

Горно-металлургический профсоюз  
России

Сборник статей, обзоров, сообщений,  
заявлений, интервью из центральных,  
региональных, многотиражных газет и  
других периодических изданий

№3 (142) 2015 г.

Публикуемые материалы не всегда выражают позицию ЦС ГМПР.  
Они даются для ознакомления профактива с различными точками зрения.

## ≡ СОДЕРЖАНИЕ ≡

Профсоюзы .....	1
На предприятиях .....	7
В отрасли .....	17
Социально-экономическое положение в стране .....	21
За рубежом.....	30
Кругозор.....	38

## Профсоюзы

### Профсоюзы против предложения снизить субсидирование занятости

Министр экономического развития Алексей Улюкаев предложил приостановить выделение бюджетных субсидий регионам на поддержание занятости населения.

«В настоящее время в России наблюдаются низкие показатели безработицы - в среднем за I квартал 2015 года численность безработных по методологии МОТ выросла по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года на 0,3 млн человек и составила 4,4 млн человек, или 5,7% от экономически активного населения», - цитирует «Интерфакс» строки из письма Улюкаева, направленного премьер-министру Дмитрию Медведеву.

деву.

Улюкаев обратил внимание премьера на то, что этот уровень безработицы соответствует уровню 2013 года и не является кризисным.

РБК в министерстве подтвердили факт отправки письма, однако пояснили, что «речь в нем шла не о приостановке постановления, а о приостановке выделения денег новым субъектам РФ для выработки критериев и общих подходов дальнейшего выделения средств, поскольку в отличие от 2008 года, когда безработица за год удвоилась, сейчас жесткой необходимости в крупномасштабном вливании средств в рынок труда не наблюдается.

При этом речи о закрытии программы не идет».

Минтруд сообщил РБК, что ведомство «не может поддержать такую позицию», однако добавил, что официально они эти предложения не получали. Также против идеи Улюкаева высказались в Федерации независимых профсоюзов России.

По профсоюзной оценке, безработица пока, действительно, не очень большая. Но в отличие от кризиса 2008 года, тактика работодателей изменилась. В нынешних сложных экономических условиях они не увольняют квалифицированный персонал, ведь это потери сделанных вложений в подготовку кадров. Они переводят сотрудников на неполный режим рабочего времени, сокращенную рабочую неделю, отправляют в отпуска за свой счет. В общем, так или иначе, снижают издержки на заработную плату.

- Им, на самом деле, все равно, сколько человек работает. Им важнее, сколько это стоит. Поэтому они урезают людям зарплату. Тем более, что это достаточно легко сделать. К сожалению, в нашей экономической действительности базовая часть зарплаты – оклад, тарифная часть – как правило, невелика. А стимулирующие выплаты фактически целиком зависят от работодателя, – комментирует «Солидарности» секретарь ФНПР Олег Соколов.

По его мнению, субсидии, конечно, помогают снять критическую ситуацию, особенно на крупных предприятиях, там, где сотрудники работают в режиме неполного рабочего времени или отправлены в отпуск за свой счет. Но сама логика действия власти, с точки зрения профсоюзов, неправильная. Ведь субсидии – это фактически деньги из федерального бюджета, которые выделяются на так называемые активные программы занятости. По-

собие по безработице – это пассивная программа, а все, что связано с переобучением, переподготовкой, повышением квалификации работника – это активные программы содействия занятости. С 2012 года финансирование всех этих программ было передано в субъекты РФ, против чего в свое время выступала ФНПР.

- Мы предупреждали, что это приведет к тому, что резко снизится финансирование по этим направлениям. В результате оно упало в разы. За три года по разным субъектам оно снилось в три-пять раз, - поясняет Соколов. - Практически никаких активных программ занятости сейчас нет. Но что такое в современной экономике подготовка, переобучение? Это повышение производительности труда. То, за что отвечает Минэкономразвития. Улюкаев должен быть двумя руками за то, чтобы деньги из федерального бюджета остались на финансировании, чтобы оно было запланировано на много лет, и чтобы система повышения квалификации работала. Очень странно, что министр, который отвечает за производительность труда, такие вещи говорит.

Впрочем, программа содействия занятости уже трижды попадала под секвестр. Если изначально на нее выделили дополнительно 52 млрд рублей, то затем сумма снизилась до 20 млрд, а потом и вовсе осталось около 5 млрд рублей. В масштабах страны – сущие копейки.

В ФНПР сказали, что не оставят эту проблему без внимания, а будут принимать меры. Профсоюзы намерены подключить к решению проблемы Минтруд. Возможно, вопрос будет также вынесен на рассмотрение Российской трехсторонней комиссии по социально-трудовым отношениям.

## За победу!

Прошло немногим более месяца после IX съезда Федерации независимых профсоюзов России. А уже в эти дни ФНПР проводит грандиозный автопробег, посвященный 70-летию Победы в Великой Отечественной войне, 110-летию профсоюзного движения в России и 25-летию со дня образования ФНПР. «Трибуна» попросила лидера ФНПР Михаила Шмакова рассказать об автопробеге и том, как идет реализация решений IX съезда.

**- Михаил Викторович! Сегодня мы с вами встречаемся в Москве, но известно, что вы были за рулем флагманской машины - легендарной «Победы» 1950 года выпуска – и на старте у Кремлевской стены, а также в Ростове-на-Дону, в Крыму, в Пятигорске, Нальчике, Грозном, Волгограде ...**

- Стараюсь быть на всех этапах автопробега. Планирую присоединиться к коллегам на очередном отрезке пути. А стартовал пробег 7 марта с возложения цветов и митинга у Могилы Неизвестного Солдата у Кремлевской стены. И это не случайно - главное место в его идеологии занимает 70-летие Великой Победы. Основной акцент, особенно на первом его этапе, был сделан на посещении Мемориалов, посвященных памяти воинов, павших в боях за Родину. Это – памятные «ежи» на Ленинградском шоссе, музей Зои Космодемьянской в Петрищеве, города-Герои Тула, Орел, Курск, Белгород, легендарная Прохоровка, Ростов-на-Дону, Керчь, овеянный воинской славой Севастополь.

Далее профсоюзная автоколонна прошла через места боев в Новороссийске на Малой земле, в республиках Северного Кавказа, где захлебнулось наступле-

ние германских войск, которые рвались к нефтяным месторождениям Грозного и Баку. И, безусловно, автопробег побывал в Волгограде, где прошел многолюдный митинг, после которого мы вместе с ветеранами возложили цветы к Могиле Защитников Сталинграда.

В каждом из городов, где останавливалась профсоюзная автоколонна, проходили встречи с ветеранами Великой Отечественной войны. Мы говорили о значении Великой Победы не только для истории нашей страны, но для осмысления истории Европы и всего мира. Ведь сегодняшнее возрождение фашизма в ряде государств заставляет нас, россиян, быть начеку. Профсоюзы свято чтят память защитников Отечества и выступают против провокаторов и разжигателей новой войны!

В дальнейшем маршрут юбилейного автопробега проляжет через города Поволжья и далее на Челябинск, Барнаул, Красноярск, Иркутск, Читту, Улан-Удэ. Затем мы свернем на Север - на Якутск и Магадан. Должен сказать, что все членские организации ФНПР - территориальные объединения организаций профсоюзов – принимают самое непосредственное участие в пробеге, присоединяясь к нему по ходу следования. В ходе автопробега специалисты ФНПР разворачивают передвижные агитационные пункты, где ведутся юридические консультации по вопросам социально-трудовых отношений и происходит прием в члены профсоюзов.

И еще хочу отметить, что автопробег проходит в канун Первомайских мероприятий профсоюзов и важной темой митингов в ходе остановок автоколонны ФНПР становится обсуждение проблем,

которые окружают нас в связи со сложной экономической ситуацией. Уже вырисовывается главный Первомайский лозунг, который коллеги в регионах горячо поддерживают: «Росту цен – удвоение зарплаты!»).

**- Михаил Викторович! Какие изменения происходят в профсоюзной жизни после IX съезда ФНПР?**

- Сразу после нашего форума в профсоюзных организациях стартовала отчетно-выборная кампания. На съездах и конференциях членские организации ФНПР вносят изменения в свои уставные документы, направленные на организационное и кадровое укрепление и укрупнение профсоюзов, повышение эффективности деятельности территориальных профобъединений.

Главными задачами принимаемых решений является обеспечение исполнительской дисциплины и оптимизация структуры, отвечающей модели современной экономики. Ведь в условиях, когда большинство кампаний, с которыми мы ведем социальный диалог, имеют вертикально интегрированную структуру, профсоюзы тоже должны стать вертикально интегрированными.

**- Проблемы в российской экономике все больше бьют по карману россиян. Как профсоюзы оценивают антикризисные меры, предусмотренные планом правительства РФ?**

- Мы считаем эти меры недостаточно эффективными. Дело в том, что они пока не обсуждались ни с нами, ни с объединениями работодателей. ФНПР настаивает на обязательном всестороннем обсуждении антикризисного плана и действий по его реализации в рамках Российской трехсторонней комиссии по регулированию

социально-трудовых отношений. Поэтому мы считаем данный план весьма сырым. Значительная часть его мероприятий требует подготовки новых нормативно-правовых актов.

Программа выхода из кризиса – это в известной степени программа развития производства конкурентоспособной продукции в приоритетных отраслях. Планом же правительства не предусмотрено выделения средств на реализацию отраслевых программ импортозамещения. Да и, кроме того, план не содержит мер по активному стимулированию внутреннего спроса, направленного на развитие национального производства.

В первую очередь - за счет увеличения бюджетных расходов на заработную плату и социальные пособия, как это было сделано в период рецессии 2008-2010 годов.

**- И каковы профсоюзные предложения в антикризисную программу?**

- Мы считаем, что основной антикризисной мерой является повышение минимального размера оплаты труда (МРОТ) и средней заработной платы. Повышение уровня оплаты труда – это стимул для роста производства товаров и услуг первой необходимости внутри страны, основа для роста сбережений и инвестиций, создания прочной базы для развития отечественного производства. Именно существенное повышение МРОТ в 2009 году позволило поддержать платежеспособный спрос населения России.

Между тем, за годы политики занижения заработной платы накопилось множество проблем. Заработная плата по-прежнему не выполняет своей главной функции – воспроизводственной. Около 9 процентов работников получают заработ-

ную плату ниже величины прожиточного минимума. 50 процентов работников получают чуть более 21 тыс. рублей и ниже. Около 60 процентов всех работников получают заработную плату ниже минимального потребительского бюджета, фактультативно рассчитываемого ФНПР и составляющего примерно 24 тыс. рублей в месяц.

Еще одна проблема – дифференциация заработной платы. На протяжении последних 10 лет не меняется тенденция, при которой 20 процентов самых высокооплачиваемых работников получают почти половину фонда заработной платы. Сокращению дифференциации заработной платы должно способствовать доведение минимального размера оплаты труда до величины прожиточного минимума трудоспособного населения, а также введение прогрессивного налога на доходы физических лиц.

Что касается позиции ФНПР по минимальному размеру оплаты труда, то она неизменна. Мы требуем установления МРОТ на уровне не ниже величины прожиточного минимума трудоспособного населения, как это определено статьей 133 Трудового кодекса РФ.

**- IX съезд ФНПР принял новую программу действий: «Достойный труд - основа благосостояния человека и развития страны». В чем ее отличие от предыдущей программы, которая, кстати, называлась так же?**

- Прежняя программа была принята VII съездом ФНПР. Она естественным образом вытекла из нашей предыдущей программы, основанной на концепции Международной Организации Труда (МОТ), теории и практике продвижения идеологии достойного труда. Кстати, Программа

ФНПР 2011 года почти полностью легла в основу программы народных инициатив, подготовленной Общероссийским народным фронтом. И впоследствии была отражена в майских 2012 года указах и поручениях Президента Российской Федерации Владимира Путина.

В 2012-2013 годах в системе Федерации Независимых Профсоюзов России совместно с бюро МОТ в Москве прошло широкое общественное обсуждение профсоюзных стандартов достойного труда. Они же стали фундаментом действующего Генерального соглашения между общероссийскими объединениями профсоюзов, общероссийскими объединениями работодателей и правительством Российской Федерации на период до 2016 года.

Надо сказать, что в целом в 2013-м и даже в начале 2014 года заработная плата, доходы населения росли неплохими темпами, обеспечивались социальные обязательства, был эффективный, активный социальный диалог. Однако воздействие ряда внешнеэкономических и геополитических факторов значительно осложнило достижение целей, определенных в нашей программе.

Ситуация в экономике сейчас пограничная. Она может выправиться, но риски существенного падения достаточно высоки. Наша позиция заключается в том, что главная важнейшая антикризисная мера на сегодняшний день, - это преодоление дефицита достойного труда и, в частности, обеспечение занятости и роста заработной платы трудящихся. На это и нацелена новая программа ФНПР.

**- В обществе не угасает дискуссия о возможности приостановки выплат пенсий работающим пенсионерам, увеличения пенсионного возраста, приня-**

**тия ряда других «непопулярных» решений.**

- Все эти либеральные «благие намерения» направлены якобы на экономию федерального бюджета, дотации из которого правительство вынуждено направлять в Пенсионный фонд. Но экономия-то получается условная. Предлагаемая мера направлена на приостановку выплаты пенсий работающим пенсионерам, зарплата которых составляет более 1 млн рублей в год. Это порядка 220 тысяч человек, или 0,5 процента от общей численности всех российских пенсионеров. Напомню, что и ранее Минфин предлагал перестать выплачивать пенсии тем работающим пенсионерам, чей доход превышает 2,5 прожиточных минимума пенсионера, то есть 15,9 тыс. рублей в месяц.

Но проблема состоит в том, что «сэкономленные» при этом деньги вряд ли пойдут на увеличение пенсии другим пенсионерам, поскольку индивидуальный расчет размера пенсий никоим образом не связан с наполнением бюджета Пенсионного фонда за счет страховых взносов. И потом введение данной меры должно касаться всех без исключения работающих пенсионеров, что будет соответствовать общей парадигме социального страхования (пенсия - пособие при утрате регулярного трудового дохода), или не касаться никого, потому что иначе это дурно пахнет дискриминацией.

