

Публикуемые материалы не всегда выражают позицию ЦС ГМПР.
Они даются для ознакомления профактива с различными точками зрения.

≡ СОДЕРЖАНИЕ ≡

Профсоюзы	1
На предприятиях	7
В отрасли	15
Социально-экономическое положение в стране.....	20
За рубежом.....	24
Законодательство	30
Кругозор.....	35

Профсоюзы

Что происходит с пенсией и НДС

Интервью председателя Федерации независимых профсоюзов России Михаила Шмакова

Центральная профсоюзная газета “Солидарность” приводит стенограмму видеointerview лидера российских профсоюзов журналисту Андрею Караулову (с небольшими сокращениями, не влияющими на содержание).

**“ В ПФР НЕ ПЛАТИТ ПРИМЕРНО
ПОЛОВИНА...”**

Андрей Караулов: - Что такое пенсионная реформа? Как профсоюзы, руководство профсоюзов, да и не только руководство - как вы все относитесь к этой идее - повысить пенсионный возраст?

Михаил Шмаков: - Есть термин “пенсионная реформа”, и есть термин “совершенствование пенсионного законо-

дательства”.

К.: - Это разные вещи?

Ш.: - Это абсолютно разные вещи! Те люди, которые произносят слова “пенсионная реформа”, они ничего вообще в этом не понимают.

К.: - Ты имеешь в виду правительство?

Ш.: - И в правительстве.

К.: - Не понимают?

Ш.: - Они не понимают предмета! Еще в 2012 году была принята - причем

принята правительством, а потом парламентом! - так называемая Стратегия развития пенсионной системы в России. Пенсионный возраст стоит в конце формул!

К.: - То есть это не самое главное?

Ш.: - Это не самое главное.

К.: - Но он повышается в этих идеях?

Ш.: - Он может повиситься...

К.: - А может и не повиситься?

Ш.: - А может понизиться! Потому что за это время произойдет существенное изменение рынка труда...

К.: - Нет, я не понимаю, стоп! Выступает Голикова - "Комсомольская правда", радио - и на всю страну говорит, что невозможно не повышать пенсионный возраст, потому что сегодня на одного пенсионера меньше работающих людей, чем было при советской власти.

Ш.: - Я не хочу комментировать подобные аргументы...

К.: - Но это правда?

Ш.: - Нет. Я не хочу комментировать подобные аргументы, потому что в Советском Союзе судили за тунеядство. У нас сейчас не судят, и у нас масса людей, которые не работают, так сказать, в "белом" деле не работают.

К.: - А вот сколько на самом деле неработающих, а так... слоняющихся? Посредники, охранники в ЧОПах...

Ш.: - Нет!.. Что значит...

К.: - Вот нет работы у станка.

Ш.: - Причем здесь работа у станка? Для пенсионной системы важно, чтобы человек - где бы он ни работал, но чтобы он был застрахован и платил страховые взносы.

К.: - Да.

Ш.: - А работает он охранником - это его дело. Или работает на заводе. Это не главное. Главное - чтобы получать потом

пенсию, он должен платить эти взносы в Пенсионный фонд.

К.: - Сколько людей не платит сегодня в Пенсионный фонд?

Ш.: - Вот сегодня в Пенсионный фонд не платит примерно половина трудоспособного населения России, потому что...

К.: - Половина?!

Ш.: - Примерно половина. Потому что они имеют "серую", "черную" занятость или вообще не декларирует свою занятость.

К.: - Так вот где надо наводить-то порядок!

"ПОСЛЕДНИЕ 10 ЛЕТ ПФР БЕЗДЕФИЦИТЕН"

Ш.: - Да, конечно. Само государственное обязательное пенсионное страхование - это только часть пенсионной системы, которая... Ну, государственное обязательное пенсионное страхование, где застрахованы 80 с лишним процентов работающих и те, кто основные получатели потом пенсий, - эта часть Пенсионного фонда бездефицитна! Мы ежегодно в рамках трехсторонней комиссии (это правительство, профсоюзы и работодатели) рассматриваем бюджет, отчет о выполнении бюджета Пенсионного фонда. И там за все эти последние 10 лет Пенсионный фонд - бездефицитен!

Но на Пенсионный фонд возложены различные обязанности: это материнский капитал, выплата пенсий по инвалидности, по всем другим видам, это льготные пенсии и так далее. Но если льготу вводят, то для того, чтобы человек получал из Пенсионного фонда пенсию наравне со всеми - ну в соответствии с правилами, тогда за него надо платить туда. И вот эта вся сумма, которая является компенсацией за те льготы, которые дает правительство, - это дотации Пенсионного фонда.

Ну, как в ОСАГО: если ты свою ма-

шину не застраховал, то не получаешь компенсацию при аварии, при наступлении страхового случая. Если застраховал по ОСАГО - получаешь одну сумму. Если по КАСКО - ну ты туда больше вносишь свой взнос - другую сумму. И система построена, точно как наша солидарная пенсионная система.

К.: - Но получается парадоксальная вещь: повышай - не повышай пенсионный возраст, но если полстраны, а то и больше людей не будут платить эти самые пенсионные взносы, повышение возраста ничего не даст! Денег не будет необходимых!

“ЗАКРЫВАЕТ ПЕРСПЕКТИВУ МОЛОДЫМ”

Ш.: - Это - во-первых. Сейчас на острие обсуждения - пенсионный возраст. А чуть раньше мы говорили, что в некоторых странах рассматривают возможность базового безусловного дохода: чтобы отменить вообще все социальные выплаты, каждому гражданину страны платить определенную сумму. А дальше - только об этом у нас не говорят! - дальше нет гарантированного трудо- устройства и постоянных контрактов, дальше случайные заработки. То есть единицы людей в этой стране будут работать по постоянным контрактам, у всех остальных - случайный заработок. Твоя специальность, твоя квалификация не востребована - занимайся самосовершенствованием, пиши картины, наблюдай за экологией, за воздухом, за тем, за сем. А этот базовый безусловный доход - это такой средний уровень жизни. Швейцарцы отказались на референдуме от подобного подхода, подобного предложения.

К.: - Почему?

Ш.: - А потому что посчитали, что сегодняшняя система - когда есть определенная гарантия трудоустройства - гораздо более выгодна для человека, чем базовый

безусловный доход. Там примерно 2,5-3 тысячи швейцарских франков в месяц, но нет никаких других гарантий. Прежде всего - гарантии занятости.

Та тенденция, которая сейчас обозначена и которую продавливают, что давайте повысим пенсионный возраст, а дальше начинаются всякие сказки: давайте будем гарантировать сохранение рабочего места для возрастных работников, между 55 и 65 годами, - это закрывает перспективу молодым. Тот, кто получает образование, он понимает, что рабочие места не освобождаются. И, к сожалению, сейчас уже начинается тенденция, что выпускники специальных - технических прежде всего - учебных заведений говорят: “Нет, мы будем уезжать из страны! Потому что здесь рабочих мест не будет и карьерного роста (естественно, он затормозится при подобном подходе). Ну, а деньги - так сказать, за кордоном я получу больше за это время, чем я получаю здесь”.

К.: - Да, конечно.

Ш.: - Мы против данной редакции подобного законопроекта!

“АТАКА ПРОТИВ ПРЕЗИДЕНТА”

К.: - Вас, профсоюзы, кто-нибудь слушает?

Ш.: - Сейчас слушают. Потому что [эти законодательные инициативы] получили безоговорочное отрицание - 92% россиян...

К.: - Падение рейтинга Путина. У него рейтинг теперь, как у Горбачева в 91-м году...

Ш.: - Падение рейтинга президента, и самое главное...

К.: - Добились, молодцы! Опустили рейтинг! Заслужил Путин, а?! Нет, ну а что такое? Что происходит-то? Человек меняет страну...

Ш.: - Слушайте, мы считаем, что это атака именно на Путина со стороны уль-

тралиберальной группы, которая у нас и в правительстве, и в обществе есть...

К.: - Зачем олигархам Путин?

Ш.: - ...и на самом деле - это атака против президента Путина.

К.: - Прежде всего...

Ш.: - Прежде всего. Вот и всё!

К.: - Так, еще раз: зачем олигархам Путин? Магомедовы в тюрьме - кто бы думал, да? Эти братья... А какой был размах!

Ш.: - Слушай...

К.: - Секундочку! Сегодня они в тюрьме, завтра - другие... А им зачем - всем магомедовым, с маленькой буквы говорю - Владимир Путин в 24-м году?

Ш.: - Ну, это во-первых. А во-вторых, я хочу тебе сказать, что все те, кто идет по-беспределу, и шел, и свои капиталы накопил по-беспределу, им вообще порядок не нужен никакой...

К.: - Не нужен!

Ш.: - Нужна мутная вода, где можно заниматься чем угодно.

К.: - В 90-е...

Ш.: - То есть возврат в 90-е.

К.: - Какой был год? Гусинский предлагал Березовскому... Сейчас уже забыли, что был такой "Мост Банк" и был Владимир Гусинский, но он предлагал Березовскому... грохнуть Коржакова! Чтобы Коржаков не мешался под ногами, доступ к телу Ельцина был бы более свободным, а Коржакова должен был заменить, по их сценарию, Рушайло. Тогда Сергей Соколов, руководитель ЧОП "Атолл", который охранял Березовского, высмеял их обоих: "А чего, - говорит, - Коржакова? Лучше тогда уж сразу Ельцина заваливать!"

Ш.: - Очень хотелось бы быть неправым, но сегодня признаки такие: те силы, которым не нужны ни порядок, ни сильная Россия, которым нужно только приумножать свои капиталы...

К.: - ...пенсионный возраст - раз; в этот же момент повышение НДС - два...

Ш.: - ...ситуация с бензином - три.

"ПООЩРЯЕМ СЫРЬЕВУЮ СОСТАВЛЯЮЩУЮ"

К.: - Вот давай и разберем, что сегодня происходит с НДС. Потом поговорим о бензине. Об идее нашей налоговой службы - знать все физические счета граждан и все поступления на физические счета.

Ш.: - Это не самое лучшее решение по повышению налогов.

К.: - А оно было необходимо?

Ш.: - Нет! Конечно, нет. Более справедливый налог - это налог с продаж, чем НДС. НДС платят все! НДС - когда мы получаем чек из магазина: ты купил минеральную воду, там написано "столько, столько, столько и НДС 18%", который идет туда. Теперь там будет написано: "НДС 20%". То есть ты, покупая эту воду, лишние две копейки...

К.: - Я так разорюсь!

Ш.: - Да! Твой доход упадет.

К.: - У каждого человека... А вы считали, насколько наши кошельки станут худее, если будет НДС, как предлагает правительство?

Ш.: - Соответственно, на те же самые 2%, на которые повышается НДС, и тогда эти 2% потеряет каждый. Повышая НДС, мы тем самым губим высокотехнологичную экономику с продуктом с высокой добавленной стоимостью. И оттуда больше изымается - из этой высокотехнологичной продукции. И мы тем самым поощряем сырьевую составляющую нашей экономики, поскольку в сырьевой составляющей очень низкий НДС. Нет там практически добавочной стоимости!

К.: - Переработки нет...

Ш.: - Да. Спилили дерево - в кругляк -

загнали за границу - там очень маленькая добавленная стоимость к этому бревну.

К.: - Перевозка например, да...

Ш.: - А когда ты произвел самолет, то у тебя гигантская добавленная стоимость по сравнению со стоимостью тех материалов, которые ты использовал. И повышение НДС здесь может ряд высокотехнологичных производств загубить. А что на лесоповале? Там можно обходиться очень дешевым трудом известных контингентов "трудящихся".

К.: - Вот еще раз: совпадает во времени. Почему-то вдруг совпадает во времени все: бензин, НДС, пенсионный возраст... И мы, рассуждая, понимаем, что и бензин мог бы быть не таким дорогим - в нефтяной стране...

Ш.: - Это абсолютно искусственная вещь. Мы, когда стремились в ВТО, мы развили частное: добытая нефть или газ принадлежит той компании, которая добыла. А что в Норвегии сделали? Они везде - и в ВТО, и во всех других [организациях], и никто не является изгоями в мировой экономике и так далее, - они все это оставили государственным! Компании, которые работают с их нефтью и газом, они только операторы. Вот им платят за то, что они пробурили скважину, добыли нефть - и на этом заработали. А нефть остается государственной, и вся маржа, которая на рынках... Да, когда-то цена на нефть падает, но она чаще растет. Но все это в государственные фонды идет! А у нас кому идет? Частным компаниям! Ну, это вообще революционное решение, которое было принято специально в начале 90-х, пока никто ничего не понимал. А сегодня надо делать новую революцию для того, чтобы перейти на эту схему. Я думаю, что вот это пока из области фантастики. И вновь раздаются голоса, что у нас слишком много государственного и что надо приватизировать все остатки. Но

тогда государство наше точно ни о каком суверенитете, ни о какой самостоятельности [может не думать]... Не получится!

К.: - Да у нас рынка больше, чем в Японии. Там несколько тысяч позиций регулируется государством.

Ш.: - Совершенно верно!

К.: - Больше, чем в Соединенных Штатах!

Ш.: - И во всем мире...

К.: - Мы по рынку впереди планеты всей!

Ш.: - Да! Потому что не регулируется. Поэтому у нас и дома падают.

К.: - Конечно! То есть в государстве нет государства!

Ш.: - Да. Но хотят государства еще меньше. Над нами, над нашей страной эксперимент поставили в 17-м году. А сейчас мы показываем, что мы даже в этих условиях начинаем развиваться, - надо снова опустить! Вот против этого народ, который пережил на своей шкуре по крайней мере две последние революции, не говоря о первых трех, которые были до нас, - я считаю, что он не допустит этого. Вот не должен допускать!

"КО ВТОРОМУ ЧТЕНИЮ НУЖЕН СОГЛАСОВАННЫЙ ПАКЕТ"

К.: - Теперь как будет дальше - ты видишь ситуацию? И что сегодня с этими цифрами: 63 и 65? Они утверждены? Приняты? Будут приняты?

