

Публикуемые материалы не всегда выражают позицию ЦС ГМПР.
Они даются для ознакомления профактива с различными точками зрения.

≡ СОДЕРЖАНИЕ ≡

Профсоюзы	1
На предприятиях	5
В отрасли	14
Социально-экономическое положение в стране	22
За рубежом.....	31
Законодательство	35
Кругозор.....	35

Профсоюзы

Встреча Президента РФ с Председателем ФНПР

Состоялась рабочая встреча Президента РФ Владимира Путина с Председателем ФНПР Михаилом Шмаковым.

Обсуждались предложения профсоюзов о том, какие факторы необходимо учесть в готовящемся Правительством плане действий в экономике, направленном на обеспечение социально-экономического развития в 2016 году.

Выдержки из стенограммы встречи:

В.Путин: Добрый день, Михаил Викторович!

Ситуация у нас, с одной стороны, непростая, но в то же время никаких, слава богу, катастроф не происходит. Трудности текущие есть, все их преодолеваем

с лучшим либо с удовлетворительным результатом. Тем не менее у профсоюзов, я знаю, всегда есть вопросы и к работодателям, и к государству. Давайте их обсудим сегодня.

М.Шмаков: Мы, безусловно, так же заинтересованы, как всё государство, как Президент, как Правительство, в росте нашей экономики и в экономических успехах. Но сегодня – в условиях, в которых находится наша экономика, в условиях, кстати, падения платёжеспособного спроса населения, работников – очень трудно развивать малый и средний бизнес. И фактически где-то здесь находится запрет, или «шлагбаум», для разви-

тия малого и среднего бизнеса, если нет платёжеспособного спроса. Поэтому мы предлагаем, чтобы в готовящейся сейчас антикризисной программе был учтён ряд факторов.

Конечно, мы никогда не забываем про минимальный размер оплаты труда. К сожалению, в последнее время, в последние пару лет он только уменьшился по отношению к прожиточному минимуму. Мы предлагаем в антикризисной программе это учесть. Понятно, что это не мгновенно, не сразу на сто процентов, тем не менее дорожная карта, какими темпами мы будем это повышать, должна быть восстановлена.

Во-вторых, есть ряд моментов, связанных сейчас, к сожалению, с растущей безработицей. Она немного растёт, но она затрагивает и слой квалифицированных работников, потому что ряд предприятий закрывается. У нас очень низкий уровень максимального размера пособия по безработице – в два раза ниже, чем прожиточный минимум.

Мы уверены и надеемся на то, что этот период пройдёт, и высококвалифицированные работники вновь, безусловно, будут востребованы на производстве. Но сейчас, чтобы пережить эти трудные времена, надо увеличить верхний предел пособия по безработице, для того чтобы квалифицированных работников это пособие поддержало, чтобы они были способны и дальше не терять свою квалификацию.

И третий момент связан с тем, что в последнее время растёт общая нагрузка на граждан ввиду повышения различных выплат и обязательных платежей. Нам кажется, что необходимо на это время заморозить рост этих выплат и платежей.

В частности, достаточно трудно сейчас проходит повышение выплаты налога на недвижимость по кадастровой стоимости для граждан.

Я понимаю сложности бюджета, но думаю, что следовало бы притормозить или отсрочить введение этого налога. Понятно, что от этого зависят бюджеты регионов, тем не менее здесь надо искать какой-то компромисс между платёжеспособностью людей и нуждами бюджета, конечно.

Есть ещё один вопрос, который, мы хотели бы, чтобы получил продолжение. Это наша деятельность, деятельность профсоюзов. Мы как-то обсуждали с Вами эту тему. Сегодня такие, например, общества и общественные организации, как Общество [защиты прав] потребителей, имеют возможность – законодательно записано – защищать интересы неопределённого круга лиц.

В защите интересов работающих точно так же бывают ситуации, особенно сейчас, когда идёт специальная оценка условий труда. Трудно и иногда невозможно подать индивидуальный иск. Поэтому профсоюзы могли бы, если будет предоставлена такая возможность, подавать иск от неопределённого круга лиц для устранения тех нарушений закона, которые иногда допускаются. Мы просили бы, чтобы Государственно-правовое управление Президента вместе с нами посмотрело и разработало этот вопрос.

В.Путин: Все вопросы, которые Вы подняли, важны: и уровень оплаты труда, в том числе минимальный уровень, и поддержание платёжеспособного спроса населения, и вопрос защиты интересов трудящихся.

Что касается подачи исков в защиту

неопределённого круга лиц, тоже можно рассмотреть. Но мы с Вами понимаем, что здесь есть определённые вопросы, которые нужно продумать, проработать.

М.Шмаков: Конечно.

В.Путин: «Нарушение прав неопределённого круга лиц и их защита» – то есть за возмещением этих прав могут обратиться и люди, права которых на самом деле не нарушены. Я понимаю Ваши возможные возражения. В целом, конечно, это задача правильная и правильно поставленная. О деталях надо только подумывать.

М.Шмаков: Безусловно. Я только одно уточнение хочу сделать: конечно, не просто неопределённого круга лиц, а неопределённого круга работающих.

Мы говорим о трудовой сфере: не вообще неопределённого круга лиц по всему спектру проблем, а именно прав работающих.

В.Путин: Вопрос, поставленный Вами, – о более внимательном отношении к рынку труда. Главное, что мы своевременно должны реагировать на изменения на рынке труда. Это абсолютно точно и правильно.

У нас действительно достаточно низкий, абсолютно приемлемый уровень безработицы, но с учётом турбулентных ситуаций в экономике мы понимаем, что возможны и подвижки. Мы должны своевременно быть готовы к любым изменениям на рынке труда.

По материалам сайта kremlin.ru, 9.02.2016 г.

Профсоюзный взгляд на устойчивость экономики

Лидер ФНПР Михаил Шмаков призывает бизнес к более тесному социальному партнерству

Сотрудничество с профсоюзными организациями позволило многим компаниям и предприятиям сохранить социальную стабильность, наладить грамотную кадровую политику. В сложнейшей внешнеполитической ситуации профсоюзы ставят перед собой задачу обеспечения эффективного социального партнерства между бизнесом и обществом, считает председатель Федерации независимых профсоюзов России (ФНПР) Михаил Шмаков:

- Профсоюзы всегда были и остаются одним из наиболее влиятельных социальных институтов, в деятельность которых вовлечены миллионы людей. Особенно их роль возрастает теперь, в период неблагоприятной рыночной конъюнктуры, когда нужно внимательнее следить за тем, что-

бы собственники выполняли условия трудового договора. В течение четверти века ФНПР выступает инициатором развития системы социального партнерства в нашей стране.

Надо сказать, что ситуация в разных регионах, отраслях экономики и на предприятиях сейчас очень разная. Некоторые компании по-прежнему считают сокращение издержек на персонал чуть ли не единственным способом регулировать свои затраты. Хотя понятно, что, если отрасль динамично развивается, если растет заработная плата, то обстановка в трудовом коллективе улучшается. Например, сегодня в оборонной промышленности дела идут в гору: государство наращивает заказы, социальный климат приходит в норму. А вот в отраслях ТЭК, которые в связи с падением цен на нефть пережива-

ют непростые времена, происходят сокращения, усиливается напряженность. При возникновении таких ситуаций профсоюзы отстаивают права членов трудовых коллективов всеми законными способами, стараясь разрешить спорные вопросы, не доводя дело до суда. С помощью профсоюзов эффективнее реализуются социальные программы компаний.

Благодаря работе профсоюзов процесс реструктуризации проходит без потрясений

Сегодняшние экономические проблемы - это серьезный вызов для профсоюзов России. К сожалению, не все руководители бизнеса стремятся к сотрудничеству, иной раз всеми силами препятствуют созданию профсоюзных организаций у себя на предприятиях. Но взаимопонимание сторон социального партнерства достигается в значительной степени благодаря разъяснительной работе, проводимой профсоюзами в коллективах. Там, где это понимают, процесс реструктуризации проходит без потрясений и неразрешимых проблем на местах.

Как правило, при уменьшении выручки компании часто прибегают к практике снижения зарплат, сокращают персонал. Работники чувствуют себя незащищенными из-за отсутствия социальных гарантий, недостаточного внимания к условиям и охране труда. Это, соответственно, сказывается на производительности. Нарушения трудового законодательства сегодня есть во всех отраслях промышленности, но больше всего - в среднем и малом бизнесе, у ретейлеров, работающих от оборота.

Совершенно иной практики придерживаются отраслевые лидеры, сумевшие создать устойчивую систему корпоративных ценностей. Например, в ЛУКОЙЛе отношения работодателя и профобъеди-

нения строятся в духе социального партнерства. В компании делают упор на конструктивный переговорный процесс, ведь обе стороны стремятся к достижению одних и тех же целей: росту производственных показателей, производительности труда, что благоприятно сказывается на благополучии сотрудников и членов их семей. Сегодня в этой национальной компании работает более 110 тыс. специалистов в более чем 60 регионах России и 40 странах мира. На всех предприятиях регионов своего присутствия администрация компании тесно сотрудничает с профсоюзами. В сложный кризисный период, когда людям свойственно особенно тревожиться за свое будущее, социальное партнерство в ЛУКОЙЛе получает дополнительное развитие. Скоординированные действия сторон позволили своевременно выработать совместную антикризисную программу и заключить очередное Соглашение между работодателем и профсоюзами, в котором не только полностью сохранен достигнутый уровень гарантий, но они расширены за счет дополнительных мер социальной защиты. И этот пример особенно важен именно потому, что он имеет место в том самом ТЭЖе, который переживает сложнейший период. Значит, можно? Значит, если очень захотеть, то баланс интересов вполне достигим в самой проблемной отрасли.

Вырабатывая стратегию дальнейшего развития профсоюзного движения на общемировом уровне, его представители и я в том числе, будучи вице-президентом Международной конфедерации профсоюзов и членом группы трудящихся Международной организации труда, пришли к выводу: глобализации экономики мы должны противопоставить глобализацию профсоюзов.

Профсоюзы конструктивно работают с

властными структурами на самом высоком уровне. Многие возникающие проблемы решаются на заседаниях Российской трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений, которые проходят раз в месяц. На них рассматриваются все актуальные вопросы, которые вносят и профсоюзы, и работодатели, и правительство. Более того, мы ощущаем серьезную поддержку Госдумы, которая при рассмотрении вопросов, затрагивающих социально-экономические или трудовые проблемы, привлекает к принятию решений трехстороннюю комиссию. Профсоюзы - та площадка, где

нарабатывается опыт эффективной координации между бизнесом и обществом. Структурные изменения российской экономики, о которых сегодня говорят политики, невозможны без заинтересованного участия трудящихся во всех процессах, в том числе публичного контроля. Чтобы производить качественные товары с большей добавленной стоимостью, компаниям потребуются хорошо образованные, заинтересованные в высоком результате специалисты. А значит, придется вкладываться в социальные программы. И здесь партнерство с профсоюзами принесет ощутимый результат.

Лариса РОЗОВА
«Российская газета», 24.01.2016 г.

На предприятиях

СТЗ увеличит производство стали в 2016 г.

В 2015 г. коллектив Северского трубного завода (СТЗ, входит в ТМК) проявил максимум усилий для того, чтобы в сложных экономических условиях сосредоточиться на достижении высоких результатов, сообщил в интервью корпоративному изданию предприятия управляющий директор СТЗ Михаил Зуев.

С основным производственным заданием прошлого года коллектив завода успешно справился, перевыполнив запланированные показатели по ряду направлений: производству стали, отгрузке товарной заготовки, выпуску бесшовных труб и переработке лома.

Важным событием стало освоение новой технологии производства бесшовных труб на современном трубопрокатном комплексе с непрерывным станом FQM. По оценке Михаила Зуева, 370 тыс. т бесшовных труб, произведенных на новом оборудовании, - хороший показатель для первого года эксплуатации. Для сравнения: в текущем году планируется выпустить уже 435 тыс. т.

В 2016 г. Северский трубный завод планирует выйти на рекордный показатель по выпуску стали - 900 тыс. т. Кроме этого, завод произведет 230 тыс. т сварных труб.

«Металлоснабжение и сбыт», 21.01.2016 г.

В 2015 г. Алтай-Кокс сохранил производство стабильным

Алтай-Кокс (входит в группу НЛМК) в 2015 г. произвел более 4 млн т кокса в сухом весе, что практически соответствует результату предыдущего года. Загрузка мощностей компании оставалась на высоком уровне - около 95%.

«Мы работаем в условиях неблагоприятной рыночной конъюнктуры. Сокращение потребления стальной продукции в России, снижение цен на внешнем рынке и усиление протекционистских мер против российской стали - все это не

лучшим образом сказывается на экономике отрасли. Но даже в такой ситуации удалось сохранить довольно высокую загрузку мощностей нашего предприятия благодаря стабильным поставкам кокса в адрес группы НЛМК — одной из крупнейших и эффективных сталелитейных компаний мира», - прокомментировал генеральный директор Алтай-Кокса Павел Лизогуб.

Внутри группы НЛМК Алтай-Кокс реализовал около 80% кокса. Порядка

7,5% внешних продаж пришлось на российский рынок, остальной объем поставлен на экспорт в Казахстан, Узбекистан, Германию, Бельгию, Финляндию.

В 2015г. предприятие также выпустило около 82 тыс. т каменноугольного пека (используется в алюминиевой промышленности), 41,8 тыс. т сырого бензола (используется в качестве сырья в химической промышленности), порядка 90 тыс. т сульфата аммония (применяется в агропромышленном комплексе).

«Металлоснабжение и сбыт», 22.01.2016 г.

Стойленский ГОК в 2015 году выпустил рекордный объем ЖРС

Стойленский ГОК (входит в Группу НЛМК) в 2015 году произвел 16,93 млн тонн железорудного сырья - на 2,4% больше, чем в 2014 году. Это максимальный объем производства за всю историю предприятия. СГОК выпустил 15,2 млн тонн концентрата (+1,6%) и 1,7 млн тонн аглоруды (+9,8%). Рекордный объем производства был достигнут несмотря на плановую остановку оборудования на 10 суток в августе для проведения уникальной операции – замены двух главных конвейеров в корпусе дробления руды.

В 2015 году потребителям отгружено 15,2 млн тонн концентрата (+4% к 2014 году) и 1,8 млн тонны аглоруды (+18%). Рост продаж связан, в том числе, с реализацией ранее накопленных запасов. Основным потребителем продукции СГОКа остается НЛМК, на него приходится около 80% поставок.

