было каждый год идти 7,2%. И мы шли этим темпом. Могу сказать сейчас общую цифру: с 2000 по 2014 год мы получили примерно 94%. Пусть не за 10 лет, а за 15, но мы близки к удвоению ВВП страны», — отмечал тогда он.

Европа усиливает борьбу с импортом дешевой стали

Но реальная проблема отрасли – не столько конкуренты из Китая и России, сколько избыток мощностей

Европейские металлургические компании рассчитывают на помощь властей в борьбе с импортом дешевой стали, в частности, из России и Китая. Это должно помочь им, по крайней мере в краткосрочной перспективе. Однако их призывы к принятию протекционистских мер звучат на фоне замедления экономического роста ведущих стран, неспособности отрасли уменьшить объемы производства и избытка предложения на рынке.

Экспорт стали из Китая в 2014 г. вырос на 50% до рекордных 93,8 млн т из-за избыточных производственных мощностей и слабого спроса на внутреннем рынке. А падение курса рубля значительно повысило конкурентоспособность российских металлургических компаний. Хотя ослабление евро негативно повлияло на спрос в Европе, цены на этом рынке по-прежнему привлекательны для китайских предприятий. Так, в феврале горячекатаные рулоны местного производства в Европе стоили 415 евро за

тонну, а экспортируемые из Китая – 362 евро, согласно данным Steel Index; раньше разница была еще больше.

За последний год в Европе в металлургической отрасли уже был введен ряд антидемпинговых мер. В марте ЕС объявлял о намерениях ввести пошлины на холоднокатаную нержавеющую сталь из Китая и Тайваня, в мае европейские власти ввели пошлины на определенные виды электротехнической стали из Китая, Японии, России, Южной Кореи и США, а также обещали рассмотреть введение антидемпинговых мер в отношении сталелитейной продукции из России и Китая.

Аналитики отмечают, что Европа изменила тактику и вслед за США усиливает борьбу с импортом дешевой продукции. По подсчетам Jefferies, если Еврокомиссия за последние семь лет 14 раз вводила торговые ограничения на рынке стали, то в США – 43. «Кажется, отношение Еврокомиссии к импорту стали очень изменилось», - говорит аналитик Credit

Suisse Майкл Шиллейкер.

Действия ЕС должны пойти на пользу таким компаниям, как ArcelorMittal, крупнейшему в мире производителю стали. В мае аналитики Bank of America Merrill Lynch стали рекомендовать покупать ее акции, отмечая улучшение маржи и выгоды от протекционистских действий властей. Кроме того, рост протекционизма приведет к тому, что рынки стали будут сильнее различаться по региональному принципу и больше зависеть от баланса местных спроса и предложения, считают аналитики. «Если импортируемых материалов будет меньше, рынок стали будет стабильнее», - говорит аналитик Jefferies Сет Розенфельд.

Но прежде всего отрасли необходимо сократить глобальный избыток мощностей, в том числе в Европе, отмечают эксперты. Со времен финансового кризиса они в регионе были сокращены лишь на 5%, причем в основном компанией ArcelorMittal, утверждает Розенфельд. Из-за

глобального снижения спроса норма прибыли металлургических предприятий снизилась, а загрузка мощностей в Европе в 2014 г. составила 80%.

Однако компании не хотят терять рыночную долю и нести расходы, связанные с закрытием заводов. Также власти не хотят, чтобы на фоне слабого экономического роста предприятия сокращали сотрудников и производство. «В Европе, как и во многих других местах, огромный избыток мощностей, - говорит аналитик CRU Джон Ковач. - [Но] правительства традиционно поддерживают металлургическую отрасль сильнее остальных».

Китай намерен сократить избыточные мощности на 80 млн т к концу 2017 г. Но этого вряд ли будет достаточно, учитывая, что в прошлом году спрос на сталь на его внутреннем рынке снизился впервые с 1990-х гг. В Китае тоже не хотят сокращать производство и уступать конкурентам, поэтому потребуется много времени, прежде чем ситуация в его металлургическом секторе нормализуется, полагает аналитик Меерс Джереми Платт.

Но проблему для Европы представляет не только Китай. Даже если из-за введения импортных пошлин его поставки в Европу снизятся, экспорт из других стран может выра-

сти. Так, когда США в 2010 г. ввели пошлины на стальные трубы из Китая, значительно увеличились их поставки из Южной Кореи и Вьетнама, «хотя у второго почти не было производственных мощностей», отмечает аналитик HSBC Торстен Циммерманн.