Ш.: - Нет...

К.: - Что происходит сегодня с цифрами?

Ш.: - С цифрами происходит следующее: вот сейчас в первом чтении принят правительственный вариант.

К.: - Повышение для женщин - до 63, для мужчин - до 65?

Ш.: - Да. Чисто потому, что никто не хочет отступать, чтобы, значит, не потерять лицо. И поэтому в первом чтении принят

этот законопроект.

Повышение зарплаты - это главный рычаг повышения доходности Пенсионного фонда, это первое. Второе - это вернуть так называемую накопительную часть, которая сейчас в государственном обязательном пенсионном страховании и сейчас оттуда изымается фактически, - ее вернуть снова в солидарную часть. И на этом мы можем скачком поднять не на одну тысячу, а может быть, если и не вдвое, то на 30% действующие пенсии. А вот потом уже, как совершенно справедливо... Между прочим, в указе президента ничего не говорится о пенсионном росте. Говорится о том, что надо индексировать пенсии выше, чем инфляция. А вот скачком поднимая [пенсии] - в качестве входного условия в эту систему совершенствования пенсионных дел - вот после этого держать выше инфляции. Это правильно, это будет правильно!

У нас еще советская пенсионная система, которая как бы охватывает всех. Не может в сегодняшней экономике она охватывать всех! Есть люди свободных профессий. Есть всякие нотариусы, адвокаты, которые совершенно по другому принципу зарабатывают деньги, платят свои налоги и так далее. Есть индивидуальные предприниматели. Вот эту [пенсионную] систему, которая есть, ее надо оставить для основного контингента работающих, примерно для 80% трудящихся. Всем остальным - индивидуальные системы! Всем тем, кто получает льготы от государства: там айтишники, там какие-то другие еще профессии, мультипликаторы и так далее - льготы по пенсионным взносам. Им - отдельную систему. Людям свободных профессий - отдельную пенсионную систему. Она может быть совместима с той, которая есть.

К.: - То есть все по-честному?

Ш.: - Да, по-честному. Вот как раз здесь-то и нужны эти негосударственные пенсионные фонды! А не изымать сейчас то, что собирает государство, и одну треть от взносов отдавать негосударственным пенсионным фондам - бесплатных денег! - в коммерческий оборот. Дайте нам в коммерческий оборот! Мы тоже сможем ими распорядиться и, может быть, не убежим совсем, как все владельцы НПФов, которые деньги-то получили, отдать не могут и после этого с ними сбежали.

К.: - Так все-таки что будет с цифрами? Будет обсуждение?..

Ш.: - С цифрами - будет обсуждение, я уверен.

К.: - Так что обсуждать-то? Вот ты сказал все за всех. Вот ты сейчас... Как с тобой спорить? Во-первых, ты знаешь, что говоришь, во-вторых, ты аргументированно говоришь. Это правда...

Ш.: - Да, и поэтому ко второму чтению этот закон должен быть достаточно серьезно переработан.

К.: - А кто будет перерабатывать-то? Правительство уже сдало свой вариант.

Ш.: - Нет-нет-нет, стоп! Правительство...

К.: - По итогам обсуждения...

Ш.: - Правительство сегодня готово... Вот оно сейчас не делает это перед первым чтением - ну из тех соображений, о которых я сказал: лицо не хочет терять. Потому что если начать обсуждение сейчас, то надо проект изымать, отзываться - и все. Этого они делать не хотят. Поэтому в первом чтении сейчас примут. А ко второму чтению нужен согласованный пакет. Не будет пакета - не будет второго чтения.

ММК скорректировала прогноз по изменению спроса на металлопродукцию в 2018 г.

Группа ММК снизила прогноз роста спроса на металлопродукцию в этом году до 2%. В числе ключевых факторов - налоговая реформа, сообщает Reuters.

"В прошлом году потребление стальной продукции в России увеличилось примерно на 6,5%. В этом году темпы ниже: оцениваем их по году примерно в 2% (по сравнению с 37 млн. т в 2017 г.), хотя не так давно ожидали роста до 4%. Не ждём больших изменений в строительстве: рост может быть плюс-минус нулевым или около процента. В трубной отрасли мы видим, что производство труб для нефтяников, возможно, вырастет, потому что цены на нефть достаточно высокие, проекты у нефтяников эффективные. В то же время мы видим снижение в сегменте труб большого диаметра, так как завершились поставки под крупные проекты - здесь мы видим падение спроса примерно до 10%. Тем не менее мы не ис-

пытываем проблем с загрузкой стана-5000, переориентировали продукцию с этого стана на другие отрасли, в том числе рассматриваем экспорт этого металлопроката - толстого листа", - цитирует агентство директора по экономике ММК Андрея Еремина.

Средние цены на металлопродукцию ММК выросли более чем на 15% в первой половине 2018 г. до \$565 за тонну из-за подъёма мирового рынка после усилий крупнейшего производителя - Китая - сдержать выпуск ради улучшения экологии. Цены на листовую горячекатаный лист, который занимает самое большое место в структуре производства ММК, поднялись более чем на 20% до \$482 за тонну. По итогам I полугодия ММК произвёл примерно 6 млн. т стали, поставив на российский рынок 4,2 млн. т, а на экспорт - 1,25 млн. т.

«Металлоснабжение и сбыт», 31.07.2018 г.

УГМК-Сталь приросла сырьевой базой

Дивизион «УГМК-Сталь» с 1 августа получит в оперативное управление еще один актив - горнорудное предприятие ОАО «Богословское рудоуправление» (ОАО «БРУ», г. Краснотурьинск, шахта «Северопесчанская»). Предприятие осуществляет подземную добычу железных руд и обогащение железорудных концентратов, а также производит строительный щебень различных фракций.

"БРУ было и остается гарантированным источником железорудного сырья для Надеждинского металлургического

завода, - отмечает генеральный директор УГМК-Сталь Алексей Шрейдер. – Главные задачи на сегодня – реализация инвестиционного проекта по строительству подземных выработок горизонта -400 м, повышение качества железорудного концентрата".

Кроме шахты «Северопесчанская» в состав рудоуправления входят дробильно-обогажительная фабрика и ряд вспомогательных подразделений. Годовая производительность ОАО «БРУ» - 2,4 млн. т по добыче руды и производство 1,2 млн т

железорудного концентрата.

Основным инвестиционным проектом на данный момент является строительство подземных выработок горизонта -400 м. для восполнения выбывающих мощно-

стей горизонта -320 м. Запасы руды на горизонтах -400 м и -480 м позволят обеспечить стабильную работу предприятия до 2040 г.

«Металлоснабжение и сбыт», 01.07.2018 г.

Чистая прибыль ММК в I полугодии выросла на 24,7%

Чистая прибыль группы ММК по I полугодии 2018 г. выросла на 24,7% до \$671 млн по сравнению с аналогичными результатами прошлого года.

Выручка ММК за отчетный период выросла на 16% в годовом выражении до \$4,16 млрд.

Показатель EBITDA вырос на 33,4% до \$1,21 млрд. Свободный денежный поток компании за отчетный период увеличился почти вдвое до \$426 млн.

По итогам января – июня 2018 г. долг группы составил \$521 млн.

На прибыльность компании в течение квартала положительное влияние оказал эффект от реализации программы повышения операционной эффективности и оптимизации затрат, который по итогам 2 кв. 2018 г. составил около \$16 млн. Всего же с начала года компании удалось сократить затраты на \$41 млн. В настоящий момент компания видит хороший спрос на металлопродукцию на своих рынках сбыта, что обеспечивает полную загрузку производственных мощностей и оказывает поддержку премии внутреннего рынка.

На финансовые результаты компании в третьем квартале текущего будет влиять умеренная коррекция цен на сталь, связанная с замедлением деловой активности на основных рынках сбыта, на фоне стабилизации цен на основные сырьевые ресурсы.

«Металлоснабжение и сбыт», 02.08.2018 г.

"Русал" снизил чистую прибыль во втором квартале на 31%

"Русал" во втором квартале снизил скорректированную чистую прибыль по отношению к первому на 31% до \$218 млн. Это следует из опубликованного в понедельник отчета компании.

По отношению к аналогичному периоду прошлого года показатель вырос на 8%. За полугодие чистая скорректированная прибыль увеличилась на 15% до \$535 млн.

Выручка за квартал уменьшилась на 18% до \$2,25 млрд, год к году показатель снизился на 8,7%. За полугодие выручка выросла на 4,9% до \$4,99 млрд.

Совет директоров компании не реко-

мендовал выплачивать дивиденды за первое полугодие.

Чистый долг на 30 июня составил \$7,875 млрд, что на 3% больше уровня на начало года.

Производственные итоги

Выпуск первичного алюминия за второй квартал вырос на 0,8% до 939 тыс. тонн. По отношению к аналогичному периоду прошлого года - на 2%. За полугодие производство алюминия увеличилось на 2% до 1,87 млн тонн.

Объем реализации алюминия за квартал упал почти на 19% до 783 тыс. тонн. Год к году показатель снизился на 22% до

1,002 млн тонн.

Работа в антикризисном режиме

Весь второй квартал компания работала в условиях санкций, которые минфин США ввел в отношении "Русала" и его основного совладельца Олега Дерипаски 6 апреля этого года. "Мы работаем в антикризисном режиме. Неопределенность в отношении санкций США остается основным риском для "Русала", - прокомментировал представитель компании итоги отчетного периода.

Положительный итог первого полугодия он во многом объяснил сильными результатами первого квартала, а также ростом цены на алюминий на Лондонской бирже металлов.

Однако санкции серьезно ограничили экспортные поставки, поясняют в компании.

"Возникли сложности с транспортировкой продукции, привлечением финан-

сирования, движением средств. Потребовалось время для того, чтобы минфин США предоставил разъяснение условий генеральных лицензий, выданных компании, прежде чем "Русал" смог вернуться к исполнению своих обязательств", - сказал его представитель.

"Русал" усилил контроль над издержками. Так, на 13,6% к предыдущему кварталу были снижены расходы на сырье, на 13,7% - затраты на энергию. При этом планы по "расширению продуктовой линейки и модернизации производственных мощностей" сохраняются, отметили в компании.

"Русал" сейчас активно ищет новых клиентов и рынки сбыта, но "ключевым приоритетом остается развитие спроса на внутреннем рынке", подчеркнули в компании. Так, доля России и СНГ в структуре выручки за первое полугодие выросла с 24% до 29% год к году.

ТАСС, 06.08.2018 г.

"РусАл" начал консервацию Надвоицкого завода

- "РусАл" в августе начал консервацию электролизных мощностей Надвоицкого алюминиевого завода (НАЗ), который работал с апреля на склад из-за санкций, сообщил представитель компании.

"После введенных OFAC санкций Надвоицкий алюминиевый завод лишился рынков сбыта и стабильных поставок сырья, продукция завода оказалась не востребованной, т.к. производство было полностью ориентировано на американский рынок. Поэтому с апреля 2018 года "НАЗ" работает только на склад, генерируя значительные убытки. В связи с ситуацией, в которой оказался НАЗ после введения санкций, для того чтобы снизить убытки, ОК "РусАл" вынуждена начать в августе консервацию электролизных мощностей

НАЗа", - заявил он.

"РусАл" заверяет, что сотрудники завода не пострадают, а работники получат возможности сохранить занятость. Часть персонала на постоянной основе продолжит работу на участках по обеспечению жизнедеятельности посёлка и проектов, реализуемых на промплощадке. В приоритетном порядке работникам будут предложены вакансии компании на развивающемся производстве ООО "Русский радиатор", в рамках организации центра обработки данных (ЦОД). Всем остальным будут предложены повышенные выплаты в рамках соглашения сторон.

Всего на НАЗе работает 343 человека, уточнили в компании.

"РусАл" до санкций отправлял на экспорт более 80% своей продукции. ЕС является основным рынком реализации - 45%, на США, Азию и внутренний рынок приходилось по 18%. Продажи "РусАла" в США в марте были сначала задеты введением 10%-ной импортной пошлины, а после включения компании в SDN List 6 апреля они стали невозможными. Участники рынка из других стран, связанные контрактами с "РусАлом", после санкций приостановили операции во избежание вторичных санкций. Согласно действующей лицензии минфина США, бизнес с "РусАлом" должен быть прекращен до 23 октября.

INTERFAX.RU, 06.08.2018 г.

Санкции — в деталях

На предприятиях Урала начались проблемы с поставкой иностранных комплектующих

Предприятия Свердловской области начали испытывать трудности с поставками иностранных комплектующих из-за взаимных санкций между Россией и США. Как рассказал областной министр промышленности Сергей Пересторонин, в частности, Каменск-Уральский металлургический завод (КУМЗ) из-за этого не может завершить вторую очередь прокатного комплекса стоимостью 45 млрд руб. В особой экономической зоне (ОЭЗ) «Титановая долина», где в сентябре запланирован запуск российско-американского завода Ural Boeing Manufacturing, уверены, что их ситуация никак не коснется.

О влиянии санкций на уральские предприятия министр промышленности и науки Свердловской области Сергей Пересторонин рассказал на пресс-конференции в Екатеринбурге. В качестве примера он привел КУМЗ, у которого в связи с санкциями «начались проблемы» со сроками поставки и заключения договоров по ряду комплектующих для оборудования. Связаться с заводом «Ъ-Урал» не удалось — телефоны не отвечали. Как сообщил представитель завода «Интерфаксу», «проблемы», в частности, касаются завершения строительства второй очереди прокатного комплекса. Напомним, завод реализует инвестпроект по строительству

прокатного комплекса, инвестиции в который составляют 45 млрд руб. Его проектная мощность составляет 166 тыс. т, однако представители завода отметили, что возможности комплекса превышают этот показатель почти в два раза. «Он строится с перспективой полного обеспечения развивающейся российской промышленности полуфабрикатами и изделиями из алюминиевых сплавов», — сообщили на КУМЗе. Первую очередь комплекса запустили в 2015 году, пуск второй должен был состояться в 2017 году, однако был перенесен «из-за масштабности проекта».