Что же касается темы повышения пенсионного возраста, то обсуждать ее на серьезном уровне возможно только в случае получения устойчивого тренда повышения продолжительности жизни и уровня здоровья работающего населения. Увы, сейчас наши пенсионеры работают не по-

тому, что хотят много заработать и имеют хорошее здоровье, а потому, что их заставляет нужда, слишком маленькая пенсия.

Более того, подобная мера сейчас абсолютно бессмысленна, так как наша пенсионная система не способна даже воспринять ее положительные последствия в силу своей многоукладности. В российской пенсионной системе до сих пор не разведены институты досрочных пенсий, выслуги лет и трудовой пенсии по достижению общеустановленного пенсионного возраста. А это нередко вызывает экономические и правовые коллизии, и грозит свести на «нет» все пропагандируемые «плюсы» повышения пенсионного возраста.

Сегодня пенсионная система имеет характер больше обеспечительный, чем страховой, так как стоимость балла определяется постановлениями правительства. Стоимость одного балла индексируется в соответствии с темпами роста инфляции за прошедший период, поэтому экономической взаимосвязи размера пенсии и наполняемости бюджета фонда не существует.

Федерация Независимых Профсоюзов России выступила с заявлением о неприемлемости обсуждаемых предложений на современном этапе. Мы настаиваем, что должны выполняться достигнутые с правительством договоренности, которые содержатся в «Стратегии долгосрочного развития пенсионной системы» и Генеральном соглашении между общероссийскими объединениями профсоюзов, общероссийскими объединениями работодателей и правительством Российской Федерации.

Беседовал Андрей ИЛЬИН  
«Трибуна», 19.03.2015 г.

## **UC Rusal заработал на слабом рубле \$467 млн чистой прибыли за квартал**

*Алюминиевая компания почувствовала эффект девальвации рубля, EBITDA Rusal выросла втрое — до \$721 млн*

С начала года алюминиевая компания UC Rusal получила \$2,4 млрд выручки (на 16,7% больше I квартала 2014 г.), \$721 млн скорректированной EBITDA (выросла в 3 раза) и \$467 чистой прибыли против убытка годом ранее, следует из отчета компании. При этом с начала года показатель маржинальности по EBITDA составил 29,1% (на 3 п.п. больше, чем в IV квартале 2014 г.). Себестоимость алюминия снизилась на 17,5% в сравнении с концом прошлого года до \$1437 за 1 т (сократить ее удалось только за счет девальвации рубля и жесткой производственной дисциплине на предприятиях).

«Но результаты I квартала временные», отмечает гендиректор UC Rusal Владислав Соловьев. «Ситуация на рынке алюминия сейчас далека от той, что сформировала хорошие результаты за I квартал 2015 г.», утверждает он.

Падение премий (по данным Bloomberg премия за немедленную поставку алюминия в слитках P1020A в порт Роттердама снизилась с начала года в 4

раза до \$103) осложняется увеличением экспорта из Китая, говорит Соловьев. На внутреннем рынке у них наблюдается избыток металла, это сделало более привлекательным отгрузку на экспорт. Только в апреле Китай поставил 350 000 т алюминия, если этот показатель умножить на 12 месяцев, то получается около 4,2 млн т получит рынок из Китая в 2015 г., и это просто закроет тот дефицит, который мы планировали, отмечает Соловьев.

Изначально компания предполагала, что мировой спрос на алюминий вырастет в этом году на 6,5% до 59 млн т, а дефицит по итогам года составит 1,1 млн т. С учетом того, что Китай может поставить на рынок 4,2 млн т, профицит может составить 400 000 т.

UC Rusal прогнозирует в этом году производство на уровне 3,7 млн т, однако Соловьев отмечает, что возможно по итогам III квартала компания может рассмотреть варианты сокращения издержек на Кандакашском (производит 75 000 т алюминия в год) и Новокузнецком (195 000 т)

заводах. Произойдет это, если компании не удастся обеспечить предприятия дешевой электроэнергией. «Этого можно добиться только при заключении каких-либо прямых контрактов, считает аналитик Газпромбанка Наталья Порохова. Но для таких договоренностей у экспортеров в условиях девальвации рубля стало меньше «аргументов», отмечает она.

Соловьев говорит, что себестоимость на этих предприятиях находится на уровне рентабельности. По итогам 2014 г. и производственным результатам за I квартал 2015 г. компания объявляла, что «проводит анализ дальнейшей возможности сократить производство алюминия на 200 000 т». В 2014 г. суммарная мощность заводов UC Rusal на 10,6% превышала производство.

«Подорожала электроэнергия на 20% в Сибири, увеличились тарифы на перевозки РЖД (около 30%), все это отрицательно сказалось на себестоимости», отметил Соловьев. Крупная промышленность и в Мурманской области, и Кеме-

ровской области сейчас платит по 1,5 руб/кВт-ч. Это ниже среднероссийского уровня (2 руб), хотя цена и выросла за последний год на 40%.

По итогам I квартала 2015 г. алюминиевая компания сократила размер чистого долга на \$213 млн до \$8,6 млрд, говорится в отчете. Это в совокупности с хорошими финансовыми результатами позволило снизить долговую нагрузку до уровня ниже 3,5:1 по со-

стоянию на 31 марта, отмечается в сообщении UC Rusal. С июня 2015 г. будет снижена маржа по процентной ставке, говорится в сообщении компании.

Кроме того снижение долговой нагрузки позволяет компании начать выплачивать дивиденды. По итогам 2015 г. UC Rusal может заплатить дивиденды, рассказали Bloomberg гендиректор компании Владислав Соловьев и директор по стратегии Олег Муха-

медшин. По дивидендной политике, прописанной в акционерном соглашении, UC Rusal возвращает акционерам не менее половины чистой прибыли по МСФО. «Но рынок сейчас быстро меняется, сейчас сложно говорить о выплате дивидендов по итогам 2015 г., стоит дождаться конца III квартала и тогда снова поднимать этот вопрос», отмечает теперь Соловьев.

Виталий ПЕТЛЕВОЙ  
«Ведомости», 13.05.2015 г.

## Русал определится с судьбой убыточных мощностей

Компания Русал рассчитывает принять решение о дальнейших действиях в отношении убыточных и неэффективных мощностей до конца третьего квартала 2015 г., сообщил генеральный директор компании Владислав Соловьев.

Он отметил, что ряд заводов, прежде всего Кандалакшский алюминиевый завод, находятся на грани рентабельности из-за роста себестоимости производства, в частности, в связи с увеличением тарифов на электроэнергию. При этом Владислав Соловьев подчеркнул, что речь идет не обязательно об остановке производства.

«Заводы необходимо обеспечить доступной электроэнергией на долгосрочной основе, иначе придется принимать какие-то решения. Возможно, вплоть до сокращения части производства. Например, вопрос по Кандалакше очень сложный. Я думаю, до конца третьего квартала в вопросе появится ясность», - сообщил Владислав Соловьев.

«Металлоснабжение и сбыт», 15.05.2015 г.

## САЗ объединится с ХАЗом

Русал, как единственный акционер Саянского и Хакасского алюминиевых заводов (САЗ и ХАЗ, оба находятся в Хакасии), принял решение объединить предприятия, сообщается в материалах САЗа.

Реорганизация будет проведена в форме присоединения ХАЗа к САЗу.

Как уточняется в сообщении, заявление о начале процедуры объединения предприятий и внесения соответствующей записи в единый государственный реестр юридических лиц планируется направить 13 мая.

Информация о том, когда реорганизация будет завершена, не разглашается. Ранее, в марте 2015 г., управляющий директор САЗа Антон Савченко сообщил, что по самым осторожным прогнозам процесс объединения с ХАЗом завершится через 2-3 месяца.

Фактически ХАЗ - это вторая очередь САЗа, состоящая из 336 электролизеров РА-300.

«Металлоснабжение и сбыт», 8.05.2015 г.



## На Хакасском алюминиевом заводе Русала установят итальянский литейный комплекс

*Компания Русал покупает в Италии литейный комплекс непрерывного горизонтального литья брусков стоимостью 3 млн евро*

Объединенная компания Русал сообщила о подписании контракта с итальянской компанией Continuus-Properti S.p.A. на поставку литейного комплекса непрерывного горизонтального литья брусков на Хакасский алюминиевый завод (ХАЗ). Как сообщили в пресс-службе алюминиевой компании, сумма контракта составила 3 млн евро.

Новый литейный комплекс будет выпускать первичные сплавы в виде десятикилограммовых брусков. Такой вид продукции ранее не производился в Русале. Основным ее потребителем станет автомобильная промышленность (производство литых колесных дисков). Мощность комплекса составит 120 тыс. тонн в год. Он будет оснащен самыми современными системами управления, дегазации и фильтрации металла.

В настоящее время ведутся проектирование и работы по изготовлению оборудования, которые будут завершены в третьем квартале 2015 года, после чего начнутся строительно-монтажные работы. Запуск производства запланирован на третий квартал 2016 года.

Проект реализуется в рамках стратегии Русала по увеличению доли продукции с добавленной стоимостью в общем объеме производства. Благодаря вводу в эксплуатацию нового литейного комплекса выпуск сплавов на ХАЗе увеличится с 82 тыс. до 202 тыс. тонн в год и составит 67 процентов от общего объема производства алюминия на этом заводе.

«Строительство нового литейного комплекса позволит увеличить объем продукции с добавленной стоимостью, а также даст возможность для выполнения дополнительных пожеланий наших потребителей. Десятикилограммовые бруски удобны для транспортировки, компактны и оптимальны для производственных мощностей автопроизводителей», – отметил директор по алюминиевому бизнесу Русала Евгений Никитин.

Ранее сообщалось, что на ХАЗе введена в эксплуатацию французская модернизированная линия литья Brochot №2 для производства первичных литейных сплавов в виде 16-килограммовых слитков, форма которых была специально разработана сотрудниками Русала.

*Steelland.ru, 19.05.2015 г.*

## БоАЗ готовится к запуску

Богучанский алюминиевый завод (БоАЗ, входит в состав Русала) получил необходимые разрешения на подачу напряжения на заводские электроустановки, осуществляющие питание всех производственных объектов на предприятии. В связи с этим на всех установках начаты пуско-наладочные работы. Общий объем

инвестиций в энергосистему всего завода составляет 6,4 млрд руб.

Производство алюминия основано на процессе электролиза и требует большого количества электроэнергии, которую БоАЗ будет получать с Богучанской ГЭС, расположенной в 200 км от завода, по высоковольтным линиям электропередач

500кВ (ЛЭП-500). После выхода предприятия на полную мощность объем потребляемой им электроэнергии составит более 10 млрд кВт\*ч в год.

На основании разрешения Ростехнадзора на ввод электроустановок БоАЗа в эксплуатацию для проведения пуско-наладочных работ, специалисты предприятия осуществили физическое присоединение высоковольтных линий завода к подстанции «Ангара», на которую поступает электроэнергия БоГЭС.

В результате, на комплектное распределительное устройство с элегазовыми выключателями (КРУЭ) БоАЗа подано напряжение 220 кВ. С КРУЭ напряжение поступило на главную понизительную подстанцию завода, а также на распределительные пункты. От этих электроуста-

новок напряжение будет подаваться на все объекты завода, в том числе в цех электролиза, являющийся основным потребителем энергии на предприятии.

«Для начала пуско-наладочных работ мы получили ряд необходимых разрешений со стороны краевых и федеральных организаций, в том числе курирующих проект «Комплексное развитие Нижнего Приангарья», – отмечает директор БоАЗа Алексей Картавцев. – Всё это позволило совместно со специалистами французской компании Alstom приступить к пуско-наладочным работам на комплектном распределительном элегазовом устройстве и кремниевой преобразовательной подстанции на пять ячеек, которые можно назвать настоящим сердцем всего завода».

*«Металлоснабжение и сбыт», 18.05.2015 г.*

## **НЛМК выплатит рекордные дивиденды**

*Совет директоров компании утвердил новую дивидендную политику, теперь НЛМК будет платить акционерам каждый квартал*

«Компания готова к возврату инвестиций акционерам в ближайшие годы», – говорил президент НЛМК Олег Багрин на Дне инвестора. И она это доказала: в минувшую пятницу совет директоров НЛМК принял новую дивидендную политику, говорится в сообщении компании. Теперь, если отношение чистого долга к EBITDA по итогам квартала меньше 1 (по итогам IV квартала 2014 г. – 0,67), компания будет выплачивать сумму в границах 50% чистой прибыли и 50% свободного денежного потока. Если долговая нагрузка будет выше 1, то сумма дивидендов будет рассчитана в пределах 30% свободного денежного потока и 30% чистой прибыли.

За второе полугодие 2014 г. и I квартал 2015 г. совет директоров рекомендовал выплатить дивиденды в общем объе-

ме 19,2 млрд руб., следует из документов компании. За июль – декабрь 2014 г. акционеры получают 9,3 млрд руб. С учетом промежуточных дивидендов 2014 г. выплаты за прошлый год будут 14,6 млрд руб. (30,7% от чистой прибыли по курсу на 31 декабря 2014 г.) Это будут крупнейшие рублевые выплаты НЛМК с 2007 г. По итогам I квартала 2015 г. (результаты компания пока не раскрыла) совет рекомендовал вернуть акционерам 9,8 млрд руб. Сумма рассчитана по новой дивидендной политике, отмечается в сообщении компании.

НЛМК сможет вернуть акционерам 19,2 млрд руб. только за счет свободного денежного потока (в I квартале был \$400 млн), полагает аналитик UBS Николай Сосновский. В 2014 г. свободный денеж-

ный поток был \$1,1 млрд, отмечает он, таким образом, даже с учетом прогнозных капзатрат на \$600–700 млн в 2015 г. и процентных выплат по кредитам (по итогам прошлого года компания заплатила \$126,8 млн) выплата дивидендов проблемы для НЛМК не составит.

