

Публикуемые материалы не всегда выражают позицию ЦС ГМПР.
Они даются для ознакомления профактива с различными точками зрения.

≡ СОДЕРЖАНИЕ ≡

Профсоюзы	1
На предприятиях	5
В отрасли	17
Социально-экономическое положение в стране	24
За рубежом.....	29
Законодательство.....	34
Кругозор.....	37

Профсоюзы

Подарок трудящимся к 1 Мая

Государственная дума запретила заемный труд в России

Государственная дума во втором и в третьем окончательном чтении приняла закон о запрете заемного труда в России. Заемный труд - это фактически современная система рабского использования трудящихся, которая широко распространена как в "третьем мире", так и, увы, в развитых странах. "Солидарность" публикует статью инициаторов закона - депутатов Госдумы Андрея Исаева и Михаила Тарасенко.

Вместо того, чтобы принять человека на работу напрямую, его берут опосредованно, через агентство занятости. Например, металлургический комбинат заключает соглашение с таким агентством, которое сдает людей в аренду, чтобы те ра-

ботали металлургами. Но в такой ситуации этим людям не положен ни удлиненный отпуск, ни досрочная пенсия, за них не нужно платить повышенные взносы на страхование от профзаболеваний и несчастных случаев на производстве. Таким образом, работодатели экономят на работниках, обходят Трудовой кодекс и профсоюзное движение, потому что формально выступают в роли заемщиков рабочей силы и не заключают никаких коллективных договоров с трудящимися.

Напомним, что закон был принят нами во втором чтении еще в конце апреля 2013 года. Но тогда мы говорили, что не исключено его возвращение к процедуре второго чтения. Для этого было несколько

причин.

Первая причина - техническая. Сначала законопроект был нацелен на принятие мер, препятствующих уклонению работодателей от заключения трудовых договоров путем использования не только механизмов “заемного труда”, но и договоров гражданско-правового характера. Однако задачи защиты работников от неправомерного использования гражданско-правовых договоров и непризнания трудовых отношений при фактическом допуске к работе без оформления трудового договора были решены в конце 2013 года, когда Государственная дума приняла закон-спутник к Федеральному закону “О специальной оценке условий труда”. Тогда необходимые изменения были приняты в Трудовой кодекс Российской Федерации и в Кодекс об административных правонарушениях. Чтобы не дублировать одни и те же нормы, часть статей нужно было убрать из текста нового закона.

Вторая причина связана с тем, что в законе о запрете заемного труда остались не оговоренными случаи так называемого “прикомандирования” работников, то есть направления их к другому работодателю без заключения с ним трудового договора. Таким механизмом широко пользуются крупные группы компаний, в том числе транснациональные. Особенно актуально применение “прикомандирования” при осуществлении совместных проектов. В зарубежной практике это явление также называют “секондмент”.

Однако бесконтрольный обмен персоналом между организациями в рамках “прикомандирования” может стать источником злоупотреблений. Например, недобросовестные работодатели могут создавать “карманные” дочерние организации, набирать туда персонал и предоставлять его потом самим себе на более вы-

годных условиях, экономить за счет занижения зарплаты, гарантий, предусмотренных коллективным договором, тарифов взносов на страхование от несчастных случаев на производстве.

В течение года, прошедшего с момента принятия законопроекта во втором чтении, проводились многочисленные консультации между Минэкономразвития, Минтрудом, объединениями работодателей, в том числе международными. Но консенсуса относительно того, что делать с “секондментом”, найдено не было.

В связи с этим было принято решение, что те, кто заинтересован в сохранении “прикомандирования” на территории России, должны разработать и внести в Госдуму отдельный законопроект на данную тему. На его разработку дается почти полтора года. Если за это время он не появится, то с 2016 года “прикомандирование” в нашей стране применяться не будет.

Третья причина заключается в том, что нужно было изучить отдельные случаи, когда услуги частных агентств занятости реально необходимы, и внести соответствующие поправки. Это сделано нами для того, чтобы не выплеснуть с водой ребенка. Мы оговорили ситуации, когда работодатели просто не могут обойтись без таких агентств. Допускается их деятельность по предоставлению труда работников в случаях, когда наниматель - физическое лицо, не являющееся индивидуальным предпринимателем и использующее людей для личного обслуживания, оказания помощи по ведению домашнего хозяйства. Также допускается направление людей на работу к индивидуальному предпринимателю или юридическому лицу для временного исполнения обязанностей отсутствующих работников, за которыми сохраняется место работы. Например, если временно отсутствующего по

болезни сотрудника необходимо заменить на период распродажи в магазине, срочный договор с новым работником заключить не получится, потому что неизвестно, сколько проработает постоянный сотрудник, и привлекается человек из агентства. Наконец, допускается направление людей к индивидуальному предпринимателю или юридическому лицу для проведения работ, связанных с заведомо временным (до девяти месяцев) расширением производства или объема оказываемых услуг.

Мы также выделили случаи, когда предоставление персонала удобно самим работникам. Студентам, обучающимся на дневном отделении вузов, выгодно отдать свои трудовые книжки в частное агентство занятости, которое сегодня предложит им одно место работы, а завтра - другое. Бывшим заключенным, которым сложно трудоустроиться, одиноким и многодетным родителям, воспитывающим несовершеннолетних детей, также удобно искать работу через агентство. Мы прописали в законе, что частное агентство занятости имеет право заключать с этими лицами трудовые договоры.

Есть и жесткие ограничения на предоставление персонала. Напомню, что законом о занятости установлены общие запреты на замену участвующих в забастовке работников и на замену тех, кто временно приостановил работу в связи с задержкой зарплаты на срок более 15 дней. То есть запрещено использование людей в качестве штрейкбрехеров. Также запрещается направление граждан для выполнения работ в случае простоя принимающей компании или осуществления ею процедуры банкротства, в случае введения принимающей стороной режима неполного рабочего времени в целях сохранения рабочих мест при угрозе массового увольнения работников. Помимо этого, законом о

запрете заемного труда введены дополнительные запреты, которые относятся только к частным агентствам занятости. Им запрещено направлять людей для работы на объектах, где условия труда являются вредными или опасными. Кроме того, запрещено замещение отдельных должностей, если наличие работников является условием получения принимающей стороной лицензии или иного специального разрешения на осуществление определенного вида деятельности, условием членства в саморегулируемой организации или выдачи свидетельства о допуске к определенному виду работ. Запрещено использование граждан из агентств занятости в качестве членов экипажей морских судов и судов смешанного плавания (река - море). Таким образом, "сняты" замечания Газпрома и Роснефти, которые как раз и "прикомандировывают" своих сотрудников для работы в сложных условиях.

Для того чтобы получить право на осуществление деятельности по предоставлению труда работников, частное агентство занятости должно пройти государственную аккредитацию. Аккредитация проводится с учетом мнения Российской трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений, куда входят представители профсоюзов и объединений работодателей.

Требования аккредитации следующие: наличие уставного капитала в размере не менее 1 миллиона рублей, отсутствие задолженности по уплате налогов, сборов и иных обязательных платежей в бюджеты Российской Федерации, наличие у руководителя агентства высшего образования, а также стажа работы в области трудоустройства или содействия занятости населения в России не менее двух лет за последние три года, отсутствие у него судимости за совершение преступлений

против личности или преступлений в сфере экономики.

В качестве частных агентств занятости, осуществляющих деятельность по предоставлению труда работников, не могут выступать субъекты предпринимательства, применяющие специальные налоговые режимы.

В Федеральный закон “Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний” внесены изменения, согласно которым страхователи, направляющие людей на временную работу по договору о предоставлении труда, уплачивают страховые взносы с заработка направленных граждан, исходя из страхового тарифа, определяемого в соответствии с основным видом экономической деятельности принимающей стороны, а также из надбавок и скидок к страховому тарифу, устанавливаемых с учетом результатов специальной оценки условий труда на рабочих местах.

Обязательным условием при заключении договора является обеспечение принимающей организацией безопасных условий и охраны труда.

Таким образом, исключаются случаи, когда работодатели “экономят” на трудовых и социальных гарантиях работникам, которые направлены к ним частными агентствами занятости.

Для того чтобы избежать давления работодателя на своих сотрудников путем занижения им зарплаты, сокращения штатов и другими способами, установлена норма о том, что если число граждан из частного агентства занятости, привлекаемых для проведения работ, связанных с заведомо временным (до девяти месяцев) расширением производства или объема оказываемых услуг, превышает 10 процентов от среднесписочной численности

работников, решение о заключении договора с агентством принимается с учетом мнения выборного органа первичной профсоюзной организации.

С целью защиты прав работников, направляемых агентством, установлено, что принимающая сторона несет субсидиарную ответственность по обязательствам направляющей стороны, вытекающим из трудовых отношений с этими работниками, в том числе по выплате заработной платы, денежной компенсации за нарушение работодателем установленного срока ее выплаты, оплаты отпуска и т.п. Одновременно вводится обязательное заключение с работником дополнительного соглашения к трудовому договору, в котором указываются сведения о принимающей организации, необходимые для привлечения ее к субсидиарной ответственности.

Важная уступка, на которую пошли профсоюзы, - вступление в силу закона о запрете заемного труда с 1 января 2016 года. Такая дата была выбрана для того, чтобы дать возможность добросовестным работодателям перейти на нормальную схему трудовых договоров и отношений. Но уже сам факт принятия закона в весеннюю сессию 2014 года ориентирует граждан на то, что использование заемного труда в России бесперспективно. Мы считаем, что это хороший подарок трудящимся к 1 Мая.

Авторы статьи - Андрей Исаев, председатель комитета Государственной думы по труду, социальной политике и делам ветеранов, первый заместитель председателя ФНПР; Михаил Тарасенко, председатель подкомитета по трудовым отношениям комитета Государственной думы по труду, социальной политике и делам ветеранов, координатор межфракционной депутатской группы “Солидарность”.

«Солидарность», № 16 от 23.04.2014 г.

Инвестиции на черный день

За прошедшие пять лет уральские металлургические предприятия вложили миллиарды рублей в инвестиционные проекты, которые позволили им освоить выпуск новых видов продукции. ММК начал выпускать толстолистовую сталь и оцинкованный прокат, ЧТПЗ — трубы большого диаметра, а ЧМК — рельсы. По мнению экспертов, реализованные инвестпроекты отчасти снижают отрицательное воздействие на экономику предприятий падения мировых цен на металл и дают возможность экспортировать продукцию с высокой добавленной стоимостью.

В прошедшие годы металлургические предприятия на Урале реализовали ряд крупных инвестиционных проектов на общую сумму более 150 млрд рублей. Одним из предприятий, который в докризисные годы запланировал и начал масштабную инвестиционную программу, стал Магнитогорский металлургический комбинат (ММК). Крупнейшими проектами последних лет на ММК стали строительство комплекса «Стан 5000» и комплекса холодной прокатки для выпуска автолиста («Стан 2000»). «Вложения в эти проекты обеспечивают группе ММК прочные конкурентные позиции в секторе по производству металлопродукции с высокой добавленной стоимостью», — отмечают в пресс-службе ММК. «Стан 5000» предназначен для выпуска высокорентабельного толстолистого проката шириной до 4850 мм для нефтегазовой отрасли, судо-, мосто- и машиностроения. Его производительность составляет около 1,5 млн тонн в год. Вложения в этот проект составили около 40 млрд рублей. «Стан 2000» ориентирован на выпуск высококачественного автолиста, а также холоднока-

таного и оцинкованного проката для производителей бытовой техники и строительной индустрии. Его первая очередь была запущена в июле 2011 года, а запуск второй очереди состоялся спустя год. Вложения в проект составили \$1,5 млрд.

ММК запускал «Стан 5000» в расчете на трубников, в первую очередь на Челябинский трубопрокатный завод (ЧТПЗ). ЧТПЗ как раз в это время строил цех по производству труб большого диаметра. Этот цех («Высота 239») начал работу в 2010 году. Инвестиции в проект составили \$880 млн. В том же году был запущен в эксплуатацию новый электросталеплавильный комплекс «Железный Озон 32» мощностью 950 тыс. тонн в год на Первоуральском новотрубном заводе (ПНТЗ). В этот проект группа ЧТПЗ вложила \$670 млн. Впоследствии группе потребовалась помощь государства в реструктуризации кредитов, взятых для реализации данных проектов. В 2013 году в начале года ей под госгарантии удалось реструктурировать кредитный портфель на 86,5 млрд рублей.

Вывести на рынок новую группу продукции решила и группа «Мечел». В 2013 году на Челябинском металлургическом комбинате был открыт универсальный рельсобалочный стан (УРБС) — первое в России универсальное производство фасонного проката и рельсов длиной от 12,5 до 100 метров. Общая производственная мощность стана превышает 1 млн тонн в год. Рельсы, произведенные на УРБС, планировалось поставлять ОАО «РЖД» в рамках реализации «Стратегии развития железнодорожного транспорта в России до 2030 года», одобренной правительством РФ и предполагающей модернизацию и строительство новых железных до-

рог по всей территории страны. Инвестиции в проект составили 20 млрд рублей.

«Мечел» впоследствии также оказался в сложной финансовой ситуации — его чистый долг составил \$9,4 млрд. Но ему, как и ЧТПЗ, удалось реструктурировать и рефинансировать большую часть кредитов, договорившись о ковенантных каникулах до конца 2014 года.

Более 20 млрд рублей инвестировала в строительство нового металлургического завода в Тюмени Уральская горно-металлургическая компания (УГМК). Предприятие «УГМК-Сталь», которое было запущено в 2013 году, является первым и единственным металлургическим предприятием в Тюменской области, ХМАО и ЯНАО. Основным сырьем для нового предприятия является стальной лом, собираемый на территории Западной Сибири. В настоящее время завод производит арматурный прокат всех классов, специалисты приступили к освоению фасонного проката. С начала технологических испытаний на заводе произведено более 25 тыс. тонн продукции. В 2014 планируется выпустить более 400 тыс. тонн товарного проката.