Напомним, 6 июля премьер-министр РФ Дмитрий Медведев подписал постановление о введении Россией компенсирующих мер в ответ на применение США дополнительных ввозных пошлин. Вашингтон ввел защитные тарифы в размере 25% и 10% на поставки стали и алюминия (в частности, из РФ, Китая и Турции). РФ в ответ повысила пошлины на металлорежущий инструмент, станки, трубоукладчики, погрузчики, компрессоры, дорожную технику и оптоволокно. По большинству позиций — до 30% стоимости, максимальное повышение (с 7% до 40%) затронет отдельные разновидности станков с числовым программным управлением.

Санкции не привели к сокращениям персонала, не произошло «сбоя по сырьевой составляющей и продажам», уточнил Сергей Пересторонин. «Идет либо стабильность, либо рост цен на основную поставляемую за рубеж продукцию — алюминий, медь и сталь», — пояснил он. Он признался, что если по сырьевой составляющей региональные власти нашли новые инструменты и способы продажи, то вопросы поставки комплектующих изделий остались. По словам министра, большая часть оборудования, которое в последние пять-десять лет устанавливалось на свердловских предприятиях, произведена за пределами РФ. «Наиболее критичная тема — обеспечение расходными материалами», — добавил министр. Он подчеркнул, что власти региона работают над решением проблемы, в частности рассматривают возможность выпуска на территории Свердловской области продукции, которую сейчас «вынуждены закупать».

Между тем по итогам прошлого года

США занимает первое место в товарообороте Свердловской области, его объем составил \$1,39 млрд. В основном — за счет компаний Boeing и «ВСМПО-Ависма». В ОЭЗ «Титановая долина», где в сентябре запустится завод Ural Boeing Manufacturing, заверили, что «произшедшие изменения в таможенном законодательстве никак не коснутся текущих и будущих резидентов ОЭЗ». «Это территория в Свердловской области с особым юридическим статусом, таможенными и налоговыми преференциями. Они предоставляются всем нашим резидентам и гарантированы на срок до 49 лет ФЗ-116 “Об особых экономических зонах в Российской Федерации”», — подчеркнул гендиректор ОЭЗ Артемий Кызласов. В частности, по его словам, с 1 ноября 2017 года в «Титановой долине» применяется режим свободной таможенной зоны, благодаря которому ввозимые туда иностранные товары размещаются и используются на ее территории без уплаты таможенных пошлин и налога НДС.

Анна ЛАПИНА
«Коммерсантъ», 07.08.2018 г.

По пошлинам бьют пошлинами

Начато расследование в отношении импорта проката в ЕАЭС

Российские металлурги пытаются защититься от последствий введения заградительных пошлин на импорт стали в США, ЕС и Турции. НЛМК, ММК и «Северсталь» попросили Евразийскую экономическую комиссию (ЕЭК) расследовать рост импорта проката в ЕАЭС из-за переориентирования поставок с рынков, закрытых протекционистскими мерами. По мнению экспертов, расследование может привести к заградительным пошлинам или квотам, причем принятие такой

меры на уровне ЕАЭС, не являющегося государством, делает невозможным оспаривание их в ВТО.

По заявлению НЛМК Владимира Лисина, ММК Виктора Рашникова и «Северстали» Алексея Мордашова Евразийская экономическая комиссия 7 августа объявила, что начала защитное расследование в отношении ввоза ряда видов металлопроката (горячекатаного, холоднокатаного и проката с покрытием) на таможенную территорию ЕАЭС. Обеспокоенность компаний, на которые совокупно прихо-

дится более 50% производства этих видов проката в ЕАЭС, вызвал рост импорта из-за «непредвиденных обстоятельств» — мирового перепроизводства стали и роста применения защитных и антидемпинговых мер в 2015–2017 годах в США, странах Евросоюза и Турции. В результате произошло перераспределение импорта металлопродукции, говорится в заявлении ЕЭК, что в дальнейшем может негативно отразиться на финансово-экономическом состоянии заявителей.

Последние несколько лет правительства ряда зарубежных стран активно вводят протекционистские меры, призванные поддержать местных производителей стали. В 2016 году антидемпинговые пошлины ввели власти ЕС для «восстановления равных правил игры для производителей из ЕС и третьих стран». В марте США ввели пошлины на импорт стали (25%) и алюминия (10%), а в конце апреля специальное защитное расследование начала Турция.

В заявлении сталепроизводителей указывается тенденция к росту импорта в ЕАЭС всех видов проката в 2015–2017 годах (на 25,9% по горячекатаному, на 38,4% — по холоднокатаному и на 4,3% — по прокату с покрытием), при этом темпы роста импорта опережают прирост потребления. Также заявители отмечают сближение цен между местными производителями и импортерами. По оценкам заявителей, из-за защитных мер в США, ЕС и Турции импорт горячекатаного проката в ЕАЭС ведущими поставщиками (Украина, Австрия и Германия) может увеличиться по сравнению с 2017 годом в 2–2,5 раза. Из-за переориентации поставок рост импорта в РФ холоднокатаного проката из КНР и Южной Кореи по отношению к 2017 году может составить 88,5% и 73%

соответственно, проката с покрытием — на 88,2% и 33,1%. Ввоз холоднокатаного проката с Украины может вырасти втрое, горячекатаного — в 2,8 раза.

В «Северстали» сообщили “Ъ”, что цель расследования — предотвратить нанесение серьезного ущерба отрасли на фоне возросшего импорта. Один из участников расследования уточнил “Ъ”, что по результатам проверки ЕЭК может ввести пошлины или импортные квоты. В НЛМК заявили “Ъ”, что такова общемировая практика, позволяющая смягчить последствия от «эффекта домино» на глобальном рынке стали. Расследование, по мнению НЛМК, поможет предотвратить ущерб для рынка ЕАЭС от перенаправления потоков металлопроката на фоне роста протекционистских мер. В ММК отказались от комментариев. В пресс-службе ЕЭК “Ъ” уточнили, что расследование продлится девять месяцев с возможностью его продления еще на три.

Управляющий партнер Veta Илья Жарский говорит, что ограничения можно было бы установить и на уровне РФ, но возможное распространение мер на ЕАЭС выгоднее российским металлургам, поскольку страны союза относятся к сфере их торговых интересов. Скорее всего, результатом расследования окажется введение импортных пошлин на сталь, причем такой ход с точки зрения участников рынка выглядит значительно более продуманным и безопасным на уровне ЕАЭС, говорит эксперт, а не на уровне отдельного государства, как в случае США. При установлении пошлин на государственном уровне их можно обжаловать в ВТО, но поскольку ЕАЭС государством не является и в ВТО не входит, то исполнение решения ЕЭК обязательно, объясняет господин Жарский.

Елизавета КУЗНЕЦОВА
«Коммерсантъ», 08.08.2018 г.

UC Rusal может начать работать на склад

Из-за санкций компания рискует остаться без долгосрочных контрактов, по которым продает более 80% продукции

Почти 18%-ное падение продаж во II квартале 2018 г. при сохранении производства (поставки на американский и азиатский рынки снизились вдвое) может оказаться только началом работы UC Rusal на склад.

С 6 апреля, когда минфин США ввел против нее санкции, партнеры UC Rusal не могут заключать с ней новые контракты. Заключение контрактов на следующий год традиционно происходит в сентябре, пишут в обзоре аналитики Fitch, и, если к этому моменту не будет понимания, продлят ли США лицензию на работу с UC Rusal и на сколько, компания не сможет ни продлить старые контракты, ни заключить новые. Сейчас дедлайн 23 октября (до этого можно без риска попасть под вторичные санкции получать металл по контрактам, заключенным до 6 апреля).

Если в ближайшее время не появится ясности относительно возможности UC Rusal совершать сделки после 23 октября, в работе компании и всего алюминиевого рынка возникнут

существенные затруднения, пишут аналитики Fitch.

Как продается

Большую часть продукции UC Rusal продает по долгосрочным договорам. Более 80%, говорится в проспекте ее мажоритарного акционера – En+.

«Контакты на закупку стандартного товара, такого как алюминий, как правило, заключаются на календарный год и более длинный период, конечно, в договорах предусматривается возможность скорректировать цену в случае рыночных флуктуаций», – говорит сотрудник глобального трейдера. Он уточняет, что контракты, как правило, заключаются на финансовый год покупателя: к примеру, у многих производителей автокомпонентов в Европе финансовый год начинается в апреле – тогда контракты действуют с апреля по март.

Пять крупнейших покупателей UC Rusal в 2016 г. принесли компании 42% выручки, в том числе трейдер Glencore – 31%, отмечается в проспекте En+. Из потребителей оставшихся

20% по краткосрочным контрактам UC Rusal лишилась Лондонской биржи металлов, которая сразу после введения санкций прекратила работу с ее металлом.

Представитель Glencore не ответил на вопрос о перезаключении контрактов с UC Rusal. Представитель UC Rusal отказался от комментариев.

Алюминий практически не реализуется через спотовые продажи, отмечают бывший сотрудник UC Rusal и человек, знающий это от ее менеджеров. Средний срок исполнения контракта по физической поставке металла конечному потребителю – два месяца. Таким образом, если с 23 октября потребление металла UC Rusal будет грозить попаданием под вторичные санкции, компания не сможет заключать даже краткосрочные контракты, говорит бывший сотрудник UC Rusal.

Что будет

23 октября с рынком произойдет то же, что 6 апреля, прогнозирует экс-менеджер UC Rusal: на какое-то время «все остано-

вится», пока американское ведомство не выпустит каких-либо пояснений. Дедлайн уже сдвигали на три месяца.

«UC Rusal - второй в мире производитель алюминия (3,7 млн т в 2017 г.), и быстро заменить его едва ли возможно. В США это тоже понимают, так что рынок найдет возможность получить алюминий UC Rusal, как находит возможности покупать иранскую нефть», - уверен экс-менеджер компании.

Неопределенность - основной риск на мировом рынке алюминия, говорит человек, близкий к компании: «Если санкции не будут сняты в ближайшее время, то с октября вся продукция компании предназначена для зарубежных потребителей, опять пойдет на склад, при том что там до сих пор остается

часть нереализованного в апреле алюминия». Компании придется законсервировать не только ставшее не востребовавшимся из-за санкций производство Надвоицкого завода, но и мощности тех, которые производят продукцию для других зарубежных рынков, говорит собеседник «Ведомостей».

«Производство сплавов и продукции с добавленной стоимостью для зарубежных потребителей может быть остановлено уже с сентября.

С учетом доминирования экспорта в сбыте UC Rusal ситуация может быть катастрофической не только для компании, но и для глобального рынка алюминия», - пугает человек, близкий к компании.

Первыми пострадают специальная продукция и сплавы, так как продукция

с добавленной стоимостью поставляется преимущественно напрямую потребителям, а не через трейдеров, ожидает знакомый менеджеров компании.

Ситуацию на мировом рынке алюминия будет определять то, как решится вопрос с санкциями против UC Rusal, отмечают аналитики Fitch. Если США не снимут санкции, дефицит металла уже в 2018 г. может составить 1,4 млн т, или 2% от ожидаемого потребления металла в 2018 г. При этом средние цены за 1 т металла на Лондонской бирже металлов вырастут на 27% по сравнению с 2017 г. и поднимутся до \$2706 за 1 т. К 2021 г., по мнению экспертов Fitch, дефицит на рынке сохранится на уровне 1 млн т, а цены достигнут \$3000 за 1 т - на 40% больше нынешних \$2100.

Полина ТРИФОНОВА, Виталий ПЕТЛЕВОЙ
«Ведомости», 09.08.2018 г.

Чистая прибыль ЕВРАЗ за первое полугодие 2018 года выросла в 13 раз

Консолидированный показатель горно-металлургического холдинга EVRAZ plc (ЕВРАЗ) базовой прибыли (ЕВITDA) составил 1 миллиард 906 миллионов долларов США, что на 65,5 процента выше, чем в первом полугодии 2017 года, говорится в опубликованных в четверг, 9 августа, неаудированных финансовых ре-

зультатах компании за первое полугодие 2018 года.

Как отметили в ЕВРАЗе, маржинальность показателя ЕВITDA выросла с 22,6 до 30,0 процентов вследствие повышения цен на ванадий, уголь и стальную продукцию, а также реализации программы снижения издержек.

Компания продолжила снижать долговую нагрузку: за полгода общий долг снизился на 646 миллионов долларов США до 4 миллиардов 786 миллионов долларов США, чистый долг снизился до 3 миллиардов 884 миллионов долларов США.

Программа снижения издержек благодаря дальнейшим мерам повышения эффективности производства и сокращения затрат принесла ЕВРАЗу 117 миллионов долларов США.

Чистая прибыль компании в первой половине 2018 года составила 1 миллиард 145 миллионов долларов США, увеличившись в годовом сравнении в 13,3 раза.

Совет директоров, основываясь на сильном финансовом положении компании и позитивном прогнозе развития си-

туации на ключевых рынках, утвердил выплату вторых промежуточных дивидендов за 2018 год в размере 577,34 миллиона долларов США (40 центов за акцию).

ЕВРАЗ является вертикально-интегрированной металлургической и горнодобывающей компанией с активами в России, США, Канаде, Чехии, Италии и Казахстане. Компания входит в число крупнейших производителей стали в мире. В 2017 году ЕВРАЗ произвел 14 миллионов тонн стали. Собственная база железной руды и коксующегося угля практически полностью обеспечивает внутренние потребности ЕВРАЗа. Компания входит в ведущий индекс Лондонской Фондовой Биржи FTSE-100.

Steelland.ru, 09.08.2018 г.

