

Горно-металлургический профсоюз
России

Сборник статей, обзоров, сообщений,
заявлений, интервью из центральных,
региональных, многотиражных газет и
других периодических изданий

№5(176) 2019 г.

Публикуемые материалы не всегда выражают позицию ЦС ГМПР.
Они даются для ознакомления профактива с различными точками зрения.

≡ СОДЕРЖАНИЕ ≡

Профсоюзы	1
На предприятиях	3
В отрасли	13
Социально-экономическое положение в стране.....	26
За рубежом.....	31
Законодательство	34
Кругозор.....	37

Профсоюзы

Профсоюзы внесут свои предложения в новую госпрограмму развития моногородов

Правительство подготовило новую программу развития моногородов на 2019-2024 годы, закрыв прежнюю и признав ее неэффективной. На новую программу планируется потратить 57,3 млрд руб.

26 июня 2019 года на заседании рабочей группы в области экономической политики Российской трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений были рассмотрены результаты работы в 2018 году по развитию экономики моногородов и мерах по содействию занятости населения в них.

Эти меры реализовывались в рамках государственной программы «Комплекс-

ное развитие моногородов» с ноября 2016 по декабрь 2025 года. Однако с этого года осуществление данной программы было досрочно прекращено, в связи с её неэффективностью. Основными направлениями Программы были льготные займы, предоставляемые Фондом развития моногородов, и пониженные тарифы страховых взносов для резидентов территорий опережающего социально-экономического развития. Профсоюзы предупреждали о малоэффективности и недостаточности этих мер для привлечения инвесторов в моногорода и монопрофильные населенные пункты.

В настоящее время правительство раз-

рабатывает новую государственную программу, которая также предполагает поддержку инвесторов, в том числе в виде возврата части налоговых платежей, как самим инвесторам, так и субъектам Российской Федерации. Но чем новые меры будут эффективнее прежних? Непонятно.

В связи с этим профсоюзная сторона

добилась рассмотрения проекта новой программы развития моногородов на 2019-2024 в рамках РТК. Профсоюзы также предлагают учесть мнения региональных трехсторонних комиссий, так как реализация проекта будет проходить на территории субъектов Российской Федерации.

Комментарий секретаря ФНПР, руководителя Департамента социально-трудовых отношений и социального партнерства ФНПР Олега СОКОЛОВА

Департамент общественных связей ФНПР, 08.07.2019 г.

ИПК – дело добровольное

В прессе появились сообщения со ссылкой на материалы Министерства труда и социальной защиты РФ о том, что правительство продлило заморозку накопительной части пенсии до 2022 года включительно. "При формировании доходной части бюджета ПФР учтено сохранение на весь период "моратория" на направление страховых взносов на финансирование накопительной пенсии", – сообщают «Известия».

Средства массовой информации вновь обсуждают тему накопительной пенсии. Согласно действующему законодательству, сегодня она «заморожена» до 2021 года. Отчисления в накопительную часть пенсионной системы в размере 6% от заработной платы россиян с 2014 года направляются в страховую часть, то есть идут на выплаты нынешним пенсионерам. Однако окончательно вопрос не решен.

В 2016 году была представлена концепция так называемого индивидуального пенсионного капитала, «модернизирующего» замороженную накопительную пенсию. По сути это перелицованная старая система. Основное отличие предлагаемой системы от прежней – перекладывание функции по уплате страховых взносов с работодателя на работника в принуди-

тельном порядке.

Федерация независимых профсоюзов России с этим не согласна. Мы неоднократно обращали внимание наших членских организаций и социальных партнеров на неэффективность накопительного компонента, встроенного в систему обязательного пенсионного страхования. На фоне тенденции снижения реальных денежных доходов населения введение ИПК с сохранением элементов обязательности путем «автоподписки» является по существу еще одним налогом, который существенно снизит реальные доходы граждан.

ФНПР неоднократно обращала внимание правительства и депутатов на необходимость законодательного выведения из системы обязательного государственного пенсионного страхования накопительного компонента. Однако до настоящего времени предложения ФНПР не реализованы.

Федерация независимых профсоюзов России настаивает на том, что индивидуальный пенсионный капитал, позволяющий обеспечить дополнительные выплаты к государственной страховой пенсии по старости, должен формироваться исключительно на добровольной основе и

по личному заявлению работника. Эта принципиальная позиция поддержана X съездом ФНПР. Необходимо добиваться ее реализации. Задача профсоюзных организаций - активно разъяснять эту точку зрения членам профсоюзов.

Комментарий Секретаря ФНПР Игоря ШАНИНА
Департамент общественных связей ФНПР, 16.07.2019 г.

В 2020 году МРОТ возрастет на 850 рублей

Прожиточный минимум для трудоспособного населения за II квартал 2019 года составил 12 130 рублей. Такие данные опубликовал Минтруд. В соответствии с федеральным законом о минимальном размере оплаты труда, МРОТ устанавливается на уровне прожиточного минимума трудоспособного населения за II квартал предыдущего года, таким образом, с 1 января 2020 года минимальный размер оплаты труда должен вырасти на 7,5% или 850 рублей и составить 12 130 рублей. Это выше, чем прогнозируемая инфляция, которая составит 3,8%.

– Несмотря на существующий механизм индексации МРОТ, его величина даже после повышения не будет соответствовать реальной стоимости жизни работников. Это относится и к потребительской корзине, на основе которой рассчитывается прожиточный минимум, – комментирует секретарь ФНПР, руководитель Департамента социально-трудовых отношений и социального

партнерства ФНПР Олег Соколов.

Он напомнил, что ФНПР продолжает добиваться увеличения минимального размера оплаты труда не до величины прожиточного минимума, а до величины минимального потребительского бюджета, который позволяет не выживать, а иметь средства для нормальной жизни. По расчетам ФНПР, эта сумма на 1 января 2020 года должна составить более 30 тыс. рублей.

Юлия РЫЖЕНКОВА
«Солидарность», 29.07.2019 г.

На предприятиях

"Уралэлектромедь" инвестирует в развитие новых производств

Ключевой медный актив УГМК — верхнепышминский завод "Уралэлектромедь" — за последние несколько лет запустил и модернизировал несколько производств, не связанных с выпуском меди.

"Рынок меди сегодня сложно прогнозировать. Он зависит не только от экономики, но и от политики. Приходится выжимать по максимуму из технологии и вкладываться в другие направления", — поясняет позицию предприятия директор "Уралэлектромеди" Владимир Колотушкин.

— Три дня назад пресс-служба предприятия сообщила, что 2018 год стал рекордным для "Уралэлектромеди" — произвели 400 тыс. тонн, на 6% больше, чем годом ранее. В этом году планируется такой же рост или из-за скачков цен останетесь на прежнем уровне?

— Стоимость металла тут ни при чем. 400 тысяч тонн катодной меди, которые мы выпустили в прошлом году, — это пока максимум для нашего предприятия при существующих мощностях. Поэтому на

2019 год мы ростом объема производства не планировали. В плане стоит даже чуть меньший объем, чем в 2018-м. Но мы всегда исходим из пессимистичного прогноза, по факту, уверен, будут те же 400 тысяч. Повышать объемы будем через несколько лет — когда окончательно модернизируем и запустим третью очередь цеха электролиза меди.

— Несколько лет — это размыто. Есть более конкретные сроки?

— По плану мы запустим новую очередь в начале 2022 года. Пока я не вижу оснований предполагать, что сроки сдвинутся. Средства в модернизацию инвестируются, всего мы на эти цели затратим 4,5 млрд руб.

"Уралэлектромедь" модернизирует основное производство с 2012 года

"Уралэлектромедь" — ключевое предприятие цветной металлургии в составе Уральской горно-металлургической компании. В 2019 г. завод отметит 85-летний юбилей — первые производственные мощности в Верхней Пышме запустили в 1934 г.

Основная продукция предприятия — катодная медь с чистотой 99,99% и медная катанка.

Завод ведет поэтапную модернизацию медеэлектролитного производства, реконструируя цех электролиза меди без остановки действующих мощностей. Первую очередь запустили в 2012 г., вторую — в июне 2018 г. В итоге в прошлом году "Уралэлектромедь" выпустила 400 тыс. тонн катодов меди — рекорд для предприятия. Рост по сравнению с 2017 г. — 5,8%.

— В конце прошлого года директор Гайского ГОКа Геннадий Ставский рассказывал РБК, что руду добывать становится все сложнее и дороже. Если

учесть, что цена на конечный продукт — рафинированную медь — за последний год упала чуть ли не на \$1000, как это сказывается на рентабельности производства?

— В целом все задачи, которые холдинг ставит перед предприятием, мы выполняем. У нас хватает денег на инвестиционные проекты — каждый год мы вводим в строй новый участок или производство, обновляем оборудование. У нас очень большая социальная программа — и помощь пенсионерам, и финансирование городских объектов, и обучение кадров. Но сложности, конечно, есть. Это касается и непонятного ценообразования, и сырья.

— В чем непонятность ценообразования?

— В том, что порой цену диктуют вовсе не экономические причины. Если бы действовала только экономика, все можно было бы просчитать: потребление растет — добыча падает — возникает дефицит — цена увеличивается. Но сегодня в эту логичную цепочку вмешиваются политика, торговые войны. Американцы не поладили с китайцами — медь начала дешеветь. Это не экономика.

Вторая сложность — сырье. Вот вы привели пример Гайского ГОКа — руду добывать стало труднее, надо опускаться ниже. То же происходит и на других добывающих предприятиях. И можно говорить о том, что на рынке складывается дефицит отечественного сырья. Это сказывается на нас, мы дополнительно закупает сырье у других производителей, что, конечно, отражается на себестоимости продукции. Но мы идем на такие издержки, потому что этого требует экономика. Увеличиваем выработку, но зарабатываем на этом меньше.

— На чем же тогда зарабатываете?

— Конечно, основной источник дохода — это рафинированная медь. Вы же понимаете, что наш завод — это не только медь. Да, это основной продукт, но как он создается? Мы из черновой меди, которая содержит 96% собственно этого металла, доизвлекаем медь и доводим ее чистоту до 99,99%. А в этих 4% остатка — масса других веществ, начиная от драгоценных металлов, серебра, золота, заканчивая теллуром и сурьмой.

— Драгоценные металлы много добывают в общий оборот? Сколько вы выпускаете?

— В год мы выпускаем более 10 тонн золота и порядка 250 тонн серебра. Хотя по золоту можем давать и больше — все зависит от объема сырья.

Но если по драгметаллам технология уже отработана, то, скажем, по сурьме, теллuru мы еще в поисках. Технический теллур получить несложно, но он не особо ценится на рынке. А вот теллур с пятью девятками чистоты имеет хороший спрос. Наш исследовательский центр сегодня разрабатывает технологии, которые позволят выпускать теллур такой чистоты.

Сурьма — еще один элемент с хорошим потенциалом продаж. Другое дело, что его сложно извлечь. У нас есть опытный участок, где мы уже сегодня производим сурьяно-оловянный продукт. Это уже не отход, это вещество, которое покупают. Мы его продаем. Но стоимость чистой сурьмы выше. Поэтому ищем нужную технологию. Это же касается и олова.

— В прошлом году вы запустили совсем нехарактерное для вашего профиля производство — металлоконструкции. Слишком много свободных площадей?

— Вы абсолютно правы в том, что это несвойственный нам бизнес, но нельзя сказать, что запустили с целью занять площади. Металлоконструкции нужны на многих предприятиях УГМК, в первую очередь — на шахтах. Раньше их заказывали у сторонних предприятий. Мы подумали: зачем отдавать деньги на сторону? Несколько лет тренировались на базе наших ремонтно-механических цехов. Потом решили выделить направление в отдельное производство. В 2018-м мы уже выпустили 3 тыс. тонн, в этом хотим дойти до 4,5 тыс. тонн. Пока будем работать только на холдинг, но года через три-четыре выйдем на открытый рынок. Вообще производственные мощности рассчитаны на выпуск 8 тыс. тонн в год.

— По каким еще продуктам планируете значительно увеличить производительность?

— Очень растет сегодня спрос на высокочистый медный купорос — он еще называется кормовым, потому что добавляется в корма для животных. Его производство точно будем увеличивать. Сегодня "Урал-электромедь" — один из крупнейших в России производителей купороса. В год мы выпускаем 52 тысячи тонн, но это цифра и по техническому, и по высокочистому купоросу. Сейчас идет активная модернизация производства. В апреле мы запустили в строй реконструированную отражательную печь, которая изготавливает медные гранулы — они необходимы на начальной стадии получения медного купороса. В ближайшее время оснастим цех новой центрифугой, сушилкой. В перспективе доведем выпуск до 70 тысяч тонн в год, 40 тысяч — высокочистый.

К слову, купоросный цех чуть младше основного производства — его запустили в 1939 году — и возник он как продолже-

ние цеха электролиза: в технологии получения медного купороса используются отработанные электролиты с основного производства меди. Уже тогда предприятие стремилось замкнуть производственную цепочку. Сегодня для выпуска высококислотного купороса мы также используем продукцию наших предприятий: медные

гранулы делают в нашем медеплавильном цехе, серную кислоту берем у СУМЗа.

Вообще мы работаем так, чтобы ничего с производства не шло на свалку — все пускаем в дело. Доизвлекаем, обогащаем, продаем. Это и в плане экологии хорошо сказывается.

"РБК-Екатеринбург", 01.07.2019 г.

UC Rusal увеличила экспорт алюминия

Вышедшая из-под санкций США компания UC Rusal с января по июнь текущего года увеличила экспорт алюминия на 18% (до 1,498 млн т). Об этом сообщает ТАСС со ссылкой на данные РЖД.

Так, в июне 2019 года экспорт алюминия составил 243,97 тыс. т, снизившись на 2,9% к маю и на 16,7% к показателю июня 2018 года.

В апреле прошлого года UC Rusal, традиционно отправлявшая на экспорт 80% продукции, попала под санкции Минфина США. Экспорт алюминия компании тогда рухнул на 70%, однако начал восстанавливаться по мере диалога с Вашингтоном.