«Защищаться от глобального избытка мощностей в металлургическом секторе - все равно что играть в «Ударь крота», - говорит Розенфельд. - Вы бьете молотком по одному месту, а он затем выскакивает из другого. В каком-то смысле протекционизм позволяет только перенаправлять импорт стали из одного региона в другой».

Генри СЭНДЕРСОН, Financial Times
Перевел Алексей Невельский
«Ведомости», 26.05.2015 г.

Законодательство

Правила игры в социальную справедливость

Не успело правительство договориться об одном аспекте пенсионной системы — о статусе накопительного компонента пенсии, как ему пришлось еще более сложный — возможность повышения пенсионного возраста. Хотя впервые о необходимости изменить срок выхода на пенсию в госструктурах говорили после первой пенсионной реформы — в начале 2000-х годов, в последние десять лет такие предложения в правительстве выдвигали только представители Минфина, и их

идеи не становились предметом официального обсуждения у премьер-министра. Но в 2015 году ситуация изменилась — и о возможности повышения пенсионного возраста высказался Владимир Путин. После этого и Минфин, и Минтруд, и лично премьер-министр Дмитрий Медведев немедленно выдвинули ряд предложений. Содержание большей их части можно свести к одному — пенсионный возраст необходимо повышать прямо или косвенно (так, пенсионерам при зарплате

более 1 млн руб. в год предложено отказаться от пенсии до момента сокращения их дохода), но только для отдельных категорий граждан. За рост его для всех и сразу опять выступает только Минфин — но пока введение порога пенсионного возраста 63 года и для мужчин, и для женщин в правительстве не одобрено.

Главный аргумент против, который выдвигает Минтруд, — относительно низкая (в сравнении со странам ОЭСР) ожидаемая продолжительность жизни россиян. Как несложно было предположить, она довольно сильно различается по регионам страны. Варьируется и более важный для этой ситуации показатель — продолжительность периода дожития после выхода на пенсию. Как следует из рейтинга регионов России от компании "Финэкспертиза", разница между средним сроком дожития в них может достигать 9 лет. Меньше всего после выхода на пенсию живут жители Тывы (17 лет), больше всего — жители Ингушетии (26 лет). В

Москве этот показатель составил 24 года, в Санкт-Петербурге — 22 года. В целом по России возраст дожития — 21 год: для мужчин — 16 лет, а для женщин — 25. В большинстве субъектов РФ (60 регионов) средняя продолжительность жизни после выхода на пенсию ниже среднероссийской — региональные значения выше ее только в 23 субъектах страны.

Странно, что такой разброс показателей до сих пор не натолкнул участников обсуждения на идею повысить пенсионный возраст в отдельных субъектах федерации, где возраст дожития максимален. Если Белый дом всерьез рассматривает идею о повышении пенсионного возраста граждан, исходя из их доходов, что мешает принять за основу настолько же произвольный территориальный принцип? По крайней мере для большинства "короткоживущих" регионов такое разделение выглядело бы воплощением социальной справедливости не в меньшей степени.

Анастасия МАНУЙЛОВА
«Коммерсантъ», 8.06.2015 г.

Кругозор

Стало известно, в каких отраслях быстрее всего делают карьеру в России

Специалисты исследовательского центра Superjob.ru в апреле 2015 г. изучили послужные списки 7100 соискателей работы уровня среднего менеджмента и руководителей высшего звена.

Судя по полученным данным, шансы в быстром достижении уровня менеджера среднего звена у мужчин и женщин равны, тогда как дальнейшее продвижение по службе — к топ-позициям — лучше получается у представителей сильного пола. Лишь пост директора по персоналу

безоговорочно женский (83% HR-директоров — дамы) и немного больше женщин, чем мужчин, на должности директора по рекламе и PR (55%).

В остальных случаях численный перевес на стороне мужчин. Быстрее всего сотрудники-мужчины занимают позиции руководителя отдела по работе с клиентами — в среднем за пять лет (женщины — за семь). До должности руководителя отдела продаж, отдела рекламы и PR мужчины дорастают за шесть

лет, тогда как женщины — за семь, до руководителя HR-отдела — за восемь лет (женщины — за девять).

Относительно быстро — и с равной скоростью — мужчины и женщины достигают руководящих постов в отделе маркетинга (за семь лет), логистики (за восемь лет), юридическом и планово-экономическом отделах (также восемь лет). Мужчины из простого бухгалтера становятся главными бухгалтерами за девять лет (женщины — за 11). А дольше всего мужчины добиваются должности руководителя сервисно-технической службы (14 лет). Также одно из самых долгих восхождений — у руководителей отделов снабжения: их карьерный путь занимает около 11 лет, как у мужчин, так и у женщин.