В отрасли

Черные металлы: рост перевозок по всем направлениям

Погрузка черных металлов в июне выросла к уровню предыдущего года на 20,4% и составила 6,5 млн т. Всего с начала 2018 г. по железной дороге было отправлено 39,5 млн т черных металлов, что на 12,2% выше показателя аналогичного периода 2017 г.

Рост погрузки в июне произошел за счет как внутренних (+15%), так и экспортных (+20%) перевозок. На российском рынке растет потребление путевой решетки (в 1,5 раза), стальных труб большого диаметра (в 1,8 раз) и чугуна, который почти не перевозился в прошлом году на внутренних направлениях. Экспортные отправки увеличились в Тайвань (в 3 раза), Турцию (в 1,5 раза) и Мексику (в 2 раза).

Согласно данным Росстата, в июне выпуск проката, чугуна и труб вырос к

аналогичному периоду прошлого года на 6,3%, 5,5% и 6,8% соответственно.

По информации Ассоциации развития стального строительства, в первом квартале 2018 г. объем производства стальных конструкций строительного назначения увеличился на 10%. При этом наиболее заметный рост — более чем в 2 раза — был зафиксирован в Дальневосточном федеральном округе. Это объясняется возведением нескольких крупных инфраструктурных проектов: транспортно-перегрузочного комплекса для перевалки угля в морском порту Ванино, ТЭЦ в г. Советской Гавани, здания общежитий для Министерства Обороны и объектов для энергетики. По прогнозу экспертов, высокая строительная активность в регионе будет наблюдаться как минимум до 2025 г.

При этом увеличение внутреннего спроса на металлоконструкции в России объясняется в том числе повышением интереса девелоперов к современным строительным технологиям с использованием стального каркаса. С начала 2018 г. количество заключенных договоров строи-

тельного подряда в РФ возросло на 3,2%.

На фоне высокого спроса на металлопродукцию как на внутреннем, так и на внешних рынках ожидается дальнейшее увеличение перевозок железнодорожным транспортом, говорится в обзоре НПК ОВК.

«Металлоснабжение и сбыт», 30.07.2018 г.

Автопроизводителям прописали российский металл

Иначе их будут лишать госсубсидий

Минпромторг хочет уже с 2019 года ограничить доступ к господдержке автоконцернов, не использующих российские металлы, в частности алюминий, при производстве машин. Такие изменения в законодательство подготовлены в рамках «дорожной карты» по развитию алюминиевой промышленности, которая должна помочь единственному производителю первичного алюминия в стране — «Русалу» Олега Дерипаски, попавшему под санкции США. Источники “Ъ” и эксперты говорят, что для выполнения новых требований автопроизводителям придется пожертвовать качеством.

Минпромторг подготовил изменения в постановление правительства №719 от 17 июля 2015 года, где описаны технологические операции, соответствие которым дает машиностроителям доступ к субсидиям. Эти изменения предполагают использование российского алюминия при производстве автомобилей.

Поправки внесены в целях исполнения плана мероприятий по развитию алюминиевой промышленности до 2023 года, утвержденного протоколом совещания у вице-премьера Дмитрия Козака, которое состоялось 27 июня. Программа призвана увеличить спрос на металл в РФ и нужна прежде всего «Русалу» Олега Дерипаски, который 6 апреля попал под санкции США. «Русал» экспортирует около 80% алюминия: в 2017 году при выпуске в РФ около 3,7 млн тонн компания продала на внутренний рынок до 1 млн тонн.

Поправками определяются детали автомобилей, которые следует производить

с использованием определенной доли российского металла, в том числе алюминия. В целом доля российского металла должна составлять 50–80%. Так, при производстве кузова легковых автомобилей с 2019 года, согласно проекту постановления, должно использоваться не менее 70% российского металла. Для легких коммерческих автомобилей (LCV) и автобусов этот показатель должен быть не менее 50%. Такой же показатель установлен для производства кабины грузовых автомобилей. С 2023 года при производстве рам для грузовиков и автобусов использование российского металла не должно быть ниже 60%. С 2025 года это же касается и рам для легковых автомобилей и LCV. Подрамники легковых автомобилей и LCV должны с 2023 года производиться из металла российских производителей с долей его использования не менее 80%.

Отметим, при производстве автомобилей алюминий сравнительно мало исполь-

зуется: в частности, кузов обычно изготавливается из стали.

Такие изменения в постановление №719 обсуждались еще в 2017 году, но только сейчас были включены в «дорожную карту» по развитию алюминиевой промышленности. В группе ГАЗ, подконтрольной Олегу Дерипаске, уже закупают только российский алюминий и называют ограничения «правильным шагом с точки зрения углубления локализации». Но, по словам собеседников “Ъ” в машиностроении, производители алюминиевой продукции «вряд ли будут удовлетворены ценами и объемами автоконцернов». Идею локализации на 90% он называет нереалистичной: на авторынке уже вы-

строены технологические цепочки поставок, «планирование которых занимает годы».

Широкое использование российского алюминия, уверен собеседник “Ъ”, возможно только в массовом сегменте, «где не такие жесткие требования к качеству».

Вильгельмина Шавшина из юрфирмы DLA Piper говорит, что в целом предлагаемые изменения укладываются в стратегию импортозамещения, повышения локализации. «Вопрос только в том, готовы ли те же автопроизводители идти на снижение качества, так как объективно это всегда происходит при работе с локальными поставщиками», — добавил он.

Ольга НИКИТИНА
«Коммерсантъ», 01.08.2018 г.

«Новая металлургия»: выше эффективность, меньше вреда для человека и природы

Как изменился труд металлургов с развитием технологий?

В середине июля в Екатеринбурге прошла ежегодная промышленная выставка «ИННОПРОМ». Свои разработки представили 600 компаний из 20 стран мира. В рамках форума было подписано свыше 100 договоров и соглашений. Объявлено о десятках новых инвестиционных проектов. Один из самых крупных - строительство Русской медной компанией в Челябинской области автоклавного комплекса с производством катодной меди. В РМК подчеркивают: современные технологии, которые будут внедрены на новом предприятии, обеспечат не только максимально эффективное производство, но и более высокую в сравнении с традиционными решениями экологическую безопасность.

Эксперты указывают, что металлургия

за последние 25 лет претерпела серьезные качественные изменения, главными признаками которых стали автоматизация процессов и забота об окружающей среде. «КП» выяснила, как отечественные компании встраиваются в эту общемировую тенденцию.

Спрос на металлы устойчиво растет

Цены на большинство цветных металлов в мире растут. Этому способствует спрос со стороны Китая, дефицит добывающих мощностей, закрытие некоторых экологических неблагополучных производств (в той же Поднебесной) и бум электромобилестроения. По данным РИА-Рейтинг, в 2017 году существенно увеличилось производство меди, золота, цинка. Это стимулирует компании активно инвестировать деньги в развитие. В том числе

в новые технологии добычи и прочие инновации, включая экологические.

По данным Deloitte, по итогам 2017 года металлургическая отрасль является одной из самых технологичных и заинтересованных в перспективных инновационных решениях. Большинство опрошенных аудиторами экспертов (64%) отметили приоритетность внедрения процессных инноваций, чаще всего направленных на сокращение издержек производства. В среднем металлургические компании тратят на инновации 5 -15% от выручки.

Оптимизация производства

При этом технологии металлургического производства стремительно развиваются. Среди основных тенденций: автоматизация производства, минимизация выбросов, повышение экологической безопасности предприятий.

- Как российская, так и мировая металлургия за последние 25 лет претерпела большие изменения. Большинство из них связаны с автоматизацией и внедрением новых технологий. Теперь на многих производствах в смену работают несколько человек - вместо нескольких десятков, как было раньше. В Южной Корее и вовсе хотят создать полностью автоматизированный металлургический комплекс, - говорит промышленный эксперт Леонид Хазанов.

По его словам, производится и оптимизация производственных процессов. Способы разные. Например, непрерывный прокат металла и бездоменная плавка руды. Все это позволяет снизить затраты и повысить эффективность предприятия без потери качества. А на одном из заводов даже применили искусственный интеллект. Тот определял оптимальное количество ферросплавов при выплавке стали.

- Естественно, это приводит к тому, что число работников на заводах сокращается. Но зато к уровню образования и навыков металлургов предъявляется все больше требований, - говорит Леонид Хазанов. - Крупные компании постоянно обучают своих сотрудников.

Сейчас контроль за работой сложных механизмов и управление ими возможны только при помощи специальных автоматических устройств и механизмов. В итоге работа металлургов становится менее опасной и вредной и при этом более квалифицированной и высокооплачиваемой. Дистанционное управление не только обеспечивает высокое качество продукции и повышает производительность труда, но и избавляет рабочего от тяжелого физического труда. Оператор отдает команды технике и следит за процессами удаленно, не находясь рядом с потенциально опасными материалами и оборудованием.

На современных металлургических заводах автоматизированы почти все операции проката, загрузки печей. Чтобы облегчить условия труда сотрудников, в цехах организуют системы кондиционирования. В итоге рабочие места становятся более комфортными. При этом посты защищены от воздействия теплового излучения, а окна - застеклены закаленным стеклом с отражающими покрытиями.

Завод без труб

Наиболее продвинутые компании начинают переходить на новые технологии и в добыче - в частности, к автоклавному процессу извлечения ценных металлов. Эта технология считается более эффективной и широко применяется золото-добывающими компаниями, как «Полюс Золото» и «Полиметалл». Теперь высоко-

технологичное решение только для выпуска меди решила апробировать Русская медная компания. На выставке «ИННОПРОМ-2018» она представила новый проект - крупнейший в мире автоклав для совместной переработки медного концентрата и окисленной никелевой руды с выпуском катодной меди, никеля и кобальта.

- Если брать цветную металлургию, то она оказалась даже более инновационной, чем черная, - утверждает Леонид Хазанов. - Что касается меди, то большое распространение приобретают способы получения красного металла, которые не предполагают плавку медной руды.

На мощностях нового комплекса РМК планирует перерабатывать до 500 тыс. тонн медного концентрата с первой и второй обогатительных фабрик Михеевского ГОКа и до 750 тыс. тонн окисленной никелевой руды Куликовской группы месторождений (Челябинская область). Это позволит ежегодно получать 100 тыс. тонн медных катодов, около 25 тыс. тонн сульфата никеля (продукта для производства аккумуляторов электромобилей, спрос на который ежегодно растет) и до 350 тонн кобальта в товарной соли. Комплекс позволит создать дополнительно более 1000 новых высокотехнологичных рабочих мест.

- В 2014 году мы запустили Михеевский ГОК производительностью 18 млн тонн руды в год. В 2017 году его производительность была увеличена до 27 млн. тонн руды, - говорит президент РМК Всеволод Левин. - С ростом объемов переработки возникла идея организовать на площадке ГОКа переработку медного концентрата в катодную медь, чтобы оптимизировать транспортные издержки на

доставку сырья потребителям и дать рынку продукт с большей добавленной стоимостью.

Применение автоклавной технологии для переработки окисленных никелевых руд и медных концентратов на Михеевском ГОКе в столь больших объемах станет первым в мировой практике опытом. Общий объем инвестиций оценивается в 45 млрд рублей.

Объемы выбросов снижаются

Экология сейчас - один из главных приоритетов для многих промышленных предприятий. Не так давно у большинства отечественных металлургов завершилась обширная программа капитальных вложений. Компании меняли устаревшее оборудование, оставшееся с советских времен, на более современное и экологичное.

- В отдельных городах ситуация с уровнем загрязнения носит особо острый характер. По рейтингам Минприроды и Росстата, в список наиболее загрязненных городов, специализацией которых является металлургия, вошли Норильск, Липецк, Череповец, Новокузнецк, Нижний Тагил, Магнитогорск, Красноярск, Братск, Челябинск и Медногорск, - перечисляет Дмитрий Беденков, начальник аналитического отдела ИК РУСС-ИНВЕСТ.

По словам эксперта, многие компании активно инвестируют в природоохранную деятельность. К примеру, Магнитогорский металлургический комбинат планирует до 2025 года потратить на эти цели более 35 млрд руб. Это позволит снизить сбросы загрязняющих веществ в атмосферу и местное водохранилище.

- К достижениям ГК «Норильский Никель» можно отнести оценку эффекта закрытия Никелевого завода на состояние

окружающей среды, реализацию программы по снижению вредных выбросов в атмосферу, реализацию проекта «Мир новых возможностей» по предоставлению грантов на экологические проекты, - говорит Беденков. - Из проектов РУСАЛа можно отметить марафон «Зеленая волна», проект «Экологический Содерберг» по повышению экологичности используемых технологий, комплекс мероприятий «День Енисея».

Новые проекты запускает и Русская медная компания. Так, «Кыштымский медэлектролитный завод» (входит в Группу РМК) приступил к монтажу нового газоочистного оборудования LUHR (Германия). Новая установка позволит улавливать как твердые, так и газообразные вредные примеси. После запуска степень очистки поступающих в окружающую среду газов составит 99%. Кроме того, фильтр улучшит условия труда в цехах КМЭЗа. Стоимость проекта - 200 млн рублей.

На другом предприятии Группы РМК - ЗАО «Карабашмедь» - летом 2019 года планируют демонтировать дымоходную

трубу металлургического цеха завода.

- Отказаться от эксплуатации трубы нам позволят масштабные изменения, которые произошли в технологии производства химико-металлургического комплекса. Главные из них - установка трех новых конвертеров с газоплотными напыльниками, внедрение новой системы газоочистки конвертерных газов, а также увеличение производительности серноокислотного цеха. Эти и другие современные решения позволили повысить эффективность улавливания и утилизации металлургических газов. Демонтаж трубы позволит улучшить условия труда работников завода и снизить нагрузку предприятия на окружающую среду, - поясняет гендиректор ЗАО «Карабашмедь» Андрей Ханжин.