В январе Вашингтон снял ограничительные меры с подконтрольных Олегу Дерипаске компаний UC Rusal, En+ и «Евросибэнерго». Это стало возможным благодаря согласию бизнесмена снизить свою долю в En+ с 70 до 44,95%. В апреле стало известно, что UC Rusal намерена выйти на российский рынок со своими облигациями.

РБК, 03.07.2019 г.

РМК: в «Карабашмедь» и КМЭЗ будет инвестировано более 20 млрд рублей

В течение 2019-21 гг. Русская медная компания рассчитывает инвестировать в металлургические предприятия в Челябинской области около 20 млрд рублей. Новые проекты позволят увеличить производительность и расширить спектр выпускаемой продукции металлургического дивизиона, сообщает пресс-служба компании.

«В 2021 году на заводе «Карабашмедь» планируется запустить производство медных анодов мощностью 265 тысяч тонн анодной меди в год. Выпускаемые в Карабаше аноды будут перерабатывать на мощностях нового цеха электролиза меди Кыштымского медеэлектролит-

ного завода. Его производительность составит 230 тысяч тонн катодов в год. Новый цех КМЭЗа также планируется запустить в 2021 году. В результате производительность металлургического дивизиона РМК увеличится на 40% до 310 тысяч тонн катодов в год. Совокупный объем инвестиций в оба проекта составит порядка 17,5 млрд рублей.

В рамках программы перспективного развития РМК развивает направление по углубленной переработке меди с выпуском продукции с более высокой добавленной стоимостью. В частности, на КМЭЗе компания реализует новый инвестиционный проект по строительству цеха

медной электролитической фольги толщиной от 9 до 105 микрон. Создаваемых мощностей в 1,2 тысячи тонн будет достаточно не только для покрытия потребности отечественных предприятий в этом типе продукции, но и для поставок на зарубежные рынки», - говорится в пресс-релизе.

Инвестиционные проекты будут реализованы в рамках долгосрочной стратегии РМК, направленной на увеличение минерально-сырьевой базы и повышение производительности металлургических предприятий.

Металлсервис, 10.07.2019 г.

«Северсталь» увеличила производство стали в I полугодии 2019 г.

По итогам первого полугодия производство стали на предприятиях компании "Северсталь" увеличилось до 6,1 млн т благодаря увеличению объемов электросталеплавильного производства и повышения производительности оборудования, сообщается в отчете компании об операционных результатах.

Объем производства чугуна вырос в первом полугодии 2019 г. на 1% относительно 6 месяцев. 2018 г. и составил 4.67 млн т в результате улучшения производительности, повышения эффективности ремонтов и роста качества сырья.

Объем продаж железорудного концентрата увеличился на 3% относительно прошлого года и составил 2.73 млн. т, главным образом отражая рост объемов Яковлевского рудника.

Доля продукции с высокой добавленной стоимостью осталась в первом полугодии 2019 г. на высоком уровне в 45%, что было обусловлено в большей степени увеличением объема продаж оцинкованного проката и проката с полимерным по-

крытием, а также запуском новых мощностей, которые достигли полной загрузки в первом полугодии 2019 г., а также ростом объема продаж толстолистового проката.

Объемы продаж труб большого диаметра во II квартале увеличились на 9% г. на фоне реализации накопленных запасов труб большого диаметра для газопровода-интерконнектора Польша – Словакия (Eustream), произведенных в 2018 г. и отгруженных в предыдущем квартале. В феврале 2019 г. Ижорский трубный завод (ИТЗ) выиграл несколько тендеров на поставку Газпрому более 200 тыс.т труб большого диаметра. Продукция будет использована для развития газотранспортных мощностей Единой системы газоснабжения Северо-Западного региона, а также для строительства участка Ковыкта-Чаянда газопровода «Сила Сибири».

Средние цены реализации большей части стальной продукции увеличились во II квартале, следуя за мировыми трендами.

«Металлоснабжение и сбыт», 12.07.2019 г.

НЛМК в I полугодии снизил выпуск стали на 6%

РИА Новости сообщает, что "Новолипецкий металлургический комбинат" (НЛМК) в первом полугодии 2019 года сократила

производство стали на 6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 8,175 миллиона тонн, следует из сообщения

компании.

Негативную динамику в компании связывают с началом капитальных ремонтов доменного и кон-

верторного производств НЛМК. Загрузка мощностей снизилась до 97% с 99% годом ранее. Консолидированные продажи выросли на 4%, до 8,882 миллиона тонн в связи с ростом спроса на готовый прокат на российском рынке, а также за счет реализации в начале года запасов, накопленных в конце 2018 года. В том числе реализация готовой продукции выросла на 7%, до 5,581 миллиона тонн, полуфабрикатов – сохранилась на уровне 3,303 миллиона

тонн. Продажи на домашних рынках выросли на 7% - до 5,6 миллиона тонн, на экспортных – на 1%, до 3,2 миллиона тонн.

Во втором квартале выпуск стали снизился на 5% относительно предыдущего квартала - до 3,992 миллиона тонн, также в связи с началом капитальных ремонтов доменного и конверторного производств НЛМК. Загрузка мощностей увеличилась до 98% с 96% кварталом ранее. Объем консолидированных продаж сократился на 7%,

до 4,268 миллиона тонн, в основном на фоне снижения производства и реализации товарных слябов и сортовой заготовки. В частности, продажи полуфабрикатов сократились на 15% - до 1,521 миллиона тонн, готовой продукции – на 3%, до 2,747 миллиона тонн. При этом продажи на экспортных рынках снизились на 40% - до 1,2 миллиона тонн на фоне проведения ремонтов на площадке НЛМК.

«PROSVET.PRESS», 15.07.2019 г.

Магнитогорский меткомбинат прогнозирует высокий спрос на металлопродукцию в РФ

Во втором квартале 2019 года на российском рынке спрос на металлопродукцию сохранялся на высоком уровне, что было связано с началом строительного сезона и большим объемом заказов со стороны производителей труб большого диаметра.

В третьем квартале 2019 года менеджмент крупнейшего металлургического предприятия России ПАО «Магнитогорский металлургический комбинат» ожидает сохранение спроса на металлопродукцию на внутреннем рынке на высоком уровне.

В прогнозе компании, опубликованном во вторник, 16 июля, говорится, что на фоне завершения очередного этапа реконструкции стана горячей прокатки 2500 рост спроса будет положительно влиять на объемы реализации товарной продукции группы ММК.

«Максимальная загрузка высокомаржинальных агрегатов компании и сохранение премии внутреннего рынка на высоком уровне позволят компенсировать

эффект роста стоимости железорудного сырья в первом полугодии 2019 года, что будет оказывать поддержку финансовым результатам группы ММК в третьем квартале 2019 год», - говорится в опубликованных на официальном сайте группы консолидированных результатах за второй квартал 2019 года.

Рост выплавки чугуна за второй квартал 2019 года к уровню прошлого квартала на 2,3 процента в ММК пояснили завершением планового капитального ремонта доменной печи №7 в середине мая и ростом производительности. При этом объем выплавки стали остался на уровне прошлого квартала.

«Рост объемов производства чугуна позволил снизить долю металлического

лома в шихте», - отметили в ММК.

Объем отгрузки товарной продукции за второй квартал 2019 года остался на уровне предыдущего квартала и составил 2 миллиона 730 тыс. тонн.

«Стабильные объемы отгрузки связа-

ны с сохранением высокого спроса на внутреннем рынке и продолжением в течение квартала плановых ремонтов прокатного оборудования», - уточнили в компании.

Металлурпром, 16.07.2019 г.

УГМК-ОЦМ: доля на рынке РФ увеличена до 44%

По итогам I полугодия 2019 года доля предприятий УГМК-ОЦМ (объединяет активы Уральской горно-металлургической компании по обработке цветных металлов) на российском рынке выросла с 35% до 44%, сообщает пресс-служба компании.

«Бесспорный лидер отрасли – Кировский завод ОЦМ – увеличил выпуск на 18%, Ревдинский завод ОЦМ – на 38%. При этом российский рынок цветного проката остался практически неизменным. Основной прирост произошел за счёт увеличения выпуска латунных прутков и труб, медных и медно-никелевых труб, латунных листов и медных лент.

Достижение высоких показателей стало возможным, в том числе, благодаря эффективному сотрудничеству с дилерами и дистрибьюторами. За достижения в реализации проката УГМК-ОЦМ по итогам работы в I полугодии 2019 года была награждена компания МЕТАЛЛСЕРВИС», - говорится в пресс-релизе.

Металлсервис, 23.07.2019 г.

В ферромарганце выплавляют монополиста

Два крупнейших в РФ производителя сырья планируют объединение

Саткинский чугуноплавильный завод (СЧПЗ), крупнейший производитель ферромарганца в РФ, собирается купить своего основного конкурента – Косогорский металлургический завод (КМЗ). Ферромарганец используется как добавка для улучшения свойств стали. Если сделка состоится, объединенная компания сможет контролировать 85% российского рынка ферромарганца, но ФАС пока не дала разрешение. Сталелитейные компании недовольны угрозой возникновения монополиста, но, по мнению аналитиков, они могут найти альтернативных импортных поставщиков.

Саткинский чугуноплавильный завод намерен приобрести до 100% голосующих акций Косогорского металлургического завода, следует из поданного в ФАС ходатайства компании. Заводы производят чугун и ферромарганец. В ФАС сообщили “Ъ”, что решение по ходатайству

еще не принято, это должно произойти не позднее 25 июля. ФАС уже продлевала срок рассмотрения ходатайства в «связи с необходимостью его дополнительного рассмотрения и получения дополнительной информации».

Необходимость в дополнительных сведениях

могла возникнуть в связи с тем, что заводы являются крупнейшими поставщиками ферромарганца на российском рынке. КМЗ в годовом отчете оценивал общий объем рынка РФ в 154,8 тыс. тонн и называл СЧПЗ основным конкурентом. Так, доля СЧПЗ составляла 46%, КМЗ – 39%,

АО «Челябинский электрометаллургический комбинат» – 9%, группы «Приват» Игоря Коломойского и других импортных поставок — по 3%.

СЧПЗ находится в Челябинской области. Согласно последней известной отчетности за 2017 год, выручка выросла на 71%, до 6,5 млрд руб., при этом завод получил чистый убыток в 83,6 млн руб. По данным ЕГРЮЛ, СЧПЗ через «Саткинский инвестиционный холдинг» принадлежит Bonarda Investments Ltd, конечными владельцами Bonarda являются граждане Кипра. Между тем, по данным ТАСС, на 2010 год владельцами выступали московские бизнесмены Алексей и Виталий Ивановы. По данным Kartoteka.ru, гендиректором «Саткинского инвестиционного холдинга» является Евгений Витальевич Иванов.

Косогорский металлургический завод находится в Тульской области, по итогам 2018 года увели-

чил чистую прибыль по РСБУ на 28,5%, до 354 млн руб. Выручка увеличилась на 13%, до 13,7 млрд руб. Рост показателей был связан с ростом объемов проданного чугуна на внутреннем рынке и увеличением экспорта, на который приходится до 30% продаж. Собственником КМЗ является кипрская Mabrox Limited. Согласно кипрскому реестру, ее акционером является сейшельская компания Amida Limited. В 2002 году тульские СМИ писали, что КМЗ находится под контролем московской группы «Алеф-банк».

Ферромарганец используется для легирования стали. Крупнейшими потребителями ферромарганца являются НЛМК – 46,8 тыс. тонн в год, «Северсталь» – 24 тыс. тонн, ЧМК («Мечел») – 22 тыс. тонн, ММК – 18 тыс. тонн, Evraz – 10 тыс. тонн, «Металлоинвест» – 5,2 тыс. тонн. Источник “Ъ” в одной из сталелитейных компаний отмечает, что рынок ферромарганца в России

уже сегодня серьезно консолидирован. «Дальнейшая монополизация рынка ограничит конкуренцию и вызовет неконтролируемый рост цен на ферромарганец», – считает он. Впрочем, другой собеседник “Ъ” отмечает, что вклад ферромарганца в себестоимость стали – это «копейки».

Ирина Ализаровская из Райффайзенбанка считает, что в случае подъема цен на сырье российские металлурги будут искать альтернативных поставщиков за рубежом. По ее мнению, поставщики ферромарганца не заинтересованы в росте цен, поскольку в таком случае могут потерять своих потребителей на внутреннем рынке. Источники “Ъ” среди сталелитейных компаний подтверждают, что у них есть альтернатива в виде импортных поставок, однако они хотели бы избежать валютных рисков и рассчитывают работать с российскими поставщиками сырья.

Евгений ЗАЙНУЛЛИН, Яна РОЖДЕСТВЕНСКАЯ
«Коммерсантъ», 23.07.2019 г.

РУСАЛ готовит к запуску объекты Тайшетской промплощадки

РУСАЛ проводит завершающий этап работ перед запуском в эксплуатацию Тайшетской анодной фабрики, который запланирован на конец первого квартала 2020 года. Кроме фабрики, в Тайшете РУСАЛ ведет строительство современно-

го алюминиевого завода – объекты планируется запустить в 2020 году. Благодаря вводу новых производств в городе и районе появится 3 тысячи новых рабочих мест, будет построено более 50 тысяч кв. м жилья для сотрудников предприятий.

В производственный комплекс Тайшетского алюминиевого завода (ТаАЗ) первой серии войдут 2 корпуса электролиза, литейный, анодный и энергетический цеха, а также полный комплекс объектов инфраструктуры. На заводе будут установлены разработанные Инженерно-технологическим центром компании электролизеры РА-400, суточная производительность каждого – более 3 тонн алюминия.

«После полного запуска первого пускового комплекса наши объемы производства будут обеспечены заказами, – рассказал генеральный директор ТаАЗа Игорь Волохов. – Ключевыми потребителями выпускаемой продукции станут Россия, Азия, Европа и США.