Несмотря на сложную экономическую ситуацию, металлургические предприятия продолжают начатые инвестпроекты по обновлению мощностей. В 2015 году новый листопрокатный цех планируется запустить на Ашинском металлургическом заводе. Как сообщили в пресс-службе предприятия, график реконструкции прокатного производства был скорректирован в связи с нестабильностью экономической ситуации. Его разбили на несколько этапов, чтобы с окончанием каждого из них можно было обсчитывать размер и целесообразность следующего. «Первым этапом стал участок листоотделки, включающий в себя агрегаты, работа которых существенно скажется на качестве листа.

В мае он будет полностью запущен в работу. Общая стоимость первого этапа — порядка 6 млрд рублей», — рассказали в пресс-службе Ашинского метзавода.

В компаниях считают, что инвестиции в новые проекты были сделаны своевременно: сейчас они имеют преимущество в условиях стагнации отрасли. «Появление современных производств существенно расширило технологические и производственные возможности ОАО „ММК“, что дает компании дополнительные конкурентные преимущества, особенно в условиях мирового перепроизводства металлургической продукции и стагнации многих рынков. И в этом плане можно говорить, что цели, ставившиеся перед этими проектами, достигнуты», — говорят в управлении информации и общественных связей ММК. В компании указывают, что на сегодняшний день загрузка обоих производственных комплексов находится на высоком уровне. По словам представителей комбината, новый комплекс холодной прокатки («Стан 2000») практически полностью загружен, что связано с его универсальностью и высоким спросом на оцинкованный лист со стороны строительной отрасли. «Стан 5000» в большей степени испытывает зависимость от цикличности реализации тех или иных инфраструктурных проектов. За 2013 год объемы реализации толстого листа превысили аналогичный показатель 2012 года на 5,5%. «Данный рост связан с реализацией в течение года ряда крупных трубных проектов и продолжающейся диверсификацией клиентской базы», — пояснили в управлении информации ММК.

В группе ЧТПЗ говорят, что в настоящее время «Высота 239» и «Железный Озон 32» загружены заказами на 100%. Сроки окупаемости цеха по производству труб большого диаметра «Высота 239» были скорректированы в связи с перено-

сом реализации части трубопроводных проектов, под которые в том числе строился цех. В пресс-службе группы «Мечел» сообщили, что к началу этого года балка производства ЧМК заняла 10% российского рынка. «Стан загружен в соответствии с производственной программой предприятия», — сообщили в группе.

По мнению экспертов, вкладывая средства в создание новых производств, металлургические предприятия ориентировались на те отрасли, которые могут потребовать их продукцию вне зависимости от конъюнктуры рынка. «Проекты „Стан-5000” и „Железный озон” рассчитаны, прежде всего, на крупные трубные производства в России, которые в свою очередь зависят от инвестиционных программ „Газпрома” и „Транснефти”. А они продолжают реализовываться, несмотря на ухудшение экономической ситуации», — говорит аналитик «Инвесткафе» Игорь Арнаутов. «Сейчас происходит сезонное повышение спроса на металл со стороны строительной отрасли, и цены понемногу растут. Благодаря инвестициям, которые компания сделали еще до кризиса, теперь у них есть та продукция, которая может поддержать их на плаву в период кризиса», — добавляет аналитик ИФК «Метрополь» Михаил Смирнов. «В целом большинство проектов отчасти снижают отрицательное воздействие от падения цен мировых цен на сталь и прокат и дают возможность экспортировать продукцию с большей добавленной стоимостью», —

согласен Игорь Арнаутов. По словам Михаила Смирнова, основным трендом для металлургических компаний является сокращение издержек, поэтому можно сказать, что инвестиционные программы были реализованы своевременно.

Ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов обращает внимание, что целью реализации крупных инвестпроектов не была мгновенная отдача, это вложения в стратегическое развитие компании. «Реализация таких проектов постепенно меняет всю компанию. Она увеличивает объемы производства, у нее снижается уровень износа оборудования, снижаются затраты, потому что закрываются старые неэффективные мощности, она расширяет ассортимент выпускаемой продукции, компания соответствует более строгим экологическим нормам, то есть в целом вся компания повышает свою конкурентоспособность. С этой точки зрения цели, поставленные металлургами в рамках проектов новых производств, выполнены, и сейчас это уже не те компании, которые были до запуска новых производств», — объясняет аналитик. «Это инвестиции в будущее компании, вопрос ее выживания на высококонкурентном рынке, и не исключено, что именно такие передовые, инновационные проекты помогут металлургам преодолеть затянувшуюся стагнацию, улучшить свои производственные и финансовые показатели», — считает эксперт.

Анна ВИКТОРОВА
«Коммерсантъ» Екатеринбург, 29.04.2014 г.

Вопрос цены

Аналитик по металлургии ИК «Велес Капитал» Айрат Халиков.

Если говорить о трубных компаниях, то значительные инвестиции стали для них серьезным обременением. Эта проблема появилась уже в 2012 году. Если в 2011 году нефтяные компании и компании газового сектора наращивали заказы на трубы, то в следующем году произошло резкое сокращение. Это было связано с разными причинами, в частности, сократились проекты «Транснефти» и в пред-

дверие президентских выборов откладывалось утверждение крупных инвестпроектов по прокладке труб. В итоге в 2012 году ряд трубных компаний оказались на грани банкротства. В 2013 году доходы бюджета упали, и ожидания в этой сфере ухудшились, а новых трубных проектов не было. Поэтому трубные компании, которые в ожидании крупных заказов вложили деньги в создание новых мощностей, оказались в трудной ситуации. Относительно комфортно чувствовала себя только ТМК, у которой значительная доля продукции идет на экспорт и которая имеет зарубежное подразделение, покрывавшее затраты.

Что касается черной металлургии, то тут ситуация неоднородная. За счет подготовки к Олимпиаде с 2011 года по 2013 год был внутренний рост спроса на сталь. В этом году такого фактора не будет. Тем не менее, в начале года произошел сезонный рост спроса, а из-за сложившейся ситуации на Украине произошел спад импорта, который составляет до 11% общего потребления стали внутри страны, и в результате произошло перераспределение спроса. Тем не менее, перспективы по росту потребления стали внутри страны весьма туманны, так как ни строители, ни автопром не прогнозируют рост, а напротив, показывают снижение производства. Мы прогнозируем, что во втором полугодии произойдет рост на европейском направлении, так как в Европе с осени 2013 года мы видим улучшение ситуации как в строительной, так и автомобильной отраслях. Возможный рост по году мы связываем с улучшением на экспортном направлении.

Что касается долговой нагрузки, то ситуация здесь разная — некоторые компании, например, «Северсталь» и НЛМК чувствуют себя комфортно, а такие компании, как «Мечел», которые сделали большие инвестиции до кризиса при высоком уровне цен на металл, рассчитывая, что вернут эти вложения, сейчас не очень хорошо себя чувствуют. И в данном случае даже нельзя сказать, что государство подвело. Напротив, построив рельсобалочный стан, компания получила гарантированный поток заказов от РЖД.

Сейчас сложилась такая ситуация, что металлурги ориентируются не на инвестиции, а на эффективность, стараясь оптимизировать производство и сократить издержки. Так что ожидать крупных вложений, которые мы видели в предыдущие годы, не приходится.

«Коммерсантъ» Екатеринбург, 29.04.2014 г.

«Русал» направит \$5,5 млн на создание нового производства на ИркАЗе

ОК «Русал» планирует инвестировать более \$5,5 млн в создание к 2015 году производства алюминивно-циркониевой катанки, до 3 тыс. т в год, на базе Иркутского алюминиевого завода (ИркАЗ, Шелехов). «В России впервые создается производство по промышленному выпуску инновационной катанки для электротехнической промышленности», — отмечается в сообщении компании. Электротермическое оборудование Seco Warwick будет поставлено в сентябре, на проектные показатели участок выйдет в начале 2015 года. Основными потребителями алюминивно-циркониевой катанки являются сетевые и распределительные энергокомпании. Проводники из алюминивно-циркониевой катанки позволяют вдвое повысить пропускную способность линий электропередачи.

«Прайм»

«Коммерсантъ» Сибирь Иркутск, 15.04.2014 г.

«Русал» запасся специальной техникой

«Русал» приобрел более 80 единиц техники для механизации труда на предприятиях алюминиевого дивизиона. Общий объем инвестиций в 2013 г. в закупку, разработку и ремонт спецтехники для алюминиевых заводов компании составил около 132 млн руб.

В рамках проекта по механизации операций, выполняемых при технологической обработке электролизера, на Братский алюминиевый завод (БрАЗ) направлено 10 высокоманевренных погрузчиков с гидромолотами.

На Иркутский (ИркАЗ), Красноярский (КраАЗ) и Новокузнецкий (НкАЗ) алюминиевые заводы в 2013 г. поступило около 60 дизельных погрузчиков на общую сумму более 42 млн руб. Для НкАЗа и ИркАЗа были изготовлены две машины по загрузке анодной массы (МЗАМ).

На КраЗе продолжилась также реализация программы по переходу на отечественную обрабатывающую дизельную технику (ОДТ). Целью проекта является снижение затрат на ее изготовление и обслуживание. Специалистам «Русала» удалось зафиксировать цены на новую ОДТ на уровне 2009 г., а также снизить затраты

на ее изготовление и капитальный ремонт. В 2013 г. в рамках проекта было изготовлено девять единиц спецтехники, в 2014 г. будет изготовлено еще семь единиц обрабатывающей техники, причем ожидается ввод в эксплуатацию машины на электрическом приводе. Кроме того, на КраЗе продолжились опытно-конструкторские работы по модернизации кранов.

«Механизация труда способствует не только рациональному расходованию ресурсов, снижению себестоимости и повышению качества продукции, но и улучшению экологических параметров, росту производительности труда, повышению престижа и значимости рабочих профессий», – отметил директор по алюминиевому бизнесу «Русала» Евгений Никитин.

Тенденции развития рынка алюминия и продукции на его основе будут обсуждаться на 6-й Международной конференции «Алюминий: сплавы, прокат и профили для промышленности и строительства», которая пройдет 29-30 мая в Минске.

«Металлоснабжение и сбыт», 23.04.2013 г.

Хакасия и Кузбасс реанимировали Мундыбашскую фабрику

Совместный проект по возрождению крупнейшего обогатительного предприятия региона получил путевку в жизнь.

10 апреля состоялась торжественная церемония открытия Мундыбашской фабрики. В ней приняли участие заместитель губернатора Кемеровской области Дмитрий Исламов, министр промышленности и природных ресурсов Хакасии Борис Варшавский, директор ООО «Руда Хакасии» Евгений Заниздра, глава Таштагольского района Владимир Макута, а также дирек-

тор по производству ОАО «Евразруда» Денис Лукин, рассказывает пресс-служба Минприроды Хакасии.

5 марта текущего года фабрика обрела вторую жизнь после того как ОАО «Евразруда» остановила ее работу и сотрудники предприятия потеряли работу. Для республики Мундыбашская обогатительная фабрика имеет особое значение. Об этом в своем приветственном слове отметил Борис Варшавский.

- Это очень серьезное событие для

двух регионов. В непростое экономическое время мы нашли возможность возродить предприятие. Рудодобывающие предприятия Хакасии получили возможность обогащать руду на Мундыбашской обогатительной фабрике. То качество и те сроки, в которые была запущена фабрика, являются поистине героическими, - подчеркнул министр промышленности и природных ресурсов Хакасии. — Хотелось бы отметить, что весь процесс был бы невозможен без активного вмешательства руководителей обоих регионов – Кемеровской области и Хакасии. Огромные слова благодарности губернатору Кемеровской области Аману Гумировичу Тулееву за поддержку, отсутствие административных барьеров. Искренняя благодарность руководству Евразхолдинга, который занял конструктивную позицию в этом диалоге, передал нам предприятия в хорошем состоянии. Сегодня мы имеем перспективу развития, инвесторов, ответственно подходящих к работе предприятий. Совместными усилиями нам удалось сохранить предприятия, которые работают в стабильном режиме, а это 2,5 тыс. рабочих мест. Постепенно обратно в поселок возвращаются специалисты для работы на фабрике.

Борис Варшавский также отметил, что на предприятии планируется увеличение переработки с 1.9 млн. тонн до 2.5 млн. тонн.

Огромное значение открытию фабрики в п. Мундыбаш придает и глава Хакасии Виктор Зимин, который назвал это событие историческим:

– Нельзя недооценивать значение открытия фабрики в поселке Мундыбаш. Особенно с учётом того, что фабрика в Мундыбаше была полностью остановлена, и никто уже не верил, что она вернется к жизни. Для нашей республики эта фабрика играет особое значение, ведь она будет перерабатывает всю руду, поставляемую с Абаканского и Тейского рудников. Ещё полгода назад казалось, что запуск фабрики это неразрешимая проблема, но мы заняли твёрдую позицию, и нашли выход, - отметил Виктор Зимин.

На Мундыбашской обогатительной фабрике работает 402 человека. На сегодняшний день функционирует обогатительный цех, цех по ремонту механико-технологического оборудования, лаборатория охраны окружающей среды, промышленной санитарии и химического анализа, а также участок складского хозяйства.

В структуру ООО «Руда Хакасии» был введен железнодорожный цех для целей обслуживания фабрики численностью 110 человек, ранее принадлежавшей ООО «Универсальные транспортные системы». Также в структуру холдинга планируется включить участок энергосетей.

Центральный металлический портал РФ, 13.04.2014 г.

Горно-обогатительное сокращение

У Высокогорского ГОКа появилась новая стратегия

Для Высокогорского горно-обогатительного комбината (Свердловская область), который осенью 2013 года сменил владельца, разработана новая стратегия. Как стало известно „Ъ”, новый собственник — НПРО «Урал» — намере-

но инвестировать до 8,5 млрд рублей в добывающее и перерабатывающее подразделения. При этом на ГОКе в 2014 году планируется сокращение до 800 человек. По мнению экспертов, ГОК имеет возможность наращивать кредиторскую

задолженность, но ситуация на предприятии может ухудшиться на фоне спада мировых цен на руду.