"Несмотря на непростую ситуацию в металлургии, наше предприятие отработало год с ростом индекса

промышленного производства и объемов отгруженной продукции. Рекордный уровень выпуска ЖРС достигнут благодаря реализации программы повышения операционной эффективности в рамках Стратегии 2017 Группы НЛМК. Комбинат сумел мобилизовать имеющиеся резервы производительности и увеличить мощности почти на 500 тысяч тонн", - прокомментировал генеральный директор Стойленского ГОКа Сергей Напольских.

«Металлоснабжение и сбыт», 22.01.2016 г.

Колыма поставила рекорд по добыче золота и серебра

«2015 г. был достаточно успешным для наших недропользователей, - сказал губернатор Магаданской области Владимир Печеный. - Серебра добыто 1,127 тыс. т. Это рекорд-

ный показатель по добыче не только на Колыме, но и в России. В промывочном сезоне 2014 г. тоже был рекорд - 961 т серебра добыли наши горняки. И это, по их словам, не предел, по-

скольку кроме Серебра Магадана - основного поставщика серебра в казну, темпы добычи намерены наращивать и другие предприятия. По добыче золота мы превысили показатели

2015 г. на 369 кг. Добыто 24,506 т драгоценного металла, из них рудного 9,245 т. Хотя рассчитывали на другие цифры».

Пока в общей структуре добычи на Колыме преобладает рассыпное золото. Но постепенно этот процесс будет меняться с учетом ввода новых предприятий, в том числе на месторождении Павлик, руднике имени Матросова.

Среди лидеров золото-добычи 2015 г. Ягоднинский район, горняки которого добыли 6,147 т драгоценного металла. На втором месте неофициального рейтинга Сусуманский район, где добыто 5,408 т. На третьем - Северо-Эвенский, на счету которого 5,062 т.

Тенькинский район нарастил уровень добычи по сравнению с 2014 г. на

1,737 т – 3,501 т добыто там в промывочном сезоне 2015 г. Рост произошел за счет увеличения добычи на рудных предприятиях.

В остальных районах уровень добычи остался прежний. В Омсукчанском районе добыто 2,758 т, в Среднеканском – 1,276 т, Хасынском - 201 кг, Ольском - 150,7 кг, сообщила пресс-служба правительства Магаданской области.

«Металлоснабжение и сбыт», 25.01.2016 г.

Русская сталь устремилась за рубеж

Предприятия «Русской стали» резко увеличили экспорт в конце 2015 года

Основные предприятия-члены НП «Русская Сталь» в декабре 2015 года произвели 4,71 миллиона тонн готового проката, что на 3,8 процента больше, чем в ноябре 2015 года, но на 4,23 процента меньше, чем в декабре 2014 года. Производство труб составило 563 тыс. тонн, что на 3,0 процента больше, чем в ноябре 2015 года и на 4,8 процента меньше, чем в декабре 2014 года.

За 12 месяцев прошлого года производство готового проката уменьшилось на 0,56 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (АППГ) – до 56,57 миллиона тонн, а производство труб увеличилось на 8,05 процента по сравнению с АППГ – до 6,67 миллионов тонн.

Отгрузки проката на внутренний рынок предприятиями-членами НП «Русская Сталь» в декабре 2015 года составили 2,37 миллиона тонн, что на 7,6 процента меньше, чем в ноябре 2015 года и на 13,2 процента меньше, чем в декабре 2014 го-

да. Отгрузки стальных труб составили 511 тыс. тонн, что на 1,53 процента больше, чем в ноябре 2015 года и на 0,4 процента больше, чем в декабре 2014 года.

За 12 месяцев прошлого года отгрузки готового проката на внутренний рынок России снизились на 5,92 процента по сравнению с АППГ – до 31,54 миллиона тонн, отгрузки труб на внутренний рынок увеличились на 15,9 процента по сравнению с АППГ – до 5,96 миллиона тонн.

Объем экспорта основными предприятиями-членами НП «Русская Сталь» в декабре 2015 года составил 2,34 миллиона тонн, что на 18,66 процента больше, чем в ноябре 2015 года, и на 7,0 процентов больше, чем в декабре 2014 года. Отгрузки стальных труб составили 052 тыс. тонн, что на 20,3 процента больше, чем в ноябре 2015 года и на 36,8 процента меньше, чем в декабре 2014 года.

За 12 месяцев 2015 года объем экспорта проката увеличился на 7,33 процента по сравнению с АППГ – до 25,0 миллио-

нов тонн. В структуре экспорта проката доля полуфабрикатов составила 52,67 процента (13,2 миллиона тонн), что на 7,7 процентных пунктов или 94 тыс. тонн больше, чем в 2014 году. Объем экспорта труб уменьшился на 31,3 процента по сравнению с АППГ – до 0,7 млн тонн.

Объем производства готового металлопроката основными предприятиями-членами НП «Русская Сталь» составляет около 90 процентов от общероссийского (заводы ООО «ЕвразХолдинг», ПАО «Северсталь», ОАО «ММК», Группа

НЛМК, ОАО «Мечел», заводы ООО УК «Металлоинвест», АО «ОМК»).

Готовый прокат включает товарные слябы, сортовую заготовку, листовую и сортовой прокат.

Объем производства труб основными предприятиями-членами НП «Русская Сталь» составляет 60 процентов от общероссийского (заводы ПАО «ТМК», заводы АО «ОМК», ОАО «ММК», ПАО «Северсталь»).

Трубы включают в себя все виды стальных труб.

Steelland.ru, 25.01.2016 г.

Металлоинвест и НЛМК объявляют о продлении действующего контракта

Компания «Металлоинвест» и Новолипецкий металлургический комбинат (НЛМК) объявляют о продлении действующего с 2011 года долгосрочного контракта на поставку окатышей до 31 декабря 2016 года.

Согласно достигнутым соглашениям суммарный объем поставки в текущем году составит более 3 млн тонн окатышей.

В соответствии с договором ценообразование будет осуществляться с использованием действующих рыночных индикативов, формула учитывает динамику цен на мировом рынке. Поставки окатышей на основную производственную площадку НЛМК в Липецке будут осуществляться Лебединским и Михайловским горно-обогатительными комбинатами.

Продление действующего контракта является продолжением многолетних взаимовыгодных партнерских отношений компании «Металлоинвест» и НЛМК. Ранее в 2011 году компании подписали долгосрочный контракт на поставку окатышей сроком на четыре года, в 2015 году соглашение было продлено.

Steelland.ru, 25.01.2016 г.

Тулачермет выплавил более 2 млн т чугуна

Тулачермет (входит в Промышленно-Металлургический холдинг, ПМХ) за год снизил выплавку чугуна на 6% по сравнению с 2014 г. до 2,05 млн т. Выпуск основной продукции - передельного чугуна - уменьшился на 10% до 1,41 млн т. При этом выплавка специальных марок чугуна выросла до 648 тыс. т (+6% к уровню 2014 г.).

Комбинат КМАруда по итогам 2015 г. увеличил производство железорудного концентрата на 2% до 2,23 млн т. Добыча железной руды выросла на 2% до 4,96 млн т.

Завод Кокс нарастил производство кокса 6% влажности на 5% с 2,60 до 2,73 млн т, что было вызвано в том числе ростом спроса на зарубежных рынках.

Вице-президент по стратегиям и коммуникациям С. Фролов отметил: «Несмотря на то, что прошедший год был достаточно сложным с экономической точки зрения, загрузка производственных мощностей группы была близка к 100%. Все дивизионы смогли выполнить годовые производственные планы. Благодаря высокому качеству производимой продукции и прекрасной репутации, спрос на продукцию ПМХ в 2015 г. оставался стабильным.

Курс на повышение эффективности инвестиций позволил сократить капитальные вложения в два раза, полностью сохранив весь объем работ по ключевым инвестиционным проектам. В следующем году продолжится реализация проектов по строительству второй очереди шахты Бутовская, вводу в строй шахты имени С.Д. Тихова и нижележащего горизонта шахты имени Губкина на комбинате

КМАруда. Модернизация энергетического хозяйства на Тулачермете будет идти в рамках утвержденного графика.

В 2015 г. группа продолжила реализацию обновленной стратегии развития, которая в том числе предполагает постоянное увеличение доли производства высокомаржинальной продукции. В частности, мы нарастили выпуск премиальных марок чугунов в структуре производственного портфеля. В 2015 г. их доля от валового объема составила 31% или 648 тыс. т (увеличение на 6% к 2014 г.). В 2014 г. этот показатель составил 28% (611 тыс. т), а в 2013 гг. – 15% (308 тыс. т) соответственно. В 2016 г. благодаря введенной в строй на Тулачермете установке десульфурации мы рассчитываем еще больше сфокусироваться на премиальных марках чугуна и существенно снизить себестоимость производства».

«Металлоснабжение и сбыт», 2.02.2016 г.

«Северсталь» вышла в прибыль по году

Но осталась в убытках по результатам прошлого квартала

«Северсталь» Алексея Мордашова отчиталась за 2015 год и его последний квартал. В целом по году компании удалось показать чистую прибыль в \$562 млн против убытка в \$795 млн годом ранее. Впрочем, в четвертом квартале 2015 года «Северсталь» получила убыток в \$114 млн. В компании объясняют это убытками от курсовых разниц и обесценением внеоборотных активов. Без учета этих фак-

торов «Северсталь» в четвертом квартале смогла бы показать прибыль в \$267 млн, уверяют в компании.

Сегодня «Северсталь» опубликовала финансовые результаты по МСФО за четвертый квартал 2015 года и весь минувший год. По итогам 2015 года «Северсталь» получила чистую прибыль в \$562 млн против убытка в \$795 млн годом ранее. Прибыль компании от операционной деятель-

ности выросла на 6,3%, до \$1,7 млрд. Выручка «Северстали» в 2015 году упала на 22,9%, до \$6,396 млрд, в компании это объясняют снижением цен на ее продукцию. Показатель EBITDA по итогам года сократился на 5,2%, до \$2,096 млрд. В пресс-релизе «Северстали» отмечается, что снижение финансовых показателей дивизиона «Северсталь Ресурс» было «частично нивелировано» ростом фи-

нансовых показателей дивизиона «Северсталь Российская сталь» «на фоне операционных улучшений, снижения цен на сырье для наших стальных активов, а также девальвации рубля».

При этом по итогам четвертого квартала прошлого года «Северсталь» получила чистый убыток в \$114 млн против \$130 млн убытка кварталом ранее. В четвертом квартале 2014 года чистый убыток «Се-

верстали» составлял \$795 млн. Отрицательные показатели в прошлом квартале в компании объясняют «убытком от курсовых разниц в размере \$208 млн» и обесценением внеоборотных активов на \$173 млн. Без учета этих факторов чистая прибыль «Северстали» в четвертом квартале 2015 года составила бы \$267 млн, говорится в пресс-релизе. EBITDA холдинга по сравнению с

третьим кварталом 2015 года упала на 23,5%, до \$401. Выручка группы за четвертый квартал сократилась на 16,1%, до \$1,396 млрд.

Инвесторы восприняли отчетность «Северстали» скорее как слабую — по состоянию на 12:27 мск акции компании на Московской бирже подешевели на 0,73%, до 629,8 руб. за штуку.

Егор ПОПОВ

«Коммерсантъ», 3.02.2016 г.

Миллиардер Мордашов заявил о возможной волне банкротств у металлургов

Глава совета директоров «Северстали» Алексей Мордашов считает, что обвал сырьевых рынков может привести к волне банкротств убыточных производителей железной руды и стали.

Совладелец «Северстали» и миллиардер Алексей Мордашов (5-е место в списке Forbes с состоянием в \$13 млрд) считает, что обвал сырьевых рынков может оказаться продолжительным и обернуться волной банкротств убыточных производителей железной руды и стали. Об этом он заявил в беседе с Bloomberg.

Вместе с тем бизнесмен отмечает, что в отрасли могут произойти структурные изменения. По его словам, в ближайшие 15 лет или раньше Китай начнет активно выпускать на рынок лом, что «может привести к смещению большей части производства в сторону электростали» от домашнего производства.

Мордашов допустил, что сейчас есть возможности для консолидации в россий-

ской сталелитейной отрасли, что позволило бы снизить издержки. Однако, отметил председатель совета директоров «Северстали», пока «никаких практических шагов» в этом отношении не делается.

«Северсталь», по словам Мордашова, может еще больше сократить расходы, но в конечном счете производительность будет зависеть от стабильности экономики. Даже если она начнет восстанавливаться в 2016 году, потребление стали в этом году не возрастет после прошлогоднего падения на 12%, сказал он.

Бизнесмен отметил также, что готов инвестировать личные средства в зарубежные активы, а также смотрит на сферу медицины и сельского хозяйства. «Я предпочитаю инвестировать в активы, которые я понимаю и где я сам смогу создавать добавочную стоимость. Я стратег, а не портфельный инвестор», — сказал совладелец «Северстали».

В начале февраля аналитики БКС предупредили о росте цен на металлопрокат. Несмотря на падение спроса в металлургии, цены на горячекатаный прокат в феврале в России повысятся на 5%, сообщили аналитики. О грядущем росте цен преду-

преждали и сами металлургические компании. Внутренние цены следуют за экспортными с отставанием в два месяца, а на глобальных рынках продолжается отскок, отмечали специалисты БКС.

Мария ЛЕЙВА
РБК, 10.02.2016 г.

Российским металлургическим компаниям повезло больше других

Новый кризис на мировом рынке стали российские компании переживают с гораздо меньшими потерями, чем их иностранные конкуренты

В то время как металлургические компании по всему миру страдают от рекордного роста китайского экспорта стали и замедления мировой экономики, российские предприятия преуспевают благодаря девальвировавшей рублю, пишет сегодня Bloomberg.

«Российские фирмы платят заработную плату и несут расходы в рублях, получая от экспорта доллары и евро», - отмечает издание.

В результате акции, например Северстали, подешевели за последний год в Лондоне всего на 23 процента, в то время как бумаги крупнейшей металлургической компании мира ArcelorMittal рухнули за этот же период на 68 процентов в Нью-Йорке.

На сегодня стоимость сталелитейной империи российского миллиардера Алексея Мордашова превышает капитализацию ArcelorMittal, контролируемой британским миллиардером индийского происхождения Лакшми Митталом. Северсталь, четвертый по величине в России производитель стали, оценивается примерно в 7 миллиардов долларов США.

