

Горно-металлургический профсоюз
России

Сборник статей, обзоров, сообщений,
заявлений, интервью из центральных,
региональных, многотиражных газет и
других периодических изданий

№1 (140) 2015 г.

Публикуемые материалы не всегда выражают позицию ЦС ГМПР.
Они даются для ознакомления профактива с различными точками зрения.

≡ СОДЕРЖАНИЕ ≡

Профсоюзы	1
На предприятиях	6
В отрасли	23
Социально-экономическое положение в стране	27
За рубежом.....	30
Законодательство	35
Кругозор.....	38

Профсоюзы

Михаил Шмаков: зарплата работника – локомотив экономики

Председатель Федерации независимых профсоюзов России Михаил Шмаков поделился с корреспондентом «Трибуны» своим видением текущей политико-экономической ситуации и рассказал об итогах 2014 года.

– Михаил Викторович, какие достижения российских профсоюзов в 2014 году вы могли бы выделить особо?

– Федерация независимых профсоюзов России отстаивала законные права и интересы наемных работников. На нашем официальном сайте ежедневно появляются сообщения о реальной помощи профсоюзов работникам, попавшим в сложную ситуацию. Правовые службы ФНПР и ее членских организаций постоянно участвуют в судебных заседаниях, разрешаю-

щих трудовые споры и конфликты. Ежегодно рассматривается до 15 тысяч подобных дел, при этом в более чем 90% случаев решения выносятся в пользу работников. В 2014 году экономический эффект правозащитной деятельности профсоюзов для работников составил около 12 миллиардов рублей.

Особо отмечу, что в области защиты прав трудящихся в 2014 году было выполнено одно из основных требований профсоюзов – установить запрет на при-

менение в России «заемного труда». Работодатель, нанимающий работников через агентства занятости, теперь будет обязан соблюдать трудовое законодательство и платить взносы во внебюджетные фонды, предоставлять удлиненные отпуска, досрочные пенсии. Важно отметить, что, запретив «заемный труд», Россия проявила себя как более передовое государство по сравнению с некоторыми европейскими странами, в которых сегодня по схеме «заемного труда» работают 30–40% граждан.

Законодательно обеспечена эффективная защита работникам, входящим в состав выборных коллегиальных органов профсоюзных организаций и не освобожденным от основной работы. Эти нормы, принятые под давлением межфракционной депутатской группы «Солидарность», соответствуют и российским, и международным стандартам. Таким как рекомендации Конституционного суда РФ, Конвенции МОТ «О защите прав трудящихся на предприятии и предоставляемых им возможностях», а также рекомендациям Комитета по свободе объединения и Международной организации труда.

При работе над законом, заменяющим трудовые квоты для мигрантов на патенты, профсоюзам удалось добиться включения в текст закона положений, согласно которым при принятии решения о выдаче патентов учитывается мнение трехсторонних комиссий по регулированию социально-трудовых отношений. Ратифицированы Конвенции МОТ об оплачиваемых учебных отпусках и о трехсторонних консультациях для содействия применению международных трудовых норм.

Наконец, приняты поправки в Закон «О профессиональных союзах, их правах

и гарантиях деятельности», устанавливающий более широкий перечень видов профсоюзных организаций и их структурных единиц в рамках устоявшейся профсоюзной структуры.

Если говорить о достижениях ФНПР в целом, то во многом благодаря уверенной позиции ФНПР обществу удастся противостоять углублению кризисных явлений в экономике и социальной сфере, погасить сотни разгорающихся конфликтов на предприятиях. Важнейшим итогом нашей работы можно считать и то, что власти за последнее время во многом изменили свою риторику и вектор своей деятельности в сторону социальной направленности. В работе правительства, например, стали гораздо реже случаи внесения законопроектов по вопросам социально-трудовых отношений без предварительного рассмотрения на заседаниях Российской трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений. Между тем далеко не все так безоблачно. Скорее, наоборот, противоречия между трудом и капиталом бросают профсоюзам новые вызовы.

– **Какие, например?**

– Темпы экономического роста и роста зарплаты в России заметно замедлились. Потребительская инфляция, по оценкам экспертов ФНПР, наоборот, растет и уже составляет около 20 процентов. Девальвация рубля создает предпосылки для возникновения рисков финансовой и социальной стабильности государства, что ярко продемонстрировано в «черный вторник» 16 декабря при обвальном падении курса рубля. Внешние факторы, безусловно, влияют на экономическую ситуацию. Но не они являются определяющими. Основные причины нарастания кри-

зисных явлений – внутренние. Это – сырьевая модель экономического развития и неэффективность системы управления экономикой.

Кроме того, ряд принятых органами власти решений, в том числе: прогнозируемое увеличение тарифов на услуги ЖКХ; введение платы за капитальный ремонт в многоквартирных домах; рост налога на недвижимость и многие другие, – все это ведет к сокращению реальных доходов населения.

Вот конкретный пример. Не так давно правительством был внесен в Госдуму проект закона о территориях опережающего социально-экономического развития. Так называемый «Закон о ТОРах». Отдельная статья этого законопроекта фактически отменяет действие государственных гарантий и компенсаций для лиц, работающих на Северах. Между тем государственные гарантии и компенсации работающим на территориях с особыми климатическими условиями определены федеральным законодательством, и ФНПР категорически возражает против каких-либо изъятий из Трудового законодательства. Мы будем добиваться внесения соответствующих поправок.

В этом же законопроекте содержится норма, разрешающая работодателям в ТОРах привлекать на работу иностранных мигрантов без каких-либо ограничений. И так уж совпало, что почти одновременно принимается законопроект, заменяющий квотирование иностранной рабочей силой системой покупки патентов. Теперь граждане стран, где действуют соглашения о безвизовом порядке въезда в РФ, а это почти все страны СНГ и большинство азиатских государств, смогут работать в России «вне квот». Снятие ограничений

на привлечение иностранной рабочей силы также ведет к существенному занижению заработной платы работников.

Федерация независимых профсоюзов России поддерживает курс Президента России и вправе рассчитывать на поддержку требований того, чтобы реформы в экономике осуществлялись не за счет снижения уровня социально-трудовых прав работников и социальных гарантий.

Сегодня мир в поиске более справедливой модели прогресса и мировых экономических отношений наблюдает болезненный процесс рождения нового геополитического порядка. Эпоха, когда считалось, что рынок может автоматически все отрегулировать в экономике и только не следует этому мешать, породила системный кризис. Жизнь доказала, что эта идея была ошибочной, и она должна уступить место идее консолидированного и координированного государственно-общественного регулирования экономики. Именно так и нужно рассматривать нашу работу по построению дееспособного взаимодействия между профсоюзами, властью и бизнесом.

Мы сделали много. Но впереди крайне серьезный период развития нашей страны и крайне серьезные задачи. ФНПР будет и впредь своими действиями соответствовать масштабу и важности этих задач в стремительно меняющемся мире.

– Михаил Викторович, какие приоритеты ставит ФНПР в плане улучшения условий оплаты труда?

– За годы политики занижения заработной платы накопилось множество проблем в этой сфере. Около 9 процентов работников вообще имеют доход ниже величины прожиточного минимума. Заработная плата по-прежнему не выполняет

своей главной функции – воспроизводственной. Между тем важнейшим элементом экономического роста является активное стимулирование внутреннего спроса за счет повышения качества и уровня жизни населения. А это означает, прежде всего, рост заработной платы.

ФНПР неоднократно приводила аргументы о положительном влиянии на экономику повышения МРОТ и заработной платы в целом. Повышение МРОТ – это не только гарантия от бедности. Это – важнейший стимул для роста производства товаров и услуг первой необходимости. Повышение доходов приводит к росту экономической активности населения, к снижению государственных расходов на выплату различных видов социальных пособий, снижению уровня безработицы и увеличению сбора налога на доходы физических лиц, росту региональных и местных бюджетов.

Российские профсоюзы будут и впредь настаивать на том, что прожиточный минимум, устанавливаемый в Российской Федерации и в ее субъектах, должен являться базой определения социальных пособий для соответствующих социальных групп населения. Поэтому мы считаем необходимым взять за основу для установления минимального размера оплаты труда минимальный потребительский бюджет. Совместно с представителями науки ФНПР разработала проект минимального потребительского бюджета. По нашим подсчетам его размер должен составлять 27 164 рубля на 1 января 2015 года.

Достойная легальная заработная плата – это право на полноценное возмещение утраченного заработка в случае наступления нетрудоспособности, на качественное

медицинское обслуживание, наконец, – это право на достойную трудовую пенсию.

– Как, кстати, продвигается пенсионная реформа? Удалось ли вам отстаивать свои претензии к ее разработчикам?

– Новые пенсионные законы коренным образом изменяют сложившийся в последнее десятилетие порядок приобретения и использования пенсионных прав работников. У профсоюзов есть ряд существенных претензий к авторам реформы, на устранении которых ФНПР настаивает. Например, актуальной остается задача профсоюзов по созданию системы обязательного пенсионного страхования на принципах самодостаточности. В 2011 году было принято решение об увеличении общей ставки страховых взносов с 26 до 34 процентов, в результате чего дефицит бюджетов социальных фондов был практически ликвидирован. Однако работодателям удалось добиться снижения общей ставки страховых взносов до 30 процентов. Сегодня в Пенсионный фонд России уплачивается 22% от фонда оплаты труда каждого работника. Для нормально сбалансированной работы фонда необходима ставка 26-29%.

Особое внимание профсоюзы обращают на низкие размеры оплаты труда, которые в настоящее время не позволяют сформировать самостоятельно застрахованному лицу пенсию на уровне не ниже прожиточного минимума пенсионера при приемлемом трудовом стаже.

По-прежнему остро стоит вопрос о целесообразности применения накопительного компонента в системе обязательного пенсионного страхования. Применение накопительного компонента за

10 лет не получило подтверждения своей эффективности для формирования надлежащей защиты будущих пенсионеров. Поэтому ФНПР настаивает на скорейшем переводе накопительного компонента пенсионной системы из обязательного страхования в добровольный формат.

Кроме того, следует отметить и другую сторону проблемы. В России коэффициент замещения пенсии утраченного заработка ниже, чем в экономически развитых государствах. Поэтому перед Федерацией независимых профсоюзов России стоит задача добиваться ускорения ратификации конвенции МОТ № 102 о минимальных нормах социального обеспечения. Приведение российского пенсионного законодательства в соответствие с этим документом позволит приблизить уровень минимального страхового обеспечения российского работника к европейским стандартам.

В целом, что касается нового порядка расчета пенсии, то для большинства застрахованных граждан самостоятельный расчет пенсий остается весьма трудной задачей. Поэтому существует насущная необходимость в организации «горячих линий», «столов консультаций», консультаций в трудовых коллективах, обучении профсоюзных работников и активистов вопросам пенсионного законодательства, активизации работы на предприятиях пенсионных комиссий.

В этой связи между Пенсионным фондом РФ и ФНПР заключено специальное соглашение. Мы договорились реализовать целый комплекс мероприятий, направленных на проведение совместной информационной работы среди членов трудовых коллективов по разъяснению основных положений пенсионной рефор-

мы. Практически весь прошедший 2014 год был посвящен разъяснению новых пенсионных законов в трудовых коллективах. На собраниях задавалось большое количество уточняющих вопросов, была отмечена необходимость продолжения работы по совершенствованию пенсионной системы и разработка путей преодоления объективных трудностей переходного периода.

– **Что вы думаете по поводу обязательного введения для работников профессиональных стандартов: требований к образованию, стажу работы и набору навыков?**

– Действительно, резонансный законопроект о внесении изменений в статью 1951 Трудового кодекса РФ предполагает изменения, в соответствии с которыми профессиональный стандарт становится обязательным к применению организациями всех форм собственности.

Согласно Трудовому кодексу РФ, работодатель обязан предоставить работнику работу по обусловленной трудовой функции. Трудовая функция, в свою очередь, это работа по должности в соответствии со штатным расписанием, профессии, специальности с указанием квалификации. Сегодня работнику на основании тарифно-квалификационных характеристик устанавливается трудовая функция по одной должности или профессии. В профессиональном стандарте таких профессий может быть несколько.

Что касается наличия профильного образования для работы по определенной должности или профессии, то к уровню и профильности образования в разных профессиональных стандартах содержатся различные требования. Есть жесткие требования к профильному образованию,

например, для врачей, учителей и летчиков. Но для многих рабочих профессий и должностей служащих достаточно программ подготовки или переподготовки на базе непрофильного профессионального образования.

Федерация независимых профсоюзов России поддержала законопроект, но предлагает установить срок введения в

действие профессиональных стандартов для организаций всех форм собственности с 1 января 2020 года. При этом мы считаем необходимым дополнить обсуждающийся законопроект нормой об учете мнения профсоюзной организации при применении профессиональных стандартов в организации или на предприятии.

Андрей ИЛЬИН
«Трибуна», 25.12.2014 г.

На предприятиях

Олег Дерипаска: «Следующие три года будут очень сложными для российской экономики»

Сложная экономическая ситуация в России отразится на программе крупнейшей алюминиевой компании РФ ОК «Русал». Следующие два – три года компания будет сокращать издержки, проводить модернизацию и сокращать объемы производства алюминия в качестве биржевого товара. Об этом в интервью телеканалу «Россия 24» сообщил основной акционер, президент «Русала» Олег Дерипаска в рамках Давосского экономического форума.

«Надо пострадать немножко, потом будет ясно ... Сокращаем издержки, модернизация для того, чтобы повысить эффективность и снизить потери. Посмотрим на наши основные рынки: какие нужны славы, какие объемы. Если мы увидим, что такие объемы не нужны, потому что все очень негативно настроены по поводу будущего биржевых товаров, то значит будем ещё немножко сокращать объемы», - рассказал Дерипаска, не исключив, что в нынешнем году компании придется сократить часть персонала.