Как рассказал „Ъ” гендиректор ОАО «Высокогорский горно-обогатительный комбинат» (ВГОК) Андрей Лугенов, после смены собственника сформирована новая стратегия развития предприятия. Напомним, осенью 2013 года ВГОК был продан за \$20 млн «Евраз-холдингом» научно-производственному региональному объединению «Урал» (НПРО «Урал», Челябинская область). «Комбинат входил в „Евраз”, его деятельность и развитие велись по остаточному принципу», — считает господин Лугенов. По его словам, в течение года производство планируется увеличить на 10%. «Планируем, что производство концентрата мокрой магнитной сепарации составит 1,5 млн тонн в 2014 году и 1,8 млн тонн в 2015 году», — пояснил он.

ОАО «Высокогорский горно-обогатительный комбинат» является производителем железной руды, агломерата и концентрата мокрой магнитной сепарации. На балансе находится более 300 млн тонн железной руды. Мощности комбината позволяют добывать около 3,8 млн тонн руды и производить более 3 млн тонн агломерата. ГОК осуществляет поставки на НТМК и Западно-Сибирский меткомбинат (оба входят в «Евраз»). В 2014 году начал поставки агломерата в адрес группы «Мечел», занимается продвижением продукции на ММК. Штат сотрудников насчитывает порядка 4 тыс. человек.

Господин Лугенов также сообщил, что на предприятии запланирована оптимизация действующих мощностей и расширение добычного передела. В течение нескольких лет планируется инвестировать 5–8 млрд рублей в горно-капитальные ра-

боты на действующих шахтах — «Южная» (запасы железной руды — 70 млн тонн) и «Естюнинская» (250 млн тонн), 200 млн рублей — на реконструкцию обогатительного и агломерационного цехов, 300 млн рублей — на проект сушильного отделения для концентрата. «Нам необходимо поддерживать уровень добычи не менее 4 млн тонн руды в год, а для этого вести проходку усиленными темпами на обеих шахтах. Проектные работы по данным месторождениям планируется выполнить до конца 2014 года», — рассказал он. Источники финансирования он не уточнил, но известно, что для ВГОКа открыта кредитная линия ВТБ на 700 млн рублей.

Кроме того, по его словам, ВГОК интересуется Пийская группа месторождений (оценивается в 50 млн тонн руды), расположенная в 70 км от Нижнего Тагила. «Если выиграем конкурс в этом году, то на получение лицензии, доразведку, постановку на баланс уйдет два года. В течение трех лет планируем организовать открытую добычу руды», — пояснил господин Лугенов.

В то же время ВГОК передает подрядным организациям неэффективные подразделения: с апреля 2014 года компания прекратила добычу на Руднике открытых работ (передан ООО «Современные горные технологии»). «Это три карьера, разбросанных территориально, для нас содержание их очень затратно и не окупается», — пояснил он. Также ВГОК планирует сократить до 20% коллектива (около 800 человек). С учетом затрат компания планирует завершить 2014 год с нулевой рентабельностью. «2013 год отработали без убытков, получили нормализованную прибыль по условиям сделки по продаже ВГОКа», — сообщил господин Лугенов.

Фактически компания в 2013 году

сработала в зоне нулевой рентабельности, уверен аналитик ИФК «Унисон Капитал» Александр Парфенов. «Согласно отчету, операционный убыток компании на конец 2013 года составляет 109 млн рублей, однако за счет безвозмездных вливаний (по статье «прочие доходы». — „Ъ”) средств на сумму 500 млн рублей и EBITDA в 92 млн рублей компания остается в небольшом плюсе», — пояснил он. Эксперт отмечает, что операционная выручка компании снизилась на 18,6% — с 7,5 млрд рублей до 6,4 млрд рублей. По его мнению, ВГОК имеет возможность наращивать кредиты. Займы компании на конец

года составляли 170 млн рублей, соотношение чистого долга к EBITDA господин Парфенов оценивает на уровне 1,8 (комфортным показателем считается 3). Но ситуация на предприятии может ухудшиться на фоне спада мировых цен на руду, полагает аналитик по металлургии ИК «Велес Капитал» Айрат Халиков. «В первом квартале 2014 года страны Юго-Азиатского региона увеличили поставки железной руды на треть, сейчас объемы запасов этого сырья достигли исторического максимума. Мы ожидаем падения цен на данную продукцию», — пояснил он.

Мария ПОЛОУС

«Коммерсантъ» Екатеринбург, 11.04.2014 г.

На «Красном Октябре» продолжается модернизация производства

В рамках технического перевооружения производственных мощностей, на металлургическом комбинате «Красный Октябрь» продолжается реализация программ модернизации.

В минувшем году с этой целью был осуществлен ряд важнейших капитальных ремонтов и запущено в работу несколько единиц нового высокотехнологичного оборудования. Был завершён ремонт мокрой газоочистки дуговой сталеплавильной печи -5 в ЭСПЦ-2, семивалковой правильной машины в ЦОМП, стана «1150» в ОКЦ, дуговой сталеплавильной печи – 2 в ЭСПЦ-1.

В начале текущего года для было закуплено новое термическое оборудование фирмы «BOSIO» для отделочных и листопрокатных цехов. Также было приобретено оборудование для кузнечного отделения, современные станки и спектрометры для качественного анализа сырья и материалов.

В следующем месяце в электросталеплавильном цехе - 2 начнется капитальный ремонт дуговой сталеплавильной печи -5. Кроме того, здесь же в мае 2015 года, будут установлены современные итальянские системы газоочистки. Данные мероприятия позволят в итоге

полностью исключить выбросы вредных веществ в окружающую среду.

Руководство комбината будет продолжать совершенствование производственно-технической цепочки, меняя «Красный Октябрь» в сторону технологически современного предприятия. В рамках этих планов проведены переговоры и заключены контракты с рядом отечественных и иностранных компаний, специализирующихся на производстве оборудования для металлургических предприятий. Отметим, что в скором времени установка нового современного оборудования продолжится на самых разных производственных участках комбината.

Источник: MetalTorg.Ru, 17.04. 2014 г.

ММК потратил 1,5 млрд рублей на социальные программы

В 2013 году свыше 1,5 млрд рублей израсходовано Группой ММК на благотворительность и реализацию социальных программ.

Значительная доля расходов в социальной сфере пришлась на благотворительность и поддержку пенсионеров и инвалидов. На эти цели в прошлом году предприятиями Группы ММК было выделено 465 млн рублей. Другое важное направление социальной политики – медицинское обслуживание работников и реализация медицинских программ. Около 380 млн рублей составили инвестиции Группы ММК в области медицины. На оздоровление работников и членов их семей в 2013 году было направлено 334,5 млн рублей.

Программы по пропаганде здорового образа жизни, а также по развитию спорта и содержанию спортивных объектов были профинансированы на 90 млн рублей. Проведение культурно-массовых мероприятий и содержание дворцов культуры обошлись компании в 84,5 млн рублей; затраты на жилищные, молодежные, образовательные проекты, дополнительное пенсионное обеспечение и другие добровольные социальные обязательства составили более 80 млн рублей. Важное место

в социальной деятельности Группы ММК занимает реализация программ стимулирования рождаемости, поддержки материнства и многодетных семей. В 2013 году предприятиями Группы на эти цели было направлено 54,2 млн рублей. Суммарные затраты на реализацию социальных программ и благотворительность по Группе ММК в 2013 году составили 1,56 млрд рублей, в том числе в ОАО «ММК» – более 900 млн рублей.

ММК уже многие годы продолжает сохранять статус градообразующей и социально ориентированной компании, добровольно принимающей на себя ряд социальных обязательств перед персоналом, партнерами и региональным сообществом. Приоритетными направлениями социальной политики в Группе ММК являются: предоставление социальных льгот и гарантий ее работникам, поддержка неработающих пенсионеров и людей с ограниченными физическими возможностями, развитие инфраструктуры города и региона, поддержка культурных, образовательных, спортивных мероприятий, участие в совместных социальных программах и благотворительных акциях, развитие и содержание объектов социальной сферы.

«Металлоснабжение и сбыт», 21.04.2014 г.

Группа ММК отчиталась по МСФО за 2013 год

Группа "Магнитогорский металлургический комбинат" (ММК) за 2013 год получила 2,429 миллиарда долларов убытка по МСФО, что в 28 раз больше, чем годом ранее, говорится в сообщении компании.

Данный показатель в основном связан с убытком от обесценения на сумму 2,456 миллиарда долларов, отмечается в сообщении ММК.

При этом в четвертом квартале 2013

года ММК увеличил чистый убыток по МСФО в 15 раз, до 2,16 миллиарда долларов,

Выручка за отчетный период снизилась на 12,2% - до 8,19 миллиарда долларов, что немного хуже прогноза (8,22 миллиарда долларов). Показатель EBITDA сократился на 10,3%, до 1,223 миллиарда долларов.

Выручка ухудшилась из-за уменьше-

ния объемов реализации товарной металлопродукции с магнитогорской площадки (-3% к уровню 2012 года) и с площадки ММК Metalurji (-26% к уровню 2012 года) на фоне снижения средней цены реализации.

Динамика EBITDA оказалась лучше ожиданий главным образом из-за уменьшения себестоимости на 12% г/г., что позволило увеличить рентабельность по EBITDA на 0,3 п.п. до 14,9%.

Убыток по чистой прибыли связан с убытком от обесценения на сумму 2,46 млрд долларов из которых: 1,8 млрд дол-

ларов - обесценение ОС, а 207 млн долларов — обесценение гудвилла.

Ряд специалистов отмечает, что в целом результаты ММК являются позитивными, поскольку компания в весьма неблагоприятных рыночных условиях даже смогла несколько увеличить свою рентабельность и снизить долг.

По итогам четвертого квартала 2013 года чистый долг группы ММК составил 3,026 миллиарда долларов, что на 492 миллиона долларов ниже уровня конца 2012 года.

MetalTorg.Ru, 22.04. 2014 г.

РЖД «Мечелу» не помощник

Сделка, на которую рассчитывал «Мечел», не состоится: РЖД не станет выкупать у компании железную дорогу к Эльгинскому месторождению. В федеральном бюджете не нашлось лишних 70 млрд руб.

РЖД не удалось в очередной раз оказать финансовую поддержку «Мечелу». Железнодорожная монополия не нашла денег для покупки у него дороги, ведущей от БАМа к Эльгинскому угольному месторождению (321 км), рассказали «Ведомостям» два федеральных чиновника и подтвердил человек, близкий к РЖД. «Мечел» просил на это 70 млрд руб. Планировалось, что покупать дорогу РЖД будет за счет средств федерального бюджета, для чего требовалось увеличить расходы на программу развития БАМа и Транссиба (сейчас — 562 млрд руб. до 2018 г.), объясняют собеседники «Ведомостей». Но договориться об этом с правительством не удалось.

Продажа железной дороги помогла бы «Мечелу» выбраться из тяжелой финансовой ситуации. Чистый долг компании к декабрю 2013 г. составлял \$9,4 млрд,

а показатель EBITDA последние полгода снижается:

во II квартале 2013 г. он составил \$202 млн, а в III квартале — \$196 млн. Чтобы избежать дефолта, в конце прошлого года «Мечел» вступил в переговоры с банками, чтобы те не тестировали его кредитное качество до конца 2014 г. Договориться удалось с большинством банков. Правда, Альфа-банк в начале 2014 г. потребовал немедленно вернуть взятые летом прошлого года \$150 млн, но «Мечелу» удалось договориться с ним о рассрочке погашения этого кредита.

«У представителей государства сложилась консолидированная позиция — помочь «Мечелу», — говорил российский министр промышленности и торговли Денис Мантуров газете «Коммерсантъ» в середине апреля 2014 г. Одним из вариантов помощи могла бы стать, по его словам, покупка 49% оператора Эльгинского месторождения «Эльгауголь» Российским фондом прямых инвестиций (РФПИ) совместно с иностранными партнерами. Разработка Эльги — самый затратный проект «Мече-

ла». К 2017 г. компания собирается запустить на месторождении первую очередь (11,7 млн т). Общие инвестиции — около \$5 млрд, из которых \$2,4 млрд уже вложены, а еще \$2,5 млрд недавно предоставил ВЭБ.

Две недели назад вице-премьер Аркадий Дворкович предложил поучаствовать в разработке Эльгинского месторождения китайским компаниям, сообщало правительство. Обсуждается сотрудничество с инвесторами и из других стран, например из Японии. Представитель Japan Bank for International Cooperation заявил «Ведомостям», что если японские компании или инвесторы примут участие в этом проекте, то банк рассмотрел бы возможность сотрудничества с российской металлургической компанией. А «Коммерсантъ» сообщал, что «Мечел» ведет переговоры о партнерстве с японскими Mitsui, Sumitomo, корейской POSCO и китайской Baosteel. С последней

«Мечел» в апреле 2014 г. заключил соглашение о поставках 1,2 млн т угля до 2015 г.

Даже без помощи государства «Мечел» начинает возвращать кредиты. В апреле основной владелец компании Игорь Зюзин сократил долю ее акций, находящихся в залоге у банков-кредиторов, с 59,5 до 41,6%. Размер погашенного кредита не назывался, но 17,8% акций «Мечела» (выведенные из-под залога) вчера стоили \$110 млн. По состоянию на декабрь 2013 г. в 2014 г. «Мечелу» нужно было вернуть кредиторам \$2,03 млрд, в 2015 г. — \$2,4 млрд, а в 2016 г. — \$2,5 млрд. Но в начале этого года компании удалось сократить выплаты банкам на этот год примерно до \$1 млрд за счет продажи ферросплавных активов и привлечения кредитных линий в Сбербанке.

Представители РЖД и «Мечела» отказались от комментариев.

Милана Челпанова, Виталий Петлевой, Маргарита Лютова
«Ведомости», 25.04.2014 г.