С 2004 по 2017 год на экологические цели в Карабаше РМК направила более 18 млрд рублей. В результате объем промышленных выбросов предприятия сократился более чем в 20 раз - при пятикратном увеличении производства черновой меди.

Антон КУБЫШКИН
«Комсомольская правда», 07.08.2018 г.

Социально-экономическое положение в стране

ЧМ-2018 замедлил экономический рост в июне

Оптовая торговля и строительство упали на фоне весенней подготовки к мундиалю

В июне ВВП сократился на 0,4% к маю, подсчитали аналитики Института исследований и экспертизы Внешэкономбанка (ВЭБ), объяснив замедление роста экономики подготовкой к чемпионату мира по футболу 2018 г.

Если в январе-марте экономику подстегивало предвыборное увеличение зарплат бюджетников и благоприятная для

промышленности погода, то в апреле-мае – завершение подготовки к ЧМ, указывает руководитель направления «Макроэкономика» Института ВЭБа Олег Засов. За счет быстрого роста строительства, обрабатывающих производств и оптовой торговли за весну экономика выросла на 1,4%. В апреле-мае рост строительства разогнался почти на 11%, добавляет За-

сов: скорее всего, из-за пика подготовки к чемпионату и строительства Крымского моста. Росла ускоренными темпами и оптовая торговля – компании наращивали запасы в преддверии мундиала.

Но уже в июне строительство, по оценке ВЭБа, упало на 2,3%, выпуск обрабатывающих предприятий – на 2,1%, оптовые продажи – на 1,7%, пишет Засов. Промышленность упала из-за провала металлургии, объясняет он. На это указывало и Минэкономразвития. Металлургия в июне сократила выпуск на 14,2% в годовом выражении, основная причина – падение на 24,3% производства основных драгоценных металлов, других цветных металлов и ядерного топлива, сообщил «Ведомостям» представитель Росстата. Скорее всего, металлургия сократила выпуск из-за ограничения производства вредных и транспортировки опасных продуктов на время ЧМ, предполагает Засов. По косвенным данным, упало именно ядерное топливо, замечает замдиректора ЦМАКПа Владимир Сальников, ограничения могли затронуть эти производства. Максимально упало производство стальных труб для нефте- и газопроводов, серебра, золота и платины, а также алюминиевой продукции, делится наблюдениями замдиректора Центра развития Высшей школы экономики Валерий Миронов. Основные загрязняющие выбросы, по его словам, идут с алюминиевых заводов, а причина падения, скорее, санкции в отношении «Русала».

Все остальные отрасли обрабатывающей промышленности, кроме металлургии, в июне росли, но в целом индустрия увеличила выпуск на 2,2% в годовом вы-

ражении после роста выше 5% в апреле-мае, указывало Минэкономразвития.

Строительство в июне действительно «провалилось» на 6% относительно предыдущего месяца, подтверждает Миронов оценки Института ВЭБа: в апреле и мае оно росло на 10 и 6% в месячном выражении соответственно. ЦМАКП отслеживает интенсивность стройки косвенно – через производство базовых стройматериалов, рассказывает Сальников, и в июне падения не зафиксировал, как и особого оживления в апреле-мае. Правда, в преддверии ЧМ производились уже финишные работы, которые могли и не привести к росту спроса на базовые стройматериалы, оговаривается он.

Падение оптовых продаж в первый месяц лета Засов также частично объясняет ограничениями на вредные и опасные производства.

Зато чемпионат привел к росту оборота розничной торговли и общественного питания. По данным Росстата, в июне розничные продажи выросли на 3%, прежде всего за счет увеличившегося благодаря притоку туристов спроса на продукты питания, указывали аналитики «ВТБ капитала». В июле эффект от чемпионата еще будет сохраняться, так что оборот розничной торговли также вырастет на 3% в годовом выражении, прогнозируют аналитики Альфа-банка.

Несмотря на замедление в июне, в целом за II квартал благодаря чемпионату рост экономики ускорился до 2,4% в годовом выражении после роста на 1,5% в январе – марте, оценивают экономисты ВЭБа. Минэкономразвития в прогнозах скромнее – 1,8% в годовом выражении.

Татьяна ЛОМСКАЯ
«Ведомости», 25.07.2018 г.

Отсеяли ввозимые

Россия ввела ответные пошлины на американские товары

С 5 августа вступили в силу ответные пошлины России на ряд товаров из США. Они вводятся как зеркальная реакция на установленные весной США дополнительные пошлины на российские сталь (25 процентов) и алюминий (10 процентов).

Постановление о таких компенсирующих мерах подписал в начале июля премьер-министр Дмитрий Медведев, оно вступило в силу спустя 30 дней.

Размер повышенных ставок пошлин будет варьироваться от 25 до 40 процентов стоимости ввозимого товара. Как пояснял министр экономического развития РФ Максим Орешкин, ими будут облагаться некоторые товары из США, аналоги которых производятся в России. В частности, под новые пошлины попадают некоторые виды строительно-дорожной техники и нефтегазового оборудования, инструменты для обработки металлов и бурения скальных пород, а также оптоволокно.

В минэкономразвития полагают, что дополнительные пошлины поддержат российские предприятия, выпускающие аналогичную продукцию. Таким образом, они смогут заместить американские поставки на внутреннем рынке, рассчитывают в ведомстве.

Повышение российских пошлин на данном этапе компенсирует ущерб от американских ограничений на 87,6 миллиона долларов, в то время как полный объем дополнительных пошлин для российских поставщиков оценивается в 537,6 миллиона долларов, отмечали в минэкономразвития. Величину компенсации ограничивают правила ВТО. Остальную часть ответных мер Россия сможет ввести либо через три года с начала

действия дополнительных пошлин США (это 21 марта 2021 года), либо после решения органа по разрешению споров ВТО о несоответствии американских мер правилам организации, подчеркивали в минэкономразвития.

В июне Россия также направила в ВТО запрос на консультации с США в связи с пошлинами на сталь и алюминий. Фактически это первое разбирательство между двумя странами на площадке органа по разрешению споров ВТО. Если консультации ни к чему не приведут, то Россия обратится в ВТО с просьбой об учреждении третейской группы и передаче спора на ее рассмотрение.

Роман МАРКЕЛОВ
«Российская газета», 05.08.2018 г.

Средняя зарплата россиян выросла на 11%

И составила 42,5 тысячи в месяц

По итогам первого полугодия средняя зарплата россиян составила 42550 руб в месяц. Это на 11,2% больше, чем было по итогам первой половины 2017 г. Такие данные приводятся в докладе «Социально-экономическое положение России», опубликованном на сайте Госкомстата.

Это речь о начисленной зарплате. Статистическое ведомство учитывает еще и реальные располагаемые доходы — то есть, что можно купить на получку, которая осталась после уплаты налогов и других обязательных платежей (например, коммуналка),

делается еще и поправка на изменение потребительских цен. Так вот, в первом полугодии реальные доходы составили 30499 руб., а рост по сравнению с тем же периодом прошлого года — лишь 2,6%.

Ранее Генпрокуратура сообщала, что за полгода ведомство добилось погашения задолженности по зарплате перед 300 тыс. работников.

СРЕДНЯЯ ЗАРПЛАТА в 2018 году (в рублях):

Январь – 39017, февраль – 40443, март – 42364, апрель – 43381, май – 44076, июнь – 45840, II квартал – 44410, I полугодие – 42550.

Владимир ПЕРЕКРЕСТ
«Комсомольская правда», 05.08.2018 г.

Выручка идет из-за границы

Несырьевой неэнергетический экспорт за полгода превысил 70 миллиардов долларов

Российский несырьевой неэнергетический экспорт второй год растет практически по всей номенклатуре. За первое полугодие его объем вырос на 23 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 70,3 миллиарда долларов, рассказали "РГ" в Российском экспортном центре. Его значимость как фактора экономического роста также растет на фоне сдержанной динамики потребительских расходов и инвестиций.

Вклад в рост экспорта вносят как расширение физических объемов поставок, так и повышение мировых цен на основные экспортные товары. Наилучшую динамику показывают поставки металлов, продовольствия и лесобумажных товаров.

Согласно материалам РЭЦ, значительно вырос экспорт в Турцию (главные точки роста - зерно, трубы, химические вещества, сталь), Индию (продукция машиностроения, химические вещества, серебро, удобрения), Китай (медь, целлюлоза, пиломатериалы, рыба и морепродукты, маслосемена, растительные масла, бумага и картон),

Белоруссию (стальная продукция, автомобили, электротехническая продукция, маслосемена, нефтехимикаты), Египет (медь, сталь, пшеница, продукция деревообработки, трубы), Германию (медь, платиноиды, стальной прокат), Нидерланды (никель, алюминий, нефтехимикаты, кобальт), Финляндию (никелевый штейн, нефтехимикаты, трубы, удобрения), Швейцарию (алюминий, никель, платиноиды), Ирак (продукция машиностроения). Главным контрагентом России по несырьевому неэнергетическому экспорту явля-

ЧТО В ОСНОВНОМ РОССИЯ ПРОДАЕТ НА ЭКСПОРТ

Источник: Российский экспортный центр (данные за январь-июнь 2018 г.)

ОБЪЕМ ПОСТАВОК, МЛРД ДОЛЛАРОВ		РОСТ ЗА ГОД, %
60,333	НЕФТЬ	31,4
38,253	НЕФТЕПРОДУКТЫ	24,2
26,340	ПРИРОДНЫЙ ГАЗ	32,7
7,956	КАМЕННЫЙ УГОЛЬ	20,4
4,135	ПОЛУФАБРИКАТЫ НЕЛЕГИРОВАННОЙ СТАЛИ	44,8
3,537	ПШЕНИЦА	72,1
2,823	АЛЮМИНИЙ И ЕГО СПЛАВЫ	32,1
2,663	АЛМАЗЫ	7,4
2,215	ПИЛОМАТЕРИАЛЫ	16
2,181	МЕДЬ РАФИНИРОВАННАЯ	40,4
1,809	МЕТАЛЛЫ ПЛАТИНОВОЙ ГРУППЫ	28,7
1,747	СМЕШАННЫЕ УДОБРЕНИЯ	27,8
1,670	ЛИСТОВОЙ ПРОКАТ НЕЛЕГИРОВАННЫЙ ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ	2,7
1,290	АЗОТНЫЕ УДОБРЕНИЯ	11,2

ется Китай (8,3 процента), в число крупнейших партнеров также вошли Казахстан (7,2 процента), Белоруссия (6,7 процента), Турция (5,7 процента) и США (5,1 процента).

"За хорошими цифрами статистики стоят реальные истории успеха наших компаний - это главное, - отметил гендиректор РЭЦ Андрей Слепнев. - В России постепенно меняется само отношение к экспортной деятельности, отечественные предприниматели, в том числе из сегмента МСП, видят в этом перспективу и все больше интересуются новыми рынками сбыта".

Игорь ЗУБКОВ
«Российская газета», 10.09.2018 г.

За рубежом

С нарастающим итогом

Как сообщает World Steel Association (WSA), в июне 2018 г. в 64 странах, которые в текущем году подают свою статистику в эту международную организацию, было произведено 151,4 млн т стали, что на 5,8% превышает результат того же месяца 2017 г.

Среднесуточная выплавка стали достигла в июне 2018 г. 5,05 млн т, что представляет собой максимальный показатель в истории. Средний уровень загрузки мощностей в глобальной металлургической промышленности, составил, по оценкам WSA, 78,5%, на 1,0 п.п. больше, чем в мае. Более высокие показатели в отрасли наблюдались в предыдущий раз в апреле 2013 г.

За первые шесть месяцев текущего года в странах, подающих свои данные в WSA, было выплав-

лено 881,5 млн т стали, что на 5,0% или 42,2 млн т больше, чем в тот же период предыдущего года. При этом темпы роста в последние месяцы увеличиваются, в первую очередь, благодаря Китаю.

В июне металлургические компании в КНР выплавляли 80,2 млн т стали, что на 7,5% больше, чем в тот же месяц прошлого года. Среднесуточное производство достигло 2,673 млн т, установив третий абсолютный рекорд подряд. Всего в первом полугодии в Китае было получено 451,2 млн т стали, на 6,0% больше, чем в тот же период годичной давности.

Второе место в глобальном рейтинге производителей стали все-таки удержала за собой Япония. Местные компании за первые шесть месяцев текущего года выплавляли 52,98

млн т стали против 52,83 млн т в Индии.

В США за шесть месяцев было выплавлено 41,85 млн т стали, на 2,9% больше, чем год назад. Таким образом, пока что введение стальных тарифов оказало довольно ограниченное воздействие на отрасль. Однако American Iron and Steel Institute (AISI) заявляет, что в ближайшие месяцы в США ускорится возвращение в строй остановленных ранее мощностей, а с 2019 г. начнется ввод в эксплуатацию новых предприятий.

В первом полугодии текущего года в ЕС было выплавлено 87,3 млн т стали, что лишь на 1,6% превышает показатель аналогичного периода годичной давности. Наибольшего прироста (на 437 тыс. т или 3,5% по сравнению с январем-июнем прошлого года)

добились итальянские компании.

В последние месяцы значительно упали темпы роста в металлургической промышленности Турции. В июне рост выплавки стали составил всего 0,7% по сравнению с тем же месяцем 2017 г., а всего в первом полугодии объем производства увеличился на 3,7% до 18,89 млн т.

Иран по-прежнему де-

монстрирует рекордные темпы роста. По данным WSA, в первом полугодии в стране было произведено 12,52 млн т стали, что на 25,8% больше, чем в тот же период прошлого года. Но уже в начале августа иранские металлурги окажутся под американскими санкциями.

Россия, судя по данным WSA, показывает умеренно положительные результа-

ты. Объем выплавки стали в первом полугодии указан в отчете ассоциации на уровне 36,07 млн т (кстати, ровно столько же, сколько и в Южной Корее), на 2,8% или почти 1 млн т больше, чем за тот же период прошлого года. Украинские производители стали получили по итогам первой половины 2018 г. 10,39 млн т стали, на 1,5% больше, чем годом ранее.