«Это очень зависит от каждого конкретного производства. Где-то планиру-

ем сокращать, где-то будем увеличивать», – отметил Дерипаска.

Глава «Русала» считает, что экономика РФ вернулась в начало 90-х годов прошлого века - в постреволюционный период распада СССР и становления России как отдельного государства.

«Мы очутились где-то между 93 и 95 годом прошлого века по сложности и по остроте проблемных вопросов», - сообщил он.

Напомним, что с 1993 по 1995 годы экономика России пережила три крупнейших банковских кризиса, гиперинфляцию (обвал рубля в «черный вторник» 11 октября 1994 года), заморозку тарифов естественных монополий в качестве крайней меры по стабилизации экономики и массовую приватизацию.

«Русал» (US Rusal) – крупнейший в мире производитель алюминия и один из крупнейших производителей глинозема. Компания создана в марте 2007 года в результате объединения «РУСАЛа» и «СУАЛа» с глиноземными активами швейцарской Glencore. Активы «РУСАЛа» расположены в 13 странах на пяти континентах.

Steelland.ru, 22.01.2015 г.

«РУСАЛ» обещает развить переработку алюминия, но хочет господдержки, пошлин и денег

Крупнейший производитель алюминия в мире ОК "Русал" Олега Дерипаски в условиях роста кредитных ставок, девальвации рубля не отказывается от своих планов по развитию внутреннего рынка и создания алюминий-перерабатывающих мощностей. Так, компания рассчитывает в 2016 году совместно с партнерами запустить серийное производство алюминиевых вагонов, бурильных труб, автокомпонентов. О том, как России стать экспортером не только первичного алюминия, но и готовых продуктов, в интервью корреспонденту РИА Новости Ирине Доржиевой рассказал директор по сбыту на рынках России и стран СНГ "Русала" Роман Андрюшин.

— Как резкая и сильная девальвация рубля изменила планы "Русала" относительно развития внутреннего рынка?

— Высокая волатильность цен на металлы и курса валют — это "краткосрочный взгляд на рынок" и поэтому не является отправной точкой для корректировки стратегии "Русала", крупнейшего в мире производителя алюминия. У нас более длительный горизонт планирования. Поступательно растущая тенденция увеличения спроса на алюминий диктует поведение на рынке. Тренд увеличения потребления алюминия, по нашим оценкам, имеет как минимум 25-летнюю перспективу, поэтому мы с оптимизмом смотрим в будущее и с умеренным оптимизмом — на среднесрочные перспективы.

Большой потенциал рынка алюминия в мире будет поддерживать рост потребления и в России, причем отечественный рынок будет расти опережающими тем-

пами благодаря эффекту низкой базы. Предыдущие десятилетия у нас была пауза в развитии отечественного перерабатывающего рынка алюминия по объективным причинам — экономика была построена вокруг нефтяного комплекса. Так, мы существенно отстаем по потреблению упаковочных материалов, алюминиевой банки, в автомобилестроении, электроэнергетике, строительстве, что создает огромный потенциал для роста потребления алюминия внутри страны.

По всем этим направлениям в РФ недостаток или отсутствие перерабатывающих мощностей. "Русал" рад участвовать, а зачастую выступает основным инициатором в развитии этих направлений.

— Ожидает ли "Русал" увеличения спроса на внутреннем рынке на фоне девальвации рубля? Сможет ли "Русал" удовлетворить повышенный спрос?

— Мы можем обеспечить российский рынок в объеме, превышающем его текущую емкость в 2-3 раза. Дело за перерабатывающими мощностями, нашими потребителями и их конкурентоспособностью. У нас пока не развита эта индустрия. Хотя спрос на дополнительные объемы есть, и успехи в этом направлении мы увидим уже в 2015 году. Движение очевидно. Мы сейчас очень серьезно занялись импортозамещением, мы всегда были на острие этой борьбы, работали с рынком, регуляторами, стимулируя развитие производств, которые могут конкурировать с импортными аналогами. Основная проблема сейчас в неготовности российской промышленности производить товары, замещающие импорт. Здесь нужны инве-

стиции, а также ряд мер по развитию рынка и ограничению импорта.

"Русал" разработал стратегию по каждому сегменту рынка — есть партнерские соглашения, контакты для создания производственных площадок. Мы вышли на заключение договоров на поставку алюминия для производств, которые будут открываться в России в 2015-2017 годах. Наш горизонт планирования — минимум пять лет. Это один из основных факторов, который поддержит рост внутреннего рынка.

Второй фактор — создание предпосылок развития отечественных производств с перспективой экспорта продукции. Мы смотрим на успешный опыт китайской алюминиевой промышленности, которая потребляет 50% мирового алюминия, более 28 миллионов тонн, и обладает производственными мощностями более 30 миллионов. Более половины этого объема, почти 70% алюминия в виде готовых изделий — айфонов, смартфонов, струзий, алюминиевых дисков — Китай экспортирует по всему миру.

Я очень рассчитываю, что все-таки в следующем году Россия достигнет существенного роста за счет импортозамещения, расширения экспорта, развития новых производств, несмотря на сегодняшние мрачные прогнозы.

— Сколько алюминия вы поставили на российский рынок в 2014 году, есть ли прогноз на 2015 год?

— Чуть менее 800 тысяч тонн алюминия и сплавов. На следующий год задача — прирост на 12,5%, до 900 тысяч тонн. К 2020 году объем поставок алюминия на отечественный рынок должен превысить 2 миллиона тонн.

— Какие из ваших проектов по со-

зданию перерабатывающих мощностей в РФ находятся на продвинутой стадии?

— Крупнейшие автопроизводители, имеющие сборочные заводы в России планируют организовывать производство автокомпонентов из алюминия — элементы трансмиссии, головки цилиндров, клапаны и другие изделия, которые сейчас преимущественно или полностью импортируются. Речь идет о пяти автокомпонентных компаниях с мировым именем, с которыми мы сейчас находимся в активных переговорах. Планируется дальнейшее расширение площадки по производству автокомпонентов в Набережных Челнах, а на строящийся завод в Ульяновской области будет в конце следующего года завезено оборудование.

Кроме того, есть работающий проект в Калуге, рассматривается наша площадка на Надвоицком алюминиевом заводе (НАЗ) и многое другое.

Коммерческие поставки алюминия ведутся уже действующим предприятиям и должны начаться со второй половины 2015 года на вновь созданные производства. Планируется, что продукция этих производств будет в том числе экспортироваться на восточно-европейский рынок и в другие регионы. С учетом текущей ситуации с российской валютой, у этой продукции будут дополнительные ценовые конкурентные преимущества. Ориентация только на российский рынок зачастую не оправдывает и не окупает большинство бизнес-проектов — нужен постоянно растущий спрос, а внутренний все равно имеет ограничения. Сейчас мы рассматриваем именно такие проекты, которые имеют перспективу развития экспортных поставок.

Мы также создаем совместные предприятия на базе наших алюминиевых заводов. Например, у нас есть проект с израильской компанией Omen на площадке Волховского алюминиевого завода, проект по производству радиаторов на НАЗе. Однако есть проекты и без нашего участия в капитале, лишь как стратегического партнера-поставщика. Например, в Краснотурьинске мы являемся соучредителем индустриального парка, где уже есть первые резиденты.

— **Сколько алюминия будет поставлено для нужд автомобильной отрасли в 2015 году?**

— Автопроизводители пока не могут точно сказать, сколько автомобилей будет продано в следующем году. Но по нашим прогнозам мы поставим более 40 тысяч тонн алюминия в следующем году для нужд автопроизводителей. В 2014 году было меньше. Ежегодно мы должны прибавлять минимум по 10 тысяч тонн в год, но это должно подтверждаться покупательским спросом. Именно поэтому нам нужно развивать экспорт, иметь географическую диверсификацию.

— **На какой стадии проект по созданию алюминиевых вагонов?**

— По совместному с Alcoa проекту в начале следующего года мы рассчитываем выпустить прототип алюминиевого железнодорожного вагона. Саранский завод по производству вагонов занимается сейчас их разработкой и сертификацией. Рассчитываем, что в 2016 году запустим продукт в серийное производство, промышленная эксплуатация запланирована на 2016-2017 годы.

Рассчитываем, что в 2016 году мы будем иметь решение по тарификации таких вагонов. Это важный момент. Мы сов-

местно с министерствами готовим программу по стимулированию спроса на инновационные вагоны, каким является вагон из алюминия.

Будут разработаны привлекательные тарифы на их использование. У правительства есть желание стимулировать модернизацию подвижного состава, наши вагоны как раз отвечают этим требованиям. У алюминиевых вагонов по сравнению со стальными выше грузоемкость, грузоподъемность, дольше срок эксплуатации, они не подвержены такому разрушению, как стальные, к тому же могут повторно перерабатываться. Алюминиевый вагон по завершении эксплуатации является товаром, у него ликвидная цена утилизации.

Эти очевидные преимущества перекрывают возможную разницу в цене. У нас уже есть индикация спроса от ряда частных компаний, РЖД также подтвердили свою заинтересованность.

Саранский и другие отечественные заводы сейчас производят стальные вагоны, готовы производить и алюминиевые, поэтому ограничений по мощностям нет.

— **На каком этапе создание проекта по выпуску бурильных труб?**

— Этот еще один совместный с Alcoa проект, который вступает в активную стадию. Надеюсь, что в начале следующего года мы получим производственные возможности по выпуску бурильных труб и начнем их активное продвижение на рынке. Объем использования алюминиевых труб неограничен.

Но нам предстоит очень большая просветительская, маркетинговая работа для их продвижения. Преимущества их потребительских свойств очевидны — они гибкие, легкие, перерабатываются. Алю-

миниевые трубы позволяют получить такие технические решения, которые со стальными трубами недостижимы.

Мы рассчитываем на объем потребления в этом сегменте до 30 тысяч тонн в год. Это задача на 2017-2018 годы. Мы также планируем их экспортировать. В среднем алюминиевые трубы на 10-15% дороже стальных. Но в последнее десятилетие алюминий выигрывает большинство схваток на рынке. Государство поддерживает нас в этом.

— **Корректируются ли ваши прогнозы из-за ожидаемой рецессии?**

— Мы будем корректировать оперативные планы в случае действительного длительного экономического спада и спроса на алюминий. Но это не повлияет на нашу стратегию развития отечественного алюминиевого рынка в среднесрочной и долгосрочной перспективе. Мы, безусловно, будем искать варианты и возможности поддержания рынка и стимулирования спроса. Они есть. Наряду с созданием нового спроса это — импортозамещение, расширение экспорта, прямые инвестиции в перерабатывающую отрасль и перспективные технологии России. Нет худа без добра — мы становимся более конкурентоспособны по себестоимости производства на фоне ослабления рубля.

— **Какие законодательные, регуляторные изменения необходимы для роста потребления алюминия в РФ?**

— Очевидны перекосы либо несправедливые решения, которые были приняты в прошлом, а сейчас тормозят развитие алюминиевой отрасли в стране, да и развитие промышленности в целом. Мы представили и обсудили нашу программу изменений с основными регулирующими институтами, предлагаем государству от-

крыть алюминию доступ во все промышленные направления. Вы удивитесь, но зачастую алюминий просто запрещено применять в каких-то областях жизнедеятельности в России, несмотря на то, что во всем мире этот металл там уже давно используется в аналогичных секторах. Например, это касается применения алюминия в жилищном строительстве, во внутренней электропроводке зданий. Мы работаем по отмене данного запрета и сертификации алюминиевого провода. В следующем году на рынок будет представлен алюминиевый провод из нового сплава, который будет разрешен к применению в проводке жилищного строительства. Это очень большой рынок — более 100 тысяч тонн в год. Сейчас он полностью представлен медной или импортной проволокой. Наш алюминиевый провод будет обладать теми же характеристиками, но будет гораздо дешевле и легче медного.

Другой пример — это ограничение использования алюминиевых конструкций в строительстве. Очевидно, что это устаревший свод стандартов. Премьер-министр Дмитрий Медведев неоднократно обсуждал со строительными компаниями гармонизацию строительных кодов и внедрение еврокодов в строительство. В них представлены четыре новых стандарта по использованию алюминиевых конструкций, профилей в строительстве. Рассчитываем, что в следующем году еврокоды будут приняты, что откроет для всего комплекса алюминиевых экструзионных предприятий России и СНГ огромный потенциал роста.

Мы надеемся, что государство будет защищать рынок от недобросовестной конкуренции, демпинга, которые сейчас

наблюдаются на рынке алюминиевых колес и алюминиевого профиля со стороны китайских компаний. Есть отличные предприятия в Красноярске, которые могут обеспечить рынок необходимым количеством алюминиевых дисков. Но из-за демпинга со стороны китайских компаний они не могут конкурировать. А алюминиевый профиль и подавно. Мы обладаем огромным потенциалом экструзионных мощностей, который загружен немногим более чем на 50%.

Введение 5-10-процентной пошлины на ввоз решит проблему. Мы сейчас рекомендуем правительству пойти на это для поддержания отечественного производителя. Этот рынок оценивается в более 50 тысяч тонн алюминия в год. Это огромный объем, загрузка больших трудовых коллективов. Рынок был потерян в последние десять лет из-за агрессивной ценовой политики китайских дилеров колес и прочей бытовой продукции.

Хотелось бы пересмотреть политику и принятые обязательства в области ВТО. Начиная с августа 2015 года по всей группе алюминиевых изделий началось снижение таможенных пошлин. В 2014 году в среднем на 2%, в августе еще на

2%.

Поступательное сокращение снижает защиту отечественных компаний.