«Мечел» выплатил Альфа-банку \$150 млн

«Мечел» в срок погасил кредит Альфа-банка на \$150 млн. Но, как оказалось, компания должна ему еще \$270 млн. Правда, ультиматумов о срочном погашении этого долга банк не предъявляет

В минувшую пятницу «Мечел» Игоря Зюзина выплатил последний транш по кредиту Альфа-банка на \$150 млн, рассказали «Ведомостям» несколько близких к «Мечелу» и Альфа-банку источников. Представители компании и банка это подтвердили.

«Мечел» столкнулся с необходимостью досрочно погасить долг полтора месяца назад. 13 марта на организованной в правительстве встрече представителей «Мечела» и его кредиторов Альфа-банк потребовал от компании в недельный срок

вернуть кредит. Эти деньги «Мечел» привлек у Альфа-банка в августе 2013 г., когда открыл долгосрочную возобновляемую кредитную линию (ее объем не сообщался). Срок погашения по ней — июнь — июль. Представитель Альфа-банка тогда объяснял, что «Мечел» нарушил ковенанты по кредиту, что и являлось причиной требования о немедленном возврате денег. Позже источники, близкие к «Мечелу», рассказывали, что компания в конце 2013 г. договорилась о ковенантных каникулах со всеми банками-кредиторами, кроме Альфа-банка. Но в случае если «Мечел» не смог бы расплатиться с кредитором, наступил бы кросс-дефолт и по другим обязательствам, указывала компания в отчетности за 2012 г.

В итоге «Мечел» договорился с Альфа-банком о выплате долга пятью равными траншами до конца апреля. По этому кредиту у «Мечела» было заложено 65% акций Белорецкого металлургического комбината (БМК) и 25% минус 1 акция торгового порта Посьет. Эти активы будут выведены из-под залога, сообщил представитель «Мечела».

Но, как оказалось, это был не единственный долг «Мечела» перед Альфа-банком. Компания должна ему еще \$300 млн, говорит близкий к банку источник. Это оставшаяся часть долга бывшего владельца «Эстара» Вадима Варшавского. Когда он передавал Донецкий электрометаллургический завод (ДЭМЗ) под управление «Мечела», компания взяла на себя часть его обязательств. Это семилетний долг, график погашения по которому также может быть пересмотрен. Но если для выплаты \$150 млн компания привлекла кредит в Сбербанке, то как именно она будет гасить оставшийся кредит, пока не решено, говорит собеседник «Ведомостей». Один из участников встречи 13 марта подтвердил, что вопрос о выплате \$300 млн Альфа-банку действительно поднимался.

В 2009 г. Зюзин взялся спасти обанкротившийся металлургический холдинг «Эстар», писал журнал Forbes. В то время лучший актив этой компании был ДЭМЗ. Завод за долги уже принадлежал входящей в «Альфа-групп» компании «А1». Но Зюзин договорился выкупить этот ак-

тив за \$537 млн, при этом упоминалось, что эта сумма была кредитом предприятия перед банком (все остальное — проценты, штрафы — пришлось простить). На покупку Зюзину был предоставлен кредит, который он должен гасить в течение семи лет равными долями.

«Мечел» продолжает исполнять свои обязательства по данному договору. К погашению по рассрочке осталось \$270 млн», — отметил представитель «Мечела». На вопрос, требовал ли Альфа-банк досрочного погашения этой задолженности и сможет ли «Мечел» в этом случае немедленно погасить ее, представитель «Мечела» отвечать отказался.

Аналитик Райффайзенбанка Денис Порывай считает, что моментально привлечь такие средства «Мечелу» будет трудно: «Разве что компании удастся продать часть активов». В конце прошлого года вице-президент «Мечела» по финансам Станислав Площенко говорил о том, что в 2014 г. «Мечел» собирается распродать непрофильные активы на общую сумму \$1 млрд. Среди них он назвал миноритарную долю в Эльгинском угольном проекте. В начале года в правительстве рассматривался вариант, при котором РЖД выкупит у «Мечела» подъездной путь к Эльгинскому угольному месторождению за 70 млрд руб. Однако сделка не состоялась. У РЖД денег на нее не было, а правительство финансировать покупку отказалось.

Виталий Петлевой, Татьяна Воронова, Александра Терентьева
«Ведомости», 29.04.2014 г.

Трубные предприятия группы ЧТПЗ на 8% увеличили поставки труб в I квартале 2014 г.

В I квартале 2014 г. предприятия трубного дивизиона группы ЧТПЗ – Челябинский трубопрокатный и Первоуральский новотрубный заводы – поста-

вили потребителям 410,3 тыс. т стальных труб, что на 8% больше результатов аналогичного периода 2013 года (381,6 тыс. т).

В январе-марте 2014 г. трубные заводы группы ЧТПЗ отгрузили потребителям 238,3 тыс. тонн бесшовных труб, увеличение объемов по сравнению с I кв. 2013 года (236 тыс. тонн) составило 1%. Компания реализовала 172 тыс. тонн сварных труб, что на 15% больше результатов первых трех месяцев прошлого года (146 тыс. тонн). Рост связан с увеличением поставок бесшовных труб на рынок стран СНГ и дальнего зарубежья; бесшовных и труб большого диаметра на рынок РФ.

Всего на внутренний рынок группа поставила 348,5 тыс. тонн, увеличение объемов продаж по сравнению с I кв. минувшего года (323,4 тыс. тонн) составило 7,2%. Отгрузки на экспорт увеличились на 5,8% до 61,8 тыс. тонн по сравнению с аналогичным периодом 2013 года (58,2 тыс. тонн). Доля группы ЧТПЗ на рынке РФ увеличилась до 14,7% (13,8% в I кв. 2013); доля в совокупных отгрузках труб-

ной продукции российских производителей возросла до 16,8% (15,8% в I кв. 2013).

В 2014 трубный дивизион группы ЧТПЗ осуществил поставки стальных труб для следующих проектов: "Система магистральных газопроводов "Бованенково – Ухта, 2 нитка" ОАО "Газпром"; "Куюмба - Тайшет" ОАО "АК "Транснефть", для ремонтно-эксплуатационных нужд действующих трубопроводов компании "Интергаз Центральная Азия", республика Казахстан.

Представители ЧТПЗ примут участие в 4-й Общероссийской конференции "Стальные трубы: производство и региональный сбыт-2014", которая пройдет 22-23 мая в Челябинске. Во второй день конференции состоится поездка с осмотром производства Челябинского трубопрокатного завода.

«Металлоснабжение и сбыт», 22.04.2014 г.

В отрасли

Металлургия РФ готова к санкциям?

По мнению экспертов, ведущие металлургические компании РФ подготовились к экономическим санкциям западных стран, которые будут направлены по словам президента США на целые сектора российской экономики. Такую уверенность металлурги проявили в ходе опроса, проведенного агентством РИА новости.

Наиболее закредитованная российская горно-металлургическая компания «Мечел» Игоря Зюзина в конце 2013 года договорилась с синдикатом зарубежных и российских банков о ковенантных каникулах до 2015 года и сегодня ведет переговоры с ВТБ банком о рефинансировании 500 млн. долларов долга.

Другая российская компания – крупнейший производитель алюминия Русал

также недавно сообщила про успешные переговоры с зарубежными банкирами, предоставившими Русалу и его дочерним компаниям отсрочку по выплатам процентов и долга до 9 июля 2014 года. За это время Русал рассчитывает договориться о рефинансировании части своей задолженности. В пресс-службе компании сообщили, что введение санкций против России на процесс переговоров о рефинансировании не повлияло.

В Евразе отметили, что на данный момент не испытывают трудности с обслуживанием долговых обязательств перед банками, которые составляют менее 20 процентов долгового портфеля компании. Основной долг Евразы формируется евробондами, срок погашения которых

намечен на октябрь 2015 года. Российские облигации, срок выплаты по которым наступит в октябре текущего года в Евразе будут рефинансировать, выбрав самый оптимальный из имеющихся на сегодня вариантов.

Долговая нагрузка у остальных металлургических компаний, таких как Северсталь, НЛМК и ММК не велика и не превышает 2-х кратного уровня по отношению к годовой прибыли EBITDA.

Ликвидность НЛМК более чем на 100 процентов покрывает краткосрочные обязательства, а инвестиционные проекты осуществляются за счёт собственных средств компании, отметили в пресс-службе НЛМК.

Долги Северстали только на 10 процентов находятся в банковских кредитах, а остальные 90 процентов – публичные облигации, поэтому ограничение банковского кредитования компании не угрожает, а краткосрочные обязательства выле-

чиваются за счет собственных средств, подчеркнули в пресс-службе Северстали.

Количество существующих кредитных линий, полученных ММК от российских банков превышает текущую потребность компании в заимствованиях, поэтому Магнитка также не видит никаких проблем в случае ввода ограничений западными странами.

Polymetal, Норникель и Polyus Gold недавно провели рефинансирование своих долговых обязательств с выплатами через три – пять лет. Кроме того, растущий спрос и цены на цветные и драгоценные металлы делают эту отрасль российской промышленности практически неуязвимой перед любыми санкциями запада.

Эксперты уверены, что несмотря на неминуемое ужесточение условий кредитования в иностранных банках, критично важных последствий для российской металлургии не будет.

*"РИА Новости"
Metaltorg.ru, 28.04.2014 г.*

На региональных рынках стальной продукции динамично растет спрос

На региональных рынках стальной продукции динамично растет спрос со стороны заводов металлоконструкций и строительных компаний сообщают специалисты компании А ГРУПП.

Особенно заметно это на рынке Южного федерального округа, который начал быстро восстанавливаться после мартовского «бездействия» в период проведения Олимпийских и Паралимпийских игр. Медленно поползли вверх цены на металлопродукцию на спотовом рынке, в первую очередь, на арматуру (до 23-23,4 тыс. руб. за тонну), балку, профильные трубы и трубы большого диаметра. Спо-

товый рынок при этом предлагает весь необходимый сортамент, так как склады у трейдеров укомплектованы полностью.

В Приволжском федеральном округе дефицита на рынке нет, отмечается плавный рост стоимости на отдельные позиции (круглую сварную трубу средних диаметров, ТБД, трубы в изоляции, профильную трубу малых размеров).

В Северо-Западном ФО в начале весны был замечен существенный прирост в объемах спроса на металлопрокат. Но при этом возникали проблемы в сегменте круглых труб и труб в изоляции, вследствие недофинансирования компаний жи-

лично-коммунального хозяйства и основных балансодержателей. По этим компаниям отмечены проблемы с возвратом дебиторской задолженности.

Возник дефицит по мелким диаметрам арматурного проката, в результате чего проявился спекулятивный рост цен на этот сортамент (в первой декаде цена прибавила примерно 1,6 тыс. руб. на тонне).

В УрФО в апреле резко выросли потребности в электросварной круглой трубе малых диаметров, в результате чего на эти позиции возник дефицит. Начали проводить тендерную компанию заводы металлоконструкций, поэтому активизировался спрос на сварные трубы среднего диаметра, хотя сегмент профильных труб пока остается стабильным.

В СФО и УрФО участники рынка сталкиваются с проблемой неплатежеспособности конечных потребителей при наличии большого количества заявок. Март стал критической точкой, когда некоторые крупные клиенты просто пере-

стали расплачиваться по своим обязательствам. На рынке отмечается умеренный уровень складских остатков, больших запасов игроки не делали. Возникла ситуация дефицита по бесшовной трубе, поскольку производители ограничили объемы поставок продукции на рынок.

Таким образом, апрель в 2014 г. на региональных спот-рынках характеризуется с одной стороны динамичными темпами спроса и плавным повышением цен, с другой – низкой платежеспособностью среди конечных потребителей.

Региональные рынки трубной продукции станут предметом обсуждения на конференции "Стальные трубы: производство и региональный сбыт-2014", которая пройдет 22-23 мая в Челябинске. Генеральный директор компании А ГРУПП А.Зайцев сделает на ней доклад на тему «Региональные рынки труб: текущая конъюнктура, основные игроки, перспективы изменения потребления. Взаимодействие трейдеров и производителей».

«Металлоснабжение и сбыт», 22.04.2014 г.

Северо-Запад: строительство остается драйвером потребления

Положительные темпы развития строительного рынка Петербурга и Ленобласти по-прежнему являются основным драйвером роста рынка металлопроката, потребление которого по итогам 2013 года заметно снизилось в других секторах экономики. Эксперты прогнозируют, что в 2014 году строители используют на 3% больше арматуры и труб, чем в прошлом году.

По свидетельству Мирослава Августиновича,

директора УПТК филиал ОАО «Метрострой», потребление металлопроката в Петербурге и Ленобласти выросло в 2013 году по отношению к 2012 году на 5% и составило около 2,5 млн тонн. В частности, увеличилось потребление арматуры, балки, швеллера, листа, при этом потребление трубного проката снизилось.

Мирослав Августинович отметил, что рынок металлопроката в Петербурге довольно конкурентный. На

нем работают розничные сети всех ведущих производителей – компаний «ММК», «Мечел», «ЕВРАЗ», «Северсталь», «НЛМК», кроме этого, в регионе достаточно и независимых металлотрейдеров.

Новые производства

Как рассказал Александр Романов, президент Российского союза поставщиков металлопродукции, в различных регионах России на середину 2014 года заяв-

лен запуск нескольких новых мощностей по производству металлопроката. «Среди наиболее крупных заводов, которые повлияют на рынок Петербурга и Ленобласти, стоит отметить предприятие ОАО «Северсталь» в Балаково Саратовской области мощностью 1 млн тонн металлопроката в год. Кроме этого, увидит свет завод ОМК «Сорт», находящийся в часе езды от Москвы. Часть этой продукции «выдавит» белорусских и украинских поставщиков, которые используют Россию в качестве основного рынка сбыта стальной продукции. Среди крупных производств стоит отметить и начало работы в конце апреля Тюменского металлургического завода мощностью 400 тыс. тонн арматуры в год», – прокомментировал Александр Романов.

По его словам, эти дополнительные мощности изменят товарные потоки по основному виду металлопродукции строительного назначения – арматурному прокату. В этих условиях все более значимую позицию будут занимать ведущие игроки рынка металлопроката – как федеральные, так и региональные.