Если купить акции НЛМК сейчас (рестр акционеров закрывается 16 июня), то можно заработать по итогам 2015 г. 9–10% годовых, подсчитал аналитик RMG Андрей Третельников. Доходность по ди-

видендам НЛМК за III, IV кварталы 2014 г. и I квартал 2015 г. составит 4,7%, а если экономическая ситуация в компании не сильно изменится в этом году, то по итогам 2015 г. доходность по дивидендам компании будет около 7,3%. Прежде, по данным «ВТБ капитала», дивидендная доходность акций НЛМК была 5%. Для сравнения: дивидендная доходность ММК была 8,1%, у Evraz – 2%. Лидер среди сталелитейных компаний – «Северсталь» с доходностью 12,5%.

*«Ведомости», 27.04.2015 г.*

### **«Мечел» отчитался о падении**

Металлургическая компания снизила объемы производства угля и стали в прошлом году

Горно-металлургическая компания «Мечел» добыла в 2014 году 22,624 млн т угля, это на 18% меньше по сравнению с 2013 годом. Компания произвела 4,269 млн т стали, что на 8% меньше, чем годом ранее. При этом производство чугуна «Мечел» увеличил на 5%. Такие данные приводит компания в своей отчетности за 2014 год.

Компания реализовала 10,140 млн т концентрата коксующегося угля (на 8% меньше, чем в 2013 году), углей РСІ (пылеугольное топливо) — 3,063 млн т (на 7% меньше, чем в 2013 году), антрацитов — 2,107 млн т (на 4% меньше, чем в 2013 году), железорудного концентрата — 3,120 млн т

(на 25% меньше, чем в 2013 году). Однако «Мечел» смог увеличить объемы продаж энергетических углей на 1%, до 5,958 млн т, и кокса — на 9%, до 3,234 млн т.

Несмотря на сложную ситуацию на мировом и внутреннем товарных рынках, реализация коксующегося угля с российских предприятий «Мечела» в сравнении год к году увеличилась почти на 3% за счет экспортных поставок на высокомаржинальные рынки Японии и Южной Кореи и составила более 10 млн т, сообщает компания.

«Мечел» объясняет уменьшение продаж углей РСІ (пылеугольное топливо) на 7% в 2014 году ухудшением конъюнктуры мирового рынка металлургических углей. В 2014 году компания перефокусировала сбыт с Европы и

Южной Америки на страны Азиатско-Тихоокеанского региона — экспорт углей РСІ в АТР вырос на 0,5 млн т, до 1,9 млн т. Падение объема реализации антрацитов в 2014 году относительно 2013 года на 4% объясняется снижением спроса со стороны азиатских стран. В целях снижения производственных затрат в отчетном периоде «Мечел» нарастил поставки антрацитов на агломерационный передел Челябинского металлургического комбината.

Снижение продаж энергетического угля с «Мечел Блустоун» в 2014 году было полностью компенсировано ростом отгрузок эльгинского энергетического угля. В итоге общий объем реализации увеличился на 1%. Реализация на экспорт выросла на 1 млн т, до 1,9 млн т (в основном за счет

Китая).

Металлургический дивизион «Мечела» по итогам 2014 года увеличил объемы производства чугуна на 5%, а выплавку стали уменьшил на 8% из-за ограничения производства электростали на ЧМК и «Ижстали».

Сокращение общего объема реализации плоского и сортового проката сторонних производителей в 2014 году обусловлено закрытием ряда филиалов «Мечел Сервис Глобал» в Европе, сообщает компания. При этом реализация продукции собственного производства выросла: плоского проката — на 7%, сортового — на 3%. В 2014 году на внутреннем рынке «Мечел» реализовал более 120 тыс. т продукции универсального рельсобалочного стана (УРБС), включая рельсы.

В 2014 году на рынке наблюдалось падение спроса на штампованные и кованые изделия, что негативно отразилось на объемах реализации этих видов продукции. Реализация ферросилиция Братского завода ферросплавов уменьшилась из-за плановых капитальных ремонтов оборудования.

В энергетическом направлении бизнеса «Ме-

чела» главной причиной снижения объема выработки электроэнергии на 7% по отношению к предыдущему году стали плановые ремонтные работы на Южно-Кузбасской ГРЭС. Уменьшение выработки тепловой энергии на 9% объясняется продажей энергетических активов в Челябинской области в конце 2013 года, сообщает компания в пресс-релизе.

«В минувшем году предприятия «Мечела» работали в условиях минимального уровня цен на основную продукцию, недостатка оборотного капитала и тотального сокращения издержек, поскольку значительные денежные средства направлялись на обслуживание долговых обязательств. В настоящее время продолжаются переговоры с банками о реструктуризации кредиторской задолженности, которые мы рассчитываем завершить в ближайшее время», — прокомментировал производственные результаты генеральный директор «Мечела» Олег Коржов.

Аналитики объясняют слабые результаты «Мечела» падением цен на уголь и долгами компании.

— Угледобывающие компании сокращают производство из-за падения

цен на уголь. В случае с «Мечелом» всё усугубляется еще тяжелой финансовой ситуацией — долги компании по-прежнему превышают \$6 млрд, и даже несмотря на то, что большая часть долга номинирована в рублях, состояние «Мечела» остается крайне сложным. Менеджмент вынужден сокращать бизнес и закрывать нерентабельные производства, а также замораживать или переносить инвестпроекты. Это и является основной причиной снижения добычи угля и производства стали, — сказал «Известиям» аналитик ИК TeleTrade Александр Егоров.

— Если сравнивать годовые результаты «Мечела», то во втором полугодии у компании не было оборотного капитала, поэтому все производственные показатели за 2014 год снизились, — сказал «Известиям» аналитик БКС Олег Петропавловский.

Выручка «Мечела» по US GAAP за 2014 год сократилась на 25%, до \$6,406 млрд. Прибыль до вычета налогов, процентов и амортизационных отчислений (ЕБИТДА) снизилась на 3%, до \$709 млн, сообщила компания.

28 апреля, банк ВТБ

подал в Московский арбитражный суд новый иск о принудительном взыскании с горно-металлургической компании «Мечел» задолженности по кредитному соглашению на сумму 2,66 млрд рублей. Об этом «Из-

вестиям» сообщил источник, близкий к группе ВТБ.

По состоянию на конец января 2015 года долг «Мечела» перед кредиторами составляет \$6,3 млрд. Компания должна Газ-

промбанку \$1,4 млрд и 26,8 млрд рублей, Сбербанку — 61,8 млрд рублей и €29 млн, ВТБ — 61 млрд рублей и €29 млн. Еще \$1 млрд «Мечел» должен синдикату банков по предэкспортному кредиту.

Эльдар АХМАДИЕВ  
«Известия», 29.04.2015 г.

## **Магнитогорский меткомбинат признан одной из лучших российских компаний в сфере экологии**

Достижения Магнитогорского металлургического комбината (ММК) в сфере природоохранной деятельности получили признание на состоявшейся в Санкт-Петербурге IX Всероссийской конференции «Экология и производство. Перспективы развития экономических механизмов охраны окружающей среды».

Как сообщили в Управлении информации и общественных связей ОАО «ММК», комбинат награжден дипломом и золотой медалью «100 лучших организаций России. Экология и экологический менеджмент».

*«Эта награда является свидетельством признания достижений предприятия в области охраны окружающей среды и обеспечения экологической безопасности, а также подтверждает статус экологически ответственного предприятия»,* - заявили в ММК.

Природоохранный комплекс ММК состоит из 315 газоочистных установок, 43 локальных оборотных циклов водоснабжения и 40 водоочистных сооружений; 16 объектов по переработке отходов производства. В настоящее время валовые выбросы загрязняющих веществ в атмосферу города Магнитогорска по сравнению с 1989 годом сократились в 3,7 раза, удельные выбросы уменьшились более чем в 3 раза.

Всероссийская конференция «Экология и производство. Перспективы развития экономических механизмов охраны окружающей среды» проводится в Санкт-Петербурге ежегодно, начиная с 2007 года. Эксперты,

специалисты природоохранной деятельности и руководители промышленных предприятий признают форум одним из ведущих событий страны в сфере охраны природы, экологической и промышленной безопасности.

В работе конференции принимают участие представители Министерства природных ресурсов и экологии РФ, Федеральной службы по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды (Росгидромет), Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору (Россельхознадзор), а также общественные экологические организации, директора и ведущие специалисты крупнейших российских предприятий, представители более чем 50 регионов России.

Steelland.ru, 24.04.2015 г.

## ММК стоит на своем

*Компания не выплатит дивиденды за год*

Магнитогорский металлургический комбинат (ММК) не будет выплачивать финальные дивиденды за 2014 год, несмотря на наличие такой возможности — свободный денежный поток компании по итогам года составил \$759 млн. В отличие от "Северстали" и НЛМК, которые пока не планируют активно вкладываться в развитие предприятий, у ММК выше долговая нагрузка, а у ее основного акционера нет потребности в "стальных дивидендах" на другие бизнесы.

Выигрывающие от девальвации рубля российские металлурги на прошлой неделе объявили о перспективах щедрых дивидендов — "Северсталь" Алексея Мордашова планирует выплатить за первый квартал 10,7 млрд руб. (в 5,3 раза больше, чем годом ранее), совет директоров НЛМК Владимира Лисина предложил заплатить акционерам 9,8 млрд руб. На этом фоне ММК Виктора Рашникова (87,27% акций) выглядит исключением: в минувшую пятницу совет директоров рекомендовал не выплачивать даже итоговые дивиденды за год. В прошлом декабре акционеры одобрили выплату за девять месяцев в размере 6,5 млрд руб. (около \$113 млн), последний раз до этого ММК платила лишь за девять месяцев 2012 года (\$103 млн). При этом в октябре 2014 года ММК утвердила в дивидендной политике дополнительную возможность выплат не только из чистой прибыли по МСФО, но и из свободного денежного потока (FCF) и прибыли по РСБУ. Убыток ММК по МСФО за 2014 год - \$44 млн, FCF - \$759 млн.

Владельцы и топ-менеджмент "Северстали" и НЛМК еще в прошлом году от-

мечали, что компании прошли стадию активного роста, поэтому теперь максимизируют выплаты акционерам. Те, кто не может сделать этого в силу кредитных ограничений или дивидендной политики, направляют деньги на buyback - в частности, так поступает Evraz Романа Абрамовича и партнеров (скупает бумаги на \$336 млн). ММК остается консервативной в вопросе выплат, отмечают аналитики. Финансовый директор компании Сергей Сулимов еще в конце 2014 года предупреждал, что финальных дивидендов за год, скорее всего, не будет, отмечает Владимир Сергиевский из Barclays. ММК "трезво оценила свой денежный поток в 2015 году" и отдала предпочтение сокращению долга, полагает он.

На конец 2014 года чистый долг ММК превышал \$2 млрд, общий - \$2,58 млрд. Погашать долг в 2015 году (\$863 млн) планируется за счет средств на балансе компании и денежного потока от операционной деятельности, говорит представитель ММК. Сергей Сулимов в конце 2014 года уточнял, что так будет выплачено около \$400 млн в первом полугодии. Квартальных дивидендов ММК в 2015 году не ожидается: по словам господина Сулимова, компания может либо выплатить промежуточные дивиденды за девять месяцев, либо принять решение о выплате годовых.

Николай Сосновский из UBS поясняет, что, хотя у ММК и невысокая по меркам отрасли долговая нагрузка (1,27 EBITDA на конец 2014 года), она все равно заметно выше, чем у НЛМК (0,67 EBITDA) и "Северстали" (0,7 EBITDA). К тому же, отмечает анали-

тик, ММК продает более 80% продукции в России и не смогла в полной мере воспользоваться хорошими мировыми ценами в 2011-2012 годах, а также упустила момент для продажи своего пакета в австралийской горнорудной Fortescue (стоил свыше \$800 млн в конце 2013 года, сейчас - \$283 млн). При этом Алексей

Мордашов и Владимир Лисин больше нуждаются в дивидендах от стального бизнеса для развития других своих компаний и проектов, добавляет Николай Сосновский, тогда как бизнес-интересы Виктора Рашникова по-прежнему сконцентрированы в первую очередь на ММК.

*«Коммерсант», 27.04.2015 г.*

## **Магнитка реагирует на вызовы рынка**

В 2015 году российскую черную металлургию ожидает общее падение спроса на металлопродукцию. В этих условиях металлурги ищут новые стратегические пути для сохранения собственных позиций на внутреннем рынке. Магнитогорский металлургический комбинат (ММК) сделал свой выбор несколько лет назад и не только сохраняет, но и усиливает свои позиции за счет перехода от поставок массовой продукции к выпуску металлопродукции с высокой добавленной стоимостью, которая ориентирована на удовлетворение требований конкретных потребителей.

На реализацию этой задачи было направлено, в частности, строительство новых агрегатов комбината – стана 5000 горячей прокатки и стана 2000 холодной прокатки. Продукция с этих станов предназначена потребителям ключевых для ММК отраслей – трубной, автомобильной и строительной.

Если говорить о продукции стана 5000, то, по словам заместителя генерального директора ОАО «ММК» по продажам Николая Лядова, на ММК ожидают стабильной его загрузки в течение всего 2015 года. Трубопроводные проекты, такие как «Сила Сибири» и «Турецкий поток», будут обеспечены государственным

финансированием и заказами труб со стороны «Газпрома».

Что касается автопрома, то в марте этого года ММК отгрузил автопроизводителям 57,3 тыс. т металлопродукции. Это на 26% больше, чем в феврале 2015 года, и на 54% больше, чем в марте 2014-го. Кроме того, на 2015 год заключены соглашения на серийные поставки с рядом иностранных автоконцернов, локализуя свое производство на территории РФ. В случае реализации данными автопроизводителями планов по производству автомобилей в 2015 году отгрузка металлопроката ОАО «ММК» в их адрес увеличится в разы – с 4,6 тыс. в 2014 году до 23 тыс. т в нынешнем, прогнозирует Николай Лядов.