Кроме того, хотелось бы, чтобы государство поддерживало новые проекты. Это крайне актуально в связи с повышением процентной ставки. Она сейчас абсолютно нерабочая.

— Новая процентная ставка ставит под вопрос реализацию всех ваших инвестпроектов?

— И не только наших. Она поставит под сомнение вообще весь рынок. Под такой процент кредиты могут браться только для спекулятивных сделок.

А для того, чтобы стимулировать инвестиционную деятельность, ЦБ наоборот должен предоставлять субординированные длинные кредиты для средних частных и региональных банков на срок до 10 лет по ставке 3-4% годовых, под обязательства разместить эти средства в реальных сектор экономики, а в случае невыполнения обязательств отзываться ресурсы и применять соответствующие меры ответственности. Такие меры привели бы к сокращению спекуляций и положительно влияли бы на экономику страны.

Metaltorg.ru, 12.01.2015 г.

Металлурги готовы расстаться с долгами

Компании выкупают свои валютные бонды

На фоне резкого падения рубля "Северсталь" вслед за другими металлургическими компаниями предложила инвесторам досрочно выкупить еврооблигации на \$600 млн, чтобы снизить свой долларовый долг. До этого о программах или планах по сокращению валютных заимствований уже объявили "Русал", Evraz и ГК "Норильский никель". Деньги у металлургов

есть: девальвация рубля привела к росту экспортной выручки. Но для "Северстали" сохранение валютного долга рискованно: после продажи активов в США 65% ее выручки номинировано в рублях.

"Северсталь" Алексея Мордашова (владеет 79,2% акций) объявила о досрочном выкупе еврооблигаций на сумму до \$600 млн. Речь идет об облигациях на

\$500 млн со ставкой 6,25% годовых и погашением в июле 2016 года и бумагах на \$1 млрд со ставкой 6,7% годовых и погашением в октябре 2017 года. Компания готова купить их с дисконтом 4,5% и 7,2% к номиналу — по \$955 и \$918,75 соответственно. В прошлом мае "Северсталь" уже досрочно выкупила часть бумаг, потратив \$288 млн, в обращении осталось облигаций на \$391,84 млн по первому выпуску и на \$705,48 млн — по второму.

В "Северстали" объясняют выкуп желанием уменьшить долг, номинированный в основном в долларах (94,5%). На конец третьего квартала 2014 года общий долг "Северстали" составлял около \$3,53 млрд, чистый — \$775 млн, соотношение чистый долг/ЕБИТДА — 0,4. В этом году компании надо погасить всего \$13 млн, но в 2016 году — уже \$414 млн, а в 2017 году — \$1,16 млрд.

Выкуп евробондов будет идти за счет свободных денежных средств, отметили в компании. Деньги у "Северстали" есть: прошлой осенью компания продала свои активы в США, выручив \$2,33 млрд, из которых лишь \$1,1 млрд пошло на дивиденды, остальное планировалось направить на снижение долга. При этом после выбытия американских активов 65% выручки компании номинировано в рублях, раскрывала "Северсталь" в ноябре прошлого года.

"Северсталь" — не первая российская металлургическая компания, которая стремится сократить валютные займы на фоне удвоения стоимости доллара к рублю. "В краткосрочной перспективе мы выигрываем от девальвации, но есть серьезные опасения, что скоро начнут схлопываться и российский, и международный

рынки, что приведет к сокращению доходов", — объясняет источник "Ъ" в одной из компаний. В декабре 2014 года Evraz объявила, что готова досрочно погасить евробонды выпуска на \$750 млн со ставкой 8,25% годовых и погашением в 2015 году. Evraz предъявили бумаги на \$278 млн. "Русал" в декабре договорился с кредиторами о досрочном погашении части долга на \$300 млн из дивидендов от доли в ГМК "Норильский никель".

Сам "Норникель" еще в апреле 2014 года утвердил возможность выкупа еврооблигаций на \$1 млрд и \$750 млн с погашениями в 2018 и 2020 годах, но держатели бумаг продали около 2% от обоих выпусков, рассказывал в октябре "Интерфаксу" заместитель гендиректора — руководитель блока экономики и финансов ГМК Сергей Малышев. В "Норникеле" говорят, что решение по выкупу облигаций остается в силе: "Мы готовы воспользоваться данной возможностью, если сочтем это экономически целесообразным". "Но в последние месяцы еврооблигации "Норникеля" на общем негативном фоне держались относительно неплохо, и их спред к суверенной кривой сейчас меньше", — объясняет он причины того, почему компания пока не решается на выкуп.

Олег Петропавловский из БКС сомневается, что инвесторы массово принесут облигации "Северстали": "Компания остается одним из лучших и стабильных заемщиков, непонятно, куда переключиваться после получения наличных". В 2014 году "Северсталь" была готова потратить на досрочный выкуп \$500 млн, но ей предъявили к погашению практически вдвое меньше.

Анатолий ДЖУМАЙЛО
«Коммерсантъ», 15.01.2015 г.

«Северсталь Российская сталь» увеличила производство стали в 2014 году на 6 процентов

Производство первичной стали на российских предприятиях ОАО «Северсталь» в 2014 году выросло на 6 процентов и составило 11,302 млн тонн. Об этом сообщили в пресс-службе «Северстали». Выпуск чугуна увеличился на 4 процента – до 9,076 млн тонн.

Производство стали в четвертом квартале 2014 года увеличилось по сравнению с предыдущим кварталом на 1 процент до 2,892 млн тонн, тогда как объемы производства чугуна выросли на 2 процента к предыдущему кварталу и составили 2,320 млн тонн.

«Данная динамика подчеркивает растущую эффективность производства конвертерной стали за счет больших объемов использования карельских окатышей с большим содержанием железа, что позволяет частично замещать дорогостоящий металлолом», - отметили в «Северстали».

Загрузка металлургических мощностей в «Российской стали» в последнем

квартале прошлого года была близка к 100 процентам.

Консолидированные продажи стальной продукции снизились на 1 процент к предыдущему кварталу на фоне некоторого изменения структуры продаж, связанного с сохранением доли продукции с высокой добавленной стоимостью (на уровне 52 процента) и краткосрочными ремонтными работами на одном из станков.

ПАО «Северсталь» — одна из крупнейших в мире вертикально интегрированных сталелитейных и горнодобывающих компаний с активами в России, на Украине, в Латвии, Польше, Италии и Либерии. Акции компании котируются на российской торговой площадке ММВБ-РТС, глобальные депозитарные расписки представлены на Лондонской фондовой бирже. В 2014 году на предприятиях компании было произведено 11,3 млн тонн стали.

Steelland, 26.02.2015 г.

Первоуральский новотрубный завод повысил геометрическую точность труб

Благодаря модернизации стана холодной прокатки труб на Первоуральском новотрубном заводе (ПНТЗ, входит в группу ЧТПЗ) значительно увеличилась геометрическая точность прокатываемых труб и сократилось число простоев. Об этом сообщили в пресс-службе ЧТПЗ.

«ПНТЗ модернизировал стан холодной прокатки труб роликами (ХПТР 15-30 №9), предназначенный для производства труб длиной до 20,5 метров», - сообщили в пресс-службе.

Стан ХПТР работает в трубоволоочильном цехе ПНТЗ с 1980 года. Последний капитальный ремонт на нем проводился в 2001 году. С 2008 года в связи с высокой загрузкой цеха стан работает в непрерывном графике. Средняя производительность – 4004 метра трубы в месяц. Основные заказчики длинномерных труб с повышенным качеством поверхности – предприятия, выпускающие теплообменное оборудование для

атомной и тепловой энергетики.

ПНТЗ – одно из ведущих производителей стальных труб в России. На ПНТЗ производится свыше 25 000 типоразмеров труб и трубных профилей из 200 марок стали. На заводе работает свыше 10 тысяч человек.

Steelland, 22.01.2015 г.

Ижорский трубный завод в 2014 году увеличил объемы производства труб большого диаметра на 25%

Ижорский трубный завод в 2014 году произвел более 400 тыс. тонн труб большого диаметра, что на 25% превышает аналогичный показатель 2013 года.

Увеличение выпуска продукции стало возможным благодаря успешной реализации программы инвестиционных и организационных мероприятий. В частности, на Ижорском трубном заводе была выполнена установка второго экспандера, которая позволила увеличить производительность предприятия.

Кроме того, рост показателей был связан с устойчивым спросом на трубы большого диаметра со стороны ключевых клиентов, компаний «Газпром» и «Транснефть», обусловленным реализацией ряда крупных трубопроводных проектов.

Листопрокатный цех производства трубного проката Череповецкого металлургического комбината, являющийся по-

ставщиком штрипса для Ижорского трубного завода, по итогам 2014 года также показал положительную динамику выпуска продукции. В 2014 году предприятие увеличило производство листового проката со стана «5000» на 3,5% в сравнении с аналогичным периодом 2013 года.

«Мы продолжим работу по повышению производительности оборудования, росту эффективности основных направлений деятельности, усилению контроля над издержками, - подчеркивает директор по производству трубного проката стального дивизиона Виталий Моторин. – Акцент будет сделан на дальнейшее укрепление системы взаимодействия с клиентами, которая позволит максимально удовлетворять индивидуальные требования потребителей, а также оперативно реагировать на тенденции рынка».

«Металлоснабжение и сбыт», 26.01.2015 г.

Евраз освоил уникальную технологию производства дифференцированно-термоупрочненных рельсов

Западносибирский металлургический комбинат Евраз (Евраз ЗСМК) первым в мире освоил уникальную технологию производства дифференцированно-термоупрочненных рельсов ДТ 350 низкотемпературной надежности. Об этом сообщили в пресс-службе Евраз.

На новые рельсы Евраз ЗСМК получил сертификат соответствия от Регистра

по сертификации на федеральном железнодорожном транспорте.

«Первые в мире дифференцированно-термоупрочненные рельсы для использования в условиях низких температур успешно прошли тесты на комбинате и в испытательном центре ОАО Всероссийский научно-исследовательский институт железнодорожного транспорта

(ВНИИЖТ)», - отметили в пресс-службе.

Наличие сертификата дает право на промышленное производство и реализацию новых рельсов в странах Таможенного союза.

«Специалисты Евраз ЗСМК разработали специальную марку стали и особый режим горячей прокатки, что позволило достигнуть необходимых параметров ударной вязкости, или, иными словами, хладостойкости рельса. Это настоящий прорыв в области рельсового производства, открывающий для нас новые возможности как внутри страны, так и на экспортных рынках», - подчеркнул Вице-президент Евраз, руководитель Дивизиона «Сталь» Алексей Иванов.

Новые рельсы предназначены для эксплуатации в условиях холодного климата при температуре до 60°C – на Севере, Дальнем Востоке, в Восточной Сибири. Повышенная хладостойкость увеличивает эксплуатационный ресурс рельсов, что позволяет снизить затраты на обслуживание путей, а также повысить безопасность движения. Длина новых рельсов может варьироваться от 8 до 100 метров.

Специалистам ЕВРАЗ ЗСМК удалось завершить все работы по освоению инновационной технологии за один год. В настоящий момент представители ОАО «ВНИИЖТ» разрабатывают технические условия для сварки новых рельсов.

Steelland.ru, 21.01.2015 г.

ЕВРАЗ НТМК модернизирует оборудование коксохимического производства

ЕВРАЗ намерен вложить более 50 млн рублей в модернизацию наливных комплексов коксохимического производства (КХП) в Нижнем Тагиле. Благодаря обновлению оборудования снизится нагрузка на окружающую среду, повысится общая эффективность производства.

Реализация проекта предполагает прекращение переработки сырого бензола в товарный бензол марки БС-1 и ликвидацию устаревшего и неэффективного производства. На комбинате будет построен современный наливной комплекс, который даст возможность выполнять герметичную отгрузку сырого бензола в цистерны и отгружать его на ЕВРАЗ Западно-Сибирский металлургический комбинат без предварительной переработки. Комбинат намерен приобрести современный наливной комплекс российского производства, который обеспечит высокую эксплуатационную стойкость и безопасность.

Запуск в работу нового оборудования запланирован на второй квартал 2016 года.

Ежегодно ЕВРАЗ НТМК производит порядка 15 тысяч тонн сырого бензола. Сырой бензол используется для синтеза ксилола, толуола и чистого бензола. Ксилол используется в лакокрасочной промышленности, толуол для производства взрывчатых веществ. Чистый бензол востребован прежде всего в химической промышленности и используется для производства различных синтетических материалов и пластмасс.

«Металлоснабжение и сбыт», 21.01.2015 г.

10 лет технологических преобразований ТМК

В 2014 году ТМК завершила основную часть Стратегической инвестиционной программы, которая стартовала в 2004-м. Все эти десять лет на предприятиях компании шла масштабная реконструкция, которая привела к полному обновлению производства. Получив в свое распоряжение новейшее оборудование и технологии, ТМК значительно нарастила арсенал своих возможностей на рынке. О том, как проходила эта работа и ее итогах рассказывает главный инженер ТМК Александр Клачков.

- Александр Анатольевич, как вы оцениваете объем проделанной работы по модернизации, много ли таких примеров в практике компаний?

- Работу мы провели грандиозную – и по масштабам строительства, и по инвестиционным вложениям. Даже Союзтрубпром в свое время такой глобальной реконструкции не осуществлял. Кстати, его самое большое достижение последних советских лет - строительство сталеплавильного и прокатного комплексов на Волжском трубном заводе, который теперь входит в нашу компанию. На сегодня мы уже провели ряд мероприятий по реконструкции этого оборудования.