Юрий Грудин, генеральный директор направления Санкт-Петербург ГК

«Пионер», отметил, что активное развитие жилищного строительства Петербурга и Ленобласти будет оказывать положительное влияние на показатели рынка металлопроката в регионе, в частности арматуры. «В Петербурге и Москве идет тренд на укрупнение строительных объектов, приоритет отдается комплексному освоению территорий. Сейчас по проектам планировки вокруг петербургской КАД заявлено освоение около 45 млн кв. м, при этом площадь жилья всего Петербурга составляет 127 млн «квадратов», – констатировал господин Грудин.

Эксперт уверен, что потребление металлопроката в ближайший год на строительном рынке снижаться не будет – по-прежнему популярной будет арматура различного формата. Однако будут наблюдаться изменения в системе поставок и с точки зрения сортамента металлопотребления, например сегмент алюминиевых вентфасадов будет расти быстрее, так как их будут активно использовать в комфорт-классе, бизнес-классе.

Игорь Игнашов, старший менеджер дирекции по маркетингу и продажам ОАО «Северсталь», также считает, что темпы развития строительного рынка

демонстрируют положительную динамику. «По нашей оценке, в 2014 году эта тенденция продолжится, что приведет к росту потребления металлопроката в этой отрасли на 3%. По прошлому году рост был 9%. Но индустриальные сектора показали либо нулевой, либо отрицательный рост», – добавил эксперт.

По его словам, компания «Северсталь» планирует довести свою долю присутствия на Северо-Западе до 50%. Сейчас эта цифра составляет 46%. «Это произойдет за счет экспорта продукции с нашей новой площадки в Балаково. Уже в апреле на стройки Петербурга попадет до 30 тыс. тонн арматурного проката», – уточнил господин Игнашов.

Снижение спроса на оцинковку

Эксперты констатировали, что за 2013 год объемы потребления оцинкованного и полимерного металлопроката в строительстве снизились.

Дмитрий Воропаев, генеральный директор компании «Профкомплект», рассказал, что Северо-Запад потребляет около 13% от всего общероссийского объема рынка оцинкованной продукции, то есть 280 тыс. тонн. И всего 6% металла с полимерным по-

крытием – 154 тыс. тонн.

«Средний прирост потребления оцинкованной стали составляет 12% в год в России. Согласно прогнозу на 2013 год, прирост должен был равняться 7-8%. Но оказалось, что потреблено 3 млн 200 тыс. тонн, таким образом, рынок вырос всего на 3%. Также в прошлом году было потреблено 2,250 млн тонн окрашенного проката, прирост составил 2% к уровню 2012 года. Произошло импортозамещение китайского проката в связи с вводом мощностей металлургическими комбинатами и анти-

демпинговыми ограничениями китайской стальной продукции», – прокомментировал Дмитрий Воропаев.

По его словам, 2014 год начался спокойно, однако дальше, после резкого изменения курса доллара США, металлургические комбинаты стали резко повышать стоимость. «По средним подсчетам, уже в ближайшее время стоимость металлопроката, поставляемого на первичный рынок от металлургов к металлотрейдерам, увеличится на 20%. Но для конечного потребителя повышение пока составляет 5%. До

наступления сезона мы пока вынуждены закупать сырье дороже, чем продавать конечную продукцию», – констатировал господин Воропаев.

В целом эксперт смотрит пессимистично на будущее рынка металлопроката в 2014 году: «В отрасли высока неопределенность. Здравомыслящие компании, которые планируют свою деятельность, должны исходить из жесткого резервирующего подхода и не втягиваться в инвестиции, вести более сбалансированную политику», – заключил он.

Мнение:

Сергей Курапин, генеральный директор «А-Групп»:

– За прошедший 2013 год российский рынок труб подрос на 4%, в основном за счет профильной трубы. Это по-прежнему динамичный сегмент рынка, но теперь уже не слишком доходный. Тем не менее трубный рынок уже третий год не может «допрыгнуть» до уровня 2011 года. В СЗФО активнее всех потребляют трубы Архангельская, Ленинградская и Вологодская области. Их доли в общем объеме потребления составляют соответственно 17, 16 и 8%. А весь Северо-Запад «съедает» около 7-8% трубного рынка России. До сентября 2012 года потребление было больше, но с окончанием строительства «Северного потока» объемы резко снизились. В Ленинградской области драйвером является порт «Усть-Луга», а также возведение нескольких крупных трубопроводов. Кроме этого, мы наблюдаем явное перераспределение спроса в сторону инфраструктурных проектов и ЖКХ и сокращение доли в промышленном секторе. Жилое строительство не так много потребляет трубной продукции, но является драйвером для развития инфраструктуры.

Валерий Голенкин, генеральный директор ООО «Фирма «Севзапметалл»:

– Всего, по нашим данным, общее потребление металлопроката по Северо-Западу в 2013 году равняется 3,5 млн тонн, что на 9% меньше по сравнению с 2012 годом. Однако в сортовом металлопрокате, который используется для строительной отрасли, наблюдается рост, хоть и небольшой. Одним из трендов на рынке металлопроката является тот факт, что торговые дома забирают все большую долю на рынке, а продажа через металлотрейдеров увеличивается. На мой взгляд, такие поставки продукции для строителей являются наиболее надежным вариантом.

УПТК филиал ОАО «Метрострой Мирослав Августинovich, директора»:

– По сравнению с I кварталом 2013 года в I квартале 2014 года цена на металлопрокат снизилась в среднем на 6,5%. Говорить о снижении или увеличении стоимости металлопроката в дальнейшем сложно, так как данный сегмент продаж довольно волатилен – цена в течение года постоянно меняется. Это зависит от многих факторов: стоимость сырья на мировом рынке, сезонность строительства, новые крупные проекты федерального значения и т. д. Но в целом среднегодовая цена на металл все равно понемногу отыгрывает после кризиса 2008 года. Кроме этого, на стоимость металлопроката в 2014 году повлияет рост доллара США и евро по отношению к рублю, а также ситуация на Украине.

Потребление металлопроката в России в 2014 году, скорее всего, останется на уровне 2013 года или если и вырастет, то незначительно. Этому способствует не только активное жилищное строительство в нашем регионе, но и строительство крупных объектов на территории Петербурга и Ленобласти.

Агентство Строительных Новостей
MetalTorg.Ru, 22.04. 2014 г.

Металлурги подсчитывают возможные убытки из-за новых правил перевоза металлолома

Лом теперь нужно перевозить в полувагонах, дно и крыша которых должны быть укрыты деревянными щитами

С 21 марта 2014 г. вступило в силу постановление Минтранса, по которому перевозка металлолома в люковых полувагонах возможна только после того, как дно и крыша полувагона будут укрыты деревянными щитами. Это следует из телеграммы РЖД, разосланной грузоотправителям в Пермском крае. Постановление Минтранса вышло еще в сентябре 2013 г., но, как выяснилось, его исполнение создало металлургам проблемы.

Уже сейчас без оборудованных вагонов отказываются пропускать составы с ломом Свердловская и Северная железные дороги, говорит представитель «Русской стали». «Если приказ министерства не приостановить, скоро вагоны с ломом встанут по всей России», — говорит он. По примерным подсчетам «Русской стали», дополнительные расходы металлургических компаний могут составить 11 млрд руб., по железным дорогам перевозится до 16 млн т металлолома ежегод-

но (общее потребление — 25 млн т).

В своем письме заместителю министра транспорта Алексею Самбуеву вице-президент «Русской стали» Игорь Хороший (письмо есть в распоряжении «Ведомостей») пишет, что сейчас в законе «отсутствуют установленные требования к щитам и к технологии их укладки», «установка щитов в силу специфики процесса не может быть механизирована и потребует значительного увеличения ручного труда». Оценочная стоимость дополнительных материальных расходов по щитам и их укладке оценивается в 45 000 руб., или от 700 руб. (\$20) на 1 т металлолома. Средняя себестоимость металлозаготовки (при производстве которой используется металлолом) — \$400 за 1 т, увеличение себестоимости на \$20 может снизить прибыль, объясняет сотрудник одной из металлургических компаний. По данным «Металл-курьера» экспортные цены на квадратную заготовку с начала

2013 г. снизились на 6,9% с \$540 до \$503 за 1 т.

Хороший просит отменить постановление. Минтранс рассматривает обращение «Русской стали», говорит представитель министерства. Представители «Мечела», НЛМК, «Северстали» отказались от комментариев, представители ММК и Evraz не ответили на вопросы «Ведомостей».

Введение Минтрансом новых норм при перевозке металлолома нужно, чтобы обеспечить безопасность движения поездов, а также сохранность груза, говорит представитель Минтранса. Представитель РЖД поясняет, что на железных дорогах бывали случаи, когда металлолом пыта-

лись похитить из вагонов, для этого злоумышленники открывали нижние люки полувагонов, из которых высыпался груз. «Потом нам приходилось возмещать металлургическим компаниям потери», — сетует представитель РЖД. Сумму возмещения он назвать затруднился.

«Обшивка вагона деревянными щитами — наиболее простой способ решения проблемы, он позволяет обеспечить безопасность движения и сохранить груз», — говорит он. Инициатива может навредить и самой РЖД — есть вероятность, что металлурги будут вынуждены перейти на перевозку лома автотранспортом, предупреждает сотрудник металлургической компании.

Виталий ПЕТЛЕВОЙ
«Ведомости», 17.04.2014 г.

Росстат: металлургические компании РФ в марте 2014 г. показали рост производства на 10% в сравнении с февралем

В годовом выражении выпуск металлопроката в России в I кв. снизился на 1,1% до 14,6 млн. тонн.

Согласно данным Росстата, в первом квартале 2014 года российские металлурги по сравнению с первым кварталом 2013 года уменьшили объёмы производства стали на 1 процент до 17,1 млн. тонн и сократили на 1,1 процента выпуск готового проката — до 14,6 млн. тонн. Производство чугуна составило 12,5 млн. тонн, что практически соответствует уровню прошлого года. В тоже время по итогам работы в марте 2014 года, сталевары РФ по сравнению с предыдущим месяцем на 10 процентов увеличили производство стали и на 11,4 процента — производство металлопроката. Выпуск чугуна увеличился на 7,9 процента.

Трубные компании РФ изготовили в первом квартале 2,4 млн. тонн стальных труб. Сокращение объёмов в годовом соотношении — 0,6 процента. По сравнению с февралём 2014 года за март объёмы увеличены на 11,4 процента, по сравнению с мартом 2013 года снижены на 1,4 процента.

MetallPress.ru, 16.04.2014 г.

Россия в январе-марте увеличила производство золота на 12,3%

Добыча руды и производство золотосодержащих концентратов в России в январе-марте выросли на 12,3% по сравнению аналогичным периодом прошлого года; производство золота в слитках увеличилось на 32,6%, свидетельствуют данные Росстата.

Производство палладия и сплавов на его основе выросло на 5,1%, производство платины и сплавов — на 21,2%. Добыча природных необработанных алмазов выросла на 4,2%.

В марте 2014 года производство золотосодержащих концентратов выросло на 18,2% по сравнению с мартом 2012 года, производство золота в слитках - на 39,1%.

Производство палладия и сплавов на его основе снижено на 4,1%, производство платины и сплавов – выросло на 7,5%. Добыча природных необработанных алмазов в марте снизилась на 6,7%.

Росстат не приводит абсолютные показатели добычи и производства природных ресурсов.

«Прайм», 17.04.2014 г.

Социально-экономическое положение в стране

Растут только оптимисты

Российская экономика замедляется вслед за мировой - минэкономразвития понизило прогноз по росту ВВП на 2014 год с 2,5% до 0,5-1,1%

При этом оптимистичные 1,1% заложены лишь при смягчении бюджетного правила и докапитализации российских банков. Но на развитие страны влияют не только сиюминутные факторы - цены на нефть, курсы валют или конъюнктура рынков. Есть как минимум не менее существенные долгосрочные обстоятельства как связанные с хозяйственными процессами, так и настроениями людей. Есть ряд стратегических факторов, способных в будущем обеспечить значительный экономический рост.

Первый фактор связан с развитием финансового сектора. В экономической теории и практике давно известна закономерность: если рост производства сопровождается опережающим развитием финансовой инфраструктуры, то позже можно ожидать качественного рывка в экономиче-

ском развитии общества. И наоборот, застой в развитии кредитно-финансовой системы может служить индикатором замедления экономического развития и потерь позиций в мировом хозяйстве. Об этом свидетельствует пример многих стран, в том числе "экономических чудес" XX века.

Например, Великобритания к концу XIX века была лидером по количеству финансовых институтов, соотношению финансовых активов к другим видам богатства и т. д. Однако затем опережающее развитие финансовой сферы застопорилось и к середине XX века страна свои позиции растеряла. В США, наоборот, бурный рост финансовой инфраструктуры отмечался в первой трети XX века. Дальнейшее общеизвестно. В 1950-е годы ускоренный процесс развития кредитной системы начался в Японии, и уже к 1960-м го-

дам зрелость ее финансовой системы выглядела впечатляюще. В последующем "экономическом чуде" - два десятилетия бурного роста экономики - одним из главных факторов была развитая кредитная система.

В России в последние 10-15 лет наблюдается опережающее развитие финансовой инфраструктуры. В исследовании компании ФБК "Сколько стоит Россия: 10 лет спустя" один из разделов посвящен финансовой сфере. Там отмечается: за десять лет стоимость финансового сектора выросла в 4,7 раза. Темпы роста финансовой сферы были заметно выше по сравнению с прочими отраслями. Валовая добавленная стоимость финансовой деятельности в 2013 году выросла на 12%, а в отдельные годы прирост составлял вообще 29%. В результате сегодня Россия с 5-процентной долей финан-

сов в экономике страны практически достигла уровня ЕС - 5,1% (показатель по 17 странам). А мировой опыт показывает: зрелая финансовая инфраструктура может стать локомотивом развития, способствующим даже изменению структуры хозяйства.