Тайшетский алюминиевый завод оборудуется самыми современными электролизерами, которые оснащены системой автоматической подачи сырья (АПС), системами сухой очистки газов с эффективностью более 98,5%. ТаАЗ и Тайшетская анодная фабрика имеют установленную санитарно-защитную зону и будут оборудованы современными системами очистки, позволяющими максимально снизить влияние производства на окружающую среду».

Запуск Тайшетской анодной фабрики запланирован на конец I квартала 2020 года. В настоящее время идет монтаж оборудования, пуско-наладочные работы, а также ввод уже построенных объектов.

«На Тайшетской анодной фабрике будут использованы только передовые мировые технологии по производству обожженных анодов, которые служат для подвода тока к электролиту в электролизерах, – говорит генеральный директор анодной фабрики Виталий Бенц. – Производитель-

ность на первом этапе эксплуатации составит до 217,5 тыс. тонн готовой продукции в год. Это позволит обеспечить потребность в обожженных анодах не только Тайшетского, но и других алюминиевых заводов РУСАЛа в Сибири».

Планируется, что на предприятиях будут работать более трех тысяч человек. К моменту запуска первого пускового комплекса здесь будет занято более 1,5 тыс. сотрудников: 850 человек эксплуатационного и 700 ремонтно-обслуживающего персонала. В настоящее время уже ведется набор персонала на Тайшетскую анодную фабрику. В зависимости от квалификации персонала и выполняемых функций уровень зарплаты будет варьировать от 40 до 80 тыс. руб. Средняя зарплата работников составит 60-62 тыс. руб. в месяц.

«Жители Тайшета и Тайшетского района имеют реальную возможность трудоустроиться к нам на завод. В компании разработана система подготовки и обучения сотрудников, – комментирует генеральный директор ТаАЗа Игорь Волохов. – На базе Тайшетского промышленно-технологического техникума для ТаАЗа будут готовить электромонтеров, мастеров слесарных работ, электрогазосварщиков, машинистов кранов, операторов автоматического процесса производства алюминия. В рамках целевых программ РУСАЛа будут обучаться сотрудники профильных специальностей, которые будут стажироваться на родственных предприятиях компании, где для этого есть необходимая база».

На территории Тайшета для настоящих и будущих работников предприятий компания РУСАЛ уже построила и ввела в эксплуатацию 4 многоквартирных жилых дома. Суммарно это 17 тыс. кв. м жи-

ля. Во всех 240 квартирах сделан чистовой ремонт, они полностью укомплектованы новой мебелью и бытовой техникой. Дворы обустроены детскими площадками, по периметру домов удобная парковка машин для сотрудников. Все дома нахо-

дятся под видеонаблюдением и охраной.

К 2022 году РУСАЛ планирует построить в городе еще один жилой комплекс и сдать более 31 тыс. кв. м жилья — порядка 368 квартир.

*По информации пресс-службы РУСАЛа
«Независимая газета», 25.07.2019 г.*

"Русал" в I полугодии снизил выпуск алюминия на 0,2%

ОК "Русал" в первом полугодии 2019 года сократила производство алюминия по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 0,2%, до 1,867 миллиона тонн, следует из сообщения компании.

Продажи первичного алюминия и сплавов при этом выросли на 13,2%, до 1,978 миллиона тонн, средняя цена реализации алюминия (включает цену на Лондонской бирже металлов, региональную и продуктовую премии) в отчетный период составила 1,960 тысячи долларов за тонну, снизившись на 15,6%.

Объем производства глинозема в январе-июне увеличился на 0,9%, до 3,850 миллиона тонн, добыча бокситов выросла на 28,6%, до 8,073 миллиона тонн, нефелиновой руды — снизилась на 5,1%, до 2,153 миллиона тонн. Выпуск фольги и упаковки не изменился, составив 49 тысяч тонн.

Во втором квартале текущего года по сравнению с первым выпуск алюминия по компании вырос на 1%, до 938 тысяч тонн, его продажи увеличились на 20,8% — до 1,082 миллиона тонн, средняя цена реализации возросла на 1,1% — до 1,970 тысячи долларов за тонну. Рост объемов реализации связан с частичной продажей избыточных запасов первичного алюминия, которые были накоплены к концу 2018 года в результате санкций, поясняется

в релизе.

Объем производства глинозема в апреле-июне сократился в квартальном выражении на 0,7%, до 1,918 миллиона тонн, добыча бокситов — увеличилась на 10,7%, до 4,242 миллиона тонн, нефелиновой руды — на 13,4%, до 1,144 миллиона тонн. Выпуск фольги и упаковки вырос на 5,9%, до 25,1 тысячи тонн.

Отмечается, что торговая напряженность между Китаем и США продолжает вызывать неопределенность на рынке, подавляя экономический рост. В то время как первый квартал 2019 года продемонстрировал некоторый оптимизм на рынке алюминия, то второй разочаровал, показав снижение спроса на металл. "Русал" обеспокоен тем, что в сочетании с наблюдаемым сейчас глобальным сокращением производственной активности общая макроэкономическая ситуация негативно повлияет на спрос на алюминий во втором полугодии текущего года.

ОК "Русал" — один из лидеров мировой алюминиевой отрасли, на его долю в 2018 году пришлось 5,8% мирового производства алюминия и 6,2% глинозема. Компания присутствует в 13 странах, в ней заняты около 64 тысячи человек. "Русал" в 2018 году увеличил производство алюминия на 1,3%, до 3,753 миллиона тонн.

ПРАЙМ, 26.07.2019 г.

Минэкономразвития и Минфин согласовали проект решения о квотировании с 1 июля экспорта лома черных металлов

Ведомства финансово-экономического блока согласовали решение о введении временного квотирования экспорта отходов и лома черных металлов, сообщил "Интерфаксу" источник в финансово-экономическом блоке правительства.

"Признать целесообразным введение с 1 июля по 31 декабря 2019 года количественного ограничения на экспорт отходов и лома черных металлов (код 7204 ТН ВЭД) с территории РФ в государства, не являющиеся членами ЕЭАС", - говорится в проекте протокольного решения подкомиссии по таможенно-тарифному и нетарифному регулированию правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции, одобренном Минфином и Минэкономразвития, сообщил собеседник агентства.

Этим же решением Минпромторгу будет поручено внести в правительство проект соответствующего постановления.

Как сообщал ранее источник "Интерфакса", идея введения временного квотирования экспорта отходов и лома черных металлов, дифференцированного по регионам, обсуждалась в начале июня на совещании у вице-преьера РФ Дмитрия Козака. По словам собеседника агентства, квотирование в среднем по России будет находиться на уровне 60-70% от исторических экспортных поставок лома.

Квотирование не будет распространяться на страны ЕАЭС, в том числе Белоруссию, в которую ежегодно поставляется около 1 млн тонн лома при общем объеме российского экспорта в 5-

5,5 млн тонн в год.

По мнению Фонда развития трубной промышленности (ФРТП), лоббирующего интересы крупнейших российских трубопроизводителей, ограничение экспорта стального лома позволит стабилизировать загрузку мощностей в отрасли и сдержать рост себестоимости трубной металлопродукции. По данным ФРТП, прирост средних цен на лом в 2017-2018 гг. составил 52%, при этом повышение себестоимости производства бурильных труб OCTG в 2018 году составило 22,5%, из них на лом пришлось более половины (13%). Фонд также указывал на недостаток сырья для электросталеплавильных мощностей, которые за период с 2010 по 2016 гг. увеличились на треть - до 36,7 млн тонн с 27,5 млн тонн.

Против ограничений экспорта лома активно выступают ломозаготовители и портовики. Так, "Национальная саморегулируемая организация предприятий по обращению с ломом металлов, отходами производства и потребления" ("Руслом.ком") заявляла в феврале этого года, что запрет на экспорт лома был инициирован некоторыми металлургами и предприятиями трубной промышленности "с целью влияния на цену сырья путем ограничений внешнеторговых операций", что говорит, убеждены ломозаготовители, "как о дискриминации экспортеров и импортеров лома, так и о наличии скрытых (и даже явных) ограничений торговли". Ежегодные объемы сырья "Руслом.ком" оценивает в не менее 35 млн тонн, в то время как объемы

потребления отечественной металлургии составляют около 28,5 млн тонн лома. При этом, по данным ассоциации, образование лома в стране превышает 45 млн тонн с учетом оборотного и амортизационного лома.

Ассоциация морских торговых портов (АСОП) в марте этого года также заявляла, что дефицит металлолома для переработки на российских металлургических предприятиях отсутствует, а суммарный объем заготовки превышает потребности российской металлургии. При этом

значительные объемы экспорта осуществляются через порты тех регионов, где нет предприятий по его переработке. Запрет экспорта лома черных металлов, по мнению АСОП, может привести к "существенным негативным последствиям" для специализированных портовых операторов. В 2018 г. более чем 40 стивидорами во всех регионах страны было отгружено на экспорт чуть более 4 млн тонн этого вида груза. При этом у ряда портов металлолом составляет весомую долю грузооборота (до 30-40%).

Ruslom.ru, 25.06.2019 г.

Украина ввела антидемпинговые пошлины на импорт плоского проката из России

Размер пошлины составил 47,57%

Межведомственная комиссия по международной торговле Украины объявила о завершении антидемпингового расследования в отношении ряда проката с коррозионно-стойким покрытием, изготовленного металлургическими предприятиями России и Китая. Решением комиссии на данную металлопродукцию вводятся 5-летние антидемпинговые пошлины, сообщает ТАСС со ссылкой на пресс-службу министерства экономического развития и торговли Украины.

"Для защиты украинского производителя плоского проката было решено применить антидемпинговые меры в отношении импорта в Украину товаров происхождения из РФ и Китая сроком на 5 лет. Для производителей и экспортёров товара из РФ определена ставка антидемпинговой пошлины на уровне 47,57%, из КНР - 22,78% , - говорится в сообщении.

Металлсервис, 28.06.2019 г.

Русская сталь освоилась в Европе

Экспорт в 2018 году стал рекордным

Россия по итогам 2018 года поставила исторический рекорд по экспорту стальной продукции в ЕС, заняв второе место среди крупнейших поставщиков на этот рынок после Турции. Основным бенефициаром из российских компаний стала «Северсталь». Европейское металлургическое лобби Eurofer призывает ввести страновые квоты,

чтобы оградить рынок от дешевой турецкой и российской стали. В «Северстали» называют рост поставок возвращением к своим «историческим объемам» на этом рынке.

Турецкие и российские металлургии стали крупнейшими экспортёрами готовой стальной продукции в страны ЕС по итогам 2018 года, следует из материалов

европейского металлургического лобби Eurofer. Турция нарастила экспорт на 67%, до 6,2 млн тонн, Россия — на 54%, до 3,7 млн тонн. При этом для России это рекорд за последние как минимум десять лет, перекрывший показатели 2016 года в 3,55 млн тонн. Общий объем производства стали в ЕС составил 167,3 млн тонн, снизившись на 0,7%.

Рост импорта, по мнению Eurofer, демонстрирует неэффективность попыток ЕС защититься от зарубежной стали, вызванных введением импортных пошлин в 25% на рынке США — которые, в свою очередь, стали причиной изменения потоков продукции на глобальном рынке. В феврале 2019 года ЕС утвердил квоту на 26 категорий стальной продукции в размере 105% от объема ее импорта в 2015–2017 годах. В случае превышения квот применяется пошлина в 25%. Размер квоты автоматически был увеличен на 5% с 1 июля 2019 года, несмотря на протесты Eurofer.

«Мы призываем Еврокомиссию прислушаться к нашему призыву и к тем государствам-членам, которые уже выразили обеспокоенность по поводу роста (квоты), и отреагировать, отменив это постепенное расширение (квоты), прежде чем оно еще больше подорвет защиту сектора», — говорится в заявлении главы Eurofer Акселя Эггерта. По данным Argus, ассоциация является главным сторонником перехода от глобальной квоты на импорт горячекатаного проката к страновой квоте, учитывая, что основными бенефициарами действующего механизма являются «Северсталь» и турецкие металлурги. Турецкие поставки за первые четыре месяца 2019 года выросли на 53%. В Еврокомиссии не

ответили на запрос “Ъ” о том, рассматривается ли возможность ввода страновой квоты.

В «Северстали» не видят угрозы европейскому рынку от своих поставок. «Европейская квота позволяет нам вернуться к своим историческим объемам поставок, поэтому мы вышли на тот объем, который для себя считаем достаточно комфортным — 1,5 млн тонн стали в год», — заявил “Ъ” представитель «Северстали». В НЛМК заявили “Ъ”, что не поставляют из России в ЕС горячекатаный прокат, поэтому «возможная замена глобальной квоты на страновую прямого влияния на наши отгрузки не окажет». Параллельно с 2016 года в отношении холоднокатаного проката НЛМК действуют антидемпинговые пошлины в размере 36,1%, «Северстали» — 34%, ММК — 18,7%.

По мнению Андрея Лобазова из «Атона», для ЕС гораздо более важно, чтобы общий объем импорта стали не увеличивался, нежели то, как меняется география поставок. «Неудивительно, что Россия и Турция смогли нарастить объемы — производители в этих странах очень эффективны, также им на руку влияет географическая близость к Европе и слабая национальная валюта», — считает он. Что касается возможных корректировок защитительных мер, то аналитик полагает, что многое будет зависеть от размера квот и от того, на какую продукцию они будут распространены. «“Северсталь”, например, может снизить объемы поставок горячекатаного листа, заменив их слябами — эффект на консолидированные показатели группы будет незначительным», — полагает господин Лобазов.

Евгений ЗАЙНУЛЛИН
«Коммерсантъ», 04.07.2019 г.

В РЖД провели встречу с металлургами по вопросам тарифов

В РЖД провели встречу с крупнейшими грузоотправителями-металлургами. На ней обсуждались возможности увеличения объёмов перевозок металлургических грузов и предложения "Российских железных дорог" по совершенствованию их тарификации.