И в целом на рынке таких примеров практически нет, за исключением, наверно, китайских компаний в силу их масштабов. У наших ближайших конкурентов - Tenaris и V&M - есть отдельные крупные проекты, обе компании за последние годы ввели по одному трубопрокатному стану. Но такой комплексной реконструкции, как у нас, и за такой короткий срок они не проводили.

- Как изменились технологии в металлургическом и, в частности, в трубном производстве в последнее десятилетие, и насколько они внедрены в

ТМК?

- Одно из важнейших изменений – переход на производство бесшовных труб непосредственно из непрерывнолитой заготовки, минуя стадию прокатки заготовки на металлургических предприятиях. До этого в производстве труб использовалась катаная заготовка, либо слитки только для пилигримовой прокатки. Мы на всех своих предприятиях исключили этот передел, что позволило снизить себестоимость продукции.

Второе достижение - это постепенный уход от способа пилигримовой прокатки, который достаточно старый, изобретён еще в конце 19 века. Мы на трубном производстве компании закроем в ближайшее время пилигримовое производство на СТЗ, и у нас его больше не будет. Пока мы осваиваем здесь производство на новом непрерывном стане FQM, поэтому частично используем пилигримовый прокат. Еще остаются задачи совершенствовать трубопрокатные агрегаты на СинТЗ, я думаю, в ближайшие годы мы приступим к этой работе.

Конечно, за последние годы серьезно совершенствовалась именно металлургическая часть, то есть выплавка стали. Мы применяем самые лучшие технологии, вся сталь сейчас выплавляется в электропечах, разливается полностью на машинах непрерывной разливки, обрабатывается на установках печь-ковш, большая часть стали вакуумируется.

- Сейчас компания полностью обеспечивает себя заготовкой?

- Мы обеспечиваем свое производство заготовкой на 90%. Мы могли бы и полностью закрыть свои потребности, но такой объем для нас сейчас оптимален. Только СинТЗ из наших крупных предприятий не

имеет своего сталеплавильного производства, и основной объем в поставках заготовки ему обеспечивает СТЗ. Остальную часть мы могли бы привозить с нашего южного предприятия – ТАГМЕТа, но по логистике это менее выгодно, чем купить заготовку у стороннего производителя поблизости. Тем не менее, если вдруг покупная заготовка вырастет в цене, мы всегда можем произвести больше своей.

- В реализации инвестиционной программы вы принимали самое непосредственное участие – сначала в качестве директора дирекции, а затем и главного инженера компании. Какие моменты в этой большой работе вам запомнились?

- Пожалуй, больше всего запомнился проект строительства МНЛЗ на ТАГМЕТе в 2006 году, это первый крупный проект, который мы реализовали в рамках инвестиционной программы. Первая разливка производилась именно в день торжественного пуска машины, во время митинга. Мы действительно рисковали. Отказы случаются и на тех агрегатах, которые долго работают, а уж когда они запускаются впервые, неполадки тем более вероятны. Поэтому мы волновались. Машина высокая, и на митинге, на нулевой отметке, гости не могли видеть начало процесса разливки. Когда уже заготовки вышли к машинам газовой резки, все вздохнули с облегчением и стали фотографироваться на их фоне.

- А что самое сложное в реализации проектов - найти хорошее оборудование, выбрать технологию, смонтировать агрегат или еще что-то?

- Все эти этапы очень важны, требуют немалых усилий, определенной квалификации и так далее. Но самое главное начинается, когда оборудование уже установлено – это период его освоения. Во-

первых, нужно научиться работать с минимальными простоями, исключив аварийные выходы оборудования из строя. Во-вторых, оборудование должно работать с той производительностью, которая предусмотрена проектом. И, в третьих, с учетом возможностей нового оборудования необходимо достичь предусмотренного уровня качества продукции.

Почему это сложно? Всякое оборудование – особенное, нет двух одинаковых агрегатов. Скажем, станы, которые мы установили на ТАГМЕТе и СТЗ, конечно, похожи, однотипны, но абсолютно одинаковыми их назвать нельзя, каждый из них – уникальный образец и поэтому требует индивидуального подхода. Это первое, что приходится учитывать в процессе освоения. Вторая сложность связана с тем, что мы сейчас внедряем самые современные технологии. Например, технологию трёхвалковой непрерывной прокатки, которая используется на новых трубопрокатных станах на ТАГМЕТе, а теперь и на СТЗ. В России только два таких агрегата, и оба у нас. В мире их тоже пока не так много. То есть мы получаем, с одной стороны, самую передовую технологию, с другой стороны, – в какой-то степени опытный образец, который должен пройти определённый этап совершенствования. Нам приходится делать доработку, в том числе совместно с нашими партнёрами-изготовителями оборудования. При этом учимся мы сами, и они учатся на наших примерах. Идти впереди всегда тяжелее, легче тому, кто движется уже по проторённому пути.

Параллельно с обновлением оборудованиям приходится обучать людей работать на этом оборудовании, подбирать конкретную технологию. Ведь фабрика, которая производит пианино, не обучает играть на нем. Консерватория – через дорогу. Поэтому, если купил оборудование,

надо ещё научиться на нём работать. Вы же, когда покупаете машину, не требуете, чтобы в бардачке лежали права? А идёте в автошколу. Какая бы совершенная машина ни была, она не может заменить собой человека, который должен ею управлять, а также обслуживать.

- Как технические преобразования воспринимаются в коллективах? Готовы ли люди перейти на «новые рельсы» - это касается и уровня компетенции и в целом перестройки сознания?

- Люди чувствуют, как меняется их жизнь, и рады этим изменениям. Человеку, конечно, приятно работать на хорошем оборудовании, в современном цехе. Заводчане сами могут сравнить, как было «до» и стало «после». Главный пульт управления новым трубопрокатным станом, диспетчерская - всё выглядит, как офис класса А. Повсюду мониторы, стеклянные перегородки, всё сверкает новизной и чистотой. Там не хуже, чем у меня в кабинете.

Что касается уровня компетенции, то многих работников приходится переучивать. И дело не только в новых знаниях. Новое оборудование подразумевает повышение эффективности труда – не в физическом плане, что надо быстрее кидать лопатой, а что необходимо всё время быть на чеку, следить за процессом. Молодежь к новым требованиям адаптируется легче. В то же время, именно новое производство более привлекательно для молодых людей. Видя преобразования на предприятиях, молодые люди с большей охотой пойдут в профильные учебные заведения, чтобы потом прийти работать к нам.

- Насколько сложно было вводить новые агрегаты в условиях действующего производства?

- Конечно, это накладывает свои труд-

ности - и в проектировании, и в размещении оборудования, в основном, на действующих участках. Последовательность монтажа оборудования и его ввода при этом должна быть такой, чтобы старая технология некоторое время еще работала. К примеру, стан PQF на СТЗ сейчас работает в режиме горячих испытаний, в то же время параллельно на подстраховке остаются пилигримовые станы. А когда мы строили стан на ТАГМЕТе, в результате чего объемы горячей прокатки сокращались, то мы поставляли сюда «зеленую» трубу с других наших предприятий, чтобы сохранять объемы производства. Это сложно, по каждому проекту и заводу свои схемы, но оно стоило того. Используя имеющиеся помещения, цеха, инфраструктуру, мы минимизировали инвестиционные затраты. И второе: так как мы практически не останавливали производство, то исключили его потери в период строительства и монтажа оборудования.

- За счет чего компания может сейчас повысить эффективность производства с учетом обновленной технической базы?

- В результате модернизации мы оснастили предприятия ТМК самым современным оборудованием с наилучшими показателями эффективности. На новых трубопрокатных агрегатах при замене пилигримового способа прокатки на непрерывный значительно снижается расход металла. Внедрение новых технологий в сталеплавильном производстве взамен устаревшей мартеновской, также позволяет снизить себестоимость продукции. Кроме того, с увеличением производительности агрегатов возрастают и возможности повышения производительности труда. Не менее важные вопросы, которые мы решаем в процессе техпереворужения: ресурсосбережение, повышенные энергоэффективности, использование

вторичных ресурсов.

- Значит ли это, что ТМК готова к введению новых экологических требований в связи с принятием закона о наилучших доступных технологиях (НДТ)?

- Мы последовательно снижаем степень воздействия на окружающую среду именно за счет внедрения самых передовых технологических решений. Основное оборудование наших заводов после проведенной модернизации - европейского производства. То есть оно уже проектировалось и производилось с учетом требований экологических директив Совета Европы, в связи с которыми и появился сам термин "наилучшие доступные технологии". Большинство наших проектов полностью отвечают современным требованиям повышения энергетической и экологической эффективности функционирования промышленных объектов в России, соответствует уровню мировых НДТ, а по ряду показателей их превосходят. Конечно, у нас еще остаются производства, которые требуют модернизации, но их немного, и мы будем стремиться, чтобы все они в конечном итоге также соответствовали новым требованиям.

В России сейчас ведется разработка нормативно-правовой базы для перехода на нормирование негативного воздействия на окружающую среду с использованием НДТ. Мы приветствуем создание справочников НДТ и изменения законодательства, согласно которым предприятия, соответствующие НДТ, не будут платить за негативное воздействие. Более того, мы планируем участвовать в разработке российских справочников НДТ. За их основу будут взяты существующие европейские аналоги. Всего планируется разработать 46 российских справочников. Это – больше чем в Европе. К концу 2015 года планируется разработать первые 10 из них.

- Когда 10 лет назад компания приступила к модернизации производства, было ли изначально реальное понимание масштабов этой работы?

- Было понятно, что работа по реконструкции устаревших агрегатов и строительству новых потребует много сил и средств, но все же в процессе были внесены существенной коррективы. В самом начале, в 2004 году, инвестиционная программа была несколько скромнее, и сама компания была меньше, чем сейчас. Когда ТМК вышла уже на глобальный уровень, и мы стали конкурировать с самыми лучшими мировыми производителями, стало понятно, что в плане техперевооружения нам нужно делать всё больше и больше.

За 10 лет на рынке происходили изменения, которые мы старались тут же учесть. Получилось, что некоторые наши новые проекты мы уже переделали. Например, на Волжском трубном заводе мы построили новую линию обсадных труб. Изначально предполагалось выпускать здесь продукцию с рядовой резьбой Батресс, но теперь можем производить на этой линии премиальные трубы, а также гладкие, если потребуются. На машинах непрерывного литья заготовки, что были построены не так давно, мы также предприняли определенные усовершенствования. Применили там новые гильзы кристаллизатора, увеличили скорость для отливки на маленьких сечениях. Внося изменения, мы хотим повысить производительность и получить высокое качество труб, снизить затраты на инструмент.

- То есть, модернизация позволила компании создать некий каркас на базе новейшего оборудования и технологий, который теперь предстоит дополнять, улучшать по мере необходимости?

- Совершенно верно. Жизнь нельзя остановить, это непрерывный процесс. Ба-

зу мы создали, но в производстве и технологиях постоянно появляются какие-то новшества. Потребители, на которых мы всегда ориентируемся в производстве продукции, предъявляют новые требования, которые мы стремимся выполнять. Например, на стане PQF на ТАГМЕТе мы уже освоили новый калибр труб – 265 вместо 290, а сейчас будем настраивать еще 241-й. Постоянная работа – совершенствование средств контроля, потому что требования к контролю возрастают. Если раньше мы контролировали, например, только продольные дефекты, потом появились поперечные дефекты, теперь нам нужно контролировать наклонные дефекты. Если раньше длина дефекта была два дюйма, теперь это один дюйм, и уже говорят - полдюйма и так далее.

- Какие проекты запланированы на ближайшую перспективу?

- Мы сейчас больше усилий направляем на финишные операции: термообработку, отделку труб, нанесение покрытий, нарезку резьб, что позволит нам увеличить стоимость конечного продукта. На СТЗ должны построить новый термоотдел, реконструируем современные линии по нарезке труб, по сдаче гладких труб. На СинТЗ и ТАГМЕТе ведется реконструкция линий по нарезке труб, на ВТЗ расширяем возможности производства муфт. Целый комплекс мероприятий запланирован на площадках ТМК IPSCO. В первую очередь, это работы по вводу установок неразрушающего контроля, чтобы отказаться от этих услуг сторонних организаций, - так мы сократим расходы. Второе – это совершенствование и увеличение производительности термообработки. В этом году мы приступаем к осуществлению проекта строительства линии

наружного покрытия. В следующем году заменим клеть прошивного стана на заводе в Эмбридже. Также идет совершенствование нарезных мощностей: установки формоизменения, станочное оборудование и так далее.

- Остается в производстве труб что-то, чего в ТМК еще не достигли?

- Наверное, ни одна компания не делает все, весь сортамент, да это и нецелесообразно. Некоторые продукты имеют ограниченное применение, слишком узкий рынок сбыта, и нет никакого смысла создавать под них отдельное производство только лишь для полноты ассортимента. В нашей продуктовой линейке – порядка 90 процентов всего существующего на трубном рынке предложения. Это очень высокий уровень.

- После завершения такой огромной работы, какие чувства вы испытываете?

- Это сложно передать. Когда ты реализуешь тот или иной проект, ты живешь им. Ждешь, когда все осуществится, на этот момент работаешь. Это захватывает. Постоянно думаешь об этом, и не только во время работы, но и вне ее. Иногда, бывает, и ночью проснешься с какой-то мыслью. И вот происходит пуск – то, к чему ты и твои коллеги так долго стремились, чем мы все вместе гордимся. Но потом на какой-то момент возникает такое ощущение пустоты, что все уже произошло, все сделано. И тебе нужен следующий проект. Это как у Высоцкого: «Весь мир на ладони - ты счастлив и нем и только немного завидуешь тем, другим - у которых вершина еще впереди». К счастью, у нас проекты и планы пока не заканчиваются.

«Металлоснабжение и сбыт», 20.01.2015 г.