Второй фактор - это потенциал переориентации России на Восток. Возможно, быть даже "младшей сестрой" Китая и "братом" Индии, это не хуже, чем быть сверхдальним второсортным родственником Запада у него на побегушках. Сотрудничать лучше там, где есть реальные основы взаимодействия, а не превращения тебя в очередную украинскую прислугу. Потенциал связей России с Китаем огромен, и сфер для этого предостаточно. Например, знаковым могло бы быть создание авиаконсорциума, который мог бы стать реальным конкурентом Airbus и "Боинг". Россия создала свой ближнемагистральный самолет и здесь готовится активно сотрудничать с Китаем, а вместе с ним вполне можно бы создавать и дальнемагистральные самолеты.

Таких примеров на Востоке множество. Конечно, все не мгновенно, однако,

может быть, именно в восточном направлении лежат предпосылки перехода от вялого экономического роста России к значительному - в среднесрочной перспективе. Очевидно, что на этом пути есть свои сложности. Но весь опыт 25-летних попыток взаимодействия с мощным Западом показывает - там никакой учет наших интересов не предусматривается. Только безоговорочное подчинение, расчленение и роль поставщика сверхдешевого сырья и рабочей силы.

Третий фактор снова отсылает нас к примеру Японии. Нобелевский лауреат по экономике Р. Шиллер обращает внимание на то, как премьер-министр Абэ смог добиться позитивного влияния настроения и поведения людей на экономические процессы. Разница между реальным и потенциальным ВВП снизилась с -3,6% в 2011 году до -0,9% в 2013-м. Есть большие положительные изменения в потребительской и предпринимательской уверенности в Японии. По Шиллеру, сердцевиной политики Абэ является возрождение патриотизма и даже национализма. Благодаря такому формированию позитивных настроений страна стала выходить из многолетней

депрессии.

Волна патриотизма могла бы сыграть на рост и нашей экономики. Настроения людей очень важны - в экономике многое определяется самоисполняющимися пророчествами. Известно: если все начинают прогнозировать высокую инфляцию, то растут инфляционные ожидания и идет разогрев негативного сценария. С этой точки зрения разговоры о том, что "в России всегда все плохо, а будет еще хуже" очень вредны для развития. Постоянное нытье оказывает сильно тормозящее воздействие.

Четвертый фактор неразрывно связан с предыдущим. Задача национальной элиты внушать, но не эйфорию или ненависть, провоцирующие на "простые решения", а конструктивный оптимизм. Речь идет о вере в Россию и разъяснении необходимости много работать. Так, как это полагается жителям развивающихся стран. Людям нужно понимать: в обычное время выходец из небогатой семьи только путем 30-40 лет упорного труда может обеспечить детям достаток, а внукам предпосылки к богатству.

Надо осознать реальность: личного благосостояния в стране нашего уров-

ня развития можно достичь только работая по формуле 8-2-70. Это означает "восьмичасовой" рабочий день - с 8 утра до 8 вечера, два выходных (один зимой, другой летом), остальное в отгулы, отгулы к пенсии, а

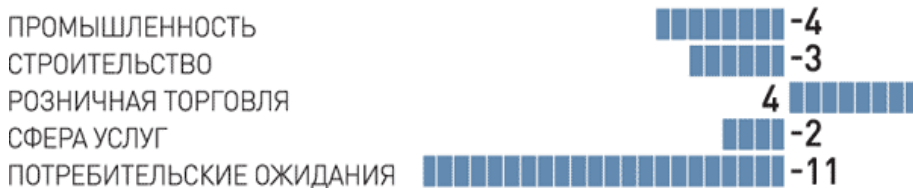
пенсию с 70 лет. Только тогда дети имеют шанс иметь обеспеченных, а внуки - богатых родителей. Иного не дано. В развивающихся странах это верно для 99% населения (социальные лифты типа спорта, шоу-

бизнеса и т. д. для 0,1% населения).

Для всего мира нормальна практика, когда обычный трудолюбивый человек способен подняться всего на пару ступенек социальной лестницы. До тех пор, пока миллионы людей не привыкнут к нормальности "маленьких шажков", улучшающих свою жизнь, весьма велика вероятность увлечения "простыми майданными решениями".

ИНДЕКС ЭКОНОМИЧЕСКОГО НАСТРОЕНИЯ В I КВАРТАЛЕ 2014 Г., %

Источник: Центр конъюнктурных исследований Института статистических исследований и экономики знаний Национального исследовательского университета ВШЭ



Сергей Пятенко, генеральный директор Экономико-правовой школы ФБК
«Российская бизнес-газета», 22.04.2014 г.

Апрель вернет спад в промышленность

Мониторинг

Оживление промышленного производства в феврале—марте 2014 года, похоже, действительно было коррекцией, и уже по итогам апреля выпуск опять уйдет в область отрицательных значений. Об этом свидетельствует опубликованная вчера первая оценка опережающего индикатора — Индекса промышленного оптимизма за апрель 2014 года Института экономической политики имени Егора Гайдара (ИЭП). Результаты опросов руководителей промышленных компаний по состоянию на 21 апреля привели к падению индекса и прогнозных индексов спроса, выпуска и занятости до "посткризисного минимума".

Традиционного для начала года устойчивого роста продаж не наблюдается, что привело к резкому снижению текущей удовлетворенности спросом: ниже нормы его считают 57% — максимум с 2010 года. Исходные планы выпуска по-

теряли за март—апрель 30 пунктов, а устранение сезонности опустило значение этого показателя до минимума за последние 17 месяцев. "Промышленность, похоже, готова поступиться объемами производства в условиях слабого спроса и возросшей макроэкономической неопределенности, но не допустит затоваривания своих складов", — отмечают авторы исследования (напомним, согласно Росстату, в 2013 году запасы резко сократились). Прогнозы респондентов ИЭП не сулят оживления продаж во втором квартале 2014 года. "Исходный баланс ожиданий уже в апреле стал нулевым, хотя в предыдущие годы он становился таковым не раньше середины года", — указывают в институте.

В апреле опросы института также зафиксировали "нетипично" резкое увеличение отпускных цен компаний. По словам автора исследования Сергея Цухло,

традиционно промышленные предприятия увеличивают цены в январе—феврале, тогда как в марте—апреле они не растут. Скачок цен в марте—апреле аналитик объясняет тем, что на промышленные цены давит отложенное удорожание импорта. "Руководители предприятий признаются, что, даже несмотря на девальвацию рубля, не смогут отказаться от импорта. Так же, как экономика сидит на

сырьевой игле, промышленность сидит на игле импорта",— говорит он. О том, что на фоне стагнации внутреннего производства машин и оборудования в марте импорт инвестоваров продолжил расти, свидетельствуют как данные таможи, так и оценки Индекса предложения инвестиционных товаров, Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования.

Алексей Ё-ШАПОВАЛОВ
«Российская бизнес-газета», 22.04.2014 г.

Бюджет России в 2014 г может недополучить свыше 1 трлн руб.

Бюджет РФ в 2014 году может недополучить свыше 1 триллиона рублей из-за сложной ситуации в экономике и на финансовых рынках, заявил в среду журналистам директор департамента Минфина РФ по долгосрочному стратегическому планированию Максим Орешкин.

По его словам, существует риск неисполнения программ по внешним и внутренним заимствованиям, а также по приватизации.

"По внешним заимствованиям мы можем недополучить 234 миллиарда рублей, по приватизации - 180 миллиардов, а по внутреннему долгу легко можем недополучить 250 миллиардов рублей", - перечислил он. Таким образом, бюджет может недополучить 664 миллиарда рублей источников финансирования дефицита, сказал Орешкин.

Таким образом, Россия может в 2014 году привлечь менее половины из запланированных займов в 800 миллиардов рублей, в том числе полностью отказавшись от внешних заимствований. Кроме того, программа приватизации в этом году может быть практически не исполнена. В бюджете-2014 заложены поступления от приватизации в размере 196,8 миллиарда рублей.

"Еще 300-400 миллиардов можем недополучить по ненефтегазовым доходам", - добавил Орешкин.

«Прайм», 16.04.2014 г.

Моногородам выделяют 48 млрд рублей

В Карелии президент Владимир Путин, члены правительства, бизнесмены обсуждали, как выводить моногорода из-под возможных новых экономических ударов. Правительство точно решает проблемы, вырабатывая проекты для конкретных населенных пунктов.

— Болезненная тема. Это не региональная, общероссийская тема. Но именно в Карелии десять таких городов. Всего в России таких городов более 300, проживает там 15 млн человек. Рассчитывать только на феде-

ральную помощь неправильно, нужна вовлеченность местных властей, — начал совещание глава государства.

В моногородах уровень безработицы всё еще выше, чем средний по стране. Владимир Путин вновь напомнил работодателям о соци-

альной ответственности, о необходимости при реструктуризации производства думать о рабочих местах в конкретном населенном пункте и призвал региональные власти помогать бизнес-сообществу. За столом сидел генеральный директор «Русала» Олег Дерипаска, ставший в свое время одним из героев скандала в моногороде Пикалёво, зависящем от его предприятий, куда Владимир Путин в свое время лично приезжал решать проблемы. В этот раз диалога между Путиным и бизнесменом не было.

Президент высказал претензии к правительству, которое, по мнению главы государства, не держит темп при решении проблем моногородов.

— Не приняты элементарные управленческие решения, нет точного списка моногородов. Наша задача — диверсифицировать экономику моногородов, сделать ее более устойчивой. Прекрасно отдаю себе отчет, что это непростая задача, но ее надо решать, — заявил Владимир Путин.

По оценке министра экономического развития Алексея Улюкаева, в России сейчас 342 моногорода, но список не точный, так как до сих пор не выработаны конкретные критерии, по которым определялись бы моногорода, — при том, что эта категория населенных пунктов вырабатывает пятую часть отгруженной продукции страны.

Планируется выкупать жилье высвобождаемой рабочей силы, которая покинет моногорода и переедет в другие регионы, также предстоит ремонт жилья, куда могут приехать новые рабочие.

Министерство Алексея Улюкаева хотело выделить 51 млрд рублей из федерального бюджета на моногорода. Такую сумму одобрили не все ведомства, в итоге сумма сократилась на 3 млрд.

— Нужно решать острые проблемы. Но не превращаться в пожарную команду — где полыхнуло, там и работаем, хотелось бы работать системно, — сказал Алексей Улюкаев.

При помощи моногородам средства не будут выделяться столицам субъектов федерации, они будут решать проблемы самостоятельно.

До 1 июля все подготовительные материалы Министерство экономики проверит и определится со списком

городов, которым окажут помощь. В резервном списке 12 моногородов.

— С 2010 года в моногородах создано 92 тыс. рабочих мест, в 1,5 раза сократилась безработица. Выделила бы Прокопьевск Кемеровской области, Каменск-Уральский, Набережные Челны (Татарстан), Павлово (Нижегородская область), — доложила руководитель рабочей группы по модернизации моногородов при правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции Ирина Макиева.

По словам Ирины Макиевой, в моногородах можно модернизировать производство, но самая действенная мера — создание промышленных парков, что снижает риски, так как привлекает малых инвесторов, которые легко приспосабливаются к меняющимся условиям. Рабочая комиссия также предлагает налоговые льготы для промышленных парков в моногородах.

— Здесь есть угроза. Там могут зарегистрироваться, а работать не будут. Мы же через такое проходили, — заметил Владимир Путин.

В конце открытой части совещания президент попросил кабинет министров оперативнее решать проблемы моногородов.

В марте мировое производство стали возросло почти на 3%

В марте 2014 года мировое производство углеродистой стали увеличилось по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 2,7%, до 141,335 млн т, говорится в материалах World Steel Association (WSA).

При этом по сравнению с февралем этого года мировая выплавка показала рост на 13,1%.

В 1 квартале 2014 года мировой выпуск стали возрос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 2,5%, до 405,677 млн т.

Мартовская загрузка метмощностей составила 79,0%, что на 0,4% ниже уровня марта 2013 года. По сравнению с февралем-14 загрузка мощностей повысилась на 1,4%.

Рост объемов выплавки стали в марте текущего года зафиксирован в большинстве стран первой десятки. Падение показали только Турция и Украина.

Топ-10 стран-производителей стали, млн. т

№	Страна	Март 2014 года	Отношение, %
1	Китай	70,250	2,2
2	Япония	9,729	2,9
3	США	7,405	0,9
4	Индия	7,250	3,9
5	Южная Корея	6,127	8,0
6	Россия	6,028	1,3
7	Германия	4,045	6,1
8	Бразилия	2,890	1,5
9	Турция	2,845	-4,3
10	Украина	2,650	-7,7

Данные: WSA

Источник: ИИС «Металлоснабжение и сбыт», 23.04.2014 г.

Планка снова сбита

Итоги апреля на мировом рынке стали

Увеличение спроса на стальную продукцию в начале второго квартала оказалось непродолжительным. Уже во второй половине апреля металлургические компании столкнулись с сокращением объема закупок. В результате производителям в очередной раз

не удалось добиться повышения котировок на прокат, а на некоторых рынках цены даже пошли вниз. Как и ранее, рынок выглядит разбалансированным. Объемы производства превышают уровень спроса, а потребности клиентов в стальной продукции остаются огра-

ниченными.

Нарушение равновесия

Пожалуй, с конца прошлого года ситуация на мировом рынке стали развивается словно по одному и тому же сценарию. В начале каждого нового месяца металлургические компа-

нии объявляют о повышении котировок, даже иногда добиваются кое-каких успехов, но в конечном итоге попытка оказывается проваленной: желанного роста не происходит. Практически на всех рынках стоимость стальной продукции в конце апреля была немного ниже, чем в начале текущего года.

При этом, следует отметить, что апрельская попытка имела определенные шансы на успех. Традиционно в начале второго квартала спрос на стальную продукцию на мировом рынке идет вверх – в частности, в силу действия сезонных факторов. Кроме того, в конце марта – начале апреля действительно наблюдалась определенная активизация покупателей в Китае, Турции, европейских странах, а макроэкономические индикаторы в Евросоюзе и США указывали на улучшение обстановки.