У женщин быстрее всего получается возглавить отделы дизайна и обучения персонала (в среднем за шесть лет против восьми и 11 лет у мужчин соответственно). Раньше мужчин женщины занимают посты руководителей интернет-проектов (примерно восемь лет, у мужчин — 10). Наталья Голованова, руководитель исследовательского центра Superjob.ru, говорит, что если уж женщины ввязываются в карьерные гонки, то почти наверняка мужчин опережают. Именно женщинам приходится жертвовать семьей ради карьеры. И если уж эта жертва прине-

сена, женщина стремится выжать из этой ситуации по максимуму.

Карьерный лифт лучше всего работает в сегменте продаж и работы с клиентами: здесь быстрее всего можно вырасти до руководителей отделов и позиций директоров. Директором по продажам и директором клиентского департамента женщины становятся в среднем через восемь лет от начала карьеры, мужчины — через девять лет. Примерно за тот же срок (восемь лет) женщины добиваются должности директора по маркетингу, в то время как у мужчин подобное восхождение занимает на два года больше. Карьерный олимп — должность генерального директора женщинам покоряется в среднем на два года раньше, чем мужчинам (14 и 16 лет соответственно). Мужчины достигают поста коммерческого директора за девять лет (женщины — за 11), финансового директора — за 10 лет (дамы — за 12). Марат Исмагулов, старший консультант компании RosExpert, отмечает, что российский бизнес всегда был моложе международного: средний возраст CEO в России — 45–55 лет, в то время как за рубежом 45-летние CEO скорее редкость. Сейчас, говорит эксперт, большинство компаний уже построили свою оргструктуру и скорость подъема по карьерной лестнице в них замедляется.

Михаил МАЛЫХИН
«Ведомости», 27.05.2015 г.

Россияне высказались о приоритетных затратах из бюджета

Россияне живут несо-
размерно плохо по сравне-
нию с теми возможностя-
ми, которые имеет страна,
показал опрос Левада-
центра о бюджетных рас-

ходах.

Только 16% россиян
поддерживают сокращение
расходов на образование и
здравоохранение ради раз-
вития Крыма и Севастопо-

ля, свидетельствуют дан-
ные нового опроса Левада-
центра. При этом это са-
мый популярный ответ на
вопрос социологов, финан-
сирование каких направле-

ний за счет сокращения социальных расходов россияне готовы поддержать (возможны несколько вариантов ответов). Формулировки вопросов для майского исследования Левада-центра о приоритетах бюджетной политики были предложены РБК.

То, что наибольшая группа респондентов выбрала именно Крым в качестве главного приоритета вследствие поднявшейся в прошлом году волны эйфории из-за присоединения полуострова к России, говорит замдиректора Левада-центра Алексей Гражданкин. «Есть большое число людей, которые готовы принять ответственность за это государственное решение, это распространяется на все слои общества», — поясняет эксперт.

Еще 11% респондентов поддерживают финансирование развития Дальневосточного региона на сэкономленные на образовании и здравоохранении средства.

Проект скорректированной программы развития Крыма, направленный Министерством по делам Крыма в Минэкономразвития, оценивает финансирование программы в

708,8 млрд руб. Федеральная целевая программа «Экономическое и социальное развитие Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2018 года» обойдется, согласно последнему постановлению правительства, в 696,7 млрд руб.

Всего 7% россиян готовы пожертвовать социальными статьями бюджета для оплаты кредитов, за которые не смогут заплатить заемщики по ипотеке. На поддержку рублевых и валютных заемщиков правительство решило выделить 4,5 млрд руб.

Большинство же опрошенных (60%) высказалось против финансирования всех направлений, по которым власти решили увеличить ассигнования несмотря на общий 10-процентный секвестр бюджетных расходов. «Это вполне нормальная цифра, большинство россиян считает, что социальные статьи бюджета должны быть защищены от секвестра», — говорит Гражданкин. При этом подавляющее большинство россиян (69%) не слышали о том, что, увеличивая финансирование таких направлений, как развитие Крыма, правительство урезало

бюджетные расходы в 2015 году на здравоохранение и образование. Знают об этом 30% опрошенных (еще 1% затруднился ответить).