По мнению аналитиков рынка, снижение потребления металлопродукции серьезнее всего коснется строительной отрасли: общее снижение потребления металлопроката из черных металлов в строительстве может составить до 30%. Отчасти оно будет компенсировано ожидаемым сокращением поставок оцинкованного проката по импорту. При этом Николай Лядов надеется, что к 2017 году спрос в строительном сегменте не только восстановится, но и станет устойчивым, чему будет способствовать, в частности, подготовка России к чемпионату мира по фут-

болу, обеспеченная государственным финансированием.

Реалистично оценивая ситуацию на рынке, руководство ММК продолжает реализацию своей стратегии клиентоориен-

тированности и выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью. «Мы будем продолжать освоение нового сорта-мента для всех групп российских потребителей», – подчеркивает Николай Лядов.

Сергей КИСЕЛЕВ  
«Независимая газета», 13.05.2015 г.

## **ОМК признана лучшим работодателем в сфере металлургии и горной добычи**

Один из крупнейших в России производителей труб - объединенная металлургическая компания (АО «ОМК», г. Москва) по итогам независимого исследования в области привлекательности бренда работодателя Randstad Award 2015 была признана лучшим работодателем среди российских компаний металлургической и горнодобывающей отрасли. Об этом сообщили в пресс-службе ОКМ.

Независимое исследование, проведенное Randstad Award в России, является частью глобального проекта, охватывающего 23 страны мира. В 2014 году в нем участвовало более 9 тысяч респондентов из обеих столиц и 8 федеральных округов РФ. Объектом исследования в России стали 150 самых больших по численности персонала компаний-работодателей из 12 различных областей экономики. В своих сферах экономики наряду с ОКМ лучши-

ми работодателями России признаны ToyotaMotor, Johnson&Johnson, Nestle, Henkel, Robert Bosch, Nokia, X5 Retail Group, «Аэрофлот – Российские авиалинии», ВТБ, СИБУР и «Яндекс». Глобальным лидером исследования была названа корпорация Microsoft.

*«ОМК уделяет приоритетное значение работе с персоналом. Мы создали новые производства с современными рабочими местами, поддерживаем высокую культуру труда и доброжелательную атмосферу в коллективах, инвестируем в развитие своих сотрудников, стараемся оперативно решать все возникающие вопросы. Эта награда – яркий показатель того, что мы движемся в верном направлении»,* – прокомментировала итоги премии директор по персоналу, вице-президент ОКМ Светлана Николашина.

### **Справка**

Почти треть 27-тысячного коллектива ОКМ составляет молодежь. В 2014 году основным приоритетом компании в области управления персоналом стало создание и развитие активной производственной среды – условий, стимулирующих инициативу и вовлеченность сотрудников. Если в 2011 году затраты на обучение и развитие персонала группы ОКМ составляли порядка 90 млн рублей, то к 2014 году они увеличились более чем в два раза. Во столько же выросли вложения на реализацию корпоративных и социальных программ для сотрудников компании – с более 350 млн в 2011 году до порядка 700 млн в 2014 году.

Randstad Award существует с 2000 года и на сегодняшний день исследование охватывает более 3 тыс. компаний по всему миру. Всего в данном рейтинге в 2015 году приняли участие компании более чем из 20 стран мира.

Steelland.ru, 19.05.2015 г.



## **Европа начинает вводить ограничения на импорт российской стали**

До недавнего времени европейский рынок стали считался относительно свободным. Действующие на нем антидемпинговые пошлины ограничивали, в основном, поставки труб и некоторой нишевой продукции. Однако в текущем году ситуация изменилась в сторону большей массовости. В конце марта Европейская комиссия ввела тарифы на импорт нержавеющей холодной проката из Китая и Тайваня. В апреле было начато расследование по китайской высокопрочной арматуре. В начале мая предварительные антидемпинговые пошлины были установлены на импорт текстурированной электротехнической стали из пяти стран, включая Россию. Теперь же, по данным Platts, предметом нового расследования стали холоднокатаные рулоны из России и Китая.

Европейский рынок стали уже давно находится в депрессивном состоянии, одной из причин которого местные металлурги считают избыточные объемы импорта, прежде всего, из Китая и стран СНГ. По данным Eurofer, в 2014 году в страны ЕС поступило из-за пределов Евросоюза

18,75 млн т проката (без учета полуфабрикатов и труб), что на 18,6% превышает показатели предыдущего года. С учетом того, что спрос на стальную продукцию в Европе в прошлом году стагнировал, доля импорта на региональном рынке действительно возросла, а конкуренция с местными компаниями усилилась. Это привело к росту протекционистских настроений в европейской металлургической отрасли.

Хотя Россия в прошлом году была вторым по величине поставщиком стальной продукции в ЕС, уступая только Китаю, до последнего времени новых ограничений, затрагивающих интересы российских компаний, в регионе не вводилось. Однако с 14 мая в странах Евросоюза вступили в действие антидемпинговые пошлины на текстурированную кремниевую электротехническую сталь (GOES) толщиной от 0,16 мм из пяти стран — США, Японии, Кореи, Китая и России. Тариф для российских производителей данной продукции (в настоящее время это только группа НЛМК; кроме нее, электротехническую

динамную сталь выпускает в России «Северсталь») оказался, впрочем, самым низким — 21,6%, тогда как для компаний из других стран он составил от 22,0 до 35,9%.

Холоднокатаная текстурированная электротехническая сталь обладает хорошими магнитными характеристиками и используется для изготовления сердечников трансформаторов. Ее стоимость, в среднем, в 2,5-2,8 раза выше, чем у обычного холодного проката. Европейские производители данной продукции, подавшие жалобу в Европейскую комиссию в июне 2014 года, указывали, что конкуренция с импортом привела к 30%-ному понижению цен. По их словам, чтобы защитить свою долю на рынке, европейским компаниям пришлось продавать электротехническую сталь ниже себестоимости и нести убытки.

И хотя в тот период аналогичным образом подешевела и другая листовая продукция, Европейская комиссия сочла представленные европейскими производителями данные достаточным доказательством нанесения им мате-

риального ущерба и в связи с этим приняла решение о введении пошлин. При этом в ходе расследования не было найдено подтверждения тому, что зарубежные поставщики продавали свою продукцию существенно дешевле, чем европейцы, и вообще реально занимались демпингом. Таким образом, поводом для установления «антидемпинговых» тарифов стали исключительно финансовые потери металлургов из ЕС.

Как отмечают в Европейской комиссии, пошлины на текстурированную электротехническую сталь не имеют запретительного характера. Ее поставки из России, США и азиатских стран в ЕС будут продолжаться. Тарифы, как ожидается, приведут исключительно к росту цен, от которого должны выиграть местные компании. В то же время, данное решение вызвало резко негативную реакцию у региональных производителей трансформаторов. Как они указывают, значительная часть их продукции предназначена для экспорта, поэтому подорожание электротехнической стали приведет к снижению их конкурентоспособности в международном масштабе.

В то же время, введение пошлин в ЕС в очередной

раз напоминает о необходимости проведения в России политики импортозамещения. Во время развала Советского Союза основные производители трансформаторов оказались за пределами России. В результате в 2013 году доля продукции отечественного производства на российском рынке составила, по данным исследования компании Discovery Research Group, всего 5%. Эти изделия импортируются, в основном, из Китая, Украины и стран ЕС. Правда, в конце 2013 года в Колпинском районе Санкт-Петербурга вступило в строй современное предприятие «Силовые машины - Тошиба. Высоковольтные трансформаторы», но проблему высокой импортной зависимости это, конечно, не решило. У НЛМК, выпустившего в прошлом году более 250 тыс. т текстурированной электротехнической стали, почти 90% продукции было отправлено на экспорт.

Судя по всему, введение пошлин не приведет к существенному падению объема поставок российской электротехнической стали в Европу. Более серьезными последствиями грозит возбуждение иска против российских производителей холоднокатаных рулонов. По данным

Eurofer, в жалобе говорится о «значительной» демпинговой марже, что предусматривает достаточно серьезные санкции.

Следует отметить, что российские металлурги, судя по всему, попали под «следствие» просто за компанию с китайцами. В 2014 году в страны ЕС поступило немногим менее 3 млн т холодного проката, из которых более 930 тыс. т пришлось на китайскую продукцию, а 720 тыс. т — на российскую. При этом, если китайский экспорт холоднокатаных рулонов в ЕС вырос примерно на 16,5% по сравнению с 2013 годом, то российский даже немного сократился. Тем не менее, угроза для российских металлургов со стороны Европейской комиссии представляется весьма серьезной, особенно, если учитывать не только экономические, но и политические моменты.

Да и в целом, европейский рынок становится рискованным. Чтобы оказаться на нем объектом антидемпингового расследования, порой достаточно просто быть крупным поставщиком. А ценовой спад, ведущий к снижению доходов европейских металлургов, повышает вероятность введения новых торговых ограничений в ближайшем будущем.

*«Металлоснабжение и сбыт», 15.05.2015 г.*

# Минпромторг просит допустить металлургов к дешевым деньгам

*Поддержка нужна компаниям, которые реализуют крупные инвестиционные проекты*

Минпромторг определился, как помочь металлургам и стимулировать их инвестировать в разработку и внедрение новых технологий, говорится в предложениях замминистра промышленности Сергея Цыба, которые он 15 апреля направил в правительство.

До 2020 г. металлургические компании планируют завершить и уже частично реализуют проекты на общую сумму 334,4 млрд руб. Но сейчас почти все начатые проекты приостановлены, а планируемые отложены из-за ухудшения внутреннего рынка кредитования и падения спроса на металлургическую продукцию, пишет Цыб в письме. Представитель Минпромторга на вопросы не ответил.

Чтобы помочь металлургам, министерство предлагает правительству включить проекты по добыче металлических руд (каких именно, не уточняется) и приоритетные инвестиционные отраслевые проекты стоимостью более 20 млрд руб. в список претендующих на льготное финансирование. Осенью 2014 г. ЦБ и правительство утвердили программу проектного финансирования, по которой банки могут брать средства ЦБ по ставке 9% го-

довых, а выдавать на реализацию какого-либо проекта, отобранного межведомственной комиссией при Минэкономразвития, по ставке не выше 11,5%. Лимит финансирования на один проект – 20 млрд руб. Для металлургов Минпромторг предлагает ограничить сумму кредитования 16 млрд руб. В эту программу в марте пыталась попасть «Роснефть». Пока деньги с помощью такого механизма получили птицефабрики «Токаревская», «Апашевская» и запуск мобильного оператора Tele2 в Москве.

К письму Цыба есть приложение со списком из 68 инвестпроектов 16 компаний. Среди них – проекты НЛМК, в частности модернизация Стойленского ГОКа; проекты Evraz, в том числе по разработке Таежного месторождения железной руды в Якутии и реконструкции Шерегешского рудника в Кемеровской области; девять проектов UC Rusal по модернизации производств и созданию новых; два проекта «Северстали» по модернизации производства; три проекта «Мечела» по модернизации производства и один – по разработке Эльгинского угольного месторождения.

Какие из представленных заместителем министра проектов приостановлены – неясно. Инвестиции во многие из этих проектов значительно больше 20 млрд руб. Например, НЛМК до 2017 г. собирался вложить в увеличение добычи \$680 млн и \$650 млн – в строительство фабрики окомкования (производит сырье для выплавки стали). А например, разработка

## Другие предложения

Минпромторг предлагает позволить металлургам пользоваться инвестиционным налоговым кредитом на НДС и НДС, а также предоставить льготы компаниям, реализующим инвестпроекты на Крайнем Севере, по аналогии с теми, которые работают в Сибири и на Дальнем Востоке.

Таежного месторождения, которое Evraz планирует запустить в 2019 г., осенью прошлого года оценивалась в 9,3 млрд руб. Но теперь цены на железную руду – на 10-летнем минимуме. А в разработку Эльги вложить нужно еще \$2,5 млрд.

«Мы изучаем предложенные механизмы финансирования», – говорит представитель НЛМК. Представители Evraz и «Мечела» на вопросы не ответили.

Что касается проектов, направленных на импортозамещение, то Минэкономразвития работает над изменением законодательства, которое поможет привлечь инвестиции для них, говорит представитель министерства. Представитель UC Rusal рассказал, что все их новые производства, которые указаны в перечне Минпромтор-

га, подпадают под определение проектов по созданию новых высокоэффективных мощностей. «Частичное их финансирование в контексте мер поддержки высокотехнологичных производств способствовало бы их скорейшей реализации», – отмечает он. «Северсталь» оба проекта по импортозамещению планировала финансировать из собственных средств и за господдержкой не обращалась, говорит представитель компании.

Сейчас капзатраты почти всех металлургов ограничены расходами на поддержание действующих мощностей, отмечает аналитик UBS Николай Сосновский: «У производителей нет долгосрочной уверенности в рынке, это негативно влияет на планы по строительству».

Виталий ПЕТЛЕВОЙ  
«Ведомости», 14.05.2015 г.

## Цены на алюминий вновь снижаются

*Рост биржевых котировок на металл не успевает за сокращением размера премий за поставку*

В начале 2015 г. LME ввела новые правила отгрузки алюминия с биржевых складов. Поставки должны увеличиться в 1,5 раза, если очередь на получение металла составляет более 50 дней. На складах LME в Роттердаме очередь в конце января 2015 г. превышала 590 дней, следует из данных биржи. В итоге с начала года складские запасы снизились на 10% до 3,8 млн т алюминия.

Биржа задумала такой шаг, чтобы добиться уменьшения зашкаливших премий за поставку алюминия, доходивших до 20–25% в конечной цене поставки металла. Предполагалось, что премии снизятся, а биржевая цена пропорционально вырастет, вспоминает собеседник «Ведомостей» в одной из алюминиевых компаний. Но цена на алюминий выросла всего на 5%, при этом премия за немедленную постав-

ку в порт Роттердама снизилась в 4 раза до \$103, следует из данных Bloomberg. Это минимальная премия за последние три года. Совокупная цена алюминия снизилась с начала года на 15% до \$2062 за 1 т. Это уровень начала 2014 г.