Северсталь имеет один из самых высоких в мире показателей по прибыли до налогообложения и уплаты обязательных платежей (ЕБИТДА), с одним из самых низких показателей отношения чистого долга к ЕБИТДА.

Компания планирует выплатить более половины чистой прибыли заработанной в 2015 году в виде дивидендов.

По мнению руководителя отдела анализа рынка акций BCS Global Markets Кирилла Чуйко, это стало возможным в результате того, что Северсталь избавилась от убыточных активов за границей и перестала спонсировать чужие экономики.

«Естественно, основной частью успеха Северстали стал слабый рубль. Но компания также имеет сбалансированные активы, низкий уровень долга и хорошую управляемость», - рассказал Чуйко.

«Бизнес в России является более привлекательным и эффективным», - сказал Мордашов. В мировом масштабе, компании должны держать расходы на низком уровне и предлагать лучшее качество продукции и услуг, чтобы выжить, сказал он.

Steelland.ru, 10.02.2016 г.

UC Rusal увеличит выпуск глинозема на 430 000 т

Компания может отказаться от закупок глинозема и перейти на собственное сырье

В 2016 г. UC Rusal намерена инвестировать \$34,5 млн в модернизацию производства на Богословском, Уральском и Николаевском глиноземных заводах, это позволит увеличить производство глинозема на 6% до 7,8 млн т, рассказал в минувшую среду директор по глиноземному бизнесу компании Яков Ицков. Для сравнения: общие планируемые капитальные затраты UC Rusal на 2016 г. примерно \$500–550 млн, писал в обзоре Deutsche Bank по итогам телеконференции с топ-менеджментом.

Всего в 2014 г. UC Rusal произвела 7,25 млн т глинозема, говорилось в отчете компании, в 2015 г. она увеличила производство этого сырья на 143 000 т, отметил Ицков, а после модернизации компания может производить до 7,8 млн т. Больше компания производила лишь в 2011 г. (8,1 млн т глинозема), а затем

начала снижать его выпуск вслед за снижением производства алюминия (с 4,2 млн т в 2012 г. до 3,6 млн т в 2014 г.). Сейчас у UC Rusal работают глиноземные производства в Ирландии, Австрии, на Украине и в России. Два предприятия из трех на Ямайке закрыты, стоят заводы в Гвинее и в Италии.

Сейчас в структуре себестоимости алюминия на глинозем и бокситы приходится суммарно 23%. Пока стоимость глинозема была высокой, его можно было продать в Атлантике и покупать ближе к границе России для последующей переработки на заводах UC Rusal, говорит источник, близкий к компании. Производить глинозем в России было дороже из-за отсутствия качественных бокситов. Но теперь из-за девальвации рубля (курс опустился в 2 раза) и гривны UC Rusal выгоднее доза-

гружать бокситами производства в России и на Украине, чем покупать глинозем в Австралии и доплачивать за транспортировку, подчеркивает старший аналитик ТКС Partners Андрей Третельников. Спотовая цена тонны глинозема в Китае – \$243, стоимость доставки до предприятий UC Rusal – еще \$20. Теперь производство тонны глинозема в России и на Украине обойдется компании на \$63 дешевле. На 500 000 т глинозема экономия составит уже \$30 млн, подсчитал аналитик Газпромбанка Айрат Халиков.

Своп-контракты на глинозем после увеличения производства на Украине и в России сохранятся: часть глинозема компания продолжит продавать в Гвинее и на Ямайке – дальнейшее зависит от конъюнктуры, говорит источник, близкий к UC Rusal.

Виталий ПЕТЛЕВОЙ
«Ведомости», 10.02.2016 г.

«Русал» сохранил производство алюминия в 2015 году на уровне 2014 года

Крупнейший производитель алюминия в России Объединенная компания (ОК) «Русал» сохранил производство этого металла в 2015 году на уровне 2014 года. Как сообщили в компании, общий объем производства алюминия на заводах

«Русала» в прошлом году составил 3 миллиона 603 тыс. тонн.

Объем реализации алюминия в 2015 году составил 3 миллиона 638 тыс. тонн, что на 3,2 процента выше по сравнению с 2014 годом. Доля продукции с добавлен-

ной стоимостью в структуре продаж составила 43 процента.

Как отметили в «Русале», средняя цена реализации алюминия в 2015 году находилась на уровне 2 001 доллара США за тонну, что на 9,8 процента ниже по сравнению с 2014 годом.

В конце 2015 года «Русал» значительно сократил выпуск алюминия и его реализацию. Производство металла упало в четвертом квартале по сравнению с третьим на 4 процента, а физические объемы продаж – на 6,7 процента.

«Сокращение объемов реализации было обусловлено относительно высоким уровнем продаж на экспортных и внутреннем рынках в третьем квартале 2015 года, а также незначительным увеличением запасов (товаров, находящихся в пути) в четвертом квартале 2015 года для последующей реализации в первом квартале 2016 года», - пояснили в «Русале».

Компания незначительно увеличила по итогам 2015 года производство глинозема, в основном за счет зарубежных предприятий. Общий объем производства глинозема заводами «Русала» в 2015 году составил 7 миллионов 402 тыс. тонн, увеличившись на 2 процента по сравнению с 2014 годом.

Объем добычи бокситов и нефелиновой руды в 2015 году составил соответственно 12 миллионов 112 тыс. тонн и 4 миллиона 111 тыс. тонн, при этом объем добычи бокситов по сравнению с 2014 годом не изменился, а объем добычи нефелиновой руды сократился на 6,5 процентов.

В компании сообщили, что пока не планируют запуск алюминиевых заводов, остановленных в 2013 году, и рассматривают возможность сокращения производства алюминия приблизительно на 200 тыс. тонн в год.

Steelland.ru, 11.02.2016 г.

Пошлины вкатили без разговоров

ЕС обвинил российских металлургов в "несотрудничестве"

Еврокомиссия применила режим "несотрудничества" в отношении "Северстали" и НЛМК, двух основных поставщиков холоднокатаного проката в ЕС, что позволило ей установить заградительные ввозные пошлины на уровне 26%. Итоговый размер пошлин должен быть объявлен в августе — если он будет сохранен, российские металлурги могут потерять около \$300 млн в год. При этом компаниям может угрожать новое расследование Брюсселя — уже по горячему прокату.

В прошлую пятницу Еврокомиссия (ЕК) опубликовала предварительные итоги антидемпингового расследования в отношении холоднокатаного плоского проката из Китая и России и ввела временные пошлины для российских металлургов.

Ежегодно из России экспортируется в Евросоюз до 1 млн тонн холоднокатаного проката на сумму около \$300 млн, основные поставщики — это "Северсталь" Алексея Мордашова (250-300 тыс. тонн), НЛМК Владимира Лисина (около 300 тыс. тонн) и ММК Виктора Рашникова (150-200 тыс. тонн). За 11 месяцев 2015 года импорт этой продукции из России в ЕС, по данным европейского стального лобби Eurofer, составил 850 тыс. тонн.

Российские металлурги, считающие размер пошлин заградительными, возмущены тем, что Еврокомиссия проигнорировала представленные ими данные. В "Северстали" (пошлина составит 25,4%) говорят, что "были представлены в установленные сроки все антидемпинговые вопросники — от заводов-производителей

и трейдеров до поставщиков сырья, организованы и проведены проверочные визиты на предприятиях компании". Но информация и предложение "Северстали" о проведении дополнительной проверки были отвергнуты ЕК. В результате ЕК применила к компании ст. 18 базового регламента ЕС по антидемпингу ("несотрудничество"), "позволившую комиссии рассчитать запретительную предварительную пошлину, что является прямым нарушением законодательства ВТО", считают в "Северстали". В отчете ЕК указывается, что выездная проверка одной из российских компаний выявила расхождения между заявленным объемом продаж проката в период расследования и "физически возможными объемами производства с учетом складских запасов". Также эта компания не смогла представить комиссии "достоверные данные" производственных затрат. В результате комиссия рассчитывала демпинговую маржу компании на основе "доступных фактов", не принимая во внимание информацию экспортера. В таких случаях комиссия использует данные потребителей проката и ориентируется на данные других металлургов, которые она признала заслуживающими доверия, объясняет источник "Ъ" в отрасли.

В НЛМК (пошлина — 26,2%) также заявляют, что "все доводы и факты рос-

сийской стороны были проигнорированы и в ходе расследования использовались некорректные исходные данные". Источники "Ъ", знакомые с ситуацией, говорят, что к НЛМК также был применен режим "несотрудничества". Избежать этого смогла только ММК, но и для нее пошлины составят 19,8%. Хотя пошлины могут положительно сказаться на европейских активах НЛМК (850 тыс. тонн холоднокатаного проката в год), все три компании намерены добиться пересмотра методологии ЕК до вынесения финального решения в августе. При этом "Северсталь" "при вынесении окончательного решения на этих же условиях будет обжаловать дискриминационные действия комиссии ЕС".

Но металлурги опасаются, что холоднокатаным прокатом дело может не ограничиться. ЕК в пятницу заявила, что начинает три новых расследования в отношении китайской стали, включая горячекатаный прокат, и не исключено, что аналогичное расследование может начаться и в отношении российского горячего проката, говорят источники "Ъ". Его годовые поставки в ЕС составляют 1,5-2 млн тонн в год (с учетом поставок на заводы НЛМК в Европе), и новое расследование может поставить серьезный вопрос о перенаправлении поставок или снижении производства, полагают эксперты.

Анатолий ДЖУМАЙЛО
«Коммерсантъ», 15.02.2016 г.

В отрасли

Российские металлурги увеличили экспорт листа на 50% по итогам ноября

Объем совокупного экспорта российской продукции по итогам ноября 2015 г. немало снизился, до \$25,7 млрд (против \$27,4 млрд в октябре прошлого года), что следует из материалов Федеральной таможенной службы.

В то же время российские металлурги смогли нарастить экспорт черных металлов. В ноябре 2015 г. металлургические заводы и компании экспортировали 2,5 млн т черных металлов (без учета чугуна, ферросплавов, отходов и лома), что на 12% больше чем в

октябре того же года. Увеличения поставок удалось достичь за счет рынков дальнего зарубежья, поставки на них выросли на 16%, до 2,2 млн т, тогда как экспорт в страны СНГ упал на 9%.

Наиболее сильно за месяц вырос экспорт чугуна – с 289 до 593 тыс. т. Однако основной прирост объемов экспорта черных металлов произошел благодаря увеличению поставок листового проката, в ноябре металлурги экспортировали более 780 тыс. т этого проката, что почти на 50% больше, чем в октябре.

Всего же за январь-ноябрь 2015 г. отечественные металлурги отправили за рубеж 25,6 млн т проката, более 4 млн т чугуна и 63 тыс. т ферросплавов.

«Металлоснабжение и сбыт», 18.01.2016 г.

Металлурги излучают умеренный пессимизм

Они ожидают падения спроса и рентабельности в 2016 году

Российские металлурги ожидают дальнейшего падения спроса на сталь в РФ в 2016 году, хотя его темпы могут замедлиться до 3-10% с 12% по итогам 2015 года. У потребителей металла нет доступа к дешевым кредитам, российский рынок недостаточно защищен от импорта, а внутренние цены помимо курсовых колебаний и динамики глобальных цен может разогнать инфляция, говорят сталевары. По мнению аналитиков, на внутренний спрос, прежде всего, будет влиять курс рубля.

Российские металлурги начали подводить производственные итоги 2015 года: первыми отчитались НЛМК Владимира Лисина и Evraz Романа Абрамовича, Александра Абрамова и Александра Фролова. Поскольку у компаний разный продуктовый профиль в металлургии: у НЛМК основную выручку приносит

плоский прокат, у Evraz — сортовой прокат, то и динамика выпуска стали у них несколько отличается в зависимости от спроса в различных секторах. Так, общее производство стали НЛМК составило 15,85 млн тонн, оставшись на уровне 2014 года, продажи выросли на 5%, до тех же 15,86 млн тонн, при этом доля продаж в РФ упала до 39% с 43% годом ранее. Именно рост экспортных поставок позволил НЛМК сохранить объемы, а сегмент сортового проката (есть только на российских активах компании) упал в продажах на 10% на фоне рухнувшего на 17% потребления. У Evraz выпуск стали в 2015 году сократился на 8%, до 14,3 млн тонн с учетом деконсолидации завода Evraz Highveld Steel and Vanadium (без этого фактора упал на 5%). Производство проката в РФ и Казах-

стане у Evraz снизилось примерно на 9% (преимущественно из-за падения продаж в РФ), производство в Северной Америке — на 12%, на Украине, напротив, выросло на 2% за счет спроса на полуфабрикаты в стране и за ее пределами (цифры продаж Evraz не раскрывает).

По оценкам Олега Петропавловского из БКС на основе средних цен реализации Evraz и объемов продаж компании, как правило, совпадающих с объемами производства, ее выручка за второе полугодие 2015 года может составить около \$3,8 млрд (снижение на 21,5% к первому полугодю), выручка за весь 2015 год — около \$8,7 млрд (падение на 23%). Годовую же выручку НЛМК без раскрытых цен реализации в четвертом квартале подсчитать проблематично, говорит аналитик (за девять месяцев

2015 года выручка НЛМК составила \$6,37 млрд, упав год к году на 21%).

В целом в 2015 году спрос на сталь в России упал на 12%, говорят в «Северстали», отмечая «значительный разброс динамики по отраслям»: трубники увеличили потребление, тогда как в автопроме, строительном секторе и машиностроении было значительное падение. По оценкам НП «Русская сталь», объединяющего металлургов, в 2015 году потребление стального проката в РФ составило около 40 млн тонн против 45 млн тонн в 2014 году. В 2016 году российские металлурги не ждут серьезного улучшения ситуации. «Северсталь» прогнозирует, что темпы падения спроса в РФ «значительно снизятся — до 2–3% на фоне восстановления ВВП». С замедлением темпов «в зависимости от монетарной и тарифной политики правительства и скорости мер, принимаемых для поддержания спроса» согласны и в НЛМК. Но заместитель гендиректора по финансам и экономике ММК Сергей Сулимов сказал “Ъ”, что снижение спроса на металл в России может достичь 10% (даль-

нейшее падение возможно, например, в строительстве из-за отсутствия инвестиций). Источник, близкий к Evraz, полагает, что снижение глобальных цен и спроса может продлиться еще два года. Кроме того, в НЛМК отмечают, что российские сталевары столкнутся с высокой инфляцией затрат, связанной с ростом тарифов госмонополий, на спрос повлияют «запретительно высокие ставки» по кредитам для потребителей металлопродукции, слабая защита внутреннего рынка от импорта, высокий уровень экспорта из Китая и «неоправданный протекционизм на экспортных рынках» (эти факторы отмечают и другие российские металлурги).