По мнению россиян, в первую очередь правительство должно тратить деньги на повышение уровня жизни основной массы населения — так считает 67% опрошенных. Второй приоритет — улучшение медицинского обслуживания населения (55%, можно было выбрать несколько вариантов ответа). Третьей по важности статьей (52%) россияне назвали поддержку социально незащищенных слоев населения.

Это три главных ожидания граждан от государства, говорит замдиректора «Левада-центра». «Россияне считают, что существующий уровень жизни, уровень медицинского обслуживания и так далее — недостаточны. Люди живут несоразмерно плохо по сравнению с теми возможностями, которые имеет страна», — рассуждает Гражданкин. По его словам, надеяться только на государство людей заставляет текущая экономическая ситуация в стране. «Возможности для частной инициативы в стране

крайне сужены, бизнес-климат неблагоприятен, поэтому даже молодежь ожидает благ от государства», — объясняет эксперт.

Опрос проводился Левада-центром 22-25 мая

2015 года по репрезентативной всероссийской выборке городского и сельского населения среди 800 человек в возрасте 18 лет и старше в 134 населенных пунктах 46 регионов страны. Распре-

деление ответов приводится в процентах от общего числа опрошенных вместе с данными предыдущих опросов. Статистическая погрешность данных этих исследований не превышает 4,1%.

Фарида РУСТАМОВА, Ольга ВОЛКОВА
РБК, 02.05.2015 г.

Бедность - за порог

319 миллионов работников в мире испытывают крайнюю нужду

В мире 319 миллионов работающих мужчин и женщин живут в крайней бедности, посчитали специалисты Международной организация труда (МОТ). Критерий оценки - доход. Если он ниже 1,25 доллара в день, считается, что человек "на дне бедности".

В российской валюте это примерно две тысячи рублей в месяц. Теоретически в нашей стране не должны проживать люди, которые могли бы попасть в категорию "крайне бедных" по методологии МОТ, поскольку у нас запрещено платить зарплату ниже "минимальной" (МРОТ), а это - 5965 рублей. Однако, по мнению экспертов, бывают случаи, когда люди имеют доход меньше МРОТ, если они трудятся, например, на полставки в бюджетном секторе или работают нелегально в малом бизнесе в глубинке. Или, если мама, получающая "минималку" одна содержит на нее двоих детей.

Вообще в России иные критерии оценки бедности, считается, что люди живут "за чертой", если доход семьи - ниже прожиточного минимума на человека. По данным Росстата таковых сейчас 11,2 процента или 16,1 миллиона человек. Если сравнивать с 1992 годом, число бедных снизилось втрое. Тогда их было 49,3 миллиона или 33,5 процента населения.

То есть их доход ниже суммы, в которую входят цена минимального набора товаров и услуг плюс обязательные платежи и сборы.

Но в прошлом году кривая вновь поползла вверх. В России из тех, кто живет бедно - 62,7 процента - работающие люди. 28,4 процента - дети в возрасте до 15 лет. Семьи с детьми в нашей стране - первые в "группе риска" среди тех, кому грозит бедность, говорит "РГ" директор центра анализа доходов и уровня жизни НИУ "Высшая школа экономики" Лилия Овчарова. Связано это с тем, что во многих семьях только один родитель получает зарплату, которой должно хватать на всех. Или оба родителя трудятся за небольшие деньги, которых хватило бы на двоих, но уже трудно разделить на троих или четверых. Поэтому адресная поддержка семей с детьми - важная мера социальной политики, которая поможет повысить уровень жизни россиян.

Вторая проблема, из-за которой люди

спускаются за черту бедности в России, это несоответствие минимальной зарплаты прожиточному минимуму, который сейчас в среднем по стране - 9662 рубля. А это менее 60 процентов МРОТ. Сравнить показатели планируется только к 2020 году, да и то есть условности - минимальная зарплата будет соответствовать не текущему прожиточному минимуму, а почти годовой давности - за первый квартал предыдущего года.

Впрочем, по словам Лилии Овчаровой, полностью победить бедность невозможно, поскольку это относительная категория. "Сначала лапти были признаком достатка, потом - бедности", - пояснила она. Но можно принять меры, которые позволят людям жить лучше.

В частности, с ее точки зрения, нужно изменить отношение к безработным. Во-первых, у нас крайне низкое пособие, которое много лет не индексировалось (минимальная грань - 850 рублей), во-вторых - надо менять программы занятости, чтобы они эффективнее помогали людям трудоустроиваться. "Если хорошая работа есть у всех трудоспособных членов семьи, вероятность того, что такая семья окажется за чертой бедности, снижается", - считает она.