"Металлургические грузы имеют для РЖД большое значение. По итогам I полугодия 2019 года отправлено почти 110 млн. тонн сырья и готовой продукции. Это 17% от общей погрузки на сети. В январе-феврале погрузка чёрных металлов показывала положительную динамику, но уже с марта она перешла в отрицательную зону.

...Говоря о возможностях улучшения взаимодействия РЖД с металлургическими предприятиями и привлечении дополнительных объёмов погрузки, монополия предлагает меры по сближению тарифов на перевозку металлургического сырья и готовой продукции. ...Исторически более низкий тариф на перевозку входящего сырья компенсировался более высоким тарифом на перевозку выходящей металлургической продукции. Но по разным причинам грузы третьего класса стали уходить на автомобильный транспорт, и этот баланс оказался нарушен, поэтому можно рассмотреть вариант тарифного маневра, подобного тому, что был проведён для нефтяных грузов несколько лет назад, когда грузы первого и третьего класса перехо-

дят в усреднённый второй класс.

Компания предлагает вариант изменения системы тарификации перевозок металлургических грузов, обеспечивающий в целом сохранение тарифной нагрузки при её перераспределении внутри производственно-логистической цепочки. Предложение заключается в переводе чёрных металлов и металлолома из третьего ("самого дорогого") во второй тарифный класс с одновременным переводом железной руды и кокса из первого ("самого дешёвого") во второй тарифный класс с изменением коэффициентов к тарифам по классам грузов. При этом основным принципом этого решения должно стать недопущение роста общей тарифной нагрузки на предприятия. Для этого в рамках ценовых пределов могут быть приняты точечные корректировки тарифа для различных корреспонденций по аналогии с унификацией тарифов на нефтяные грузы. Снижение уровня тарифов в рамках ценовых пределов для грузов второго и третьего тарифного класса, в отличие от первого, возможно до 50% процентов. Сейчас для большинства грузов металлургической отрасли, относящихся к первому тарифному классу, возможна скидка лишь в 12,8%. Ввод в действие этих решений может произойти после 2025 года", - говорится в пресс-релизе РЖД.

Металлсервис, 05.07.2019 г.

Минпромторг РФ прогнозирует рост спроса на сталь в России

Российский Минпромторг прогнозирует рост спроса на сталь в 2019 году примерно на 1 процент и ускорение роста в последующие годы за счет реализации национальных проектов, сказал в интер-

вью Рейтер министр промышленности и торговли Денис Мантуров.

"В прошлом году рост составил около 2%. В этом году, думаю, что должен быть небольшой рост, конъюнктура позволяет

об этом говорить. Я думаю, что это около 1%”.

По данным Всемирной ассоциации стали (World Steel Association), в России потребление стали в 2018 году увеличилось лишь на 0,7% до 41,2 миллиона тонн. Организация прогнозирует рост спроса в РФ на 1% в этом и на 1,5% в следующем году.

В 2020 году спрос может расти быстрее за счет реализации национальных проектов, сказал Мантуров.

“Следующий год - я бы тоже говорил об определенном росте, особенно с учетом того, что у нас запустились национальные проекты, и это разные сегменты рынка, которые обеспечивает именно черная металлургия”.

“Если говорить о желаемых показателях, то это рост около 5%”, - уточнил он.

РФ разработала национальные проекты до 2024 года общей стоимостью 25,7 триллиона рублей, включающие в себя развитие транспортной инфраструктуры и

промышленности.

Ранее аналитики ВТБ Капитала написали в специальном отчете, что реализация национальных проектов в России, в том числе ожидаемые \$170 миллиардов в инфраструктуру, потребуют дополнительно около 40 миллионов тонн стали в течение семи лет. Это может увеличить спрос на сталь на 5% ежегодно до 2025 года, в целом к 2025 году годовое потребление вырастет на 14 миллионов тонн.

Мантуров сказал, что Россия хочет наращивать экспорт металлургической продукции, ориентируясь на нацпроект “Международная кооперация и экспорт”.

“Мы в своем нацпроекте заложили до 2024 года рост несырьевого неэнергетического экспорта на 40%. И я рассчитываю, что в том числе за счет металлургии мы сможем обеспечить этот рост”.

“В этом году экспорт вряд ли вырастет. Может быть, будет положительный тренд, начиная со следующего года”, - сказал он.

Рейтер, 08.07.2019 г.

Стали на них нет

Россия оспорит американские пошлины на импорт горячего проката

В рамках ВТО Россия намерена оспорить американские антидемпинговые пошлины в 184%, которые были введены в 1999 году. Эти пошлины рассчитаны как для страны с нерыночной экономикой, но вступили в силу в 2014 году, когда Россия уже стала членом ВТО, что диктует иной порядок. Российские металлурги в лице «Северстали» уже пытались отменить пошлины через суд, но безуспешно. Эксперты оценивают потери российских металлургов от пошлин в \$0,5–1 млрд в год, но считают вероятность их отмены минимальной.

Россия официально инициировала спор в ВТО об антидемпинговых пошлинах в отношении российской горячекатаной стали, сообщается в документах организации. Российская делегация отмечает, что введенные пошлины

противоречат обязательствам, взятым США при вступлении в ВТО, в том числе ряду положений Антидемпингового соглашения и Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ). В частности, власти США установили

пошлину в размере, превышающем демпинговую маржу, подлежащую определению в рамках Антидемпингового соглашения, не определили индивидуальную демпинговую маржу для каждого поставщика, не рассчитали себесто-

имость производства от
гаемой пошлиной продук-
ции и так далее.

Как сообщил источник
“Ъ” в отрасли, речь идет о
пошлине на горячекатаный
прокат в 184%, которая
была рассчитана для Рос-
сии в 1999 году как для
страны с нерыночной эконо-
микой.

Для таких стран ис-
пользовалась методика
оценки, основанная на сто-
имости подобной продук-
ции в схожей по общеэко-
номическим параметрам
стране с рыночной эконо-
микой. До 2014 года эта
пошлина не применялась, а
все время откладывалась —
импорт российской про-
дукции велся по квотам. Но
потом США перестали от-
кладывать введение по-
шлины — при этом Россия
уже была членом ВТО.

**5,6 миллиарда долла-
ров** составили в 2018 году
дополнительные издержки
потребителей стали в США
в результате введения за-
градительных пошлин в

25%

Россия исходит из того,
что, продолжая применять
эти пошлины, США нару-
шают ряд своих обяза-
тельств в рамках ВТО, по-
яснили в министерстве,
напомнив, что запрос фор-
мальных консультаций с
США является первой ста-
дией процедуры разреше-
ния споров в ВТО.

«Северсталь» через суд
США по международной
торговле требовала сниже-
ния ввозных пошлин на го-
рячекатаную и листопро-
катную продукцию компа-
нии и, как сообщал в марте
Bloomberg, проиграла. В
«Северстали» заявили “Ъ”,
что поддерживают сего-
дняшнюю позицию рос-
сийских властей. В НЛМК
отказались от коммента-
риев.

Как «Северсталь» акти-
визирует инвестиции

Помимо указанных по-
шлин в США в отношении
российских металлургов
действует еще одна по-
шлина на импорт стали в

25%. НЛМК в этих услови-
ях отложил развитие аме-
риканского дивизиона. «С
пошлиной в 25% американ-
ские цены не позволяют
прибыльно перекачивать
слябы в конечную продук-
цию»,— комментировал в
мае президент группы Гри-
горий Федоришин. Компа-
ния замещает слябы из
России слябами из стран,
продукция которых не об-
лагается пошлиной. В ап-
реле CFO Evraz NA Алек-
сандр Васильев говорил,
что холдинг пытается уве-
личить поставки слябов на
свои североамериканские
активы из стран, стальная
продукция которых также
не облагается заградитель-
ной пошлиной.

По оценкам Максима
Худалова из АКРА, потери
российских металлургов от
пошлин могут составлять
\$0,5–1 млрд в год. Эксперт
считает, что вероятность
снять пошлины в США
минимальна.

Евгений ЗАЙНУЛЛИН
«Коммерсантъ», 10.07.2019 г.

ФТС: экспорт плоского проката снизился на 13,4%, полуфабрикатов – на 5,6%

По итогам января-мая 2019 года экс-
порт чёрных металлов (72 группа ТН ВЭД
ЕАЭС) из РФ составил 17,519 млн. тонн.
Снижение объёмов в годовом соотноше-
нии - 8,8%, говорится в материалах Феде-
ральной таможенной службы.

Экспорт чёрных металлов без учёта

чугуна, ферросплавов, отходов и лома
(без ТН ВЭД ЕАЭС 7201-7204) составил
за 5 месяцев 11,753 млн. тонн. Сокраще-
ние поставок данной металлургической
продукции в годовом соотношении -
7,6%.

Поставки за рубеж полуфабрикатов из

углеродистой стали (ТН ВЭД ЕАЭС 7207) составили в январе-мае 6,417 млн. тонн. Относительно показателей аналогичного периода прошлого года экспорт данной товарной группы сократился на 5,6%.

Экспорт плоского проката из углеродистой стали (ТН ВЭД ЕАЭС 7208-7212) достиг 2,926 млн. тонн - на 13,4% меньше, чем за 5 месяцев прошлого года.

"В общем стоимостном объеме экспорта доля металлов и изделий из них в январе-мае 2019 года составила 9,5% (в январе-мае 2018 года - 10,5%). В товарной структуре экспорта в страны дальнего зарубежья доля этих товаров составила 9% (в январе-мае 2018 года - 10,2%), в страны СНГ - 13,1% (12,6%). В годовом соотно-

шении стоимостный объем экспорта товаров снизился на 11,2%, физический - на 8,5%. Экспорт алюминия вырос на 25,4%, ферросплавов - на 21,6%, меди и медных сплавов - на 6,3%. Отгрузки чугуна сократились на 15,5%, плоского проката - на 13,4%, стальных полуфабрикатов - на 5,6%", - говорится в сообщении ФТС.

В мае 2019 года из РФ было экспортировано 3,192 млн. тонн черных металлов - на 4,2% меньше, чем в апреле. Поставки стальных полуфабрикатов составили 1,123 млн. тонн - на 8,5% меньше к предыдущему месяцу. Экспорт плоского проката сократился на 8,5% до 0,568 млн. тонн.

Металлсервис, 10.07.2019 г.

Что ждет российских металлургов к концу года

Три крупнейших производителя плоского проката – ММК, НЛМК и "Северсталь" – представили свои операционные результаты. ММК по итогам первого полугодия увеличил производство стали по сравнению с годом ранее на 0,4% — до 6,2 млн тонн. "Северсталь" нарастила выпуск стали на 1%, до 6,1 млн тонн.

НЛМК в свою очередь сократил производство стали на 6%, до 8,2 млн тонн. Негативную динамику в компании связывают с началом капитальных ремонтов доменного и конверторного производств.

Опрошенные агентством "Прайм" аналитики положительно оценивают эти показатели: результаты остаются сильными, акции приносят высокую дивидендную доходность. Рост продаж на внутреннем рынке позволяет компаниям увеличивать долю продукции с высокой добавленной стоимостью. К тому же на стороне производителей сла-

бый курс рубля. Несмотря на некоторое ухудшение конъюнктуры, российские производители окажутся в благоприятной ситуации в ближайшие несколько лет.

В России хорошо

Руководитель отдела аналитических исследований Альфа-банка Борис Красноженов положительно оценивает операционные результаты компаний за второй квартал. Производители нарастили продажи продукции с высокой добавленной стоимостью (сталь с оцинкованным и полимерным покрытием). С учетом высоких цен на железорудное сырье (цены на руду в Китае достигли сегодня 5-летнего максимума в \$131 за тонну на Даляньской бирже) и коксующийся уголь, российские металлурги демонстрируют положительную динамику в горнодобывающих дивизионах, получая максимальный эффект от вертикальной интеграции, перечисляет он. Во втором

квартале по отношению к первому выросли и средние цены продаж на 6-8%.

Российские металлурги демонстрируют рост продаж на внутреннем рынке и в случае ММК прогнозируют сохранения сильного спроса в третьем квартале. Продажи на внутреннем рынке "Северстали" достигли 70%, в то время как ММК продал 90% объемов в России во втором квартале.

Несмотря на некоторое ухудшение, операционные результаты российских металлургов остаются сильными, а акции компаний приносят стабильно высокую дивидендную доходность, говорит аналитик по товарным рынкам "Открытие Брокер" Оксана Лукичева.

"Российские компании продолжают получать выгоду от слабого курса рубля, высокой самообеспеченности сырьем и энергией для производства, что позволяет получить более низкую себестоимость, чем у мировых конкурентов", — перечисляет она.

В связи с этим отечественные компании занимают приличную долю мирового рынка, особенно в плане поставок стали в Европу.

ММК и "Северсталь" больше нацелены на покрытие потребностей российского рынка, а НЛМК осуществляет большую часть поставок на мировой рынок, поэтому больше зависима от конъюнктуры. Торговые войны и рост протекционизма не оказывают положительного влияния на рынок, что снижает спрос на сталь. Таким образом, можно считать, что ремонт мощностей НЛМК производится очень вовремя.

Сложный период

В целом в российской металлургической отрасли наблюдается сложный пе-

риод, говорит Лукичева. Конечное потребление готовой продукции стагнирует из-за реформации строительной отрасли, спада в продажах автомобилей и общего снижения доходов.

"При этом мировой рынок также не предоставляет отдушины — потребление повсеместно тормозится, темпы роста экономики снижаются, угрожая рецессией", — предупреждает она.

Это будет оказывать давление на производство российских компаний до конца 2019 года и возможно далее. Поддержку им окажут значимые государственные инфраструктурные проекты, отмечает эксперт.

С учетом сильного спроса на внутреннем рынке произойдет рост производства стали российскими компаниями во втором полугодии, считает Красноженов. По его мнению, объемы продаж по 2019 году будут сопоставимы с результатами предыдущего года. Финансовые показатели компаний по году будут во многом зависеть от цен на сталь и железную руду во втором полугодии. В случае роста цен, EBITDA компаний может упасть на 10-15% по отношению к прошлому году. В случае стагнации или негативной динамики цен EBITDA 2019 года может упасть более чем на 20%.