Выксунский металлургический завод увеличил производство труб большого диаметра на треть

Выксунский металлургический завод (ВМЗ) Объединённой металлургической компании (ОМК) увеличил на треть в 2014 году производство труб большого диаметра – до 1 млн тонн. Общее количество труб, выпущенных в прошлом году на ВМЗ составило 1,8 млн тонн, что на 20 процентов больше этого показателя в 2013 году. Об этом сообщили в пресс-службе ОКМ.

Объем производства широкого листового проката вырос на 30 процентов – до 700 тыс. тонн. Выпуск железнодорожных колес сократился на треть – до 450 тыс. штук, уточнили в ОКМ.

«Рост производства труб и широкого листа обусловлен увеличением объема поставок для стратегических партнеров ОКМ – крупнейших отечественных нефтегазовых компаний: «Газпром», «Транснефть», «Роснефть», «Лукойл», «Сургутнефтегаз», «Газпромнефть» и других. В частности, в 2014 году мы поставляли трубы для таких трубопроводных проектов как «Южный коридор», «Бованенково-Ухта», «Сила Сибири», нефтеконденсатного месторождения имени В. Филановского, а также для первой нитки подводного участка газопровода «Южный поток» и других проектов. Кро-

ме того, на результаты года положительно повлияла работа модернизированного трубного стана 203-530, который позволил нарастить выпуск нефтегазопроводных труб, в том числе дюймового ряда, а также освоить производство профильных труб нового для ВМЗ крупного сечения. Снижение выпуска железнодорожных колес объясняется общим сокращением спроса и негативным влиянием демпинговых поставок украинских колес на положение российских компаний», – подчеркнул управляющий директор АО «ВМЗ» Сергей Филиппов.

Справка:

В прошлом, 2013 году, ВМЗ произвел 1,5 млн тонн труб различного сортамента, в том числе 800 тыс. тонн труб большого диаметра, более 660 тыс. железнодорожных колес и более 540 тыс. тонн листового проката.

Выксунский металлургический завод – один из старейших центров металлургической промышленности России – основан в 1757 году. ВМЗ является одним из наиболее технически оснащенных и модернизированных металлургических предприятий в России.

Steelland.ru, 23.01.2015 г.

НЛМК завершает первые проекты нового этапа Экологической программы

В настоящее время на НЛМК в разной стадии реализации находится ряд проектов по снижению выбросов пыли в атмосферу. В огнеупорном производ-

стве в декабре минувшего года была завершена модернизация аспирационной установки. Замена оборудования позволила повысить эффективность систе-

мы очистки отходящих газов с 95% до 98%, а также на 54 тонны уменьшить валовые выбросы пыли. Возросшая пропускная способность новой установки

позволит на 70% увеличить объем очищаемых газов, а замена электрофильтра устаревшей конструкции на современный рукавный фильтр обеспечит снижение запыленности этих газов в 10 раз.

В первом полугодии текущего года завершится начатая реконструкция системы пылеподавления открытой части склада сыпучих материалов огнеупорного цеха. Это позволит снизить выбросы известковой пыли на 72 тонны в год. В конце 2015 года в доменном производстве завершится строительство модульной аспирационной системы производительностью 600 тыс.м³/час для очистки отходящих газов от литейного двора доменной печи №4. Ввод в эксплуатацию нового природоохранного комплекса позволит снизить ежегодные выбросы пыли на 504 тонны. Общий объем инвестиций на сооружение новой аспирационной установки составит около 250 млн руб. В декабре 2015 г. планируется также завершить постройку и реконструкцию установок по очистке воздуха в агломе-

рационном производстве и огнеупорном цехе.

Совместно с компанией Siemens VAI продолжается реализация масштабного проекта по модернизации газоотводящего оборудования и систем улавливания и очистки выбросов конвертерного производства. Внедрение новых технических решений позволит на 12% увеличить производительность конвертерного цеха Новолипецкого комбината, более чем вдвое сократить удельные выбросы в атмосферу данного цеха, а также обеспечить возможность использования конвертерных газов для выработки собственной электроэнергии. Завершение проекта запланировано в 2019 году.

В мае 2014 года Группа НЛМК объявила о начале реализации 3-го этапа Экологической программы, рассчитанного на период до 2020 года («Экологическая программа 2020»). Программа является частью Стратегии развития и инвестиционной программы Группы и направлена на дальнейшую минимизацию воздействия на окружающую среду и достиже-

ние уровня наилучших экологических стандартов в мировой металлургии.

Общий объем инвестиций в природоохранные мероприятия и проекты на предприятиях Группы НЛМК составит 10,6 млрд рублей. Основная часть этих средств будет вложена на Липецкой производственной площадке.

Реализация «Экологической программы 2020» обеспечит:

- снижение удельных выбросов российских предприятий Группы НЛМК с 22,6 до 19,4 кг на тонну выплавленной стали;
- полное прекращение сбросов в водные объекты на всех промышленных площадках;
- увеличение степени утилизации отходов с 5% до 25%;
- полную ликвидацию площадок накопления отходов прежних лет (в частности, шлакового отвала на Липецкой производственной площадке, образовавшегося за 80 лет ее работы, и шламонакопителя на НСММЗ (г. Ревда), существующего более 40 лет).

Рынок чёрной металлургии РФ в 2014 году: итоги года

Прошедший год был для российских металлургов сложным, но индустрия как никогда готова к вызовам экономическим и геополитическим

Невзирая на экономическую нестабильность, вводимые санкции и падение курса рубля, российские металлурги закрыли год на оптимистической ноте. Международные разногласия и политическая напряженность - это одно, но потребность европейских и азиатских стран в стали остается на таком же уровне, как и несколько лет назад: кондитерские печи, детали для железной дороги и составов, строительство, легкая, пищевая и транспортная промышленность не могут обойтись без продукции черной металлургии.

Прошедший год был непростым для всей планеты и России, в частности. Но экономическая ситуация в мире, конфликт на Украине, вводимые санкции и ограничения в некотором роде даже улучшили состояние тяжелой промышленности в РФ.

За январь-сентябрь 2014 года уровень добычи руды в стране увеличился на 4,3%, а металлургическое производство - на 0,9%, что в общем составило 29,7 миллиона тонн. К концу года стоимость на сырье черной металлургии резко упала, однако производство все равно показало положительную тенденцию роста. Например, цена на обогащенную железную руду снизилась на 23%, но общий тоннаж на экспорт все равно увеличился. Так, компания «Металлоинвест» экспортировала продукции за рубеж на 0,3% больше, чем за прошлый период, а это 8,5 миллиона тонн. К тому же снижение ко-

личества экспорта в Китай было компенсировано увеличением спроса до 37% на продукцию российской тяжелой промышленности со стороны Польши и Румынии.

Согласно данным Росстата, производство стали в первые три квартала минувшего года увеличилось на два процента, проката — на 5,7 процента, черного металла — 7,5 процента, заготовок — 1,5 процента, плоского проката — 7 процентов. За 2014 год лучших результатов добилась компания «Северсталь», которая подняла производство за счет запуска завода «Сортовой прокат Балаково». По всем направлениям ухудшились показатели в связи с ремонтными работами у компании Evraz.

Девальвация рубля сыграла свою положительную роль в четвертом квартале, удачно совпав с сезонным понижением экспорта. Нехватка черных металлов и стали на внутреннем рынке из-за резкого снижения импорта из Украины привела к росту цен на внутреннем рынке России, и увеличению экспортного тоннажа за границу.

Несмотря на нехватку стали в Восточной Европе, оборудование для производства зефира, токарные станки, трубопрокат и вагонные комплектующие не перестанут изготавливаться. Российская тяжелая промышленность способна снабжать внутренний рынок и иностранных коллег необходимым сырьем и прокатом в таком объеме, в котором будет необходимо.

Почему не слышен голос металлургов?

Прежняя стратегия развития российской экономики, основанная, прежде всего, на высоких ценах на минеральное сырье, нефть и газ, больше не работает. Нефть и сырье сегодня дешевы и, очевидно, останутся таковыми на протяжении ближайших нескольких лет. Как объясняют нам специалисты и признает премьер-министр Дмитрий Медведев, энергосырьевая модель уже не обеспечивает устойчивого развития и не дает стимулов для инвестиций. Россия сегодня нуждается в выработке новых решений и определении приоритетов новой экономической политики. Немалую роль в этом могут сыграть и ведущие отечественные металлургические компании, которые пока что проявляют странную пассивность.

Будущее российской металлургии неразрывно связано с российской экономикой. Признание внутреннего рынка приоритетным стало для большинства отечественных производителей стали и проката одной из важнейших тенденций последних лет. В период 2010-2013 годов потребление черных металлов в России росло бо-

лее высокими темпами, чем в мире в целом. Если в начале прошлого десятилетия более 60% стали, выплавляемой в стране, шло на экспорт, то теперь его доля упала до менее 45%.

При этом, если за рубежом спросом пользуются, в основном, российские полуплазменные, горячий и в меньшей степени холодный прокат, то отечественный рынок увеличивал потребности не только в арматуре и прочем прокате строительного назначения, но и в продукции с высокой добавленной стоимостью — оцинкованной и окрашенной листовой стали, трубах нефтегазового сортамента, высококачественном листе, предназначенном для изготовления автомобилей и бытовой техники. В прошлом году все ведущие российские металлургические компании заявляли о намерении увеличивать выпуск более дорогостоящей и качественной продукции, рассчитанной, прежде всего, на внутренних потребителей.

В 2014 году ряд российских компаний продали свои зарубежные активы, чтобы сосредоточиться на отечественном рынке. Стратегия переноса мощ-

ностей по выпуску продукции с более высокой добавленной стоимостью в Европу и США сработала лишь в ограниченном количестве случаев. Из-за неблагоприятной рыночной конъюнктуры в западных странах некоторые заводы, принадлежавшие российским компаниям, в последние годы были остановлены, другие работают сегодня с существенной недогрузкой мощностей.

В последние месяцы, когда курс рубля по отношению к доллару резко упал, внутренние цены на прокат в России оказались существенно ниже экспортных. Тем не менее, возвращение отечественных металлургов к прежней экспортной ориентации сейчас трудноосуществимо. Мировой рынок черных металлов переживает спад. Объемы потребления стальной продукции в большинстве стран стагнируют. В ряде государств, в частности, Турции, Алжира, Саудовской Аравии, Индонезии развивается импортозамещение, что приводит к сужению объема внешних закупок проката.

Прошлый год ознаменовался резким расшире-

нием китайского экспорта стали, объем которого превысил показатели 2013 года в полтора раза и достиг 93,8 млн т. Правда, в текущем году поставки из Китая, судя по всему, уменьшатся, что теоретически дает российским компаниям шанс немного потеснить китайцев в странах Ближнего Востока, Латинской Америки, даже Южной и Юго-Восточной Азии. Однако, как показывает практика последних двух-трех месяцев, выход на эти рынки возможен лишь благодаря установлению крайне низких цен на стальную продукцию.

Такая ставка не слишком надежна. Китайцы могут ответить на предложения дешевого российского проката снижением стоимости своей продукции, что, собственно говоря, уже произошло в первой половине января. Кроме того, агрессивная политика на внешних рынках может вызвать противодействие со стороны правительств стран-импортеров и привести к введению торговых ограничений на российскую металлопродукцию. Тем более, что к привычным экономическим сейчас добавляются политические риски, что особенно акту-

ально для США, Европы и других американских са-теллитов.

В то же время, низкие долларовые цены на прокат в России создают широкие возможности для импортозамещения, особенно, в тех нишах, где традиционно была высока доля зарубежных поставщиков. Это лист с полимерным покрытием, оцинкованная сталь, автолист, отчасти фасонный прокат и арматура. Но для этого необходимо и наличие внутреннего спроса.

Падение цен на нефть и резкое ослабление курса рубля погрузили российскую экономику в тяжелый кризис. Отечественный рынок проката переживает спад. Удешевление национальной валюты и проблемы с получением финансирования за рубежом привели к сужению внутреннего потребительского рынка и падению инвестиционной активности. Соответственно сократился спрос со стороны российских производителей потребительских товаров, транспортного оборудования и другой машиностроительной продукции. Поднятие процентных ставок поставило под вопрос развитие рынков ипотечного и автокре-

дитования в ближайшие месяцы, способствует дефициту оборотных средств у металлотрейдеров и потребителей проката, крайне негативно сказывается на перспективах строительной отрасли.

Какую же политику проводят в связи с этим российские металлургические компании? Пока что их основной реакцией на экономические проблемы страны стало взвинчивание рублевых цен с целью достижения пресловутого экспортного паритета. Стоимость длинномерного и плоского проката в феврале может превысить уровень начала ноября на 20-35%. Такое резкое подорожание вызывает сужение реального спроса и уже привело к конфликтам между металлургами и их клиентами в строительной, автомобильной и вагоностроительной отраслях, вплоть до привлечения Минпромторга РФ и Федеральной антимонопольной службы. Рост цен на прокат все еще отстает от курса доллара (по крайней мере, на данный момент), но существенно превышает уровень инфляции в России в целом, что вызывает нарекания со стороны потребителей.

Между тем, во время

предыдущего кризиса 2008-2009 годов российские металлурги вели себя по-иному. Они не столько отстаивали собственные узкокорпоративные интересы, сколько содействовали восстановлению бизнеса своих клиентов, призывая государство к поддержке строительства, машиностроения и других крупных металлопотребляющих отраслей.

Однако ни в конце 2014-го, ни в начале 2015 года ни одна из ведущих металлургических компаний России не выступала с подобными призывами. Даже о скорейшем снижении процентных ставок до приемлемого для реального бизнеса уровня в последнее время больше беспокоились банкиры, чем промышленники. А ведь сейчас как раз пришло время, когда предложения об изменении экономической политики государства могут возыметь действие.