В 2015 году мировые цены на сталь упали на 35%, отмечают в «Северстали». Сергей Сулимов допускает, что у российских металлургов возможно снижение экспортных цен от уровня декабря 2015 года еще на 10–20% с постепенным восстановлением во второй половине 2016 года. Основные факторы, влияющие на динамику цен, это перепроизводство железорудного сырья, обуславливающее низкие цены на него, и пере-

производство металла в Китае, подталкивающее КНР к росту экспорта, отмечает господин Сулимов. Но в целом российские металлурги могут сохранить 15–22% рентабельности по EBITDA, полагает он (у ММК по итогам третьего квартала — 28,6%, у НЛМК — 25%, у «Северстали» — 31,5%). В НЛМК говорят, что «значительного восстановления рентабельности в секторе ожидать не стоит, но исключительно важно то, как компании подготовились к затяжному кризису в металлургии». Владимир Сергеевский из Barclays в обзоре 12 января писал, что EBITDA сталеваров РФ в 2016 году может снизиться на 30–36%. Он отмечал также риск девальвации рубля для российских металлургов. Олег Петропавловский согласен, что для российских сталеваров многое зависит от курса нацвалюты: если рубль будет укрепляться, это простимулирует спрос на внутреннем рынке. При этом доходность экспортных продаж российских металлургов при текущем курсе и низких ценах на металл уже хуже, чем в 2015 году, добавляют в БКС.

Анатолий ДЖУМАЙЛО
«Коммерсантъ», 19.01.2015 г.

Рубль спас металлургов

Ослабевший рубль повысил рентабельность российских металлургов, которая в конце года опустилась до 3–4%

К концу 2015 г. металлурги стали получать меньше денег от экспорта за рубеж. Маржа на уровне EBITDA от экспорта, например, проката снизилась до 3–4% (см. график), металлурги начали продавать продукцию почти по себестоимости. Кроме того, внешние рынки с начала 2015 г. стали закрываться: антидемпинговые расследования инициировали некоторые страны, в том числе Канада, США и Европа. Ущерб, нанесенный отечественным металлургам этими мерами, Минэкономразвития оценивает в \$1,1 млрд.

Металлургам пришлось бороться друг с другом за внутренний рынок: цены на арматуру с начала октября упали на 26% до 17 923 руб. за тонну, на горячекатаный и холоднокатаный прокат – на 11 и 4% до 20 857 и 26 935 руб. соответственно, по данным «Металл эксперта». Только за вторую неделю декабря падение составило 10–15%, писал в обзоре БКС.

Падение цен могло запустить цепную реакцию и спровоцировать неконтролируемый демпинг цен, писал БКС. Это могло бы привести к снижению запасов металлургической продукции, сокращению мощностей и увольнению персонала, считает аналитик RMG Андрей Третельников. Ценовая конкуренция могла бы привести к значительному падению цен на сталь в России, из-за чего российская черная металлургия оказалась бы неспособной продолжать инвестиционные программы, отмечает аналитик Газпромбанка Айрат Халиков. Но, по его мнению, это нереалистичный сценарий.

«Обесценившийся рубль еще больше снизил себестоимость металлургической продукции и позволил сталеварам увеличить доходность от продаж на внешнем рынке. Экспорт стал выгодней, именно поэтому отечественным компаниям пока нет нужды бороться за внутреннего потребителя», – говорит аналитик БКС Кирилл Чуйко. Сталь теперь дешевле медленнее, свидетельствуют данные «Металл эксперта», сейчас это 5–7% в неделю. По словам Третельникова, если курс рубля сохранится в диапазоне 70–80 руб./\$, это даст отечественным сталеварам запас прочности по себестоимости еще на год. На мировом рынке главными конкурентами российских металлургов остаются китайские, в России – казахская и украинская сталь (ввозится через Казахстан), говорит Халиков.

Компании начинают готовиться к трудностям. Evraz уже перевел на неполную рабочую неделю административный состав и ремонтный персонал на ЗСМК, а на НТМК, «Евразруде» и Качканарском ГОКе такие меры только обсуждаются, говорили «Ведомостям» несколько работников предприятий. Несколько собеседников сказали, что ЗСМК может быть переведен в режим простоя в случае неполной загрузки.

«Наблюдаемое снижение цен на внутреннем рынке происходит в рамках общего глобального тренда», – говорит представитель «Северстали». Его коллеги из ММК и НЛМК отказались дать комментарии, а представитель Evraz не ответил на вопросы «Ведомостей».

Виталий ПЕТЛЕВОЙ
«Ведомости», 19.01.2016 г.

Россия сократила импорт проката более чем на четверть за 11 месяцев 2015 г.

По итогам 11 месяцев 2015 г. Россия сократила совокупный импорт товаров более чем на треть – до \$ 167 млрд.

Импорт черных металлов (без учета чугуна, ферросплавов, отходов и лома) снизился в меньшей степени – на 27,8%, до 3,7 млн т. Основное снижение поставок пришлось на страны СНГ, они сумели экспортировать на 800 тыс. т меньше, чем за 11 мес. 2014 г.

Активное развитие трубной промышленности в России и девальвация рубля позволили сократить импорт этой продукции на 42,1%, до 368 тыс. т, при этом поставки стальных труб из СНГ сократились в половину.

В структуре совокупного российского импорта доля металлов и изделий из них в торговле со странами дальнего зарубежья составила 5,7%, а СНГ – 12,5%.

«Металлоснабжение и сбыт», 20.01.2016 г.

Уже до стали

Турецкие контрсанкции начнутся с российского горячего проката

Турция впервые может ответить на российские санкции, введенные почти два месяца назад. В декабре прошлого года Анкара лишь намекала на возможность таких шагов, но теперь она готовится утвердить антидемпинговые пошлины до 13,66% для российских металлургов. Этот уровень значительно выше, чем турецкие августовские расчеты в отношении импорта проката из РФ. Источники в отрасли полагают, что антидемпинговое расследование свелось к чистой политике, учитывая, что дешевый украинский импорт из него вовсе исключен.

Министерство экономики Турции в пятницу 22 января опубликовало окончательные итоги антидемпингового расследования по импорту горячекатаного проката в страну, согласно которым российские металлурги получали демпинговую маржу до 13,66%. Также демпинговая маржа установлена у металлургов из Китая, Словакии и Японии. На основе отчета в феврале должно приниматься решение о размере антидемпинговых пошлин для

экспортеров, которые, как правило, полностью соответствуют размеру насчитанной демпинговой маржи.

Расследование началось в январе 2015 года по заявлению местных металлургов, обвинявших экспортеров из КНР, России, Украины, Японии, Франции, Румынии и Словакии в демпинге. В 2012-2014 годах Турция ежегодно импортировала около 3 млн тонн горячекатаного проката в среднем на \$1,8 млрд в год, в 2015 году импорт вырос до 4,3 млн тонн на \$2,15 млрд, указано в документе. При этом страны, подозреваемые в демпинге, до 2015 года ежегодно поставляли 1-1,3 млн тонн (35-40% импорта), а в 2015 году продали на турецком рынке уже 2,3 млн тонн на \$1,17 млрд (53,3%).

Российские поставки занимают 19,2% от общего импорта горячекатаного проката в Турцию, указывает министерство, их доля существенно больше импорта из других стран: так, поставки из Китая занимают всего 4,3% импорта, из Словакии — 5,5%. Исходя из данных министерства,

в 2015 году Россия экспортировала в Турцию 825 тыс. тонн горячекатаного проката на \$413 млн. Эту продукцию поставляют в Турцию ММК Виктора Рашникова, НЛМК Владимира Лисина и "Северсталь" Алексея Мордашова. При этом ММК — крупнейший поставщик, поскольку горячий прокат как сырье идет на местный завод ММК Metalurji, где с ноября 2012 года прекращена выплавка стали и, соответственно, выпуск горячего проката. Объемы поставок в Турцию в ММК сейчас не называют, но за девять месяцев 2015 года ММК Metalurji выпустил 384 тыс. тонн проката с покрытиями, за 2014 год — 690 тыс. тонн. "Северсталь" в 2014 году экспортировала в Турцию 50 тыс. тонн горячекатаного проката, актуальные цифры за 2015 год в "Северстали" и НЛМК не раскрывают.

Министерство экономики Турции насчитало демпинговую маржу ММК на уровне 13,66%, НЛМК — 9,42%, "Северстали" — 12,43%. В ММК заявили, что поставки осуществляются "по рыночным ценам в строгом соответствии с национальным и международным законодательством", и компания "задействует все законные средства для того, чтобы оспорить решение по вводу антидемпинговых пошлин". В НЛМК и "Северстали" говорят то же.

При этом в "Северстали" указывают, что предварительное решение Министерства торговли Турции в августе 2015 года, которое основывалось на данных компании, показывало отсутствие демпинга с ее стороны, а в отчете Минэкономики произошла замена себестоимости "Северстали" на данные других стран, "что является несправедливым, нарушающим законодательство фактом". В отчете Минэкономи-

ки Турции говорится, что некоторые "нюансы" расходов российских металлургов, в частности затраты на сырье, привели к тому, что эти расходы нельзя признать "рациональными", министерство использовало в расчетах для России себестоимость производителей в "странах-аналогах" — Словакии, Румынии и самой Турции.

Ряд собеседников "Ъ" в отрасли уверены, что замена методологии обусловлена напряженными политическими и экономическими отношениями между Россией и Турцией после того, как в конце ноября турецкие военные сбили российский Су-24. При этом пока санкции в отношении турецкого бизнеса ввела только Россия, Турция лишь намекнула на возможность ответных шагов. "Каких-то защитных мер в отношении российской продукции, кроме металлопроката, пока не предполагается", — подтверждает источник "Ъ", знакомый с торговыми переговорами стран. Но один из собеседников "Ъ" указывает, что "самый дешевый и проблемный украинский импорт исключили из-под меры, расследование свелось к чистой политике". Впрочем, пошлины для китайского металлопроката выше, чем для российского (до 18%), и говорить об ограничении исключительно российского экспорта нельзя, указывает другой собеседник "Ъ".

Кирилл Чуйко из БКС отмечает, что сравнивать Россию и другие страны Восточной Европы по себестоимости сырья у металлургов нелогично, поскольку в РФ, в отличие от европейских стран, есть масштабная добыча коксующегося угля и железной руды. Но поскольку на российский горячекатаный прокат приходится пятая часть импорта этой продукции, а за

последние пару лет рубль вдвое подешевел к доллару, металлурги РФ, безусловно, стали гораздо конкурентоспособнее турецких производителей и большинства других экспортеров, говорит господин Чуйко. По его мнению, если антидемпинговые пошлины будут введены, они могут подтолкнуть ММК к более активным поискам покупателя на ММК Metalurji и сделать компанию Виктора Рашникова

уступчивее в вопросе цены актива. Заместитель гендиректора по финансам и экономике ММК Сергей Сулимов говорил в ноябре 2015 года, что цена завода "должна быть близка к сумме, которую мы проинвестировали", но компания получает предложения до \$1 млрд. Источник "Ъ", близкий к ММК, отмечает, что вопрос о продаже актива не стал более острым.

Анатолий ДЖУМАЙЛО
«Коммерсантъ», 25.01.2016 г.

Россия вернулась в топ-5 производителей стали

Производственные итоги года для российской металлургии можно оценить как удачные. Несмотря на серьезное снижение потребления в ключевых для отрасли строительстве и металлоемком машиностроении, объемы производства по агрегированным товарным группам сократились незначительно.

В 2015 г. отечественные металлурги выплавляли 69,4 млн т (-1,8% г/г). По расчетам WSA (World Steel Association), этот показатель позволил России обойти Южную Корею и занять 5-е место в списке ведущих металлургических стран мира.

Производство проката уменьшилось на 1,5%, до 60,3 млн т. Основной фактор уменьшения производства проката – спад инвестиционной активности в российском строительстве. По итогам прошлого года Россия выпустила 18,6 млн т сорта, что на 8,3% меньше, чем в 2014 г.

Выпуск г/к листа вырос на 2,2%, до 19,4 млн т из-за

высокого спроса на ТБД и наращивания экспорта ведущими металлургическими компаниями страны. Выпуск х/к проката уменьшился на 3,7%, до 8,3 млн т. Существенно выросло производство заготовки для экспортных поставок – до 13,8 млн т (+5,8% г/г).

Еще одним сегментом роста стал оцинкованный прокат. Отечественные металлурги нарастили производство оцинковки на 9,2%, при этом в целом выпуск листа с покрытиями снизился на 2,9%.

«Металлоснабжение и сбыт», 26.01.2016 г.

Европа не отстанет от стали

Евросоюз может ввести антидемпинговые пошлины в отношении российского холоднокатаного проката – 26%, пишет Reuters со ссылкой на близкие к Еврокомиссии источники. Комментировать эту информацию представитель Еврокомиссии отказался, пояснив, что предварительные пошлины могут быть известны 14 февраля, а решение о постоянных пошлинах будет вынесено 12 августа.

Антидемпинговое расследование в Европе началось в мае 2015 г. по заявлению отраслевой ассоциации Eurofer (объединяет 25% европейских металлургических компаний), в нее входят в том числе ArcelorMittal, Evraz и НЛМК. Из заявки в Еврокомиссию следует, что «нет достоверных данных о ценообразовании на внутреннем рынке в России», а вывод о возможном демпинге Eurofer делает на

основании видимой разницы между стоимостью металла в России и экспортной ценой. В демпинге Eurofer заподозрила также китайских производителей. На Россию, Украину и Китай приходится 60% импорта металлургической продукции в Европу, отмечается в обзоре Eurofer. Организация отмечает, что с началом расследования импорт в Евросоюз из России и Китая вырос.

За 2014 г. Россия поставила в Европу 353 358 т холоднокатаного проката на \$210 млн, по данным таможенной статистики России, в 2015 г. – 456 629 т на \$201 млн. Основные поставщики – «Северсталь» Алексея Мордашова и НЛМК Владимира Лисина. Продажи всего ассортимента металлургической продукции в Европе принесли «Северстали» 17% выручки за девять месяцев 2015 г. (\$850 млн), НЛМК – 20,4% (\$1,3 млрд), следует из корпоративных презентаций компаний.