Вскоре станет лучше

Сейчас на рынке сложилось мнение, что Китай может сократить стимулирование экономики во втором полугодии, что приведет к падению спроса и цен на сталь, говорит Красноженов. Однако пока Китай демонстрирует объемы производства стали, превышающие 1 млрд тонн в годовом исчислении. Цена на горячекатаный прокат в Китае выросла

на \$10-15 за тонну в первом полугодии, а цены на руду достигли пятилетнего максимума. В то же время цены на горячекатаный прокат в ЕС за аналогичный период упали почти на 10%, а в США падение составило более 25%.

"Китай продолжает наращивать инвестиции в основные средства, которые определяют динамику спроса на сталь", — отмечает он.

Рынок также может недооценивать рост спроса на сталь за счет реализации проектов в рамках инициативы "Один пояс — один путь". Рост спроса на сталь заметен во Вьетнаме и Индии. Говоря о российском рынке, Красноженов ожидает роста инвестиций за счет реализации крупных инфраструктурных проектов, что может привести к росту спроса на сталь более чем на 3% на внутреннем рынке в среднесрочной перспективе.

Анна ПОДЛИНОВА
ПРАЙМ, 16.07.2019 г.

Российские металлурги увеличили выпуск готового проката в I полугодии

Производство готового проката в России за шесть месяцев текущего года увеличилось в годовом исчислении на 0,2% до 30,8 млн. т. В течение июня по сравнению с предыдущим месяцем объёмы снизились на 3,7%, но в годовом соотношении произошёл рост на 0,1%, сообщается в материалах Федеральной службы государственной статистики.

В течение I полугодия 2019 г. металлургические предприятия произвели 25,6 млн. т чугуна (зеркального и передельного в чушках, болванках или в прочих первичных формах) - на 1,4% меньше, чем в январе-июне 2018 г. По итогам июня показатели снизились к маю на 3,7%, по сравнению с июнем 2018 - на 3,1%.

Трубные предприятия России изготовили в I полугодии 2019 г. 6,1 млн. т труб, пустотелых профилей и стальных фитингов. Сокращение объёмов в годовом соотношении – 1,2%. За июнь показатели выросли к маю на 1,5%, в годовом соотношении - на 3,8%.

«Металлоснабжение и сбыт», 18.07.2019 г.

Алюминиевая Ассоциация подводит итоги

В течение первого полугодия 2019 года в отечественной алюминиевой отрасли продолжилась реализация новых проектов, направленных на увеличение внутреннего потребления, импортозамещение и выпуск продукции с высокой добавленной стоимостью, несмотря на ряд сложностей как с нормативной базой, так и с устаревшими производственными перерабатывающими мощностями.

Одним из наиболее заметных событий для отрасли стало утверждение разрабо-

танного по инициативе Алюминиевой Ассоциации свода правил по пешеходным мостам из алюминия. Подписание документа снимает существовавшие ограничения на применение алюминия в мостостроении, что существенно оптимизирует и ускорит процесс появления новых пешеходных мостов из алюминия. По оценкам Алюминиевой Ассоциации, в течение ближайших 4-5 лет в России может появиться 100-110 новых современных и красивых алюминиевых пешеходных пе-

реходов. В работе – снятие нормативных ограничений для возведения автомобильных и железнодорожных мостов.

Алюминиевая отрасль открывает новые направления – в июне прошли успешные испытания контактного биметаллического рельса (алюминий/сталь) в метрополитене Санкт-Петербурга. Проведенные испытания открывают возможности расширения использования алюминия в метрополитене.

Так как в связи с географическими особенностями 15 субъектов РФ не имеют достаточного сообщения наземными транспортными средствами, а 28 тыс. населенных пунктов вообще недоступны для наземного транспорта, важным событием не только для отрасли, но и для всей транспортной инфраструктуры России стала разработка нового продукта – сборно-разборных вертолетных площадок из алюминиевых аэродромных плит. Это принципиально новый для нашей страны продукт, позволяющий в кратчайшие сроки доставлять и монтировать взлетно-посадочные полосы и вертолетные площадки в труднодоступных регионах. Эти технологии крайне важны, поскольку в

труднодоступных районах в 34 субъектах Российской Федерации проживают 32,6 млн человек.

Достижения и перспективные проекты отрасли были представлены на организованной Алюминиевой Ассоциацией в Государственной Думе выставке «Эра крылатого металла». В частности, были представлены проекты в сфере мостостроения, энергетики, строительства, автомобилестроения, транспорта, ТНП, алхимии и других перспективных направлений. Работа отрасли и выставка получили высокие оценки руководства Госдумы, профильных Комитетов и лидеров фракций.

«Алюминиевая отрасль России продолжает последовательное и уверенное развитие. Нам удалось преодолеть период неопределенности и ответом на все трудности стало увеличение внутреннего потребления алюминия, открытие новых производств, запуск новых продуктов, которые ранее не выпускались в нашей стране. Уверен, текущий год закрепит эти тренды», - отметил Председатель Алюминиевой Ассоциации Валентин Трищенко.

По материалам Алюминиевой Ассоциации.
«Металлы Евразии», 19.07.2019 г.

Полгода плохая погода: итоги 6 месяцев на российском и мировом рынках стали

I полугодие 2019 г. выдалось непростым для поставщиков стальной продукции. В мире заметно выросла политическая напряженность, усилились опасения по поводу роста негативных тенденций в мировой экономике. Стоймость стальной продукции

в конце июня в большинстве регионов в целом была выше, чем в начале января, однако рост почти нигде не превысил 10%, тогда как железная руда за полгода подорожала на 60%. Российский рынок на этом фоне выглядит относительно благополучным, но у его

участников свои проблемы.

Одна из наиболее отчетливых особенностей российского рынка стали в первой половине текущего года, особенно во II квартале, — это рост разрыва между внутренними и экспортными ценами. К концу июня разница превысила

\$100 за тонну. Подобная обстановка наблюдалась во второй половине 2016 г. и в начале 2017 г., когда рубль последовательно и стабильно укреплялся по отношению к доллару.

Вообще-то курс отечественной валюты повышался и в июне текущего

года, но не этот фактор стал основной причиной разрыва в ценах. Во II квартале цены на прокат на российском и мировом рынках, которые несколько месяцев колебались более-менее синхронно, вдруг разошлись в разные стороны. За рубежом началась

стагнация, переходящая в спад, а в России металлургические компании смогли добиться повышения котировок и в целом отстоять его, несмотря на призывы потребителей к понижающей коррекции.

*«Металлоснабжение и сбыт»,
24.07.2019 г.*

Объем рынка алюминия в России в 2019 году составит не менее 1,71-1,72 млн тонн

Алюминиевая Ассоциация в текущем году ожидает сохранение спроса на алюминий на уровне прошлого года, с общим объемом рынка не менее 1,71-1,72 млн тонн (включая импорт полуфабрикатов и готовых алюминиевых продуктов). Такие прогнозы базируются на итогах деятельности в первом полугодии 2019 года, к главным из которых можно отнести комплекс мер по увеличению внутреннего потребления и роста внутреннего рынка.

При этом стоит отметить, что на фоне замедления производства в основных алюмопотребляющих отраслях (автопром, энергосистемы, строительство и пр.) потребление алюминиевых продуктов продолжает расти за счет реализации программы развития потребления и как следствие расширения применения алюминия во всех отраслях. Наиболее явно это заметно в строительной отрасли, где преимущества строительных материалов из алюминия становятся все более очевидными для потребителей как при реализации инфраструктурных проектов, так и в секторе жилищного строительства, поскольку существенно улучшают качество жизни. Так, например, алюминиевые конструкции рекомендованы для программы реновации жилья в г. Москве. В результате использования современных технологичных и дол-

говечных алюминиевых конструкций (теплые окна, входные группы, навесные фасады, корзины для кондиционеров и пр.) использование алюминия в новых домах достигнет 5,6 кг на 1 кв. м. (для сравнения в домах до реновации – 1,5 кг на 1 кв. м.).

«Разработанный и утвержденный комплекс мер по развитию алюминиевой отрасли дает свои результаты – уже сегодня мы видим, что потребление алюминия увеличивается даже в тех отраслях, где отмечается замедление роста объема производства», - говорит Председатель Алюминиевой Ассоциации Валентин Трищенко.

По материалам Алюминиевой Ассоциации.
«Металлы Евразии», 24.07.2019 г.

Черная металлургия: под влиянием торговых войн и дефицита ресурсов

Российские металлурги проходят 2019 г. под влиянием коррекции цен на мировом рынке стали после перегрева в I половине 2018 г. Политика протекционизма со стороны ЕС и США, которая была активизирована в 2018 г., а также торговый конфликт США и Китая продолжают оказывать огромное влияние на рыночную конъюнктуру. Сужение спреда между ценами на сталь и ценами на ресурсы оказывает давление на рентабельность сектора. Тем не менее, на наш взгляд, российские металлурги по-прежнему являются привлекательными объектами для инвестиций. Мы ожидаем, что акции компаний останутся в лидерах рынка по дивидендной доходности, а курсовой рост их стоимости будет реализовываться через внутренние драйверы — инвестпроекты: большинство представителей сектора объявили о начале инвестиционного цикла в 2019 г.

Коррекция и консолидация

2018 г. выдался крайне благоприятным для российских металлур-

гов. Ограничительная политика Китая по сокращению сталелитейных мощностей и высокий спрос на сталь в Азии и Европе разогнали цены на металлопродукцию выше самых оптимистичных прогнозов на начало года. Коррекция цен началась во II полугодии и продлилась до декабря 2018 г., после чего они начали восстанавливаться. Рост цен на сталь был обеспечен ростом цен на железорудное сырье и стимулирующими мерами Китая, однако восходящая динамика была прервана обострением торгового противостояния Китая и США.

Сужение спреда

Из-за слабой динамики цен на сталь и взлета цен на железную руду после сокращения добычи вторым по величине экспортером Бразилии Vale произошло сужение спреда между ценами на сталь и ценами на ресурсы, что снизило рентабельность сектора. За год цены на железорудное сырье в Китае прибавили 75%, в то время как рост цен на прокат не превысил и 10%. В наиболее проигрышной ситуации оказались ком-

пании с низкой самообеспеченностью сырьем. В июле спред находился существенно ниже среднего исторического значения, и мы считаем более вероятной восходящую динамику цен на сталь во II полугодии, так как они начнут отражать в себе более высокие цены на железную руду.

Протекционизм

В марте 2018 г. США обложили 25% пошлиной практически весь импорт металлопродукции в страну, после чего ЕС принял решение защитить своих металлургов и также применить политику протекционизма. Если в случае с США потери российских металлургов были невелики из-за низкого объема экспорта, то торговые барьеры со стороны Европы оказали существенное влияние, т.к. Россия является одним из ключевых поставщиков стали в регион. В январе 2019 г. ЕС продлил действие торговых пошлин до 2021 г.

Торговый конфликт Китая и США

Торговое противостояние двух стран является главным фактором, негативно влияющим на миро-

вой рынок стали. На текущий момент объем китайского импорта, находящегося под действием американских пошлин, составляет 250 млрд долл. или почти половину всего импорта Китая в США. Объем американского импорта в Китай под пошлинами составляет 100 млрд долл. или 90% от всего импорта США в Китай. Конфликт между двумя крупнейшими экономиками мира привел к тому, что вытесненные с их рынков товары были перенаправлены в другие страны, увеличив предложение там и спровоцировав защитные действия уже на новых рынках. С этим эффектом принято связывать главную угрозу от действий США и Китая – падение глобального спроса вследствие протекционизма и замедление темпов роста мировой экономики. При этом металлургический сектор пострадает в первую очередь, являясь фундаментальной отраслью в любой развивающейся или развитой экономике мира. В апреле МВФ понизил прогноз роста мировой экономики на 2019 г. с 3,6% до 3,3%.

Замедление экономики Китая

На Китай приходится почти половина потребления стали в мире, поэтому ограничительные меры по отношению к стране будут напрямую касаться мирового рынка стали. Введение торговых пошлин на импорт китайских товаров со стороны США имело негативный эффект на экономику Китая, начиная с первых месяцев их действия. Индекс PMI Китая снижается с начала 2018 г. и несколько раз опускался ниже отметки 50 пунктов (в том числе, в мае и июне 2019 г.), что означает сокращение производственного сектора.

Рост цен на железную руду

Катастрофа в Бразилии и циклон на западе Австралии разогнали цены на железную руду в текущем году до исторического максимума за последние 5 лет: на начало года стоимость сырья с содержанием руды 62% составляла \$72 за тонну, а на сегодняшний день ее значение превышает \$120 за тонну. Так, в январе 2019 г. случился прорыв дамбы, принадлежащей бразильскому железорудному гиганту Vale. Вслед-

ствие катастрофы компания сообщила о снижении прогноза поставок в текущем году на 70 млн тонн, что соответствует 4% от объема морских поставок железной руды. Крупнейшие игроки рынка заявили о неспособности компенсировать потери. На фоне резкого сокращения предложения цены на железную руду выстрелили вверх и закрепились на новых высоких уровнях. Несмотря на прогресс в судебном разбирательстве и разрешение на ввод части мощностей Vale в эксплуатацию, цены пока игнорируют это событие. Мы прогнозируем среднюю цену на железорудный концентрат и окатыши на внутреннем рынке в 2019 г. в размере 85 и 115 долл. за тонну соответственно, что на 44% и 30% соответственно выше средних значений в 2018 г.

Прогнозы

Во втором полугодии мы ожидаем роста цен на сталь в рамках нормализации спреда между ценами на сталь и ценами на ресурсы как следствие закрытия производственных мощностей под давлением низкой рентабельности производства.