Как признавали веду-

щие российские либеральные экономисты на Гайдаровском форуме 14-16 января, прежняя экономическая модель больше не работает, а новой у них нет! И в этот период «разброда и шатаний» стране необходима новая концепция, в создании которой могли бы (и должны!) принять активное участие и металлурги. Их интересы в настоящее время как нельзя больше совпадают с интересами государства.

Отечественным производителям стали и проката нужны новые крупномасштабные инфраструктурные проекты и расцвет жилищного и коммерческого строительства. Они всемерно заинтересованы в подъеме российского автомобилестроения и расширении производства бытовой техники. Развитие машиностроения и оборонной промышленности, импортозамещение, прокладка новых трубопроводов и транспортных магистралей

на восточном направлении способны стать для них источниками устойчивого роста прибылей и доходов. Если всем нам сейчас необходима сильная, промышленно и технически развитая, зажиточная и преуспевающая Россия, то уж тем более она нужна и металлургическим компаниям, кровно заинтересованным в расширении внутреннего рынка металла и скорейшем восстановлении стабильности на валютном и финансовом рынках.

Безусловно, для достижения всех этих целей нужно что-то менять в государственной экономической политике, поворачивая ее лицом к промышленности, новым технологиям и развитию внутреннего потребительского рынка. И металлурги, громко заявив о своих интересах и приоритетах, могли бы помочь этим изменениям.

«Металлоснабжение и сбыт», 16.01.2015 г.

У алюминия есть предпосылки для подорожания

Ситуация на рынке алюминия в начале года складывается непростая, однако на рынке дефицит, и есть предпосылки для роста цен на металл, считает генеральный директор «Русала» Владислав Соловьев.

Цены на алюминий, которые демонстрировали рост в течение января-ноября 2014 г., в конце года начали падать, а в середине января достигли минимального значения с 2013 г. - \$1,774 тыс. за 1 т на LME. Для сравнения: средняя спотовая цена на LME в

третьем квартале прошлого года составляла \$1,987 тыс. за т.

«Ситуация непростая, никакой эйфории у нас нет... Основной фактор, который влияет на цены на алюминий - нефть, а также укрепление доллара. При этом позитивный тренд на цены на алюминий сохраняется, склады каждый день уменьшаются и достигнут в скором времени, в первом квартале, ниже 4 млн т», - сказал Владислав Соловьев.

Он также отметил, что премии за физические поставки алюминия стабильны, и для их снижения нет причин. «На рынке дефицит алюминия. Премии стабильны, сигналов для снижения пока нет», - отметил генеральный директор «Русала».

«Прайм», 19.01.2015 г.

Социально-экономическое положение в стране

Минэкономразвития определило 18 приоритетных отраслей для импортозамещения

При разработке критериев ведомство исходило из необходимости замещения прежде всего иностранной продукции инвестиционного назначения.

Перечень инвестпроектов, способствующих импортозамещению и росту экспорта в этих отраслях, будет подготовлен МЭР на основе предложений министерств и ведомств к середине февраля, говорится в ответе МЭР на запрос ТАСС.

В Минэкономразвития отметили, что при разработке критериев министерство исходило из необходимости замещения прежде всего иностранной продукции инвестиционного назначения.

К приоритетным отраслям, где в первую очередь потребуется заменить импортные комплектующие, в МЭР отнесли оборудование для пищевой промышленности, тяжелое машиностроение, энергетическое машиностроение, электрохимическую и кабельную промышленность, нефтегазовое машиностроение, станкоинструментальную промышленность, судостроительное оборудование (в части судового комплектующего оборудования), радиоэлектронную промышлен-

ность, химическую и нефтехимическую промышленность (катализаторы, производство редкоземельных материалов, композиционных материалов, красок и лаков, пластиков, производство моющих, чистящих и полирующих средств, а также изделий из резины и пластмасс), фармацевтическую промышленность, медицинскую промышленность, промышленность обычных вооружений, гражданское авиастроение, двигателестроение, комплектующие и оборудование для транспортного машиностроения.

Министерство также определило базовые критерии для скорой реализации проектов, "учитывая выбранную основную стратегию по снижению зависимости от импорта комплектующих для производства готовой продукции".

В утвержденном бюджете на 2015-2017 годы на программы по импортозамещению планировалось направить около 35 млрд руб.

Rusmet.ru, 20.01.2015 г.

«Белые воротнички» под угрозой

Безработица в России может резко вырасти в 2015 году. Число только официально зарегистрированных безработных вырастет на 650 тыс. человек, до 1,6 млн, показывают представленные в правительство расчеты Минтруда. Общий уровень безработицы может увеличиться до 8%, считают опрошенные РБК экономисты.

Минтруд оценивает увеличение плановых показателей по числу официально зарегистрированных безработных на 2015 год на 650 тыс. человек, рассказали РБК два источника, знакомые с ходом обсуждения проблем занятости на пятничном совещании у премьер-министра. Вместо 950 тыс. человек, меры поддержки которых заложены в принятом федеральном бюджете, число официально зарегистрированных безработных по итогам года ожидается на уровне 1,6 млн человек.

По информации чиновников, дополнительные расходы на организацию временной занятости растущего числа безработных ведомство оценило в 33,7 млрд руб. Меры поддержки рынка труда предполагают

опережающее профессиональное образование для работников, которые находятся под риском увольнения, стимулирование занятости молодежи на социальных проектах и организацию социальной занятости инвалидов. На эти цели потребуется еще около 18 млрд руб.

Представитель Минтруда переправил запрос РБК в пресс-службу правительства. «Сейчас идет серия совещаний, меры, которые на них вырабатываются, будут доложены президенту Владимиру Путину», – сказала РБК пресс-секретарь Дмитрия Медведева Наталья Тимакова. По ее словам, «тогда и будут приняты решения».

Как помочь занятости

Комплексная программа поддержания рынка труда еще не подготовлена, говорит источник РБК в правительстве. По его словам, с предложениями выступили только Минкомсвязи и Минтранс. У Минкомсвязи предложения касаются в основном рынка рекламы и снижения налоговой нагрузки. Так, для СМИ предложено снизить ставки страховых взносов на обязательное социаль-

ное страхование и отменить НДС. Простое снижение ставки страховых взносов предложено для операторов связи, оказывающих услуги фиксированной связи [прежде всего для «Ростелекома»], если они оказывают услуги в населенных пунктах с населением менее 50 тыс. человек.

Также, по мнению ведомства, нужно возвращать рекламу в СМИ алкогольной и табачной продукции, БАДов и медицинских изделий. Предлагается снять ограничения и на объемы рекламы в печатных СМИ. После выполнения этих пунктов Минкомсвязи готово провести перекалфикацию высвобождающихся работников из других отраслей в специалистов отрасли информационных технологий.

О существовании части инициатив знает также источник, близкий к министерству. Представитель Минкомсвязи отказался от комментариев.

Минтранс подготовил более общие предложения, которые включают в себя организацию временных рабочих мест и организацию опережающего профессионального обучения для работников, находя-

щихся под угрозой увольнения, рассказывают источники в правительстве. По их словам, в его предложениях упомянуто совершенствование информационных технологий, которые позволят безработным лучше ориентироваться при поиске работы.

Предложения Минтранса легли в основу общих предложений Минтруда по стабилизации рынка труда, рассказывает один из источников. Запрос Минкомсвязи, по его словам, в итоговый перечень Минтруда пока не попал. Представитель Минкомсвязи от комментариев отказался.

Индикаторы вверх

Между тем безработица в России начала ускоряться: с 26 ноября по 24 декабря 2014 года число официально зарегистрированных безработных увеличилось на 6,3%. Годом ранее за тот же период их

число выросло на 2,8%, говорят чиновники со ссылкой на представленные к пятничному совещанию у премьер-министра данные Минтруда. За декабрь численность работников, предполагаемых к высвобождению, выросла на 13,5%. Годом ранее наблюдался рост на 4%.

По данным Росстата, уровень безработицы в ноябре 2014 года составил 5,2%. Согласно прогнозу Минэкономразвития, по итогам всего года показатель должен вырасти до 5,5%, а в 2015 году – увеличиться до 6,4%.

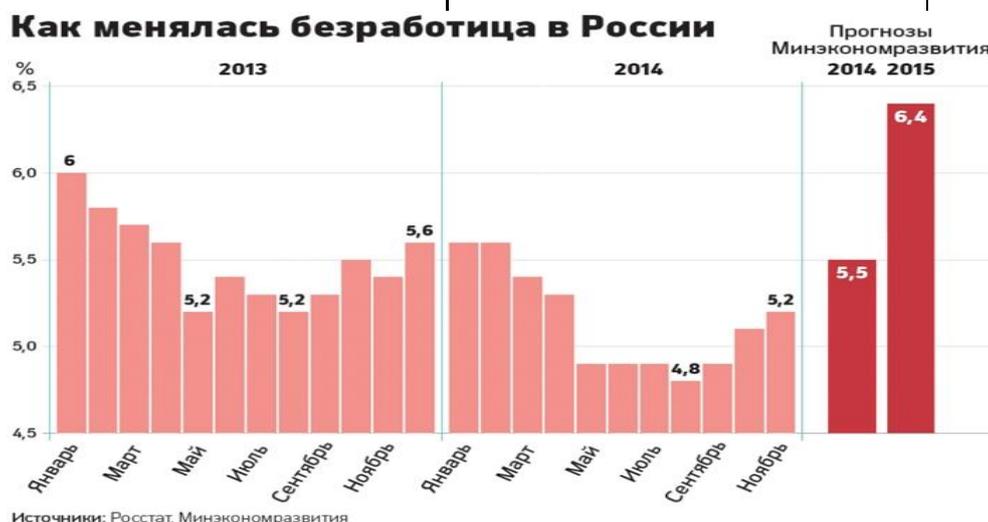
Но если число только официально зарегистрированных безработных достигнет 1,6 млн человек, общий уровень безработицы к концу года может составить 7,5–8%, считает директор Центра развития НИУ ВШЭ Наталья Акиндинова, оговариваясь, что напрямую экстраполиро-

вать рост официально зарегистрированных безработных на интегральный показатель затруднительно: в последние годы число зарегистрированных безработных сокращалось быстрее, общая же численность стагнировала.

Впрочем, в кризис 2008–2009 годов динамика была похожая, признает Акиндинова. С 5,5% в середине 2008 года безработица выросла до 9% на пике в марте 2009 года, за этим последовал постепенный спад. В 2015 году безработица в 8% возможна при цене на нефть \$50 и падении ВВП на 6,5%.

Более оптимистичный прогноз – 6–6,5% к концу года – у директора департамента стратегического анализа ФБК Игоря Николаева. Но основные риски по безработице уходят на 2016–2017 годы, предостерегает он. Главный экономист Альфа-банка Наталья

Орлова предполагает, что безработица по 2015 году может составить 5,8%. Естественная норма безработицы в России снизилась, успокаивает замдиректора Центра трудовых исследований ВШЭ Ростислав Капелюшников: «Да-



же если шок будет таким же, как в прошлый кризис, прирост безработицы будет слабее, чем в 2009 году».

В 2008–2009 годах кризис больше касался промышленных предприятий и моногородов. «Тогда была политика государства, направленная на сохране-

ние занятости», – говорит Акиндинова. Сейчас же в большей степени страдают непромышленные секторы: торговля, строительство, сфера услуг, туризм, финансовый сектор, перечисляет экономист. Капелюшников убежден: пострадают «белые ворот-

нички», поскольку «кризис такого типа ударяет сильнее по тем секторам, до которых в том или ином виде доходит рента». При этом увольнения грозят менее квалифицированным – это работники торговли, отмечает он.

Петр НЕТРЕБА, Александр БИКБОВ
РБК, 19.01.2015 г.

За рубежом

Мировой рынок стали в первой декаде января 2015 года

Праздники завершились, так что у всех нас возобновляются суровые будни. Новый год начался отнюдь не на оптимистичной ноте. Нефть установила очередной минимум за последние пять с половиной лет. Рубль продолжил падение, снова опустившись ниже отметки 60 руб. за доллар, а на мировом рынке стали пока не заметно признаков восстановления.

Падение мировых цен на «бrent» до менее \$50 за баррель аналитики ведущих международных банков и инвестиционных фондов объясняют, в первую очередь, избытком предложения. Правительство Катара оценивает его размер в 2 млн баррелей в день, т. е. порядка 4,7% от общего объема глобального экспорта. Страны ОПЕК не снижают добычу, стремясь защитить свою долю глобального рынка, а производители с более высокой себестоимостью еще не начали выходить из игры.

В принципе, в США в последние два месяца количество действующих буровых установок сократилось примерно на 20%. Местные компании уменьшили на этот год капиталовложения в разведку и расширение добычи нефти. Тем не менее, в

конце декабря — начале января в стране добывалось, в среднем, 9,12-9,13 млн баррелей нефти в день, что более чем на 1 млн баррелей превышает показатели годичной давности и представляет собой максимальный уровень с 1983 года. Как сообщают американские источники, компании, добывающие относительно дорогую сланцевую нефть, стремятся хеджировать цены, заключая форвардные контракты на продажу своей продукции по фиксированной стоимости, чтобы застраховаться от новых падений.

По оценкам американского инвестиционного банка Goldman Sachs, нефтяные котировки на мировом рынке еще долго будут находиться на низком уровне, так как производители с высокой себестоимостью благодаря хеджированию смогут продержаться дольше, чем предполагалось. Поэтому рынок еще, как минимум, несколько месяцев будет находиться в состоянии избытка предложения.