Цена подозрений

\$1 млрд – так Минэкономразвития оценивает убытки российских металлургов от введения антидемпинговых пошлин в отношении российской стали

Пошлины для аналогичной китайской стали составят 16%, говорят источники Reuters. Себестоимость российских производителей холоднокатаного проката ниже, чем в Китае, считает аналитик БКС Кирилл Чуйко. Рубль в сравнении с началом 2014 г. подешевел почти в два раза до

83,97 за евро, а юань – на 16,6% до 7,2 за евро, по данным Bloomberg.

Неделю назад Турция изменила методику расчета демпинговой маржи для российской стали. Министерство экономики Турции сочло, что российское сырье слишком дешевое, и решило применить «разумную проекцию», предложив пошлину в 13,66%. Из документа следует, что демпинговая маржа у ММК составляет 13,66%, у НЛМК – 9,42%, а у «Северстали» – 12,43%. Антидемпинговые расследования за минувший год в отношении российской стали вели или собираются вести США, Украина, Индия, Иран, Таиланд и Индонезия, говорится в документах «Русской стали».

С европейскими антидемпинговыми пошлинами россиянам возить холоднокатаный прокат будет невыгодно, а продавать недопоставленное на экспорт в России некому, считает аналитик Газпромбанка Айрат Халиков: «Строительство и автомобилестроение стагнируют, так что придется сокращать выпуск и снижать загрузку предприятий, но это не критично – загрузка мощностей сейчас 90%».

Представители НЛМК и «Северстали» от комментариев отказались. Последний отметил лишь, что компания принимает участие в расследовании и пытается доказать отсутствие как демпинга, так и ущерба местным производителям.

Виталий ПЕТЛЕВОЙ
«Ведомости», 29.01.2016 г.

Россия и Китай напугали Европу сталью

Страны ЕС требуют жесткой защиты своих металлургов

Правительства семи стран ЕС, включая Германию, Великобританию и Францию, потребовали от Еврокомиссии ужесточить механизмы торговой защиты в связи с большими объемами стали, импортируемой из Китая и России. Россий-

ские и китайские металлурги вместе с Украиной закрывают около 60% импорта стали в ЕС, и местные производители давно бьют тревогу, инициируя защитные расследования.

Министры семи стран Евросоюза

(Германии, Италии, Великобритании, Франции, Польши, Бельгии и Люксембурга) 5 февраля отправили совместное обращение в Еврокомиссию, в котором призывают регулятор усилить контроль за импортом стали из Китая и России. Об этом сообщила Financial Times, приведя в статье копию письма министров. В обращении говорится, что "власти ЕС не должны оставаться пассивными на фоне растущих сокращений рабочих мест и сворачивания производства, что в совокупности несет в себе риск потенциально-го коллапса в европейской сталелитейной промышленности". Министры призывают ЕК провести реформу системы защитных торговых механизмов, чтобы она работала быстрее, прозрачнее и эффективнее. Кроме того, в письме содержится призыв провести расследование в отношении ценовой политики импорта в ЕС горячего проката из Китая. Обсудить защитные меры членам ЕК министры предлагают на конференции по энергозатратным отраслям 15 февраля.

По данным европейского стального лобби Eurofer, в 2015 году импорт стали в страны ЕС составил около 5,3 млн тонн (экспорт — около 5 млн тонн), причем на Россию, Китай и Украину приходится около 60% импорта. Против холоднокатаного плоского проката из РФ и Китая уже

ведется антидемпинговое расследование и, по данным Reuters, предварительные пошлины для российских металлургов могут составить 26%, для китайских — 16%. Кроме того, в январе Турция резко пересмотрела возможный ущерб от импорта российского горячекатаного плоского проката, сочтя, что размер демпинговой маржи сталеваров РФ доходит до 13,66% (см. "Ъ" от 25 января). В деньгах объем поставок продукции под расследованиями ЕК и Турции у российских компаний составляет около \$700 млн.

В НЛМК Владимира Лисина "Ъ" сказали, что возможные ограничения в отношении импорта плоского проката в ЕС скорее положительно отразятся на европейских предприятиях группы, которые сейчас недозагружены. "Вместе с тем, несмотря на положительный эффект для наших заводов мы в целом негативно оцениваем антидемпинговую тенденцию в ЕС", — говорят в НЛМК. Там заявляют, что поставляют металл в Европу по рыночным ценам, в том числе на свои прокатные активы в ЕС. В "Северстали" "Ъ" сообщили, что экспортные поставки компании идут в соответствии с правилами международной торговли, поэтому любые заградительные пошлины в ее отношении там считают "безосновательными".

Анатолий ДЖУМАЙЛО, Евгений ХВОСТИК
«Коммерсантъ», 8.02.2016 г.

Социально-экономическое положение в стране

Бизнес готовится к сокращениям сотрудников

и неполной рабочей неделей

На фоне растущей безработицы в случае затяжного кризиса работодателям придется сокращать персонал и вводить неполную	рабочую неделю при сохранении текущих зарплат сотрудников, заявил сегодня на встрече министров труда стран БРИКС пред-	ставлявший работодателей президент РСПП Александр Шохин. В Минтруде РФ проблему на рынке труда признают, но заявляют,
--	--	---

что рост безработицы при переходе в формат неполной занятости будет не-большим.

Несмотря на то что тема проходящей в Уфе встречи министров труда и занятости стран БРИКС заявлена как «Политика создания качественных рабочих мест и обеспечения доступной занятости», речь на ней шла в большей степени о растущей безработице и о будущих сокращениях работников.

Президент Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) Александр Шохин заявил, что в случае продолжения кризиса в течение 2016 года компании будут вынуждены вводить неполную рабочую неделю и сокращать персонал. «Некоторым компаниям придется не просто прекратить наем новых сотрудников, но и вводить такие инструменты регулирования занятости, как неполная рабочая неделя, правда, при сохранении

номинальных затрат. Возможно и сокращение персонала по ряду направлений»,— сказал Александр Шохин.

В кризис 2008–2009 годов такими инструментами работодатели активно пользовались, предпочитая снижать зарплаты, но не увольнять работников.

Оптимизм в участников мероприятия вселял глава Минтруда Максим Топилин. Он хоть и отметил, что за последний год уровень безработицы увеличился, но все же назвал этот рост «небольшим». «В принципе в Российской Федерации достаточно низкая безработица, и мы находимся в пределах 5,5%»,— сказал министр. «Нет предпосылок для серьезных сокращений, но это не означает, что мы не должны принимать меры. На предприятиях возникают различные ситуации, за ними надо наблюдать, смотреть, чтоб ситуация не выходила из-под контроля. Показатели

трудоустроенных в режиме неполной занятости почти в 10 раз ниже, чем в кризис 2009 года»,— заявил господин Топилин.

Председатель Федерации независимых профсоюзов России (ФНПР) Михаил Шмаков заявил, что, если Центробанк и Минфин сохранят текущую кредитную политику, в России возможен «обвальная» безработица. По данным ФНПР, безработица по методологии МОТ в России уже сейчас выше официальных данных и составляет порядка 7%. А с учетом рынка неформальной занятости в России, долю которого участники встречи оценили в 20% экономически активного населения (15 млн человек), численность безработных еще выше. Сегодня Росстат опубликовал данные, согласно которым уровень безработицы в декабре 2015 года составил 5,8%.

Дарья НИКОЛАЕВА
«Коммерсантъ», 25.01.2016 г.

Зарплаты ждут самых лучших

В 2016 году, по статистике компании Superjob, пятая часть российских компаний планирует увеличение расходов на персонал — к ним относятся зарплаты и компенсации, затраты на рекрутинг, обучение сотрудников, корпоративные мероприятия и т. п. В 39% организаций HR-бюджет останется на уровне 2015 года, а еще в 40% — сократится. Среди крупных

компаний больше как предприятий, планирующих увеличение HR-бюджета (26%), так и компаний, сокращающих затраты на персонал (44%), а ситуация в малом бизнесе и компаниях с персоналом от 100 до 1000 человек аналогична среднерыночной. Чаще всего планируют рост HR-бюджета строительные и транспортные организации (по 30%), на его сокра-

щение чаще всего идут банки: почти две трети из них будут экономить на кадрах в 2016 году.

За 2015 год, по оценке Superjob, зарплаты в среднем выросли на 3,4%, динамика зависела от сферы — наибольший прирост был зафиксирован в ИТ (+4,8%) и строительстве (+4,2%), а предложения в сфере управления персоналом увеличились всего на 1,8%. По оценке же компании HeadHunter, динамика окладов по РФ в целом была отрицательной (-1,06%), хотя в отдельных отраслях был рост, таких как информационные технологии (+9%), производство товаров народного потребления (+5%), машиностроение (+5%) и финансовый сектор (+3%). Сильнее всего, по оценке экспертов HeadHunter, зарплаты упали в гостиничном бизнесе (-9%) и нефтегазовой сфере (-2%). При этом на повышение зарплаты, которое могло бы компенсировать уровень инфляции за год

(то есть было бы выше 15%), могли рассчитывать только непосредственно первые лица компании и руководители подразделений. У линейных руководителей и специалистов индексация в среднем не превышала 5%. "Относительно существенное повышение зарплат могло ожидать сотрудников только в конце 2015 года, но даже в этом случае оно будет значимо только в абсолютных цифрах — как попытка работодателей дотянуть зарплаты в коллективах до уровня выросших расходов", — возражает управляющий партнер агентства "Контакт" Марина Тарнопольская. По ее словам, в течение года повышать зарплаты будет менее половины компаний, и рассчитывать на это могут только наиболее перспективные сотрудники. "20% предприятий, по нашим данным, отказались от индексации зарплат на этот год полностью", — говорит она.

Анастасия МАНУЙЛОВА
«Коммерсантъ», 26.01.2016 г.

Возьмите, что хорошо лежит

Экономике РФ грозит новая распродажа запасов

Первое опережающее исследование промышленности РФ в январе 2016 года фиксирует растущий разрыв ожиданий компаний и спроса на их продукцию. Сверхплановое накопление запасов продукции с последующей их распродажей обеспечило в 2014 году потерю около 0,5% ВВП. В 2015 году потенциальный вклад того же эффекта оценивался в минус 2,7% ВВП, но де-факто был, вероятно, слабее —

что может усугубить давление запасов на экономический рост в первой половине 2016 года.

"В условиях слабого и относительно стабильного спроса попытки промышленности нарастить объемы производства приводят к росту избыточности запасов готовой продукции, негативной корректировке планов выпуска и инвестиционных намерений", — говорится в опубликованном вчера бюллетене

конъюнктурных опросов ИЭП имени Егора Гайдара. В январе доля компаний, которые считают текущий объем продаж "нормальным", снизилась до 42% — минимума с 2009 года (еще в августе она равнялась 59%). Хуже всего удовлетворенность спросом в легкой промышленности (12%, среднее значение четвертого квартала 2015 года — 30%), строительстве (18% против 20%) и черной металлургии (23%

против 25%). Одной из причин разочарования промышленности в объемах спроса стали, вероятнее всего, попытки увеличения выпуска, считают в ИЭП. Планы предприятий резко ухудшились, свидетельствуя о возможном новом витке промышленного спада.

Все больше респондентов ИЭП констатируют рост избытка запасов готовой продукции. В январе показатель вырос сразу на 3 пункта (на 6 пунктов с ноября 2015 года) достигнув плюс 10 пунктов. Авторы исследования убеждены, что "налицо формирование негативного тренда", хотя и считают текущий показатель "скромным для объявленного кризиса"

— в 2009 году баланс оценок достигал 25 пунктов.

Компании так и не дождались роста спроса в конце 2015 года (на чем настаивали чиновники экономического блока правительства), и это заставило их резко менять инвестиционные планы. В январе 2016 года они рухнули сразу на 20 пунктов после роста на 12 пунктов в декабре 2015 года. К сокращению инвестиционных проектов (самой популярной кризисной стратегии) в начале года прибегли очень крупные предприятия, во второй половине 2015 года излучавшие самый заметный инвестиционный оптимизм. Частота упоминаний неуверенности в оживлении экономики РФ как ограничителя инвести-

ности выросла с 25% до 35%.

Напомним, резкое снижение запасов стало основным фактором просадки ВВП в четвертом квартале 2014--первом квартале 2015 года. В 2014 году его вклад в динамику ВВП оценивался на уровне минус 0,5%, а в 2015 году прогнозировался Минэкономки на уровне минус 2,7%. Вероятно, реальное снижение запасов оказалось меньшим: компании еще ставили на возобновление спроса. Очередная волна распродажи запасов в таком случае придется на первую половину 2016 года, что еще сильнее ухудшит итоговую цифру экономического роста.

Алексей ШАПОВАЛОВ

«Коммерсантъ», 28.01.2016 г.

Бедность не порог

Как граждане реагируют на падение реальных доходов

Картофель, капуста, свекла и макароны — в условиях падения реальных доходов все большим спросом у россиян пользуются самые простые продукты. Но совсем отказывать себе в пирожных в планы граждан пока не входит.

Если нестабильность экономической ситуации становится общепризнанным фактом (или, по крайней мере, фактом, который признают 85% респондентов Sberbank CIB), это еще не значит, что россияне начинают беспокоиться проблемы экономического роста — все ровно наоборот: сейчас эти проблемы беспокоят их даже немного меньше, чем год назад (17% против 19% в декабре 2014-го). Не то населе-

ние уже привыкло, что экономика все время куда-то падает, не то считает эту головную боль исключительной компетенцией правительства, не то придерживается умиротворяющего мнения, что нет никакой российской экономики — чего о ней беспокоиться. Есть куда более понятные рядовым гражданам поводы для тревоги.

Беспокоиться можно о росте цен, 64%

так и делают. Даже двузначная инфляция (12,9% в 2015 году по России в целом, 14,2% в Москве) бледнеет перед осознанием, что многие товары и услуги, в частности 290 из отслеживаемых Росстатом 510, дорожали еще быстрее. Мороженые овощи прибавили в цене 46% (декабрь к декабрю), апельсины — 48%, сухофрукты — 63%, чеснок — 75%. Подешевели — хотя бы символически — капуста, свекла, морковь, картофель, мобильная связь, поездки на такси (всего 19 позиций).