Мы подтверждаем прошлогодний прогноз цен на сталь и по-прежнему ожидаем снижения их средних значений на 12% и 7% в 2019-2020 гг. соответственно. Наши прогнозы основаны на том, что одновременное существование благоприятных факторов, которые обусловили резкий рост рентабельности металлургов в I половине 2018 г., маловероятно

и последующее снижение цен является закономерным итогом. В своих прогнозах мы исходим из нескольких предпосылок: 1) меры Китая по сокращению угольных и металлургических мощностей будут иметь ограниченный характер, так как многие производители уже модернизировали производства для соответствия стандартам; 2) протекционизм

и торговые войны продолжат оказывать давление на цены.

Мы с осторожностью смотрим на сектор, так как влияние экономики Китая, которая последние месяцы демонстрирует неудовлетворительные результаты, на мировую металлургическую отрасль огромно, а последствия торговых войн могут быть недооценены.

Александр СИДОРОВ
ПРАЙМ, 26.07.2019 г.

Социально-экономическое положение в стране

Потолок для российской промышленности, возможно, достигнут

Мониторинг промышленности

Динамика среднесуточного производства в базовых отраслях промышленности и услуг во втором квартале 2019 года, видимо, перестала снижаться и даже продемонстрировала минимальный прирост, предполагают в Центре развития Высшей школы экономики в июньском докладе по проекту «Индекс интенсивности выпуска товаров и услуг по базовым видам экономической деятельности». Данные ЦР по рассчитываемому индексу заканчиваются в мае 2019 года. Индексы интенсивности ЦР ВШЭ, в отличие от промпроизводства Росстата, отражают динамику выпуска товаров и услуг по ограниченному кругу отраслей — это восемь видов экономической деятельности, причем речь идет о среднесуточном производстве, что позволяет очищать данные от сезонных колебаний.

В значительной степени это альтернатива данным Росстата о промпроизвод-

стве — статведомство рассчитывает выпуск по базовым отраслям с теми же данными, кроме оборота пассажирского транспорта. Формально «интенсивность выпуска» можно было бы замерять только по непрерывным производствам, однако, например, в июньском выпуске рост интенсивности обработки в мае 2019 года объясняется влиянием календаря — часть обработки, традиционно не работающая в выходные, работала в майские официально нерабочие дни.

Длинный ряд данных ЦР ВШЭ достаточно хорошо иллюстрирует и последний спад в промышленности, начавшийся осенью 2018 года (и, видимо, вызванный ужесточением санкционной риторики и ожиданием повышения НДС), и его масштабы в сравнении с «промышленным ралли» 2016-2018 годов, и масштабы самого «ралли» — по существу, до 2018 года оно носило чисто восстановительный

характер после довольно масштабного спада 2014–2015 годов. Авторы мониторинга отмечают, что пока говорить об устойчивом восстановлении промышленного роста оснований нет, значимо растет лишь интенсивность выпуска в строительстве и в оптовой торговле. Оценки данных последней, впрочем, в РФ ослож-

няются нечеткостью отнесения такой деятельности к классификаторам и сильным влиянием на ее показатели корпоративных реструктуризационных мероприятий. Не исключено, что выпуск остается на уровне 2013–2014 годов, возможно, он немного приподнимется в конце 2019 года в связи с расходами нацпроектов.

ДМИТРИЙ БУТРИН
«Коммерсантъ», 09.07.2019 г.

Кудрин назвал «слишком оптимистичным» прогноз роста реальных доходов россиян на 1%

Министерство финансов России прогнозирует, что по итогам 2019 года реально располагаемые денежные доходы населения вырастут на 1%. Председатель Счетной палаты (СП) Алексей Кудрин назвал такой прогноз слишком оптимистичным, так как достигнуть его будет сложно. Свое мнение он озвучил в ходе обсуждения в Совете федерации поправок в бюджет на текущий год.

По словам господина Кудрина, указанный Минфином прогноз темпов роста экономики в 1,3% «пока в зоне риска». Глава СП уточнил, что в первом квартале 2019 года темпы роста составили 0,5%. Как отметил Алексей Кудрин, «первый квартал к четвертому кварталу — вообще-то снижался темп роста».

«Оптимистичным слишком предполагается прогноз темпов роста реально располагаемых денежных доходов населения на уровне 1%. Казалось бы, не так много — 1%, но в первом квартале реальные доходы населения снижались на 2,3%, поэтому достижение даже этого скромного показателя будет проблематично», — пояснил глава СП (цитата по «Интерфаксу»).

Господин Кудрин напомнил, что в 2019 году в рамках прогноза планировалось сократить численность бедных с 12,9% до 10,5% от всего количества населения. На сегодняшний день этот показатель снижен

лишь до 12%. «Пока остается под вопросом выполнение некоторых показателей, которые, по сути, являются основанием для выполнения даже этой скромной цели», — добавил Алексей Кудрин.

Ранее Всемирный банк снизил прогноз по росту экономики в России на 2019 год с 1,4% до 1,2% из-за сокращения добычи нефти. Глава СП заявил, что потенциал роста российской экономики в ближайшие годы не превышает 2%. В Минфине подсчитали, что в случае экономического кризиса российскому бюджету понадобятся резервы в 10–12% ВВП.

«Коммерсантъ», 10.07.2019 г.

Промышленность России: итоги 1-го полугодия 2019 года

Институт проблем естественных монополий (ИПЕМ) опубликовал мониторинг состояния российской промышленности

за июнь и I полугодие 2019 года. По оценкам ИПЕМ, в июне индексы, характеризующие производство промышленной продукции и

спрос на нее, продолжили двигаться разнонаправленными трендами, при этом впервые с ноября 2017 года снижение спроса фиксиру-

ется по всем отраслевым группам.

Индикаторы состояния производства и спроса на промышленную продукцию в России – индексы ИПЕМ-производство и ИПЕМ-спрос – в июне 2019 года изменились разнонаправленно. Индекс ИПЕМ-спрос снизился на 2,7% к июню 2018 года, что является самым низким значением показателя с июня 2015 года. В то же время индекс ИПЕМ-производство за прошедший месяц вырос на 2,6% к июню 2018 года. По итогам полугодия индекс ИПЕМ-производство вырос на 1,7% (к аналогичному периоду прошлого года), а индекс ИПЕМ-спрос находится практически на уровне 2018 года - +0,1% (о методологии расчета индексов ИПЕМ – в справочной информации). Спрос на продукцию добывающих отраслей промышленности в июне снизился впервые с января 2018 года: -0,1% к июню 2018 года (+2,5% за 1-е полугодие к аналогичному периоду прошлого года).

Добыча нефти в июне выросла на 0,8% до 45,7 млн тонн (+2,5% до 277,9 млн тонн с начала года). Экспортные поставки увеличились на 5,6% до 21,3 млн тонн (+4,6% до 130,4

млн тонн с начала года). Динамика добычи нефти определяется главным образом обязательствами в рамках сделки ОПЕК+, которые недавно были продлены до апреля 2020 года.

Российские компании в июне 2019 года добыли 54,4 млрд м3 природного газа, что на 1,7% больше, чем в июне прошлого года (+3,5% с начала года до 377,5 млрд м3). Экспорт в дальнее зарубежье упал на 1,3% до 15 млрд м3 (-5,9% с начала года до 95,3 млрд м3). Стоимость газа на европейском хабе TTF достигла десятилетнего минимума — 107,3 евро/тыс. м3, при этом ожидаемый рост цен к зиме делает привлекательной закачку газа в ПХГ. Запасы газа в подземных хранилищах Европы в июле составили 73% (против 48,9% годом ранее). Активное заполнение ПХГ за рубежом и в России позволило ПАО "Газпром" нарастить добычу до 258,7 млрд м3 – максимального полугодичного значения с 2011 года.

Добыча угля в июне снизилась на 4,5% до 32,2 млн тонн (+1% до 211,9 млн тонн за январь-июнь), экспорт упал на 7,1% до 15,3 млн тонн (+0,5% до 93,8 млн тонн). Негативное влияние на показатели отрасли оказывает неблаго-

приятная конъюнктура европейского рынка, цены на котором опустились до 50 долл./т. При таких ценах для целого ряда российских компаний поставки на экспорт в Европу становятся нерентабельными.

Индекс спроса в низкотехнологичных отраслях промышленности продолжает снижаться: 2,6% в июне 2019 года к июню 2018-го и -2,2% с начала года.

Темпы снижения спроса в среднетехнологичных отраслях нарастают: -5,8% в июне к июню 2018 года, -1,8% с начала года. Продолжает сокращаться экспорт черных металлов (-18,3% в июне), резко сократился спрос со стороны внешнего рынка на цветные металлы (-22,7%). На внутреннем рынке спрос на цветные металлы также продолжает снижаться (-8,2% по отношению к июню 2018), на черные – незначительно расти (0,6%). Индекс спроса в высокотехнологичных отраслях продолжает падение после незначительного роста в марте: -6,5% к июню прошлого года и -3,1% с начала года. Отгрузка машиностроительной продукции на сети ОАО "РЖД" сократилась на 13%, причем падение наблюдается на внутрен-

нем рынке (-20,8%), тогда как на экспорт отгрузка выросла (+57,8%). Продажи легковых автомобилей продолжают сокращаться: на 3,3% в июне (-2,4% с начала года) по данным АЕБ.

"Уже в ближайшее время может начаться заметное снижение спроса и, как следствие, производства в

автомобильной отрасли, которое будет вызвано влиянием вынужденного роста цен, – прокомментировал заместитель руководителя департамента исследований топливно-энергетического комплекса Евгений Рудаков. – Основных фактора для грядущего заметного роста цен на автомобили два – опережаю-

щий рост цен на металлургическую продукцию, наблюдавшийся в первой половине 2019 года, и необходимость учета импортных пошлин на автомобили и компоненты после окончания соглашений о промышленной сборке, большая часть из которых истекает в 2019 году".

Источник информации: Пресс-служба ИПЕМ, 22.07.2019 г.

Модальные дали: самая распространенная зарплата в РФ – 23,5 тысячи

Так называемый модальный показатель заработка в стране оказался вдвое ниже цифр, которые обычно называют чиновники

Самая распространенная зарплата в России составляет 23,5 тыс. рублей. Таков модальный (то есть встречающийся чаще всего) показатель заработка в стране по предварительным данным Росстата за апрель этого года. Большинство опрошенных «Известиями» экспертов сошлись во мнении, что именно это значение наиболее объективно отражает уровень доходов населения, в отличие от популярного у чиновников среднего показателя, который, по данным все той же Федеральной службы государственной статистики, в апреле 2019-го достиг 47,7 тыс. рублей. По словам специалистов, столь заметная разница между модальной и средней величиной заработка говорит о сохраняющемся неравенстве в обществе.

Данные о доходах россиян Росстат публикует раз в два года. В 2019-м в исследовании приняли участие 101,4 тыс. организаций всех видов экономической деятельности. Под заработной платой работника понимались все суммы, начисленные ему за апрель, включая выплаты по тарифным ставкам и должностным

окладам, премии и вознаграждения, а также оплата питания и проживания.

В апреле 2019 года средняя зарплата в РФ, по данным Росстата, достигла 47,7 тыс. рублей — вдвое больше модального значения в 23,5 тыс. рублей. В апреле 2017-го средний заработок составлял 38,9 тыс. рублей, а модальный был на 55% меньше — 17,6 тыс. рублей. Таким образом, разница между значениями сокращается.

Зарплату в 23,5 тыс. рублей получают около 15–20% всех работников в России, оценила проректор по научной деятельности Государственного университета управления Ксения Екимова. То, что модальное значение всё еще составляет 49,3% от средней, говорит о сохраняющемся в обществе неравенстве, пояснила она.

Практически каждый работник не только в нашей стране, но и за рубежом говорит о недоверии к средним показателям доходов, уточнила Ксения Екимова. Но именно по средней величине часто проводят международные сравнения, так

как ее расчет наиболее прост и требует общих данных.

В случае оценки зарплат модальный показатель более информативен, нежели медианный или средний, согласно и доцент кафедры статистики и экономики РЭУ им. Г.В. Плеханова Ольга Лебединская.

— Да, нельзя отрицать тот факт, что модальная заработная плата низкая, но сравнивать свою заработную плату со средней и говорить, что Росстат (а в его лице и государство) предоставляет недостоверные данные, тоже неверно, — сказала «Известиям» эксперт. — У нас огромная страна с крайне сильной отраслевой специализацией, что определяет и уровень зарплаты. Конечно, государство беспокоится о том, чтобы средняя «температура по больнице» соответствовала социальным нормам. И всё же есть положительные изменения на этом направлении — например, сокращение доли населения, получающего заработную плату меньше прожиточного минимума.

Наиболее объективным показателем уровня заработной платы, отражающим точнее состояние рынка труда, является модальный — он показывает и состояние

(качество) рабочих мест, и возможности работодателей, говорит проректор Академии труда и социальных отношений Александр Сафонов. Однако официальная статистика, как правило, показывает более высокие значения и модальной, и медианной, и средней зарплаты, уверен он.

— Росстат оценивает прежде всего уровень зарплат в крупных и средних предприятиях. Учет зарплат на малых или в ИП для ведомства сложен, поскольку он не может принудить их давать ежемесячную информацию. Кроме того, при расчете уровня зарплат Росстат не может учесть такие явления, как внутренние совмещения на предприятиях. Очень часто работодатель не фиксирует факты работы на 1,5 и более ставок в силу того, что это может рассматриваться как нарушение Трудового кодекса, — отметил эксперт.

В Минтруде не смогли оперативно ответить на просьбу «Известий» объяснить причины двукратной разницы между модальным и средним значением зарплаты в России. В Минэкономразвития и Минфине также воздержались от комментариев.

Справка «Известий»

Модальная зарплата представляет собой наиболее популярное значение в выборке. К примеру, если на предприятии работают четыре человека с окладами 30 тыс. рублей, 30 тыс. рублей, 50 тыс. рублей и 70 тыс. рублей, модальным значением для компании будет 30 тыс. рублей, встречающееся чаще всего.

Также существуют понятия медианного и среднего показателей заработка. В первом случае это статистическая величина, означающая, что половина населения получает доход меньше этого значения, а половина — больше (в нашем примере это 40 тыс. рублей). По данным Росстата, медианная зарплата в стране достигла 34,4 тыс. рублей. Средний же заработок представляет собой сумму окладов, разделенную на их количество, — в нашем примере это 45 тыс. рублей.