Тем не менее, повышение котировок по итогам апреля было замечено только на американском рынке плоского проката. В течение месяца стоимость горячекатаных рулонов в США возросла, в среднем, более чем на \$30 за т и достигла максимального уровня за последние три месяца. Впрочем, произо-

шло это в силу удачных для поставщиков обстоятельств. Прежде всего, неблагоприятные погодные условия привели к тому, что сразу три крупных комбинаты были вынуждены прекратить отгрузку плоского проката на спотовый рынок. При этом, американский рынок относительно закрытый, поэтому возникший дефицит не удалось покрыть за счет импорта. Наконец, как раз к апрелю дистрибьюторские компании в значительной мере исчерпали резервы и поэтому были вынуждены совершать закупки несмотря на подорожание.

Пример США, где ограничение объемов предложения совпало с активизацией покупателей, очень красноречиво показывает, чего не хватало металлургам в других регионах мира. Проблема производителей повсеместно заключалась в том, что спрос в начале второго квартала расширился в меньшей степени, чем ожидалось, а объем выпуска, наоборот, существенно увеличился.

Именно это, в частности, произошло в апреле в Китае, где дистрибуторы уже в середине месяца дополнили металлобазы и сократили объемы закупок, спровоцировав этим новый спад на национальном рын-

ке проката. При этом, хотя по итогам первого квартала 2014 года в стране был зафиксирован 7,5%-ный рост ВВП, в промышленности, а особенно, в строительном секторе Китая в последние месяцы наблюдается глубокий спад, из-за чего спрос на стальную продукцию практически не увеличивается. Причем, местные эксперты считают, что объявленные в марте правительством меры по стимулированию экономики за счет дополнительных инвестиций в строительство железных дорог не окажут существенного воздействия на реальный уровень потребления проката.

Между тем, по итогам первого квартала в Китае было выплавлено 202,7 млн. т стали, на 5,7% больше, чем в тот же период годом ранее, а в марте объем выпуска впервые превысил отметку 70 млн. т. Не удивительно, что национальный рынок оказался просто не в состоянии «впитать» такую массу стальной продукции, а отправить на экспорт все излишки китайским поставщикам не удалось.

Аналогичная ситуация наблюдалась и в странах Евросоюза. С одной стороны, потребление плоского проката в странах региона в апреле ощутимо прибавило.

Да и вообще, по оценкам региональной металлургической ассоциации Eurofer, видимый спрос на сталь в ЕС в первом квартале текущего года увеличился на 2,7% по сравнению с январем-мартом прошлого года. В частности, в Европе снова расширяется производство автомобилей, а уровень безработицы медленно идет на спад.

Однако, с другой стороны, объем выплавки стали в ЕС по итогам первого квартала прибавил сразу 6,7% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности. В частности, на 9,3% возрос объем выпуска в кризисной Италии, из-за чего местные металлургические компании были вынуждены прибегнуть к агрессивному демпингу на рынках других стран ЕС. К тому же, относительно высокий курс евро по отношению к доллару благоприятствовал импорту стальной продукции в государства региона.

Не оправдались ожидания на расширение спроса и у ближневосточных поставщиков проката. Турецкие металлурги, можно сказать, как манны небесной, ждали выборов в местные органы власти, состоявшихся 30 марта. Подразумевалось, что после выборов политическая напря-

женность в стране резко снизится, а бизнес-активность, наоборот, пойдет вверх. Политическая обстановка, и в самом деле, нормализовалась, но вот увеличение закупок стальной продукции оказалось очень кратковременным. Как выяснилось, более серьезные проблемами для турецких промышленников и строителей являются повышение процентных ставок по кредитам, валютная нестабильность и экономическая депрессия в Евросоюзе, крупнейшем торговом партнере Турции.

Ряд государств Ближнего Востока, в свою очередь, в последние месяцы сократили объем импорта стальной продукции. В Ираке, например, это произошло вследствие политической нестабильности, оказавшей неблагоприятное влияние на экономику. Но в ОАЭ, Саудовской Аравии, Алжире расширяется собственное производство проката, зачастую имеющее импортозамещающий характер.

В итоге большинство металлургических компаний встретили май не в лучшем настроении. На рынке доминируют пессимистичные ожидания. Лишь немногие производители, в частности, в Турции объявили о новой попытке

повышения котировок, остальные пока планируют оставить нынешние цены без изменений.

Долгосрочная стагнация

Шансы на повышение цен в мае, действительно, выглядят весьма низкими. Помимо неблагоприятного соотношения спроса и предложения, не на стороне металлургов находится в настоящее время и «сырьевой фактор».

Цены на металлолом, достигнув максимального уровня к концу первой декады апреля, затем пошли вниз, потеряв до конца месяца около \$10 за т из-за недостаточного спроса. При этом, в мае ожидается удешевление металлолома в США. Сбор лома сейчас достигает сезонного максимума, так что рассчитывать на существенное повышение котировок в обозримом будущем не приходится.

Железная руда во второй половине апреля также резко подешевела, опустившись вплотную к отметке \$105 за т CFR Китай. В первом квартале китайские компании импортировали избыточные объемы сырья, из-за чего его запасы в портах к концу апреля приблизились к невиданной ранее отметке 110 млн. т. В результате покупательная активность китайских

металлургов сейчас падает. Многие эксперты полагают, что в мае стоимость руды сократится до менее \$100 за т CFR Китай, причем, на достаточно длительный срок. При этом, дешевизна сырья оказывает прямое воздействие на экспортные котировки китайского проката.

Проблемы Китая с избыточным производством стали, судя по всему, имеют еще более долгосрочный характер. Как считают, в частности, в национальной металлургической ассоциации CISA, восстановление баланса на рынке может занять до 2-3 лет. Надеяться на резкое расширение спроса на стальную продукцию в Китае пока сложно, а правительственные меры, направленные на сокращение выплавки стали посредством ужесточения экологических нормативов, на практике, как оказывается, имеют весьма ограниченный характер.

Судя по всему, снижение объемов производства стали в Китае будет вызвано, главным образом, финансовыми факторами. Банки оказывают все более сильное давление на металлургов, требуя возврата кредитов, за счет которых финансировались программы экспансии прошлых лет. По данным CISA, порядка

40% крупных и средних сталелитейных компаний в стране на сегодняшний день являются убыточными. Правда, металлургические заводы пользуются поддержкой со стороны местных властей, которые совершенно не заинтересованы в закрытии предприятий и потере тысяч рабочих мест. Так что, процесс «естественного отбора» в отрасли, очевидно, затянется.

В западных странах несмотря на оптимистичные заявления политиков и благоприятные экономические показатели ситуация в реальном секторе остается сложной. В США экономику фактически вытягивает на себе нефтегазодобывающая отрасль. По прогнозу Energy Information Administration, добыча нефти в США увеличится в текущем году на 14% по сравнению с прошлым годом, что влечет за собой расширение инвестиций в производство оборудования, транспортную отрасль, строительство нефтепроводов, нефтепереработку. В Европе такой «флагманской» отрасли нет, что и объясняет стагнацию региональной экономики.

Кстати, нынешний украинский кризис, основной мишенью которого является, безусловно, Россия,

можно объяснить и с экономической точки зрения. Втягивание России в конфликт, которым занимаются США и их киевские марionетки, может ставить одной из целей сокращение российского экспорта нефти вследствие санкций либо внутренней нестабильности и, таким образом, создание пространства для дальнейшей экспансии американского нефтегазового сектора. Кроме того, новая «гонка вооружений» может стать для западных стран методом стимулирования экономики с помощью военных заказов.

Однако эти процессы, если они, конечно, будут иметь место, носят достаточно долгосрочный характер. В ближайшие же месяцы реальное потребление стальной продукции в экономике западных стран останется относительно низким. Не произойдет улучшения и на потребительском рынке, что будет сдерживать развитие экспортных отраслей промышленности таких стран как Китай, Корея, Турция.

Также следует заметить, что в ближайшие месяцы негативное воздействие на прокат будут оказывать и сезонные факторы. В странах Азии в начале июня начинается сезон дождей, а в мусульманских государ-

ствах Рамадан в этом году начнется уже 28 июня. Причем, большинство потребителей и в Восточной Азии, и на Ближнем Востоке уже, как правило, заключили июньские контракты. Нового подъема в этих ре-

гионах не ожидается, как минимум, до осени.

Таким образом, в мировой экономике будет продолжаться депрессия, а цены на стальную продукцию останутся на относительно низком уровне. При этом,

при относительно стабильном спросе конкретное направление ценовых колебаний будет определять, в первую очередь, объем предложения.

Виктор ТАРНАВСКИЙ
Rusmet.ru, 4.05.2014 г.

Казахстан вводит временный запрет на экспорт лома черных металлов

Правительство Казахстана вводит с 21 апреля по 30 июня 2014 года временный запрет на вывоз отходов и лома черных металлов, сообщает «Новости-Казахстан». Согласно документу, запрет связан «с предотвращением критического недостатка на внутреннем рынке отходов и лома черных металлов». Запрет не распространяется на отходы и лом легированной стали, в том числе коррозионно-стойкой стали.

В ноябре 2013 года ассоциация горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) заявила о необходимости ввести запрет на экспорт лома черных металлов в Казахстане.

По данным министерства индустрии и новых технологий Казахстана в 2012 году в Казахстане было собрано в общей сложности 3,5 миллиона тонн металлолома, из которых 780 тысяч тонн было экспортировано. Внутри страны переработа-

но 2 миллиона тонн при потребности 2,8 миллиона тонн, т.е. дефицит составил 800 тысяч тонн.

С учетом реализации инвестиционных проектов в металлургической промышленности к 2015 году потребность в металлоломе достигнет 5,9 миллиона тонн, утверждала АГМП. В то же время по данным различных независимых аналитиков, дефицит черного лома на внутреннем рынке Казахстана к 2015-му году составит от 1,6 миллиона тонн до 2,8 миллиона тонн.

По данным АГМП, причиной дефицита металлолома в Казахстане стало то, что ломозаготовители в основном продают лом за границу, в основном в страны СНГ и ЕС, что приводит к ухудшению ситуации на крупных металлургических предприятиях страны и к сокращению производственных мощностей.

«Металлоснабжение и сбыт», 21.04.2014 г.

Новое снижение цен в Северной Европе

Как сообщает британское аналитическое агентство MEPS, объемы стальные продаж удалось увеличить в марте и апреле в северной Европе.

Цены в очередной раз снизились во многих странах, в результате чего рента-

бельность для производителей и дистрибьюторов была минимальной. Хотя были некоторые сильные экономические показатели в последние месяцы, что привело к оптимистическим прогнозам, а реальный спрос на сталь еще не вырос. В то время

как спрос для стальных заводов улучшается в некоторых странах, рынок по всей Европе снижается. Производители достигли некоторых краткосрочных ценовых достижений в последние недели, но они были кратковременными.

Производственные затраты заводов снизились в феврале и марте, а местные цены были помещены под дополнительное давление на дешевых импортных предложениях из Азии. По данным MEPS, средние цены на г/к и х/к проката апреле снизились. Цены на г/к продукты снова снизились в этом месяце и остаются под отрицательным давлением. Цены также продолжают быть под давлением конкуренции со стороны России и Восточной Европы.

Участники рынка стали не воспринимать никаких признаков экономического роста, предложенных правительственной статистикой. Покупатели и продавцы не

предвидят значительного роста спроса или цен в течение следующих шести месяцев. Мягкая зима в Северной Европе сохраняет спрос со стороны строительного сектора на относительно стабильном уровне, но сезонный рост весной является менее выраженным. На самом деле, объемы закупок для сортового проката были разочаровывающими и цены упали. Дистрибьюторы покупают балку из Южной Кореи, чтобы уменьшить свои расходы, что оказывает негативное влияние на цены местного рынка. Цены для арматуры в этом месяце были ниже, чем в марте, в связи со снижением цен на лом. Тем не менее, цены на сырье увеличились в последние недели. Если эта тенденция сохранится, цены могут вырасти, в установленном порядке.

Экономическая активность в Скандинавии лучше, чем в большинстве стран Европы.

Источник: MetalTorg.Ru, 22.04. 2014 г.

Законодательство

МРОТ региональный

Общероссийскую «минималку» сначала повысят, а затем заменят местной

Единого на всю страну МРОТа (минимального размера оплаты труда) больше не будет. В каждом регионе МРОТ будет свой, а рассчитывать его будут на основании местного прожиточного минимума. Об этом рассказала участникам заседания Общественного совета при Министерстве труда и социальной политики РФ директор департамента оплаты труда, трудовых отношений и социального партнерства Минтруда Марина Маслова.

В России минимальный размер оплаты труда (МРОТ) - законодательно установленный минимум, который применяется для регулирования оплаты труда, для

определения размеров пособий по временной нетрудоспособности, а также используется для определения величины налогов, сборов, штрафов и иных платежей, которые исчисляются в соответствии с законодательством РФ.

Работодатели не имеют права платить работникам месячную заработную плату в размере меньшем, чем МРОТ (кроме случаев, когда сотрудник работает на условиях совместительства или неполного рабочего времени). Размер штрафа в этом случае для предпринимателей составит от одной до пяти тысяч рублей. Для юридических лиц за подобные провинности

предусмотрено более серьезное наказание – от 30 до 50 тысяч рублей или административное приостановление деятельности на срок до 90 суток.

Проект федерального закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты» (в части установления минимальных гарантий по оплате труда работников)...» должен быть в ближайшее время внесен на рассмотрение правительства, затем, после согласования с другими министерствами и ведомствами, поступит в Госдуму. Ранее министр труда РФ Максим Топилин заявлял, что закон о соответствии МРОТ прожиточному минимуму может быть принят до конца года.

Отвечая на вопрос о возможных претензиях к документу со стороны Минфина, Маслова уточнила, что законопроект не потребует дополнительного бюджетного финансирования – кроме того, что уже предусмотрено на выполнение так называемых «майских указов» президента. А первый заместитель министра труда и соцзащиты Сергей Вельямкин добавил, что на самом деле повышение зарплаты бюджетникам в регионах происходит уже сейчас в связи с реализацией этих указов. Регионы подписали "дорожные карты" по повышению зарплат, и не только тем категориям работников, которые прописаны в указах (врачам, учителям, социальным работникам, работникам культуры), но и младшему персоналу социальных учреждений, поскольку в результате исполнения указов должны сохраниться дифференциация в зарплатах и стабильность в коллективах.