Падение премии и относительно малый рост цены связаны не только с новыми правилами растоваривания складов, но и с ростом экспорта алюминия из Китая. Пик поставок (около 500 000 т, по данным Bloomberg) пришелся на конец 2014 г., отмечает аналитик RMG Андрей Третельников. Еще одной причиной может быть ожидание запуска в Китае алюминиевых предприятий с низкой себестоимостью в 2015–2016 гг. в Синьцзян-Уйгурском АО, поясняет аналитик Газпромбанка Айрат Халиков. Ожидается, что себестоимость в этом кластере будет не выше \$1800 за 1 т,

говорит эксперт.

Против новых правил активно протестовала UC Rusal. Компания даже судилась с биржей, что позволило отсрочить вступление в силу новых правил на девять месяцев. Но малый рост цен на алюминий и падение премий не грозят UC Rusal падением доходов, уверен Третельников. Согласно отчету UC Rusal за прошлый год, из-за девальвации рубля себестоимость у компании на конец 2014 г. снизилась до \$1671 за 1 т алюминия. А сейчас в связи с дальнейшим ослаблением рубля она может упасть ниже \$1500, уверен Халиков. По его подсчетам, EBITDA UC Rusal по итогам I квартала 2015 г. может вырасти почти в 3,5 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года — до \$602 млн. На обслуживание долга компании нужно около \$170 млн. Это значит, что ей хватит и на частичное погашение задолженности. Не стоит забывать и о дивидендах «Норильского никеля». На долю UC Rusal пришлось \$583 млн из выплат,

объявленных в конце прошлого года, напоминает Третельников.

За этот год UC Rusal может даже впервые с 2008 г. заплатить дивиденды, говорил в конце апреля гендиректор компании Владислав Соловьев в интервью Bloomberg. «У нас больше нет цели оставаться номером один по объемам производства. Теперь мы хотим быть номером один с точки зрения прибыльности и EBITDA», — говорил Соловьев. При этом UC Rusal снижает выплавку алюминия и «проводит анализ дальнейшей возможности сократить производство на 200 000 т», объявляла компания две недели назад. Если эти планы реализуются, UC Rusal обновит исторический минимум производства — 3,4 млн т.

Но долю рынка компания не потеряет, уверен Халиков. Ведь другие производители также сокращают производство. Например, Alcoa в этом году рассмотрит возможность сокращения выплавки алюминия на 500 000 т.

Виталий ПЕТЛЕВОЙ  
«Ведомости», 06.05.2015 г.

---

---

## Социально-экономическое положение в стране

### Квартал в минусе

В марте экономика России ускорила свое падение, оно оказалось в три раза глубже, чем в феврале. Население беднеет, инфляция за четверть года достигла 7,4%. Падение продолжит ускоряться, говорят эксперты.

#### Адаптация к шокам затянулась

В марте 2015 года объем ВВП России сократился в годовом исчислении сразу на 3,4%, следует из данных мониторинга Минэкономразвития. «Данные за март текущего года показали углубление спада экономики», — отмечается в документе.

В феврале сокращение экономики год

к году было почти втрое меньше — минус 1,2% (ранее оно оценивалось почти вдвое хуже — на 2,3%, в связи с опубликованными в марте отчетными данными ФТС оценка изменилась). В месячном исчислении с исключением сезонного и календарного факторов ВВП в марте сократился на 1% — втрое хуже результата февраля. «Волна спада в первом квартале переместилась с февраля на март», — говорится в отчете министерства.

Безработица в марте почти не увеличилась, но доходы населения сокращаются. На протяжении всего квартала усили-

валось снижение реальных располагаемых доходов населения — сказывается инфляция, уже достигшая 7,4%. Реальные зарплаты год к году обрушились на 8,3%. Их падение продолжает ускоряться: после сокращения в феврале на 7,4% в марте они упали на 9,3%.

Относительно прошлогодних значений темпы падения ВВП почти не изменились, углубление рецессии последует во втором квартале, оценивает главный экономист «ВТБ Капитала» Владимир Колычев. За год экономика сократится на 3,2%, ожидает первый вице-президент Газпромбанка Екатерина Трофимова.

В марте ВВП с исключением сезонного и календарного факторов снижается третий месяц подряд, говорится в ежемесячном Индексе ВВП, подготовленном Внешэкономбанком. В прошлом месяце экономику поддерживали транспорт и отрасли промпроизводства, динамика которых впервые с начала года ушла в плюс; напротив, падение усугубили розничная торговля (минус 1,2%) и строительство (минус 1,3%), следует из обзора ВЭБа.

### **Дальше — провал**

Неопределенность экономической ситуации сдерживает инвестиционную активность, продолжают эксперты Минэкономразвития. Квартальная динамика инвестиций в основной капитал остается отрицательной еще с начала 2014 года, на январь—март пришлось их максимальное снижение — минус 6% в годовом исчислении.

В строительстве объем работ в марте 2015 года упал на 6,7%, что является худшим результатом с июня 2014 года, отмечается в мониторинге министерства. В то же время темпы роста ввода в строй жилья выросли в марте сразу на 24,4% (по

сравнению с мартом 2014 года). Рост жилищного строительства помог смягчить падение инвестиций — сказались прошлогодние продажи: девелоперы получили деньги, сейчас выполняют обязательства, достраивая жилье, объясняет Колычев. «Это временный фактор поддержки, дальше будет провал — спрос упал, очень сильно просела ипотека», — добавляет экономист.

Обещанного чиновниками улучшения не наступило, промышленность в первом квартале удержала экономику от еще более глубокого падения, согласен замдиректора Центра развития НИУ ВШЭ Валерий Миронов. «Повсеместного спада еще нет. Мы можем расти минимум на 5% даже в отсутствие роста инвестиций», — оценивает экономист, но наращивать выпуск, по его словам, можно только при росте спроса, а будет ли этот рост — неизвестно.

Ранее Минэкономразвития улучшило экономический прогноз на 2015 год. Вместо заявленных 3% падения ВВП теперь ведомство ожидает, что экономика в этом году сократится на 2,8%. «В 2016 году выйдем на рост 2,3%, в 2017–2018 годах — на 2,5%», — говорил министр Алексей Улюкаев. Прогноз по инфляции на 2015 год улучшен с 12,2 до 11,9%, а в среднегодовом значении — с 16 до 15,7%. Не так стремительно, как ожидалось, по февральскому макропрогнозу, сократятся инвестиции — 10,6% вместо 13,7, отмечал Улюкаев.

В ближайшие пять лет российскую экономику ждет стагнация, заявлял в конце марта бывший министр финансов, ныне глава Комитета гражданских инициатив Алексей Кудрин на круглом столе, посвященном 15-летию избрания Влади-

мира Путина президентом России. «Средний прогноз говорит, что мы выйдем после кризиса на стагнацию экономики — нет заделов структурных реформ. Это является самым серьезным вызовом, который стоит перед президентом, — стагнирующая экономика как минимум в ближайшие пять лет», — заявил Кудрин.

С ним соглашался глава Сбербанка Герман Греф. «Если мы в самое ближай-

шее время не займемся масштабнейшими структурными реформами, то я не вижу источников для экономического роста и, соответственно, процветания и конкурентоспособности нашей страны», — заявил экономист. Он призвал не перекладывать ответственность за непростую ситуацию в экономике на санкции или иные внешние факторы.



Александр БИКБОВ  
РБК, 30.04.2015 г.

## Инфляция пошла на снижение

*Падение доходов населения будет и дальше тормозить рост потребительских цен*

По данным Росстата, за апрель потребительские цены выросли на 0,5% в сравнении с мартом (тогда — на 1,2%), за год по апрель — на 16,4%. Пик инфляции пройден в марте, когда она составила 16,9%.

Это первое снижение индекса цен с июля 2014 г., с августа он снова начал

расти из-за запрета правительства на импорт ряда продовольственных товаров, а к концу года рост цен резко ускорился из-за девальвации рубля и вызванного ею ажиотажного спроса на товары длительного пользования. К весне 2015 г. темпы роста цен в сравнении с мартом — ап-

релем 2014 г. ускорились более чем вдвое.

В апреле рост индекса цен замедлился по всем трем основным составляющим (продовольствие, непродовольственные товары, услуги), но прежде всего — за счет плодоовощной продукции, за год по апрель подорожавшей на

30% против 38% за год по март. Росстат отмечает, что на большинство видов плодовоовощной продукции цены снизились. Из 11 основных видов продовольственных товаров пять продолжали дорожать быстрее, чем в марте (в том числе хлеб).

В целом продовольствие (без алкоголя) подорожало в годовом сравнении на 23,4% (в марте – на 24,7%), непродовольственные товары – на 18% (18,4%), услуги – на 11,8% (12,6%). Базовый индекс цен (исключает плодовоовощную продукцию, бензин, регулируемые государством тарифы) остался, как и в марте, на уровне 17,5% в годовом сравнении, ежемесячные темпы роста (к предыдущему месяцу) замедлились до 0,8% (1,5% в марте).

Замедление инфляции обусловлено снижением влияния правительственных антисанкций, укреплением рубля и ослаблением покупательной способности домохозяйств, отмечает Дмитрий Полевой из ING. Падение реальных доходов населения и зарплат (на 7–10% за год, по прогнозу

Минэкономразвития) при сокращении потребкредитования станет главным фактором торможения роста цен: ЦБ, в конце апреля снизивший ключевую ставку с 14 до 12,5%, ожидает, что через год к апрелю 2016 г. инфляция замедлится до менее 8%.

С начала года цены выросли на 7,9% при прогнозе Минэкономразвития в 11,9% в целом за 2015 г. – т. е. согласно прогнозу рост цен в оставшийся до конца года период должен быть в среднем не выше 0,5 п. п. в месяц. Рынок пока сомневается в реалистичности такой динамики: консенсус-прогноз Bloomberg предполагает замедление в IV квартале до 12,5%, «Интерфакс» – до 12,6% к концу года.

Вслед за снижением ключевой ставки ЦБ восстановится потребкредитование, это поддержит потребление, особенно с учетом низкой склонности россиян к сбережению – ставки по депозитам останутся скорее всего отрицательными в реальном выражении, какими они и были в течение последних 10 лет почти непрерывно,

отмечает Наталия Орлова из Альфа-банка. После ограничения роста тарифов естественных монополий темп их индексации скорее всего повысят, и санкции могут стать для этого веским аргументом; а социальные расходы бюджета вырастут из-за парламентских и президентских выборов – замораживание индексации зарплат бюджетников придется перед выборами наверстывать. В ситуации высокой монополизации экономики и низкой конкуренции, создающих крайне благоприятные условия для поддержания высокой инфляции, дополнительная поддержка спроса и рост издержек из-за повышения тарифов будут препятствовать дальнейшему снижению цен. Снизившись до 11% к концу 2015 г., инфляция в ближайшие годы может оставаться на уровне 8–10%, полагает Орлова. Достижение ориентира ЦБ по инфляции – 4% в 2017 г. – вступает в противоречие с задачами электорального цикла и потому сомнительно, заключает она.

Ольга КУВШИНОВА  
«Ведомости», 06.05.2015 г.



## Экономика пагубного реализма

*Для «нормальной жизни» российским семьям теперь нужно меньше денег*

Для «нормальной жизни» российской семье из двух взрослых и одного ребенка теперь нужно 68,9 тыс. руб. в месяц — примерно на 10 тыс. руб. меньше, чем в прошлом году. Запросы россиян практически сравнялись с их среднемесячными зарплатами. Такой реализм вреден для экономики, оборот розничной торговли уже упал в первом квартале этого года на 6,7%.

«Россияне в текущем году стали скромнее в своих материальных запросах. Ежемесячно необходимый для «нормальной» жизни семейный бюджет они оценили в 68 900 рублей. Таким образом, в своих материальных притязаниях наши соотечественники практически вернулись к показателям 2011–2012 годов», — говорится в опубликованном в четверг исследовании «Ромира». В прошлом году приемлемым семейным бюджетом россияне считали 78,5 тыс. руб.

«Впервые за все годы проведения исследования о запросах для «нормальной» жизни уровни желаемого и реального дохода почти совпали с разницей в 3%. В

предыдущие годы мечты превосходили реальность и на 20%, и даже на 50%», — констатируется в исследовании.

«Ромир» ссылается на данные Росстата, согласно которым средняя зарплата в первом квартале текущего года составляла 33,2 тыс. руб. в месяц. Таким образом, два работающих взрослых обеспечивали 66,4 тыс. руб. ежемесячного дохода, что лишь на 2,5 тыс. руб. меньше дохода, необходимого для «нормальной жизни».

Президент исследовательского холдинга Андрей Милехин говорит, что у россиян в кризис произошла переоценка ценностей — потребление стало более рациональным, переориентировалось на необходимые для жизни товары и услуги. «Мечты уходят, запросы становятся приближенными к реальности», — резюмирует он.

В то же время отсутствие «мечты» и желания «пустить пыль в глаза» окружающим за счет потребления товаров и услуг более высокого класса вредно для экономики, поскольку оно приводит к снижению потребитель-

ской активности и торможению экономического роста.

В первом квартале этого года, по данным Минэкономразвития, оборот розничной торговли снизился на 6,7%. Чуть больше сократились продажи непродовольственных товаров (минус 6,8%), чуть меньше упала торговля продуктами питания (минус 6,6%). «Снижение динамики по сравнению с показателями прошлого года было характерно для всех месяцев квартала», — констатируют в ведомстве. ВВП страны в целом упал на 2,2%.

В недавних «Комментариях о государстве и бизнесе» «Центра развития» ВШЭ эксперты отмечают, что падение потребительского спроса на товары по состоянию на март (в процентном отношении) примерно соответствует пику падения в кризис 2008–2009 годов. Но при этом глубина «отката» спроса сейчас больше. Так, например, потребление продовольственных товаров откатилось на уровень, зафиксированный 44 месяца назад, тогда как по итогам первого квартала 2009

года глубина падения составила 15 месяцев.

Поддержать потребительскую активность могло бы увеличение кредитования, но его объемы лишь сокращаются, поскольку процентные ставки остаются крайне высокими.

По данным Центрального банка, на 1 апреля этого года объем кредитов, выданных физическим лицам, составлял 1,108 трлн руб., тогда как на ту же дату прошлого года было выдано кредитов на 1,929 трлн руб.