Анна ИВУШКИНА
«Известия», 23.07.2019 г.

EUROFER: проблемы угрожают стереть стальную промышленность ЕС

Европейская металлургическая промышленность сталкивается с проблемой растущего импорта и высокими затратами на охрану окружающей среды.

По словам президента Европейской ассоциации производителей стали (EUROFER), который выступил на ежегодной конференции группы 26 июня, европейский сталелитейный сектор сталкивается с экзистенциальной угрозой (угрозой для существования), основанной на множестве факторов.

Проблема увеличения импорта остается постоянной причиной для жалоб металлургической промышленности ЕС. Металлургические компании в торговом блоке утверждают, что тарифы на сталь в соответствии с разделом 232 (угроза национальной безопасности) США перенаправили сталь, обычно направляемую в США, в Европу (среди прочих мест).

«В результате импортных пошлин, введенных Соединенными Штатами с 23 марта 2018 года в соответствии с разделом 232 Закона США о расширении торговли в 1962 году, экспорт стали в Соединенные Штаты стал менее привлекательным», - заявила Европейская комиссия в феврале. «Уже есть признаки того, что, как следствие, поставщики стали перенаправили часть своего экспорта из США в ЕС».

Ранее в этом году ЕС ввел таможенные гарантии в попытке купировать проблему растущего импорта; несмотря на это, многие лидеры сталелитейной промышленности ЕС утверждают, что меры не были эффективными.

«Эти проблемы могут уничтожить всю сталелитейную промышленность в Европе. С другой стороны, эти проблемы дают нам прекрасную возможность, если мы сможем принять изменения и использовать их для ускорения инноваций», - сказал президент EUROFER Герт Ван Поэльворде. «В 2018 году европейский импорт готовой стальной продукции вырос на 12%, а рынок вырос только на 3,3%. Мы благодарны, что Европейская комиссия признала проблему и приняла меры.

Тем не менее, гарантия не достигла своей цели для значительной части нашей отрасли».

В дополнение к растущему импорту и замедлению спроса, по словам Ван Поэльворде ЕС проводит политику в ограничении выбросов и вводит нормативные акты, направленные на это.

«Для производителей стали существует несколько возможных путей обезуглероживания - и различные пути для достижения этого тестируются целым рядом металлургических компаний», - сказал Ван Поэльворде. «Однако финансирование этих проектов должно происходить из разных источников: для достижения декарбонизации сталелитейный сектор Европы не может идти в одиночку, ему нужны крупные инвестиции и сотрудничество с другими заинтересованными сторонами».

Поэльворде добавил, что затраты, связанные с соблюдением норм выбросов в ЕС, представляют собой «ограничение затрат, с которым не сталкиваются производители, не входящие в ЕС».

Алексей ПЕТРОВ
Металлургпром, 01.07.2019 г.

Украина: производство стали в I полугодии выросло на 5%

По уточненным данным отраслевого объединения "Укрметаллургпром", в июне 2019 года украинскими металлургическими предприятиями было выплавлено 1,66 млн. тонн стали. Снижение показателей к предыдущему месяцу - 6%. Производство металлопроката составило 1,5 млн. тонн. Сокращение объемов к маю 2019 года - 14%.

"По состоянию на 9 июля 2019 года в эксплуатации находились 17 из 21 доменных печей, 7 из 9 мартеновских печей, 13 из 16 конвертеров, 6 из 15 электропечей и все машины непрерывного литья заготовки. В августе прогнозируется производство основных видов продукции в следующих объемах: чугуна - порядка 1,8 млн. тонн, стали - 1,8 млн. тонн, проката - 1,6 млн. тонн", - говорится в сообщении.

По итогам 6 месяцев 2019 года металлурги Украины выплавляли 10,93 млн. тонн стали и изготовили 9,42 млн. тонн металлопроката. Рост объемов в годовом соотношении - 5% и 2% соответственно. Трубные предприятия нарастили показатели на 4% до 0,56 млн. тонн.

Металлсервис, 17.07.2019 г.

Еврокомиссия установит страновые квоты рулонов

По данным Argus Media, Европейская комиссия планирует ввести квоты на импорт горячекатаных рулонов для отдельных стран. Возможно, эта система будет введена уже с четвертого квартала текущего года.

Основной вопрос при этом заключается в том, какой период брать за основу при установлении квот. Для прочих видов стальной продукции ориентиром служит средний объем импорта в 2015-2017 гг., но на рынке горячекатаного проката в последние годы произошли большие изменения, вызванные введением антидемпинговых пошлин на данную продукцию в 2017 г.

В частности, поставки горячекатаных рулонов из Турции в 2015-2017 гг. равнялись, в среднем, 1,181 млн. т в год. Но в 2018 г. они подскочили до 2,87 млн. т, а за первые пять месяцев 2019 г. достигли 1,65

млн. т. При этом рекордный объем импорта пришелся на первый квартал текущего года, когда в Евросоюз поступила продукция, перенаправленная с американского рынка. Тогда турецким компаниям пришлось прекратить экспорт стальной продукции в США из-за повышения тарифа до 50%.

Для России ситуация не настолько принципиальна. Средний объем экспорта горячекатаных рулонов в ЕС в 2015-2017 гг. составил, по европейским данным, 1,364 млн. т из-за провала до немногим более 700 тыс. т в 2017 г. В настоящее время данную продукцию на региональный рынок поставляет, в основном, «Северсталь», для которой ставка пошлины наименее высока. В 2018 г. в европейские страны поступило 1,59 млн. т российских горячекатаных рулонов, а за первые пять месяцев 2019 г. - 608 тыс. т.

«Металлоснабжение и сбыт», 18.07.2019 г.

МВФ снизил прогноз роста мировой экономики из-за торговой неопределенности и риска Brexit без сделки

- Международный валютный фонд во вторник снизил годовой прогноз роста мировой экономики, предупредив, что американские и китайские торговые пошлины, тарифы на авто, а также беспорядочный выход Великобритании из ЕС могут обернуться еще большим замедлением роста и слабыми инвестициями.

МВФ ожидает, что рост мировой экономики в 2019 году составит 3,2%, а в 2020 году - 3,5%. Прогнозы снизились на 0,1% по сравнению с апрельским, а с начала октября фонд в четвертый раз снизил свои ожидания.

Крупнейший кредитор мира указал на растущие риски и на то, что экономические данные и общее смягчение инфляции текущего года указывают на более сильное, чем ожидалось, ослабление экономической активности, особенно в секторах торговли и технологий.

Фонд также сократил прогноз роста мировой торговли на 0,9% до 2,5% в 2019 году, в 2020 году - до 3,7%, что примерно на 0,2% ниже предыдущего прогноза.

“Главными рисками для мировой экономики являются угрозы для развития, такие как торговые пошлины

США и Китая, американские тарифы на автомобили, или Brexit без сделки”, сообщает МВФ.

МВФ сообщил о лучшем, чем ожидалось, состоянии экономики развитых стран и повысил прогноз роста ВВП Соединенных Штатов до 2,6% в 2019 году, однако прогноз на 2020 год в 1,9% оставил неизменным.

МВФ также сообщил, что сдерживающие рост экономики ЕС факторы, как ожидалось, ослабевают, и поднял прогноз роста европейской экономики до 1,6% в 2020 году, однако оставил без изменений на 2019 год на уровне 1,3%.

Андреа ШЕЛАЛ, перевела Ольга ДЕВЯТИЯРОВА
Рейтер, 23.07.2019 г.

WSA: производство стали в СНГ за июнь снизилось на 2,6%

В течение I полугодия 2019 года металлургические предприятия 64 стран, представляющих данные World Steel Association, выплавляли 925,064 млн. тонн стали. Рост показателей в годовом соотношении - 4,9%.

На долю стран Азии в общем объеме пришлось 660,2 млн. тонн, что больше итога января-июня 2018 года на 7,4%. Металлурги СНГ произвели за 6 месяцев года 50,492 млн. тонн нерафинированной стали, что сопоставимо с результатом I полугодия 2018 года. В РФ, по данным WSA, выплавка стали снизилась на 0,7% до 35,757 млн. тонн.

В июне 2019 года мировое производство нерафинированной стали составило 158,978 млн. тонн. Улучшение показателей к прошлому году - 4,6%. Китайские металлурги выплавляли 87,533 млн. тонн стали, индийские - 9,336 млн. тонн, японские - 8,789 млн. тонн. Рост объемов в годовом сопоставлении - 10%, 4% и 0,4% соответственно. Южная Корея снизила июньскую выплавку на 2,6% до 5,958 млн. тонн.

В СНГ за июнь 2019 года произвели 8,229 млн. тонн стали - на 2,6% меньше в годовом исчислении. В РФ снизили показатели на 2,6% до 5,875 млн. тонн, сообщается в материалах WSA.

Источник: www.mc.ru

ФНПР попросила ПФР разъяснить гражданам условия получения предпенсионного статуса

В ФНПР обращаются члены профсоюзов за разъяснением условий достижения предпенсионного возраста и получения льгот в соответствии с действующим законодательством. Федерация предложила Пенсионному фонду России создать понятный алгоритм определения предпенсионного статуса и информирования граждан.

Вопросы, связанные с условиями достижения предпенсионного возраста, сейчас являются особенно актуальными в связи с существующим переходным периодом выхода на пенсию, который будет действовать до 2024 года.

Гражданин России получает статус предпенсионера за пять лет до наступления возраста, дающего право на страховую пенсию по старости. Например, в нынешнем 2019 году данный статус получают женщины 1968 года рождения и старше, а мужчины с 1963 года. Предпенсионный возраст предполагает право на определенные льготы: право на два оплачиваемых дня для прохождения диспан-

серизации, получение пособия по безработице в повышенном размере, прохождение переобучения и повышения квалификации по направлению службы занятости, дополнительные механизмы защиты от необоснованного увольнения.

ФНПР обратилась в Пенсионный фонд России с просьбой разработать для граждан электронный сервис, позволяющий определить относится ли работник к категории предпенсионеров, с учетом всех возможных вариантов назначения пенсии. Сейчас это можно сделать только через личный кабинет на сайте Пенсионного фонда или путем обращения в территориальное отделение ПФР или в многофункциональный центр государственных и муниципальных услуг.

Информация о предпенсионном статусе также размещена на сайте «Российской газеты» по следующей ссылке: <https://rg.ru/2019/07/15/rossiiian-nachali-preduprezhdat-o-nastuplenii-predpensionnogo-vozrasta.html>

*Комментарий советника Департамента социального развития Аппарата ФНПР Владимира ОРЛОВА
Департамент общественных связей ФНПР, 17.07.2019 г.*

В Минтруде согласились допускать женщин к запрещенным для них профессиям при гарантиях безопасности труда

Федерация независимых профсоюзов России добилась согласия Минтруда включить в список ограничений применения труда женщин пункт, допускающий принимать женщин на те позиции, где работодатель гарантирует техническую безопасность, сообщил заместитель главного технического инспектора ФНПР Алексей Безюков.

"Завершена подготовка нового "Перечня производств, работ и должностей с вредными и (или) опасными условиями труда, на которых ограничивается применение труда женщин". Министерство труда и соцзащиты РФ приняло все профсоюзные поправки. Документ был одобрен всеми сторонами социального партнерства и в случае окончательного утвержде-

ния вступит в силу с 1 января 2021 года", - сказал Безюков, комментарий которого поступил в "Интерфакс".

Он отметил, что старый перечень работ с вредными факторами производства был утвержден почти 20 лет назад. "Он не позволял принимать женщин на работу, где условия труда представляли опасность для их репродуктивного здоровья", - сказал Безюков.

По его оценке, принять новый перечень объективно позволяет развитие технологий, автоматизации и механизации производства, существенно снизивших опасность причинения вреда здоровью работников. "Это дает возможность женщинам работать в ранее запрещенных для них профессиях. Федерация независимых профсоюзов России внесла свои предложения о допуске женщин только на те производства, где работодателем обеспечиваются безопасные условия труда. Имеется в виду отсутствие тяжелой физической нагрузки, применения ряда химических веществ, таких как аллергены и канцерогены, и других вредных факторов", - сказал Безюков.

Он подчеркнул, что позиция ФНПР

состоит в том, что данный подход "должен стимулировать работодателей улучшать условия труда работников и внедрять новые безопасные технологии. Ведь это важно для сохранения женского здоровья и здоровья будущих поколений".

В начале июля пресс-служба Минтруда сообщила, что ведомство продолжает доработку перечня работ, на которых запрещается использование труда женщин.

"В настоящее время Минтруд России ведет доработку проекта приказа с учетом предложений профсоюзов и работодателей. В текущей редакции проекта актуализированного перечня содержится 100 производств работ и должностей (професий), на которых ограничивается применение труда женщин", - говорилось в сообщении, поступившем в "Интерфакс".

"Перечнем исключается произвольное ограничение использования труда женщин на работах, что является гарантией их права на справедливые условия труда", - говорится в сообщении. В Минтруде отметили, что при создании безопасных условий труда работодатель вправе применять труд женщин без ограничений.

ИА "Финмаркет", 24.07.2019 г.

10 тысяч в месяц: кому достанутся детские пособия

Госдума приняла закон о выплате детских пособий до трех лет

Госдума приняла закон о выплате детских пособий до трех лет. На деньги от государства с 2020 года смогут рассчитывать нуждающиеся, то есть те, чей доход на одного члена семьи меньше двух прожиточных минимумов. Они будут получать около 10

тысяч рублей в месяц.

Это произойдет благодаря изменению «критерия нуждаемости». Теперь семьи, доход которых на одного члена составляет меньше двух прожиточных минимумов трудоспособного гражданина.

Ранее критерии нужда-

емости предполагали 1,5-кратную величину прожиточного минимума трудоспособного населения в регионе.