Законопроектом предусмотрено повышение последнего общероссийского МРОТ с 1 января 2015 года с нынешних 5554 до 5865 рублей в месяц – в соответ-

ствии с ростом потребительских цен на 5,6% согласно прогнозу Минэкономразвития. А с 1 октября 2015 года минимальный размер оплаты труда будет устанавливаться в соотношении к величине прожиточного минимума трудоспособного населения в соответствующем субъекте РФ на третий квартал предыдущего года. В 2015 году каждый региональный МРОТ должен быть не меньше 89% регионального прожиточного минимума, в 2016 году – 94%, а в 2017 году должен сравняться с ним.

Марина Маслова напомнила, что вопрос повышения минимальной зарплаты до уровня прожиточного минимума обсуждался уже давно. По закону эти два показателя должны быть равны, но на самом деле "минималка" составляет 66,5% ПМ. Дискуссия о том, как приравнять МРОТ к прожиточному минимуму, длилась долго отчасти из-за того, что стороны - министерство, профсоюзы, работодатели - не могли договориться между собой о том, должна ли минимальная зарплата включать в себя районные надбавки и коэффициенты или они должны начисляться сверху. Предложенный вариант - приравнять МРОТ к прожиточному минимуму в конкретном регионе - должен снять это противоречие.

За принятие областных, краевых или республиканских минималок неоднократно выступали региональные профсоюзы.

«При приближении МРОТ к величине прожиточного минимума в целом по России для трудоспособного населения и величинам прожиточного минимума в субъектах Российской Федерации значительно возрастает актуальность учета межрегиональной дифференциации в условиях и стоимости проживания», - отмечается в

пояснительной записке к документу, которую зачитала Маслова.

В третьем квартале 2013 года в 56 субъектах Российской Федерации региональные прожиточные минимумы были ниже общероссийского прожиточного минимума (8014 рублей в месяц). В случае доведения МРОТ до прожиточного минимума РФ в Тамбовской области минимальная заработная плата превысила бы региональный прожиточный минимум на 41%, в Курской, Липецкой и Воронежской областях - на 22-24%. Но при этом в Ненецком автономном округе минимальная заработная плата составила бы менее половины от регионального прожиточного минимума. Также прожиточные минимумы трудоспособного населения выше среднероссийского значения в городе Москве, Московской, Смоленской и Вологодской областях, Краснодарском крае и других регионах.

Процентное соотношение МРОТ и ПМ как раз и призвано решить указанную проблему, заметила Маслова. Но в абсолютном размере значения МРОТ будут различаться и таким образом учитывать региональные особенности. При этом у работодателей будет не менее полугодя, чтобы при необходимости принять меры по повышению заработной платы работников до размера не ниже МРОТ и учесть указанную информацию при подготовке бизнес-планов и планов финансово-хозяйственной деятельности на очередной год.

Представители работодателей попытались оспорить повышение МРОТ указанием на возможное сокращение налоговых поступлений. Повышение зарплаты в

частном секторе происходит за счет средств работодателей, а значит, у бюджетов регионов появятся выпадающие доходы из-за уменьшения налога на прибыль, - заметил член Общественного совета, советник генерального директора ОАО «Сибирская Угольная Энергетическая Компания» Максим Довгялло. Он предложил Минтруду проработать эту проблему, прежде чем вносить законопроект на обсуждение в правительство, чтобы регионы могли сделать бюджетные корректировки.

Представители профсоюзов приветствовали повышение МРОТ и его дальнейшую регионализацию. Тем не менее, у профорганизаций сохраняются серьезные претензии к методике расчета минимальной зарплаты. Ранее глава ФНПР Михаил Шмаков заявлял, что показатель МРОТ сегодня рассчитывается по устаревшим стандартам, по методике 50-х годов прошлого века. Он считает, что было бы целесообразно перейти на другой показатель. Речь, по его словам, идет о рациональной потребительской корзине - которая значительно (более, чем в три раза) отличается от прожиточного минимума.

В свою очередь, работодатели намерены поднять вопрос о введении минимальной почасовой оплаты труда. Для не полностью занятых работников, как заявили на заседании Общественного совета представители компаний, особенно актуальна именно почасовая оплата. Например, в каких-то организациях не требуются уборщицы на 8 часов в день, достаточно уборки с утра. Тем не менее, такого понятия в российском законодательстве пока не существует...

«Солидарность», 21.04.2014 г.

Прожиточный минимум прибавил РФ бедных

Мониторинг

Росстат отчитался о соотношении доходов населения с величиной прожиточного минимума и численности малоимущих граждан. В четвертом квартале 2013 года величина прожиточного минимума, характеризующего среднюю по РФ оценку стоимости минимальной потребительской корзины продовольствия, товаров и услуг, была установлена правительством на уровне 7326 руб. Для трудоспособного населения показатель составил 7896 руб., для пенсионеров — 6023 руб., для детей — 7021 руб. По сравнению с предыдущим кварталом величина прожиточного минимума сократилась на 1,4% (для трудоспособного населения — на 1,5%, для пенсионеров и детей — на 1,2%). Это произошло из-за падения в четвертом квартале цен на непродовольственные товары (на 2,6%) и услуги (на 3,9%), учитываемых при расчете корзины. Цены на продовольственные товары, входящие в набор прожиточного минимума, выросли на 0,5%.

Тем не менее по итогам 2013 года Росстат зафиксировал увеличение численности бедного населения: доходы ниже прожиточного минимума имели 15,9 млн человек. В 2012 году их количество было на уровне 15,6 млн человек. Доля бедного населения, соответственно, увеличилась

до 11,1% с 10,9% в 2012 году (см. график). Такой скачок в уровне бедности произошел за счет изменения методики расчета прожиточного минимума в 2013 году. Ранее минимум потребления определялся исходя из утвержденного в Институте питания рациона, включающего минимально необходимое число калорий и отчасти оставшихся с советских времен минимальных норм обеспечения непродовольственными товарами, поясняет Игорь Поляков из Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования. В 2013 году с целью отразить "более высокий уровень потребностей" населения методология измерения показателя была изменена и основывается на наблюдении за фактическим потреблением домохозяйств, добавляет он. По словам эксперта, пересмотр методологии обеспечил увеличение стоимости прожиточного минимума примерно на 4%, что особенно заметно в расчете минимума для пенсионеров. Стоит отметить, что минимальный размер оплаты труда по итогам четвертого квартала составил 65,9% прожиточного минимума (5205 руб.), минимальная стипендия — 17,0% (1300 руб.), ежемесячное пособие на период отпуска по уходу за первым ребенком — 35,0% (2454 руб.).

Станислав Ё-КУВАЛДИН
«Коммерсантъ», 10.04.2014, 00:00

Мир на трех пузырях

Оправдан ли оптимизм крупнейших экономик

Америка растет, Европа больше не падает, Китай задумался о "жесткой посадке", но пока растет. Впрочем, благополу-

чие может оказаться неустойчивым — слишком многое в сегодняшней экономической ситуации выглядит иррациональ-

НЫМ.

Звездно-полосатый реванш

Американская экономика выздоравливает. По апрельским прогнозам МВФ, рост ВВП США в 2014-м ожидается на уровне 2,8%. Это выше, чем в 2013-м (1,9%). Безработица практически достигла предкризисного уровня — 6,7% в марте 2014-го (против 7,5% годом ранее, на пике — в октябре 2009-го — 10%). Постепенно снижается дефицит торгового баланса: в 2013 году он был самым низким с кризисного 2009-го, когда резко обвалился импорт. Выручает в основном нефтяной компонент дефицита — за январь-февраль 2014-го он сократился до \$39 млрд с \$45 млрд годом ранее. Немудрено: добыча нефти выросла с 5 млн баррелей в день (мбд) в середине 2000-х до более чем 8 мбд сейчас (последний раз такой уровень был в конце 1980-х). Импорт нефти упал с 12 мбд в середине 2000-х до сегодняшних 5 мбд. США становятся энергетической супердержавой.

На этом оптимистичном фоне ФРС, возглавляемая недавно назначенной Джанет Йеллен, сворачивает сверхмягкую монетарную политику количественного ослабления (QE). Покупки активов с рынка уже сократились до \$55 млрд в месяц (начальный уровень \$85 млрд) и будут сокращаться впредь. И все же ФРС явно боится спугнуть рост — она отказалась от целевого уровня безработицы (6,5%), ранее бывшего критерием старта роста ставок, и вовсе убрала ориентир по инфляции (ранее ФРС указывала на то, что ставки останутся низкими, пока прогнозы по инфляции на год-два будут оставаться ниже 2,5%). Вместо всего этого для принятия решений по ставкам ФРС будет использовать широкий спектр показателей. В общем, монетарные власти развязали себе руки и убрали жесткие целевые ори-

ентиры.

Это вызывает беспокойство. Джордж Сорос уже играет на понижение американского индекса S&P500 (достигшего исторического максимума в начале апреля), считая котировки акций завышенными. Другие гуру рынка, например Джон Хассман (глава Hussman Investment Trust) и Сет Кларман (глава Vaupost Group), тоже считают, что благодаря сверхмягкой политике ФРС на рынках образовался пузырь. Особенно он очевиден среди интернет-компаний и в биотехнологическом секторе. Кое-что действительно настораживает. Так, количество IPO в первом квартале 2014-го стало рекордным — разместились 64 компании, привлечшие с рынка более \$10,6 млрд. Предыдущий рекорд был в 2000-м, во время пика пузыря высокотехнологичных компаний (dotcom-bubble 1998-2000), тогда количество IPO за год составило 128. При этом 19 высокотехнологичных компаний из 28, прошедших через IPO в 2013 году, убыточны. Все это сильно смахивает на dotcom-bubble 2.0.

Все хорошо, прекрасная Европа!

Американский оптимизм заразил и Европу. 2013-й стал годом успокоения еврокризиса. В первом квартале 2014-го эта тенденция получила развитие. Среднее значение индекса деловой активности в промышленности еврозоны PMI, основанного на опросе менеджеров по закупкам, в первом квартале 2014-го составило 53,4 (значение выше 50 говорит о росте деловой активности, ниже 50 — о падении). Это лучший показатель со второго квартала 2011 года, кануна острой фазы еврокризиса. Даже отстающие подтягиваются: например, во Франции индекс PMI Composite в марте вырос до 51,8 (максимум за 31 месяц). Экономика периферийных стран еврозоны тоже восста-

навливается. Согласно прогнозам Еврокомиссии, в 2014-м ВВП снизится только на Кипре и в Словении, в целом МВФ прогнозирует рост ВВП еврозоны на 1%. Даже ВВП Греции в 2013 году упал всего на 3,7%, а в 2014-м ожидается рост на 0,6%.

Гособлигации периферии, из которых инвесторы бежали в 2011-2012 годах, теперь раскупаются как горячие пирожки. Так, доходность пятилетних гособлигаций Испании в начале апреля упала — впервые с 2007-го — ниже доходности пятилетних казначейских обязательств США. Даже греческие гособлигации стали низкодходным активом. Доходность "десятилеток" упала ниже 6% (минимум с 2009-го), хотя, конечно, язык не поворачивается назвать этот актив "надежным".

Странное поведение европейских бумаг объясняется не только возросшим аппетитом инвесторов к риску и убежденностью, что за все южные эксцессы заплатят северяне. Еще одна причина — риск дефляции. Инфляция в марте в еврозоне упала до 0,5% — ниже было только в ноябре 2009-го. Это значительно ниже целевого уровня ЕЦБ — 2%.

Угроза дефляции может заставить ЕЦБ перехватить эстафетную палочку у ФРС и пойти на смягчение монетарной политики. Ведь в условиях дефляции у отягощенных долгами европейских государств, домохозяйств и бизнеса нет возможностей для роста.

Тем более что фундаментальные причины, породившие еврокризис, никуда не исчезли. ЕЦБ просто пообещал залить их деньгами, и рынок этим обещаниям поверил. И пока верит. Но дефициты, долги и безработица не пропали. Так, безработица в еврозоне в феврале — 11,9%, что практически неотличимо от пикового кризисного уровня конца 2012-го (12%). Безра-

ботица в Испании, Греции и Португалии остается чрезвычайно высокой — 25,6%, 27,5% и 15,3% соответственно. Госдолг, по данным за третий квартал 2013-го, тоже вырос. У Испании он составил 93,4% ВВП (против 79,1% годом ранее), у Греции 171,8% ВВП (против 151,8%), у Португалии 128,7% ВВП (против 120,5%) и у Италии 132,9% ВВП (против 127%). Дефицит бюджета в Испании в 2014 году ожидается на уровне 5,8% ВВП, в Италии — 3%, в Греции — 2,3%. Пока все эти цифры находятся на периферии внимания инвесторов, но рынок часто подвержен резким сменам настроения.

Китайские "шанхай"

В китайской экономике за последние годы накопилась масса дисбалансов; высочайший рост, который показывал Китай за последние 20 лет, неустойчив. Основной риск, как уже не раз писали "Деньги", — резкое замедление, "жесткая посадка", губительная для всей мировой экономики.

Макростатистика, поступающая из Китая, не радует. Так, публикуемый HSBC индекс PMI Manufacturing (хорошо коррелирующий с темпами роста ВВП) демонстрирует резкое снижение деловой активности — до 48,0 в марте (восьмимесячный минимум). Цель правительства по росту ВВП в 2014 году на уровне 7,5% вряд ли будет достигнута. Данные за первый квартал 2014-го пока не обнародованы, однако экономисты, опрошенные CNNMoney, склоняются к тому, что рост не превысит 7,3%. Впрочем, к китайской статистике экономисты относятся со скепсисом. Сам нынешний премьер КНР Ли Кэцян, если верить Wikileaks, называл в свое время цифры ВВП рукотворными и недостоверными.

Любые цифры ВВП из Китая следует подвергать проверке. А проверка выявля-