По словам проректора Академии труда Александра Сафонова, в последнее время бедность в стране вновь начала увеличиваться из-за роста инфляции, изменения курса доллара, снижения на фоне этого реальных доходов населения и ро-

ста коммунальных платежей.

Для того чтобы снизить негативные последствия этих явлений, необходимо "обуздать инфляцию" с помощью монетарной политики Центробанка, умерить аппетиты естественных монополий, более эффективно тратить средства федерального и регионального бюджетов. "Не два раза в год менять асфальт на одном участке дороги, а раз в несколько лет, используя более качественные материалы и технологии", - привел он пример.

Между тем эксперт отметил, что быть бедным в России "выгоднее", чем, скажем, в США. Там семья из четырех человек считается бедной, если ее годовой доход ниже 22,5 тысячи долларов, говорит эксперт. То есть меньше 466 долларов в месяц на человека. Однако в нашей стране у людей и обязательств меньше - в западных странах большинство населения проживают в арендном жилье, и за него регулярно надо платить. А это дороже нашей "коммуналки". Кроме того, многие россияне имеют участки земли, на которых выращивают овощи, а это - хорошее подспорье для домохозяйств.

В США другой экономический уклад, и там самому выращивать помидоры гораздо дороже, чем покупать их в магазине, утверждает эксперт.

По данным МОТ, работники, находящиеся в состоянии крайней нужды, проживают в основном в развивающихся странах.

Марина ГРИЦЮК
«Российская газета», 8.06.2015 г.

Страна приросла бедностью

Число россиян с доходами ниже прожиточного минимума выросло на 3 млн человек

Количество россиян с доходами ниже прожиточного минимума выросло до 22,9 млн человек. Теперь за чертой бедности живут около 16% от общего числа граждан страны. Причины кроются в увеличении прожиточного минимума и росте цен на потребительскую корзину. В реальности число бедных может быть еще больше — из-за неучтенных в статистике Крыма и Севастополя и недостатков в методике расчета.

Количество бедных в России по итогам первого квартала 2015 года выросло на 15,7% в годовом исчислении. По сравнению с первым кварталом прошлого года число россиян с доходами ниже прожиточного минимума увеличилось на 3,1 млн человек, с 19,8 млн до 22,9 млн. Такие данные содержатся в отчете, опубликованном Росстатом.

Доход ниже прожиточного минимума теперь имеют почти 16% от общего числа россиян. Год назад этот показатель составлял 13,8%. При этом в отчете Росстата не учитываются данные по Крыму и Севастополю, а значит, количество бедных может быть еще выше.

Рост числа бедных во многом обусловлен существенным увеличением прожиточного минимума. Если в первом квартале 2014 года в целом по России он составлял 7688 руб., то по итогам 2015 года он вырос более чем на четверть — до 9662 руб. При этом для трудоспособного населения в первые три месяца текущего года прожиточный минимум составил 10 404 руб., 7916 и 9489 руб. для пенсионеров и детей соответственно.

Если сравнивать данные за первые три

месяца текущего года с показателями последнего квартала прошлого года, то величина прожиточного минимума увеличилась для всего населения на 17,3%, для трудоспособного населения — на 17,1%, для пенсионеров — на 16,7%, для детей — на 20,1%.

Прожиточный минимум — ключевой показатель для определения уровня бедности в стране и расчета размеров соцвыплат. В расчете величины прожиточного минимума 50% занимают продукты питания, 25% — услуги, 25% — прочие товары, в том числе лекарства.

По сравнению с четвертым кварталом 2014 года в первые три месяца 2015 года стоимость продуктов потребительской корзины выросла на 17,9%. Непродовольственные товары и услуги подорожали на 17,7% и 16,2% соответственно.

На фоне быстрого роста стоимости потребительской корзины и еще более стремительного роста прожиточного минимума среднедушевые доходы россиян приросли весьма скромными темпами. Показатель составил 25,21 тыс. руб., увеличившись по сравнению с первым кварталом 2014 года на 11%, с 22,7 тыс. руб. Если сравнивать уровень средних доходов россиян в первом квартале текущего года с предыдущим кварталом, то окажется, что этот показатель не вырос, а сократился — на 24,4%, с 33,04 тыс. руб. Частично это связано с тем, что доходы в начале года всегда ниже, чем в последнем квартале: из-за годовых премий и выплат так называемой 13-й зарплаты.

Что касается реальных зарплат россиян (номинальный доход минус инфляция),