Можно опасаться безработицы (56%), даже если пока она составляет всего 5,8% — это немного, тем более для экономики в состоянии рецессии. За 2015 год количество безработных выросло на 452 тыс., до 4,4 млн человек (по методологии МОТ). Компании по-прежнему предпочитают сокращать не кадры, а расходы на оплату труда, да и то не слишком активно. По данным Лаборатории конъюнктурных опросов Института экономической политики имени Гайдара, 72% руководителей промпредприятий вообще полагают, что платят своим сотрудникам "нормальные зарплаты" (для сравнения: в кризис 2009-го — 37%, тогда как 59% признавали, что платят недостаточно).

Наконец, можно печалиться, что легче станет еще не скоро — это особенно неприятно, если учесть падение реальных зарплат в 2015 году на 9,5% (в том числе в декабре на 10% год к году). Правда, по данным ООО "инФОМ", 13% респондентов все еще надеются в 2016 году увидеть повышение уровня жизни населения, но это они напрасно. Как отмечает аналитик Райффайзенбанка Мария Помельникова, рост номинальных зарплат продолжает замедляться, и в декабре 2015-го "достиг абсолютного минимума в 1,6% год к году" (в целом за год — 4,6%). С учетом секвестра бюджета в 2016 году номинальные

заработки рискуют вырасти еще слабее, тогда как инфляция останется высокой: большинство прогнозов — в районе 9%. В общем, есть смысл приготовиться к развитию событий по сценарию "от плохого к худшему".

Трудности сбережения

Подготовка к худшему предполагает создание "подушки безопасности", и, судя по банковской статистике, какая-то часть граждан в этом преуспела. По данным за 11 месяцев 2015-го, средства населения в банках выросли на 10,7% (на 1,9 трлн руб., в 2014 году было снижение на 400 млрд), причем доля доходов, направляемых на банковские счета, оказалась такой же, как в 2013 году — 4,2% (в 2014-м — минус 1%), указывает директор Центра структурных исследований ИЭП Михаил Хромов (см. "Оперативный мониторинг" РАНХ, ИЭП и ВАВТ N19).

Картину, однако, омрачают два факта. Во-первых, граждан, имеющих сбережения (по данным "инФОМа", в среднем этим словом сейчас называют сумму от 168 тыс. руб.), становится все меньше. Доля таких респондентов в 2015 году составила 35%, что "чуть меньше, чем в 2014 году (37%)", а доля "целенаправленно и устойчиво осуществляющих сбережения" — 12% против 15% в 2014-м. Кроме того, с осени начала расти доля тех, кому ничего не удалось отложить за последний месяц (с 66% в июле 2015-го до 72% в декабре), и тех, кто тратит сбережения на текущие нужды. В том, что начали это делать "в последний месяц", в декабре признались 9%. Из опроса ВЦИОМа следует, что в целом расходуют сбережения на повседневное потребление 26%.

Во-вторых, те, кому удается что-то откладывать, часто делают это не от избытка денег — по данным "инФОМа", 85%

россиян не хватает либо на еду (10%), либо на одежду (30%), либо на бытовую технику (45%), с осени 2014-го их доля увеличилась на 5 п. п. Рост их сбережений — результат неуверенности в будущем, и значку они пополняют, вычеркивая из планов приобретение чего-то, без чего пока можно обойтись, раз покупка не по карману. Итог печален и для торговли (спад за год в целом 10%; в декабре — 15,3%), и для поставщиков услуг.

Очевидной жертвой стали туристические поездки: по оценкам Ассоциации туроператоров России (АТОР), в новогодние каникулы снижение выездного турпотока составило 30-35% по сравнению с прошлым годом, а внутренний туризм вырос довольно слабо (6-10%). Просел автомобильный рынок (за январь--ноябрь, по данным Ассоциации европейского бизнеса, на 34,5% год к году, в ноябре на 42,7%), упали продажи других товаров длительного пользования. Впрочем, у 15% россиян, которые, по опросам Sberbank CIB, совершили внеплановые покупки бытовой техники и электроники под влиянием девальвационной паники конца 2014 года, нужда в новом холодильнике или стиральной машине, вероятно, возникнет не скоро. Спад в этом сегменте, декабрь 2015-го к декабрю 2014-го, составляет от 40% до 56% (данные Росстата по торговым организациям, без учета малого бизнеса). Выросли только продажи мобильных телефонов (5,5%).

Экономия повседневности

На повседневных расходах тоже приходится экономить — хотя, по данным Nielsen, это относится главным образом к товарам "не первой необходимости". Например, за первые три квартала 2015-го на 9% сократились продажи средств для укладки и на 8% — средств по уходу за телом и руками, а также кондиционеров

для волос, рассказывает Фируза Кожагельдина, директор "Nielsen Россия" по работе с компаниями непродовольственного рынка. Потребители проявляют больший интерес к собственным маркам (private label) — они всегда дешевле, и по некоторым категориям вроде зубных щеток рост private label составляет более 150%. Большим спросом стали пользоваться большие упаковки. "При покупке шампуня россияне все чаще предпочитают бутылку 400 мл вместо 250 мл. Это еще один способ экономии", — указывает эксперт.

Впрочем, падение продаж непродовольственных товаров на 10,7% по итогам 2015 года выглядит, с учетом ажиотажа 2014-го, не так пугающе, как спад на 9,2% в продовольственном сегменте. Экономить на продуктах пытаются 70% россиян (данные Sberbank CIB). Если год назад в чеке было в среднем 6-8 позиций, теперь их скорее 6, говорит директор по взаимодействию с органами государственной власти X5 Станислав Наумов. По его словам, люди ищут промоакции и "ходят из магазина в магазин, добирая корзину промотоварами", а сети, чтобы удержать покупателя, некоторые товары продают даже ниже себестоимости: "Перед Новым годом так было с фруктами — с бананами, например".

Однако экономия достигается не только за счет поиска промоакций и отказа от дорогих брендов, но и за счет изменения продуктовой корзины. По данным скан-панели домохозяйств "Ромира" — Romir Scan Panel, потребление рыбы и морепродуктов сократилось на 12% (рост цен в среднем в категории на 20%), мяса — на 2,5% (рост цены в среднем на 15%). Место говядины в магазинной тележке все чаще занимает курица, позволяют утверждать данные Росстата: в декабре 2015-го про-

даже в категории "мясо птицы" выросли на 3,5% к декабрю 2014-го, а в категории "мясо животных" — упали на 6,3%.

Естественно, снизился спрос на сыры, и качество, и цена которых после запрета импорта из стран ЕС оставляют желать лучшего. По данным "Ромира", потребление твердых сыров упало на 10%, и не из-за того, что их стали покупать в меньших объемах, а из-за того, что в принципе стали покупать реже, уточняет руководитель панельного департамента "Ромира" Инна Афанасенко. Покупатели ищут спасения в плавленых сырах: их потребление выросло на 12% "за счет новой аудитории".

Экономия затронула и овощи. "Ромир" констатирует снижение потребления томатов (на фоне девальвации и санкций против Турции это неудивительно), а Nielsen отмечает 18-процентное падение спроса на мороженые овощи и фрукты. Не исключено, что многие заменяют их очень

простой едой: потребление картофеля выросло, по данным "Ромира", на 7%, свеклы — на 8%, капусты — на 11%. Кроме того, растут продажи молока (за январь--ноябрь на 10%, данные Nielsen), макарон (8%) и специй 6%.

Впрочем, как указывает Станислав Наумов, "тотального упрощения рациона до хлеба, молока и картошки нет". "Нельзя сказать, например, что люди совсем отказываются от сладкого — в ситуации кризиса потребитель все равно хочет себя побаловать, и если сделать меньше размер кусочка пирожного, таких пирожных купят больше. Тем более что мы, как нация, не едим в общепите, для нас вопрос разнообразия покупок — это вопрос, из чего мы потом сможем что-нибудь приготовить", — говорит Наумов. Общепит за январь--ноябрь 2015-го потерял 5,8% оборота.

Надежда ПЕТРОВА

Журнал "Коммерсантъ Деньги", 1.02.2016 г.

Экономика России лишилась 8,4% роста

Экономическая экспертная группа оценила потери от санкций и спада цен на нефть

Комбинация двух шоков, испытанных экономикой России, — финансовых санкций и падения цен на нефть — за 2014–2017 гг. будет стоить ей порядка \$0,6 трлн. Потери от финансовых санкций составят около \$170 млрд, недополученные доходы от нефтегазового экспорта — около \$400 млрд, посчитали Евсей Гурвич и Илья Прилепский из Экономической экспертной группы. Оценки потерь капитала от санкций рассчитаны исходя из цены нефти \$50/барр., экспортных доходов — с учетом санкций при такой же цене в сравнении со \$100/барр., на которые ориентировалось правительство как на среднесрочный уровень еще полтора года назад.

Это расчетные потери платежного баланса — капитального счета и внешнетор-

говых операций. В целом сокращение валового притока капитала оценивается примерно в \$280 млрд за 3,5 года, в том числе около \$85 млрд — прямых инвестиций. При этом косвенное влияние санкций — их фактическое распространение на всех, а не только на те компании и банки, которые включены в санкционные списки, — обуславливает три четверти этих потерь. Сокращение прямых иностранных инвестиций, снижение возможностей для займов, уменьшение притока капитала на рынок госдолга увеличивают непосредственный эффект санкций примерно втрое, пишут Гурвич и Прилепский в статье для журнала «Вопросы экономики». Однако недополученный приток капитала частично компенсируется сокращением и

встречного валового оттока за счет адаптации компаний и банков к новой ситуации. Так, недобор притока во втором полугодии 2014 г. составил \$69 млрд, но с учетом снижения оттока чистый эффект санкций – \$58 млрд.

Санкции влияют на приток капитала независимо от цены нефти, однако при ее падении их эффект возрастает, и наоборот – экономика под санкциями страдает от нефтяного шока сильнее, говорит Гурвич. Даже если бы приток капитала сокращался на одинаковую величину и при низких, и при высоких ценах на нефть, в первом случае он был бы более весомым для экономики, так как под влиянием сопутствующей снижению цены нефти девальвации долларовой размер экономики сокращается. По расчетам Гурвича и Прилепского, при дорогой нефти нетто-потери капитала от санкций за 2014–2017 гг. составили бы примерно \$160 млрд, или 1,9% ВВП, при низкой цене нефти несколько большие потери – около \$170 млрд – в соотношении с ВВП увеличиваются наполовину до 2,8% ВВП.

Помимо платежного баланса санкции затрагивают реальный сектор экономики, что выражается в сокращении инвестиций в основной капитал, розничного товарооборота, ослаблении рубля, ускорении инфляции. Однако влияние спада нефтяных цен на экономику намного сильнее. Согласно расчетам, санкции без падения нефтяных цен сократили бы инвестиции в

основной капитал на 3,2% за 2014–2017 гг., спад нефтяных цен без санкций привел бы к сокращению инвестиций на 22,6%, а под влиянием двух шоков инвестиции будут ниже на 24%. Аналогичные расчеты для розничного товарооборота – сокращение на 2,4, 17 и 18%; для инфляции – ускорение на 3, 7 и 8%. Для реального курса рубля влияние только финансовых санкций почти незаметно (снижение на 0,5%), тогда как падение цен на нефть что с санкциями, что без них ослабляет курс примерно на одну и ту же величину – около 27%. Почти нечувствительны к санкциям и реальные доходы бюджетной системы: спад нефтяных цен снижает их на 19%, санкции – еще на 1%.

Но в целом влияние двух шоков не просто суммируется – они усиливают друг друга, заключает Гурвич. По его расчетам, накопленные потери роста экономики в результате такой синергии за четыре года составят 8,4%, или в среднем 2,1 процентного пункта в год. При этом среднегодовые потери от санкций оцениваются в 0,4–0,6 п. п. в год, влияние нефтяного шока – в 2 п. п. в год в среднем. Ранее аналитики ЦБ оценивали среднегодовые потери экономики от санкций в 0,5–0,6 п. п. в год, эксперты МВФ – в 1–1,5 п. п. Прогноз Минэкономразвития с нефтью \$50–52/барр. в 2016–2017 гг. (официально он пока еще не пересмотрен) предполагает, что за 2014–2017 гг. экономика сократится на 1%.

Ольга КУВШИНОВА
«Ведомости», 5.02.2016 г.

Зарплаты встали, чтобы упасть

Покупательная способность окладов сильнее всего сократилась в секторе услуг

Во второй половине 2015 года номинальные зарплаты перестали расти, заключили аналитики центра развития Высшей школы экономики. Наиболее заметное сокращение темпов роста номи-

нальных окладов наблюдалось в бюджетном секторе — но сильнее всего пострадал сектор услуг. Номинальные зарплаты в нем сократились, а покупательная способность реальных зарплат упала до уров-

ня начала 2010 года.

Незначительное увеличение уровня безработицы (с 5,2% до 5,8%) в условиях экономического спада 2015 года стали основной причиной стагнации номинальных зарплат во второй половине 2015 года, отмечается в актуальном выпуске "Комментариев о государстве и бизнесе" центра развития Высшей школы экономики. В результате за 2015 год номинальные зарплаты выросли лишь на 4,6% против роста в 12,7% за 2014 год.

По расчетам аналитиков центра основной причиной резкого торможения роста номинальной зарплаты на одного работника в экономике оказался бюджетный сектор, на который приходится четверть всех занятых. На этом фоне увеличение номинальных зарплат в обработке и добывающих отраслях во второй половине года остановилось, а в секторе услуг, который больше остальных пострадал от сжатия спроса, заработки в номинальном выражении и вовсе снизились.

В тоже время падение средней реальной зарплаты (в среднем на 15% с начала 2014 года, по оценке экономистов центра) авторы доклада предлагают рассматривать в разрезе снижения ее покупательной способности относительно достигнутого максимума. У бюджетников этот показатель в конце 2015 года вернулся к уровню, до-

стигнутому сектором в 2012 году,— а снижение реальных зарплат с начала 2014 года было особенно заметно в сравнении с бурным ростом в 2012-2013 годах (последний был вызван выполнением указов президента Владимира Путина). В итоге к концу 2015 года реальная зарплата в госсекторе снизилась на 16%. Вторыми по степени снижения покупательной способности оказались зарплаты в обработке и добыче — они вернулись к уровню конца 2011 года, а "посадка" реальной зарплаты составила 7% и 12% соответственно. В секторе услуг покупательная способность окладов к концу 2015 года вернулась на уровень начала 2010 года, а их реальный размер сократился с начала 2014 года на 13,5%.

Несмотря на стагнацию номинальных зарплат в обработке и добыче во второй половине 2015 года (что обеспечивает низкую базу для последующих сопоставлений), Минэкономразвития в прогнозе социально-экономического развития ожидает их роста в 2016 году на том же уровне, что и в 2015 году: 4-4,5%, — а реальные зарплаты должны снизиться дополнительно еще на 3,5%. В этой логике покупательная способность реальных зарплат в 2016 году продолжит устанавливать очередные антирекорды.