Минэкономразвития отмечает, что «замедление динамики оборота розничной торговли связано с коррективами в потребительской модели домашних хозяйств от потребления к сбережению». «Ромир» ранее фиксировал увеличение числа посещений магазинов, но не ради удовольствия или большего числа покупок, а для того, чтобы найти товары по более низ-

кой цене.

Безусловно, описанные выше изменения в потребительских настроениях связаны прежде всего с кризисом в российской экономике и эмбарго на ввоз продовольственных товаров в Россию из ЕС, США и некоторых других стран.

Ключевым негативным фактором для розничной торговли является высокая инфляция, которая по итогам первого квартала составила почти 17%.

«Кроме того, надо учитывать, что сильно замедлился рост зарплат», — отмечает Николай Кондрашов из «Центра развития» ВШЭ. В первом квартале Минэкономразвития зафиксировало падение реальной (то есть скорректированной на инфляцию) зарплаты на 8,3%. Номинальная зарплата также практически не росла. В марте она была ниже среднего показателя за 2014 год

– 33,2 тыс. руб. против 32,6 тыс. руб.

Сегодня ключевой вопрос в том, как долго среди россиян будет превалировать новый «рациональный» подход к потреблению.

Вероятнее всего, с уменьшением кризисных явлений в экономике (снижением темпов роста цен и т.п.) и снижением процентных ставок по кредитам ситуация на потребительском рынке будет улучшаться. При этом большинство прогнозов предполагает, что рецессия продлится в течение этого и следующего года.

Ни эксперты, ни чиновники не ожидают и того, что зарплата на горизонте ближайших нескольких лет начнет расти докризисными темпами. Это означает, что скорого разворота в потребительских настроениях ожидать не стоит, и потребительский спрос не станет драйвером роста.

*Газета.ru, 7.05.2015 г.*

## **«Худший сценарий не реализовался»**

*Игорь Шувалов ожидает выздоровления экономики уже в 2015 году*

По мнению первого вице-преьера Игоря Шувалова, худший сценарий в российской экономике не реализовался и правительство ожидает возобновление экономического роста уже в конце 2015—начале 2016 года. В ближайшей перспек-

тиве ожидается снижение ключевой ставки и введение моратория до 2019 года на изменение налогового законодательства, поскольку государство «замучило людей, постоянно меняя условия работы».

Сегодня на всероссийском совещании

по вопросам строительной отрасли в Доме правительства Московской области первый вице-премьер России Игорь Шувалов сделал несколько обнадеживающих заявлений касательно экономической ситуации в стране. Так, по его словам, российская экономика находится в сложной, но не в кризисной ситуации: «Худший сценарий не реализовался».

«Нельзя сказать, что у нас все здорово: экономика в сложном состоянии, но такого кризисного состояния, в отношении которого мы бы отработывали все мероприятия нашего антикризисного плана (состоит из 60 мер общей стоимостью 2,33 трлн руб.— “Ъ”) и рассматривали увеличение финансирования, такой ситуации сейчас нет», — заявил Игорь Шувалов. По его словам, если правительство и допускает возможность ухудшения ситуации в экономике, что в принципе возможно, то только в отдельных отраслях. Игорь Шувалов, подчеркнув, что худшие сценарии, которые прогнозировались в прошлом году, не стали реальностью, призвал концентрироваться на планах развития.

В целом правительство, как следует из

выступления первого вице-преьера, рассчитывает на скорейшее возобновление экономического роста. Произойдет это, судя по оценкам правительственных экспертов, на которых ссылался господин Шувалов, уже в конце 2015 года — первом квартале 2016 года.

Также первый вице-премьер сделал несколько заявлений о перспективах снижения ключевой ставки Центробанка. По его мнению, она снизится уже в ближайший месяц (в декабре резко выросла до 17%, сейчас 12,5%). При условии, конечно, что Банк России будет уверен, что никаких валютных спекуляций больше не будет. При этом Игорь Шувалов подчеркнул, что у правительства нет каких-либо рычагов влияния на Центральный банк и обе структуры ведут себя «предельно независимо».

Первый вице-премьер призвал «относиться спокойно» к колебаниям валютного курса и заявил о том, что правильно было бы обеспечить стабильность налогового законодательства, которое не должно меняться до 2019 года, поскольку государство «замучило людей, постоянно меняя условия работы».

Дарья НИКОЛАЕВА  
«Коммерсантъ», 18.05.2015 г.

## **Минтруд: Напряженная ситуация наблюдается на рынке труда в 19 регионах**

На рынке труда в 19 регионах России отмечается напряженная ситуация, следует из проекта акта Минтруда РФ, опубликованного на едином портале правовой информации.

В начале мая министр труда и социальной защиты РФ Максим Топилин заявил, что по состоянию на 29 апреля официально безработными в РФ признаны 1

006 538 человек. По данным ведомства, к 1 апреля 2015 года уровень регистрируемой безработицы в среднем по РФ составил 1,3% от численности экономически активного населения (на 1 апреля 2014 года — 1,2%).

Согласно материалу, напряженная ситуация в вопросе безработицы зафиксирована в таких регионах, как Карелия, Ады-

гея, Калмыкия, Дагестан, Ингушетия. Проблемы также наблюдаются в Кабардино-Балкарии, Карачаево-Черкессии, Северной Осетии-Алании, Чеченской республике, Курганской области, Горном Алтае и Алтайском крае, в Бурятии, Тыве, Хакасии, Забайкалье, Иркутской, Томской областях и Еврейской автономной области.

В пояснительной записке к документу отмечается, что перечень территорий, отнесенных к территориям с напряженной ситуацией на рынке труда, формируется ежегодно на основании данных Росстата и включает регионы, в которых общий показатель напряженности на рынке труда более чем в 1,5 раза превышает аналогичный показатель в целом по России.

Рынок труда в России характеризуется территориальной диспропорцией спроса и предложения, при этом в одних местах

фиксируется высокая напряженность на рынке труда, а в других - острая потребность в трудовых ресурсах. Внутренняя трудовая миграция преимущественно направлена в Москву, Московскую область и Санкт-Петербург. Для переориентации этих потоков в регионы, где требуются трудовые ресурсы, в правительстве предлагают ввести специальные стимулы.

Правительство считает актуальным привлечь трудовые ресурсы на стратегически важные территории, например, в приграничные районы, Сибирь и Дальний Восток. В декабре уже был принят закон о повышении трудовой мобильности внутри России, предусматривающий субсидии для работодателей, которые привлекают сотрудников из других регионов страны, а не иностранцев — федеральные и региональные власти выделяют им по 225 тысяч рублей на одного работника.

*«Прайм», 12.05.2015 г.*

## **Высшая школа экономики: 20 российских регионов фактически в дефолте**

*Региональные бюджеты начинают сокращать социальные расходы*

При общем росте номинальных расходов бюджетов на 43% за 2009–2014 гг. рост финансирования по социальным статьям был почти вдвое выше, их доля в расходах увеличилась с 49 до 62%. Такая политика на фоне стагнации экономики привела в 2013 г. к кризису региональных бюджетов. В 2014 г. в 47 регионах долг превысил половину доходов, дефицит бюджета почти у половины превысил среднерегionalные 5%. Из-за рез-

кого роста социальной нагрузки при нехватке доходов регионам пришлось утроить долг и сокращать другие расходные статьи. Возможности оптимизации несоциальных расходов близки к исчерпанию, неизбежно сокращение социальных расходов, заключают Наталья Зубаревич и Елена Горина из Центра анализа доходов и уровня жизни НИУ ВШЭ: процесс уже идет и затрагивает как регионы, обремененные долгами или высокодота-

ционные, так и инвестиционно активные, пытающиеся сохранить расходы на поддержку экономики.

Пониженную долю соцрасходов (менее 50%) сохранили только самые богатые регионы – Москва, Сахалин, Тюменская область, Ямало-Ненецкий округ. Максимальной доли (до 70% расходов) соцрасходы достигли в высокодотационных бюджетах кавказских республик, а также в более развитых регионах, которым пришлось выби-

рать между поддержкой экономики и бюджетников. Например, в Ульяновской области доля соцрасходов выросла с 49 до 70%; Белгородская область вынуждена была сократить долю расходов на поддержку экономики с 38 до 30%, в результате чего ее бюджет стал более социальным.

По уровню долговой нагрузки, дефициту, бюджетной обеспеченности, дотационности и доле коммерческих кредитов в задолженности регионы можно разделить на пять групп: «богатые» – нефтедобывающие и федеральные города (9 регионов); «более ответственные» – 12 регионов с относительно низким долгом; «средняки» – 33 региона с большими долгом и дефицитом. Девять экономически слаборазвитых регионов с высокой долей федеральных трансфертов в доходах отнесены к «высокодотационным». Еще 20 регионов – в состоянии дефолта. «Хотя в России дефолт регионов по политическим причинам невозможен, характеристики регионов этой группы ему соответствуют», – заключает Зубаревич. В эту группу отнесены регионы с пониженной бюджетной обеспеченностью (душевые расходы, скорректированные на ин-

декс бюджетных расходов, у большинства из них в 1,5 раза ниже среднерегиональных 61 000 руб.), высоким или сверхвысоким долгом (минимум вдвое выше средних 33,5% от доходов) и, как правило, высоким дефицитом. Сюда отнесены, например, Удмуртия и Амурская область с дефицитом более 20% при долге свыше 80%, Костромская, Смоленская области, Мордовия с долгом более 100% доходов и Чукотка с долгом в 125%.

В 2014 г. рост доли соцрасходов почти остановился: начавшийся кризис региональных бюджетов заставил власти сокращать число бюджетных учреждений и занятость в них, заключает Зубаревич. У федерального бюджета дополнительных средств для помощи нет: наоборот, доля трансфертов в доходах регионов сократилась с 23% в 2010–2011 гг. до 18% в 2014 г. Сама федеральная помощь регионам не нацелена на смягчение бюджетного кризиса, она отражает геополитические приоритеты российских властей, сравнивает Зубаревич: в расчете на одного жителя трансферты максимальны для регионов Дальнего Востока, Кавказа и новообретенного Крыма.

В результате опережа-

ющего роста соцрасходов регионов и сокращения их в федеральном бюджете (на 9% за последние два года) произошло перераспределение социальной нагрузки между уровнями бюджетной системы: если в 2012 г. регионы финансировали 45% всех соцрасходов, то в 2014 г. – 51%.

Оказавшись в бюджетном кризисе, регионы не только наращивали долг и дефицит, но и сокращали прочие расходы, особенно сильно – на ЖКХ (с 16 до 10% за 2008–2014 гг.), затем – на национальную экономику. В 2014 г. пришла очередь социальных расходов: девять регионов сократили расходы на образование, восемь – на социальную политику, два – на здравоохранение (Мордовия и Чукотский АО, имеющие максимальную долговую нагрузку). Причем первыми урезать соцрасходы начинают не только регионы с максимальными долгами, но и инвестиционно активные (например, Москва) из-за нежелания сокращать расходы на поддержку экономики и относительно неразвитые из-за замедления роста федеральных трансфертов (Дагестан, Калмыкия).

Социальная нагрузка регионов на пределе,

начнется обратный процесс, полагает Зубаревич: «При этом отсутствуют институциональные условия, которые позволили бы это сделать более эффективно и с минимальными издержками для населения». Это ухудшит человеческий капитал в регионах.

На 2015 г. правительство решило приостановить реализацию президентских указов и сократить индексацию зарплат бюджетников примерно вдвое до 5,5%. За январь – апрель расходы регионов на капитальные вложения выросли на 6%, сравнившись с ростом расходов на зарплату, тогда как за тот же период

2014 г. капвложения сократились на 5,1% при росте расходов на зарплату на 9,1%, сообщил министр финансов Антон Силуанов.

Но оптимизация социальных расходов крайне рискованна для губернаторов, которым еще предстоит избираться; проблема «социального секвестра» стоит не только перед 20 «дефолтными» регионами: 9 богатых продолжают постепенно утрачивать преимущества более высоких душевых социальных расходов, на что население может отреагировать острее, чем жители бедных регионов. «Терять всегда больше, чем не иметь», –

сравнивает Зубаревич.

Предполагаемое в 2015 г. сокращение трансфертов регионам на 9% (на 145 млрд руб.) еще больше разбалансирует их бюджеты, приведет к росту долга и, как следствие, росту расходов на его обслуживание, предупреждала Счетная палата. Приостановка майских указов президента и рефинансирование долгов регионов пока лишь отложили долговой кризис, но не отменили его, заключали эксперты S&P: фундаментального решения проблемы нет, она просто отодвинута на следующие годы.

Ольга КУВШИНОВА  
«Ведомости», 18.05.2015 г.

---

---

## За рубежом

### Казахстанская металлургия оказалась в кризисной ситуации

*Падение цен на базовые металлы и железную руду создало огромные проблемы казахстанским металлургам – мнение эксперта*

Падение цен на базовые металлы и руду на фоне сокращения спроса со стороны России и Китая привело к кризисной ситуации у металлургических компаний Казахстана. Об этом на пресс-конференции по вопросам горно-металлургической промышленности республики рассказал Председатель комитета горнорудной и металлургической промышленности НПП РК «Атамекен» Николай Радостовец.

*«Горно-металлургические компании Казахстана оказались в сложной, кризисной ситуации. Цены на железорудное сы-*

*рье, на основные металлы упали на 30-50 процентов. И горно-металлургические предприятия не допустили высвобождения работников. И в то же время мы видим, что девальвации тенге не будет, и это, наверно, тоже очень важный момент, который заставляет нас сейчас по-новому попросить внимания со стороны государства. Мы очень хотели бы, чтобы в Нацпалате сейчас обсудили ряд мер, с которыми нужно выйти на Комиссию по модернизации, которая создана по поручению Главы государства», - сказал он.*

По словам Радостовеца, ГКМ Казахстана нуждается в финансах и должен получить доступ к недорогим и долгосрочным кредитным ресурсам. Кроме того, металлургия республики должна работать в стабильном законодательном поле, без резких изменений ставок и базы налогообложения, отметил эксперт.