«Металлоснабжение и сбыт», 27.07.2018 г.

ЕС ограничивает украинский экспорт стали

Горно-Металлургический комплекс Украины находится под жестким давлением протекционистских мер со стороны США и ЕС.

Украина является металлургическим экспортером около 85 % всей произведенной металлопродукции, и только 15 % поставляется на внутренний рынок. Большинство стран отдают предпочтение внутреннему рынку, и в этом отношении чувствуют себя намного спокойнее. Поэтому украинская металлургическая промышленность всегда более чувствительна ко всем протекционистским мерам стран-импортеров.

Любая потеря или ограничения рынков влияет на экономику Украины, так как является одним из основных источников валютных поступлений.

Американские тарифы стали поводом для того, что другие крупнейшие страны начали расследования, прежде всего Европейский союз, Турция, не исключено в их числе будут и некоторыми ближневосточные страны.

Дело в том, что Украина поставляет в США всего 1,5 % своей металлопродукции и около 13 % труб. Тогда как, в страны Европы и Турцию около 65 % своей продукции (ЕС – до 35 %, Турция и европейские страны, не являющиеся членами ЕС – 14 %, страны Персидского залива – 12 %). Именно несут угрозу украинско-

му экспорту стального проката в результате введения американской 25 % пошлины. Страны ЕС и Турции перенаправят свой импорт на другие внешние рынки, что приведет к значительному повышению конкуренции и снижению стабильности присутствия на них украинских экспортеров.

Европейская комиссия ввела предварительную общую квоту для всех без исключения стран, которые будут поставлять свою продукцию на территорию ЕС. Когда квота выбирается, все последующие поставки металлопродукции облагаются пошлиной в размере 25 %. Это касается 11 видов металлопродукции из Украины.

«Азовпромсталь», 01.08.2018 г.

Итоги металлургического производства Украины за первое полугодие

В течение первой половины 2018 года украинскими металлургическими предприятиями было выпущено 9,25 млн тонн металлопроката, что на 5% выше относительно аналогичного периода 2017 года, из которых, экспортировано 7,82 млн тонн, что составляет 84,6%. Это примерно соответствует аналогичному периоду 2017 года, когда доля экспорта достигала 84,1% (7,41 млн тонн при общем производстве металлопроката 8,80 млн тонн).

За отчетный период доля полуфабрикатов в экспортных поставках составила 44,9%, что выше, чем в период январь-июнь 2017 года. Соизмеримым с аналогичным периодом 2017 года осталась доля плоского проката (33,3% и 33,9% соответственно), а вот объем сортового проката несколько снизился (21,8% и 24,9% соответственно).

За первые шесть месяцев 2018 года внутреннее потребление составило 2081,3 тысяч тонн металлопроката, из которых 653,3 тысяч тонн являются импортными поставками, или 31,4%. За аналогичный период 2017 года внутренний рынок потребил 1971,3 тысяч тонн, из них 575,3 тысяч тонн, или 29,2%, импортировано.

Таким образом, за первое полугодие 2018 года рост потребления металлопроката на внутреннем рынке составил 5,6% относительно января-июня 2017 года, в то время как импортная составляющая возросла на 13,6%.

Структура импорта за первое полугодие 2018 года характеризуется практически паритетом между сортовым и плоским прокатом (48,6% и 47,9% соответственно), в отличие от аналогичного периода 2017 года, в котором наблюдалось существенное превосходство плоского проката над сортовым (соответственно, 60,8% и 38,2%). В первую очередь, это объясняется компенсацией импортными поставками утраченных объемов сортового проката в украинском производстве.

Основными экспортными рынками украинской металлопродукции в данный период остаются страны Европейского союза (33,3%), Африки (15,8%), прочие страны Европы, включая Турцию (14,6%) и страны Ближнего Востока (11,6%).

К главным металлургическим импортерам за первое полугодие 2018 года относятся СНГ (58,3%), страны Азии (18,6%) и ЕС-28 (17,5%).

«Азовпроммсталь», 01.08.2018 г.

Украинская металлургия увеличила производство стали

По предварительным данным ОП «Укрметаллургпром», в июле 2018 г. металлургическими предприятиями Украины произведено: чугуна 1,598 млн т (98% относительно июня 2018 г.), стали 1,599 млн т (93%), проката 1,38 млн т (90%). Снижение производства основных видов продукции связано с проведением капитальных ремонтов и планово-предупредительных работ на ряде агрегатов.

За 7 месяцев 2018 г. произведено: чугуна 11,75 млн т (107% относительно аналогичного периода 2017 г.), стали 11,99 млн т (101%), проката 10,636 млн т (104%).

«Металлоснабжение и сбыт», 06.08.2018 г.

В Таджикистане прогнозируют существенное увеличение производства алюминия в будущем году

«В первом полугодии 2018 г. в Таджикистане произведено 46,7 тыс. т алюминия на общую сумму \$99,5 млн. В аналогичном периоде прошлого года в стране было произведено 49,5 тыс. т алюминия», сообщил журналистам министр экономического развития и торговли Таджикистана Нейматулло Хикматуллозода.

По его мнению, сокращение производства алюминия в стране, которое продолжается в течение последних 6-7 лет, прежде всего, связано с падением цен на него на мировых рынках.

«В прошлом году на мировых рынках за тонну первичного алюминия давали \$1892, в настоящее время тонна алюминия оценивается \$2199. Многие страны-производители алюминия в связи с падением цен закрыли производства, но Таджикистан смог сохранить ТАЛКО, и до конца года в стране планируется производство свыше 149 тыс. т алюминия», - отметил министр.

По его словам, в будущем году рост цен на алюминий на мировых рынках будет значителен, и в этой связи Таджикистан планирует в 2019 г. довести производство до 245,5 тыс. тонн алюминия.

Между тем, снижение выпуска алюминия по сравнению с прошлым годом министр промышленности и новых технологий Таджикистана Шавкат Бобозода ранее объяснил капитальным ремонтом на алюминиевом заводе.

«Ремонтные работы касаются, в основном, установки современного оборудования, которое позволит снизить расход электроэнергии в три раза. Это, естественно, будет влиять на себестоимость одного из основных экспортных товаров страны», - сказал Бобозода 1 июля на пресс-конференции в Душанбе.

Он надеется, что ремонтные работы будут завершены до конца этого года, после чего ожидается увеличение выпуска металла.

Asia-Plus, 03.08.2018 г.

Пошлины США перевесили санкции

Российские металлурги выбирают Америку

Evraz даже на фоне санкционных рисков не планирует продажу активов в США. В компании говорят о положительных последствиях для бизнеса из-за введения Дональдом Трампом пошлин на импорт стали в США и роста цен. Другие российские металлурги также пока не говорят о возможном уходе из Штатов. Аналитики отмечают, что импорт стали в США сократился до уровня 2016 года, а цены выросли, что играет на руку всем местным производителям.

Evraz Александра Абрамова, Романа Абрамовича и Александра Фролова не планирует выход из активов в Северной Америке (Evraz North America, ENA), несмотря на усиление санкционных рисков, сообщил 9 августа господин Фролов (владеет 10,53% акций).

Напомним, в этом году Вашингтон составил «кремлевский список» российских бизнесменов, которые, по мнению американских властей, близки к правительству РФ. Туда вошел весь топ-100 «русского списка» миллиардеров Forbes. В апреле под санкции США уже попали Олег

Дерипаска и Виктор Вексельберг. В Evraz не ответили “Ъ”, обсуждали ли они с правительством США риск попадания под санкции и получали ли какие-либо гарантии.

Как говорит Александр Фролов, американские активы для Evraz «представляют стратегический интерес»: «Это касается и рельсов, и труб большого диаметра, и поставок слябов, которые продолжают несмотря на введение тарифов (25% пошлины на импорт стали в США.— “Ъ”). Поэтому никаких немедленных планов по продаже у нас нет».

По словам господина Фролова, пошлины положительно сработали для Evraz Pueblo: «Цены подросли, спрос увеличился».

«Немного похуже с активом в Портленде (Evraz Portland), который получает слябы из Нижнего Тагила»,— добавил он, поясняя, что там есть пошлина на импорт, но внутренние цены на готовую продукцию выросли, и маржа стала выше, чем была до введения тарифов.

«Довольно сложной» для клиентов он назвал ситуацию с канадским активом Evraz Regina — из-за введения как американских, так и обратных канадских пошлин на ввоз стали. «Но постепенно мы договариваемся, и ситуация должна как минимум до конца этого года стабилизироваться,— заметил бизнесмен.— Спрос на продукцию достаточно хороший, это касается как американского, так и канадского рынка». По отчету Evraz по МСФО, в январе—июне на фоне роста спроса доходы от продажи стали в Северной Америке выросли на 30,9%, а объем реализации увеличился на 8,8%.

В Минпромторге РФ ранее отмечали, что сильнее всего от введения пошлин

США из российских металлургов могут пострадать Evraz, НЛМК и ТМК с активами в США. В поданных в марте в Минторг США материалах американских дочерних компаний НЛМК — NLMK Indiana и NLMK Pennsylvania — говорится, что «если компания не сможет освободиться от заградительных тарифов, то будет вынуждена уйти из бизнеса, лишив своих американских сотрудников рабочих мест». Ответ компании все еще не получили.

В ТМК “Ъ” рассказали, что у компании нет планов выхода из американских активов, отметив, что введение пошлин на импорт «не оказало существенного влияния на бизнес ТМК».

«Пошлины затронули некоторые виды труб-полуфабрикатов, которые ТМК импортирует со своих заводов в России,— добавили в компании.— В апреле ТМК подала ряд заявлений на изъятие этих видов из-под действия 232-й статьи американского закона 1962 года о развитии торговли. Решение ожидается».

Заводы НЛМК в США выпустили в 2017 году 2,16 млн т проката (продали 2,24 млн т на \$1,7 млрд), выплавка стали дивизиона составила 623 тыс. т (90% загрузки). Evraz North America выплавил 1,75 млн т стали, выпустив 1,85 млн т продукции (прокат, рельсы, трубы) на \$1,77 млрд. Американский дивизион ТМК IPSCO, который в начале февраля отложил IPO в Нью-Йорке, в 2017 году продал 671 тыс. т труб на \$994 млн.

Андрей Лобазов из «Атона» говорит, что с начала года цены на сталь в США демонстрировали стремительный рост, превысив \$1000 за тонну горячего проката: «Премия к европейским котировкам увеличилась со \$100 до \$350 за тонну».

При этом в мае и июне импорт стали в США значительно снизился — приблизительно до 2,5 млн т в месяц — и вернулся к уровням 2016 года, отмечает он. По мнению аналитика, такая конъюнктура очень способствует производителям стали в США, «и Evgaz не исключение»: «Высокие цены на нефть стимулируют спрос на

трубы, EBITDA североамериканских активов продолжает расти, достигнув \$40 млн в первом полугодии. Но в разрезе группы дивизион остается каплей в море, принеся всего 2% от консолидированной EBITDA». В первом полугодии этот показатель Evgaz вырос на 65,5%, до \$1,9 млрд.

Ольга НИКИТИНА
«Коммерсантъ», 09.08.2018 г.

Иран вышел на 11 место в мире по производству стали, обогнав Украину

Согласно последним данным Всемирной ассоциации стали Иран находится на 11-ом месте по производству стали во всём мире. Также известно, что в период с первого полугодия 2017 года по ту же дату этого года стальная промышленность страны выросла примерно на 25 процентов с почти 10 до 12,5 миллионов тонн. Однако, с января по июнь рост составил всего лишь 4,6 процента, то есть основной всплеск пришёлся на июль-декабрь 2017 г.

Иран за один год перешёл с 13 места в мировом рейтинге до 11, оставив позади такие государства, как Украина и Мексика.

На 1 месте находится Китай, производя около 450 миллионов тонн за первые 6 месяцев. Следующими идут Индия и Япония с результатами 52,98 и 52,83 мил-

лионами тонн соответственно.

Иран обогнал по выпуску стали даже следующие европейские и североамериканские государства-производители: Францию, Испанию, Великобританию, Канаду и Австрию.

Ожидается, что страну ждут ещё больший рост в течение следующих нескольких лет, благодаря лучшим экономическим условиям, чем раньше.

Steelland.ru, 14.08.2018 г.

США получили дополнительные 1,4 миллиарда долларов от пошлин на сталь и алюминий

По данным доклада, подготовленного для членов Конгресса, администрация президента Дональда Трампа за последние пять месяцев собрала более 1,4 миллиарда долларов в виде новых поступлений от тарифов на сталь и алюминий.

Исследовательская служба Конгресса оценила, что с 23 марта по 16 июля США собрали дополнительные 1,1 миллиарда долларов пошлин на импорт стали и еще 344,2 миллиона долларов сборов за иностранный алюминий.

Эти доходы растут по мере того, как торговые переговоры с союзниками задерживаются, и президент Дональд Трамп переходит на повышение ставок тарифов для таких стран, как Турция.

Аналитики прогнозируют, что новые тарифы помогут собрать США дополнительные 7,5 миллиардов долларов от пошлин на импорт стали и алюминия.

Трамп предположил, что тарифы, первоначально представленные в качестве обеспечения национальной безопасности, могут иметь дополнительные преимущества для сокращения дефицита федерального бюджета, который в июле вырос до 77 миллиардов долларов.

Steelland.ru, 14.08.2018 г.

Законодательство

Госдума приняла закон о повышении НДС

Инициативу правительства поддержала только фракция единороссов

Госдума приняла в третьем, окончательном чтении закон о повышении с 2019 г. ставки налога на добавленную стоимость (НДС) с 18 до 20%. Правительственную инициативу, как и повышение пенсионного возраста, поддержала лишь фракция «Единая Россия». КПРФ, ЛДПР и «Справедливая Россия» выступили против.