Алексей ШАПОВАЛОВ
«Коммерсантъ», 9.02.2016 г.

Министр труда обеспокоен снижением зарплат в России

Ситуация на рынке труда в России относительно спокойная, передает РИА «Новости». Об этом заявил министр труда Максим Топилин в ходе встречи с Ассоциацией европейского бизнеса.

«Мы имеем относительно спокойную ситуацию на рынке труда. Пока безработица не такая высокая», — заявил он.

По словам министра, порядка 2 млн человек постоянно в течение 2009–2010 годов находились в режиме неполной занятости. На сегодня в таком режиме находятся чуть более 200 тыс. человек.

При этом Топилин отметил, что в России снижается зарплата.

«Больше всего сегодня беспокоит ситуация с тем, что у нас снизились реальные заработные платы — примерно на 9,5%», — сказал он, добавив, что во время прошлых кризисов не было такого снижения зарплат.

Ранее сообщалось, что число безработных в России на конец января 2016 года превысило 1 млн человек.

Газета.ру, 9.02.2016 г.

За рубежом

Проблемы развивающихся и сырьевых стран вызовут рост безработицы в мире

К такому выводу пришла Международная организация труда ООН

Международная организация труда ООН (МОТ) выпустила доклад о динамике мирового рынка труда, в котором содержатся неутешительные прогнозы. Проблемы в экономике крупнейших развивающихся и сырьевых стран, в том числе в России, приведут к росту безработицы во всем мире. Причем рост безработицы в этих странах перевесит наметившееся в последнее время снижение безработицы в развитых странах.

В соответствии с докладом МОТ по итогам 2015 года общее число безработных во всем мире составит 197,1 млн, что на 0,7% больше, чем в прошлом году. В 2016 году их количество вырастет еще на 2,3 млн и достигнет 199,4 млн. В 2017 году рост безработицы хоть и замедлится (1,1 млн), но все равно приведет к тому, что общее число безработных составит 200,5 млн. Эксперты МОТ отмечают, что «продолжающееся замедление экономического роста усугубляется ослаблением экономики в развивающихся странах. В частности, Китай находится перед лицом длительного замедления экономики. С учетом других факторов такая ситуация приводит к снижению цен на сырье, особенно энергетических видов сырья. В свою очередь, такая ситуация влияет на крупные развивающиеся страны, экспортирующие сырье, такие как Бразилия и

Россия, где уже началась рецессия».

«Мировая экономика не производит больше рабочих мест, — отметил на презентации доклада в Женеве директор МОТ Гай Райдер. — Замедление экономики в развивающихся странах сопровождается резким падением цен на сырье, что лишь усиливает негативные ожидания». В связи с этим глава МОТ призвал правительства создавать рабочие места, чтобы избежать «социальной напряженности и волнений». По мнению господина Райдера, «сам факт наличия работы не обязательно спасает от нищеты. Нехватка достойных рабочих мест приводит к тому, что формально работающие люди на деле являются безработными, что обычно характеризуется низкой продуктивностью труда, низким уровнем зарплаты и отсутствием социальных гарантий».

Говоря о России, эксперты МОТ ожидают, что по итогам 2015 года официальный уровень безработицы составит 5,8% (4,4 млн человек), в 2016 году вырастет до 6,2% (4,7 млн) и в 2017 может сократиться до 6,1% (4,6 млн) «Учитывая, что в России работает большое число трудовых мигрантов, примерно 4 млн, снижение ВВП приведет к тому, что в соседние страны сократится объем денежных средств, отправляемых трудовыми мигрантами», — добавляют в МОТ.

Евгений ХВОСТИК
«Коммерсантъ», 20.01.2016 г.

Сталь погрузилась в кризис

Глобальное производство стали может увеличиться в 2016 году.

Но ситуация на рынке останется тяжелой из-за низких цен

Производство стали в мире увеличится в 2016 г. всего на 0,15%, свидетельствуют результаты опроса 18 аналитиков, проведенного Financial Times. Увеличение выпуска может служить сигналом восстановления мировой экономики, поскольку в прошлом году он сократился впервые с 2009 г. – на 2,8%, по данным World Steel Association.

Из-за избытка предложения и ослабления спроса цены на сталь в 2015 г. опустились до самого низкого уровня за 10 лет. С ноября кредитные рейтинги четырех ведущих производителей – ArcelorMittal, US Steel, шведской SSAB и индийской Tata Steel – были поставлены на пересмотр агентством Standard & Poor's, а южнокорейская Posco впервые получила годовой убыток. «Для металлургических компаний год по-прежнему будет трудным. Маржа и уровень цен до сих пор неудовлетворительные, и улучшения в краткосрочной перспективе не предвидятся», – говорит Инго Шахель из Commerzbank. Несколько облегчить положение может прекращение роста дешевого экспорта из Китая, который в 2015 г. увеличился на 20% и которым многие компании объясняют обвал цен. Ожидается, что производство в стране сократится

на 2,2%. Две трети опрошенных аналитиков считают, что китайский экспорт в 2016 г. останется на прежнем уровне или снизится.

В США производство стали увеличится на 3% в этом году после сокращения на 10,5% в 2015 г., а в ЕС – на 0,9% после уменьшения на 1,8%. Как отмечает Сет Розенфельд из Jefferies, европейские компании, которые продают продукцию с высокой добавленной стоимостью, смогут лучше конкурировать с импортерами. «Но риски производителей стали связаны не только с ценами, но и с потерей рыночной доли», – добавил он.

Антидемпинговые разбирательства, которые ведутся в США и ЕС против компаний из Китая и России, могут отчасти помочь местным производителям. Но это не решает главной проблемы – хронического избытка мощностей – и лишь направит экспорт в другие регионы, утверждает Майкл Шиллакер из Credit Suisse. «Нам кажется, что 2016 год может быть ознаменован закрытием некоторых заводов, если банки и акционеры станут отказывать им в предоставлении дополнительной ликвидности. Мы можем увидеть крупнейшую с 2002 г. волну банкротств и протекционистских мер», – добавил он.

Майкл Пулер, Financial Times

Перевел Алексей Невельский

«Ведомости», 2.02.2016 г.

Металлургические компании Украины сократили доходы от экспорта стали на 39 процентов

Физические объемы украинского экспорта предприятий черной металлургии упали в 2015 году на 15,3 процента

Металлургические компании Украины в 2015 году сократили экспортную выручку на 39 процентов – до 6,4 миллиарда долларов США, при этом физические объемы экспорта снизились на 15,3 процента – до 17,1 миллиона тонн. Об этом сообщил замести-

тель генерального директора объединения «Металлургпром» Николай Абросимов в ходе состоявшегося в понедельник балансового совещания представителей предприятий горно-металлургического комплекса (ГМК) Украины.

Доля экспорта в общем объеме выпущенного украинскими меткомпаниями металлопроката сохранилась на уровне 2014 года и составила 85,5 процента. Внутреннее потребление металлопродукции сохранилось на уровне 14,5 процентов от общего производства, а в абсолютном выражении – уменьшилось на 500 тыс. тонн.

В 2015 году украинские предприятия импортировали 700 тыс. тонн металлопроката на общую сумму в 600 миллионов долларов США против 1,1 миллиона тонн и 1 миллиарда долларов в 2014 году.

Производство основных видов продукции по металлургическим предприятиям Украины за 12 месяцев 2015 года составило:

- чугуна – 21878 тыс. тонн (88 процентов от объёма производства в 2014 году);
- стали – 22935 тыс. тонн (84 процента);
- проката – 20016 тыс. тонн (84 процента).

Steelland.ru, 2.02.2016 г.

Блестящий стимул

Золото дорожает на фоне смягчения монетарной политики

Цены на золото на мировом рынке вплотную приблизились к уровню \$1200 за тройскую унцию — максимальной отметке с июня прошлого года. Только с начала года драгоценный металл подорожал на 13%. Интерес к золоту растет на фоне обещаний центральных банков Европы и Японии поддержать экономическими стимулами экономику, а также надеждами на замедление темпов роста ставок в США. В таких условиях активы крупнейшего в мире биржевого золотого фонда SPDR Gold Trust поднялись за пять недель на 57 тонн.

Вчера цены на золото впервые с июня 2015 года приблизились к уровню

\$1200. По данным агентства Bloomberg, в течение дня его стоимость поднималась до \$1199,23 за унцию, что на 2,2% выше закрытия пятницы. Уверенный рост цен на золото наблюдается с начала текущего года, за это время его стоимость выросла на 13%, причем только за последние четыре дня рост превысил 6%. Столь же уверенно дорожали и другие драгоценные металлы. С начала года серебро выросло в цене на 11,5%, платина — на 6,4%. В последний раз столь стремительно золото дорожало в январе прошлого года, тогда за три недели цены на драгоценный металл выросли на 11%, до \$1295 за унцию.

Росту инвестиционного спроса на металл способствовали ожидания расширения программы монетарного стимулирования в Европе.

В настоящее время инвесторы также рассчитывают на расширение монетарного стимулирования экономик, и не только со стороны ЕЦБ, но и Банка Японии. "В условиях замедления экономического роста ведущих стран их центробанки вынуждены прибегать к широкомасштабным программам денежного стимулирования", — отмечает управляющий активами General Invest Валентин Журба. По словам аналитика сырьевых рынков банка Julius

Ваер Карстена Менке, на мировом рынке доминирует тенденция избегания рисков. "В поисках безопасной гавани инвесторы вспомнили о таком защитном активе, как золото", — отмечает господин Менке.

Поддерживает интерес к металлу и ожидание более медленного, чем предполагалось раньше, роста ставок в США. В конце января ФРС США сохранила учетную ставку на уровнях 0,25-0,5%, а комментарии

регулятора свидетельствовали о крайне осторожной политике в отношении повышения ставки в ближайшее время. Готовность регулятора воздержаться от роста ставки в ближайшем будущем косвенно подтвердил глава Федерального резервного банка Нью-Йорка Уильям Дадли. Он признал, что финансовые условия значительно ухудшились после повышения процентных ставок в декабре, а значит, чинов-

никам придется принять это во внимание, если ситуация не изменится.

Интерес инвесторов отразился на активах профильных фондов, работающих на рынке драгоценных металлов. Вчера крупнейший в мире золотой фонд SPDR Gold Trust отчитался о физических запасах золота — с начала года они выросли на 57 тонн до 698 тонн.

Виталий ГАЙДАЕВ
«Коммерсантъ», 9.02.2016 г.

«Русал» ожидает роста мирового спроса на алюминий в 2016 году

По прогнозам крупнейшего российского производителя алюминия, мировой спрос на металл вырастет в 2016 году еще на 5,7 процента

Крупнейший российский производитель алюминия Объединенная компания (ОК) «Русал» ожидает значительного роста глобального спроса на алюминий в 2016 году. По прогнозам аналитиков компании, мировой спрос на алюминий продолжит увеличиваться и в 2016 году вырастет еще на 5,7 процента – до 59,5 млн тонн в результате устойчивого спроса на рынках вне Китая, в частности в Северной Америке, Европе и Азии.

Рост потребления металла в Китае останется на высоком уровне и составит 7 процентов в годовом выражении, считают в «Русале».

В компании отметили, что по итогам 2015 года мировой спрос на алюминий вырос на 5,6 процента по сравнению с 2014 годом и достиг рекордного уровня в 56,4 миллиона тонн.

Благодаря сокращению производства, рынок алюминия остается дефицитным, что положительно сказывается на доходах производителей. По данным «Русала», все страны мира, за исключением Китая сократили в 2015 году около миллиона тонн производственных мощностей и намерены урезать их еще на 500 тыс. тонн в первой половине этого года.

Производство алюминия в самом «Русале» не сокращалось и осталось в 2015 году на уровне 2014 года в размере 3 миллиона 603 тыс. тонн. Компания сообщила о планах по сокращению выпуска алюминия на 200 тыс. тонн в год и заявила, что не планирует запускать законсервированные в 2013 году заводы.

Steelland.ru, 11.02.2016 г.

Размер страховых пенсий с февраля станет больше

Неработающие пенсионеры в этом году получают прибавку к своим пенсиям в объеме четырех процентов. Об этом на видеосовещании с регионами сообщил министр труда Максим Топилин. Таким образом, пожилому населению будет компенсирована часть инфляционных издержек.

На совещании российский чиновник напомнил, что согласно поправкам в федеральное законодательство об особенностях увеличения страховой пенсии, фиксированной выплаты к страховой пенсии и социальных пенсий, с 1 февраля этого года на 4 процента будут проиндексированы страховые пенсии всем пенсионерам, кроме работающих.

"При прекращении трудовой деятельности работающим пенсионерам размер пенсий будет рассчитан с учетом всех прошедших за период работы индексаций", - рассказал министр на видеоконференции в Минтруде.

По его словам, эта мера обусловлена тем, что пожилой части населения необходимо компенсировать инфляционные издержки. А будет сделано это именно увеличением размера страховой пенсии и фиксированной выплаты к страховой пенсии. Из-за того, что работающие пенсионеры имеют источник покрытия этих инфляционных издержек (с помощью своей заработной платы), то для них пока ин-

дексации не предусмотрено.

Территориальные органы Пенсионного фонда России (ПФР) будут принимать решение об индексации пенсий с 1 февраля 2016 года на основании сведений, которые поступили от работодателей по состоянию на 30 сентября 2015 года. Если же пенсионер прекратил работать в период с 1 октября 2015 года по 31 марта 2016 года, то он сможет сам уведомить об этом местный территориальный орган ПФР, предоставить туда подтверждающие документы и подать заявление.

По его словам, в апреле 2016 года будет введена ежемесячная отчетность работодателей. Сам факт осуществления работы тем или иным гражданином будет определяться ПФР по поступившим сведениям о гражданах, которые состоят в штате того или иного предприятия. Кроме того, в ходе видеосовещания министр также напомнил регионам и губерниям, что недопустимы задержки выплат пособий семьям с детьми.

«Российская газета», 19.01.2016 г.