Для России это не означает ничего хорошего. Рубль в начале текущего года снова пошел вниз, реагируя на очередное падение нефтяных цен. Российский суверенный рейтинг был понижен до мини-

мального инвестиционного уровня, причем, с негативным прогнозом. Между тем, если он опустится еще на одну ступеньку, это сразу же скажется неблагоприятным образом на условиях финансирования российских банков и компаний. Налоговый маневр, по оценкам Министерства финансов, обошелся бюджету на 2015 год в 170 млрд руб. Правда, с другой стороны, в этом году должны быть запущены крупные инвестиционные проекты с финансированием из Фонда национального благосостояния, но до этого еще, как говорится, нужно дожить. Равно как и до снижения неприемлемо высокой ключевой ставки Центробанка России. Пока что она остается на уровне 17%, что вызывает все большее беспокойство у банков и промышленников, предупреждающих о сворачивании экономической активности в реальном секторе.

В этой ситуации внутренние цены на прокат в России продолжают подниматься. Металлурги и трейдеры стремятся включить в стоимость продукции обесценивание рубля, резкое подорожание финансирования и другие негативные факторы. Пока что видимый спрос достаточно высокий, так как потребители стараются вложить дешевеющие рубли в товарные запасы. Но уже в ближайшей перспективе это должно привести к падению объема продаж практически до нуля.

Безусловно, проблемы испытывает сейчас не только российская экономика. Падение цен на нефть, стальную продукцию и другие сырьевые товары как раз и обусловлено снижением темпов экономического роста в большинстве стран мира. В частности, никакого улучшения не наблюдается и не предвидится в Китае, где правительство в последние недели не-

сколько ослабило ограничения в финансовом секторе и на рынке недвижимости, но отказалось от более масштабной поддержки национальной экономики. В результате в первой декаде января внутренние цены на прокат в Китае продолжили снижение.

Перед Новым годом китайские власти, наконец, приняли давно ожидавшееся решение об отмене частичного возврата НДС для экспортеров проката, микролегированного бором. В 2014 году на поставки этой продукции пришлось более 30% китайского экспорта стали, а для катушки и прутков ее доля составила соответственно 90 и 75%.

Сейчас китайские металлурги пытаются поднять внешние котировки, чтобы компенсировать выпадающие доходы от прекращения возврата НДС, но пока без особого успеха. Избыточные объемы китайского экспорта в четвертом квартале 2014 года привели к переполнению рынка, так что в настоящее время никто не заинтересован в новых закупках. Потребители, наоборот, требуют дальнейшего понижения стоимости китайского проката.

По прогнозам китайских специалистов, отмена возврата НДС должна в перспективе привести к сокращению экспорта стали из страны примерно на 10% по сравнению с прошлым годом и, вероятно, к соответствующему уменьшению объемов производства. По крайней мере, внутреннее потребление стали в Китае в этом году, скорее всего, останется примерно на прошлогоднем уровне. Однако пока что китайские металлурги загружают свои производственные мощности в прежнем объеме. Очевидно, какие-либо изменения в отрасли начнутся только по-

сле Нового года по китайскому календарю (19 февраля).

Европа, по мнению ряда экспертов, находится под угрозой дефляции и длительной экономической стагнации, напоминающей японский кризис 90-х годов. Региональные промышленники потеряли часть рынков сбыта в России и Китае, где упали капиталовложения в создание новых производственных мощностей. Нарастают проблемы в экономике Италии. Германские специалисты в начале января всерьез обсуждали возможный выход Греции из зоны евро. Под влиянием этих неутешительных новостей курс евро по отношению к доллару упал до самого низкого уровня с 2005 года.

В начале января европейские металлургические компании анонсировали повышение котировок на плоский прокат на 20-30 евро за т. С одной стороны, этот шаг выглядит оправданным, учитывая удешевление евро и резкое падение европейского импорта стали. Но, с другой, региональные потребители пока отнеслись к данному подорожанию без особой прияз-

ни. Спрос на прокат в Евросоюзе остается очень ограниченным и вряд ли возрастет в ближайшем будущем.

Таким образом, российским компаниям в этом месяце трудно будет рассчитывать на повышение экспортных котировок. Более вероятным представляется продолжение спада на всех основных рынках — в Европе, Восточной Азии и на Ближнем Востоке. Единственное, на что, пожалуй, можно надеяться отечественным металлургам, так это на некоторое подорожание нефти, которая, по убеждению многих экспертов, должна в ближайшем будущем «оттолкнуться от дна». Если это произойдет, несколько ослабнет и давление на рубль.

Впрочем, основные события в ближайшие несколько недель должны все-таки произойти в реальном секторе экономики. При сохранении нынешних тенденций там вырисовывается резкое падение — как минимум, в первом квартале. Так что, российскому правительству пора заняться реальным делом, раз уж каникулы сменились рабочими буднями.

«Металлоснабжение и сбыт», 12.01.2015 г.

Мировое производство стали выросло на 1,2 процента в 2014 году

По данным Всемирной ассоциации стали Worldsteel, в 2014 году мировое производство стали выросло по сравнению с 2013 годом на 1,2 процента – до 1,662 млрд тонн. Самый большой рост производства наблюдался в странах Ближнего Востока, в то время как в странах СНГ и Южной Америке произошло сокращение объемов выплавки стали. В странах ЕС, Северной Америки и Азии прирост в производстве стали оказался незначительным.

В декабре 2014 года производство

первичной стали в 65 странах-участницах Worldsteel составило 133,7 млн тонн, что на 0,1 процент больше, чем в декабре 2013 года.

Производство стали в странах Азии в 2014 году достигло 1 132,3 млн тонн, что на 1,4 процента выше показателя 2013 года. В том числе, производство стали в Китае выросло до 822,7 млн тонн, что на 0,9 процента больше прошлогоднего пересмотренного ранее показателя. В ассоциации подчеркнули, что, вероятно, и показатель 2014 года будет вскоре дополнен.

В странах ЕС зафиксирован рост производства стали на уровне 1,7 процента по сравнению с 2013 годом – до 169,2 млн тонн. Германия выплавил 42,9 млн тонн (+0,7 процента), Италия – 23,7 млн тонн (-1,4 процента), Франция – 16,1 млн тонн (+2,9 процента) и Испания – 14,2 млн тонн (-0,6 процента).

В Северной Америке выплавка стали увеличилась на 2 процента – до 121,2 млн тонн, в том числе в США – 88,3 млн тонн (+1,7 процента к 2013 году).

Страны СНГ из-за резкого падения уровней производства в Украине (-17,1 процента, до 27,2 млн тонн) сократили выплавку первичной стали на 2,8 процента – до 105,3 млн тонн, в том числе в РФ было выплавлено 70,7 млн тонн стали (+2,6 процента к 2013 году). Между тем, несмотря на значительное снижение производства металлопродукции, Украине удалось остаться на последнем месте в рейтинге ТОП-10 стран производителей стали.

Top 10 steel-producing countries				
Rank	Country	2014 (Mt)	2013 (Mt)	%2014/2013
1	China	822.7	815.4	0.9
2	Japan	110.7	110.6	0.1
3	United States	88.3	86.9	1.7
4	India	83.2	81.3	2.3
5	South Korea	71.0	66.1	7.5
6	Russia	70.7	68.9	2.6
7	Germany	42.9	42.6	0.7
8	Turkey	34.0	34.7	-1.8
9	Brazil	33.9	34.2	-0.7
10	Ukraine	27.2	32.8	-17.1

Source: worldsteel

Производство стали в Южной Америке сократилось на 1,4 процента – до 45,2 млн тонн, в том числе в Бразилии выпуск стали уменьшился на 0,7 процентов – до 33,9 млн тонн.

Загрузка металлургических мощностей по всему миру в 2014 году составила 76,7 процента по сравнению с 78,4 процента в 2013 году.

Steelland, 22.01.2015 г.

Мировое производство алюминия в 2014 году превысило 53 миллиона тонн

В 2014 году производство алюминия по всему миру выросло на 4,8 процента – до 53,047 млн тонн. Об этом свидетельствуют оперативные данные Международного института алюминия (International Aluminium Institute, IAI).

По итогам прошедшего года, наибольший прирост производства алюминия произошёл в Китае, где выпуск «крылатого металла» достиг 23,940 млн тонн, что на 9,1 процента выше показателя предыдущего года. Для сравнения – производство стали в КНР выросло всего на 0,9 процента.

В странах Персидского залива выпуск первичного алюминия увеличен на 2,4 процента до 4,833 млн тонн, в странах Азии в целом оно сократилось на 0,04 процента до 2,429 млн тонн.

В Западной Европе в 2014 году производство алюминия выросло незначительно – на 0,03 процента до 3,514 млн тонн, в Центральной и Восточной Европе – на 5,8 процента до 3,765 млн тонн, в Южной Америке – на 19,7 процента до 1,53 млн тонн.

В Северной Америке производство алюминия значительно увеличилось во многом благодаря переходу местной автомобильной промышленности на использование «крылатого металла» для постройки автомашин. Здесь рост составил 7 процентов до 4,576 млн тонн.

Steelland, 26.01.2015 г.

Рубль подкосил индийских сталеваров

Потребители в Индии предпочитают подешевевшую российскую сталь местной

Индийские сталелитейщики могут в скором времени начать испытывать серьезные проблемы в связи с падением курса российского рубля. Удешевление российской стали угрожает индийским производителям как на внутреннем рынке, так и за пределами страны.

Индийские сталелитейщики с все большим беспокойством следят за курсом российского рубля, сообщает агентство Bloomberg. Надежды ведущих компаний отрасли на то, что программа правительства Индии по ускорению экономического роста приведет к росту объемов продажи индийской стали, не спешат оправдываться: после падения курса российского рубля по отношению к доллару местным потребителям стало выгоднее покупать российский товар.

«За последний месяц с небольшим было заключено несколько контрактов на импорт стали из России», — цитирует Bloomberg старшего вице-президента JSW Steel Шарада Махендру. По его словам, количество таких контрактов будет только расти.

По данным аналитика Нираджа Шаха, специализирующегося на рынке стали России и Индии, российские компании сейчас имеют возможность предлагать дисконт по горячекатаному прокату, к примеру, который индийскими компаниями продается по \$550–600 за тонну. По его словам, первая российская сталь по-

явится в Индии уже в феврале.

На мировом рынке позиции Индии также оказались под ударом. Эксперты уверены, что и традиционные иностранные потребители индийской стали, в первую очередь страны Ближнего Востока, вполне могут заключать контракты на российскую сталь, тем более что введенные против России санкции заметно ослабили спрос на российский товар на Западе. Ситуацию только усугубляет все большая активность и китайских сталелитейщиков на рынке Ближнего Востока.

Пока индийские компании не говорят о возможности снижения своих цен, однако эксперты не исключают, что ради сохранения своих позиций им придется это сделать. «Местным производителям стали придется снижать цены, если они хотят продавать больше своей продукции», — считает старший экономист исследовательского департамента Министерства сталелитейной промышленности Индии А. С. Фироз. По его словам, уже в текущем году Индия может превратиться из чистого экспортера в чистого импортера стали, и ослабление российской валюты будет только усиливать этот тренд.

По данным Всемирной ассоциации сталелитейной промышленности, Россия занимает пятое место в мире по производству стали. Индия является четвертым в мире производителем стали, в то время как первое место принадлежит Китаю.

Филипп НОЧЕВКА
«Коммерсантъ», 13.01.2015 г.

Всемирный банк ухудшил прогнозы роста мировой экономики

Темпы экономического роста в мировой экономике в наступившем году будут ниже, чем предполагалось изначально. Свои прогнозы пересмотрел Всемирный банк (ВБ). Первоначально его эксперты предполагали, что темпы будут 3,4 процента, обновленный прогноз - 3 процента. Об этом говорится в исследовании банка.

Также ВБ ухудшил прогноз на 2016 год - с 3,5 процента до 3,3 процента. При этом, по прогнозам экспертов организации, развивающиеся страны должны будут ощутить ускорение темпов экономического роста. Так, рост их экономик ускорится с 4,4 процента до 4,8 процента, хотя по первоначальному прогнозу он ожидался 5,4 процента. Прогноз на 2016 году также понижен с 5,5 процента до 5,3 процента. В 2017 году показатель увеличится до 5,4 процента.

Что касается прошедшего года, то экономический рост составил 2,6 процента. Эксперты ВБ назвали 2014 год разочаровывающим.

"По-прежнему преобладают понижающие риски перспектив экономического развития", - написано в докладе организации. Они связаны с такими факторами, как устойчивая слабость глобальной торговли; возможная волатильность финансовых рынков из-за неравномерного изменения учетных ставок в крупных экономиках; влияние низких цен на нефть на балансы нефтедобывающих стран; риск продолжительного периода стагнации или дефляции в еврозоне или Японии.

Марина ГРИЦЮК
«Российская газета», 14.01.2015 г.

Законодательство

Соцобслуживание и соцработники

С 1 января 2015 года вступило в силу несколько важных законов, в том числе законы, изменяющие пенсионную систему, закон о специальной оценке условий труда, а также закон об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации, который затрагивает 35 миллионов человек.

Социальное обслуживание является полномочием региональных властей. Поэтому федеральный закон устанавливает только примерный перечень соцуслуг, на основании которого регионы должны были к новому году разработать свои перечни.

При этом благодаря усилиям партии "Единая Россия" в закон включены положения о недопущении увеличения размера оплаты социальных услуг и ухудшения условий их предоставления, учтены изменившиеся социально-экономические условия и новые требования к доступно-

сти и качеству соцобслуживания.

В первой редакции закона говорилось, что право на получение бесплатной помощи имеют только лица, чей уровень дохода ниже прожиточного минимума в субъекте Федерации.