По его словам, в стране поднимается вопрос замены НДС налогом с продаж. Эксперт отметил, что пока неизвестно как подобные инновации повлияют на финансовое состояние промышленных компаний Казахстана.

*«Сейчас предусмотрен централизованный закуп электроэнергии. Если по электроэнергии сейчас будет централи-*

*зованный закуп и усреднение по регионам, то мы сразу придем к тому, что цены у горно-металлургического сектора по запуску электроэнергии вырастут. Поэтому тут сразу нужно от Комиссии по модернизации получить ответ»,* - сообщил он.

Радостовец сообщил журналистам, что нечеткие правила игры на рынке Казахстана могут стать причиной пересмотра инвестиционных программ иностранными компаниями, работающими в республике. Кредиторы и иностранные международные эксперты должны иметь точную картину выстраивания алгоритма экономической стратегии развития страны в части экспортеров, подчеркнул он.

Алексей ПЕТРОВ  
«Казинформ»  
Steeland, 13.05.2015 г.

## **14 мая ЕС введет антидемпинговые пошлины на электротехническую сталь из пяти стран мира**

В следующем месяце Европейский Союз введет антидемпинговые пошлины на импорт электротехнической стали из пяти стран. Об этом сообщает источник, близкий к Европейской комиссии.

Известно, что планируется установить новые тарифы на импорт текстурированной электротехнической стали в размере 21,6 процента для импорта из России и 35,9 процентов из Японии. Такое решение было принято после жалобы, поданной в июне 2014 года от Европейской ассоциации производителей стали, сообщает Европейская стальная федерация.

Также новые тарифы будут распространяться на импорт стали из Китая (28,7 процента), США (22 процента) и Кореи (22,8 процента).

Комиссия представит свое предложение странам-членам ЕС на этой неделе, а

14 мая планирует ввести в действие пошлины, которые будут действовать до окончания проведения расследования, которое завершится до конца ноября. После этого новые тарифы на пошлины могут утвердить на срок до пяти лет.

Текстурированная электротехническая сталь является высокоспециализированным продуктом, который используется в энергетической промышленности для изготовления трансформаторных сердечников и производится только в 16 странах мира.

Так, в Европе производством такой стали занимаются компании ArcelorMittal, Stalprodukt, Tata Steel и ThyssenKrupp.

Также ее производят АК Steel, российская компания NLMK, корейская Posco, японская Nippon Steel и Sumitomo Metal Corp, а также китайские производители

Baosteel и Wuhan Iron and Steel Corp.

В Европейской металлургической ассоциации EUROFER также сообщают, что на данный момент условия демпингового импорта вредят промышленности ЕС, так как цены сейчас находятся ниже издержек производства, что приводит к значительным потерям.

Так, рыночная доля демпингового импорта в Европейском Союзе выросла до 47 процентов в 2012 году, в основном из России и Японии, однако цены на импорт упали на 30 процентов, в сравнении с 2011

годом. Это говорит о том, что они продают электротехнические стали на 150 миллионов евро по ценам, которые являются ниже её стоимости на внутренних рынках, а в некоторых случаях даже ниже себестоимости производства. Также, в EUROFER отметили высокий рост импорта из Китая и других стран Азии.

Напомним, что в прошлом месяце Европейская комиссия ввела антидемпинговые пошлины на импорт холоднокатаной рулонной нержавеющей стали из Китая и Тайваня.

*Steelland.ru, 28.04.2015 г.*

## Третья промышленная революция

Развитые страны пересматривают свой подход к промышленности, вновь делая ее основным инструментом для экономического роста

### Возвращение к истокам

В конце апреля в прессе появилась информация: General Electric ведет переговоры с финансовой корпорацией Wells Fargo по продаже своего подразделения по коммерческому кредитованию в США. Сумма сделки может составить рекордные \$74 млрд. Ранее General Electric сообщала о намерении избавиться от большей части активов своего подразделения GE Capital примерно за \$26,5 млрд. Таким образом, конгломерат, производивший локомотивы, атомные реакторы, газовые турбины, авиационные и автомобильные двигатели, меди-

цинское оборудование и т.д., «возвращается к своим корням». Согласно плану реорганизации, к 2018 году более 90% доходов GE должны приносить ее промышленные подразделения, хотя сейчас на них приходится лишь около 58% выручки. Напомним, что в начале 2000-х годов, на волне кредитной накачки экономики США, компания громко заявила новую стратегию – основной доход ей должны приносить финансовые операции.

### Сделано в США!

С начала нулевых большинство развитых стран постепенно сдавали свои позиции в промпроизводстве, снижая долю экспорта промышленных товаров. Так, согласно оценке американского Альянса промышленников за произ-

водительность и инновации, доля США в общем мировом экспорте промышленных товаров снизилась с 19% в 2000 году до 11% в 2011 году, доля Евросоюза упала с 22% до 20%.

Переоценка ценностей началась после кризиса 2008-2009 годов, когда стало понятно, что жить без мощной опоры в виде реального производства невозможно.

«Многие страны после кризиса 2008 года столкнулись с замедлением темпов роста экономики или даже спадом. Например, темпы сокращения объемов производства в США и еврозоне в кризисный период достигали двузначных значений в годовом выражении», - говорит аналитик ИК «Олма» Антон Старцев.

Вот как описал в 2012 году перекося в сторону фи-



нансовой экономики президент США Барак Обама: «В 2008 году карточный домик нашей экономики рухнул: ипотеку взяли люди, которые на самом деле не могли себе ее позволить, а банки, задрав ставки, хорошо на этом заработали. Регулирующие органы либо не видели проблемы, либо были просто не в состоянии пресечь ее. Это было неправильно и безответственно и ввело нашу экономику в кризис».

Запад, похоже, осознал, что политика тотального переноса производства в страны Азии не оправдывает себя ни с экономической, ни с политической точки зрения. Соответственно, начался процесс обратного переноса производств, прежде всего в области высокотехнологичных производств и создания стимулов для развития промышленности, говорит президент ГК «Энергия» Сергей Гуськов.

При этом западные правительства всеми силами стимулируют этот процесс. «Сначала в ЕС и США меры поддержки промышленности носили монетарный характер: это были программы «количественного смягчения», которые способствовали тому, чтобы коммерческие банки использовали полу-

ченные средства для выдачи кредитов реальному сектору. Другие меры были направлены на прямую поддержку промышленности. По мере восстановления экономики поддержка становилась более избирательной, адресной. Так, в США, где темпы роста промпроизводства в марте составили 2% в годовом выражении, недавно объявили о программе объемом \$500 млн для поддержки инновационных компаний», - говорит Антон Старцев.

В США сочетаются такие методы поддержки промышленности, как федеральные прямые гранты, которые в основном «маскируются» под НИОКР, так и программы развития на уровне отдельных штатов, рассказывает руководитель департамента исследований ТЭК Института проблем естественных монополий Александр Григорьев. Общая сумма правительственных грантов в США за 2009-2010 годах только на проекты возобновляемых источников энергии составила около \$17 млрд, отмечает эксперт.

«Можно поддерживать промышленность через систему грантов, и госзаказы, как это делают в США, стимулируя развитие высо-

котехнологичных отраслей. В целом же арсенал мер поддержки этим не ограничивается и хорошим примером здесь может выступить тяжба компаний Boeing и Airbus. В качестве одного из обвинений европейцев фигурирует использование ресурсов Национального аэрокосмического агентства США (NASA) и Национального Института стандартов и технологий, а также практика финансирования гражданских разработок за счет средств Минобороны США, выделяемых для военных разработок», - приводит пример Александр Григорьев.

В результате данных мер властям США действительно удалось добиться возвращения ряда производств на родину. Как говорится в проведенном в 2014 году исследовании Boston Consulting Group (BSG), более половины американских промышленников намерены рано или поздно вернуть производственные мощности из развивающихся стран в Штаты. При этом в исследовании компании BSG, опубликованном годом ранее, эксперты компании прогнозировали, что к 2020 году США смогут отобрать у других крупнейших экспортеров из числа развитых стран (Германии, Япо-

нии, Франции, Италии и Великобритании) контракты на \$70-115 млрд.

### **Европа возрождает промышленность**

Страны ЕС также работают на данном направлении. Как и в США, прошлый кризис нанес сокрушительный удар по европейской промышленности. Так, с 2008 по 2010 год в ЕС производство в обрабатывающей промышленности сократилось почти на 10%. Между тем, около 25% рабочих мест в Европе в частном секторе, прежде всего высококвалифицированных, создаются именно промышленными предприятиями. При этом каждое новое рабочее место в промышленности создает 0,5–2 новых рабочих места в других секторах.

Специальные меры поддержки промышленности действуют, например, в Германии, где, согласно отчету Brookings Institution, 20% рабочих мест создает именно обрабатывающая промышленность.

Это стратегия High-Tech Strategy 2020 – призванная, в частности, стимулировать совместную работу промышленности и науки. В рамках нее предполагается предоставить 15 млрд евро на разработки «сквозных» технологий, которые можно будет при-

менять в разных отраслях.

В Великобритании обрабатывающая промышленность обеспечивает около 2,5 млн рабочих мест и приносит стране почти 150 млрд фунтов в год.

В 2013 году в стране была разработана специальная «Промышленная стратегия», в рамках которой на базе государственно-частного партнерства поддерживаются инновации и технологии, повышается квалификация рабочих, а также обеспечивается доступ к финансированию промышленных предприятий.

Специальные стратегии были разработаны для аэрокосмической, автомобильной отраслей, сельского хозяйства, строительства, ядерной энергетики, ветроэнергетики и других. На эту программу государство готово выделить в целом около 2 млрд фунтов. В итоге шесть крупных британских промышленных компаний за последние три года вернули производство в страну, а такие компании, как Airbus, Rolls-Royce, GKN заявили о планах по повышению инвестиций в авиационную промышленность Великобритании.

По словам экспертов, действуют и другие меры по поддержке промышлен-

ности. «Крупные инфраструктурные проекты – одна из популярных мер поддержки национальной промышленности. В рамках ВТО действует Соглашение по правительственным закупкам, запрещающее при их проведении дискриминацию зарубежных производителей, при этом его подписание – дело добровольное, и Россия, к счастью, не входит в состав его подписантов. Тем не менее, даже те страны, которые подписали данное соглашение, помогают своей промышленности с использованием механизма госзакупок. Здесь показателен пример Канады, где в 2006 году контракт на поставку подвижного состава для метрополитена города Монреаль был «отдан» местному производителю – компании Бомбардье. Сумма в \$1,2 млрд была достаточно большой, чтобы это вызвало возмущение конкурентов из французского Альстома. Борьба была длительной, но спор разрешился не в ВТО, куда изначально хотели пожаловаться французы, а в канадском суде, который постановил, что при заключении контракта были нарушены местные законы. Альстому это, впрочем, не сильно помогло: несмотря на то, что Бомбардье пошел

«на мировую» и было создано совместное предприятие для реализации этого контракта, само производство вагонов для метро осуществлялось в Канаде», - говорит Александр Григорьев.

По словам эксперта, другие распространенные меры поддержки промышленности в развитых странах – это, например, создание во многом искусственных препонов в виде дополнительных экологических, и технических требований и условий, которые закрывают национальные рынки от продукции менее технологически развитых конкурентов.

### **Умное производство в Китае**

Развивающиеся страны также пересматривают стратегию развития промышленности. Толкает их к этому рещоринг – процесс возврата выведенных за рубеж производств. В результате развивающиеся страны не могут, как раньше, жить за счет зарубежных компаний, открывающих у них производства, и вынуждены повышать конкурентоспособность собственной промышленности. Такие страны должны пересмотреть в ближайшее время стратегию своего развития, пишет профессор Гарварда Риккардо Ха-

усманн в колонке, опубликованной на Project Syndicate.

Экономист советует развивающимся странам начинать стимулировать рост собственной обрабатывающей промышленности с высокой добавленной стоимостью, приводя в пример Финляндию, обладающую большим запасом древесины и экспортирующую преимущественно переработанные товары — бумагу и мебель.

Отдельные шаги по переориентации промышленности развивающиеся страны уже начали предпринимать. В Индии, например, анонсировали в 2014 году программу Make in India, которая призвана стимулировать промышленников открывать в стране производства. В частности, в рамках нее были упрощены правила прямого иностранного инвестирования, а также процедуры получения специальной промышленной лицензии. «Долгое время промышленность в Индии была направлена на внутренний рынок, носила мелколабочный характер, однако после реформ в 90-х годах страна начала постепенно поворачиваться к внешнему рынку, ориентируясь на экспорт», - говорит доцент Высшей школы экономики Ольга Солодко-

ва.

Поворот к новой промышленной политике происходит и в Китае. Так, в марте 2015 года в стране была анонсирована программа Made In China 2025, которая нацелена на активизацию промышленности через развитие smart manufacturing. Она должна помочь стране конкурировать с промышленностью таких развитых стран, как Германия и США.

Таким образом Китай собирается уйти от трудо-затратной промышленности к более инновационной с высокой добавленной стоимостью.

«Для поддержки промышленности в Китае объявлены, в частности, планы по инвестициям в строительство инфраструктуры для связи с другими странами (железные дороги и прочее), предполагающие инвестиции до \$62 млрд», - отмечает Антон Старцев.

На фоне других стран, которые делают именно промышленность основной своего экономического роста, выделяется разве что Россия. Хотя закон о промышленной политике был принят в конце прошлого года, к изменению текущей ситуации он не привел. По словам первого проректора, директора Института статистических исследова-

ний и экономики знаний НИУ ВШЭ Леонида Гохберга, в России стимулирование инновационного производства – давно назревшая, действительно насущная необходимость. «Для нашей страны уже критично — и в целях достижения технологической безопасности и для интеграции национальной экономики в глобальную на лучших уровнях — основывать ее рост на инновациях, прежде всего производственных. Сырьевая модель изживает себя, чревата большими рисками, а главное — ведет к существенной зависимости от внешней конъюнктуры», — говорит эксперт.

В ближайшие годы в России нужно начать создавать некий гибрид американского Клондайка и Петровской эпохи, когда были открыты двери всем,

кто реально готов взять на себя инициативу и ответственность, считает заместитель гендиректора ФинЭкспертизы Станислав Сафин.