Минфин рассчитывает, что эта мера обеспечит федеральному бюджету дополнительные 633,5 млрд руб. в 2019 г., в 2020 и 2021 гг. – 678 млрд и 728 млрд руб. соответственно. Дополнительные деньги правительству нужны на исполнение нового майского указа президента Владимира Путина – увеличение финансирования инфраструктуры, демографической политики, здравоохранения и образования.

Повышение НДС разгонит инфляцию, однако удержит ее в 2019 г. в диапазоне 4–4,5%, признавало финансовое ведомство. Минэкономразвития, в свою очередь, ждет ускорения инфляции уже в этом году – до 3,1% к концу года, а также переход населения к модели потребления впрок товаров длительного пользования. Будущий рост ставки уже ухудшил инфляционные ожидания населения.

Опрошенные «Ведомостями» экономисты предостерегали, что рост налогов

ударит по наиболее высокотехнологичным или и без того пострадавшим в кризис отраслям, особенно по машиностроению и строительству. По словам председателя думского комитета по бюджету и налогам Андрея Макарова, представители бизнеса заявляли депутатам, что оценивают повышение НДС как свой вклад в развитие страны.

Компенсировать бизнесу рост фискальной нагрузки правительство намерено ускоренным возмещением НДС экспортерам, а также снижением порога для ускоренного возврата НДС до 2 млрд руб. (сейчас воспользоваться им могут лишь компании с налогами не менее 7 млрд руб. за три года) и сокращением срока камеральных налоговых проверок.

Повышение НДС замедлит экономический рост с 1,9% в 2018 г. до 1,4% в 2019 г. (а ко II кварталу 2019 г. темпы могут упасть ниже 1%), рост инвестиций снизится с 3,5 до 3,1%, а реальных зарплат – с 6,3 до 1%, прогнозирует Минэкономразвития. Затем правительственные меры вместе с повышением пенсионного возраста должны ускорить экономику – до 2% в 2020 г. и 3,1% в 2021 г., а инвестиции в 2020 г. вырастут на 7,6%. В период 2021–2024 гг. рост ВВП должен превысить 3%.

Георгий ЯШУНСКИЙ
«Ведомости», 24.07.2018 г.

ЦИК одобрил три вопроса для референдума по пенсионному возрасту

Однако его проведение может быть сорвано из-за конкуренции инициативных групп

Центризбирком (ЦИК) в среду одобрил вопросы от трех инициативных групп для референдума о повышении пенсионного возраста. Первая инициативная группа – из Москвы под руководством кандидата в мэры от «Справедливой России» Илья Свиридова. Вторая – из Подмосковья. Ее возглавляют активисты из Всероссийского объединения организаций по работе с многодетными семьями Марина Семенова и Оксана Шарбокова. Третья – из Алтайского края. Там свою инициативную группу собираются зарегистрировать КПРФ.

«Конкуренция – великая вещь, флаг вам в руки», – напутствовала активистов председатель ЦИК Элла Памфилова. По ее словам, всего в ЦИК поступило 30 уведомлений из 19 регионов о намерении провести собрания инициативных групп по референдуму. Правда, не всем инициаторам удалось реализовать такое намерение, отметила Памфилова.

Теперь региональные избиркомы в течение 15 дней должны зарегистри-

ровать инициативные группы, вопросы от которых одобрил ЦИК. Те, в свою очередь, в течение двух месяцев должны провести собрания инициативных подгрупп численностью не менее 100 человек более чем в половине российских регионов (т. е. минимум в 43). После успешной регистрации подгрупп там выбирают уполномоченных и подают в ЦИК ходатайство о регистрации инициативной группы по проведению референдума, напоминает секретарь ЦИК Майя Гришина. В случае положительного решения в течение 45 дней инициативной группе необходимо собрать не менее 2 млн подписей, причем на один регион может приходиться не более 50 000.

Но проблема в том, что по закону в одном регионе может быть зарегистрирована только одна из групп референдума, предлагающих схожие вопросы по одной теме. То есть ситуация, в которой все три инициативы референдума дойдут до стадии регистрации инициативной группы в Центризбиркоме, невоз-

можно с точки зрения тематики, признает Гришина. По ее словам, определить, кто из инициаторов референдума опередит соперников, можно будет через публикации решений региональных избиркомов о регистрации подгрупп. «Все решения принимаются публично», – подчеркнула Гришина.

Повторно инициировать референдум по одному и тому же вопросу можно только через два года. В предвыборный период проведение референдума запрещено. В случае референдума по пенсиям два года истекут за год до окончания полномочий Госдумы, а затем запланированы президентские выборы. Это означает, что повторная инициатива по вопросам пенсионного возраста заблокирована на ближайшие 5–6 лет, пояснил «Ведомостям» руководитель юридической службы московского горкома КПРФ Мухамед Биджев.

Несмотря на то что организацией референдума займутся сразу три инициативные группы, вероятность того, что референдум

все же состоится, есть, считают опрошенные «Ведомостями» эксперты. «Но организационно это очень сложная задача, которую после принятия новой Конституции России никто еще в стране не решал», – подчеркивает политолог Евгений Минченко. От инициаторов потребуется корректное оформление всей документации, так что есть большой риск, что в дальнейшем они могут получить отказы по формальным основаниям.

Организация референдума предполагает соблюдение очень жестких сроков для каждого действия, но тем не менее подготовка, даже в отсутствие каких-либо препятствий, может занять до полугода,

добавляет политолог Андрей Колядин. «К этому времени многие решения могут быть приняты, и многие коррективы могут быть внесены в тот закон, который стал причиной для создания инициативных групп (по проведению референдума)», – указывает эксперт.

У нынешней ситуации есть две стороны, рассуждает Колядин: с одной – от пенсионной реформы никто не отказался и процедурные действия по ее реализации продолжаются; с другой – зачем запрещать проведение референдума, если это на руку коммунистам. В том, что три инициативные группы смогут договориться между собой о совместной организации

референдума, эксперт сомневается.

Если референдум все же состоится, то Колядин не убежден в позитивном исходе для власти – общество может и не поддерживать реформу. Вероятность проведения референдума зависит от власти, продолжает эксперт: «Если власть уверена, что ей нужно довести пенсионную реформу до конца, она, конечно, сделает так, что референдум не состоится. Если же власть захочет красиво «спрыгнуть» с этой темы, сославшись на недовольство народа, тогда, конечно, референдум может состояться. Но вряд ли его проведут коммунисты».

Три вопроса для референдума

Вопрос инициативной группы из Москвы: «Вы за то, чтобы возраст, установленный законодательством Российской Федерации о пенсионном обеспечении по состоянию на 1 июля 2018 г., по достижении которого возникает право на назначение пенсии по старости, не менялся?»

Вопрос инициативной группы из Подмоскovie: «Поддерживаете ли вы, что установленный законодательством Российской Федерации о пенсионном обеспечении по состоянию на 1 июля 2018 г. возраст, по достижении которого возникает право на пенсию по старости, не может быть увеличен?»

Вопрос инициативной группы из Алтайского края: «Согласны ли вы с тем, что установленный законодательством Российской Федерации по состоянию на 1 июня 2018 г. возраст, дающий право на получение страховой пенсии по старости (для мужчин - 60 лет, для женщин 55 лет), повышаться не должен?»

Анастасия КОРНЯ, Георгий ЯШУНСКИЙ, Светлана БОЧАРОВА
«Ведомости», 08.08.2018 г.

Чистой воды налог

Минфин предлагает с 2020 года сделать экологическую ответственность фискальной

Минфин опубликовал проект поправок к Налоговому кодексу, предполагающих введение в России с 2020 года экологического налога. Он призван заменить действующую плату за негативное воздействие на окружающую среду. Появление нового налога не предполагает увеличения ставок платежей, однако должно сильно ужесточить режим уплаты и, видимо, его фактические сборы. Бизнес, Минприроды и эксперты считают, что в текущем виде проект может лишить регионы поступлений, которые сейчас расходуются ими на компенсацию ущерба среде. Минфин, в свою очередь, указывает на то, что федеральный бюджет уже сейчас расходует на экопрограммы средства налогоплательщиков.

Опубликованные Минфином на сайте regulation.gov.ru поправки к Налоговому кодексу РФ (НК), которыми с начала 2020 года предлагается ввести экологический налог (НК пополнится новой статьей) вместо действующей сейчас платы за негативное воздействие на окружающую среду, являются частью работы ведомства по систематизации неналоговых платежей, которая ведется с 2017 года. Отметим, сама по себе систематизация исходно предполагала не введение новых налогов, а лишь упорядочивание платежей, не имеющих признаков налога. Необходимость в эконалоге обосновывается слабым администрированием платы за загрязнение (сейчас это делает Росприроднадзор). За неуплату этих сборов в РФ отсут-

ствует уголовная ответственность, взыскание неуплаты производится в судебном порядке, а способы обеспечить обязательность платежа «фактически отсутствуют» — в отличие от налогов, взыскание которых является бесспорным.

Фактически главный тезис Минфина — плата является налогом де-факто (по крайней мере имеет признаки налога) и должна стать им де-юре.

Проект федерального закона готовился по поручению премьер-министра от 16.03.2018 №ДМ-П13-10пр. Минфин настаивает на том, что нагрузка на бизнес не увеличится — принцип «сохранения действующего уровня налоговой нагрузки для добросовестных налогоплательщиков» им выполняется.

По данным, приведенным в экономическом

обосновании к законопроекту, в 2017 году поступления экоплаты в консолидированный бюджет составили 14,2 млрд руб., 11,6 млрд руб. запланировано на 2018 год. «Учитывая, что расчет налоговых ставок экологического налога произведен из необходимых ежегодных сумм затрат бюджета на охрану окружающей природной среды, можно ожидать, что размер поступления от уплаты экологического налога будет существенно выше запланированных поступлений от платы за загрязнение окружающей среды», — поясняют в министерстве. Судя по всему, логика Минфина заключается в том, что в том числе нацпроект в сфере экологии (см. “Ъ” от 24 июля) должен получить источник финансирования в виде нового налога.

Объектами налогообложения являются выбросы в атмосферу, сбросы в воду и отходы производства и потребления от зарегистрированных в Росприроднадзоре источников таких сбросов. Фиксированные налоговые ставки для разных загрязняющих веществ и повышающие коэффициенты, зависящие от степени опасности веществ, аналогичны нынешним ставкам сборов. Законопроект сохраняет весь объем вычетов из налоговой базы в случае реализации плательщиком мер по компенсации негативного воздействия на природу (70% ставки налога), а также повышающие коэффициенты к платежам, если нагрузка компаний превышает установленные регулятором объемы, о которых правительство и РСПП договаривались в рамках введения технологического экологического регулирования с 2019 года.

Налог предлагается сделать авансовым (четыре платежа в год), базу для него компаниям предлагается рассчитывать самостоятельно. Вероятно, что после того, как с 2019 по 2023 год наиболее «грязные» по версии Минприроды компании будут обязаны вве-

сти инструментальный контроль загрязнений и передавать данные в Росприроднадзор, база налога будет исчисляться автоматически. Хотя напрямую документ этого не предполагает, именно природоохранная служба будет передавать в ФНС данные о постановке плательщиков на учет. Поставленные на учет должны будут заполнять специальные экологические налоговые декларации, описанные в проекте.

Законопроект распространяется не только на крупные промышленные компании, но и на всех загрязнителей, кроме коммунальных.

Освобождается от уплаты налога документом лишь деятельность, финансируемая за счет бюджетных средств, а также деятельность физлиц и ИЧП, в ходе которых образуются только твердые бытовые отходы, которыми занимаются соответствующие операторы (они налог платят). Безналогово накапливать отходы с целью будущей утилизации можно не более 11 месяцев.

Основным вопросом к документу у экспертов и бизнеса является неопределенность будущего распределения поступлений нало-

га между федеральным и местными бюджетами. Сейчас львиная доля платы за негативное воздействие поступает местным властям и расходуется на компенсацию экоущерба. Александр Багин из Высшей школы экономики рассказывает: схожая смена платежа на налог с 2018 года произошла в Китае, там центральное правительство отказалось от своей части поступления от налога в пользу местных бюджетов. Это позволяет региональным властям выстраивать стимулирующую налоговую политику в зависимости от местных экостандартов. При этом господин Багин признает: собираемость налога благодаря ФНС вырастет и такой переход соответствует мировым тенденциям.

Ранее глава объединения «Опора России» Александр Калинин говорил, что у бизнеса нет выработанной позиции по вопросу перевода экосбора в налог — по этой теме только предстоит «тщательная дискуссия». По данным «Ъ», профильный комитет РСПП сегодня будет обсуждать законопроект Минфина.

Источник «Ъ» в РСПП беспокоится, что за счет

таких изменений платежи, которые шли на компенсацию вреда окружающей среде, вряд ли теперь будут расходоваться только на эти цели.

«Россия все дальше уходит от идеи создания экологических фондов», — считает он. Напомним, воз-

обновить работу экофондов, в которых бы собирались «окрашенные» сборы, в 2017 году предлагало Минприроды. Введение налога в министерстве (в котором, впрочем, пока не ознакомились с проектом) называют логичным «при условии его возвратности

на природоохранные цели», такого механизма в законодательстве нет. Также непонятно, как проект Минфина соотносится с проектами администрации президента 2016–2017 годов по внедрению «наилучших доступных технологий».

Алексей ШАПОВАЛОВ, Ольга НИКИТИНА, Дмитрий БУТРИН
«Коммерсантъ», 14.08.2018 г.

Кругозор

Трудоголики по нужде

Работать на пенсии россияне вынуждают в первую очередь маленькие пенсии

Большинство россиян готовы продолжить работать и после наступления пенсионного возраста, но добровольно. Планы же правительства повысить пенсионный возраст и сделать таким образом эту работу обязательной еще на несколько лет многие воспринимают как попытку государства отказаться от своей части обязательств по обеспечению достойной старости — это и вызывает недовольство.