Также во втором чтении были приняты поправки, которые вводят ежемесячные выплаты на первого и второго ребенка от 1,5 до

3 лет в размере регионального прожиточного минимума на ребенка.

«Речь фактически идет о том, что выплаты, которые сегодня осуществляются до достижения ребенком полутора лет, будут осуществляться до достижения трехлетнего возраста по заявлению, поступившему от соответствующей семьи», — пояснил журналистам первый замруководителя фракции «Единая Россия» Андрей Исаев.

Срок выплаты, согласно обновленной версии документа, составит один год. Сначала родители пишут заявление о получении выплат до достижения ребенком одного года, потом до двух и трех лет. То есть финансовое положение семьи будет анализироваться каждые 12 месяцев.

Кроме того, будет увеличен срок, в течение которого родители могут подать заявление о назначении ежемесячной выплаты в связи с рождением или усыновлением первого или второго ребенка — в течение трех лет со дня рождения ребенка. Раньше это правило действовало только до того, как ребенку исполнится 1,5 года.

«Сегодня до полутора лет, находясь в отпуске по уходу за ребенком, роди-

тель получает в зависимости от среднего дохода за последние два года соответствующую сумму: максимальная сумма там около 25 тыс. рублей, минимальная, если мама вообще не работала нигде, около 6 тыс. рублей, а с полутора лет до трех лет — 50 рублей в месяц.

Конечно, очень много нареканий и возмущений такой объем средств вызывает. Соответственно, предлагались разные механизмы, и то, что теперь на законодательном уровне в зависимости от подушевого дохода будет определена мера социальной поддержки до трех лет, — это всячески мы приветствуем», — заявил журналистам в среду глава комитета Госдумы по труду, социальной политике и делам ветеранов Ярослав Нилов.

Изначально идею повысить пособия предложил премьер-министр Дмитрий Медведев еще в июне.

Он отмечал, что размер пособия на первого и второго ребенка не менялся 25 лет. По его словам, 50 рублей вызывают только недоумение. Пособие на ребенка в возрасте от 1,5 до 3-х лет тогда было решено поднять до прожиточного минимума.

«Предложение заключается в том, чтобы эти

компенсационные выплаты на ребенка от полутора до трех лет установить в размере прожиточного минимума ребенка в регионе», — заявил тогда премьер.

При этом он сделал оговорку. Пособие давать не всем семьям, имеющим детей в этом возрасте. А только тем, «чей доход ниже установленного уровня, который требует отдельного расчета».

По словам премьера, более половины многодетных семей находятся за чертой бедности, а по данным Минтруда, доход 75% семей с детьми составляет меньше двух прожиточных минимумов трудоспособного гражданина.

Сумма пособия будет равна детскому прожиточному минимуму в регионе, установленному за второй квартал года, предшествующего году рождения ребенка. Приказом Минтруда утверждена величина прожиточного минимума в целом по России за второй квартал 2018 года на детей в размере 10 390 рублей, а на трудоспособных граждан — 11 280 рублей.

Как сообщала ранее вице-премьер РФ Татьяна Голикова, выплаты по уходу за ребенком с рождения до трех лет с 2020 года будут получать порядка 856 тыс. семей.

Более половины семей с детьми в России находятся за чертой бедности, говорила ранее в июне вице-премьер России Татьяна

Голикова.

«Наиболее бедными являются семьи с детьми или многодетные семьи, которых, к сожалению, в струк-

туре у нас 51%», – сказала она на круглом столе на тему «Дополнительные меры по повышению доходов московских семей».

Газета.ру, 24.07.2019 г.

Кругозор

Самые дорогие и самые доступные для жизни страны Европы

Больше всего в ЕС за товары и услуги платят жители Дании, а самыми низкими цены остаются в Болгарии, сообщило в понедельник, 24 июня, немецкое Федеральное ведомство статистики. В ФРГ цены более чем на четыре процента выше, чем в среднем в Евросоюзе.

Стоимость жизни в Германии остается выше, чем в среднем по Европейскому Союзу. По статистическим данным, цены на потребительские товары и услуги в ФРГ в 2018 году были на 4,3 процента выше, чем в среднем в 28 странах-членах ЕС.

В то же время в большинстве стран, граничащих с ФРГ, уровень цен намного выше. У соседних с Германией стран только в Польше и Чехии расходы на еду, жилье и коммунальные услуги немного ниже.

Самой дорогой для жизни страной ЕС

остается Дания - уровень цен в этой стране в прошлом году был на 37,9 процента выше, чем в среднем по Евросоюзу. За ней следуют Ирландия (на 27,3 процента), Люксембург (26,6), Финляндия (22,5) и Швеция (18,5). Болгария остается самой доступной страной, там жители платят за товары и услуги примерно вдвое меньше, чем в среднем по ЕС.

Среди европейских стран за пределами ЕС самым высоким уровнем цен был в Исландии (на 56,1 процента выше, чем в среднем по ЕС), Швейцарии (51,9) и Норвегии (47,7). Ведомство отдельно отмечает, что уровень цен в Турции был на 56,6 процента ниже, чем в среднем по ЕС, из-за резкого падения курса турецкой лиры к евро. Эти результаты основаны на данных Евростата с учетом паритета покупательной способности на основе сравнительных цен.

Алексей ПЕТРОВ

Металлургпром, 24.06.2019 г.

Росстат назвал количество россиян с зарплатой больше миллиона

Более 1 млн руб. в месяц зарабатывают 11 287 граждан России, следует из результатов исследования Росстата. Самые высокие зарплаты у работников в сферах культуры и спорта, а также у производителей нефтепродуктов.

Более 11 тыс. человек в России зарабатывают больше 1 млн руб. в месяц, следует из результатов масштабного исследования Росстата о заработных платах. Это самая малочисленная категория работни-

ков, ее доля в общей численности составляет менее 0,1%.

Для сравнения: более 775 тыс. россиян получают зарплату до 11 280 руб. в месяц; самая многочисленная категория —

более 2,6 млн человек — зарабатывает от 33,9 тыс. до 40 тыс. руб.

Росстат публикует «Сведения о распределении численности работников по размерам заработной платы» раз в два года (предыдущее исследование появилось в 2017 году). Наблюдение фиксирует распределение численности работников по

размерам зарплаты за апрель (не учитывались вознаграждения по итогам работы за год и любые единовременные выплаты).

В 2019 году выборочное исследование охватило 27,1 млн человек и более 101,4 тыс. крупных и средних предприятий (малые и микропредприятия не рассматривались).

РБК, 19.07.2019 г.

Страна контрастов. Велико ли зарплатное неравенство в России?

Половина россиян получают зарплату менее 34,5 тысячи рублей, сообщил Росстат. А средняя зарплата — около 48 тысяч. Но у статистики есть подводные камни

Среднероссийская зарплата, по данным Росстата, составляет около 48 тысяч рублей, а так называемая медианная (половина работников получают больше, половина — меньше) — примерно 34,5 тысячи. Коэффициент разрыва между средней и медианной зарплатой в России по сравнению с другими странами вполне терпимый.

Даже в несправедливой Москве медиана составляет 68% от средней: 66 тысяч и 96 тысяч рублей соответственно. А в более бедных регионах этот показатель и вовсе около 80%.

Однако куда более тревожно выглядит увеличивающееся соотношение заработной платы 10% наиболее оплачиваемых и 10% наименее оплачиваемых работников. По данным Росстата, оно составляет 1 к 13. По сравнению с Европой, где этот коэффициент составляет около 7, это очень много. Причем речь идет не о рантье, а именно о работающих людях и их зарплатах.

Принято считать, что, когда этот коэффициент приближается к 15, возникает угроза социальной нестабильности. Рецепт, для того чтобы сгладить разницу,

всего один, утверждает директор Центра конъюнктурных исследований ВШЭ Георгий Остапкович.

«Для сырьевых стран (а Россия все-таки преимущественно сырьевая страна) 13 раз — это нормальная ситуация. Неравенство у нас не такое высокое, это не нигерийское неравенство и даже не азербайджанское, хотя, конечно, более чем в 13 раз — это существенная разница. Как преодолеть неравенство? Эту задачу уже давно решили многие страны. Нужно запускать экономику. Будет работать экономика, будет повышаться заработная плата, будут повышаться доходы, и низкодоходная часть населения будет прибавлять значительно выше, чем верхняя часть».

И все же стоит заметить, что именно в Москве, где с экономикой по сравнению с другими регионами все явно хорошо, разрыв между бедными и богатыми куда больше, чем в среднем по стране. По данным Росстата, он приближается к 16,5. Средняя зарплата нижних 10% в столице — 20 615 рублей, а верхних — почти 338 тысяч.

Кроме того, именно Москва оказалась

на третьем месте в мире по числу долларовых миллиардеров, согласно данным британской компании Savills. Ее обогнали только Нью-Йорк и Гонконг. Сегодня в российской столице живет 71 человек с состоянием в миллиард долларов и выше, в Нью-Йорке — 85, в Гонконге — 79. Ситуация на первый взгляд выглядит довольно странно, так как количество денег за последнее время в России не увеличилось, говорит директор Центра политологических исследований Финансового университета Павел Салин.

«Конечно же, большие вопросы вызывает, почему Москва заняла третье место, при том что у нас доходы населения падают шестой год подряд за исключением технического перерыва в 2018 году. Это объясняется тем, что в период кризиса количество денег в стране сильно не уменьшается, но уменьшается число бе-

нефициаров социально-экономической системы. То есть, говоря популистским языком, богатые богатеют, а средний класс и бедные люди беднеют».

По мнению некоторых экономистов, перераспределять доходы на уровне государства с целью сгладить неравенство во многом мешает плоская ставка налогообложения. Но тут споры продолжаются. Некоторые страны, которые ее вводили, такие как Словакия, Чехия или Исландия, впоследствии от нее отказались.

В Болгарии средняя зарплата в переводе на рубли — около 30 тысяч, а медианная ненамного ниже. В соседней с Россией Белоруссии, согласно данным государственного статистического агентства Белстат, общие показатели и разрыв между средними и медианными значениями зарплат схожий: в российских рублях это 33,2 тысячи и 25 тысяч соответственно.

Андрей ЖВИРЬЛИС
ВФМ, 19.07.2019 г.

Уровень бедности в РФ вырос в начале года

Число бедных в I квартале 2019 года достигло 20,9 млн человек, увеличившись на 500 тысяч

Численность населения РФ с доходами ниже прожиточного минимума (уровень бедности) в I квартале 2019 года увеличилась на 0,5 млн человек по сравнению с I кварталом 2018 года и составила 20,9 млн человек, сообщил в понедельник Росстат.

Уровень бедности в РФ в I квартале 2019 года вырос до 14,3% против 13,9% в I квартале 2018 года.

Росстат начал рассчитывать уровень бедности в новой методологии подсчета реальных доходов населения (внедрена в апреле 2019 года), поэтому были пересмотрены оценки бедности за 2018 год.

В целом уровень бедности в 2018 году,

по новой оценке, составил 12,6% против 12,9% по предыдущим расчетам (число бедных в 2018 году снизилось до 18,4 млн человек с 18,9 млн человек по предыдущей оценке).

В настоящее время Росстат уточняет показатели, при расчете которых используется обновленная методология оценки денежных доходов населения. "В I квартале 2018 года доля малоимущего населения при уточненном расчете снизилась с 14,2% до 13,9%. Во II, III и IV кварталах 2018 года с 12,8%, 12,9% и 10% до 12,5%, 12,5% и 9,9%, соответственно. До конца августа предполагается представить уточ-

ненные данные до 2014 года", - говорится в сообщении Росстата.

Показатель уровня бедности имеет ярко выраженный сезонный характер - максимальный в I квартале и минимальный в IV квартале (из-за выплат премий в конце года), поэтому корректно сравнивать квартал с аналогичным кварталом прошлого года, а не с предыдущим кварталом.

Росстат о причине роста бедности

Росстат в своем сообщении отмечает, что прирост уровня бедности в I квартале 2019 года по сравнению с I кварталом 2018 года "полностью объясняется опережающим ростом показателя прожиточного минимума по сравнению с индексом потребительских цен".

"В частности величина прожиточного минимума увеличилась на 7,2% (с 10 тыс. 38 руб. в первом квартале 2018 г. до 10 тыс. 753 руб. в первом квартале 2019 г.), а индекс потребительских цен - на 5,2%", - отмечают в Росстате.

При росте величины прожиточного минимума соразмерно уровню инфляции доля населения с доходами ниже прожиточного минимума осталась бы неизменной, приводит Росстат свои расчеты, что было бы, если бы прожиточный минимум увеличивался со скоростью инфляции.

Ведомство также обратило внимание, "что корректная оценка численности малоимущего населения возможна лишь по итогам года, когда появляется возмож-

ность учесть все сезонные и годовые выплаты, а также иные формы доходов". "В связи с этим квартальные оценки носят оперативный характер и в отличие от годовых подвержены серьезным сезонным колебаниям", - отмечают в ведомстве.

"Кроме того, первый квартал каждого года является наиболее "слабым" по доходам и показывает самый высокий показатель бедности. В частности, в 2015 году показатель I квартала составлял 15,9% (в течение года снизился до 10% в IV квартале), в 2016 году - 16% (также снизился до 10,1% в IV квартале), в 2017 году - 15% (снижение до 9,9% к IV кварталу 2017 года). Можно рассчитывать, что снижение инфляции в 2019 году до прогнозного уровня также приведет к резкому уменьшению численности населения с доходами ниже прожиточного минимума", - описывают в Росстате сильную сезонность показателя бедности.

Минимальный уровень бедности в РФ был достигнут в 2012 году - 10,7%, но затем показатель бедности стал расти, увеличившись до 13,3% в 2015-2016 гг., после чего опять начал снижаться, но незначительными темпами.

Как сообщалось, президент РФ Владимир Путин в майском указе в 2018 году поставил перед правительством задачу снизить уровень бедности в России в два раза к 2024 году (*если брать за базу 2017 год, то это означает снижение как минимум до 6,6% - ИФ*).

Росстат
ИНТЕРФАКС, 29.07.2019 г.