«Важно создать лучшую в мире систему поддержки промышленного предпринимательства, которая потянет активных людей со всего мира. Сейчас же все меры поддержки очень бюрократизированы и выигрывает не самый достойный, а самый хорошо понимающий бюрократию», — говорит эксперт.

По словам Леонида Гохберга, текущая международная обстановка, создающая необходимость в импортозамещении, — прекрасный катализатор для развития промышленности. Только для этого России необходимо решить в ближайшее время целый ряд вопросов. Эксперт убеж-

ден, что без господдержки ситуацию в ближайшее время исправить нельзя. «Следует, прежде всего, создавать инновационно-ориентированную систему государственных закупок, наращивать инвестиции из бюджета в разработку собственных технологий, необходимых для бесперебойного снабжения крупных потребительских рынков, а также для развития отраслей, где наиболее велики риски «изоляции» от новых технологий. В достижении этих целей очень важно делать партнером бизнес и при условии софинансирования затрат со стороны заинтересованных компаний выделять бюджетные средства на прикладную науку гражданского назначения», — говорит о первоочередных мерах поддержки промышленности Леонид Гохберг.

Наталья ЕРЕМИНА  
Газета. Ру, 12.05.2015 г.

## Цены: слишком рано для повышения

В начале мая мировые цены на нефть поднялись до максимального уровня за последние без малого шесть месяцев. Американская нефть WTI впервые в текущем году превысила отметку \$60 за баррель, а североморский сорт «брент» приблизился к рубежу \$70 за баррель и, по мнению ряда специалистов, может превысить его в ближайшее время.

Уровень нефтяных котировок играет немаловажную роль для российской экономики и металлургической отрасли. По-

дорожание нефти — это увеличение доходов как нефтегазовых компаний, так и бюджета, правда, с лагом в несколько месяцев. Тем не менее, более дорогостоящая нефть, безусловно, способствует укреплению рубля, который снова поднялся до менее 50 руб. за доллар. Очевидно, этот фактор также должен оказывать положительное воздействие на деловой климат в стране и ожидания участников рынка.

Судя по всему, перелом на мировом рынке нефти уже можно считать состо-

явшимся. По сравнению с минимальными показателями середины января котировки поднялись более чем на 40% (хотя в абсолютных значениях это не так много — чуть больше \$20 за баррель). И основной вопрос сейчас звучит так: будет ли нефть дорожать еще больше и с какими показателями она встретит второе полугодие?

Рост цен в конце апреля — начале мая произошел под действием нескольких факторов. Естественно, тут не обошлось без краткосрочных «толчков», послуживших поводом для спекулянтов, которые, в отличие от конца прошлого года, сейчас играют, в основном, на повышение. Это война в Йемене, которая впервые затронула территорию Саудовской Аравии после обстрела йеменцами приграничного городка Наджран 5 мая, а также очередное обострение ситуации в Ливии, приведшее к закрытию одного из нефтяных экспортных терминалов в восточной части страны.

Сами по себе эти причины не выглядят достаточно вескими для обеспечения устойчивого роста нефтяных котировок. Ливийский терминал Zueitina, о котором идет речь, имеет пропускную способность всего в 70 тыс. баррелей в день, тогда как добыча нефти в Ливии оценивается в настоящее время примерно а 500 тыс. баррелей в день, а избыток предложения на мировом рынке нефти — до 2 млн баррелей.

Пока не вызывает особого беспокойства и ситуация в Саудовской Аравии. Йеменские хуситы, получающие некоторую поддержку от Ирана, как представляется, недостаточно сильны, чтобы перенести боевые действия на территорию воинственного соседа, который, впрочем, ограничивается обстрелом йеменских го-

родов с воздуха. Тем более, что основные районы нефтедобычи в Саудовской Аравии находятся достаточно далеко от границы с Йеменом, ближе к Персидскому заливу.

Впрочем, в начале мая саудовская госкомпания Агамсо подняла цены на свою нефть для европейских и североамериканских клиентов, что, бесспорно, стало одной из причин повышения биржевых котировок. Этот рост в немалой степени имеет сезонный характер. Приближается лето, когда в США и ЕС увеличивается спрос на автомобильное горючее. Нефтеперерабатывающие заводы западных стран завершили ремонты и расширяют закупки сырой нефти. Кроме того, аналитики отмечают активизацию Китая, воспользовавшегося дешевизной нефти для пополнения своих стратегических запасов.

Однако в долгосрочном плане главную роль на мировом рынке играет сейчас сокращение добычи в США. Судя по предварительным статистическим данным, она достигла пика на уровне более 9,4 млн баррелей в день в марте текущего года. В апреле она могла уменьшиться до 9,1-9,2 млн баррелей из-за начавшегося еще осенью прошлого года сокращения капиталовложений в отрасль.

По данным компании Baker Hughes, к концу апреля количество действующих нефтяных буровых установок в США упало до 679 — самого низкого показателя с сентября 2010 года. Это на 58% меньше, чем в октябре 2014 года, когда их число превышало 1600. Соответственно, в стране обрушился спрос на трубы и нефтегазовое оборудование, сократилось потребление проката, а цены на горячекатаные рулоны на американском рынке с

начала текущего года опустились почти на 25%.

Тем не менее, американские эксперты сообщают, что увеличение стоимости нефти WTI до более \$65 за баррель может привести к новому росту активности в национальной нефтедобывающей отрасли. Производство тогда, естественно, сократится во втором полугодии, но ненадолго и, главное, ненадолго, а биржевые котировки опять пойдут на спад. Таким образом, мировые цены на «бrent», который сейчас стоит несколько дороже американского сорта, вряд ли в обозримом будущем способны закрепиться на отметке выше \$70-75 за баррель. Для более существенного роста необходимо расширение глобального потребления в Китае, Индии, США, европейских странах. Этот процесс постепенно идет благодаря дешевизне нефти, но уж очень медленно.

Итак, резкого подъема цен на нефть не произойдет. Соответственно, в силе останутся принятые в этом году программы российского правительства, направленные на сокращение бюджетных расходов, а рубль, вероятно, надолго стабилизиру-

ется в интервале 49-53 руб. за доллар, который, судя по всему, считают в Центробанке РФ оптимальным. Тем не менее, нефтяные доходы возрастут по сравнению с провальным первым кварталом, инфляция будет спадать, а ключевая процентная ставка продолжит снижение.

Очевидно, на высоком уровне останется и спрос на нефтегазовые трубы, производство которых сейчас является, пожалуй, самым благополучным из основных металлопотребляющих секторов российской экономики.

Если не произойдет ничего экстраординарного, ситуация в российской экономике и на отечественном рынке стали будет в ближайшие месяцы, скорее всего, медленно улучшаться. Падение котировок на арматуру и листовую прокат достигнет крайней точки в мае или, в худшем случае, в начале июня, а дальше многое будет зависеть от действий государства, которое пока что делает основную ставку на долгосрочные процессы и точечную поддержку отдельных секторов, и готовности металлургов пойти на сокращение выпуска ради поддержания цен.

*«Металлоснабжение и сбыт», 06.05.2015 г.*

**Кругозор**

## Рынок труда пошел в рост

*Работодатели возобновили набор сотрудников*

В апреле число вакансий от работодателей выросло на 2%, следует из отчета портала Superjob. Наиболее востребованными в прошлом месяце оказались специалисты по продажам и представители рабочих специальностей. По отраслям существенный спрос на персонал отмечен в промышленности и в логистике.

Впервые с февраля этого года на рынке труда зафиксирован прирост спроса ра-

ботодателей на персонал — следует из отчета исследовательского центра портала Superjob. В апреле в сравнении с мартом число размещенных вакансий выросло на 2%. Впрочем, по сравнению с апрелем 2014-го уровень спроса работодателей все же на 9% ниже. Число резюме соискателей при этом за апрель выросло на 4%, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года — на 21%. Как отмечают ана-

литики портала, хотя за месяц конкурс за рабочие места немного увеличился — с 4,3 до 4,4 резюме на вакансию, важным показателем является снижение конкуренции среди безработных: в апреле она сократилась на 17% и составила 2,9 резюме на вакансию.

Максимально высокий спрос работодатели продемонстрировали на персонал по продажам (31% вакансий), при этом конкуренция в этой отрасли в апреле снизилась с 3,4 до 3 резюме на вакансию. По-прежнему востребованными остаются представители рабочих специальностей (12%) — в этой отрасли конкуренция составляет 1,2 резюме на вакансию. Существенный спрос на персонал отмечен в промышленности (11% вакансий), транспорте и логистике (6%). Наибольший прирост предлагаемой зарплаты отмечен в сфере маркетинга и рекламы — на 1,2%, также зарплатные предложения выросли в кадровой и банковской сферах — на 0,1%.

По данным рекрутингового агентства Kelly Services, спрос был еще выше: в апреле прирост вакансий составил 3–5%, однако был сконцентрирован в отдельных отраслях. «Наибольший прирост есть в фармацевтической отрасли, там складывается рынок, на котором правила игры диктуют соискатели, а не работодатели, как у остальных — представители “большой фармы” сейчас активно набирают персонал», — отмечает директор агентства по работе с ключевыми клиентами Наталья Курантова. По ее словам, по-прежнему остаются востребованными сотрудники отрасли товаров повседневного спроса, продавцы, представители IT-отрасли.

«Хотя прирост числа резюме больше прироста количества вакансий, в целом по рынку ситуация выглядит более позитивной по сравнению с мартом этого года, однако более понятным тренд станет в конце мая», — говорит она. Что касается зарплат, то существенный прирост отмечен только в фармацевтической отрасли, кроме того, часть иностранных IT-предприятий перевели зарплату своих сотрудников из рублей в евро, отмечает госпожа Курантова.

По словам Марины Тарнопольской, управляющего партнера рекрутинговой компании «Агентство “Контакт”», сейчас на рынке есть определенный рост по позициям в области продаж и маркетинга, так как компании, сделавшие ставку на агрессивное развитие, стараются усилить свою команду и набирают в нее максимально подходящих под эти цели людей. «Также весной повысился спрос на позицию HR-директоров — это связано с тем, что компании в условиях кризиса стараются самостоятельно обучать и развивать персонал, поэтому наиболее востребованы специалисты в области тренингов, а также менеджеры по С&В (по компенсациям и льготам)», — говорит она.

По данным Минтруда число официально зарегистрированных безработных в России на конец апреля составило 1 млн человек, что соответствует уровню конца марта. По статистике Росстата, число безработных (с применением более широких критериев МОТ), по последним данным, составило 5,9% экономически активного населения.

Анастасия МАНУЙЛОВА  
«Коммерсантъ», 5.05.2015 г.

## Число сильнейших

*В список лидирующих компаний мира вошли 27 российских фирм*

Журнал Forbes обнародовал рейтинг 2000 крупнейших публичных компаний мира Forbes Global 2000. В него вошли 27 российских компаний.

Рейтинг Forbes Global 2000 составляется ежегодно на протяжении 12 лет. Критериями размещения компаний в рейтинге становятся такие показатели, как выручка, прибыль, активы и рыночная капитализация. Количество стран, представителями которых являются лидирующие мировые компании, с каждым годом растет. Сейчас в рейтинге представлены компании из 61 страны. Для сравнения, в рейтинге 2003 года компании представляли 46 государств.

На вершине списка традиционно оказались китайские компании. Они заняли весь "пьедестал почета". Первое место досталось китайскому банку ICBC. Он уже в третий раз подряд оказывается на верхней строчке рейтинга. Второе место во второй раз досталось China Construction Bank, еще одной кредитной организации КНР. Тройку лидеров замыкает еще один представитель банковского сектора страны – Agricultural Bank of China.

Российская компания "Газпром" заняла в этом году самое высокое место среди отечественных компаний. В рейтинге она стоит на 28-й строчке и на 8-м месте по уровню прибыли (24 млрд долл.). Выше остальных среди российских компаний, вошедших в рейтинг, оказались "Роснефть", "Лукойл" и Сбербанк. Также в рейтинг попали такие российские компании, как "Сургутнефтегаз", "Транснефть", ГК "Норильский никель", ВТБ, "Магнит", "Татнефть" и "Новатэк". Дебютантами рейтинга стали Московская биржа и Объединенная авиастроительная корпорация (ОАК). "Рейтинг Forbes Global 2000 полезен, так как он дает определенные ориентиры, – считает Вера Барина, заведующая научно-исследовательской лабораторией исследований корпоративных стратегий и поведения фирм РАНХиГС. – Положительно можно оценить сам факт попадания рос-

сийских компаний в этот рейтинг – это свидетельство того, что в России есть глобальные игроки".

Больше всего в рейтинге Forbes Global 2000 финансовых и кредитных организаций – их более 400, а также нефтегазовых компаний, которых набралось 139. "И российские компании, вошедшие в рейтинг, подтверждают общую тенденцию", – отмечает Вера Барина.

По активам лидирует китайская ICBC (3,322 трлн долл.) – 1-е место рейтинга. Самая дорогая компания мира Apple (капитализация – 741,8 млрд долл.) заняла 12-ю строчку рейтинга. Лидером по выручке стала американская Wal-Mart Stores (485,7 млрд долл.) (16-е место). По прибыли лидером признан британский телеком-гигант Vodafone (77,4 млрд долл.), он на 40-м месте.

В рейтинге появилось 200 дебютантов. Среди известных компаний – издательский дом Axel Springer, разработчик игр Electronic Arts и производитель ювелирных украшений Tiffany & Co.

Ирина ГОЛОВА

*«Российская Бизнес-газета», 12.05.2015 г.*

Адрес редакции «Металлургического концентрата»: ЦС ГМПР, Большая Дмитровка, 5/6, Москва, К-51, ГСП-4, 127994, ком. 419, тел. (495) 692-13-62, факс (495) 692-14-23, страница в Интернете: <http://www.gmpr.ru>, e-mail: [gmprinfo@ihome.ru](mailto:gmprinfo@ihome.ru)  
Заведующий ИИЦ Л.В. Горбачева      Ст. редактор А.В. Веретенников      Референт Н.Н. Овчинникова