Фонд «Общественное мнение» опубликовал результаты опроса о жизненных планах россиян в пожилом возрасте и их отношении к пенсии. Почти половина опрошенных — 48% — считают, что пенсионный возраст имеет свои плюсы (как материальные, так и нематериальные — возможность отдыхать, проводить время с семьей), не видят их 40%. Молодежь до 30 лет видит в пенсии больше плюсов — 52% против 38%, среди пенсионеров пессимистов и оптимистов примерно поровну: 43% против 42%. Правда, далеко не все рассчитывают дожить до старости: так думают 46% респондентов 31-45 лет и

24% 40-60-летних.

Пенсия — это не обязательно дряхлость. 41% респондентов уверены, что в 60 лет большинство мужчин могут нормально работать, 45% думают так о 55-летних женщинах. Но это не значит, что люди такого возраста должны продолжать работать. 54% опрошенных намерены продолжать трудиться, пока им позволят силы и здоровье (но каждый пятый мотивирует свой выбор слишком маленькой пенсией и только 2% — любовью к работе), прекратить работу, как только появится такая возможность, намерены 37% (4% увязывают это с состоянием здоровья), не определились 8%. Среди молодежи до 30 лет работать в пожилом возрасте планируют трое из каждых пяти, не работать — каждый третий, среди респондентов предпенсионного возраста перевес трудоголиков незначителен: 49% против 44%.

Такие результаты не случайны. Коэффициент замещения пенсией до- пенсионных доходов в России 34%, что суще-

ственно ниже среднемировых 54%, как указывают авторы обзора Альфа-банка. Сейчас, по данным Росстата, продолжают работать 40% мужчин в возрасте 60-65 лет и женщин 55-63 лет, которым придется отложить выход на пенсию. В будущем, по расчетам Альфа-банка, уровень занятости в этих возрастах может вырасти до 70%.

Предстоящее повышение пенсионного возраста вызывает раздражение миллионов людей не из-за вероятности переноса заслуженного отдыха на более поздний срок. Многие предпринимают усилия, чтобы обеспечить достойный уровень жизни в старости. Но их возможности

ограничены: среди мужчин и женщин 55-59 лет неквалифицированным и низкооплачиваемым трудом заняты 31,7%, в возрасте 60-64 лет – 25,2%. Из-за возраста и болезней далеко не все будущие пожилые работники смогут трудиться с прежней эффективностью, у них выше риск увольнения. Пенсия рассматривается многими как дополнительный, второй доход, который они обеспечили многолетней работой, а отсрочка ее выплаты воспринимается как вопиющая несправедливость, когда государство отказывается выполнять свою долю конституционных обязанностей по поддержанию уровня жизни пожилых людей.

Павел АПТЕКАРЬ
«Ведомости», 25.07.2018 г.

Изъятие сверхдоходов. Как промышленников просят "поделиться" с бюджетом

Помощник президента России Андрей Белоусов на минувшей неделе предложил изымать ежегодно 500 млрд рублей сверхдоходов компаний горно-металлургической и химической отраслей.

Рынок отреагировал очень негативно. А власти обратили внимание, что никаких решений еще не принимали, и призвали дождаться конкретики. ТАСС объясняет, на что нацелена инициатива и что о ней думают стороны.

Подсчет сверхдоходов

С определением "доходов" все просто — это денежные средства и/или материальные ценности, которые компания заработала за определенный период. Есть понятие "сверхприбыли" — прибыли, превышающей среднюю норму по отрасли, как правило, в результате завышения цен. Тогда остается вопрос, что такое "сверхдоходы" или "дополнительные доходы"?

Компании, естественно, не считают никакие из полученных ими средств "дополнительными".

А вот в предложении Андрея Белоусова по аналогии с опытом нефтяной отрасли под ними подразумевается объем до-

ходов, которые компании получили на снижении курса рубля и изменениях внешней конъюнктуры — например, росте мирового спроса на продукцию.

Дополнительные средства пойдут в бюджет

Андрей Белоусов объяснил предложение тем, что ставка налогообложения в горно-металлургической и химической отраслях ниже, чем у нефтяных компаний, — 7% против 28%. При этом рентабельность выше. Напомним, рентабельность отражает экономическую эффективность предприятий.

Источники сообщили, что дополнительные средства, изъятые у компа-

ний, предлагается направить на реализацию майского указа президента.

Более десятка компаний могут попросить "поделиться" доходами

Точный список пока не утвержден. Но на данный момент речь может идти о:

"Норникеле", НЛМК, "Алросе", "Полюс золото", "Сибуре", "Уралкалии", "Северстали", "Металлоинвесте", "Мечеле", "Фосагро".

Кроме того, перечень могут пополнить и другие компании. Об этом после пятничного совещания в Минпромторге рассказали участники встречи.

Кремль согласился проработать идею

Пресс-секретарь президента Дмитрий Песков подтвердил, что глава государства согласился проработать идею изъятия сверхдоходов российских металлургов.

В Кремле уточнили, что никакого окончательного решения еще не принимали. В понедельник Дмитрий Песков еще раз призвал дождаться конкретной информации по предложению в правительстве.

Также президент Владимир Путин не собирается встречаться с представителями горно-металлургических и химических предприятий. Но они могут пообщаться на полях различных мероприятий. Например, на предстоящем Восточном экономическом форуме (пройдет 11–13 сентября — прим. ТАСС).

Реакция рынка

Письмо помощника президента было обнародовано в четверг, но довольно поздно. Поэтому главным образом рынок отреагировал уже в пятницу, 10 августа.

Так, на фоне новостей акции металлургических компаний перед выходными вышли в "лидеры" снижения, потеряв в цене 3–6%. А российские миллиардеры

лишились более \$3,1 млрд. Об этом свидетельствуют данные Bloomberg Billionaires Index. Сейчас в этот список богатейших людей в мире входят 23 отечественных предпринимателя.

На торгах в понедельник акции некоторых компаний показали восстановление.

Сами предприятия раскритиковали предложение. Основной совладелец НЛМК, президент ассоциации "Русская сталь" Владимир Лисин заявил, что предложенный метод формирования дополнительной налоговой базы "выглядит поощрением неэффективности". Он также отметил, что дополнительная налоговая нагрузка на компании металлургического сектора приведет к падению уровня инвестиций в отрасли, а сама идея не учитывает финансовое состояние компаний.

Например, "Сибур" занят реализацией затратного проекта "Запсиб-2" и практически не генерирует свободный денежный поток. А "Мечел" отличается высокой долговой нагрузкой, отметили эксперты.

Автор идеи ответил на замечания

В ответ на критику предложения Андрей Белоусов напомнил главный закон капитализма: "делиться надо".

Кроме того, он обратил внимание, что, например, у нефтяников дополнительные доходы изымают через механизм формул экспортной пошлины и налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ). Кроме того, по его словам, сырьевые компании сейчас получают сверхдоходы благодаря не своей работе, а внешним независимым факторам:

- росту мирового спроса на их продукцию;
- ослаблению рубля.

Так что механизм изъятия сверхдоходов у горно-металлургических и химиче-

ских предприятий "должен быть увязан с тремя факторами: ослаблением рубля, изменением конъюнктуры (как рост, так и снижение цен на продукцию) и, обязательно, инвестициями компаний в собственное производство, в том числе в наилучшие доступные технологии, позволяющие повышать экологичность производства".

Андрей Белоусов уточнил, что новый механизм нужен для выравнивания налоговой нагрузки, а не из-за нехватки средств на выполнение майского указа.

Промышленники подсчитали возможные потери

В Российском союзе промышленников и предпринимателей (РСПП) оценили потери российского фондового рынка из-за возможного увеличения нагрузки на горно-металлургические и химические предприятия в 3 трлн рублей.

Глава объединения Александр Шохин отметил, что в нынешних условиях отечественные компании могут оставаться на лидирующих позициях только с помощью финансовых вложений в производство. Но цикл инвестирования может составлять 7-10 лет и более, а значит увеличение нагрузки на предприятия вынудит их пересмотреть и изменить текущие и будущие инвестпрограммы.

Минфин напомнил о необходимости инвестиций

При этом Минфин не планирует просить бизнес "делиться" доходами. Об этом заявил глава ведомства Антон Силуанов.

"Вопрос в том, как этими средствами предприятия распоряжаются, — отметил министр. — Если они идут на выплату дивидендов и обогащение собственников — это одно, а если они вкладываются в про-

изводство, в новые рабочие места? Вот о чем надо говорить".

Он уточнил, что государство должно стимулировать предпринимателей инвестировать в развитие производств, чтобы деньги оставались и работали в России.

Компаниям придется изменить подход

Реализация предложения заставит горно-металлургические и химические предприятия пересмотреть свою работу, считают опрошенные ТАСС эксперты.

Они прогнозируют целый ряд экономических последствий:

- Компаниям придется снизить дивиденды и сократить квартальные затраты.
- Мера лишит их стимула развивать производство. Ведь чем меньше рентабельность (одна из самых высоких в российской экономике), тем меньше нужно будет заплатить.
- Увеличение нагрузки на металлургов ударит и по отечественному автопрому. Тот столкнется с ростом цен и, как следствие, снижением конкурентоспособности.

Эксперты назвали возможные пути реализации

Опрошенные ТАСС эксперты согласны, что так или иначе инициатива будет выполнена. Хотя сейчас она требует значительной законодательной доработки.

Потому что, если правительство решит реализовать предложение, трудности могут возникнуть из-за отсутствия подходящего для этого механизма. И простое изъятие, и налог на сверхдоход станут негативным сигналом бизнесу и подорвет его доверие к власти.

Компромиссом может стать решение о дифференциации налоговых ставок по аналогии с НДС в нефтяной отрасли.

Санкциям обещают золотые горы

Золотопромышленники выступили против изъятия своих сверхдоходов

Как выяснил “Ъ”, на предложение помощника президента Андрея Белоусова изъять сверхдоходы у металлургов и химиков отозвались и золотопромышленники, из которых в узкий список перспективных доноров бюджета попало только ПАО «Полюс» Саида Керимова. Союз золотопромышленников (отраслевое лобби) оценил потери бюджета от изъятий в сумму до 79 млрд руб. в год. Также лобби обратило внимание Минпромторга на капиталоемкость отрасли, отсутствие у нее преимуществ из-за внешней конъюнктуры и на высокую значимость золота «в условиях санкций». Как предупреждает союз, России, как Ирану и Северной Корее, может понадобиться золото для внешнеторговых расчетов, поэтому снижать его добычу нельзя.

Глава Союза золотопромышленников России Сергей Кашуба полагает, что изъятие сверхприбылей у металлургов и химиков ликвидирует стимулы к развитию недропользования и повышению производительности труда в золотодобыче. “Ъ” ознакомился с содержанием его письма в Минпромторг от 14 августа. Господин Кашуба отказался от комментариев. В Минпромторге не ответили “Ъ”.

Как писал “Ъ” 10 августа, помощник президента Андрей Белоусов предложил по аналогии с изъятием допдоходов нефтегазовых компаний провести это и с другими отраслями. В список возможных доноров из золотодобывающего сектора попало ПАО «Полюс». По мнению чиновника, в 2017 году металлурги и химики получили более 1,5 трлн руб. EBITDA, но их налоговая нагрузка — лишь 7%, тогда как для нефтянки — 28%.

В письме господин Кашуба указывает, что в золотодобывающей промышленности высокий барьер входа, что предусматривает зависимость рентабельности компаний от капзатрат. Доля CAPEX к выручке крупнейших компаний отрасли в 2017 году — 25%, они направляются на геологоразведку, горно-капитальные и вскрышные работы, на строительство но-

вых ГОКов. Поэтому, сообщается в письме, метод оценки рентабельности по EBITDA, предложенный господином Белоусовым, некорректен для сопоставления доходности отрасли с нефтегазовым сектором.

Кроме того, отрасль не получила «значимого эффекта» от девальвации рубля, составившей 45% с 2013 по 2017 год — он был компенсирован инфляцией затрат (39%) и снижением цены на золото (на 5%). У золотодобывающей отрасли, в отличие от нефтегазовой в 2017 году, не было преимуществ из-за внешней рыночной конъюнктуры, на которую ссылается господин Белоусов, отмечается в письме господина Кашубы. Повышение фискальной нагрузки, по оценке союза, приведет к невыполнению инвестпрограмм и падению уровня добычи: к 2025 году она снизится на 50 т в год, а после этого падение может быть «еще более драматичным». Потенциальные бюджетные потери составят до 21 млрд руб., а с учетом недополученного золота — до 79 млрд руб. ежегодно.

Ранее свои претензии к методике расчета, предложенной господином Белоусовым, и оценку рисков подготовили в РСПП. В союзе также говорили, что рост

фискальной нагрузки скажется на инвестиционных программах, а компании могут утратить лидерство в отраслях. Претензии к расчетам Андрея Белоусова были и у президента ассоциации «Русская сталь», владельца НЛМК Владимира Лисина (см. «Ъ» от 14 августа).

Господин Кашуба отдельно отмечает особую роль золота как расчетной единицы. В условиях санкционной нагрузки, сообщается в документе, золото может стать преобладающим компонентом в золотовалютных резервах страны. Плюс к тому с учетом возможного замораживания долларовых расчетов России, возможно, придется использовать опыт Ира-

на, Северной Кореи, Кубы, Турции по расчетам золотом по внешнеторговым контрактам, а значит, снижать производство золота нельзя, отмечается в письме.

Андрей Лобазов из «Атона» обращает внимание на то, что, хотя по итогам 2017 года та же Polymetal показала маржинальность по EBITDA на уровне 41%, в список попал только «Полюс» (в письме господина Белоусова дается цифра 59%). Он также отмечает, что «в последние годы цены на золото более стабильны, чем на другие металлы», но отрасль действительно несет достаточно высокие капазтраты.

Ольга НИКИТИНА
«Коммерсантъ», 15.08.2018 г.