Кругозор

Старение населения сократит темпы экономического роста вдвое

Сейчас в мире насчитывается около 900 млн человек в возрасте старше 60 лет, а к 2050 году их численность достигнет 2,4 млрд, следует из доклада ОЭСР "Вопросы старения человечества". К этому моменту в 60% стран ОЭСР один из четырех жителей будет старше 65 лет. Суще-

ственно вырастет доля 80-летних — с 4% до 10%. В Испании, Германии и Японии она превысит 15%. Рост доли пожилого населения вызван увеличением продолжительности жизни. В Японии, которая является мировым лидером по этому показателю, продолжительность жизни до-

стигла 83 лет (еще в 1960 году она составляла 68 лет).

С другой стороны, уменьшается число детей — в 1970 году в странах ОЭСР на одну женщину приходилось в среднем 2,7 ребенка, теперь — 1,7. Похожая ситуация и в развивающихся странах: в Индии число детей на одну женщину в 1970 году составляло 5,5, а в 2012 году — 2,5 ребенка. Сложившийся баланс между работающим и неработающим населением нарушается — если в 2010 году в большинстве стран ОЭСР число работающих вдвое превышало число иждивенцев, то к 2050 году эти доли сравняются. Мировой экономике эта тенденция грозит двойным сокращением темпов роста. В течение последних 50 лет они в среднем составляли 3,6%: половину давало повышение производительности труда, половину — постоянное расширение занятости.

Рост доли неработающего населения негативно отражается на работе нацио-

нальных пенсионных систем и систем здравоохранения. Для обеспечения финансовой устойчивости первых уже сейчас во многих странах ОЭСР повышается пенсионный возраст — к 2050 году он в среднем составит 65,5 года. Расходы же на здравоохранение во многих странах ОЭСР уже достигли 8% ВВП и в перспективе будут только расти.

В России, по оценкам Минздрава, доля людей старшего возраста составляет 23,5%. Из-за демографических изменений, приведших к увеличению продолжительности жизни в последние восемь лет, она выросла на 3% — с 20,5% в 2006 году. По данным Минтруда, в 2016-2019 годах рынок труда будет ежегодно терять около 900 тыс. работников. При этом пока решения российского правительства не вполне соответствуют мировой тенденции: повышение пенсионного возраста только начинает дебатироваться, а расходы на здравоохранение — снижаются.

Анастасия МАНУЙЛОВА
«Коммерсантъ», 14.01.2016 г.

Названы страны с самой несчастной экономикой

Самые несчастные экономики в мире вычислило агентство Bloomberg. Возглавила рейтинг Венесуэла. За ней следуют Аргентина, Южная Африка, Греция и Украина. Россия занимает в списке 14 место. А всего в нем 60 стран. Последние снизу - Таиланд, Сингапур, Швейцария.

Критериями для отнесения страны к категории "несчастных" стали уровень инфляции, безработицы, соотношений экономических прогнозов и реальных результатов.

Венесуэла возглавляет рейтинг несчастных второй год подряд. Причина - галопирующая инфляция - 98,3 процента в прошлом году, уровень безработицы - 6,8 процента. И в этом году тенденции продолжатся - по прогнозу Bloomberg, рост потребительских цен там составит 152 процента, а безработицы - 7,7 процента.

Экономисты ищут признаки улучшения в России, Румынии и Ирландии - каждая из них может достичь более выгодного положения в этом году, согласно прогнозу. Экономисты ожидают постепенного "L-образного" восстановления России и прогнозируют экономический рост на 1,3 процента в 2017 году.

Марина ГУСЕНКО
«Российская газета», 5.02.2016 г.

Россияне хотят хороших отношений с Европой и США

Но в сближение мало кто верит

Большинство граждан негативно оценивают отношения России с США и Европой и не верят, что они в ближайшее время улучшатся, выяснил фонд "Общественное мнение" (ФОМ). При этом большая часть опрошенных считают, что российским властям надо стремиться наладить связи с американскими и европейскими партнерами. Россияне боятся войн и экономического кризиса, объясняют социологи.

73% граждан называют плохими отношения России и Европы, противоположной точки зрения придерживаются 15% (остальные затруднились с ответом). За десять лет оценка граждан изменилась кардинально: в 2006 году 56% считали отношения РФ и Европы хорошими и только 17% — плохими. 62% полагают, что РФ надо стремиться к сближению с Европой (67% уверены, что власти РФ работают в этом направлении, 40% думают, что к этому стремится и Европа). Четверть считает, что сближения не нужно. По мнению 55%, партнерские отношения важны в равной мере для обеих сторон, 3% считают, что они не важны ни тем, ни другим. При этом 12% думают, что РФ нужнее контакты с Европой, а 23% — что они важнее европейцам. Единого мнения о будущем российско-европейских связей у граждан нет: 32% думают, что они наладятся, 38% — не изменятся, 12% — ухудшатся.

Согласно результатам опроса "Левада-центра", если бы выборы Госдумы и президента состоялись в ближайшее воскресенье, то в политической системе РФ мало что изменилось бы — в парламент прошли бы нынешние думские партии, а главой государства снова стал Владимир Путин.

За последние пять лет россияне стали чаще отмечать похолодание и в россий-

ско-американских отношениях. Сейчас лишь 2% называют их хорошими, 63% — плохими, 28% — "в чем-то хорошими, в чем-то — нет". 36% убеждены, что российско-американские отношения испортились из-за политики США, по мнению 2% — из-за политики РФ. Обе страны называют виноватыми в этом 15%. 60% считают, что Россия должна наладить связи с Америкой, четверть — что делать это не нужно.

"Ценность хороших партнерских отношений сомнению не подвергается, для российского массового сознания единственная альтернатива нормализации отношений — это война", — отмечает ведущий аналитик ФОМ Григорий Кертман. Граждане, по его словам, хотят, чтобы власти РФ улучшали связи с Европой и США из соображений собственной безопасности и улучшения ситуации в экономике. 58% считают, что хорошие отношения нужны и РФ, и США, 20% — только США, 12% — России. Еще 4% уверены, что ни одним, ни другим не нужно налаживать отношения. 47% убеждены, что они в ближайшее время и не изменятся. Всего 18% верят, что связи улучшатся, а 14% полагают, что они станут только хуже.

"Путинское большинство, казавшееся монолитным в 2014 году, сейчас расслаивается. Чуть более трети от этого 80-процентного большинства придерживается воинствующе консервативных позиций, а больше половины заняло умеренную позицию — "пусть Европа и Америка плохие, но за ними сила, и надо искать компромисс, иначе ситуация станет опасной с точки зрения войны и экономического кризиса", — считает старший научный сотрудник Института социологии РАН Леонтий Бызов.

Сергей ГОРЯШКО
«Коммерсантъ», 12.02.2016 г.

Четыре вопроса о россиянах в кризис

Как изменилось потребительское поведение населения в 2015 году

Модель экономического поведения россиян изменилась: в условиях падения реальных зарплат люди откладывают не-обязательные покупки и все больше сберегают.

Экономический кризис вынудил россиян изменить потребительское поведение и перейти к «тотальной экономии», отметил сегодня глава ВТБ24 Михаил Задорнов. «Население экономит на всем, предпочитая выплачивать кредиты и сокращать долговую нагрузку», — констатировал Задорнов. Экономия коснулась даже продовольствия, поскольку многие россияне перешли на более дешевые продукты, добавил он. Потребительская модель в 2015 году сменилась сберегательной, подтверждается в опубликованном сегодня мониторинге Минэкономразвития. В условиях сжимающихся доходов население вынуждено отказываться от «необязательных» трат и откладывать деньги в кобушку. В 2015 году россияне впервые за 18 лет потратили больше, чем заработали, следует из данных Росстата.

Сколько население откладывает на черный день?

Весь 2015 год потребительское поведение россиян демонстрировало кризисный характер — на фоне ухудшения экономической ситуации, резких скачков валюты и двузначных темпов инфляции резко сократился потребительский спрос, фиксирует мониторинг социально-экономического развития от Минэкономразвития, опубликованный 10 февраля. Норма сбережений — то, сколько россияне откладывали на черный день относительно располагаемых доходов — достиг максимума за последние пять лет —

15,4%. Доля сбережений без учета наличных денег и покупки валюты выросла с 6,9% в 2014 году до 14,1% в 2015-м.

Сбережения выросли в прошлом году в 1,5 раза, следует из данных Минэкономразвития. А денежные накопления россиян (показатель не учитывает валютные депозиты и наличность в иностранной валюте) на 1 января 2016 года, по данным Росстата, составили 23,9 трлн руб. — рост почти на 15% по сравнению с показателем годовой давности (20,9 трлн руб.).

Изменение финансового поведения россиян сильнее всего ударило по розничной торговле: она «завершила 2015 год с самыми худшими результатами более чем за 40-летний период». Оборот розничной торговли в прошлом году сократился на 10% — сильнейшее падение за время наблюдений с 1970 года.

В 2016 году население будет продолжать сокращать покупки на фоне снижения покупательной способности доходов, прогнозировал в декабре Внешэкономбанк. «В течение года мы наблюдали устойчивый рост сбережений населения при опережающем сокращении покупок товаров длительного пользования. По нашим оценкам, норма сбережений населения повысилась с 9% в декабре 2014 года до 18% в декабре 2015 года», — отмечал главный экономист ВЭБа Андрей Клепач в комментарии к ежемесячной статистике ВЭБа.

Сколько население тратило на валюту?

В 2015 году население в среднем вкладывалось в валюту не так сильно, как в 2014 году: доля доходов, направленных на покупку валюты, снизилась с 5,8 до 4,2%.

При этом к концу года показатель и вовсе сократился до 3,1% (данные за декабрь). На самом деле это может означать, что у людей просто становится меньше денег на руках, а доллары и евро стали дороже из-за обесценения рубля.

21 января курс доллара на Московской бирже поднимался «внутри дня» почти до 86 руб. — исторический максимум. С начала 2016 года рубль подешевел почти на 7%. При этом рубль все еще выглядит дорогим, если смотреть на падение цены нефти с начала года (минус 17%), отмечает Bloomberg.

«Люди не могут долго сокращать расходы сильнее, чем падают их доходы».

Экономят на всем

В 2015 году реальные доходы населения упали на 4%, заявил 10 февраля глава ВТБ24 Михаил Задорнов. «В четвертом квартале прошлого года потребление упало более чем на 13% в сравнении с четвертым кварталом 2014 года. В целом в 2015 году потребление упало на 10%. Доходы упали, но расходы сократили россияне в два раза сильнее падения доходов. В 2015 году люди выплачивали долги банкам и отказались от новых заимствований. Сократилась номинальная сумма кредитов населению. Люди сэкономили на всем», — отмечает он. Возможно, люди будут постепенно «менять модель поведения» — вместо того чтобы экономить на всем, начнут брать кредиты, предполагает Задорнов. «В феврале мы сможем определенно сказать, изменилась или нет модель сокращения потребления, которую мы наблюдали в 2014 году».

Зачем кредиты

В январе, по словам Задорнова, по сравнению с январем прошлого года ВТБ24 почти удвоил выдачу потребительских кредитов. Наблюдался как рост

заявок, так и рост их одобрения. В результате кредитный портфель ВТБ24 вырос почти на 300 млн руб. Рост кредитного портфеля, отмечает Задорнов, характерен и для других банков. В Сбербанке кредитный портфель населения сократился всего на 0,1% по сравнению с декабрем. Задорнов объясняет поведение россиян тем, что в январе, «люди, выйдя из отпуска и увидев колебания рубля, решили купить товары, при этом частично подкрепив свои сбережения кредитами. Вторая версия — люди не могут долго сокращать свои расходы сильнее, чем падают их доходы».

Как упали доходы и выросли расходы?

«Затягивание поясов» объяснялось тем, что рост денежных доходов и зарплат не успевал за темпами инфляции. За 2015 год зарплаты в реальном выражении упали на 9,5%, а реальные располагаемые доходы населения — те, что остаются после всех обязательных платежей и с учетом инфляции, — снизились на 4%.

В декабре снижение реальных располагаемых доходов составило лишь 0,7% — но это не говорит о прекращении кризиса, а объясняется в основном низкой базой декабря 2014 года, говорится в мониторинге Минэкономразвития.

При этом растет объем просроченной заработной платы: в целом за 2015 год показатель вырос на 78,1%. Правда, он далек от критической отметки: уровень просроченной задолженности составляет менее 1% месячного фонда заработной платы по стране.

Впервые с 1998 года разница между денежными доходами и расходами населения стала отрицательной (418 млрд руб., по данным Росстата), отмечают эксперты Центра макроэкономического ана-

лиза и краткосрочного прогнозирования. Денежные расходы включают в себя затраты на покупку валюты и сбережения.

«Поскольку динамика реальной заработной платы во многом определяет динамику потребительского спроса, приходится констатировать, что в современной российской экономике «сбит» один из важнейших механизмов роста, — пишет Елена Чепель из Центра развития ВШЭ в комментарии 5 февраля. — С учетом того что мировой спрос на товары российского экспорта стагнирует, а инвестиции в основной капитал, как и госрасходы, сокращаются, самым доступным фактором увеличения ВВП фактически остается снижение импорта, что вряд ли можно считать здоровой моделью роста».

Как выросли цены и почему?

В 2015 году потребительская инфляция составила 12,9% — второй год показатель оказался двузначным. А основной вклад в рост цен внесла девальвация рубля: по оценке Минэкономразвития, инфляция 2015 года на 60% была обусловлена ослаблением рубля (около 8 п.п. в показателе роста цен).

Впрочем, в течение года вклад слабого рубля в рост цен снижался из-за падающего спроса. К концу года вклад девальва-

ции рубля в инфляцию составил уже не более 6 п.п., говорится в мониторинге. Еще один фактор, подталкивающий цены вверх, — продуктовые контрсанкции, однако к концу 2015 года их влияние стало незначительным, говорится в документе.

Высокий рост цен наблюдался на рынке продовольствия: за год продукты подорожали на 14%. «В течение года шла значительная трансформация потребления населения в пользу более дешевых товаров в основном растительного происхождения, что отразилось на ускоренном росте цен последних, который был в 1,2 раза выше среднего», — отмечает министерство.

Структура инфляции за прошедшие два года существенно изменилась. Более дорогими стали продовольственные товары, стоимость которых росла опережающими темпами по сравнению с общей инфляцией. В 2015 году отмечен высокий рост цен и на непродовольственные товары (без учета бензина): в этом секторе цены выросли на 14,5% против 8% годом ранее. А среди услуг значительнее всего подорожали те, что наиболее зависимы от курса рубля. Это туризм, страховые услуги, авиаперевозки, потребление которых резко сократилось.

Яна МИЛЮКОВА, Иван ТКАЧЕВ
РБК, 10.02.2016 г.