Но это означало, что из числа получателей бесплатных социальных услуг полностью выпадали все пенсионеры. Ведь мы сами в свое время приняли очень важное решение о том, что с 1 января 2010 года для всех лиц, получающих пенсию, в обязательном порядке производится доплата до уровня прожиточного минимума.

После дискуссии с правительством мы предоставили субъектам Российской Федерации возможность определять предельную величину среднедушевого дохода для бесплатного оказания социальных услуг на уровне не ниже полутора прожиточных минимумов, установленных в регионах для соответствующих групп населения. Таким образом, мы расширили список граждан, получающих социальное обслуживание бесплатно.

Кроме того, этот закон также дал возможность участвовать в оказании социальных услуг не только государственным структурам, но и религиозным, благотворительным, некоммерческим организациям и даже коммерческим на определенных условиях.

Особое внимание в законе было уделено тому, что социальное обслуживание основывается на соблюдении прав человека и уважении личности, носит гуманный характер и не допускает унижения чести и достоинства человека. А одним из главных принципов, заложенных в документе, является добровольность. Предоставление социальных услуг и отказ от них возможны только при волеизъявлении получателя.

Этот подход последовательно реализуется во всех статьях закона, что исключает какое-либо вмешательство государ-

ства, чиновников в частную жизнь семьи, использование принудительных мер или назначение семье каких-либо обязательных условий.

При этом в самой сфере социального обслуживания накопилось немало серьезных проблем. Если в отношении работников образования и здравоохранения действовали соответствующие национальные проекты и в соответствии с майскими указами президента России Владимира Путина им повышалась заработная плата, то социальные работники под эти программы не попали. Сегодня, к сожалению, это наименее защищенные и во многих регионах наименее оплачиваемые работники бюджетной сферы.

А ведь им приходится каждый день общаться с людьми, оказавшимися в трудной жизненной ситуации, они постоянно сталкиваются с человеческой болью, выступают в роли не только лиц, предоставляющих услуги, но и, может быть, психотерапевтов, помощников.

Мы собираемся встретиться с ними на Форуме социальных работников, который "Единая Россия" планирует провести в первом полугодии, и поговорить о путях решения имеющихся проблем.

Мы понимаем, что разговор будет непростой, но наша партия не привыкла уклоняться от сложных дискуссий.

Андрей ИСАЕВ, заместитель председателя Государственной думы
«Российская газета», 13.01.2015 г.

Уйти красиво

Для сокращения работников тоже есть передовые технологии

Экономические кризисы всегда приводят к турбулентности на рынке труда. Число граждан, опасящихся потерять работу, в четвертом квартале 2014 года выросло до 35% с 30% в третьем, говорится в обзоре "Сбербанка КИБ". И опа-

сения многих из этих граждан оправдались: после Нового года их уведомили о предстоящем сокращении. И уже есть сообщения о том, что при этой и без того малоприятной процедуре работодатели нарушают права работников.

- Как правило, работодатель на выбор предлагает два варианта: либо уволиться по собственному желанию, либо увольняется по статье - за прогул, пьянку на рабочем месте, хищение и пр., - описывает типичные ошибки работодателей менеджера по управлению кадрами и трудовыми отношениями кадрового агентства "Юнити" Ольга Лынова. - А "подловить" человека не так сложно. Поэтому большинство сокращаемых вынуждено уходить "по собственному желанию".

Работодатель не всегда предупреждает работников о грядущем сокращении в установленный законодательством срок - за 2 месяца. Не соблюдается и положение о преимущественном праве на оставление на работе при сокращении штатов. Оно предоставляется сотрудникам с более высокой квалификацией и производительностью труда. А если оба этих показателя равны, то предпочтение должно отдаваться тем, у кого в семье есть два или больше иждивенцев. А также сотрудникам, получившим в период трудовой деятельности у этого работодателя профзаболевание или трудовое увечье, инвалидам боевых действий по защите Отечества и тем, кто повышает свою профессиональную квалификацию по направлению работодателя без отрыва от производства.

- Известно, что потеря работы по степени стресса стоит на втором месте после потери близкого человека, - говорит исполнительный директор компании Kelly OSG Юрий Ефросинин. - В мире широко используется такой инструмент, как аутплейсмент - деятельность работодателя по трудоустройству увольняемых сотрудников. Программы аутплейсмента помогают кандидату пройти этот путь наиболее безболезненно и продуктивно, сокращая период поиска работы. А для работодателя

снижают риск таких негативных последствий сокращения персонала, как обращение уволенных работников в судебные органы и профорганизации, разглашение коммерческой тайны и т.п. Кроме того, аутплейсмент характеризует работодателя как социально ответственную компанию и снижает репутационные риски.

По данным международной ассоциации CPI (Career Partners International), в 2013 году в мире на консультирование своих сотрудников по карьере компании потратили почти 3 млрд долларов, половина из которых пришлась на аутплейсмент. В США 52% социальных пакетов содержат услугу аутплейсмента. А в Бельгии, например, эта услуга обязательна для всех высвобождаемых сотрудников, и на компанию налагаются штрафные санкции со стороны государства, если услуга не была оказана. В Великобритании 97% компаний помимо компенсационного пакета при увольнении предоставляют перерывы в работе для самостоятельного поиска нового места или дополнительные дни отдыха, оплачивают курсы переподготовки и содействуют в трудоустройстве через профессиональные агентства. В России аутплейсмент начали использовать около 15 лет назад. По данным опроса компании Kelly Services, 86% HR-директоров понимают важность применения аутплейсмента как передовой HR-технологии.

- Тем не менее многие российские работодатели до сих пор убеждены, что работнику при увольнении нужны только материальные компенсации, - продолжает Юрий Ефросинин. - Это не совсем так, хотя деньги, безусловно, важны. Но они имеют свойство заканчиваться, а ощущение, что от тебя избавились, остается на всю жизнь.

Татьяна БАТЕНЕВА
«Российская Бизнес-газета», 20.01.2015 г.

Точки роста и зоны риска

Эксперты указали, каким отраслям кризис даст шанс, а каким принесет спад

В условиях антироссийских санкций, дешевающей нефти и ослабления рубля российские регионы по-разному будут переживать нынешние экономические трудности. Но для отдельных территорий текущие проблемы могут даже дать точки роста, сообщил на Гайдаровском форуме директор Научно-исследовательского финансового института Минфина России Владимир Назаров.

По его словам, снижение курса рубля приведет металлургическую и сельскохозяйственную отрасли к реальным "позывам" по импортозамещению в результате растущего спроса на их продукцию. А это значит, что дополнительные доходы получат и региональные бюджеты, пояснил Владимир Назаров.

Неплохие возможности открываются у территорий, занятых автомобильными производствами. Для государства развитие отечественного автопрома - безусловный приоритет. И оперативно принятая правительством новая государственная программа утилизации автомобилей на 2015 год, когда взамен старой машины граждане смогут на льготных условиях купить новый автомобиль, тоже поддержит регионы. Труднее придется нефтедобывающим территориям, "завязанным" на "черное золото", где, как образно сказал эксперт, население уже "драматически переходит с черной икры на красную".

А вот мегаполисы и крупные города с их торговыми центрами, товарами и услугами, рассчитанными на стабильный потребительский спрос, могут столкнуться с трудностями. Жители моногородов также острее других почувствуют новые времена. Соответственно, некоторых россиян

ждет и поиск новой работы. По последним прогнозам Минэкономразвития, безработица в этом году вырастет до 6,4 процента. Но она будет кардинально отличаться от той, которая намечалась во время мирового экономического кризиса 2008-2009 годов, продолжила дискуссию директор Института социального анализа и прогнозирования РАНХиГС при президенте РФ Татьяна Малева. Если тогда она продлилась не более полугода, то теперь может растянуться уже на два-три года. Из основных секторов - кандидатов на высвобождение "лишней" рабочей силы в ближайшее время Татьяна Малева назвала торговлю, связанную с ввозом импортных товаров, финансовый и банковский сектора, строительство, основанное на ипотечных кредитах, а также транспорт. Риски ждут отрасли, в которых изношены основные фонды (промышленность, энергетика), и отрасли, развитие которых зависит от иностранных инвестиций (нефтехимия).

Как уточнила Татьяна Малева, торговля и финансовый сектор внесут в экономику женскую незанятость, а строительство и транспорт - мужскую. В целом, по ее словам, расти будет общая незарегистрированная безработица, особенно в крупных городах, где люди менее организованы и не сразу начнут обращаться за помощью к государству. "Будут пользоваться социальными связями, искать работу по знакомству, через рекрутинговые агентства", - говорит Татьяна Малева. Но "запаса прочности" на такое поведение граждан, по расчетам экспертов, хватит максимум на два года. И государству надо быть готовым "подхватить" их уже сей-

час, предупредила Малева.

От известного эксперта в области энергетики, главного советника руководителя Аналитического центра при правительстве РФ Леонида Григорьева участники дискуссии ждали ответа на главные "антикризисные" вопросы: до какого ценового "дна" еще упадут цены на нефть и как долго в мире этот период может затянуться. Про сроки Леонид Григорьев сказал, что все зависит от внешних условий: от поведения принцев из стран ОПЕК, от запасов в Китае, от добычи сланцевой нефти в США.

По словам Григорьева, у "нефтяной проблемы" три составляющих - избыток нефти, который сокращать никто из стран - торговцев "черным золотом" не собирается, снижение спроса в мире и бюджетная политика внутри стран ОПЕК. Бюджеты арабских стран Персидского залива сформированы исходя из стоимости барреля нефти на мировом рынке в среднем в 70-80 долларов. И такая цена барреля, кстати, устраивает Россию, уточнил Григорьев.

Если же мировые цены будут падать дальше, то это приведет к разбалансировке бюджетов, замедлению темпов экономики многих стран ОПЕК. Если эта цена держится длительное время, то дисбалансы в нефтедобывающих странах нарастают наряду с социальными проблемами, сказал Леонид Григорьев. Сколько политически продержатся в таких условиях эти страны, эксперт не стал прогнозировать, объяснив это еще и особенностями "верстки" их бюджетов. "Многие министерства и отрасли финансируются от доходов конкретных нефтяных месторождений", - привел пример Леонид Григорьев.

В марте 2015 года состоится новая встреча стран - членов ОПЕК, сообщил он. Однако разворот в сторону сокращения добычи нефти и возвращения ее к цене в 70-80 долларов за баррель возможен только в случае, если "все разом взвоят". Но пока ясно одно - легкого и быстрого восстановления нефтяных цен не будет. Надежда остается, но гарантий никто не дает, резюмировал эксперт.

Татьяна ЗЫКОВА
«Российская газета», 15.01.2015 г.

Разделить на семь

Первые моногорода получили бюджетное финансирование

В этом году претендовать на 3 миллиарда, выделяемые из федерального бюджета на финансирование проектов в моногородах, смогут только 7 населенных пунктов. Об этом в Общественной палате на "круглом столе", посвященном перспективам развития моногородов, заявила руководитель рабочей группы по модернизации моногородов при Правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции Ирина Макиева.

- В прошлом году средства на развитие своих территорий получили Чегдомын

(Хабаровский край), Камешково (Владимирская область), Юрга и Анжеро-Судженск (Кемеровская область), Канаш (Чувашия), Краснотурьинск (Свердловская область) и Надвоицы (Карелия), - рассказала "РГБ" Макиева. - Именно эти города отобраны рабочей группой, в них разработана вся необходимая документация, получено положительное заключение Госэкспертизы.

Сегодня реализуется несколько основных моделей решения проблем монопрофильных поселений, в зависимости от си-

туации и перспектив. Во-первых, это поддержка существующего градообразующего производства. Вторая модель - когда на территории города образуется несколько предприятий-спутников, или когда в этом населенном пункте можно успешно развивать только малый и средний бизнес. Однако наиболее удачная модель, по мнению Ирины Макиевой, когда в моногороде появляется индустриальный парк. Таким удачным примером, на ее взгляд, стал ИТ-парк в Тольятти, в перспективность этой затеи изначально мало кто верил. Сейчас же в тольяттинском парке зарегистрировано 130 новых компаний-резидентов. Таким образом, задача не допустить оттока молодежи была выполнена.

В своем Послании президент РФ Владимир Путин предложил распространить режим ТОРов на новые проекты в тех моногородах, где социально-экономическая ситуация наиболее сложная. По мнению председателя Комиссии Общественной палаты РФ по развитию реального сектора экономики, президента Фонда "СУЭК регионам" Сергея Григорьева, это может быть реализовано только в партнерстве

государства с бизнесом. Министр экономического развития Хабаровского края Виктор Калашников сообщил, что согласно закону о ТОРах, который в конце года был подписан президентом, льготный налоговый режим будет распространен на все моногорода, находящиеся в "красной зоне".

По словам Ирины Макиевой, софинансирование проектов развития моногородов будет идти по трем направлениям: поддержка инфраструктурных, инвестиционных проектов (проверка их жизнеспособности и при необходимости вхождение в уставный капитал), формирование и обучение команд, которые потом будут отвечать перед жителями за модернизацию этого населенного пункта. Фонд развития моногородов будет помогать территориям эффективно ею управлять.

Что будет с другими моногородами, которые остались за "красной" зоной? "Государство будет активно поддерживать те монопрофильные города, где осуществляются крупные инвестиционные проекты, - рассказал Сергей Григорьев. - Успешные примеры по модернизации моногородов не всегда финансово затратны". И привел в пример трудовые отряды СУЭК, которые успешно работают уже в шести регионах, они помогают молодежи не только реализоваться, заработать реальные деньги, но и активно участвовать в жизни территории.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ МОНОГОРОДОВ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ, КОЛ-ВО

Источник: Правительство РФ



Ольга БУХАРОВА
«Российская Бизнес-газета», 13.01.2015 г.